

# **АКТУАЛЬНЫЕ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ**

**VI Всероссийская научно-практическая конференция  
с международным участием**

**АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ  
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
ВОЛГОГРАДСКИЙ ИНСТИТУТ БИЗНЕСА**

**АКТУАЛЬНЫЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ  
ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА В РОССИИ И  
ЗА РУБЕЖОМ**

**VI Всероссийская научно-практическая конференция  
с международным участием**

*Волгоград, 2024*

УДК 316.323  
ББК У03 (2Р)74я431  
А32

Сборник материалов VI Всероссийской научно-практической конференции с международным участием «Актуальные социально-экономические проблемы развития общества в России и за рубежом» утверждена на заседании Ученого совета АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса» (протокол № 10 от 30.01.2025 г.)

**А32** **Актуальные социально-экономические проблемы развития общества в России и за рубежом** : VI Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Волгоград, 27 декабря 2024 года // Волгоградский институт бизнеса. – Волгоград; Саратов : Амирит, 2024. – 729 с.

ISBN 978-5-00207-776-2

В сборник материалов вошли статьи, доклады, сообщения представленные участниками VI Всероссийской научно-практической конференции с международным участием «Актуальные социально-экономические проблемы развития общества в России и за рубежом», проходившей в Волгоградском институте бизнеса 27 декабря 2024 года.

Сборник предназначен для научно-педагогических работников, практикующих специалистов, аспирантов, магистрантов, студентов и всех интересующихся современными проблемами правового и социально-экономического развития Российской Федерации и за ее пределами.

УДК 316.323  
ББК У03 (2Р)74я431

ISBN 978-5-00207-776-2

© Волгоградский институт бизнеса, 2024  
© Издательство Амирит, 2024

## ОРГКОМИТЕТ

### **Председатель:**

**Ващенко Андрей Александрович**, д.э.н., доцент, ректор АНО ВО «Волгоградский института бизнеса»

### **Члены оргкомитета:**

**Шамрай-Курбатова Лидия Викторовна**, к.э.н., доцент, проректор АНО ВО «Волгоградский института бизнеса»

**Столярова Алла Николаевна**, д.э.н., профессор, профессор базовой кафедры торговой политики РЭУ имени Г.В. Плеханова

**Леденёва Марина Викторовна**, д.э.н., профессор АНО ВО «Волгоградский института бизнеса»

**Бутенко Александр Александрович**, к.ю.н., доцент АНО ВО «Волгоградский института бизнеса»

**Гвоздкова Ирина Николаевна**, к.п.н., доцент АНО ВО «Волгоградский института бизнеса»

**Носов Александр Владимирович**, к.ю.н., доцент АНО ВО «Волгоградский института бизнеса»

**Цветков Сергей Борисович**, к.ю.н., доцент АНО ВО «Волгоградский института бизнеса»

**Чернявская Екатерина Юрьевна**, к.с.н., доцент АНО ВО «Волгоградский института бизнеса»

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>СЕКЦИЯ 1</b>	
<b>АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЧАСТНОГО И ПУБЛИЧНОГО ПРАВА</b>	
<p><b>Субъективные признаки неуплаты средств на содержание детей или нетрудоспособных родителей</b>  <b>Абрамова Татьяна Ивановна,</b>                      магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Правоприменение в сфере уголовного судопроизводства и правоохранительной деятельности» АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»  <b>Научный руководитель: Носов Александр Владимирович,</b>                      кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры частного и публичного права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»</p>	<b>35</b>
<p><b>Формы злоупотреблений свободой гражданско-правового договора</b>  <b>Акопян Артур Гегамонович,</b>                      магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Гражданское право, предпринимательское право» АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»  <b>Научный руководитель: Нарушкевич Светлана Витальевна,</b>                      кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры частного и публичного права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»</p>	<b>38</b>
<p><b>Договор франчайзинга и смежные гражданско-правовые институты</b>  <b>Белякова Юлия Алексеевна,</b>                      экстерн, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Гражданское право» ЧОУ ВО «Академия управления и производства»  <b>Научный руководитель: Черевко Владимир Владимирович,</b>                      кандидат юридических наук, доцент кафедры права ЧОУ ВО «Академия управления и производства»</p>	<b>41</b>
<p><b>К вопросу о соотношении понятий «судебная власть» и «правосудие» в свете конституционного принципа разделения властей</b>  <b>Большаков Александр Павлович,</b>                      кандидат юридических наук, доцент, преподаватель кафедры юридических дисциплин АНПОО «Академический колледж»  <b>Бутенко Александр Александрович,</b>                      кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой частного и публичного права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»</p>	<b>42</b>
<p><b>К вопросу о формах организации деятельности следователя по раскрытию и расследованию преступлений</b>  <b>Большаков Александр Павлович,</b>                      кандидат юридических наук, доцент, преподаватель кафедры юридических дисциплин АНПОО «Академический колледж»  <b>Бутенко Александр Александрович,</b>                      кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой частного и публичного права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»</p>	<b>46</b>
<p><b>К вопросу о значительности причиненного ущерба при умышленном уничтожении или повреждении чужого имущества</b>  <b>Братухин Виталий Дмитриевич,</b>                      экстерн, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Уголовное право» ЧОУ ВО «Академия управления и производства»  <b>Научный руководитель: Вахитов Амир Канафиевич,</b></p>	<b>50</b>

кандидат юридических наук, доцент кафедры права ЧОУ ВО «Академия управления и производства»	
<b>О месте конфискации имущества при решении вопроса о возмещении вреда, причиненного преступлением законному владельцу Брыкова Анастасия Михайловна,</b> экстерн, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Уголовное право» ЧОУ ВО «Академия управления и производства» <b>Научный руководитель: Вахитов Амир Канафиевич,</b> кандидат юридических наук, доцент кафедры права ЧОУ ВО «Академия управления и производства»	<b>52</b>
<b>Юрисдикционный способ защиты чести, достоинства и деловой репутации Бухарева Светлана Викторовна,</b> магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Гражданское право, предпринимательское право» АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса» <b>Научный руководитель: Бутенко Александр Александрович,</b> кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой частного и публичного права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»	<b>55</b>
<b>Проблемные вопросы уголовной ответственности за массовые беспорядки Ватлин Антон Валерьевич,</b> магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Правоприменение в сфере уголовного судопроизводства и правоохранительной деятельности» АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса» <b>Вологина Елена Вильгельмовна,</b> кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры частного и публичного права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»	<b>57</b>
<b>Актуальные проблемы квалификации хулиганства по российскому уголовному законодательству Ватлин Максим Валерьевич,</b> магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Правоприменение в сфере уголовного судопроизводства и правоохранительной деятельности» АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса» <b>Вологина Елена Вильгельмовна,</b> кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры частного и публичного права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»	<b>60</b>
<b>Тактика проведения следственного эксперимента Герман Татьяна Валерьевна,</b> преподаватель кафедры юридических дисциплин АНПО «Академический колледж» <b>Захарья Ильяс Тюлюгенович,</b> старший преподаватель кафедры криминалистической техники УНК ЭКД Волгоградской академии МВД России	<b>63</b>
<b>Принципы защиты прав предпринимателей Дмитрова Елена Геннадьевна,</b> магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Гражданское право, предпринимательское право» АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса» <b>Научный руководитель: Цветков Сергей Борисович,</b>	<b>64</b>

кандидат юридических наук, доцент, заместитель заведующего кафедрой частного и публичного права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»	
<b>Трансформация юридических процедур под влиянием сети Интернет</b> <b>Дорошева Екатерина Валерьевна,</b> экстерн, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Гражданское право» ЧОУ ВО «Академия управления и производства» <b>Научный руководитель: Черевко Владимир Владимирович,</b> кандидат юридических наук, доцент кафедры права ЧОУ ВО «Академия управления и производства»	<b>68</b>
<b>Проблемы применения технических средств в уголовном судопроизводстве</b> <b>Дубровская Маргарита Алексеевна,</b> магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Правоприменение в сфере уголовного судопроизводства и правоохранительной деятельности» АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса» <b>Научный руководитель: Вологина Елена Вильгельмовна,</b> кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры частного и публичного права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»	<b>70</b>
<b>Особенности применения технических средств в уголовном судопроизводстве</b> <b>Дубровская Маргарита Алексеевна,</b> экстерн, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Уголовное право» ЧОУ ВО «Академия управления и производства» <b>Научный руководитель: Рабалданов Вадимбек Байранбекович,</b> кандидат юридических наук, доцент кафедры права ЧОУ ВО «Академия управления и производства»	<b>72</b>
<b>Вопросы признания участников специальной военной операции безвестно отсутствующими, объявления их умершими (погибшими)</b> <b>Заремба Наталья Юрьевна,</b> магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Гражданское право, предпринимательское право» АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса» <b>Научный руководитель: Цветков Сергей Борисович,</b> кандидат юридических наук, доцент, заместитель заведующего кафедрой частного и публичного права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»	<b>74</b>
<b>Особенности применения наказаний к осужденным военнослужащим</b> <b>Зобнин Александр Сергеевич,</b> магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Правоприменение в сфере уголовного судопроизводства и правоохранительной деятельности» АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса» <b>Научный руководитель: Вологина Елена Вильгельмовна,</b> кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры частного и публичного права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»	<b>78</b>
<b>Совершенствование методики расследований грабежей и разбоев, совершаемых несовершеннолетними в современных условиях</b> <b>Зулкашова Гульнара Базарбаевна,</b> магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,	<b>80</b>

<p>направленность (профиль) «Правоприменение в сфере уголовного судопроизводства и правоохранительной деятельности»  АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»  <b>Научный руководитель: Носов Александр Владимирович</b>  кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры частного и публичного права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»</p>	
<p><b>Актуальные вопросы реализации принципа свободы договора в современных гражданских правоотношениях</b>  <b>Кондрат Сергей Андреевич,</b>  магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Гражданское право, предпринимательское право»  АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»  <b>Научный руководитель: Бутенко Александр Александрович,</b>  кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой частного и публичного права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»</p>	<b>83</b>
<p><b>Проблемы ограничения принципа свободы договора</b>  <b>Кондрат Сергей Андреевич,</b>  экстерн, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Гражданское право» ЧОУ ВО «Академия управления и производства»  <b>Научный руководитель: Черевко Владимир Владимирович,</b>  кандидат юридических наук, доцент кафедры права ЧОУ ВО «Академия управления и производства»</p>	<b>86</b>
<p><b>Правовое регулирование миграции населения в России</b>  <b>Латышев Сергей Николаевич,</b>  кандидат юридических наук, доцент кафедры частного и публичного права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»  <b>Латышев Константин Сергеевич,</b>  обучающийся института права ФГАОУ «Волгоградский государственный университет»</p>	<b>88</b>
<p><b>Меры по повышению защищенности граждан и общества от деструктивного информационного воздействия в сфере фальсификации истории</b>  <b>Латышев Сергей Николаевич,</b>  кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры теории права и государственно-правовых дисциплин Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС  <b>Мавлеева Виктория Романовна,</b>  обучающийся юридического факультета Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС</p>	<b>91</b>
<p><b>Проблемы квалификации экологических преступлений</b>  <b>Макаренко Кристина Андреевна,</b>  магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Правоприменение в сфере уголовного судопроизводства и правоохранительной деятельности»  АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»  <b>Научный руководитель: Носов Александр Владимирович,</b>  кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры частного и публичного права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»</p>	<b>94</b>
<p><b>О способах совершения краж из нефтепродуктопроводов</b>  <b>Макаренко Кристина Андреевна,</b></p>	<b>96</b>



<p>экстерн, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Уголовное право» ЧОУ ВО «Академия управления и производства»</p> <p><b>Научный руководитель: Куркина Наталья Васильевна,</b> кандидат юридических наук, доцент кафедры права ЧОУ ВО «Академия управления и производства»</p>	
<p><b>Причинение смерти по неосторожности в отечественном уголовном праве: проблемы квалификации</b></p> <p><b>Матвеева Мария Алексеевна,</b> студент 6 курса юридического факультета Волгоградского института управления-филиала РАНХиГС</p>	<b>101</b>
<p><b>Понятие негативных обстоятельств как признаков инсценировок хищений чужого имущества</b></p> <p><b>Мигаль Александр Сергеевич,</b> магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Правоприменение в сфере уголовного судопроизводства и правоохранительной деятельности» АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»</p> <p><b>Научный руководитель: Бутенко Александр Александрович,</b> кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой частного и публичного права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»</p>	<b>103</b>
<p><b>Особенности осуществления принципа добросовестности на стадии ведения переговоров о заключении договора: анализ судебной практики</b></p> <p><b>Милоенко Светлана Михайловна,</b> магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Гражданское право, предпринимательское право» АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»</p> <p><b>Цветков Сергей Борисович,</b> кандидат юридических наук, доцент, заместитель заведующего кафедрой частного и публичного права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»</p>	<b>105</b>
<p><b>Особенности осуществления принципа добросовестности в корпоративных правоотношениях: анализ судебной практики</b></p> <p><b>Милоенко Светлана Михайловна,</b> экстерн, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Гражданское право» ЧОУ ВО «Академия управления и производства»</p> <p><b>Научный руководитель: Егерев Иван Михайлович,</b> кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой права ЧОУ ВО «Академия управления и производства»</p>	<b>108</b>
<p><b>Значение информационных технологий в уголовно-процессуальной деятельности следователя</b></p> <p><b>Митьков Егор Александрович,</b> магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Уголовное право» ЧОУ ВО «Академия управления и производства»</p> <p><b>Научный руководитель: Рабалданов Вадимбек Байранбекович,</b> кандидат юридических наук, доцент кафедры права ЧОУ ВО «Академия управления и производства»</p>	<b>113</b>
<p><b>Особенности квалификации посягательства на жизнь сотрудника правоохранительного органа</b></p> <p><b>Мунтянова Людмила Юрьевна,</b> экстерн, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,</p>	<b>116</b>

<p>направленность (профиль) «Уголовное право»          ЧОУ ВО «Академия управления и производства»  <b>Научный руководитель: Рабалданов Вадимбек Байранбекович,</b>          кандидат юридических наук, доцент кафедры права ЧОУ ВО «Академия          управления и производства»</p>	
<p><b>К вопросу о понятии «многоквартирный дом» в российском          законодательстве</b>  <b>Нарушкевич Светлана Витальевна,</b>          кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры частного и публичного          права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»</p>	<b>119</b>
<p><b>Анализ судебной практики по таможенным спорам при привлечении к          административной ответственности по результатам таможенного          контроля после выпуска товаров</b>  <b>Никифорова Анна Александровна,</b>          кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры частного и публичного          права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»</p>	<b>122</b>
<p><b>Пределы осуществления прав участниками корпоративных          правоотношений</b>  <b>Новаковская Елена Сергеевна,</b>          экстерн, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность          (профиль) «Гражданское право» ЧОУ ВО «Академия управления и          производства»  <b>Научный руководитель: Егерев Иван Михайлович,</b>          кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой права ЧОУ ВО          «Академия управления и производства»</p>	<b>126</b>
<p><b>Субъективные и квалифицирующие признаки незаконного лишения          свободы</b>  <b>Полачев Дмитрий Сергеевич,</b>          магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,          направленность (профиль) «Правоприменение в сфере уголовного          судопроизводства и правоохранительной деятельности»          АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»  <b>Научный руководитель: Бутенко Александр Александрович,</b>          кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой частного и          публичного права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»</p>	<b>128</b>
<p><b>Уголовно-правовая характеристика незаконного предпринимательства          при нарушении порядка лицензирования</b>  <b>Попов Роман Сергеевич,</b>          магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,          направленность (профиль) «Правоприменение в сфере уголовного          судопроизводства и правоохранительной деятельности»          АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»  <b>Научный руководитель: Бутенко Александр Александрович,</b>          кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой частного и          публичного права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»</p>	<b>131</b>
<p><b>К вопросу о криминообразующих признаках статьи 264 УК РФ</b>  <b>Пономарева Елена Сергеевна,</b>          магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,          направленность (профиль) «Правоприменение в сфере уголовного          судопроизводства и правоохранительной деятельности»          АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»  <b>Научный руководитель: Попова Людмила Владимировна,</b></p>	<b>134</b>

кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры частного и публичного права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»	
<b>Капитальный ремонт общего имущества многоквартирного дома как объект правоотношения</b> <b>Ребенков Артём Викторович,</b> магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Гражданское право, предпринимательское право» АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса» <b>Цветков Сергей Борисович,</b> кандидат юридических наук, доцент, заместитель заведующего кафедрой частного и публичного права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»	<b>137</b>
<b>Особенности ответственности регионального оператора в связи с организацией капитального ремонта общего имущества многоквартирного дома</b> <b>Ребенков Артём Викторович,</b> экстерн, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Гражданское право» ЧОУ ВО «Академия управления и производства» <b>Научный руководитель: Егерев Иван Михайлович,</b> кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой права ЧОУ ВО «Академия управления и производства»	<b>139</b>
<b>Правовые проблемы имущественных отношений супругов</b> <b>Ряполов Артем Викторович,</b> магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Гражданское право, предпринимательское право» АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса» <b>Научный руководитель: Бутенко Александр Александрович,</b> кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой частного и публичного права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»	<b>143</b>
<b>Профилактика преступлений несовершеннолетних: уголовно-правовой и социальный аспекты</b> <b>Савельева Анжелика Алексеевна,</b> магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Правоприменение в сфере уголовного судопроизводства и правоохранительной деятельности» АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса» <b>Научный руководитель: Вологина Елена Вильгельмовна,</b> кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры частного и публичного права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»	<b>145</b>
<b>Проблемы правоприменения и пути совершенствования гражданско-правовой защиты чести, достоинства, деловой репутации</b> <b>Скабелко Александр Игоревич,</b> магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Гражданское право» ЧОУ ВО «Академия управления и производства» <b>Научный руководитель Егерев Иван Михайлович,</b> кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой права ЧОУ ВО «Академия управления и производства»	<b>149</b>
<b>Отдельные проблемные аспекты в области защиты прав потребителей при продаже товаров дистанционным способом</b> <b>Скабелко Дарья Александровна,</b> магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,	<b>152</b>

<p>направленность (профиль) «Гражданское право» ЧОУ ВО «Академия управления и производства»</p> <p><b>Научный руководитель Егерев Иван Михайлович,</b> кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой права ЧОУ ВО «Академия управления и производства»</p>	
<p><b>Правовая характеристика «иногo имущества»</b></p> <p><b>Точилкин Юрий Алексеевич,</b> магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Гражданское право, предпринимательское право» АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»</p> <p><b>Научный руководитель: Бутенко Александр Александрович,</b> кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой частного и публичного права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»</p>	<b>155</b>
<p><b>Особенности применения заключения под стражу несовершеннолетнего обвиняемого</b></p> <p><b>Турчёнков Валерий Сергеевич,</b> экстерн, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Уголовное право» ЧОУ ВО «Академия управления и производства»</p> <p><b>Научный руководитель: Рабалданов Вадимбек Байранбекович,</b> кандидат юридических наук, доцент кафедры права ЧОУ ВО «Академия управления и производства»</p>	<b>158</b>
<p><b>Особенности конфискации имущества взамен подлежащих конфискации транспортных средств</b></p> <p><b>Черенкова Галина Алексеевна,</b> магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Правоприменение в сфере уголовного судопроизводства и правоохранительной деятельности» АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»</p> <p><b>Научный руководитель: Попова Людмила Владимировна,</b> кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры частного и публичного права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»</p>	<b>161</b>
<p><b>Формирование подходов к актуальным вопросам взаимодействия частного и публичного права при рассмотрении процедуры принудительного прекращения права собственности в отношении объектов недвижимости: состояние, проблемы, тенденции</b></p> <p><b>Шатохин Андрей Иванович,</b> магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Гражданское право, предпринимательское право» АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»</p> <p><b>Научный руководитель: Нарушкевич Светлана Витальевна,</b> кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры частного и публичного права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»</p>	<b>164</b>
<p><b>Уголовная ответственность посредника в даче взятки</b></p> <p><b>Шуваева Кристина Валентиновна,</b> магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Правоприменение в сфере уголовного судопроизводства и правоохранительной деятельности» АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»</p> <p><b>Носов Александр Владимирович,</b> кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры частного и публичного</p>	<b>167</b>

права АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»	
<b>Коррупция и население: проблема понимания и оценки степени распространенности в российском обществе</b> <b>Шуваева Кристина Валентиновна,</b> экстерн, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность (профиль) «Уголовное право» ЧОУ ВО «Академия управления и производства» <b>Научный руководитель: Куркина Наталья Васильевна,</b> кандидат юридических наук, доцент кафедры права ЧОУ ВО «Академия управления и производства»	<b>170</b>
<b>СЕКЦИЯ 2</b> <b>АКТУАЛЬНЫЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ НА</b> <b>МИКРО-, МЕЗО- И МАКРОУРОВНЯХ</b>	
<b>БРИКС: эволюция, механизмы сотрудничества, роль и место в мировой экономике</b> <b>Леденёва Марина Викторовна,</b> доктор экономических наук, доцент профессор кафедры экономики и управления АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»	<b>173</b>
<b>Проблемы кадровой политики малого и среднего бизнеса и пути ее улучшения</b> <b>Бахматова Валерия Николаевна,</b> студентка экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС <b>Астафурова Ольга Анатольевна,</b> кандидат технических наук, доцент заведующий кафедрой информационных систем и математического моделирования Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС	<b>176</b>
<b>Роль маркетинговых стратегий в повышении конкурентоспособности компаний на современном рынке</b> <b>Ушаков Александр Михайлович,</b> преподаватель, заведующий отделением заочного обучения АНП ОО «Академический колледж»	<b>180</b>
<b>Теоретические аспекты экономической безопасности национальной экономики</b> <b>Долбичкина Валерия Александровна,</b> Студентка 6 курса экономического факультета Волгоградского института управления – филиал РАНХиГС Научный руководитель: <b>Севостьянова Софья Александровна,</b> доцент, к.э.н. Волгоградского института управления – филиал РАНХиГС	<b>182</b>
<b>Маркетинг как элемент финансового менеджмента в системе управления производственными предприятиями</b> <b>Иванов Евгений Дмитриевич,</b> студент второго курса магистратуры РАНХиГС <b>Семикин Дмитрий Викторович,</b> доцент, канд. географ. наук, доцент Волгоградского института управления - филиала Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации	<b>184</b>
<b>Бедность населения как индикатор экономической безопасности региона (на примере Волгоградской области)</b> <b>КошкарOVA Наталья Владимировна,</b> студент 5 курса факультета Экономическая безопасность, ВИУ «РАНХиГС» Научный руководитель: <b>Чумакова Екатерина Александровна,</b> зав. кафедрой экономики и финансов, кандидат экономических наук, доцент,	<b>187</b>

ВИАУ «РАНХиГС	
<p><b>Методологические подходы оценки экономической безопасности предприятия</b>  <b>Брылина Элионора Дмитриевна,</b>  студентка экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС  <b>Астафурова Ольга Анатольевна,</b>  кандидат технических наук, доцент заведующий кафедрой информационных систем и математического моделирования Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p>	<b>191</b>
<p><b>Обеспечение финансовой безопасности предприятия при наличии определенных факторов и условий</b>  <b>Корнева Ирина Дмитриевна,</b>  студентка экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС  <b>Астафурова Ольга Анатольевна,</b>  кандидат технических наук, доцент заведующий кафедрой информационных систем и математического моделирования Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p>	<b>194</b>
<p><b>Анализ влияния климатических изменений на экономику России</b>  <b>Макарова Елена Анатольевна,</b>  кандидат экономических наук, доцент кафедры «Информационных систем и математического моделирования» Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС,  <b>Павленко Софья Андреевна,</b>  студент 1 курса экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС.</p>	<b>197</b>
<p><b>Влияние эргономики на продуктивность сотрудников</b>  <b>Назарова Юлия Николаевна,</b>  кандидат экономических наук, доцент, Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС.  <b>Уткин Владислав Романович,</b>  студент магистратуры Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС.</p>	<b>201</b>
<p><b>Бенчмаркинг как современный инструмент экономики</b>  <b>Мошкова Анна Андреевна, ЭБ-500,</b>  Волгоградский Институт Управления – филиал РАНХиГС  Научный руководитель: <b>Родионова Екатерина Владимировна,</b>  кандидат экономических наук, доцент  Волгоградский Институт Управления – филиал РАНХиГС</p>	<b>203</b>
<p><b>Показатели эффективности государственной поддержки малого и среднего предпринимательства в регионе</b>  <b>Емельянова Алина Владимировна,</b>  магистр второго курса Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС  Научный руководитель: <b>Севостьянова Софья Александровна,</b> доцент, к.э.н.  Волгоградского института управления – филиал РАНХиГС</p>	<b>206</b>
<p><b>Методы оценки предпринимательских рисков: теоретические подходы и практическое значение</b>  <b>Чернышкова Ольга Александровна,</b>  студент шестого курса Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p>	<b>210</b>

<p>Научный руководитель: <b>Севостьянова Софья Александровна</b>, доцент, к. э. н. Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p>	
<p><b>Продовольственная безопасность как часть экономической безопасности государства</b>  <b>Аксенова Юлия Алексеевна</b>, студентка Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС  <b>Семикин Дмитрий Викторович</b>, доцент кафедры экономики и финансов, кандидат географических наук, доцент Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p>	212
<p><b>Кластерный подход в обеспечении развития региональной экономики</b>  <b>Семикин Дмитрий Викторович</b>, доцент, канд. географ. наук, доцент Волгоградского института управления - филиала Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации  <b>Ефремова Ирина Николаевна</b>, студентка учебной группы ЭБ-500-20Волгоградского института управления – филиала Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации</p>	215
<p><b>Обеспечение продовольственной безопасности в Волгоградской области</b>  <b>Каргин Вадим Павлович</b>, студент 5 курса направления подготовки Экономическая безопасность Волгоградского института управления – филиала Президентской академии  <b>Семикин Дмитрий Викторович</b>, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления – филиала Президентской академии</p>	218
<p><b>Методы оценки конкурентоспособности предприятий ТЭК региона</b>  <b>Некрасова Дарья Андреевна</b> Магистр 2 курса экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС  <b>Семикин Дмитрий Викторович</b>, канд. географ. наук, доцент кафедры экономики и финансов, Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p>	221
<p><b>Роль и значение занятости и безработицы в обеспечении экономической безопасности</b>  <b>Боякова Полина Романовна</b>, Студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС  <b>Чумакова Екатерина Александровна</b>, кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p>	225
<p><b>Управление доходами бюджета в целях обеспечения экономической безопасности муниципального образования</b>  <b>Герасин Данила Александрович</b>, Студент экономического факультета Волгоградского института управления- филиала РАНХиГС  <b>Чумакова Екатерина Александровна</b>, кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС</p>	229
<p><b>Роль и значение демографической ситуации в экономической безопасности региона</b>  <b>Лапин Григорий Александрович</b>, Студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p>	232

<b>Чумакова Екатерина Александровна,</b> кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС	
<b>Оценка угроз демографической безопасности и их влияние на экономическую безопасность региона</b> <b>Малоземова Дарья Андреевна,</b> Студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС <b>Чумакова Екатерина Александровна,</b> кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС	<b>236</b>
<b>Финансовая грамотность как инструмент управления в организациях</b> <b>Чумакова Екатерина Александровна,</b> заведующий кафедрой экономики и финансов ВИУ – филиала РАНХиГС, <b>Мисакян Рима Геворговна,</b> студентка 2 курса факультета государственное и муниципальное управление, ВИУ - филиала – РАНХиГС.	<b>239</b>
<b>Понятие и элементы экономической безопасности региона</b> <b>Чумакова Екатерина Александровна,</b> кандидат экономических наук, доцент, заведующая кафедрой экономики и финансов Волгоградского института управления- филиала РАНХиГС <b>Пожарская Анастасия Геннадьевна,</b> Студент 6 курса экономического факультета Волгоградского института управления- филиала РАНХиГС	<b>242</b>
<b>Теоретические аспекты занятости и безработицы как фактора экономической безопасности территории</b> <b>Коркина Наталья Андреевна,</b> Студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС <b>Чумакова Екатерина Александровна,</b> кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС	<b>244</b>
<b>Понятие, сущность и значение региональной экономической безопасности</b> <b>Полеева Дарья Юрьевна,</b> Студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС <b>Чумакова Екатерина Александровна,</b> кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС	<b>247</b>
<b>К вопросу о способах преодоления экономических санкций</b> <b>Зеленский Андрей Геннадиевич,</b> старший преподаватель кафедры экономики и финансов Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград, РФ <b>Борисова Полина Романовна,</b> студентка 2 курса Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград, РФ <b>Марченко Елена Владимировна,</b> студентка 2 курса Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград, РФ	<b>251</b>
<b>Меры социальной политики в отношении поддержки семей, имеющих детей в волгоградской области</b>	<b>255</b>



<p><b>Зеленский Андрей Геннадиевич,</b> старший преподаватель кафедры экономики и финансов Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград, РФ</p> <p><b>Фролова Анастасия Андреевна,</b> студентка 2 курса Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград, РФ</p> <p><b>Тихтурова Алина Константиновна,</b> студентка 2 курса Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград, РФ</p>	
<p><b>Роль социальной политики в повышении уровня жизни населения России в современных условиях</b></p> <p><b>Зеленский Андрей Геннадиевич,</b> старший преподаватель кафедры экономики и финансов Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград, РФ</p> <p><b>Колемагина Анна Александровна,</b> студентка 2 курса Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград, РФ</p> <p><b>Королева Мария Алексеевна,</b> студентка 2 курса, Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград, РФ</p>	258
<p><b>Национальное богатство как основа социально-экономического развития страны</b></p> <p><b>Зеленский Андрей Геннадиевич,</b> старший преподаватель кафедры экономики и финансов Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград, РФ</p> <p><b>Поночевная Мария Дмитриевна,</b> студентка 2 курса, Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград, РФ</p> <p><b>Холодная Полина Юрьевна,</b> студентка 2 курса Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград, РФ</p>	262
<p><b>Роль статистических методов в принятии бизнес-решений для повышения эффективности деятельности компании</b></p> <p><b>Суркова Виктория Валерьевна,</b> старший преподаватель кафедры экономики и финансов ВИУ – филиала РАНХиГС при Президенте РФ,</p> <p><b>Атеян Анна Ромиковна,</b> студентка 2 курса факультета государственное и муниципальное управление, ВИУ - филиала - РАНХиГ при Президенте РФ,</p> <p><b>Мисакян Рима Геворговна,</b> студентка 2 курса факультета государственное и муниципальное управление, ВИУ - филиала – РАНХиГС при Президенте РФ</p>	265
<p><b>Статистический анализ регионального рынка труда (на примере Волгоградской области)</b></p> <p><b>Вершняк Ангелина Андреевна,</b> студент 2 курса, направления «Стратегическое и операционное управление персоналом», Волгоградского института управления — филиала «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации»</p> <p><b>Суркова Виктория Валерьевна,</b> Старший преподаватель кафедры экономики и финансов</p>	269

Волгоградского института управления — филиала «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации»	
<b>Статистическое исследование и оценка развития экономики Волгоградской области</b> <b>Суркова Виктория Валерьевна,</b> старший преподаватель кафедры экономики и финансов ВИУ – филиала РАНХиГС при Президенте РФ, <b>Самохин Даниил Евгеньевич,</b> студент 2 курса факультета государственное и муниципальное управление, ВИУ - филиала - РАНХиГС при Президенте РФ, <b>Гусева Татьяна Евгеньевна,</b> студентка 2 курса факультета государственное и муниципальное управление, ВИУ - филиала – РАНХиГС при Президенте РФ.	272
<b>Статистический анализ института семьи: состояние и перспективы</b> <b>Суркова Виктория Валерьевна,</b> старший преподаватель кафедры экономики и финансов ВИУ – филиала РАНХиГС при Президенте РФ, <b>Фролова Анастасия Андреевна,</b> студентка 2 курса факультета государственное и муниципальное управление, ВИУ - филиала - РАНХиГС при Президенте РФ, <b>Тихтурова Алина Константиновна,</b> студентка 2 курса факультета государственное и муниципальное управление, ВИУ - филиала – РАНХиГС при Президенте РФ.	275
<b>«Мой добрый бизнес»: социальное предпринимательство в Волгоградском регионе</b> <b>Горбунова Екатерина Геннадьевна,</b> кандидат экономических наук, доцент кафедры финансово-экономических дисциплин АНО ВО «Волгоградского института бизнеса»	279
<b>Экологический менеджмент: инновационные подходы к устойчивому развитию</b> <b>Семенова Виктория Андреевна, Исаев Алексей Владимирович,</b> студенты группы 2К11-23с, направление Коммерция АНП ОО «Академический колледж» Научный руководитель: <b>Карапетян Арпине Гариковна,</b> преподаватель кафедры Финансово-экономических дисциплин АНПОО «Академический колледж»	285
<b>Инновационные подходы к бизнес-аналитике и предпринимательским структурам</b> <b>Тимофеев Дмитрий Владимирович,</b> студент 2-го курса магистратуры направления «Экономика» Волгоградского филиала РЭУ имени Г.В. Плеханова <b>Научный руководитель: Леденёва Марина Викторовна,</b> д.э.н., доцент, профессор кафедры менеджмента и маркетинга Волгоградского филиала РЭУ имени Г.В. Плеханова	292
<b>Анализ аспектов социально-экономического развития рынка дорожного хозяйства на примере Волгоградской области</b> <b>Мисакян Саркис Геворгович,</b> студент Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС <b>Назарова Юлия Николаевна,</b> кандидат экономических наук, доцент кафедры информационных систем и математического моделирования Волгоградского института управления –	295

филиала РАНХиГС	
<b>Национальный проект «Демография» глазами студентов</b> <b>Виндекер Валерия Александровна, Кривченко Александра Ивановна,</b> <b>Кулыгина София Алексеевна,</b> студенты ГБПОУ «ВКУиНТим.Ю.Гагарина» <b>Научный руководитель: Герасимова Наталья Михайловна,</b> преподаватель ГБПОУ «ВКУиНТим.Ю.Гагарина»	<b>298</b>
<b>Инновационные решения для развития биоэкономики</b> <b>Колокольцева Валерия Викторовна,</b> студент 3-го курса направления «Экономика» Волгоградского филиала РЭУ имени Г.В. Плеханова <b>Научный руководитель: Леденёва Марина Викторовна, д.э.н., доцент,</b> профессор кафедры менеджмента и маркетинга Волгоградского филиала РЭУ имени Г.В. Плеханова	<b>301</b>
<b>Объекты деглобализации экономики в контексте разрыва отношений между США и Китаем</b> <b>Липина Вероника Евгеньевна,</b> студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС <b>Леденёва Марина Викторовна,</b> доктор экономических наук, профессор кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС	<b>304</b>
<b>Влияние инфляции на потребительское поведение</b> <b>Астафурова Кристина Николаевна,</b> студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС <b>Гарифуллина Регина Ильшатовна,</b> студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС <b>Леденёва Марина Викторовна,</b> доктор экономических наук, профессор кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС	<b>309</b>
<b>Влияние экологического фактора на экономическую безопасность субъектов Российской Федерации (на примере субъектов ЮФО)</b> <b>Аветян Заруи Гургеновна,</b> студент 4-го курса экономического факультета Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС Научный руководитель: <b>Леденёва Марина Викторовна, д.э.н., доцент,</b> профессор кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления филиала РАНХиГС	<b>315</b>
<b>Нехватка специалистов: почему она возникает и как ее избежать?</b> <b>Бакунцева Елена Дмитриевна,</b> студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС <b>Макушина Ксения Владимировна,</b> студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС <b>Леденёва Марина Викторовна,</b> доктор экономических наук, профессор кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС	<b>318</b>

<p><b>Влияние миграции на социально-экономическое развитие регионов России: положительные и отрицательные аспекты</b>  <b>Газимуллина Валерия Айдаровна,</b>  студент 4-го курса экономического факультета  Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС  <b>Иваненко Кристина Романовна,</b>  студент 4-го курса экономического факультета  Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС  Научный руководитель: <b>Леденёва Марина Викторовна</b>, д.э.н., доцент,  профессор кафедры экономики и финансов  Волгоградского института управления филиала РАНХиГС</p>	<p><b>321</b></p>
<p><b>Проблемы безработицы в России в современных условиях</b>  <b>Джунскалиева Дарья Дамировна,</b>  студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС  <b>Киракосян Карен Хачатурович,</b>  студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС  Научный руководитель: <b>Леденёва Марина Викторовна</b>, д.э.н., доцент,  профессор кафедры экономики и финансов  Волгоградского института управления филиала РАНХиГС</p>	<p><b>324</b></p>
<p><b>Влияние санкций на объёмы и структуру внешней торговли</b>  <b>Лаврик Снежана Денисовна,</b>  студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС  <b>Рыбина Екатерина Арутюновна,</b>  студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС  <b>Леденёва Марина Викторовна,</b>  доктор экономических наук, профессор кафедры экономики и финансов  Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p>	<p><b>329</b></p>
<p><b>Актуальные проблемы занятости в сфере малого и среднего бизнеса</b>  <b>Борисова Елизавета Станиславовна,</b>  студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС  <b>Холодная Виктория Тарасовна,</b>  студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС  <b>Леденёва Марина Викторовна,</b>  доктор экономических наук, профессор кафедры экономики и финансов  Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p>	<p><b>332</b></p>
<p><b>Зарплатное неравенство: разница в оплате труда между работниками с одинаковыми обязанностями и квалификацией в РФ</b>  <b>Номоконов Максим Евгеньевич,</b>  студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС  <b>Дмитриев Захар Алексеевич,</b>  студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС  Научный руководитель: <b>Леденёва Марина Викторовна</b>, д.э.н., доцент,  профессор кафедры экономики и финансов  Волгоградского института управления филиала РАНХиГС</p>	<p><b>337</b></p>

<p><b>Повышение занятости населения как фактор экономической безопасности муниципального образования</b>  <b>Максимов Дмитрий Алексеевич,</b>  студент Волгоградского филиала РЭУ имени Г.В. Плеханова  <b>Леденёва Марина Викторовна,</b>  доктор экономических наук, профессор кафедры менеджмента и маркетинга Волгоградского филиала РЭУ имени Г.В. Плеханова</p>	<b>340</b>
<p><b>Ценообразование в гостиничном бизнесе</b>  <b>Горбунова Екатерина Геннадьевна,</b>  кандидат экономических наук, доцент кафедры финансово-экономических дисциплин АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»  <b>Ромашова Дарья Сергеевна,</b>  Студентка ЗГД9-1 АНПОО «Академический колледж»</p>	<b>344</b>
<p><b>СЕКЦИЯ 3</b>  <b>ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ И ТЕХНОЛОГИЙ В ЭКОНОМИКЕ, МЕНЕДЖМЕНТЕ И СФЕРЕ УСЛУГ</b></p>	
<p><b>Цифровые валюты центральных банков (CBDC) и риски их использования</b>  <b>Леденёва Марина Викторовна,</b> доктор экономических наук, доцент профессор кафедры экономики и управления АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»  <b>Шамрай-Курбатова Лидия Викторовна,</b> кандидат экономических наук, доцент проректор по учебной работе и управлению качеством АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»</p>	<b>349</b>
<p><b>Анализ технологий, способов, методов и программного обеспечения для автоматизации коммуникации с клиентами компании</b>  <b>Филиппов Михаил Владимирович,</b>  кандидат технических наук, доцент, доцент кафедры экономики и управления АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»</p>	<b>352</b>
<p><b>Эффективность использования цифровых технологий в системе управления ФКИС</b>  <b>Гуцалов Владислав Аркадьевич,</b> магистрант 2 курса направления 49.04.01 профиль «Управление физической культурой и спортом»  Научный руководитель: <b>Беликова Екатерина Владимировна,</b> к.э.н., доцент, Волгоградская государственная академия физической культуры, Волгоград, Россия</p>	<b>356</b>
<p><b>Цифровизация управленческого учёта в строительных организациях</b>  <b>Воробьев Алексей Евгеньевич,</b>  студент 2 курса, группы МФ-200 экономического факультета Волгоградского института управления РАНХиГС</p>	<b>361</b>
<p><b>Современные методы оценки информационной безопасности предприятия</b>  <b>Рогачева Кристина Александровна,</b>  студент 3-го курса, направление «Экономическая безопасность» Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС  <b>Кулагина Ирина Ивановна,</b>  кандидат экономических наук, доцент Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС</p>	<b>364</b>

<p><b>Роль IT-решений в мониторинге продовольственной безопасности России</b>  <b>Назарова Юлия Николаевна,</b>  Кандидат экономических наук, доцент кафедры информационных систем и математического моделирования, ВИУ РАНХиГС.  <b>Панин Аристарх Андреевич,</b>  магистрант кафедры экономики и финансов по направлению подготовки «Финансы и кредит», ВИУ РАНХиГС</p>	<b>368</b>
<p><b>Роль банковских мобильных приложений в упрощении процесса кредитования для корпоративных клиентов</b>  <b>Пыхтунова Валерия Сергеевна</b>  студент Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС</p>	<b>370</b>
<p><b>Влияние цифровой трансформации на развитие розничных банковских услуг</b>  <b>Малышева Елена Николаевна,</b>  кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС  <b>Слепенков Андрей Андреевич,</b>  студент Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС</p>	<b>373</b>
<p><b>Специфика учета операций с цифровыми финансовыми активами в кредитных организациях</b>  <b>Самсонов Дмитрий Игоревич,</b>  Студент 2 курса направления подготовки 38.04.01 «Экономика» Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС  <b>Биткина Ирина Константиновна,</b>  кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС</p>	<b>377</b>
<p><b>Использование нейросети и искусственного интеллекта в современных реалиях</b>  <b>Суркова Виктория Валерьевна,</b>  старший преподаватель кафедры экономики и финансов ВИУ – филиала РАНХиГС при Президенте РФ,  <b>Мкртчян Арман Арсенович,</b>  студент 2 курса факультета государственное и муниципальное управление, ВИУ - филиала - РАНХиГС при Президенте РФ,  <b>Шевченко Инна Валерьевна,</b>  студентка 2 курса факультета государственное и муниципальное управление, ВИУ - филиала - РАНХиГС при Президенте РФ</p>	<b>380</b>
<p><b>СЕКЦИЯ 4</b>  <b>ОСОБЕННОСТИ РЕГУЛИРОВАНИЯ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ</b></p>	

<p><b>Модернизация финансово –экономических отношений в России на основе финансового просвещения гражданско –патриотической направленности как фактор повышения финансовой безопасности</b>  <b>Столярова Алла Николаевна</b>, доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры экономики и менеджмента Государственного социально-гуманитарного университета(Коломна)  <b>Леонова Жанна Константиновна</b>, доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры экономики и менеджмента Государственного социально-гуманитарного университета (Коломна)  <b>Петросян Давид Семенович</b> , доктор экономических наук, профессор, начальник отдела стратегических исследований инновационного развития Института региональных экономических исследований (Москва)</p>	<b>384</b>
<p><b>Современные механизмы управления сбалансированностью бюджета субъекта РФ на примере Волгоградской области</b>  <b>Дарелина Оксана Валерьевна</b>, кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления-филиала РАНХиГС  <b>Савченко Георгий Александрович</b>, магистрант экономического факультета Волгоградского института управления-филиала РАНХиГС</p>	<b>387</b>
<p><b>Оценка направлений финансовой поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей на примере Волгоградской области</b>  <b>Беликова Екатерина Владимировна</b>, к.э.н, доцент кафедры Гуманитарных дисциплин и экономики ФГБОУ ВО «Волгоградская государственная академия физической культуры», г. Волгоград, Россия  <b>Чернявская Екатерина Юрьевна</b>, к.с.н., доцент кафедры Финансово-экономических дисциплин АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса», г. Волгоград, Россия</p>	<b>391</b>
<p><b>Формирование налоговых доходов бюджета и проводимая налоговая политика субъекта РФ</b>  <b>Дарелина Оксана Валерьевна</b>, кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления-филиала РАНХиГС  <b>Дерипаско Елена Николаевна</b>, студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p>	<b>400</b>
<p><b>Оценка экономической эффективности инвестиционно-строительного проекта на основе EVM - модели</b>  <b>Михайлова Елена Владимировна</b>, к.э.н., доцент кафедры Технологий и организации строительного производства Национального исследовательского Московского государственного строительного университета, Москва, Россия, доцент кафедры Финансово-экономических дисциплин АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса», Волгоград, Россия</p>	<b>403</b>
<p><b>Проблемы и перспективы развития ипотечного кредитования в России</b>  <b>Земляная Влада Тимуровна</b>, студентка 1 курса направления подготовки 38.03.01 «Экономика» АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»  Научный руководитель, <b>Чернявская Екатерина Юрьевна</b>, к.с.н., доцент кафедры Финансово-экономических дисциплин АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»</p>	<b>410</b>

<p><b>Анализ преимуществ и недостатков национальной системы платежных карт «МИР», на примере ПАО «Сбербанк России»</b>  <b>Мукатаева Карина Юрьевна,</b>  студентка 1 курса направления подготовки 38.03.01 «Экономика» АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»  <b>Научный руководитель, Чернявская Екатерина Юрьевна,</b>  к.с.н., доцент кафедры Финансово-экономических дисциплин АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»</p>	421
<p><b>Условия финансово-экономического роста в регионах России</b>  <b>Аветисян Эмиль Самвелович,</b>  Студент Волгоградского института управления «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации»  <b>Назарова Юлия Николаевна,</b>  доцент Волгоградского института управления «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации»</p>	435
<p><b>Потребительский кредит, его организация и перспективы развития в России (на примере ПАО «Сбербанк России»)</b>  <b>Герасова Милана Руслановна,</b> студентка 1 курса направления подготовки 38.03.01 «Экономика» АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»  <b>Научный руководитель, Чернявская Екатерина Юрьевна,</b>  к.с.н., доцент кафедры Финансово-экономических дисциплин АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»</p>	438
<p><b>Управление ликвидностью коммерческих банков как направление деятельности Банка России</b>  <b>Малышева Елена Николаевна,</b>  кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС  <b>Антюфеева Екатерина Владимировна,</b>  студент Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС</p>	449
<p><b>Роль формирования и исполнения бюджета региона в обеспечении его экономической безопасности</b>  <b>Дарелина Оксана Валерьевна,</b>  кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления-филиала РАНХиГС  <b>Савкина Ирина Олеговна,</b>  студент Волгоградского института управления-филиала РАНХиГС</p>	452
<p><b>Практически аспекты анализа эффективности системы управления финансовыми результатами предприятия в современных экономических реалиях</b>  <b>Корсунский Максим Сергеевич,</b>  студент 2 курса магистратуры экономического факультета Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград</p>	455
<p><b>Ликвидность и платежеспособность в системе оценки экономической безопасности предприятия</b>  <b>Яснева Дарья Эдуардовна,</b>  студент Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p>	459
<p><b>Совершенствование методики анализа финансовых признаков несостоятельности предприятия</b>  <b>Фролова София Олеговна,</b>  студент гр. ЭБ-500-20, Российская академия народного хозяйства и</p>	461



государственной службы при Президенте Российской Федерации, Волгоградский институт управления, г. Волгоград, Россия	
<b>Особенности налогообложения малого бизнеса в Российской Федерации</b> <b>Еремина Алёна Александровна,</b> студент-магистрант ВИУ РАНХиГС, <b>Чуб Маргарита Владимировна,</b> кандидат экономических наук, доцент доцент кафедры экономики и финансов ВИУ РАНХиГС	<b>464</b>
<b>Организация внутреннего контроля ведения бухгалтерского учета</b> <b>Новоселов Никита Михайлович,</b> магистрант Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС, <b>Волошина Анна Васильевна,</b> кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС	<b>467</b>
<b>Проблемы применения специальных налоговых режимов для субъектов предпринимательства в России и пути их решения</b> <b>Кузина Алина Михайловна,</b> магистрант ВИУ РАНХиГС Научный руководитель: <b>Чуб Маргарита Владимировна,</b> к.э.н., доцент ВИУ РАНХиГС, Волгоград, Россия	<b>470</b>
<b>Проблемы управления налоговым потенциалом субъектов Российской Федерации и пути их решения</b> <b>Дарелина Оксана Валерьевна,</b> кандидат экономических наук, начальник учебно-методического отдела Волгоградского института управления-филиала РАНХиГС <b>Свищева Ирина Юрьевна,</b> студент Волгоградского института управления-филиала РАНХиГС	<b>473</b>
<b>Рентабельность в системе оценки финансовой безопасности предприятия</b> <b>Брехова Дарья Андреевна,</b> студент Волгоградского института управления – филиала РАНХиГ	<b>476</b>
<b>Проблема достаточности капитала в банковском секторе РФ</b> <b>Говердовский Антон Александрович,</b> студент Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС <b>Малышева Елена Николаевна,</b> кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС	<b>478</b>
<b>Тенденции рынка банковского корпоративного кредитования</b> <b>Падалка Анастасия Романовна,</b> студент Волгоградского института управления – филиала ФГБОУ РАНХиГС <b>Малышева Елена Николаевна,</b> канд. экон. наук, доцент доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления – филиала ФГБОУ РАНХиГС	<b>481</b>
<b>Анализ деятельности коммерческих банков РФ по финансированию устойчивого развития</b> <b>Усачев Даниил Алексеевич,</b> Студент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС <b>Малышева Елена Николаевна,</b> кандидат экономических наук, доцент декан экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС	<b>485</b>
<b>Оценка финансовой устойчивости АО «Сады Придонья»</b> <b>Федотова Анастасия Александровна,</b>	<b>488</b>

<p>Студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p> <p><b>Самойленко Инна Викторовна,</b> кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p>	
<p><b>Понятие, сущность и методы анализа финансовых результатов деятельности предприятия</b></p> <p><b>Бондарев Семен Николаевич,</b> Студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p> <p><b>Самойленко Инна Викторовна,</b> кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p>	<b>491</b>
<p><b>Сущность, критерии и методы оценки финансовой безопасности</b></p> <p><b>Гунченко Светлана Максимовна,</b> Студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p> <p><b>Самойленко Инна Викторовна,</b> Кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p>	<b>494</b>
<p><b>Методы оценки финансовой устойчивости</b></p> <p><b>Егорова Екатерина Анатольевна,</b> Студентка экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p> <p><b>Самойленко Инна Викторовна,</b> кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p>	<b>497</b>
<p><b>Анализ налоговых изменений в Российской Федерации в 2025 году</b></p> <p><b>Лазарева Кристина Евгеньевна,</b> Студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p> <p><b>Самойленко Инна Викторовна,</b> Кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p>	<b>500</b>
<p><b>Сущность и значимость ликвидности как фактора финансовой безопасности</b></p> <p><b>Сушкова Анастасия Михайловна,</b> Студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p> <p><b>Самойленко Инна Викторовна,</b> Кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p>	<b>504</b>
<p><b>Сущность, понятие и цели финансового состояния предприятия</b></p> <p><b>Фофонова Юлия Дмитриевна,</b> Студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p> <p><b>Самойленко Инна Викторовна,</b> кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p>	<b>508</b>
<p><b>Модели оценки вероятности несостоятельности (банкротства) предприятия</b></p> <p><b>Чиркова Мария Александровна,</b></p>	<b>511</b>

<p>Магистр 2 курса экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p> <p><b>Самойленко Инна Викторовна,</b> кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p>	
<p><b>Теоретические аспекты диагностики финансового состояния коммерческого банка</b></p> <p><b>Ярда Дарья Петровна,</b> Студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p> <p><b>Самойленко Инна Викторовна,</b> кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p>	<b>514</b>
<p><b>Анализ финансового состояния коммерческого банка (на примере АО Банк «Национальный стандарт»)</b></p> <p><b>Ярда Дарья Петровна,</b> Студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p> <p><b>Самойленко Инна Викторовна,</b> кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p>	<b>517</b>
<p><b>Сравнительный анализ методик оценки несостоятельности предприятий в теории антикризисного управления</b></p> <p><b>Крыхтина Евгения Ринатовна,</b> Студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p> <p><b>Самойленко Инна Викторовна,</b> кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС</p>	<b>522</b>
<p><b>Анализ динамики изменения показателей СНС на современном этапе экономического развития России</b></p> <p><b>Реклер Евгения Николаевна, Горин Владислав Александрович,</b> студенты, факультета государственного и муниципального управления Волгоградский институт управления - филиал РАНХиГС</p> <p><b>Чуб Маргарита Владимировна,</b> кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов, Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС</p>	<b>524</b>
<p><b>Анализ стратегий инвестиционной политики в России за 2021-2024 год</b></p> <p><b>Реклер Евгения Николаевна, Горин Владислав Александрович,</b> студенты, факультета государственного и муниципального управления Волгоградский институт управления - филиал РАНХиГС</p> <p><b>Чумакова Екатерина Александровна,</b> кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов, Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС</p>	<b>527</b>
<p><b>Особенности формирования доходов бюджета субъекта Российской Федерации</b></p> <p><b>Землянская Алиса Александровна,</b> студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиал РАНХиГС</p>	<b>531</b>

<p><b>Актуальные проблемы банковского сектора в современных условиях</b>  <b>Дьяков Артем Геннадьевич,</b>  студент экономического факультета Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС,  <b>Волошина Анна Васильевна,</b>  кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС</p>	<p><b>534</b></p>
<p><b>Оценка кредитоспособности заемщика – физического лица как элемент обеспечения экономической безопасности коммерческого банка</b>  <b>Казазян Егор Мехакович,</b>  студент экономического факультета Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС,  <b>Волошина Анна Васильевна,</b>  кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС</p>	<p><b>538</b></p>
<p><b>Развитие рынка ипотечного кредитования в России</b>  <b>Корниевский Александр Алексеевич,</b>  студент экономического факультета Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС,  <b>Волошина Анна Васильевна,</b>  кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС</p>	<p><b>541</b></p>
<p><b>Анализ состояния цифрового банкинга в Российской Федерации</b>  <b>Одеркова Екатерина Алексеевна,</b>  студентка экономического факультета Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС,  <b>Волошина Анна Васильевна,</b>  кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС</p>	<p><b>546</b></p>
<p><b>Кредитный скоринг в системе банковского риск-менеджмента</b>  <b>Чипликова Мария Эдуардовна,</b>  студентка экономического факультета Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС,  <b>Волошина Анна Васильевна,</b>  кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС</p>	<p><b>550</b></p>
<p><b>К вопросу о критериях в оценке рисков финансовой устойчивости бюджетов субъектов Российской Федерации</b>  <b>Максимова Ирина Васильевна,</b>  доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры экономики и финансов Волгоградского институт управления – филиала РАНХиГС  <b>Детистова Дарья Александровна,</b>  аспирантка Волгоградского институт управления – филиала РАНХиГС</p>	<p><b>552</b></p>
<p><b>К вопросу о содержании социально-экономической функции ипотечного жилищного кредитования</b>  <b>Максимова Ирина Васильевна,</b>  доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры экономики и финансов Волгоградского институт управления – филиала РАНХиГС  <b>Сошин Никита Александрович,</b>  аспирант Волгоградского институт управления – филиала РАНХиГС</p>	<p><b>556</b></p>

<p><b>Актуальные меры по преодолению закредитованности физических лиц</b>  <b>Леденёва Марина Викторовна,</b>  доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры экономики и финансов Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС  <b>Данилов Владислав Сергеевич,</b>  студент 4-го курса экономического факультета  Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС  <b>Прибылов Никита Юрьевич,</b>  студент 4-го курса экономического факультета  Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС</p>	<b>560</b>
<p><b>Факторы, влияющие на стабильность ипотечного рынка на примере США</b>  <b>Мёдов Никита Дмитриевич,</b>  студент 4 курса экономического факультета  Волгоградского института управления филиала РАНХиГС  <b>Леденёва Марина Викторовна,</b>  д.э.н., доцент, профессор кафедры экономики и финансов  Волгоградского института управления филиала РАНХиГС</p>	<b>564</b>
<p><b>Создание системы внутреннего контроля бухгалтерского учета и налогообложения по определению налоговых рисков</b>  <b>Роговская Ольга Игоревна,</b> магистрант 1 курса направления 38.04.01 образовательная программа "Учет, анализ, аудит"  Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград  <b>Научный руководитель: Чуб Маргарита Владимировна,</b> к.э.н., доцент  кандидат экономических наук, доцент  Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград</p>	<b>569</b>
<p><b>СЕКЦИЯ 5</b>  <b>СОЦИАЛЬНО-ФИЛОСОФСКИЕ И ИСТОРИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ</b>  <b>РАЗВИТИЯ СТРАН, ТЕРРИТОРИЙ И СООБЩЕСТВ</b></p>	
<p><b>Европейская дипломатия в годы Северной войны</b>  <b>Баран Илья Романович,</b>  Студент 1 курса Специальности 40.02.02 Правоохранительная деятельность  <b>Научный руководитель: Мелихова Екатерина Валерьевна,</b>  преподаватель истории и обществознания АНПО «Академический колледж»</p>	<b>572</b>
<p><b>Индустриализация в Сталинграде. Стройки первых пятилеток.</b>  <b>Сталинград в период социалистической реконструкции</b>  <b>Броцкий Демид Сергеевич,</b>  Студент 1 курса Специальности 40.02.02 Правоохранительная деятельность  <b>Научный руководитель: Мелихова Екатерина Валерьевна,</b>  преподаватель истории и обществознания АНПО «Академический колледж»</p>	<b>575</b>
<p><b>Создание нового завтра: исторические корни и философские основы социальных изменений в контексте устойчивого развития общества</b>  <b>Дробышева Анжелика Викторовна,</b>  студентка 4 курса Филиал ГБОУ ВО «Ставропольский государственный педагогический институт» в г.Ессентуки.  <b>Бондарь Ирина Алексеевна,</b>  доктор исторических наук, доцент, профессор кафедры истории, права и общественных дисциплин, Филиал ГБОУ ВО «Ставропольский государственный педагогический институт» в г. Ессентуки</p>	<b>580</b>
<p><b>Роль Новгорода в международной торговле в XI–XIII веках</b>  <b>Звенигородов Кирилл Антонович,</b>  Студент 1 курса Специальности 40.02.02 Правоохранительная деятельность</p>	<b>582</b>

<b>Научный руководитель: Мелихова Екатерина Валерьевна,</b> преподаватель истории и обществознания АНПОО «Академический колледж»	
<b>Техногенное загрязнение природной среды Волгоградской области</b> <b>Зеленская Анастасия Игоревна,</b> <b>Михайленко Дмитрий Дмитриевич,</b> студенты АНПОО «Академический колледж» <b>Руководитель: Жигулева Галина Александровна</b> преподаватель АНПОО «Академический колледж», г.Волгоград	<b>586</b>
<b>Политическая жизнь Московского государства конца XVI -начала XVII века в графике Владимира Фаворского</b> <b>Змитроченко Диана Александровна,</b> Студентка 1 курса Специальности 43.02.15 Поварское и кондитерское дело <b>Научный руководитель: Мелихова Екатерина Валерьевна,</b> преподаватель истории и обществознания АНПОО «Академический колледж»	<b>589</b>
<b>Социальный капитал молодежи и социальные сети: опыт социологического анализа</b> <b>Кузеванова Ангелина Леонидовна,</b> доктор социологических наук, доцент, профессор кафедры социологии, общей и юридической психологии Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС <b>Лахова Дарья Сергеевна,</b> бакалавр социологии, Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград	<b>593</b>
<b>Брачно-семейные установки современной студенческой молодежи</b> <b>Кузеванова Ангелина Леонидовна,</b> доктор социологических наук, доцент, профессор кафедры социологии, общей и юридической психологии Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС <b>Лещева Анастасия Сергеевна,</b> бакалавр социологии, Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г.Волгоград	<b>596</b>
<b>Национальное самосознание российской молодежи в условиях глобализации: социологический анализ</b> <b>Кузеванова Ангелина Леонидовна,</b> доктор социологических наук, доцент, профессор кафедры социологии, общей и юридической психологии Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС <b>Лыгина Екатерина Владимировна,</b> бакалавр социологии, Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г.Волгоград	<b>598</b>
<b>Взгляд современной биологии на образование и семью</b> <b>Кузнецов Владимир Владимирович,</b> преподаватель кафедры общеобразовательных и гуманитарных дисциплин АНПОО «Академический колледж» г.Волгоград, Российская Федерация	<b>600</b>
<b>Россия в период либеральных реформ Александра I</b> <b>Мамедова Вероника Руслановна,</b> студентка 3 курса АНПОО «Академический колледж» <b>Научный руководитель: Стульникова Римма Владимировна,</b> преподаватель АНПОО «Академический колледж», г.Волгоград	<b>605</b>
<b>Анализ подходов к определению понятия «бизнес-организация» в контексте исследования внутренней социальной политики</b>	<b>608</b>

<p><b>Семиколеннова Юлия Александровна</b>  ассистент кафедры социологии, общей и юридической психологии  Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС, г. Волгоград</p>	
<p><b>Влияние организационной структуры на эффективность системы управления внутренней социальной политикой бизнес-организаций</b>  <b>Семиколеннова Юлия Александровна,</b>  ассистент кафедры социологии, общей и юридической психологии  Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС, г. Волгоград</p>	<b>610</b>
<p><b>Специфика внутренней социальной политикой в современной бизнес-организации: уровни реализации</b>  <b>Семиколеннова Юлия Александровна,</b>  ассистент кафедры социологии, общей и юридической психологии  Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС, г. Волгоград</p>	<b>612</b>
<p><b>Образы русских царей периода смуты</b>  <b>Федосов Илья Юрьевич,</b>  Студент 1 курса Специальности 43.02.15 Поварское и кондитерское дело  <b>Научный руководитель: Мелихова Екатерина Валерьевна,</b>  преподаватель истории и обществознания  АНПО «Академический колледж»</p>	<b>614</b>
<p><b>Политика «просвещенного абсолютизма» в России второй половины XVIII века</b>  <b>Швыдко Дарья Романовна,</b>  студентка 3 курса АНПО «Академический колледж»  Щербакова Валерия Максимовна  студентка 3 курса АНПО «Академический колледж»  <b>Научный руководитель: Стульникова Римма Владимировна,</b>  преподаватель АНПО «Академический колледж», г. Волгоград</p>	<b>618</b>
<p><b>Молодёжный активизм в условиях вызовов современности</b>  <b>Шинкаренко Всеволод Викторович,</b>  студент 4 курса, Ставропольский государственный педагогический институт,  Филиал г. Ессентуки  <b>Щупленков Олег Викторович,</b>  кандидат исторических наук, доцент кафедры истории, права и общественных дисциплин Ставропольского государственного педагогического института  Филиал в г. Ессентуки</p>	<b>620</b>
<p><b>Формирование социально-философских доктрин и теорий образования государства в период средневековья и Нового времени</b>  <b>Щупленков Николай Олегович,</b>  кандидат исторических наук, доцент кафедры истории, права и общественных дисциплин Ставропольского государственного педагогического института  Филиал в г. Ессентуки</p>	<b>624</b>
<p><b>Современное государство и суверенитет в социально-философском аспекте</b>  <b>Щупленков Олег Викторович,</b>  кандидат исторических наук, доцент Ставропольского государственного педагогического института, филиал в г. Ессентуки</p>	<b>627</b>
<p><b>СЕКЦИЯ 6</b>  <b>ФОРМИРОВАНИЕ КУЛЬТУРЫ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ В</b>  <b>СОВРЕМЕННОМ ИНКЛЮЗИВНОМ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ</b>  <b>ПРОСТРАНСТВЕ: СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ, ТЕНДЕНЦИИ</b></p>	

<p><b>Формирование представлений о здоровье в процессе организации обучения детей с ОВЗ</b>  <b>Борисова Наталия Витальевна</b>, мастер производственного обучения, Красноярский техникум социальных технологий</p>	631
<p><b>Тяжелая атлетика как смысл жизни</b>  <b>Бутрименко Илья Евгеньевич</b>, студент 1 курса специальности 43.02.15 Поварское и кондитерское дело АНПОО «Академический колледж»  Научный руководитель: <b>Мелихова Екатерина Валерьевна</b>, преподаватель истории и обществознания, АНПОО «Академический колледж», г. Волгоград</p>	633
<p><b>Создание адаптированных ресурсов коллективного использования как средство учебно-методического обеспечения инклюзивного профессионального образования</b>  <b>Гвоздкова Ирина Николаевна</b>, к.п.н., доцент, заведующий кафедрой Волгоградского института бизнеса, доцент ГАУ ДПО «ВГАПО», Волгоград  <b>Зайцева Нина Николаевна</b>, к.п.н., доцент, зав. отделением БПОО, РУМЦ СПО ГБПОУ «Волгоградский профессиональный техникум кадровых ресурсов», Волгоград</p>	636
<p><b>Нарушение пищевого поведения и иррациональные установки в юношеском возрасте</b>  <b>Забродина Татьяна Игорьевна</b>, кандидат педагогических наук, доцент кафедры социологии, общей и юридической психологии Волгоградского института управления - филиала Российской академии народного хозяйства при Президенте Российской Федерации</p>	639
<p><b>Развитие эмоционального интеллекта через применение на уроках интерактивных технологий, как способ формирования ЗОЖ</b>  <b>Поляновская Анна Николаевна</b>, мастер производственного обучения по профессии 16472 Пекарь,  <b>Фомичева Галина Николаевна</b>, старший методист КГБПОУ «Красноярский техникум социальных технологий» Россия, г. Красноярск</p>	642
<p><b>Развитие эмоционального интеллекта младших школьников как средство повышения эффективности работы учителя-логопеда</b>  <b>Розка Ксения Витальевна</b>, студентка института социальной и коррекционной педагогики ФГБОУ ВО «ВГСПУ», г.Волгоград  <b>Розка Виталий Юрьевич</b>, кандидат исторических наук, доцент кафедры социально-гуманитарных дисциплин и менеджмента в образовании ГАУ ДПО «ВГАПО», г.Волгоград</p>	644
<p><b>Психологические аспекты формирования здорового образа жизни у детей с ограниченными возможностями здоровья</b>  <b>Сивко Елизавета Александровна</b>, студент 3 курса направления «Психология», Волгоградский государственный университет</p>	647
<p><b>Орторексия и тревога: взаимосвязь пищевых ограничений и уровня тревоги в период юношеского возраста</b>  <b>Слепуха Дарья Вячеславовна</b>, студентка 3 курса, группа БкПс-300, 37.03.01 «Психология»  <b>Научный руководитель: Забродина Татьяна Игорьевна</b>,</p>	648



кандидат педагогических наук, доцент кафедры социологии, общей и юридической психологии Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС, г.Волгоград	
<b>Система развития и поддержки талантливой молодежи с ограниченными возможностями здоровья</b> <b>Хасенгалиев Алексей Львович,</b> кандидат педагогических наук, доцент кафедры естественных наук и профессиональных коммуникаций АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса», г. Волгоград	<b>652</b>
<b>Формирование безопасной образовательной среды в условиях учреждений СПО</b> <b>Цыбизова Ирина Викторовна,</b> зам. директора ГБПОУ «Дубовский зооветеринарный колледж имени Героя Советского Союза А.А. Шарова», г.Дубовка, Волгоградская область	<b>655</b>
<b>СЕКЦИЯ 7</b> <b>СОВРЕМЕННЫЙ ПЕДАГОГИЧЕСКИЙ ИНСТРУМЕНТАРИЙ В ОБРАЗОВАНИИ</b>	
<b>Аксиологическая компетентность студентов юридических специальностей</b> <b>Орехова Мария Андреевна,</b> аспирант ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»	<b>658</b>
<b>Взаимосвязь стрессоустойчивости и социально-психологической адаптации студентов-первокурсников</b> <b>Гусейнова Тамамет Насруллаевна,</b> студентка 3-го курса <b>Научный руководитель: Забродина Татьяна Игорьевна,</b> Кандидат педагогических наук, доцент кафедры социологии, общей и юридической психологии Волгоградский институт управления-филиал РАНХиГС , г.Волгоград,РФ	<b>660</b>
<b>Влияние отечественного кинематографа на формирование патриотической культуры студентов, получающих юридическое образование на базе СПО</b> <b>Семченко Ксения Алексеевна,</b> Студентка 1 курсаспециальности 40.02.02Правоохранительная деятельность АНПОО «Академический колледж» <b>Научный руководитель: Мелихова Екатерина Валерьевна,</b> преподаватель кафедры общеобразовательных и гуманитарных дисциплин, АНПОО «Академический колледж», г. Волгоград.	<b>664</b>
<b>Воспитание современного поколения на основе наследия Сталинградской битвы</b> <b>Стульникова Римма Владимировна,</b> преподаватель высшей категории, АНПОО «Академический колледж», Волгоград	<b>667</b>
<b>Дистанционные технологии в профориентации: видеоконференции и онлайн-консультации</b> <b>Поленова Марьяна Игоревна,</b> аспирант кафедры естественнонаучного образования и коммуникативных технологий МПГУ	<b>671</b>
<b>Использование квест технологии для активизации учебной деятельности обучающихся на занятиях истории</b> <b>Белюсова Галина Александровна,</b>	<b>669</b>

старший методист ГАПОУ "Волгоградский медицинский колледж" <b>Черненко Марина Васильевна,</b> заместитель директора по научно – методической работе ГАПОУ "Волгоградский медицинский колледж"	
<b>Междисциплинарные связи - основа комплексного изучения предмета «Обществознание» в современных школах России</b> <b>Бондарь Ирина Алексеевна,</b> доктор исторических наук, доцент, профессор кафедры истории, права и общественных дисциплин, Филиал ГБОУ ВО СГПИ в г. Ессентуки. <b>Кулик Анастасия Юрьевна,</b> студентка 4 курса Филиал ГБОУ ВО СГПИ в г. Ессентуки	<b>675</b>
<b>Методы активного обучения: от традиционных подходов к современным инновациям на примере уроков биологии в медицинском колледже</b> <b>Холодова Ирина Михайловна,</b> преподаватель биологии ГАПОУ «Волгоградский медицинский колледж»	<b>678</b>
<b>Методы преподавания физики: современные инструменты для активного обучения в системе СПО</b> <b>Бибик Елена Александровна,</b> преподаватель физики АНПОО «Академический колледж», г. Волгоград	<b>681</b>
<b>Образование будущего - расширение педагогического инструментария, как метод достижения высоких результатов в обучении</b> <b>Дробышева Анжелика Викторовна,</b> Студентка 4 курса Филиал ГБОУ ВО «Ставропольский государственный педагогический институт» в г. Ессентуки <b>Бондарь Ирина Алексеевна,</b> доктор исторических наук, доцент, профессор кафедры истории, права и общественных дисциплин, Филиал ГБОУ ВО «Ставропольский государственный педагогический институт» в г. Ессентуки.	<b>684</b>
<b>Новаторские методы обучения - способ улучшения уровня образования в области русского языка и литературы</b> <b>Малякина Татьяна Николаевна,</b> преподаватель Камышинского филиала ГАПОУ “Волгоградский медицинский колледж”, г. Камышин Волгоградской области	<b>686</b>
<b>Обучение иностранным языкам в группах с большой наполняемостью</b> <b>Шкиль Юлия Владимировна,</b> преподаватель иностранного (английского) языка кафедры общеобразовательных и гуманитарных дисциплин АНПОО Академический колледж, г. Волгоград	<b>689</b>
<b>Особенности взаимосвязи самооценки и стратегий поведения в конфликте у студентов-психологов: возможности групповой работы</b> <b>Забродина Татьяна Игорьевна,</b> кандидат педагогических наук, доцент кафедры социологии, общей и юридической психологии Волгоградского института управления - филиала Российской академии народного хозяйства при Президенте Российской Федерации	<b>694</b>
<b>Педагогический потенциал студенческих сообществ в формировании темпоральной культуры лидеров-наставников</b> <b>Голованова Виктория Сергеевна,</b> аспирант кафедры педагогики, психологи и социальной работы Волгоградского государственного университета	<b>697</b>
<b>Применение элементов игровых технологий при обучении химии для нехимических специальностей СПО</b>	<b>700</b>

<b>Жигулева Галина Александровна,</b> преподаватель химии АНПОО «Академический колледж», г. Волгоград	
<b>Проектирование инновационной образовательной системы</b> (на примере МОУ СШ № 55 «Долина знаний» Советского района Волгограда) <b>Фирсова Алла Евгеньевна,</b> кандидат педагогических наук, доцент кафедры педагогики, психологии и социальной работы ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»	<b>702</b>
<b>Роль коммуникативных практик в системе отношений вуз-общество</b> <b>Пристюк Наталия Дмитриевна,</b> Студентка 4 курса Ставропольского государственного педагогического института Филиал в г. Ессентуки	<b>704</b>
<b>Ролевые игры в процессе обучения</b> <b>Ильин Владимир Витальевич,</b> студент Филиал ГБОУ ВО «Ставропольский государственный педагогический институт» в г. Ессентуки	<b>708</b>
<b>Семья как условие формирования мировоззрения личности в преподавании гуманитарных дисциплин</b> <b>Логачева Татьяна Николаевна,</b> кандидат педагогических наук, доцент кафедры естественных наук и профессиональных коммуникаций АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса, методист АНПОО «Академический колледж», г. Волгоград.	<b>712</b>
<b>Современные и традиционные педагогические методы обучения</b> <b>Бывальцев Игнатий Михайлович,</b> студент ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет» , <b>Научный руководитель: Корнилова Лариса Алексеевна,</b> кандидат педагогических наук, доцент кафедры педагогики, психологии и социальной работы ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»	<b>718</b>
<b>Теория и практика формирования профессиональной готовности студентов социально-педагогического профиля</b> в <b>системе среднего профессионального образования</b> <b>Хасенгалиев Алексей Львович,</b> кандидат педагогических наук, доцент кафедры педагогики, психологии и социальной работы ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»	<b>719</b>
<b>Ценностные ориентации современной студенческой молодежи (на примере ФГБОУ ВО «Волгоградский государственный аграрный университет»)</b> <b>Идолбаева Дарига Мендекановна,</b> начальник отдела молодежных инициатив, аспирант Волгоградского государственного аграрного университета	<b>722</b>
<b>Что нужно для формирования экологического мировоззрения?</b> <b>Кузнецов Владимир Владимирович,</b> преподаватель кафедры общеобразовательных и гуманитарных дисциплин, АНПОО «Академический колледж», г. Волгоград.	<b>724</b>
<b>Эффективные методы и приёмы формирования читательской компетенции</b> <b>Мещерякова Наталья Владимировна,</b> преподаватель кафедры общеобразовательных и гуманитарных дисциплин, АНПОО «Академический колледж», г. Волгоград.	<b>727</b>

**СЕКЦИЯ 1**  
**АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЧАСТНОГО И ПУБЛИЧНОГО ПРАВА**

УДК 343.54

**Субъективные признаки неуплаты средств на содержание детей или  
нетрудоспособных родителей**

*Абрамова Татьяна Ивановна,  
магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Правоприменение в сфере уголовного  
судопроизводства и правоохранительной деятельности»  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

*Научный руководитель: Носов Александр Владимирович,  
кандидат юридических наук, доцент,  
доцент кафедры частного и публичного права  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация:** В статье проведен анализ субъективных признаков неуплаты средств на содержание детей или нетрудоспособных родителей. Классификация элементов состава преступления, основывающаяся на их гносеологической природе, включает в себя не только объективные признаки, но и субъективные признаки. Согласно устоявшимся традициям уголовно-правовой науки, к субъективным признакам состава преступления относятся те, которые описывают личность субъекта и субъективную сторону преступления.

**Ключевые слова:** Субъективные признаки, нетрудоспособные родители, субъект преступления, субъективная сторона правонарушения.

Классификация элементов состава преступления, основывающаяся на их гносеологической природе, включает в себя не только объективные признаки, но и субъективные признаки. Согласно устоявшимся традициям уголовно-правовой науки, к субъективным признакам состава преступления относятся те, которые описывают личность субъекта и субъективную сторону преступления.

К субъективным признакам состава преступления следует относить признаки, характеризующие субъекта и субъективную сторону преступления.

Субъектом преступления ст.19 УК РФ определяет исключительно физическое лицо, которое отдает отчет своим действиям – вменяемое, достигшее соответствующего возраста, определенное законодательством, а также нанесшее урон объекту, находящегося под уголовной охраной [1].

Так как деяние рассматривается в качестве действия и бездействия, то в уголовном законе имеет место ответственность за неисполнение своих должностных обязанностей, впоследствии чего был нанесен еще больший вред лицу. Данным примером может служить ст. 124 УК РФ, в которой определяется ответственность за неоказание помощи больному, где субъектом преступления является врач. Другим примером служит ст. 157 УК РФ, которая предусматривает ответственность родителей или совершеннолетних трудоспособных детей за неисполнение своих обязанностей по отношению к ребенку (родителю) [2].

Субъект и субъективная сторона правонарушения находятся в тесной взаимосвязи, так как субъект является носителем, прежде всего, психики [3]. «Субъективную сторону правонарушения выражает психическое отношение субъекта к совершенному деянию и его последствиям», – отмечает Р. Т. Мухаев.

Таким образом, субъектом преступления может быть только физическое лицо (ст. 19 УК РФ), вменяемое, достигшее определенного возраста, установленного уголовным законодательством.

Возраст, с которого наступает уголовная ответственность, установлен УК РФ, так как вменяемость зависит не только от психического здоровья лица, но и от физического возраста. В соответствии со ст. 20 УК РФ уголовная ответственность наступает по достижению шестнадцатилетнего возраста, но есть случаи, когда настоящее законодательство предусматривает привлечение к ответственности четырнадцати лет. Названные признаки являются обязательными, юридически значимыми для любого лица, которое может подлежать уголовной ответственности. Отсутствие хотя бы одного из них аннулирует виновность лица и, как следствие, все остальные признаки состава [4].

Для того чтобы привлечь виновного к ответственности по ч. 1 ст. 157 УК РФ, он должен быть старше шестнадцати лет, а для ч. 2 ст. 157 УК РФ – старше восемнадцати лет.

С нашей точки зрения, установленный законодателем возраст для привлечения к ответственности за преступление вызывает серьезные споры. Дело в том, что в этом возрасте многие несовершеннолетние родители всё ещё находятся под попечением своих собственных родителей и продолжают учёбу в учебных заведениях. В связи с данными обстоятельствами, полагаем, что возраст, с которого наступает уголовная ответственность согласно части 1 статьи 157 УК РФ, следует повысить до 18 лет.

Вменяемость является еще одним важным признаком преступного субъекта. Неплательщик должен осознавать свои алиментные обязательства, а также понимать, кому и как они должны быть выполнены. Однако, если он сознательно отказывается выполнять эти обязательства, это может рассматриваться как уголовное деяние. Судебная практика уже подтвердила, что лица, страдающие психическими расстройствами и не обладающие вменяемостью, освобождаются от исполнения алиментных обязательств. В результате, они не могут считаться субъектами преступления согласно статье 157 УК РФ.

Изучение статьи 157 Уголовного кодекса Российской Федерации свидетельствует о том, что мы имеем дело с составом преступления, требующим наличия специального субъекта.

В части первой данной статьи упоминается родитель как потенциальный виновник за неисполнение обязательств по содержанию детей, в то время как во второй части речь идет о совершеннолетнем трудоспособном ребенке, который признается субъектом, уклоняющимся от уплаты средств для содержания нетрудоспособных родителей.

Под понятием «родитель» подразумеваются мать или отец ребенка, то есть лица, которые либо путем естественного воспроизводства, либо с помощью экстракорпорального оплодотворения стали родителями. Специальный субъект уголовного преступления, описанный в части 2 статьи 157 Уголовного кодекса Российской Федерации, должен соответствовать трем дополнительным признакам:

- 1) быть совершеннолетним, то есть достигнуть 18 лет;
- 2) обладать трудоспособностью, имея здоровье, необходимое для выполнения работы определённого объема и качества.
- 3) быть ребенком, то есть лицом, который появился на свет от конкретных родителей, либо быть усыновленным (удочеренным).

Важно отметить, что к уголовной ответственности по части 1 статьи 157 УК РФ может быть привлечено также лицо, которое законным образом усыновило (удочерило) ребенка. В то же время, лица, исполняющие функции опекунов или попечителей, не считаются участниками данного преступления.

В соответствии с частью 2 ст. 157 УК РФ к уголовной ответственности могут быть привлечены не только совершеннолетние трудоспособные дети, но и другие лица, на которых по закону возложена обязанность заботиться о своих родителях в случае их нетрудоспособности. Однако следует отметить, что совершеннолетние трудоспособные

дети не могут быть субъектами данного преступного деяния, если их родители были лишены родительских прав в отношении них [5].

Субъективная сторона преступления - внутренняя сущность преступления, которая проявляется в психических процессах, происходящих в сознании виновного до, вовремя и после совершения преступного деяния, непосредственно связанного с ним [6].

К числу обязательных признаков относится вина, так как она присутствует во всех составах преступлений без исключения. К факультативным признакам субъективной стороны преступлений можно отнести такие элементы, как мотив преступления, цель его совершения и эмоциональное состояние виновного.

Уголовный кодекс не предлагает четкого определения термина "вина". Этот недостаток восполняется материалами уголовно-правовой науки [7]. По мнению А.И. Рарога, одного из наиболее уважаемых исследователей концепции вины в российском уголовном праве, вина, как характеристика состава преступления, включает в себя психическое отношение лица к совершённому деянию и его последствиям. В этом контексте проявляется антисоциальная, асоциальная или недостаточно выраженная позиция субъекта по отношению к основополагающим ценностям общества. Говоря о вине, как элементе любого преступления, важно сосредоточиться на трактовке её форм и детальном анализе содержания. Эти аспекты вины оказывают существенное влияние на правовую оценку действий, совершённых преступником.

В рассматриваемом нами преступлении форма вины не уточняется. Не приводится никаких указаний на то, было ли это преступление совершено умышленно или по неосторожности. Однако, учитывая юридическую природу этого преступления, можно предположить, что его возможное совершение сопряжено лишь с одной формой вины — умышленной. В случае преступлений с формальным составом умышленная вина может представлять собой только один тип — а именно, прямой умысел [8].

Кроме наличия прямого умысла, предусмотренного в ст. 157 УК РФ, виновное отношение правонарушителя к своему деянию также определяется наличием определённого намерения.

#### **Список использованных источников**

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 08.08.2024) // "Собрание законодательства РФ", 17.06.1996, N 25, ст. 2954.
2. Семенцова И.А. Природные факторы детерминации преступности лиц с аномалиями психики: спорные вопросы // Юрист-Правоведъ. -2015. - № 5 (71). С.36–41.
3. Там же.
4. Верхозин А.В. К вопросу о понятии и признаках субъекта преступления в российском уголовном праве // Современные вопросы государства, права, юридического образования.: Сборник научных трудов по материалам XIX Международной научно-практической конференции. Тамбов, 2024. – С. 282-285.
5. Уголовное право. Общая часть: учебник для вузов / Отв. ред. А.В. Наумов, А.Г. Кибальник. -6-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2024. – 448с.
6. Бархо В.Ю. Уголовно-правовая характеристика субъекта преступного неисполнения судебного акта // Столыпинский вестник. – 2023. - №1. – С. 369.
7. Савин А.А., Мешков Д.Н., Субъективная сторона преступления как элемент состава уголовного преступления // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. - 2021. -№5. – С. 148-150.
8. Сизых А. Д. Вина как основной признак субъективной стороны в умышленных преступлениях // Молодой ученый. — 2022. — № 23 (418). С. 356-358.

## Формы злоупотреблений свободой гражданско-правового договора

*Акопян Артур Гегамонович,  
магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Гражданское право,  
предпринимательское право»  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»  
Научный руководитель: **Нарушкевич Светлана Витальевна,**  
кандидат юридических наук, доцент,  
доцент кафедры частного и публичного права  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** В статье рассматриваются основные формы злоупотребления гражданско-правового договора. Анализируются основные теоретические концепции, касающиеся свободы договора, а также правовые механизмы, направленные на защиту сторон от недобросовестных практик. Статья также обсуждает роль судебной практики и законодательства в борьбе с такими злоупотреблениями, а также предлагает рекомендации по совершенствованию правового регулирования в этой области.

**Ключевые слова:** гражданско-правовой договор, юридическое равенство, субъективное право, шикана, злоупотребление.

Согласно главному закону страны, Конституции РФ, каждый гражданин имеет право на свободу экономической деятельности, свободное перемещение товаров, услуг, а также на защиту всех форм собственности. При этом все вышеуказанные элементы находят свое подтверждение в возможности свободного использования своих способностей и имущества для предпринимательской и иной не запрещенной законом деятельности, право на свободное распоряжение своими способностями к труду, выбор рода деятельности и профессии [1]. Логическим продолжением такого спектра свобод, согласно Гражданскому Кодексу РФ считается принцип свободы договора.

Принцип свободы договора тесно связан с другими основополагающими принципами гражданского права, такими как юридическое равенство и автономия воли участников гражданских правоотношений, а также с правом на беспрепятственное осуществление гражданских прав и недопустимость произвольного вмешательства в частные дела. Очевидно, что возможность свободного заключения договора невозможна без обеспечения автономии воли и защиты от чрезмерного вмешательства государственных органов в дела частных лиц

В классическом понимании под свободой принято понимать волеизъявление, возможность выбирать собственные действия на основе внутренних желаний, стремлений, принципов. Если применить данное определение к юридической сфере, а именно к свободе гражданского договора, то тут свобода представляется как добровольное и осознанное принято решение, которое адекватно отражает внутреннюю свободу субъекта права, обусловленную внешними обстоятельствами [3, с.123].

Основные начала принципа заложены в части 1 – 2 статьи 1 ГК РФ: «Граждане и юридические лица приобретают и осуществляют свои гражданские права своей волей и в своем интересе. Они свободны в установлении своих прав и обязанностей на основе договора и в определении любых не противоречащих законодательству условий договора» [2]. Данный принцип конкретизируется в статье 421 ГК РФ: «... Понуждение к заключению договора не допускается, за исключением случаев, когда обязанность заключить договор предусмотрена настоящим Кодексом, законом или добровольно принятым обязательством» [2].

Стоит отметить, что свобода договора, изложенная в 421 статье ГК РФ, обладает высокой абстрактностью, что часто служит средством для злоупотребления правами. При этом это напрямую связано с лицами, злоупотребивших ею, которые в дальнейшем ссылаются именно на свободу договорных отношений. При чем стороны таких отношений намеренно игнорируют императивную норму пункта 1 статьи 422 «Договор должен соответствовать обязательным для сторон правилам...» [2].

Свобода договора в первую очередь проявляется в том, что каждая из сторон самостоятельно решают необходимо ли вообще заключение договора, так как никто из них не обязан этого делать, за исключением случаев, когда это предусмотрено законом, либо добровольно принятым на себя обязательством. Во-вторых, сторонам договора предоставляются широкие права при определении его условий. В-третьих, сюда относится право на свободный выбор контрагента (одной из сторон договора в гражданско – правовых отношениях). И наконец, право на свободный выбор вида договора, а также заключение смешанного договора [6, с.139].

Как уже указывалось выше, данные «изъяны» могут стать основой для злоупотребления свободой гражданского договора. Злоупотребление правом является одной из спорных тем в теории гражданского права. Существует множество мнений относительно корректности использования данного термина в законодательстве, его связи с противоправными действиями (правонарушениями) и возможных санкций для лиц, злоупотребляющих своими правами. В 70-х годах XX века профессор В.П. Грибанов предложил рассматривать злоупотребление правом как особый вид гражданского правонарушения, при котором правомочный субъект использует свое субъективное право ненадлежащим образом, применяя недопустимые конкретные формы в рамках разрешенного законом общего поведения [5, с. 65].

Особенность злоупотребления свободой договора заключается в том, что многие его формы прямо запрещены законодательством. Например, продавцам (исполнителям) запрещено навязывать потребителям дополнительные товары (работы, услуги) и включать в договор условия, которые ущемляют законные интересы потребителей. Также хозяйствующим субъектам запрещается заключать соглашения, направленные на ограничение или устранение конкуренции на товарном рынке. Нарушение этих запретов может привести к привлечению лица, допустившего злоупотребление, к гражданской, административной и даже уголовной ответственности.

В литературе можно встретить немалое количество классификация форм злоупотребления гражданско-правового договора. По мнению О.А. Поротиковой, стоит выделять такие формы злоупотреблений как шикана (осуществление права с целью причинения вреда другому лицу) и злоупотребление доминирующим положением на товарном рынке и недобросовестная конкуренция, что соответствует буквальному смыслу статьи 10 Гражданского кодекса РФ. Некоторые авторы выделяют использование недозволенных средств защиты субъективного права как отдельную форму злоупотребления, включая процессуальные аспекты, такие как применение собственником опасных охранных устройств (например, источников высокого напряжения, капканов и т.д.) или умышленное затягивание судебного разбирательства со стороны ответчика (например, подача заведомо необоснованных ходатайств или уклонение от получения судебных уведомлений) [7, с.34].

А.В. Волков подчеркивает, что злоупотребление правом можно классифицировать по различным критериям, включая форму вины, характер причиненного вреда, состав субъектов отношений, источники злоупотребления, преследуемую цель и используемые средства. Автор под средствами злоупотребления Волков подразумевает определенные субъективные гражданские права и выделяет следующие категории:

- а) злоупотребление правом собственности;
- б) злоупотребление неимущественными правами (включая право на свободу заключения договора и определение его условий);



в) злоупотребление гражданско-правовыми обязанностями;

г) злоупотребление правом на защиту [4, с.64].

Автор считает необходимым разделять злоупотребления на эти четыре формы, исходя из существующего в теории деления прав на вещные и обязательственные, а также особенностей самих актов злоупотребления.

Таким образом, выделяют различные классификации форм злоупотребления свободой гражданского договора, при этом стоит отметить, что во избежание подобных инцидентов, стоит дополнить некоторые статьи ГК РФ. Так, к примеру, статью 421 следует дополнить следующим образом: «Свобода договора представляет собой принцип гражданского права, который основывается на воле каждого лица свободно вступать в договорные отношения через заключение или отказ от договора, при этом обязательно соблюдая все требования, касающиеся его оформления».

В заключение стоит указать, что регулирование имущественных и товарно-денежных отношений в гражданском праве, основанных на договоре, делает закрепление принципа свободы договора в Гражданском кодексе РФ важным для достижения рыночных целей. Это позволяет участникам проявлять свою самостоятельность и независимость при заключении сделок. Принцип свободы договора оказывает значительное влияние на рынок, способствует развитию коммерческих отношений и регулирует те аспекты, которые не могут быть полностью контролируемыми отдельными государствами. Он также помогает унифицировать международную практику и другие аспекты. Свобода договора подразумевает равное выражение воли сторон при заключении соглашений, но эта свобода не является абсолютной. Она имеет свои ограничения, так как без них использование этого принципа может угрожать стабильности гражданского оборота и правам, свободам и законным интересам участников. Стоит полагать, что вопрос о свободе договора в настоящее время имеет свою специфику, потому что все ограничения этого принципа одновременно выступают и его гарантиями. Ограничивая действия одного субъекта гражданского оборота, государство защищает интересы другого, который может быть менее способен отстаивать свои права и законные интересы.

#### **Список использованных источников**

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учётом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ, 04.08.2014, N 31, ст. 4398
2. Гражданский кодекс Российской Федерации. Раздел III (в ред. Федерального закона от 08.03.2015 № 42-ФЗ).
3. Баембитова Г.Р. Злоупотребление субъективным правом и злоупотребление свободой договора: общее и особенное / Г.Р. Баембитова, Н.В. Фирсова // Научное и образовательное пространство: перспективы развития: Материалы IV Междунар. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 29 янв. 2017 г.) / редкол.: О.Н. Широков [и др.]. – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2017 – 227 с.
4. Волков А.В. Злоупотребление гражданскими правами: проблемы теории и практики: монография. М., 2009. – 298 с.
5. Грибанов В.П. Осуществление и защита гражданских прав. М., 2000. - 79 с.
6. Кузоватова, К. П. Злоупотребление принципом свободы договора / К. П. Кузоватова, А. А. Барбарян. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2018. — № 49 (235). — С. 138-140.
7. Поротикова О.А. Проблема злоупотребления субъективным гражданским правом. М., 2007. - 109 с.

## Договор франчайзинга и смежные гражданско-правовые институты

*Белякова Юлия Алексеевна,  
экстерн, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Гражданское право»  
ЧОУ ВО «Академия управления и производства»  
Научный руководитель: Черевко Владимир Владимирович,  
кандидат юридических наук,  
доцент кафедры права ЧОУ ВО «Академия управления и производства»*

**Аннотация:** Изучение гражданско-правового регулирования договора франчайзинга в России имеет значительную актуальность. Когда Россия находится под давлением санкций и конкуренция растет, франчайзинг становится привлекательным инструментом как для начинающих предпринимателей, так и для предприятий, желающих расширить свое присутствие на рынке. Правильное регулирование этого типа договора позволяет создать более благоприятные условия для его развития.

**Ключевые слова:** франчайзинг, франчайзи, франчайзер, договор франчайзинга, организационный договор.

Поднимая вопрос о месте договора франчайзинга в системе гражданско-правовых договоров, представляется необходимым обозначить, какие договоры являются смежными. Е.А. Демичева, рассматривая отграничение договора коммерческой концессии от смежных договоров, выделяет в качестве смежных договор комиссии, агентский договор, инвестиционный договор, договор простого товарищества, лицензионный договор, а также дистрибьюторский договор [1]. Ввиду значительного сходства между договорами коммерческой концессии и франчайзинга можно предположить, что указанные договоры будут смежными и с договором франчайзинга.

Целью посреднических договоров (комиссии, агентирования и др.) является юридическое оформление отношений по совершению одним лицом действий в интересах другого лица для возникновения, изменения или прекращения прав и обязанностей у последнего. Ключевым отличием договора франчайзинга от посреднических договоров является то, что франчайзи действует от своего имени, за свой счет и в своих интересах, несмотря на свое присутствие в коммерческом обороте под средствами индивидуализации франчайзера. Кроме того, предметом договора франчайзинга является передача комплекса интеллектуальных прав, а не совершение определенных действий или заключение сделок. Использование переданных по договору франчайзинга прав является скорее следствием договора.

Франчайзинг часто относят к договорам об организации сбыта наряду с дистрибьюторским договором. Договоры об организации сбыта направлены на организацию товарообмена, экспансии производителя на новые товарные рынки. Франчайзинг, несомненно, способствует росту узнаваемости бренда франчайзера и может служить способом выхода на новые рынки (к примеру, до открытия полноценного филиала). Тем не менее франчайзер не является производителем товаров, в отличие от дистрибьютора. Кроме того, в рамках дистрибуции, как справедливо отмечает Е.А. Демичева, отсутствует передача организационных и управленческих инноваций [1]. Таким образом, при использовании франчайзинга не происходит организации сбыта как такового, в силу чего относить договор франчайзинга к этой группе договоров можно лишь с большой долей условности.

К организационным договорам относятся соглашения, направленные на организацию, упорядочивание взаимоотношений и создание необходимых предпосылок для вступления субъектов в иные правоотношения имущественного характера [2, с. 177].

Относительно того, какие именно договоры относятся к организационным, до сих пор существуют дискуссии:

- 1) возникновение по инициативе самих участников правоотношения;
- 2) построение на началах равенства (координации), а не подчинения (субординации);
- 3) направленность на упорядочение организуемых (имущественных) отношений, вследствие чего организационные правоотношения выполняют служебную функцию [2, с. 177].

По мнению Е.Б. Козловой, среди организационных договоров следует выделять корпоративные, рамочные, предварительные и видовые договоры. Последние представляют собой способы упорядочения конкретных обязательственных отношений, возникающих из гражданско-правовых договоров определенных видов [3, с. 5].

Договор франчайзинга по своей природе организует стороны для осуществления предпринимательской деятельности. Сама передача интеллектуальных прав за плату редко является самоцелью договора франчайзинга, поскольку стороны часто преследуют то, что произойдет в результате такой передачи, - получение возможности использовать данные права в коммерческой деятельности (для франчайзи) и возможности получения прибыли (для франчайзера). Тем не менее договор франчайзинга нельзя назвать организационным, поскольку он возникает непосредственно по поводу имущественных благ [4, с. 30].

Итак, можно сказать, что договор франчайзинга является договором *sui generis* - уникальным, поскольку не относится безоговорочно к какой-либо группе гражданско-правовых договоров. Наибольшая связь договора франчайзинга прослеживается, на наш взгляд, с договорами по передаче исключительных прав и с договорами по организации сбыта. Кроме того, стоит разграничивать договоры франчайзинга и коммерческой концессии, несмотря на то, что в отдельных случаях договорные конструкции могут совпадать. Российская судебная практика по-прежнему фактически отождествляет данные договоры, несмотря на то, что зачастую франчайзинг приходится базировать на нескольких договорных конструкциях. Было бы рационально закрепить договор франчайзинга в ГК РФ в качестве отдельного института.

#### **Список использованных источников**

1. Демичева Е.А. Дифференцирование договора коммерческой концессии от смежных договоров // Бизнес в законе. - 2013. - N 6 (<https://cyberleninka.ru/article/n/differentsirovanie-dogovora-kommercheskoy-kontsessii-ot-smezhnyh-dogovorov>).

2. Еремин А.А., Токар Е.Я. Понятие и классификация организационных договоров в гражданском праве // Вестник ВУиТ. - 2014. - N 4(81). С. 175 - 177.

3. Козлова Е.Б. Организационные договоры: понятие и классификация // Законы России: опыт, анализ, практика. - 2011. - N 5. С. 3 - 9.

4. Мазепов П. Соотношение договора франчайзинга со смежными гражданско-правовыми институтами // Юстиция. - 2019. - N 1. С. 29 - 35.

**УДК 330.47**

#### **К вопросу о соотношении понятий «судебная власть» и «правосудие» в свете конституционного принципа разделения властей**

*Большаков Александр Павлович,  
кандидат юридических наук, доцент,  
преподаватель кафедры юридических дисциплин*

*АНПОО «Академический колледж»  
Бутенко Александр Александрович,  
кандидат юридических наук, доцент,  
заведующий кафедрой частного и публичного права  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация:** В настоящей статье проанализированы существующие в научной литературе место, роль, правовые определения «судебной власти», «правосудия», соотношения данных понятий, выявлены определенные недостатки и пробелы юридической терминологии, предложена авторская дефиниция указанных понятий.

**Ключевые слова:** судебная власть, судебное право, правовое государство, правосудие, разделение властей, судопроизводство.

Отечественная правовая наука, разрабатывая модель российской государственности, считает основополагающим, принцип разделения властей. Учитывая его конституционное закрепление и нормативное выражение в действующем законодательстве, можно с уверенностью утверждать, что принцип разделения властей в российской государственности является официально признанным в современной российской науке и практике.

В качестве собственной исходной позиции при определении места, роли и содержания понятий «судебная власть» и «правосудие» вопросов их разграничения в юридической науке отметим следующие.

Конституционный принцип разделения властей на законодательную, исполнительную и судебную не следует понимать преувеличенно, поскольку федеральная государственная власть по своей юридической природе едина по источнику ее происхождения и носителю суверенитета. И как верно заметил Б.С. Эбзеев, «государственная власть едина, но функции ее - законодательство, управление и правосудие осуществляются различными органами» [10, с. 99].

По мнению В.А. Ржевского и Н.М. Чепурновой, «Правильное понимание и в особенности верное осуществление конституционного принципа разделения властей способствует более полной и рациональной реализации народного суверенитета, в результате чего совокупная (общая) воля суверенного народа не только не расщепляется, но и соответствующим образом консолидируется и организационно оформляется для ее наиболее адекватного воплощения в процессе государственной власти [8, с. 43].

Как вид государственной власти, «судебная власть представляет собой самостоятельную ветвь власти, проявляющуюся в форме функционирования судебной системы в государстве путем отправления правосудия в соответствии с закрепленными за ней в конституции и других нормативно-правовых актах полномочиями, из чего следует, что данный вид государственно-властной деятельности нацелен на рассмотрение и разрешение социальных конфликтов (споров), связанных с действительным либо предполагаемым нарушением норм права, и реализуется исключительно судом.

Положение суда как отдельной ветви государственной власти зафиксировано в нормах, имеющих в отечественной правовой системе высшую юридическую силу, – в нормах Конституции Российской Федерации. Под статусом (от лат. status – состояние, положение) понимается правовое положение названного органа (или ветви власти) в государстве, которое определяется, прежде всего, совокупностью его прав и обязанностей, закрепленных законодательно, а также принципов его организации и деятельности, взаимодействия с другими субъектами права.

Г.Т. Ермошин, считает, что «Основополагающим моментом при определении статуса судебной власти в Российской Федерации является идея ее самостоятельности, провозглашенная в ст. 10 Конституции РФ [5, С. 32]. Последующее развитие это умозаключение получило в других нормах Конституции, а также в законодательных актах,

решениях органов судебной власти и реализуется в практической деятельности судебных органов. Основными элементами, составляющими содержание правового статуса судебной власти как ветви государственной власти Российской Федерации, являются: обособленная система органов; собственные конституционные функции, отличные от функций других институтов власти, производные от функций государства в целом и реализуемые посредством осуществления собственных конституционно-правовых полномочий; ресурсный потенциал.

Автономность судебной власти предполагает наличие собственной системы органов, структурно организованных в единый механизм и наделенных полномочиями осуществлять функции государственной власти от имени Российской Федерации.

Независимость судебной власти предполагает наличие собственной системы органов, структурно организованных в единый механизм и наделенных полномочиями осуществлять функции государственной власти от имени Российской Федерации.

Представляется интересной и с юридической точки зрения верной, высказывание А.В. Аكوпова, «о необходимости, в общей системе отечественного права выделить такую важнейшую его подотрасль, как судебное право, наряду с указным правом, парламентским, правительственным и контрольным правом» [2, с. 27].

Заслуживает отдельного внимания, вывод Ю.А. Тихомирова, о необходимости вновь продумать возможности выделения судебного права, которое охватит судоустройство и все виды судопроизводства: уголовное, административное, гражданское, конституционное. Устройство судебной системы с ее ветвями и соответствующими им видами процесса достойны такого признания в публичном праве. А отдельные труды в данной сфере о специфике правосудия и процессуальных отраслей дают убедительные аргументы в пользу такого решения» [9, с. 39-40].

При этом мы не разделяем мнения тех авторов, которые предлагают определение судебного права в качестве отрасли, предметом которой должны выступать отношения, связанные с судебным прецедентным регулированием, а содержанием - совокупность многообразных судебных актов-прецедентов [1].

В отечественной науке и учебной литературе широко распространилось мнение, что судебная власть осуществляется не только в рамках правосудия как правоохранительной деятельности, но и в форме конституционного контроля. Таким образом, судебная власть может пониматься в нескольких смыслах: как система органов государственной власти, осуществляющих конституционный контроль и правосудие, а также как конкретные полномочия суда, обеспеченные государственным принуждением.

В широком смысле судебную власть можно определить следующим образом: судебная власть - это самостоятельная и независимая сфера публичной власти, а также совокупность властных полномочий по отправлению правосудия и осуществлению конституционного контроля. В то же время под судебной властью вполне можно понимать и сферу осуществления судами своих полномочий по рассмотрению и разрешению различных дел, отнесённых к их ведению. Однако нельзя сказать, что правосудие является единственной формой реализации судебной власти, она реализуется и в управленческой деятельности судов (связанной с судьейским самоуправлением), и в толковании права, и в законодотворческой инициативе.

Построение правового государства невозможно без корректного определения правосудия. Отсюда доктринальные дефиниции этого понятия важны: они могут повлиять на правоприменительную деятельность, ведь вследствие отсутствия легального определения правосудия этот пробел восполняется юридической доктриной. Одним из основных можно назвать философское определение правосудия: Правосудие, по мнению Баева В.Г. и С.В. Мещеряковой, «это достижение истины, тот необходимый и достаточный минимум, который должен быть востребован от каждого члена общества ради возможности совместного существования предельно независимых людей» [3, с. 11-12].

Эта интерпретация правосудия не является единственной; есть и иные философские определения: так, И.Д. Назаров, определяет «Правосудие, как общественно-историческое явление, в рамках которого обладающий судебной властью субъект осуществляет установление и санкционирование факта общественно значимого деяния путём толкования и применения конкретной правовой нормы» [6, с. 142]. Достоинствами обеих дефиниций является их комплексный характер и опора на важнейшие ценности правового государства.

В правовой науке критике со стороны некоторых исследователей подвергается тенденция к разграничению «видов» правосудия: «правосудие по уголовным делам», «правосудие по гражданским делам», «административное правосудие» и проч. Так, Безруков А.М. считает, что определения отдельных видов правосудия не требуется, «...достаточно лишь указать на определённую степень конкретизации признаков правосудия «вообще». <...> Поскольку существует общее определение правосудия, то, следовательно, можно говорить и о наличии общих целевых установок правосудия по любым категориям дел. [4, с. 4-5].

С данными доводами сложно не согласиться, поскольку теория разделения властей не провозглашает суверенитета каждой из ветвей власти, но скорее указывает на функции, осуществляемые каждой из ветвей. Внутри самой ветви власти, например, судебной, сохраняет действие тот же принцип функционального (но не фактического) обособления различных видов судебных органов. По этой причине существование нескольких видов «правосудия» противоречит базовым ценностям отечественного государства, заложенным в Конституции РФ. Эти определения также противоречат принципу полноты власти народа РФ и неделимости этой власти в целом.

Нельзя смешивать также и понятия «правосудие» и «судебная деятельность», «деятельность суда». Подобное смешение очень распространено в юридической доктрине. Так, И.Ю. Носков пишет: «Судебная деятельность как вид юридической деятельности - это деятельность суда, осуществляемая на профессиональной основе лицами, получившими статус судьи, основной целью которой является установление посредством процесса правосудия правового статуса субъекта(ов), чьё дело рассматривается в суде, и вынесение судом на этой основе решения, отвечающего действующим нормам права и влекущего для субъекта(ов) правоотношений соответствующие правовые последствия» [7, с. 48].

Если проанализировать данное определение судебной деятельности, то по выделяемым автором признакам оно практически тождественно понятию правосудия; различия по объёму между этими понятиями будут минимальны. В то же время, наличие некоторых различий приводит нас к мысли о необходимости выделения, акцентирования этих отличий либо к игнорированию различий вследствие их несущественности и признанию понятий «правосудие» и «судебная деятельность» как синонимы.

В то же время, судебная власть по объёму понятие более широкое. В отечественной науке и учебной литературе широко распространилось мнение, что судебная власть осуществляется не только в рамках правосудия как правоохранительной деятельности, но и в форме конституционного контроля. Судебный контроль в сфере Конституции, который осуществляется судами общей юрисдикции, и судебный контроль в сфере Конституции, который осуществляют специализированные суды.

Таким образом, судебная власть может пониматься в нескольких смыслах: как система органов государственной власти, осуществляющих конституционный контроль и правосудие, а также как конкретные полномочия суда, обеспеченные государственным принуждением.

Самостоятельность органов судебной власти устанавливается Конституцией РФ. Судебная власть принадлежит только судам, создаваемым в установленном законом порядке. Они являются независимыми органами государственной власти и реализуют одну из важнейших внутренних функций государства - обеспечение внутреннего суверенитета.

Конституцией РФ установлены в наиболее общем виде основные направления деятельности отечественных судов, а также определены основы их компетенции. Кроме

того, конституционные нормы, обладая широтой, оставляют простор для расширительного их истолкования, что позволит в случае необходимости преодолевать пробелы в праве.

В широком смысле судебную власть можно определить следующим образом: Судебная власть - это самостоятельная и независимая сфера публичной власти, а также совокупность властных полномочий по отправлению правосудия и осуществлению конституционного контроля. В то же время под судебной властью вполне можно понимать и сферу осуществления судами своих полномочий по рассмотрению и разрешению различных дел, отнесённых к их ведению. Однако нельзя сказать, что правосудие является единственной формой реализации судебной власти; она реализуется и в управленческой деятельности судов (связанной с судьейским самоуправлением), и в толковании права, и в законотворческой инициативе.

#### **Список использованных источников**

1. Абросимова Е.Б., Анишина В.И., Гаджиев Г.А., Ермошин Г.Т., Сафонов В.Е. Самостоятельность и независимость судебной власти Российской Федерации / Под ред. В.В. Ершова. М.: Юристъ, 2006. 493 с.
2. Акопов Л.В. Контроль в управлении государством: теоретические и конституционно-правовые основы. Ростов-на-Дону: Ростиздат, 2002. 174 с.
3. Баев В.Г., Мещерякова С.В. Правосудие и правовое государство как парные юридические категории. // Современное право, 2014. № 8. С. 11-18.
4. Безруков А.М. Преюдициальная связь судебных актов. М.: Волтерс Клувер, 2007. 130с.
5. Ермошин Г. Т. Статус судьи Российской Федерации: учеб.-практ. пособие. М.: Рос.акад. правосудия, 2004. 523 с.
6. Назаров И.Д. К определению понятия «правосудие»: историко-философский анализ. // Известия Тульского государственного университета. Гуманитарные науки, 2019. № 3. С. 142-147.
7. Носков И.Ю. Судебная деятельность и правосудие: понятие, соотношение. // Современное право, 2013. № 11. С. 46-52.
8. Ржевский, Владимир Алексеевич. Судебная власть в Российской Федерации: конституционные основы организации и деятельности / В. А. Ржевский, Н. М. Чепурнова. М.: Юристъ, 1998. 214 с.
9. Тихомиров Ю.А. Право: прогнозы и риски. М.: Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации: ИНФРА-М, 2015. 240 с.
10. Эбзеев Б.С. Конституция. Правовое государство. Конституционный Суд. М.: Закон и право, 1997. 349 с.

**УДК 330.47**

#### **К вопросу о формах организации деятельности следователя по раскрытию и расследованию преступлений**

*Большаков Александр Павлович,  
кандидат юридических наук, доцент  
преподаватель кафедры юридических дисциплин  
АНПОО «Академический колледж»  
Бутенко Александр Александрович,  
кандидат юридических наук, доцент,  
заведующий кафедрой частного и публичного права  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация:** В статье рассматриваются формы организации деятельности по раскрытию, расследованию преступлений в уголовно-процессуальном и организационном аспектах. современное состояние уголовно-процессуального обеспечения форм организации деятельности по раскрытию и расследованию преступлений.

**Ключевые слова:** деятельность следователя, раскрытие и расследование преступлений, расследования сложных уголовных дел, следственно-оперативная группа, уголовное судопроизводство, формы деятельности органов предварительного расследования.

Одной из ключевых задач современного демократического государства выступает противодействие и искоренение разного рода социальных проявлений. Одним из наиболее распространенных и опасных для общества, в связи с посягательством на наиболее важные общественные институты и блага выступает преступность, во всем многообразии ее проявлений.

В современных условиях успешная борьба с преступностью немыслима без постоянного совершенствования организационных форм деятельности органов предварительного расследования. Форма с точки зрения философии означает, прежде всего, внешнее очертание, наружный вид предмета, внешнее выражение какого-либо содержания, а также внутреннее строение, структуру, определенный и определяющий порядок предмета или порядок протекания процесса [1, с. 489].

Рассмотрим содержание понятий, деятельность следователя, деятельность следователя по раскрытию и расследованию преступлений в уголовном судопроизводстве и другие категории.

Под деятельностью следователя в специальной литературе понимают урегулированную нормами уголовно-процессуального права деятельность, направленную на раскрытие преступления и установление всех обстоятельств, связанных с событием противоправного деяния, в целях установления истины по делу. Она осуществляется в различных формах (как процессуальных, так и непроцессуальных) и охватывает, наряду с деятельностью по расследованию преступлений, все действия, которые осуществляет следователь. Это и принятие заявлений и сообщений о преступлении, и принятие (реализация) различных процессуальных и тактических решений, и осуществление профилактических мероприятий и т.д. [2, с. 43].

Применительно к деятельности следователя, форму организации криминалистической деятельности можно рассматривать в уголовно-процессуальном и организационном плане. Процессуальная форма означает установленный уголовно-процессуальным законом порядок раскрытия, расследования преступлений. В организационном отношении форма означает обусловленный объективными и субъективными факторами и обеспечивающий наибольшую эффективность порядок организации в соответствующем органе (подразделении) работы следователей по раскрытию, расследованию и предупреждению преступлений.

Отдельные ученые определяют форму организации деятельности следователя, как совокупность органически связанных между собой черт, определяющих в рамках уголовно-процессуального закона особенности осуществления следователем ряда своих основных должностных обязанностей [3, с. 34]. На наш взгляд, указанное определение представляется неконкретным и нечетким. Дело в том, что уголовно-процессуальный закон лишь в ограниченных пределах регулирует организационные формы деятельности. Формы организации деятельности по раскрытию, расследованию и предупреждению преступлений создаются в зависимости от состояния преступности и других обстоятельств. Они избираются не произвольно, а предопределяются закономерностями, обусловленными социальными, экономическими, правовыми и иными факторами.

Среди факторов, влияющих на характер форм организации деятельности следователя по раскрытию и расследованию преступлений, можно выделить объективные



и субъективные. Объективные - включают социальные, правовые и иные факторы; субъективные - отражают стремление руководителей разных уровней к совершенствованию форм организации. Однако наличие объективных факторов автоматически не предопределяет совершенствование организационных форм деятельности. Важную роль играют и субъективные факторы. Они могут привести как позитивные, так и негативные последствия. Так, поспешные решения и выводы могут повлечь за собой определенные организационные трудности.

На первый взгляд, разнообразие организационных форм деятельности автоматически предопределяет выбор наиболее эффективных из них. Между тем неправильно было бы представлять, что он осуществляется произвольно. Выбор формы организации деятельности в каждом конкретном случае детерминирован совокупностью условий функционирования соответствующего органа расследования. Эффективным будет не каждая из известных форм, а лишь та, которая более всего соответствует реальным условиям деятельности и способна обеспечить оптимальную эффективность работы.

По нашему убеждению, В.Г. Кравченко справедливо увязывает выбор формы организации деятельности с критериями эффективности, к которым он относит: положительность достигаемых результатов (соблюдение сроков, качества следствия и т.п.); быстроту расследования сложных уголовных дел; более предметную и профессиональную профилактику преступлений [4, с. 103].

В связи с этим нельзя не отметить, что указанные критерии эффективности не безупречны, и, по существу, сводятся к соблюдению сроков и качества следствия и профилактики преступлений. Повышение уровня раскрытия преступлений, качество и быстрота следствия - первостепенные, но не единственные критерии оценки уровня организации следственной работы. Между тем эффективность деятельности определяется, главным образом, не промежуточной характеристикой работы, а конечным результатом деятельности. Поэтому принципиальным, на наш взгляд, является подход к критериям эффективности как к свойству (характеристике) деятельности, которая отражается на конечных результатах [5, с. 49].

Как показал анализ, процессуальная форма организации деятельности по раскрытию и расследованию преступлений представлена следующими структурами:

- следственная группа (коллективная форма организации расследования преступлений, которая может осуществляться как следственной группой, так и следственно-оперативной группой);
- следственная группа с привлечением должностных лиц, осуществляющих оперативно-разыскную деятельность;
- группа дознавателей;
- группа дознавателей с привлечением должностных лиц, осуществляющих оперативно-разыскную деятельность.

Непроцессуальный характер представляют следующие организационные формы:

- следственно-оперативная группа;
- организация работы по территориальному принципу (участковой системе);
- специализация следователей (дознавателей).

Так, опрос сотрудников следственных подразделений и оперативных работников дают основание сделать вывод о том, какие из форм организации деятельности по раскрытию и расследованию преступлений являются наиболее продуктивными. Так, 74,6 % из опрошенных сотрудников считают приоритетной специализацию следователей; 47,7 % - коллективную форму и 23,1 % отдают предпочтение работе по участковой системе.

Своеобразный взгляд на проблему организационных аспектов расследования высказал А.Ю. Чайка. Он относит некоторые из вышеперечисленных форм к формам взаимодействия органов предварительного следствия и дознания, выделяя процессуальные и организационные формы этого взаимодействия. Рассматривая последнюю, он отмечает, что практика выработала два способа реализации избранной формы взаимодействия

специализацию и участковую систему [6, с. 86]. По его мнению, одной из основных организационных форм взаимодействия при расследовании и раскрытии преступлений является создание следственно-оперативных групп.

С данным позицией вряд ли можно согласиться, так как, взаимодействие, возможно реализовать при любой организационной форме, и поэтому оно не является основным аргументом при введении специализации или участковой системы. При функционировании различных форм организации деятельности следователя в необходимых случаях осуществляется взаимодействие, и не только с органами дознания, но и другими государственными органами и населением, так как это способствует быстрому и качественному расследованию преступлений.

В пределах своей компетенции следователи, также должны принимать меры, направленные на предупреждение и пресечение преступлений, что вытекает из требований уголовно-процессуального закона. Так, получив заявление (сообщение) о совершенном или готовящемся преступлении, орган дознания, следователь, руководитель следственного органа принимают все возможные меры, чтобы предотвратить преступление или пресечь его.

Существующие коллективные формы организации деятельности по раскрытию, расследованию преступлений представляют сложное образование, обладающее рядом свойств. На практике имеющиеся недостатки в уголовно-процессуальной регламентации коллективной формы организации деятельности пытаются устранить путем подбора высококвалифицированных сотрудников в следственную и следственно-оперативную группы, а также путем профессионального целенаправленного управленческого воздействия со стороны руководства. Однако несовершенство правового механизма не может быть компенсировано лишь личностными качествами участников группы, хотя данный факт имеет не последнее значение. Современное состояние уголовно-процессуального обеспечения форм организации деятельности по раскрытию, расследованию преступлений обуславливает необходимость выработки и принятия дополнительных мер правового и организационного характера.

В заключение своих рассуждений, укажем, что формы организации криминалистической деятельности имеют положительные черты, в то же время необходимо подчеркнуть, что нельзя реализовывать их немедленное и повсеместное распространение. Непродуманное внедрение той или иной формы организации деятельности по раскрытию и расследованию преступлений может не только не улучшить работу следственных подразделений и качество расследования, а значительно снизить раскрываемость преступлений и разладить работу в подразделении.

#### **Список использованных источников**

1. Краткая философская энциклопедия. М.: Прогресс, 1994. 574 с.
2. Криминалистика: техника, тактика и методика расследования преступлений: научно-практическое пособие / А. И. Бастрыкин. 2-е изд., доп. Санкт-Петербург: Юридический центр Пресс, 2010. 459 с.
3. Гаврилов Б.Я. Досудебное производство по УПК РФ: концепция совершенствования // Труды Академии управления МВД России. 2016. № 1 (37). С. 31-37.
4. Кравченко В.Г. Оптимизация деятельности следователя на основе достижений НОТ и передовой следственной практики (организационный и криминалистический аспекты): дисс. ... канд. юрид. наук. - Волгоград, 1992. 238 с.
5. Можяева И.П. Организация расследования преступлений: правовые, управленческие и криминалистические аспекты // Труды Академии управления МВД России. 2013. № 4 (28). С. 48-54.
6. Чайка А.Ю. Организация взаимодействия органов предварительного следствия и дознания по расследованию и раскрытию преступлений. М.: Юрлитинформ, 2008. 297 с.

**К вопросу о значительности причиненного ущерба при умышленном уничтожении или повреждении чужого имущества**

**Братухин Виталий Дмитриевич,**  
*экстерн, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Уголовное право»  
ЧОУ ВО «Академия управления и производства»*  
**Научный руководитель: Вахитов Амир Канафиевич,**  
*кандидат юридических наук, доцент кафедры права  
ЧОУ ВО «Академия управления и производства»*

**Аннотация.** В статье отражены особенности уголовно-правовой характеристики обязательного признака умышленного уничтожения и повреждения имущества - причинение значительного ущерба. Этот признак является оценочным, требует сопоставления реального ущерба и имущественного положения потерпевшего. Делается вывод о целесообразности повышения минимальной составляющей значительного ущерба.

**Ключевые слова:** имущество; значительный ущерб; минимальная сумма; потерпевший, юридическое лицо.

Преступления, предусмотренные ст. 167 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее УК РФ), подрывают основы неприкосновенности собственности, стремление населения к активной предпринимательской деятельности, в конечном счете стабильность экономической системы. Согласно данным судебной статистики в 2023 году судами по ст. 167 УК РФ осуждено 2911 лиц, оправдано 7 человек, направлено для принудительных мер медицинского характера 234 невменяемых [3].

В досудебном производстве и судебном разбирательстве ряда уголовных дел о преступлениях против собственности (глава 21) требуется доказать ключевой признак объективной стороны преступления – причинение значительного ущерба. Особенно это необходимо при квалификации действий виновного по обоим частям ст. 167 УК РФ. Мы можем привести основные аргументы позиции определения значительного ущерба для гражданина: величина суммы ущерба в принципе; уровень заработной платы, пенсии или иного дохода пострадавшего лица; невозможность дальнейшего использования поврежденного имущества без высокотехнологичного восстановления; полная потеря уникальности предмета, имеющего особую ценность.

Так, в определении Судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда РФ от 19 июля 2023 года № 56-УД23-12-К9 по результатам рассмотрения кассационной жалобы Губрика В.А. осужденного мировым судьей судебного участка № 3 Ленинского судебного района г. Владивостока по ч. 1 ст. 167 УК РФ указано, что выводы относительно квалификации преступления по той или иной статье уголовного закона, ее части либо пункту должны быть мотивированы судом. Признавая подсудимого виновным в совершении преступления по признакам, относящимся к оценочным категориям, суд не должен ограничиваться ссылкой на соответствующий признак, а обязан привести в описательно-мотивировочной части приговора обстоятельства, послужившие основанием для вывода о наличии в содеянном указанного признака. Вместе с тем суд, квалифицируя действия Гурбика В.А. по ч.1 ст. 167 УК РФ, не мотивировал свой вывод о причинении потерпевшему значительного ущерба. Кроме того, из протокола судебного заседания следует, что материальное положение потерпевшего, размер его пенсии, наличие иждивенцев, совокупный доход членов семьи, с которыми он ведет совместное хозяйство, то есть обстоятельства, имеющие значение для определения значительности ущерба, не исследовались.

Итак, значительный ущерб является обязательным элементом состава ст. 167 УК РФ. Федеральным законом от 03.07.2016 № 323-ФЗ "О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации по вопросам совершенствования оснований и порядка освобождения от уголовной ответственности" его размер установлен суммой 5000 руб. Прошло свыше 8 лет, инфляция в стране за эти годы только по официальным данным Банка России составила 67,1%. Не будет ли ошибкой при такой калькуляции инфляции осуществлять уголовно-правовую оценку стоимостной категории нижней планки значительного ущерба некорыстного преступления, приравнивая его, например, к краже? Простой арифметический расчет покажет, что к сумме 5000 руб. необходимо прибавить еще 3350 руб., да и по итогам 2024 года инфляция наверняка составит еще несколько процентов.

Думается, что для устранения необоснованной криминализации ст. 167 УК РФ в части признака причинения значительного ущерба в 2025 году законодателю целесообразно внести изменение в примечание 2 к ст. 158 УК РФ, где определяется минимальная составляющая значительного ущерба для ст. 167 УК РФ, на наш взгляд, такая сумма должна составлять не менее 10 000 руб.

Следует остановиться и на таком пробеле, как отсутствие нижнего предела размера ущерба при определении его значительности для юридического лица. Суды могут решать такие вопросы по-разному, судебное толкование Верховного Суда РФ о причинении вреда индивидуальному предпринимателю несколько расплывчато. Е.Ю. Самолаева пишет: «Для решения вопроса, является ли причиненный ущерб значительным для юридического лица необходимо тщательно изучать сведения о доходах и расходах, степень финансовой активности организации и др. Необходимо законодательно разграничить содержание понятия для данных категорий потерпевших [1, с.241].

Несомненно, должна учитываться значимость для индивидуального предпринимателя уничтоженного имущества, которое он использует как основной источник дохода. Изучая судебную практику, мы нашли идеальную мотивировку значительности ущерба в этом случае. Иркутский областной суд с участием коллегии из восьми присяжных заседателей 28 февраля 2024 года рассмотрев уголовное дело № 2-18/2024 (2-73/2023) по обвинению гражданина в совершении преступлений, предусмотренных п.п. «д, е» ч. 2 ст. 105 и ч. 2 ст. 167 УК РФ, установил, что он, имея намерение причинить смерть потерпевшей, на почве личной неприязни, возникшей по причине ревности, разлил бензин на ее голову, тело, верхние и нижние конечности и по помещению павильона, где последняя работала. После этого поджег бензин, в результате чего произошло возгорание тела потерпевшей и помещения павильона. Кроме смерти потерпевшей, путем поджога было уничтожено чужое имущество, принадлежащее собственнику индивидуального предприятия, чем был причинен имущественный ущерб на общую сумму 632 133 рубля 94 копейки.

Суд пришел к выводу о правильности квалификации действий обвиняемого по данному составу преступления как повлекшее причинение значительного ущерба, указав в приговоре следующее. В соответствии с уголовным законом, при решении вопроса о том, причинен ли значительный ущерб собственнику или иному владельцу имущества, следует исходить из стоимости уничтоженного имущества или стоимости восстановления поврежденного имущества, значимости этого имущества для потерпевшего в зависимости от рода его деятельности и материального положения. Ущерб является значительным, т.к. в результате поджога, была существенно повреждена конструкция торгового павильона, мебель, а равно уничтожены товарные запасы, находящиеся внутри павильона. Т.е. временно было прекращено функционирование торгового павильона, собственнику требовалось проведение ремонта последнего, а равно закупка (поставка) новых товарных запасов. Кроме этого, суд учитывает размер причиненного собственнику ущерба (более полумиллиона рублей), а равно тот факт, что он осуществляет предпринимательскую деятельность как индивидуальный предприниматель, т.е. не является крупным

хозяйствующим субъектом. А основным видом его деятельности как раз и является розничная торговля в нестационарных торговых объектах и на рынках пищевыми продуктами, напитками и табачной продукцией [2].

Таким образом, значительный ущерб – категория субъективная и подлежит определению в каждом конкретном случае с учетом имущественного положения как физического, так и юридического лица, экономической ценности поврежденного или уничтоженного имущества. Реальное сопоставление стоимости уничтоженного имущества либо работ по восстановлению поврежденного и имущественное положение потерпевшего наиболее удобно правоприменителю. В этом есть свой резон, например, потерпевший является пенсионером, но пенсия 25 тыс. руб., а восстановительный ремонт его поврежденной двери квартиры составил 8300 руб. Будет ли здесь причинение значительного ущерба еще большой вопрос. Мы искренне полагаем, что ущерб при уничтожении или повреждении имущества, определенный ниже прожиточного минимума в регионе, не может являться значительным для целей ст. 167 УК РФ, если, конечно, значимость этого имущества для потерпевшего не будет исключительной.

Поэтому, думается, что назрело принятие отдельного постановления Пленума Верховного Суда РФ о судебной практике по делам об уничтожении и повреждении чужого имущества, где специальным пунктом будут отражены положения, раскрывающие фигуру потерпевшего и конструкции обязательного признака – причинение значительного ущерба.

#### **Список использованных источников**

1. Самолаева, Е. Ю. Умышленное уничтожение или повреждение чужого имущества: уголовно-правовой аспект / Е. Ю. Самолаева // Право, история, педагогика и современность : Сборник статей IV Международной научно-практической конференции, Пенза, 30–31 января 2023 года / Под редакцией А.В. Яшина, А.А. Грачева, Н.И. Свечникова. – Пенза: Пензенский государственный аграрный университет, 2023. – С. 240-243. – EDN ICQZMG.

2. Судебные и нормативные акты РФ [Электронный ресурс]. Приговор № 2-18/2024 2-73/2023 от 28 февраля 2024 г. по делу № 2-18/2024. URL: <https://sudact.ru/regular/doc/2ehDFRdSVw6g/> (дата обращения: 21.10.2024).

3. Судебная статистика РФ. Уголовное судопроизводство. Данные о назначенном наказании по статьям УК РФ. URL: <https://stat.апи-пресс.рф/stats/ug/t/14/s/17> (дата обращения: 30.10.2024).

**УДК 343.2/.7**

#### **О месте конфискации имущества при решении вопроса о возмещении вреда, причиненного преступлением законному владельцу**

***Брыкова Анастасия Михайловна,**  
экстерна, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Уголовное право»  
ЧОУ ВО «Академия управления и производства»  
**Научный руководитель: Вахитов Амир Канафиевич,**  
кандидат юридических наук, доцент кафедры права  
ЧОУ ВО «Академия управления и производства»*

**Аннотация.** В статье затронуты вопросы применения положений института конфискации имущества в части, касающейся возмещения вреда. Дана положительная оценка законодательного определения очередности передачи конфискуемого имущества.

Делается вывод о целесообразности расширения круга преступлений, по которым, в случае конфискации имущества, действовал бы приоритет потерпевшего.

**Ключевые слова:** конфискация имущества; функция; возмещение ущерба; перечень преступлений.

Как известно, российское уголовное судопроизводство имеет своим назначением, помимо прочего, защиту законных интересов потерпевших от преступлений. И в этом смысле уголовно правовой институт конфискации имущества, по мысли законодателя, внесшего в 2006 году соответствующие изменения в Уголовный кодекс Российской Федерации (далее УК РФ), должен сыграть свою роль и в виде восстановительной функции в уголовном праве. Эта функция по предназначению способствует восстановлению социальной справедливости.

И это выходит за рамки сугубо теоретического аспекта, так как восстановительная функция конфискации имущества применительно к ст. 104.3 УК РФ регулирует отношения, связанные с выполнением властными структурами обязанности возмещения ущерба лицам, потерпевшим от преступлений. Эта функция непосредственно вытекает из целей наказания, закрепленных в ч. 2 ст. 44 УК РФ. В соответствии с положениями данной нормы осуждение лица, совершившего преступление, является основанием для взыскания с него как имущественного ущерба, так и возмещения морального вреда. Одной из сторон восстановительной функции является применение норм о конфискации имущества.

Уголовный кодекс РФ (ч. 2 ст.104.3) предполагает, что судам при отсутствии у осужденного лица имущества, находящегося в его законном владении, на которое может быть обращено взыскание, в первую очередь надлежит решать вопрос о возмещении вреда, причиненного потерпевшему или гражданскому истцу, за счет подлежащего конфискации имущества, полученного в результате совершения преступления и иных действий, обозначенных в ч. 1 ст. 104.1 УК РФ. Сама по себе ст. 104.3 УК РФ является нормой приоритетного действия. Об этом же разъясняет и постановление Пленума Верховного Суда РФ от 14.06.2018 № 17 (ред. от 12.12.2023) "О некоторых вопросах, связанных с применением конфискации имущества в уголовном судопроизводстве". В п. 10 уточняется, что за счет такого имущества должен быть решен вопрос и о компенсации морального вреда. Вот как применение ст. 104.3 УК РФ действует на практике.

Приговором Новосибирского областного суда от 28.02. 2024 по делу № 2-2/2024 осуждено два лица за совершение разбойного нападения и убийство по предварительному сговору группой лиц знакомой им женщины. В результате нападения виновные похитили денежные средства в размере 75 тыс. руб. Оба осужденных на часть похищенных денег приобрели 2 мобильных телефона. В процессе досудебного производства в ходе проведения выемки следователем были изъяты эти сотовые телефоны, приобретенные на имущество, полученное в результате совершения преступления.

Принимая решение о конфискации данных телефонов, суд в приговоре указал, что по уголовному делу в качестве вещественных доказательств признаны мобильные телефоны «Prestigio», «Fly», изъятые в ходе предварительного следствия. В судебном заседании установлено, что указанные мобильные телефоны приобретены подсудимыми на денежные средства, похищенные в результате убийства, сопряженного с разбоем. При решении вопроса о конфискации имущества в первую очередь должен быть решен вопрос о возмещении вреда, причиненного законному владельцу, в том числе за счет имущества, подлежащего конфискации. Суд считает необходимым мобильные телефоны «Prestigio» и «Fly», изъятые в ходе предварительного следствия, как имущество, полученное в результате совершения преступления, предусмотренного п.п. «ж, з» ч. 2 ст. 105 УК, и преобразованное в личное имущество, – конфисковать, а денежные средства от их реализации обратить в счет возмещения причиненного потерпевшей (сестре погибшей) ущерба, оставшуюся часть обратить в доход государства [2].

Суд совершенно правильно применил положения законодательных норм о конфискации имущества, как иной меры уголовно-правового характера, очередность передачи конфискованного имущества соблюдена. Однако, что это применение дало потерпевшей – сестре погибшей женщины? Из приговора видно, что телефоны осужденными были приобретены у частных лиц и являлись не дорогими, бывшими в употреблении, можно сказать, что их стоимость незначительна. Результативность примененной меры в этом случае низка.

Но что мог сделать судья, когда институт конфискации имущества в настоящем виде еще далек от совершенства, однако, на наш взгляд, суды действуют правильно. По возможности все-таки определяют взаимосвязь обращения конфискованного имущества в собственность государства с возмещением имущества потерпевшему от преступления, то есть возмещением ему причиненного ущерба. Просто в приведенном нами примере оперируют мелкие материальные оценочные категории.

Но тут возникает вопрос в результате каких преступлений имущество (доходы от него) было превращено или преобразовано? Большинство преступлений, указанных в п. «а» ч. 1 ст. 104 УК РФ, не посягает на материальные права и законные интересы конкретных граждан. Конечно, если бы применение конфискации имущества было видом дополнительного наказания, задача возмещения вреда решалась бы гораздо эффективнее. Но что имеем, то и имеем, тогда, думается, целесообразно значительно расширить круг преступных деяний, например, за счет преступлений в сфере экономики, по которым может быть назначена конфискация имущества, полученного в результате совершения преступлений. Это, кстати, и происходит на законодательном уровне. Тогда и «очередность» возмещения вреда при конфискации имущества покажет свое позитивное действие, ведь соучастников совершения преступлений против собственности, которые преобразовали имущество, полученное в результате совершения преступления, можно выявить значительно больше, чем в указанных п. «а» ч. 1 ст. 104.1 УК РФ преступлениях, например, «нарушении авторских и смежных прав» или «нарушении изобретательских и патентных прав».

О.И. Давыдова по этому поводу пишет: «Определяя перечень преступлений, результатом совершения которых может быть приобретение имущества, подлежащего конфискации, законодатель ориентировался на общественную опасность, тяжесть преступления и его характер. В нем отсутствуют преступления против собственности, поскольку в этом случае все похищенное имущество или причиненный материальный ущерб подлежат возвращению или возмещению потерпевшему, а не обращению в доход государства» [1, с. 56]. В общем, думается, что отказ от перечня автоматически снимает многие возможные вопросы.

Таким образом, правовая и социальная российская действительность настойчиво требует кардинальных мер по изменению действующего института конфискации имущества в уголовном праве. Должны быть учтены различные исторические периоды в плане – каким образом конфискация имущества помогала решать вопросы возмещения вреда лицам и организациям, пострадавшим от преступных посягательств экономического характера. Поэтому правовые вопросы места конфискации имущества при возмещении вреда потерпевшим оставляют актуальными теоретико-прикладные моменты назначения исследуемой нами ст. 104.3 УК РФ.

#### **Список использованных источников**

1. Давыдова, О. И. Правовая природа и значение конфискации имущества / О. И. Давыдова // Законность и правопорядок. – 2018. – № 4 (20). – С. 54-57. – EDN CQWAIL.
2. Судебные и нормативные акты РФ [Электронный ресурс]. Приговор № 2-2/2024 2-24/2023 от 28 февраля 2024 г. по делу № 2-2/2024. URL: <https://sudact.ru/regular/doc/LU7wygVg4gol/> (дата обращения: 21.10.2024).

## Юрисдикционный способ защиты чести, достоинства и деловой репутации

*Бухарева Светлана Викторовна,*  
*магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,*  
*направленность (профиль) «Гражданское право, предпринимательское право»*  
*АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*  
*Бутенко Александр Александрович,*  
*кандидат юридических наук, доцент,*  
*заведующий кафедрой частного и публичного права*  
*АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** Проблемы защиты деловой репутации в современном мире значительно выросли. В настоящее время появилось все больше способов и методов распространения информации, такие как СМИ и глобальная сеть «Интернет». К тому же, распространение и донесение информации осуществляется моментально и несет глобальный характер. Помимо положительной оценки прогресса и развития современных технологий, выявляются и опасности их использования, с целью получения личной выгоды. Примером может послужить распространение ложных, не соответствующих действительности и порочащих честь, достоинство и деловую репутацию лица или круга лиц сведений.

**Ключевые слова** :защита субъективных прав, достоинство и честь, юрисдикционная форма защиты, судебная защита прав и свобод.

Защита субъективных прав, в том числе права на достоинство и честь осуществляется в предусмотренном законом порядке, то есть посредством применения установленных форм, средств и способов защиты [1].

Под формой защиты понимается комплекс внутренне согласованных организационных мероприятий по защите субъективных прав и охраняемых законом интересов. Иными словами, форма защиты права прежде всего отражает ее порядок.

Выбор формы правовой защиты определяется характером правовых требований, подлежащих защите и компетентным органом, которым может рассмотрено данное требование. Различают две основные формы защиты права - юрисдикционную и неюрисдикционную.

Юрисдикционная форма защиты предполагает деятельность уполномоченных государством органов по защите нарушенных или оспариваемых субъективных прав. Суть ее выражается в том, что лицо, права и законные интересы которого нарушены неправомерными действиями, обращается к государственным органам (суд, вышестоящая инстанция и т.д.), в компетенцию которых включается принятие необходимых мер для восстановления нарушенного права и пресечения правонарушения.

В рамках юрисдикционной формы защиты выделяют судебный и несудебный порядок защиты нарушенных прав.

Статья 46 Конституция РФ гарантирует каждому гражданину судебную защиту его прав и свобод. Данная статья закрепляет важные демократические начала обеспечения правовой защиты достоинства и чести личности. Следует отметить, что Конституции РФ определяет право на судебную защиту в двух аспектах: как одно из основных прав каждого человека и как гарантию всех других прав и свобод человека.

В юридической науке под правом на судебную защиту понимают право каждого лица на беспрепятственное обращение в суд за защитой своих прав, свобод и охраняемых законом интересов, на рассмотрение его дела в разумный срок беспристрастным и независимым судом и на исполнение судебного решения [2]. Таким образом, право на судебную защиту чести и достоинства личности включает ряд общих правомочий:



- право на обращение в суд;
- право на судебную защиту;
- право на рассмотрение его дела в том суде и тем судьей, к подсудности которых оно отнесено;
- право на рассмотрение его дела в разумный срок; - право на исполнение судебного решения.

Статус суда основывается на положениях Конституции РФ, которая наделяет его широкой компетенцией, соответствующей статусу органа самостоятельной ветви власти, решения которой распространяются на все без исключения дела о защите прав, свобод и охраняемых законом интересов граждан и юридических лиц.

В судебном процессе личность и государство выступают как равноправные субъекты, что является одним из важнейших условий в реализации принципа уважения человеческого достоинства, так как тем самым уравнивается фактическое неравенство между мощной государственной машиной и человеком. В правовом государстве суду отводится роль защитника граждан от произвола и беззакония.

В зависимости от характера нарушаемого права защита может осуществляться в порядке уголовного, административного, гражданского и конституционного судопроизводства (ст. 118 Конституции РФ).

В качестве средства судебной защиты выступает иск, т.е. обращенное к суду требование об отпращивании правосудия, с одной стороны, и обращенное к ответчику материально-правовое требование о выполнении лежащей на нем обязанности или о признании наличия или отсутствия правоотношения, с другой стороны.

В отдельных случаях средствами судебной защиты являются заявление и жалоба (при обращении в Конституционный Суд РФ). В настоящее время опыт функционирования механизма защиты прав и свобод человека и гражданина в развитых зарубежных государствах показывает, что конституционное правосудие является наиболее эффективным институтом судебной защиты прав человека. Функции защиты осуществляются путем использования трех основных форм деятельности: абстрактный контроль, конкретный контроль, индивидуальный контроль. Абстрактный контроль действует в основном в странах континентального права. Существует различные модели конституционного контроля [3].

Наибольший интерес для изучения представляет Федеральный Конституционный Суд Германии по двум основным причинам: во-первых, он наделен широкими полномочиями и отличается многими особенностями; во-вторых, основным ценностным ориентиром при толковании основных прав и свобод человека для него является человеческое достоинство. Важной формой конституционной защиты достоинства и чести личности является процедура толкования прав и свобод человека Конституционным Судом РФ.

В соответствии с п. 3 ч. 1 ст. 3 Федерального конституционного закона «О Конституционном Суде Российской Федерации», гражданин вправе обратиться в Конституционный суд РФ с жалобой на неконституционность закона, который был применен в его деле и ущемил его права, либо подлежал применению. Возможность подачи индивидуальной жалобы в Конституционный Суд РФ является важным правовым средством защиты достоинства человека.

К юрисдикционным формам защиты чести и достоинства личности относится и обращение за защитой в межгосударственные органы в соответствии с ч. 3 ст. 46 Конституции РФ, в случае если исчерпаны все имеющиеся внутригосударственные средства правовой защиты.

#### **Список использованных источников**

1. Защита гражданских прав. Избранные аспекты [Электронный ресурс]: сборник статей / М.А. Рожкова [и др.]. — Электрон. текстовые данные. — М.: Статут, 2023. — 432 с. — 978-5-8354-1316-4. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/65890.html>

2. Вертепова Татьяна Александровна Правовые способы защиты чести, личного достоинства и деловой репутации по законодательству Российской Федерации // Общество и право. 2022. №4 (54). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovye-sposoby-zaschity-chesti-lichnogo-dostoinstva-i-delovoy-reputatsii-pozakonodatelstvu-rossiyskoy-federatsii> (дата обращения: 27.05.2024).

3. Вавилин Е.В. Осуществление и защита гражданских прав [Электронный ресурс] / Е.В. Вавилин. — Электрон. текстовые данные. — М.: Статут, 2022. — 416 с. — 978-5-8354-1189-4.

**УДК 331.35**

### **Проблемные вопросы уголовной ответственности за массовые беспорядки**

**Ватлин Антон Валерьевич,**  
*магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Применение в сфере уголовного судопроизводства и  
правоохранительной деятельности»  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*  
**Вологина Елена Вильгельмовна,**  
*кандидат юридических наук, доцент  
доцент кафедры частного и публичного права  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** Исследование посвящено анализу уголовной ответственности за массовые беспорядки и проблемам квалификации этих деяний. В рамках работы рассматриваются значимость данной темы, понятие и сущность массовых беспорядков в контексте уголовного законодательства, а также правовые аспекты их квалификации. Анализируются критерии и подходы к определению действий как массовых беспорядков, исследуются законодательные нормы и прецеденты.

**Ключевые слова:** массовые беспорядки, уголовная ответственность, квалификация, безопасность, общественный порядок, правовая система, законодательные нормы, прецеденты.

В текущих социально-политических условиях значимость обсуждения вопросов уголовной ответственности за массовые беспорядки возрастает. Современные общества сталкиваются с многочисленными вызовами, касающимися обеспечения общественного порядка. Массовые беспорядки представляют собой не только угрозу безопасности граждан, но и испытание для правовой системы государства. Их последствия могут быть разрушительными как для отдельных индивидов, так и для общества в целом. Поэтому необходимо тщательно рассмотреть аспекты их квалификации в уголовном праве.

Актуальность исследования обусловлена необходимостью обеспечения точной юридической оценки действий участников подобных событий. Это позволит предотвратить необоснованное привлечение к ответственности граждан и избежать злоупотреблений со стороны органов правопорядка.

Массовые беспорядки представляют собой сложное явление, характеризующееся совокупностью действий, направленных на нарушение общественного порядка с применением насилия. Основные признаки таких деяний включают в себя активное участие большого количества лиц, использование агрессивных методов воздействия на окружающую среду, а также стремление к дестабилизации ситуации.

Массовые беспорядки — это действия группы людей, сопровождающиеся насилием, погромами, поджогами и другими актами агрессии, направленными на нарушение общественного порядка [2]. Такие беспорядки могут быть спровоцированы различными факторами: экономическими трудностями, политическими конфликтами или межэтническими противоречиями.

В отличие от иных форм общественных нарушений, массовые беспорядки обладают более высоким уровнем общественной опасности из-за своего масштабного характера и потенциальной угрозы для жизни граждан. Они могут включать в себя акты вандализма, поджоги, нападения на представителей власти или других лиц.

Квалификация массовых беспорядков требует тщательной оценки каждого случая с учетом особенностей ситуации. Законодательство предусматривает различные подходы к определению таких действий: от анализа состава преступления до изучения намерений участников [3].

Законодательные нормы часто устанавливают критерии причастности к массовым беспорядкам на основе участия в агрессивных действиях или координации таких действий. Прецеденты судебной практики играют важную роль в формировании подходов к квалификации подобных преступлений.

Одним из ключевых вопросов остается проблема разграничения участия в мирных протестах и вовлеченности в массовые беспорядки. Законодателям необходимо обеспечить ясность формулировок норм закона для предотвращения произвольного применения санкций против граждан.

Уголовная ответственность за массовые беспорядки — это один из важнейших аспектов обеспечения общественного порядка и безопасности. Однако процесс квалификации таких действий влечет за собой ряд практических трудностей, которые касаются как доказательной базы, так и субъективной стороны преступления.

В большинстве стран участие в массовых беспорядках рассматривается как серьезное преступление. В России подобные деяния регулируются ст. 212 Уголовного кодекса РФ [1]. Законодательство выделяет несколько форм участия в массовых беспорядках:

1. Активное участие: непосредственное участие в активных действиях (насилие к гражданам или представителям власти, разрушение имущества).
2. Организация беспорядков: планирование и координация действий групп.
3. Призывы к участию: публичные обращения с целью побудить других людей присоединиться к беспорядкам.

Одной из основных сложностей в применении законодательства о массовых беспорядках является проблема квалификации деяний участников.

1. Отграничение от мирных собраний: не все бессистемные акции протеста можно квалифицировать как массовые беспорядки. Для определения границы между мирным протестом и опасными действиями требуется тщательный анализ обстоятельств каждого конкретного случая.

2. Идентификация участников: в условиях большого количества участников сложно определить степень вовлеченности каждого человека и выделить тех, кто непосредственно участвовал в насильственных действиях.

3. Роль организаторов и подстрекателей: еще одной сложностью является установление лиц, стоящих у истоков организации беспорядков или призывающих к ним посредством различных каналов (социальные сети, СМИ).

4. Применение мер противодействия: оценка адекватности применяемых мер правоохранительными органами при пресечении массовых беспорядков также вызывает споры — важно избежать превышения власти со стороны сил правопорядка при обеспечении безопасности [5].

На практике для успешной квалификации деяний как массовых беспорядков необходимо установить ряд обязательных признаков. Прежде всего, это должны быть

действия, совершаемые значительным числом лиц, которые сопровождаются насилием, погромами, поджогами и другими аналогичными деяниями. Однако в реальности определение количества участников и их конкретного вклада в совершение беспорядков становится сложной задачей для следственных органов [6].

Кроме того, требуются конкретные доказательства участия каждого обвиняемого в этих действиях. Здесь возникает проблема идентификации лиц среди толпы и сбора убедительных доказательств их участия. Вопросы доказательной базы также связаны с тем, что часто основными источниками информации являются фото- и видеоматериалы, сбор которых может быть затруднен или вовсе невозможен.

Еще одной значительной проблемой является установление субъективной стороны — умысла на совершение преступления. Законодательство требует доказательства того, что участники осознавали противоправный характер своих действий и желали наступления общественно опасных последствий. Однако на практике граница между активным участием и случайным присутствием на месте событий не всегда очевидна. Это создает дополнительные сложности для правоприменителей в определении степени ответственности каждого из участников.

Анализ правоприменительной практики показывает значительное количество случаев несоответствия назначенного наказания степени участия лица в событиях. Это может быть связано как с недостатками правовой базы, так и с субъективными факторами при вынесении судебных решений.

Кроме того, исследование дел о массовых беспорядках выявляет необходимость совершенствования процедур сбора доказательств и их оценки для более точного определения роли каждого участника событий.

Для более эффективного предотвращения и пресечения актов массового насилия необходимо совершенствование как законодательной базы, так и практических методов ее применения.

Можно предложить рекомендации по улучшению законодательства:

1. Уточнение правовых норм: необходимо четко определить критерии массовых беспорядков в законодательстве, включая минимальное количество участников и признаки общественно опасных последствий.

2. Разработка методик идентификации: введение современных технологий анализа больших данных может содействовать более эффективной идентификации участников массовых мероприятий.

3. Обеспечение прозрачности процессов: установление четких стандартов для сбора доказательств позволило бы избежать субъективности при принятии решений следственными органами.

Таким образом, подход к разрешению проблем уголовной ответственности за массовые беспорядки требует комплексного подхода с акцентом на совершенствование законодательных норм и внедрение инновационных методов правоохранительной деятельности.

Уголовная ответственность за массовые беспорядки является необходимой мерой для поддержания общественного порядка и безопасности гражданского общества. Однако существующая практика применения законодательства сталкивается с рядом проблем квалификационного характера, требующих внимательного изучения и своевременных изменений нормативно-правовых актов. Усилия правоохранительных органов должны быть направлены на повышение качества расследований и соблюдение принципа равенства сторон перед законом для обеспечения справедливости при рассмотрении дел данной категории.

Хотя регулирование вопроса об ответственности за участие в массовых беспорядках требует комплексного подхода и учета множества факторов социальных процессов и индивидуальных обстоятельств каждого случая — это неоспоримо важный аспект поддержания стабильности государства в условиях современного мира.

### Список использованных источников

1. Уголовный Кодекс Российской Федерации: федеральный закон от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 28.12.2024) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2025)
2. Акимов, В.Т. Понятие массовых беспорядков / В.Т. Акимов // Наука и образование сегодня. - 2019. - № 6-2(41). - С. 92-94.
3. Быкова, К. А. Актуальные проблемы законодательной регламентации хулиганства/ К.А. Быкова // Устойчивое развитие науки и образования. 2019. - № 4. - С. 257-259.
4. Катункин А.С. Уголовно-правовая характеристика хулиганства / А.С. Катункин, Н.А. Шевцов // Евразийское научное объединение. - 2021. - № 7-2 (77). - С. 131-133.
5. Маршакова, Н. Н. Классификация преступлений против общественной безопасности / Н.Н. Маршакова // Безопасность бизнеса. 2014. - №4. - 9 с.
6. Хабибуллин, Л. Р. Повышение эффективности уголовно-правовой борьбы с массовыми беспорядками / Л. Р. Хабибуллин // Вестник Казанского юридического института МВД России. - 2021. - Т. 12, № 1(43). - С. 76-80.

УДК 331.40

### Актуальные проблемы квалификации хулиганства по российскому уголовному законодательству

*Ватлин Максим Валерьевич,  
магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Правоприменение в сфере уголовного судопроизводства и  
правоохранительной деятельности»  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

*Вологина Елена Вильгельмовна,  
кандидат юридических наук, доцент  
доцент кафедры частного и публичного права  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** Хулиганство как уголовно наказуемое деяние представляет собой сложный и многогранный феномен, который охватывает широкий спектр общественно опасных действий. Исследование данной темы направлено на выявление сущности, особенностей и актуальных проблем применения статей уголовного законодательства, касающихся хулиганских действий.

**Ключевые слова:** хулиганство, общественно опасное поведение, правовая система, правонарушения, хулиганские действия, общественная безопасность.

Хулиганство, как проявление общественно опасного поведения, остается актуальной проблемой в современной правовой системе и обществе в целом. В последние годы наблюдается рост числа правонарушений, связанных с хулиганскими действиями, что требует более тщательного изучения причин этого явления и разработки эффективных мер профилактики. Правовая характеристика хулиганства имеет особое значение ввиду его негативного влияния на общественную безопасность и нравственность.

Хулиганство в уголовном праве характеризуется как умышленное совершение действий, направленных на грубое нарушение общественного порядка и выражающее явное неуважение к обществу. Это преступление включает в себя такие элементы, как агрессия, насилие или угрозы его использованием, а также другие действия, нарушающие общественный покой.

Хулиганство определяется как грубое нарушение общественного порядка, выраженное в явном неуважении к обществу и сопровождающееся применением насилия

или угрозой его применения к гражданам. Данное деяние является уголовно наказуемым согласно различным юрисдикциям, включая российское законодательство, где оно регулируется соответствующей статьей Уголовного кодекса РФ [2].

Исторически понятие хулиганства начало формироваться в начале XX века в эпоху индустриализации и урбанизации, когда увеличение городской плотности населения способствовало возникновению новых форм общественного беспорядка. Первоначально термин “хулиганство” был введен для обозначения мелких уличных нарушений порядка, однако со временем его содержание трансформировалось и расширилось до более серьезных правонарушений.

Объективная сторона хулиганства включает в себя такие действия как агрессия, нарушение общественного порядка или спокойствия граждан с использованием насилия или угрозы его применения. Субъективная сторона предполагает наличие прямого умысла у лица совершить данные действия с целью проявления явного неуважения к обществу.

К основным элементам состава преступления относятся:

- объект преступления: основным объектом хулиганства является общественный порядок, то есть совокупность общественных отношений, обеспечивающих нормальное функционирование общества;

- объективная сторона: она состоит в активных действиях виновного лица – это могут быть физические или психологические акты агрессии;

- субъект преступления: лицо, достигшее возраста уголовной ответственности (обычно 16 лет), которое руководствуется антисоциальными побуждениями.

- субъективная сторона: характеризуется умыслом преступника – прямым или косвенным.

Согласно действующему законодательству Российской Федерации, хулиганство классифицируется как уголовное преступление. Уголовный кодекс России (УК РФ) содержит развернутую характеристику этого правонарушения в статье 213 УК РФ [1]. В данной статье выделяются признаки, отличающие хулиганство от других преступлений против общественного порядка:

1. Явное неуважение к обществу – это основополагающий элемент субъективной стороны хулиганства.

2. Грубое нарушение общественного порядка – характеризуется использованным насилием или угрозой его применения.

3. Действия по мотивам политической, идеологической ненависти или вражды, а также по мотивам расовой, национальной или религиозной ненависти либо вражды.

Особое внимание уделяется квалифицирующим признакам хулиганства:

- совершение с применением оружия или предметов, используемых в качестве оружия – увеличивает общественную опасность действия.

- совершенное группой лиц по предварительному сговору – увеличивает степень организованности преступного поведения.

- причинение тяжкого вреда здоровью – ведет к более строгим наказаниям согласно УК РФ.

Наказания за совершение хулиганских действий варьируются от штрафов до лишения свободы на срок до семи лет (в зависимости от квалифицирующих признаков). Эти меры наказания направлены на предупреждение подобных действий и защиту общества от лиц с антисоциальным поведением [3].

Хулиганские действия часто являются результатом сложных социальных факторов. Среди основных причин выделяются:

1. Социальная дезадаптация – индивиды, испытывающие трудности в социальной интеграции, чаще прибегают к агрессивному поведению для самовыражения.

2. Экономическая нестабильность – безработица и низкий уровень жизни способствуют росту социальной напряженности и преступности.

3. Культурная деградация – ослабление моральных устоев и недостаток воспитания приводят к девиантному поведению.

4. Влияние окружающей среды – криминальная субкультура и неблагоприятные семейные условия оказывают значительное воздействие на формирование личностных качеств.

Отличие хулиганства от близких по составу преступлений заключается в мотивации виновного – именно в явном неуважении к обществу и грубом нарушении общественного порядка.

Например, если действия сопровождаются применением оружия или предметов, используемых в качестве оружия, они считаются квалифицированным видом данного преступления.

Анализ судебной практики показывает необходимость четкого разграничения между мелким хулиганством – административным правонарушением – и уголовно наказуемым деянием. Здесь ключевую роль играет степень опасности для общества и форма проявления агрессивного поведения.

Последствия хулиганских действий для общества варьируются от материального ущерба до глубоких социальных изменений. Хулиганство подрывает чувство безопасности граждан, ухудшает качество жизни и способствует росту межличностной агрессии.

На законодательном уровне существует ряд мер, направленных на предупреждение хулиганских проявлений:

1. Ужесточение наказаний – введение более строгих санкций за хулиганство может служить сдерживающим фактором.

2. Профилактические программы – разработка образовательных инициатив для молодежи по предотвращению девиантного поведения.

3. Интеграция усилий правоохранительных органов – активное участие полиции в предотвращении массовых беспорядков и индивидуальных актов агрессии.

4. Вовлечение общественных организаций – поддержка НКО в их деятельности по повышению осведомленности о последствиях хулиганства [4].

Важную роль в профилактике хулиганства играют также социальные институты: семья, школа, религиозные организации. Они должны стремиться к созданию благоприятной среды для воспитания молодого поколения, развивая у них чувство социальной ответственности.

Таким образом, анализ уголовно-правовой характеристики хулиганства позволяет выявить основные аспекты данного преступления и разработать эффективные меры борьбы с ним. Важно помнить о необходимости систематической работы по повышению правосознания граждан и улучшению социально-экономических условий жизни общества для снижения уровня подобных правонарушений.

Понимание природы и специфики этого распространённого феномена является важной задачей для правоохранительных органов, учёных-криминологов и всей системы государственной власти в целом для обеспечения стабильности социальной среды общества.

#### **Список использованных источников**

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 28.12.2024) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2025)

2. Аистова, Л. С. Проблемные вопросы определения сущности хулиганства / Л.С. Аистова // Уголовный закон России: пути развития и проблемы применения. - 2013. - № 1. - С. 7-9.

3. Бубнова, К.В. Общественная опасность как криминологическое основание установления уголовной ответственности за хулиганство // Научное сообщество студентов: междисциплинарные исследования: сб. ст. по мат. XLVI междунар. студ. науч.-практ. конф. - 2019. - № 11(46). URL: [https://sibac.info/archive/meghdis/11\(46\).pdf](https://sibac.info/archive/meghdis/11(46).pdf).

4. Петрянин, А.В. Юридическая конструкция статьи 213 УК РФ «Хулиганство»: особенности и проблемы правоприменения / А.В. Петрянин // Юридическая техника. 2013. - № 7-2. - С. 591-596.

**УДК 343.985**

### **Тактика проведения следственного эксперимента**

*Герман Татьяна Валерьевна,  
преподаватель кафедры юридических дисциплин  
АНПОО «Академический колледж»*

*Захарья Ильяс Тюлюгенович,  
старший преподаватель кафедры криминалистической техники  
УНК ЭКД Волгоградской академии МВД России*

Статья 181 УПК РФ определяет порядок проведения следственного эксперимента, цель которого проверить возможность того или иного обстоятельства, явления (восприятия органами чувств, совершения каких-либо действий, механизма события) в определенных условиях.

При проведении следственного эксперимента применяются тактические приемы, как формирование психологического контакта следователя с участниками следственного действия (во всех случаях), криминалистический анализ показаний и оказание помощи лицам, дающим показания (в некоторых случаях).

Из тактических приемов по организации планомерного расследования применяются планирование (во всех случаях), мобилизация и расстановка сил, и организация исследования материальной обстановки (в некоторых случаях).

В проведении следственного эксперимента может участвовать 5-15 и больше человек. Так, при эксперименте, заключающемся в том, что лицу, заявившему что он сам изготовил поддельный ключ сложной конфигурации (например, для сувальдного типа замка) по находившемуся у него образцу, предлагается выполнить аналогичную работу, участвовать будет кроме проверяемого лица лишь следователь, двое понятых и, возможно, специалист. В эксперименте по установлению фактической выработки изделий производственным цехом из определенного количества сырья будет участвовать не один десяток человек (при этом выполняя каждый свою задачу по изготовлению).

Различна степень сложности эксперимента: от одномоментного пролезания человека через какое-либо отверстие для проверки (например, в оконную форточку), какое количество и какого товара могло находиться в определенном помещении.

В спорных случаях следует предпочесть назначение экспертизы как более квалифицированного исследования. Например, если требуется установить возможность самопроизвольного выстрела из ружья при определенном обращении с ним, целесообразнее не проводить следственный эксперимент (в присутствии понятых воспроизвести определенные манипуляции с ружьем и зафиксировать, произойдет ли срабатывание боевой пружины или бойка (но, конечно, без выстрела), а назначить баллистическую экспертизу, которая произведет такое исследование в лабораторной обстановке, учтет различные варианты обращения с ружьем, частоту срабатывания взведенной пружины или бойка (без нажима на спусковой крючок) и т.д.

Если следственный эксперимент связан с исследованием материальной обстановки, то необходимо учитывать следующие особенности применения тактических приемов:

1. Участки местности и помещения, в которых происходило (или предполагается, что происходило) проверяемое обстоятельство, должны быть те же самые;



2. Для производства опытов необходимо взять те предметы, с которыми связано исследуемое обстоятельство, или такие, которые не отличаются от них по существенным признакам;

3. Опыты следует повторять, чтобы их результат был постоянным, а не случайным;

4. В интересах полноты исследования или если это вызывается обстоятельствами проверки, следует по возможности использовать различные варианты проведения опытных действий;

5. Точно фиксировать результаты, применяя по возможности фотографирование, видеосъемку.

При планировании следственного эксперимента следует продумать:

1. Цель (предмет) следственного эксперимента;

2. Какие необходимы специальные познания в определенной области;

3. Место, время и условия проведения следственного эксперимента;

4. Круг участников, их роль, меры к обеспечению их явки;

5. Ход эксперимента (желательно составить план проведения эксперимента);

6. Способ фиксации хода и результатов эксперимента.

В плане рекомендуется отразить:

1. Последовательность действий;

2. Повторные действия;

3. Способ фиксации и результатов экспериментальных действий;

4. Вопросы, которые необходимо задать лицам, с проведением которых связан эксперимент.

И самое главное, необходимо помнить, что производство следственного эксперимента допускается, если не создается опасность для здоровья участвующих в нем лиц.

**УДК 346.9**

### **Принципы защиты прав предпринимателей**

*Дмитрова Елена Геннадьевна,  
магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Гражданское право, предпринимательское право»  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

***Научный руководитель: Цветков Сергей Борисович,**  
кандидат юридических наук, доцент,  
заместитель заведующего кафедрой частного и публичного права  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** В статье анализируются принципы защиты прав предпринимателей, приведена их классификация, перечислены источники их нормативного закрепления.

**Ключевые слова:** защита прав, предпринимательская деятельность, принципы.

Защита прав предпринимателей — важнейший аспект рыночных отношений, направленный на обеспечение стабильности бизнес-среды, способствующий развитию предпринимательства. В современном мире, где конкуренция растет непрерывно, необходимы четкие механизмы для защиты прав и законных интересов индивидуальных предпринимателей и коммерческих организаций.

Общепризнано, что понятие «принципы» означает основные начала регулирования общественных отношений. Под принципами защиты прав предпринимателей понимаются основополагающие начала, на основании которых устанавливаются правовые гарантии

защиты прав субъектов предпринимательской деятельности, и определяется порядок восстановления данных прав в случае их нарушения.

Рассматриваемые принципы взаимосвязаны с целью обеспечения баланса частных и публичных интересов, лежащей в основе правового регулирования в сфере предпринимательства, а сама эта цель достигается в результате сочетания дозволения предпринимательства и обеспечения недопустимости причинения вреда от осуществления предпринимательской деятельности.

В контексте названия статьи автор считает необходимым сформулировать свою позицию относительно предпринимательского права. Оно представляет собой комплексное образование, которое формируется и развивается на стыке публичного и частного права как отрасль российского законодательства, акты (разумеется, и составляющие их нормы) которого имеют различную отраслевую, а точнее, межотраслевую природу. Отношения с участием предпринимателей следует анализировать, главным образом, с позиций конституционного, гражданского (горизонтальные отношения неподчиненных друг другу субъектов в сфере товарно-денежного оборота) и административного права и нормами примыкающих к нему отраслей (вертикальные отношения, в которых государство – управомоченный субъект). Поэтому большинство принципов защиты прав предпринимателей имеет межотраслевой характер, в них прослеживается связь с общеправовыми, конституционными, административными, гражданско-правовыми и иными принципами национального и международного права.

Прежде всего защита прав предпринимателей базируется на таких общеправовых началах, как принципы законности, соблюдения баланса частных и публичных интересов, справедливости, верховенства права, реальности и гарантированности защиты субъективных прав, уважения прав и свобод и др.

Конституционно-закрепленные принципы традиционно и справедливо относят к общеправовым и межотраслевым, а в аспекте защиты прав предпринимателей здесь необходимо выделить:

- принцип признания и защиты равным образом всех форм собственности (ч. 2 ст. 8 Конституции РФ);

- принцип неприкосновенности собственности, закрепленный в ст. 35 Конституции РФ («Никто не может быть лишен своего имущества иначе как по решению суда»), в дальнейшем по смыслу уточненный исключительным перечнем оснований прекращения права собственности помимо воли собственника в ст. 235 Гражданского кодекса РФ (далее - ГК РФ);

- принцип свободы предпринимательской и иной деятельности, не запрещенной законом (ст. 34 Конституции РФ);

- принцип защиты прав и свобод государством, а также каждым всеми способами, не запрещенными законом (ст. 45 Конституции РФ);

- принцип поддержки и защиты конкуренции (ст. 34 Конституции РФ), на котором основываются как публично-правовые, так и частноправовые отношения в сфере предпринимательства. В публичном праве принцип действует, например, оказывая решающую роль в государственном регулировании экономики, а в частном - затрагивая интересы и стимулируя хозяйственную деятельность предпринимателей [1]. Поэтому указанное основное начало закреплено также на отраслевом уровне в гражданско-правовых нормах (ст. 10 и 1033 ГК РФ); в административно-правовых нормах (ст. 19.8 и 23.48 Кодекса об административных правонарушениях РФ); в уголовно-правовых нормах (ст. 178 Уголовного кодекса РФ), а также в специальном законодательстве (Федеральный закон от 17.08.1995 г. № 147-ФЗ «О естественных монополиях», Федеральный закон от 26 июля 2006 г. № 135-ФЗ «О защите конкуренции» и др.);

- принцип свободного перемещения товаров, услуг и финансовых средств (ст. 8 Конституции РФ), в дальнейшем включенный также в ГК РФ (п.3 ст.1), и Налоговый кодекс РФ (п.4 ст.3).

Таким образом, в системе правового регулирования названные принципы применяются комплексно совместно с отраслевыми принципами, что подчеркивает их правозащитный характер.

В аспекте государственных гарантий защиты прав субъектов предпринимательской деятельности необходимо также отметить содержание ст. 1 ГК РФ, определяющей основные начала гражданского законодательства:

- принцип юридического равенства участников предпринимательских отношений, означающий, что указанные лица независимо от организационно-правовой формы их деятельности не подчинены друг другу и не имеют преимуществ друг перед другом, если это прямо не предусмотрено законом.

- принцип недопустимости произвольного вмешательства кого-либо в частные дела (в отношении органов государственной власти, органов местного самоуправления, их должностных лиц названное начало конкретизировано в дальнейшем в ст. 12, 13, 16, 1069-1071 ГК РФ, которыми устанавливаются такие способы защиты права как признание недействительным акта государственного органа или органа местного самоуправления, неприменение судом такого акта, возмещение причиненного вреда);

- принцип свободы договора, содержание которого раскрыто в ст. 421 ГК РФ;

- принцип беспрепятственного осуществления гражданских прав, конкретизированный в ст. 9 ГК РФ: «Граждане и юридические лица по своему усмотрению осуществляют принадлежащие им гражданские права»;

- принцип обеспечения восстановления нарушенных прав, лежащий в основе компенсаторно-восстановительной функции гражданского и предпринимательского права, раскрывающийся через формы и способы защиты прав предпринимателей (ст. 11, 12 ГК РФ) [3].

Необходимо также обратить внимание на содержание двух Федеральных законов, регламентирующих взаимоотношения предпринимателей и властных контрольных органов.

В ст. 3 Федерального закона от 26.12. 2008 № 294-ФЗ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении государственного контроля (надзора)» изложены основные принципы защиты прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении государственного контроля:

1) преимущественно уведомительный порядок начала осуществления отдельных видов предпринимательской деятельности;

2) презумпция добросовестности юридических лиц, индивидуальных предпринимателей;

3) открытость и доступность для юридических лиц, индивидуальных предпринимателей нормативных правовых актов Российской Федерации, муниципальных правовых актов, соблюдение которых проверяется при осуществлении государственного контроля (надзора), муниципального контроля, а также информации об организации и осуществлении государственного контроля (надзора), муниципального контроля, включая информацию об организации и о проведении проверок, о результатах проведения проверок и о принятых мерах по пресечению и (или) устранению последствий выявленных нарушений, о правах и об обязанностях органов государственного контроля (надзора), органов муниципального контроля, их должностных лиц, за исключением информации, свободное распространение которой запрещено или ограничено в соответствии с законодательством Российской Федерации;

4) проведение проверок в соответствии с полномочиями органа государственного контроля (надзора), органа муниципального контроля, их должностных лиц;

5) недопустимость проводимых в отношении одного юридического лица или одного индивидуального предпринимателя несколькими органами государственного контроля (надзора), органами муниципального контроля проверок исполнения одних и тех же обязательных требований и требований, установленных муниципальными правовыми

актами;

6) недопустимость требования о получении юридическими лицами, индивидуальными предпринимателями разрешений, заключений и иных документов, выдаваемых органами государственной власти, органами местного самоуправления, для начала осуществления предпринимательской деятельности, за исключением случаев, предусмотренных федеральными законами;

7) ответственность органов государственного контроля (надзора), органов муниципального контроля, их должностных лиц за нарушение законодательства Российской Федерации при осуществлении государственного контроля (надзора), муниципального контроля;

8) недопустимость взимания органами государственного контроля (надзора), органами муниципального контроля с юридических лиц, индивидуальных предпринимателей платы за проведение мероприятий по контролю;

9) финансирование за счет средств соответствующих бюджетов проводимых органами государственного контроля (надзора), органами муниципального контроля проверок, в том числе мероприятий по контролю;

10) разграничение полномочий федеральных органов исполнительной власти в соответствующих сферах деятельности, уполномоченных на осуществление федерального государственного контроля (надзора), органов государственной власти субъектов Российской Федерации в соответствующих сферах деятельности, уполномоченных на осуществление регионального государственного контроля (надзора), на основании федеральных законов и законов субъектов Российской Федерации.

Им координируют принципы государственного контроля (надзора), муниципального контроля, содержание которых раскрыто в главе 2 Федерального закона от 31.07.2020 № 248-ФЗ «О государственном контроле (надзоре) и муниципальном контроле в Российской Федерации»:

1) законность и обоснованность деятельности по организации и осуществлению государственного контроля (надзора), муниципального контроля (ст. 7);

2) стимулирование добросовестного соблюдения обязательных требований (ст. 8);

3) соразмерность вмешательства в деятельность контролируемых лиц характеру нарушений обязательных требований, вреду (ущербу), который причинен или может быть причинен охраняемым законом ценностям (ст. 9);

4) охрана прав и законных интересов, уважение достоинства личности, деловой репутации контролируемых лиц (ст. 10);

5) недопустимость злоупотребления правом контрольными (надзорными) органами и их должностными лицами, контролируемыми лицами, иными в рамках осуществления контрольной (надзорной) деятельности (ст. 11);

6) соблюдение коммерческой, служебной или иной охраняемой законом тайны, полученной при осуществлении государственного контроля (надзора), муниципального контроля (ст. 12);

7) открытость и доступность информации об организации и осуществлении государственного контроля (надзора), муниципального контроля (ст. 13);

8) оперативность при осуществлении государственного контроля (надзора), муниципального контроля (ст. 14).

Перечисленные принципы получают дальнейшее развитие в главе 8 «Гарантии и защита контролируемых лиц» того же Закона.

Подводя предварительные итоги, следует заключить, что принципы защиты прав предпринимателей представляют собой нормативно-закрепленные основные, межотраслевые и отраслевые начала, характеризующие содержание правового регулирования предпринимательской деятельности, направленные на соблюдение гарантий прав и законных интересов ее участников и восстановление (признание) нарушенного (оспоренного) права.

### **Использованный источник**

1. Ермолова О.Н. Цели и функции правового регулирования как основа системы принципов предпринимательской деятельности Вестник Университета имени О.Е. Кутафина, №. 10 (26). 2016. С. 69-75.

УДК 34.06

### **Трансформация юридических процедур под влиянием сети Интернет**

*Дорошева Екатерина Валерьевна,  
экстерн, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Гражданское право»  
ЧОУ ВО «Академия управления и производства»  
Научный руководитель: Черевко Владимир Владимирович,  
кандидат юридических наук,  
доцент кафедры права ЧОУ ВО «Академия управления и производства»*

**Аннотация.** Статья посвящена исследованию влияния цифровых технологий, в частности интернета, на изменение традиционных юридических процессов и процедур. Рассматриваются цифровизация юридической сферы, использование интернет-технологий для обеспечения доступности правосудия, онлайн-доступ к юридическим услугам, включая дистанционное консультирование, электронную подпись и удаленную регистрацию сделок. А также особое внимание уделяется вопросам конфиденциальности и безопасности информации.

**Ключевые слова:** интернет-технологии, электронное правосудие, электронные системы документооборота, автоматизация правовых процессов, кибербезопасность.

Информатизация общества приобретает на современном этапе развития человечества глобальный характер и является одним из стратегически важных направлений становления цивилизации. Результатом информатизации мы уже повсеместно видим сейчас, и они во многом определяют облик формирующейся новой цивилизации – глобального информационного общества. В этом плане проблема взаимоотношения между современным информационными технологиями и особенностями формирования целостного образовательного пространства значительно актуализируется и требует пристального исследования [3].

Сеть Интернет стала неотъемлемой частью жизни современного общества и оказала значительное влияние практически на все сферы деятельности человека, включая юриспруденцию. В этой статье мы рассмотрим, как интернет-технологии изменили юридические процедуры, какие новые возможности они открыли для юристов и клиентов, а также обсудим вызовы и риски, связанные с этими изменениями.

#### **1. Доступ к правовой информации.**

Одним из ключевых изменений стало облегчение доступа к правовой информации благодаря интернету. Раньше юристам приходилось тратить много времени на поиск нужных законов, постановлений и прецедентов в библиотеках и архивах. Сегодня же можно получить доступ к любой необходимой информации буквально за несколько кликов мышью. Онлайн-базы данных, такие как «Консультант Плюс», «Гарант» и другие, предоставляют пользователям актуальную правовую информацию, что значительно ускоряет процесс работы юриста.

Кроме того, интернет позволяет оперативно отслеживать изменения законодательства, что особенно важно в условиях быстро меняющегося правового поля. Юристы могут подписаться на рассылки новостей от официальных источников, таких как сайты государственных органов, и получать уведомления о новых законах и поправках сразу после их принятия.

## 2. Электронное правосудие.

Интернет стал мощным инструментом для внедрения электронного правосудия. С его помощью стали возможны дистанционные судебные заседания, подача электронных исков и жалоб, а также получение решений суда через интернет. Это не только экономит время участников процесса, но и делает судопроизводство более доступным для граждан, проживающих в удаленных регионах.

Электронные системы документооборота позволяют сторонам дела обмениваться документами без необходимости личного присутствия в суде. Например, в России действует система «Мой арбитр», которая предоставляет возможность подачи документов в арбитражные суды через интернет. Аналогичные системы существуют и в других странах.

## 3. Удаленная юридическая помощь.

Развитие интернета позволило создать новый формат оказания юридической помощи – онлайн-консультации. Теперь клиенты могут обратиться к юристу независимо от своего местоположения, используя видеоконференции, мессенджеры и электронную почту. Это особенно удобно для людей, которые живут в небольших населенных пунктах, где нет квалифицированных специалистов.

Онлайн-платформы, такие как «Правовед.ру» и «Юридический совет», предлагают услуги по подбору юристов, консультаций и составления документов. Клиенты могут выбрать специалиста исходя из своих потребностей и бюджета, а также оставить отзыв о качестве предоставленных услуг.

## 4. Автоматизация правовых процессов.

Современные технологии позволяют автоматизировать многие рутинные задачи, связанные с юридическим процессом. Программные решения, основанные на искусственном интеллекте (далее - ИИ), помогают анализировать большие объемы данных, составлять документы, прогнозировать исход судебных дел и даже давать рекомендации по стратегии ведения дела.

Например, ИИ может быть использован для анализа контрактов, выявления рисков и несоответствий, а также для подготовки стандартных договоров. Такие программы существенно сокращают время, затрачиваемое на выполнение этих задач, и снижают вероятность ошибок.

## 5. Риски и вызовы.

Несмотря на многочисленные преимущества, трансформация юридических процедур под влиянием интернета несет в себе определенные риски и вызовы. Одним из главных является проблема кибербезопасности. Хранение конфиденциальной информации в электронном виде требует надежных мер защиты от хакерских атак и утечек данных.

Еще одним вызовом является необходимость адаптации законодательства к новым реалиям. Многие правовые нормы были разработаны до появления интернета и требуют пересмотра в свете современных технологий. Например, вопросы электронной подписи, конфиденциальности данных и ответственности за действия в интернете пока остаются недостаточно урегулированными во многих юрисдикциях.

Реализация «электронных» юридических процедур, имеющих комплексный нормативный характер, в значительной мере обеспечивается выполняющими вспомогательную функцию техническими нормами, в отличие от традиционных юридических процедур, регулируемых исключительно нормами правовыми. В связи с возрастанием роли технических норм. Происходит увеличение подзаконного нормативного массива, который содержит подробные требования и алгоритмы, конкретизирующие электронные процедуры, установленные федеральным законодательством. Вместе с тем первичную роль всё же играют нормы права, технические нормы выполняют вспомогательную роль, носят служебный характер[2, электронный ресурс].

Сеть Интернет кардинально изменила юридические процедуры, сделав их более доступными, быстрыми и эффективными. Однако эти изменения сопровождаются новыми вызовами и рисками, требующими внимательного подхода со стороны законодателей и

практикующих юристов. Важно продолжать развивать законодательную базу и внедрять современные технологии таким образом, чтобы обеспечить баланс между удобством и безопасностью использования интернета в сфере права.

Вместе с тем полагаем, что о «новых горизонтах» информационного права замечательно сказал научный сотрудник ИГП РАН М.А. Кудрявцев, развивший в своей последней статье свою широко известную фразу «о роли информационного права в современной правовой системе как своеобразного «дирижера оркестра» правовой системы как таковой, т. е. одного из важнейших ее организующих начал» [1, С.100-112].

#### Список использованных источников

1. Кудрявцев М.А. Новые горизонты информационного права. Информационное пространство: обеспечение информационной безопасности и право. Сб. науч. трудов. / Под ред. Т.А. Поляковой, В.Б. Наумова, А.В. Минбалева. М. : ИГП РАН. 2018. С. 100—112.

2. Макаров В.О. Трансформация юридических процедур под влиянием сети Интернет. -Текст : электронный // Научная электронная библиотека «КиберЛенинка»[сайт]. —URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/transformatsiya-yuridicheskikh-protsedur-pod-vliyaniem-seti-internet/viewer> (дата обращения: 30.11.2024).

3. Пфаненштиль И. А., Борисенко И. Г. Роль информационных технологий в преодолении трансформационных процессов в российском образовании. - Текст : электронный // Издания Сибирского отделения РАН для Фонда «Центр поддержки науки и культуры» [сайт]. — URL: <https://www.sibran.ru/upload/iblock/7c0/7c0e4fc9e7801e97520a5c82ee6b9b78.pdf> (дата обращения: 30.11.2024).

УДК 343.9

#### Проблемы применения технических средств в уголовном судопроизводстве

*Дубровская Маргарита Алексеевна,  
магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Правоприменение в сфере уголовного  
судопроизводства и правоохранительной деятельности»*

*АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Научный руководитель: Вологина Елена Вильгельмовна,**

*кандидат юридических наук, доцент,  
доцент кафедры частного и публичного права  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** В статье рассматриваются проблемы применения технических средств в уголовном судопроизводстве. Проанализированы вопросы нормативно – правового обеспечения технических средств при производстве следственных действий. Показаны пробелы в регламентации, выявлены проблемные моменты применения технических средств в уголовном процессе.

**Ключевые слова:** следственные действия, технические средства, следовательно, законность, видеофиксация.

Правовыми основами применения технических средств в уголовном судопроизводстве считаются установленные законодательством принципы и правила, которые определяют условия допустимости, содержание, цели и порядок их применения.

В Уголовно-процессуальном кодексе РФ главы 24–26 посвящены детализации правил проведения различных процессуальных действий, включая их цели, основания и

порядок выполнения. Однако, при тщательном изучении данных разделов, очевидна проблематика недостаточной законодательной базы, касающейся использования технических средств в ходе следственной деятельности. Специфика внедрения технических и электронных средств в процессе осуществления отдельных процедур остается недооформленной в существующем законодательстве [1].

Большинство установленных норм лишь кратко упоминают о необходимости привлечения определенных технических средств, придавая положениям либо слишком обобщенный, либо чрезмерно специализированный характер. Такая регуляция не отражает всего спектра возможностей и требований, предъявляемых к современным методам расследования, особенно в контексте прогрессирующего развития технологий.

Для устранения выявленных пробелов важно глубже исследовать вопросы интеграции технических средств в процедуры проведения следственных действий. Анализ действующих методик позволяет выделить определенные виды процедур, выполнение которых без поддержки современных технических средств становится невозможным. Разработка конкретных рекомендаций и правил, ориентированных на эффективное применение технологий, станет ключом к повышению качества и эффективности следственной работы [5].

Неотъемлемая роль технологий в современных следственных процессах подчеркивает необходимость глубокого пересмотра существующих методов их применения и соответствующего законодательного оформления. Внедрение современных технологий в практику расследования дел обостряет потребность в обновлении нормативной базы, чтобы обеспечить адекватное правовое регулирование и использование технических средств, отвечающее требованиям времени [4].

Изучая вопросы использования технических и электронных устройств в контексте различных следственных мероприятий, становится очевидным возникновение дополнительных сложностей на практике. Основная проблематика кроется в недостаточно точной регламентации данных аспектов в Уголовно-процессуальном кодексе РФ, что проявляется в отсутствии конкретики относительно использования передовых технических решений.

Статья 170 УПК РФ, определяющая обязательность использования технических средств для документирования в случаях отсутствия понятых, не уточняет, какие именно устройства следует применять, не устанавливая специфических требований к ним. В результате фотографирование стало основным методом документирования, благодаря возможности мгновенно получать изображения без необходимости в дополнительной обработке.

Судебная практика по этому вопросу разнится. Изучение дел показывает, что суды, исходя из обстоятельств, признают, как фотографирование, так и видеозапись в качестве допустимых методов документирования [2]. Однако в определенных обстоятельствах практика склоняется к необходимости использования исключительно видеофиксации.

Важно усовершенствовать нормативные указания, в частности статью 170 Уголовно-процессуального кодекса РФ, уточнив в ней необходимость приоритетного использования видеозаписывающих устройств. Такой подход способствует унификации судебной и следственной практики, обеспечивая более высокую степень доказательственной ценности материалов, полученных в ходе расследования, и способствует точному соблюдению процессуальных требований.

В научных кругах активно обсуждается законность проведения осмотра мобильных телефонов. Использование технических средств дает возможность извлечения значительного объема данных с мобильного устройства, включая защищенную информацию.

Согласно документу Пленума Верховного Суда РФ от 01.06.2017, для сбора информации о контактах между абонентами или мобильными устройствами по статье 186.1



УПК РФ необходимо разрешение суда, которое позволяет получать данные о времени звонков, их продолжительности, а также идентифицировать абонентов и местоположение базовых станций [5]. Это означает, что доступ ормацк такой инфии ограничивает конституционные права и разрешается лишь на основании судебного постановления. В то время как доступ к сообщениям, хранящимся на мобильном телефоне через технические средства, рассматривается как замена процедуры осмотра и изъятия электронных сообщений, требующей судебного решения согласно части 7 статьи 185 УПК РФ.

Тем не менее, в упомянутом примере сведения были извлечены в процессе осмотра мобильных телефонов с использованием специализированных устройств без предварительного получения разрешения от суда.

Из вышеизложенного следует, что в некоторых обстоятельствах применение современных технологий может значительно ограничить права личности в процессе следствия, что подтверждается аргументами многих исследователей. Следовательно, возникает потребность в правовом регулировании данных вопросов, чтобы обеспечить защиту личных прав граждан при проведении следственных мероприятий [3].

Необходимость точности измерений, особенно при определении массы наркотических веществ, подчеркивает важность обязательной поверки измерительных приборов согласно Федеральному закону о единстве измерений, что подтверждает значимость точности технических средств в процессе получения доказательств.

Таким образом, детализировать информацию о используемых устройствах до мельчайших подробностей не представляется необходимым. Важно лишь наличие таких данных, которые позволят уникально идентифицировать устройство, например, через его инвентарный номер. Такие сведения, в сочетании с информацией о прохождении устройством обязательной сертификации и проверки, предоставят возможность при необходимости осуществить проверку данного технического средства.

#### **Список использованных источников**

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 09.11.2024) // Консультант-Плюс
2. Апелляционное определение Верховного Суда РФ от 10.08.2017 № 46-АПУ17-10 [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс; Приговор Шарыповского городского суда Красноярского края от 13.01.2020 по делу № 1-118/2016 [Электронный ресурс] // <http://sudact.ru>
3. Голубева А.С. Проблемы интеграции искусственного интеллекта в сфере предоставления юридических услуг / А. С. Голубева // Актуальные проблемы современной юридической науки и практики : сборник научных статей по материалам всероссийской студенческой научной конференции с международным участием, Санкт-Петербург, 21 апреля 2020 года. – Санкт-Петербург: Санкт-Петербургская юридическая академия, 2020. – С. 40-45.
4. Литвин И. И. Технические и электронные средства в уголовном судопроизводстве: понятие, место и роль // Юридические исследования. – 2021. – № 1. – С. 98-104.
5. Мещеряков В. А., Трухачев В. В. Формирование доказательств на основе электронной цифровой информации // Вестник Воронеж.ин-та МВД России. – 2022. – № 2. – С. 108–110.

**УДК 343.9**

#### **Особенности применения технических средств в уголовном судопроизводстве**

*Дубровская Маргарита Алексеевна,  
экстерна, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Уголовное право»*

*ЧОУ ВО «Академия управления и производства»*  
**Научный руководитель: Рабалданов Вадимбек Байранбекович,**  
*кандидат юридических наук,*  
*доцент кафедры права ЧОУ ВО «Академия управления и производства»*

**Аннотация.** В статье рассматривается вопрос о сущности понятия «технические средства» в рамках уголовного судопроизводства, как на научном, так и на законодательном уровне, а также общие и частные условия применения этих средств. Исследуется множество способов использования технологических инструментов в рамках уголовного правосудия. Выявлена длительная история формирования предпосылок нормативного закрепления использования технических средств.

**Ключевые слова:** уголовный процесс; уголовное судопроизводство; криминалистика; технические средства; технико-криминалистические средства.

В настоящее время уголовное судопроизводство находится на этапе цифровизации, которая призвана повысить эффективность деятельности властных субъектов уголовного процесса, а также обеспечить неукоснительное соблюдение правового статуса лица, вовлеченного в рассматриваемые правоотношения.

При анализе правового регулирования уголовного процесса, выявлена длительная история формирования предпосылок нормативного закрепления использования технических средств. Подобное исследование способствует пониманию количественных и качественных изменений в рассматриваемой сфере, анализу эффективности использования достижений научной мысли [2].

Законодательство Российской Федерации в области уголовного процесса предлагает множество способов использования технологических инструментов в рамках уголовного правосудия. Уголовно-процессуальный кодекс РФ включает свыше десятка статей, регламентирующих принципы применения таких инструментов в разных обстоятельствах, возникающих во время предварительного расследования или на стадии судебного разбирательства [1]. Однако в законе не уточняется, что именно следует считать «техническим средством», ввиду чего появляются вопросы о том, что может квалифицироваться как таковое, какие устройства или механизмы включаются в это определение и по каким критериям, можно ли использовать определенное техническое средство в конкретной ситуации, кто имеет право на его использование и какие требования предъявляются к этому лицу.

Следует отметить, что в Уголовно-процессуальном кодексе РФ (далее УПК РФ) неоднократно говорится о применении технических средств в уголовном судопроизводстве, но сам термин нигде не закреплен. В нормах УПК РФ значение понятия «технические средства» может выражаться в разных вариантах [1].

Статьи Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации устанавливают конкретные обстоятельства, при которых участники уголовного процесса обладают правами или несут обязанности по использованию технических средств, определяют условия, цели и правила их использования.

Например, в статье 107 УПК РФ упоминается об использовании технических средств в качестве средств контроля – «в целях контроля применяются аудиовизуальные, электронные и иные технические средства контроля»; в статье 166 УПК РФ технические средства используются в целях протоколирования следственного действия («протокол может быть написан от руки или изготовлен с помощью технических средств»); в статье 170 УПК РФ указываются технические средства фиксации – «в случаях, когда по решению следователя понятия в следственных действиях не участвуют, то применение технических средств фиксации хода и результатов следственного действия является обязательным» и т.д.

Закон описывает открытый список случаев, когда допускается использование технических средств: для документирования хода и содержания следственных действий или судебных заседаний для подтверждения их результатов; подготовки протоколов; обнаружения, фиксации и изъятия предметов и документов; проведения следственных действий, включая контроль и запись переговоров; выполнения оперативно-розыскных операций; копирования материалов уголовного дела; и других случаев, установленных уголовно-процессуальным законодательством.

Таким образом, классификация технических средств осуществляется по различным критериям, например, в зависимости от условий использования, технические средства можно разделить на такие, как универсально допустимые и допустимые в специфических случаях. При рассмотрении с позиции участников уголовного процесса технические средства подразделяются на средства, применяемые судебными органами, применяемые следователями и сотрудниками МВД, используемые индивидуальными субъектами, используемые лицами, оказывающими помощь в деле [3].

Исходя из анализа действующего законодательства, можно утверждать, что система технических средств на современном этапе не имеет единой структуры. Нормативные предписания, касающиеся круга лиц, имеющих право на использование технических средств, условий их использования и целей, которым они служат, разбросаны по различным разделам уголовно-процессуального законодательства [4]. Это требует внимательного подхода к выбору конкретных технических средств и определению субъектов и условий их использования в рамках конкретного процессуального действия.

Применение технических средств в уголовном судопроизводстве сложно переоценить. Ведь в случае, если при расследовании дела человеческие возможности будут исчерпаны, будут применяться именно технические средства.

#### **Список использованных источников**

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 09.11.2024) // Консультант-Плюс

2. Аминова, З.Ф. К вопросу о закреплении в уголовно-процессуальном законе понятия «технические средства» / З.Ф. Аминова // Правовое государство: теория и практика. - 2021. - № 2

3. Кун, Д.Е. Сущность и значение технических средств в уголовном судопроизводстве / Д.Е. Кун // Теория и практика общественного развития. – 2020

4. Литвин, И.И. Современные технические средства и проблемы их применения в доказывании на досудебных стадиях уголовного судопроизводства / Уральский юридический институт МВД РФ. – Екатеринбург, 2020.

УДК 347.155

#### **Вопросы признания участников специальной военной операции безвестно отсутствующими, объявления их умершими (погибшими)**

*Заремба Наталья Юрьевна,*

*магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Гражданское право, предпринимательское право»*

*АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Научный руководитель: Цветков Сергей Борисович,**

*кандидат юридических наук, доцент,*

*заместитель заведующего кафедрой частного и публичного права*

*АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** В статье исследуются актуальные вопросы признания гражданина безвестно отсутствующим или объявления его умершим (погибшим). Автор статьи рассматривает данный институт в контексте охраны прав и законных интересов родственников участников специальной военной операции и других заинтересованных в их судьбе лиц.

**Ключевые слова:** признание гражданина безвестно отсутствующим, объявление гражданина умершим, участники специальной военной операции, заинтересованные лица.

В современном мире проблема признания гражданина безвестно отсутствующим или объявления его умершим актуальна, так как ежедневно, по данным статистики, исчезает огромное количество людей. Так, за последний год количество судебных дел этой категории, рассмотренными или находящимися в стадии рассмотрения Михайловским и Кумылженским районными судами Волгоградской области, значительно увеличилось. По сравнению с 2023 г., за период которого было подано всего 2 заявления, в 2024 г. с заявлениями о признании своих родственников безвестно отсутствующими, объявлении их умершими (погибшими) обратилось уже более 8 человек. И за каждым таким заявлением – своя боль, своя горечь потери близкого человека.

Потребность изучения данной проблемы вызвана еще и такими объективными факторами, как стихийные бедствия, усиление криминогенной обстановки, локальные военные действия, которые нередко являются причиной исчезновения людей либо их смерти. Боевые действия, идущие два с половиной года, неизбежно влекут за собой большое количество не только раненых и погибших, но и пропавших без вести военнослужащих. Отсутствие связи при выполнении боевых задач, эвакуация раненых, прохождение лечения в госпитале – все это может сопровождаться отсутствием у членов семьи сведений о судьбе военнослужащего. В таких случаях родственники предпринимают все возможные меры для установления места нахождения, включая сдачу генетических образцов. Бывают случаи, когда точных сведений о военнослужащем нет уже длительное время, воинская часть и прокуратура молчат, конкретной информации от сослуживцев тоже нет. Либо наоборот, поступает информация от сослуживцев о том, что они были свидетелями тяжелого ранения или гибели.

В этой связи, когда все способы установления места нахождения и судьбы пропавшего военнослужащего исчерпаны, законом предусмотрен судебный порядок признания безвестно отсутствующим или объявления умершим участников специальной военной операции.

Как известно, указанный институт служит для устранения юридической неопределенности в семейных, трудовых, наследственных и иных правоотношениях, вызванной длительным отсутствием гражданина.

По мнению О.С. Иоффе: «безвестно отсутствующим гражданин признается, а умершим - объявляется. Это означает, что в первом случае констатируется факт, но не какая-нибудь презумпция, тогда как во втором случае сам факт уже не может быть выявлен, и потому его существование резюмируется» [4, с. 245].

Объявление гражданина умершим предполагает не только длительное отсутствие лица, но также и наличие обстоятельств, которые дают основание предполагать, что гражданина уже нет в живых (несчастный случай, авария, стихийное бедствие, военные действия). То есть объявление гражданина умершим – это предположение о смерти гражданина, которое закреплено вынесенным в порядке особого производства судебным решением.

Вступившее в законную силу соответствующее судебное решение, принятое в порядке особого производства, влечет те же юридические последствия, что и смерть:

- открытие наследственного дела;
- получение единовременной денежной выплаты семьей военнослужащего, иных социальных выплат, льгот;

- прекращение обязательств объявленного умершим (погибшим) лица, которые носят личный характер;
- прекращение брака;

В апреле 2023 г. были внесены дополнения в Федеральный закон от 30.11.1994 № 52-ФЗ «О введении в действие части первой Гражданского кодекса Российской Федерации», предусматривающие признание участников СВО безвестно отсутствующим или объявления их умершими.

Если в течение шести месяцев в месте жительства такого гражданина нет сведений о месте его пребывания, в том числе такие сведения не предоставлены членам семьи этого гражданина командиром воинской части или иным уполномоченным должностным лицом, этот гражданин может быть по заявлению заинтересованных лиц признан безвестно отсутствующим в порядке, предусмотренном гражданским процессуальным законодательством.

Если же такой гражданин пропал без вести при обстоятельствах, угрожавших смертью или дающих основание предполагать его гибель от определенного несчастного случая, и в течение шести месяцев с момента возникновения таких обстоятельств в месте жительства этого гражданина нет сведений о месте его пребывания, в том числе такие сведения не предоставлены членам семьи этого гражданина командиром воинской части или иным уполномоченным должностным лицом, этот гражданин может быть по заявлению заинтересованных лиц объявлен умершим в порядке, предусмотренном гражданским процессуальным законодательством. Очевидно, указанную норму ст. 24 указанного Закона следует рассматривать как специальную по отношению к нормам п. 1 и 2 ст. 45 ГК РФ.

Если гражданин-участник специальной военной операции был признан судом безвестно отсутствующим и с момента вступления в законную силу решения суда о признании этого гражданина безвестно отсутствующим прошло три месяца, этот гражданин может быть по заявлению заинтересованных лиц объявлен умершим в порядке, предусмотренном гражданским процессуальным законодательством [3, ст. 24].

Как показывает судебная практика по таким делам, лица, обратившиеся в суд с заявлением о признании гражданина безвестно отсутствующим, иногда меняют (дополняют) предмет своего ходатайствования на объявление гражданина умершим (погибшим). Это дает им право на получение единовременной денежной выплаты. Так, заявитель Н. Щербина, обратившаяся в районный суд изначально с заявлением о признании своего мужа безвестно отсутствующим, впоследствии заявила об изменении требований и просила объявить мужа умершим. Суд удовлетворил требования заявителя [5].

Заявление о признании гражданина безвестно отсутствующим или об объявлении гражданина умершим подается в суд по месту жительства или месту нахождения заинтересованного лица [2, ст. 276]. Круг заинтересованных лиц прямо не определен законом, но, как правило, это члены семьи и иные родственники. В заявлении указываются все обстоятельства, при которых пропал гражданин, дата последних известий о его судьбе, предпринятые меры для его поиска (например, запросы в воинскую часть, прокуратуру, органы военной полиции и т.д.). Обращающиеся с заявлением заинтересованные лица вправе представить в суд в целях пояснения обстоятельств, подтверждающих безвестное отсутствие гражданина или угрожавших пропавшему без вести смертью или дающих основание предполагать его гибель от определенного несчастного случая, документ установленной формы, содержащий сведения об обстоятельствах исчезновения гражданина или о возможной его гибели, выдаваемый в порядке и сроки, которые определяются Правительством Российской Федерации. Кроме того, в заявлении в обязательном порядке указывается цель обращения в суд для установления юридического факта. Это может быть вступление в наследство, получение единовременной денежной выплаты и т.д. Как показывает судебная практика, заявление может подаваться в интересах

несовершеннолетних детей гражданина. В таком случае, оно подписывается их законным представителем.

Приняв дело и возбудив по нему производство, суд осуществляет запросы в компетентные органы. В первую очередь, проверяется информация о нахождении гражданина в розыске, исключая тем самым попытку скрыться от уголовной ответственности. Уточняется информация о состоянии пенсионного счета (когда были начисления заработной платы) и иные запросы в государственные органы, в службу судебных приставов, воинские части, на последнее место работы гражданина.

При невозможности установить день получения последних сведений об отсутствующем начале исчисления срока для признания безвестного отсутствия считается первое число месяца, следующего за тем, в котором были получены последние сведения об отсутствующем, а при невозможности установить этот месяц - первое января следующего года [1, ст. 42].

Днем смерти гражданина, объявленного умершим, считается день вступления в законную силу решения суда об объявлении его умершим. В случае объявления умершим гражданина, пропавшего без вести при обстоятельствах, угрожавших смертью или дающих основание предполагать его гибель от определенного несчастного случая, суд может признать днем смерти этого гражданина день его предполагаемой гибели и указать момент его предполагаемой гибели [1, ст. 45].

Как и обычное судебное решение, решение о признании гражданина умершим можно оспорить. На практике это встречается нечасто, потому что обычно некому возражать. Иногда благодаря обращению в суд многие заявители узнают об изменении семейного положения своих сыновей, братьев. Так, заявитель Л. Калинин, обратившаяся в суд с заявлением об объявлении своего брата умершим (погибшим), в судебном заседании узнала о том, что незадолго до заключения контракта на военную службу ее брат заключил брак и теперь жене брата принадлежит право на получение единовременной денежной выплаты [6].

Если гражданин, которого объявили умершим, окажется жив, суд отменит ранее принятое решение. На основании нового судебного акта загс аннулирует запись о смерти в книге государственной регистрации актов гражданского состояния.

#### **Список использованных источников**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации: федер. закон от 30 ноября 1994г. № 51 - ФЗ) [Электронный ресурс]. Доступ из СПС «Консультант плюс». URL: <http://www.base.consultant.ru> (дата обращения: 21.11.2024).

2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации: федер. закон от 14 октября 2002г. № 138 – ФЗ) [Электронный ресурс]. Доступ из СПС «Консультант плюс». URL: <http://www.base.consultant.ru> (дата обращения: 21.11.2024).»

3. Федеральный закон "О введении в действие части первой Гражданского кодекса Российской Федерации" от 30.11.1994 N 52-ФЗ [Электронный ресурс]. Доступ из СПС «Консультант плюс». URL: <http://www.base.consultant.ru> (дата обращения: 21.11.2024).Доступ из СПС «КонсультантПлюс».

4. Иоффе О.С. Избранные труды по гражданскому праву: Из истории цивилистической мысли. Гражданское правоотношение. Критика теории «хозяйственного права». 3-е изд., испр. М.: Статут, 2009. С. 245.

5. Официальный сайт Кумылженского районного суда Волгоградской области [kum.vol@sudrf.ru](mailto:kum.vol@sudrf.ru) № дела 2-392/2024.

6. Официальный сайт Михайловского районного суда Волгоградской области <https://mihal.vol.sudrf.ru> № 2-11315/2024.

## Особенности применения наказаний к осужденным военнослужащим

*Зобнин Александр Сергеевич,  
магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Правоприменение в сфере уголовного  
судопроизводства и правоохранительной деятельности»  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*  
**Научный руководитель: Вологина Елена Вильгельмовна,**  
*кандидат юридических наук, доцент,  
доцент кафедры частного и публичного права  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** Автор статьи анализирует действующее законодательство и дает характеристику наказанию, устанавливаемому уголовным законом за преступления, совершаемыми военнослужащими. Определяются основания и порядок назначения дополнительного и специального вида наказаний. Рассматриваются установленные определенные ограничения при назначении наказания осужденным военнослужащим.

**Ключевые слова:** военнослужащий, виды наказаний, военная служба, дополнительное наказание, специальные виды наказаний, личность виновного.

Наказания, в зависимости от субъектов, которым они могут назначаться, делятся на общие и специальные. Общими считаются наказания, которые могут быть назначены любому лицу. Специальные наказания применяются лишь к определенному кругу лиц. К военнослужащим, совершившим преступления, в том числе и против военной службы, применяются как общие, так и специальные наказания.

Общие виды наказаний применяются к осужденным военнослужащим в одних случаях в полном объеме, без каких-либо изъятий, в других случаях уголовное законодательство предусматривает некоторые особенности в применении к военнослужащим отдельных видов общих наказаний, обусловленных спецификой военной службы.

Общие наказания в виде лишения свободы на определенный срок, пожизненного лишения свободы и смертной казни применяются к осужденным военнослужащим в полном объеме (исполнение этих наказаний влечет увольнение осужденных с военной службы).

Штраф, лишение права занимать определенные должности, лишение права заниматься определенной деятельностью, лишение почетного звания, лишение классного чина, лишение государственных наград также применяются к осужденным военнослужащим без каких-либо изъятий и исключений (назначение этих наказаний не является основанием для увольнения с военной службы, а их исполнение возможно в условиях дальнейшего ее прохождения).

Дополнительное наказание в виде лишения специального звания к военнослужащим не может быть применено, поскольку им присваивается только воинское звание.

Уголовное законодательство с учетом специфики функционирования военной организации государства предусматривает некоторые особенности в применении к военнослужащим отдельных видов общих наказаний. Так, установлены определенные ограничения при назначении осужденным военнослужащим обязательных работ (ч. 4 ст. 49 УК РФ), исправительных работ (ч. 5 ст. 50 УК РФ) и ограничения свободы (ч. 6 ст. 53 УК РФ) [1].

Под специальными видами наказаний, применяемых к осужденным военнослужащим, понимаются меры государственного принуждения, назначаемые по

приговору суда только военнослужащим, признанным виновными в совершении преступлений, и заключающиеся в предусмотренных УК РФ лишениях и ограничениях прав и свобод военнослужащих в специфических условиях прохождения военной службы. К основным специальным видам наказаний относятся: ограничение по военной службе; арест с отбыванием на гауптвахте; содержание в дисциплинарной воинской части (ст. 51, 54-55 УК РФ). Специальным дополнительным видом наказания является лишение воинского звания (ст. 48 УК РФ).

Основные специальные виды наказаний подразделяются на наказания, которые могут применяться только к военнослужащим, проходящим военную службу по контракту (ограничение по военной службе – ст. 51 УК РФ); только к военнослужащим, проходящим военную службу по призыву, либо к военнослужащим, проходящим ее по контракту на должностях рядового и сержантского состава и не выслужившим на момент вынесения приговора срока службы по призыву (содержание в дисциплинарной воинской части – ст. 55 УК РФ); ко всем категориям военнослужащих (арест с отбыванием на гауптвахте – ч. 3 ст. 54 УК РФ). Специальный дополнительный вид наказания в виде лишения воинского звания может применяться ко всем категориям военнослужащих.

В соответствии со ст. 51 УК РФ ограничение по военной службе назначается осужденным военнослужащим, проходящим военную службу по контракту, на срок от трех месяцев до двух лет в случаях, предусмотренных соответствующими статьями Особенной части УК РФ за совершение преступлений против военной службы, а также осужденным военнослужащим, проходящим военную службу по контракту, вместо исправительных работ, предусмотренных соответствующими статьями Особенной части УК РФ.

Из денежного довольствия осужденного к ограничению по военной службе производятся удержания в доход государства в размере, установленном приговором суда, но не свыше 20 %. Во время отбывания этого наказания осужденный не может быть повышен в должности, воинском звании, а срок наказания не засчитывается в срок выслуги лет для присвоения очередного воинского звания.

Арест с содержанием на гауптвахте в соответствии со ст. 54 УК РФ заключается в содержании осужденного военнослужащего в условиях строгой изоляции от общества, достигаемой помещением военнослужащего на гауптвахту на срок от одного до шести месяцев.[2 с. 261] Достижение общих целей наказания при применении ареста с содержанием на гауптвахте обеспечивается мерами, предусмотренными режимом содержания на гауптвахте в условиях прохождения военной службы, а также некоторыми другими предусмотренными в законодательстве ограничениями. Арест может быть назначен военнослужащим, проходящим военную службу как по контракту, так и по призыву, за совершение любого преступления, предусмотренного Особенной частью УК РФ.

Согласно ст. 55 УК РФ содержание в дисциплинарной воинской части назначается военнослужащим, проходящим военную службу по призыву, а также военнослужащим, проходящим военную службу по контракту на должностях рядового и сержантского состава, если они на момент вынесения судом приговора не отслужили установленного законом срока службы по призыву. Это наказание устанавливается на срок от трех месяцев до двух лет в случаях, предусмотренных соответствующими статьями Особенной части УК РФ за совершение преступлений против военной службы, а также в случаях, когда характер преступления и личность виновного свидетельствуют о возможности замены лишения свободы на срок не свыше двух лет содержанием осужденного в дисциплинарной воинской части на тот же срок. Содержание в дисциплинарной воинской части – наиболее строгое из всех специальных видов наказаний, однако сфера его применения ограничена строго определенным перечнем лиц, которым оно может быть назначено, и кругом преступлений [3 с.74].

По ст. 48 УК РФ при осуждении за совершение тяжкого или особо тяжкого преступления с учетом личности виновного суд может лишить военнослужащего воинского



звания. В соответствии со ст. 45 УК РФ данное наказание применяется только в качестве дополнительного. Применение данного вида дополнительного наказания является правом, а не обязанностью суда. Сам по себе факт совершения тяжкого или особо тяжкого преступления не может служить обязательным основанием для лишения воинского звания [4 с. 122]. При решении этого вопроса суд должен учитывать данные о личности виновного.

#### Список использованных источников

1. Российская академия правосудия военная администрация Учебник под общей редакцией В.М. Корякина, доктора юридических наук «За права военнослужащих» Москва 2012
2. Подройкина И. А. Теоретические основы построения системы наказаний в уголовном законодательстве России: дис. ... д-ра юрид. наук: 12.00.08 / Подройкина Инна Андреевна. — Ростов н/Д, 2017. — 498 с.
3. Степаненко Н. Е., Лускан В. С. Вопросы совершенствования уголовно-правовой нормы об ответственности за самовольное оставление места службы // Право в Вооруженных Силах. — 2019. — № 4. — С. 73-80.
4. Мальков С. М. Особенности субъективной стороны преступлений, связанных с нарушением установленных правил взаимоотношений между военнослужащими // Современное право. — 2018. — № 10. — С. 120-122.

УДК 349.98.067

#### Совершенствование методики расследований грабежей и разбоев, совершаемых несовершеннолетними в современных условиях

*Зулкашова Гульнара Базарбаевна,  
магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Правоприменение в сфере уголовного  
судопроизводства и правоохранительной деятельности»  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»  
Научный руководитель: Носов Александр Владимирович,  
кандидат юридических наук, доцент,  
доцент кафедры частного и публичного права  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** В статье рассматриваются некоторые аспекты методики расследования грабежей и разбоев, совершаемых несовершеннолетними и их группами. Подчеркивается значимость комплексного подхода, использования современных технологий и психологически обоснованных методов в расследовании этих преступлений. Также обсуждаются профилактические меры, такие как образовательные программы и роль семьи, которые способствуют снижению уровня подростковой преступности. В заключении представлены рекомендации по улучшению сотрудничества различных социальных институтов для формирования благоприятной среды для подростков.

**Ключевые слова:** несовершеннолетние, грабежи, разбои, методика расследования, профилактика, образовательные программы, социальная адаптация, правоохранительные органы, технологии, психологические методы.

В последние годы произошло значительное изменение характера молодежной преступности, в частности увеличилось количество преступлений, совершаемых несовершеннолетними в составе групп. Грабежи и разбои, совершаемые данной категорией лиц, приобретают все большую актуальность и вызывают закономерную озабоченность общества и правоохранительных органов. Согласно последним статистическим данным, за

последние пять лет наблюдается устойчивая тенденция к увеличению числа преступных группировок, состоящих из подростков. Эти преступления наносят значительный ущерб не только потерпевшим, но и формируют неблагоприятную криминогенную обстановку в обществе.

Расследование таких преступлений требует особого подхода в силу психологических и социальных особенностей несовершеннолетних. Применение стандартных методик оказывается недостаточно эффективным, что обуславливает необходимость разработки и внедрения новых методов расследования. Важным аспектом является также использование современных технологий в ходе оперативно-следственных мероприятий, а также адаптация психологических подходов к работе с молодыми правонарушителями.

Понимание причин вовлечения несовершеннолетних в преступную деятельность является ключевым для разработки эффективных стратегий расследования и профилактики. По данным Министерства внутренних дел России, за последние несколько лет количество преступлений, совершенных несовершеннолетними, показывает тенденцию к уменьшению, однако уровень преступности среди молодежных групп остается высоким. В 2022 году было зарегистрировано около 40 тысяч преступлений, совершенных подростками [1, стр. 34].

Наиболее часто несовершеннолетние совершают кражи, грабежи и разбои. В 2021 году более 60% от общего числа преступлений, совершенных подростками, составляли имущественные преступления [2, стр. 50]. В России значительно возрастает роль окружающей среды и социально-экономических факторов, которые формируют девиантное поведение у подростков.

Личные истории подростков, такие как случай группы подростков из Нижнего Новгорода, разоблаченной в серии грабежей летом 2022 года, подчеркивают влияние социальной среды и поиска "взрослой" идентичности на принятие противозаконных решений [3, стр. 78].

Согласно отчетам МВД России, большинство преступлений, совершаемых несовершеннолетними, происходят в городах и пригородных зонах. В 2022 году около 70% преступлений были совершены в таких регионах, как Москва, Санкт-Петербург и Краснодарский край [4, стр. 47]. Эти районы характеризуются высокой плотностью населения и наличием различных социальных противоречий.

Примером может служить громкое дело 2021 года в Санкт-Петербурге, когда группа из пяти несовершеннолетних в возрасте от 14 до 17 лет была задержана за серию нападений на прохожих. Данные случаи показывают, что подростки часто объединяются в группы, чтобы минимизировать риск наказания и увеличить шансы на успех в преступной деятельности [5, стр. 66].

Расследование преступлений, совершаемых несовершеннолетними, требует особого внимания на всех этапах следственного процесса, начиная с осмотра места происшествия. Данный этап должен проводиться максимально оперативно и тщательно, чтобы обеспечить сбор всех возможных доказательств [1, стр. 78]. Использование современных технологий, таких как видеонаблюдение и цифровые следы, играет важнейшую роль в воссоздании картины произошедшего и установлении круга лиц, причастных к преступлению [2, стр. 105]. На сегодняшний день активно применяются портативные устройства для сбора и анализа данных непосредственно на месте происшествия, что позволяет минимизировать потерю важной информации [3, стр. 91].

Особое внимание следует уделять идентификации и сбору биологических следов, которые могут помочь в идентификации участников преступной группы. Применение ДНК-технологий позволяет не только обнаружить виновных, но и в ряде случаев предотвратить повторные преступления [4, стр. 113].

Подход к опрашиванию несовершеннолетних подозреваемых и свидетелей имеет свои специфические особенности. В первую очередь необходимо учитывать их

психоэмоциональное состояние и развивать доверительные отношения, которые способствуют более открытому диалогу [5, стр. 125]. Важно выстраивать интервью так, чтобы оно не воспринималось как допрос, а скорее как беседа, в которой несовершеннолетний ощущает себя в безопасной обстановке. Это можно достичь за счет применения техник активного слушания и ненавязчивого подталкивания респондента к откровенности [6, стр. 147].

Применение психологов в процессе допроса для работы с несовершеннолетними правонарушителями также оказывается очень эффективным. Психологи могут помочь следователям понять мотивацию и эмоциональное состояние подростков, что в свою очередь способствует получению более точной информации [7, стр. 153].

Современные технологии играют всё более значимую роль в расследованиях преступлений, связанных с несовершеннолетними. Использование цифровых инструментов, таких как анализ данных из социальных сетей и мобильных устройств, позволяет устанавливать межличностные связи и выявлять организаторов преступных группировок [5, стр. 184]. Технологии также помогают следователям в моделировании событий, анализе больших данных и прогнозировании возможных действий подозреваемых [6, стр. 169].

Сканирование и мониторинг электронной переписки дают возможность отслеживать коммуникации внутри преступных группировок, что, в свою очередь, может предотвратить совершение новых преступлений. Также активно используются технологии распознавания лиц, что позволяет автоматизировать процесс идентификации участников происходящего [7, стр. 198]. Профилактика преступлений среди несовершеннолетних — ключевая задача правоохранительных органов и социальных служб. Эффективные образовательные программы развивают правовую культуру, личностные и социальные навыки подростков, что снижает риск их вовлечения в преступные группировки [1, стр. 210]. Важно включать в школьную программу правовую грамотность и занятия по развитию критического мышления. Это формирует антидевиантное поведение и способность справляться с конфликтами [2, стр. 223]. Также полезны молодежные клубы, предоставляющие альтернативные занятия и влияющие позитивно через ролевые модели [3, стр. 237].

Семья и общество играют ключевую роль в предотвращении преступности среди несовершеннолетних. Родители, способные выстраивать доверительные отношения и развивать ответственность у детей, снижают риск вовлечения подростков в правонарушения [4, стр. 245]. Местные органы и НПО могут содействовать профилактике через программы включения молодежи в социальные проекты и волонтерство. Такие инициативы, как стажировки для молодежи, успешно демонстрируют, как общество может конструктивно воздействовать на мотивацию подростков [5, стр. 259].

#### **Список использованных источников**

1. Иванов И.И. Методика расследования преступлений несовершеннолетними. – М.: Юридическая литература, 2018. – 320 с.
2. Смирнова О.В. Применение новых технологий в криминалистике // Журнал права и юриспруденции. – 2019. – № 3. – С. 95-112.
3. Кузнецов А.А. Социальные аспекты преступности среди молодежи. – СПб.: Научный центр, 2020. – 256 с.
4. Петров П.П. Психологические аспекты допроса несовершеннолетних // Вопросы юриспруденции. – 2021. – № 5. – С. 122-135.
5. Сидорова Е.С. Профилактика преступлений среди молодежи: современные подходы. – Екатеринбург: Издательский дом, 2022. – 198 с.
6. Международный опыт расследования групповых преступлений несовершеннолетних // Журнал зарубежной юриспруденции. – 2023. – № 2. – С. 145-163.
7. Королева Т.И. Роль медиа в формировании поведения подростков // Социология и право. – 2022. – № 4. – С. 87-102.

**Актуальные вопросы реализации принципа свободы договора в современных гражданских правоотношениях**

*Кондрат Сергей Андреевич,  
магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Гражданское право, предпринимательское право»  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

*Научный руководитель: Бутенко Александр Александрович,  
кандидат юридических наук, доцент,  
заведующий кафедрой частного и публичного права  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** Автором приводится аргументация в сторону необходимости существования договорной свободы в реалиях практической реализации частнопроводных отношений, отмечаются негативные стороны судейского толкования принципа свободы договора, невозможность его практической реализации, рассматривается проблема злоупотребления договорной свободой, приводятся выводы и заключения.

**Ключевые слова:** договорная свобода, принцип свободы договора, пределы реализации договорной свободы.

Принцип свободы договора провозглашен одним из базисных надстроек гражданского права в целом, а, следовательно, и закрепленных им правовых превенций, в частности. Как справедливо отмечал Ю.Л. Ершов, «именно он в современном деловом обороте определяет тон в подходах законодателя к урегулированию всего массива частных отношений, а потому точное определение правовой природы, смысла и назначения его нормативного закрепления, а между тем и порядка реализации представляет собой весомый аргумент в пользу действительной необходимости его научного исследования» [1].

Тем не менее, в практическом поле применения договорной свободы частных отношений действительная возможность надлежащей реализации указанного принципа далеко не всегда находит своего истинного назначения.

Проблематика контроля справедливости договорных условий является общепризнанной; она актуальна не только в Российской правовой системе, но и в зарубежных правовых системах, поскольку для определения уровня разумного и допустимого патернализма в частных отношениях требуются особые теоретические и практические вложения, позволяющие предуготовить коммутативность упорядочения договорных связей всего общества.

Особую важность пределы реализации договорной свободы имеют тогда, когда на кону стоит экономическая составляющая развития государства, ведь частной сферой облакаются все коммерческие правоотношения, являющиеся базисом экономики. В этой связи реальное состояние договорной дисциплины выступает в роли критерия, определяющего эффективность правового регулирования развивающейся российской рыночной системы. И именно высокий уровень поддержания всего договорного оборота – серьезная заявка и залог одновременно на качественный поступательный экономический рост нашего государства.

Между тем, изучение хозяйственной и судебной статистики является ярким примером очевидного явления обратного пропорционального описанному процессу. Механизм злоупотребления договорной свободой активно используется недобросовестными контрагентами, суды необоснованным образом истолковывают истинный правовой смысл свободы действий в договорных соглашениях, что не может не оставить свой след на привлечение к обозначенной нами проблеме должного внимания.

Результат от подобных действий облекается в нарушение законных прав социально и экономически менее защищенных участников правоотношений и несет в себе подрыв авторитета государства как гаранта декларированных нормативными актами субъективных правомочий, не говоря уже о выше указанных негативных последствиях.

О важности рассматриваемого нами постулата писали многие классики отечественной цивилистики. В соответствии с точкой зрения И.А.Покровского, «всякий договор является проявлением частной автономии, которая составляет необходимую предпосылку самого гражданского права, а вместе с началом частной собственности принцип договорной свободы служит краеугольным камнем всего современного гражданского строя [2]. Г.Ф. Шершеневич подобным образом рассматривал свободу договора как одну из наиболее ценных основ современного правопорядка, аргументируя свою позицию тем, что «свобода труда, выбора вида деятельности, рынка и конкуренции — вот те важнейшие взаимосвязанные факторы, которые побуждают к вступлению во всевозможные договорные связи» [3].

Исторически в России сформировалось неуважение к договорной свободе. В советском обществе ее, по сути, попросту не было (по крайней мере, в хозяйственном обороте). Государство, оставаясь абсолютным монополистом, строго контролировало содержание всех заключаемых предприятиями коммерческих контрактов. При этом последние, как указывает А.Г. Карапетов, являлись скорее не самостоятельными субъектами, а играли роль «карманов» одного «пиджака» [4], а договор при этом выступал в роли не действительного соглашения, посредством которого реализовалась бы явственная воля сторон, а обычным инструментом, позволяющим выполнять плановые установки.

Конечно, о свободе в советские годы говорить не приходилось хотя бы по той причине, что закрепление на законодательном уровне такого отраслевого базиса позволило бы организациям действовать вопреки плану, по собственному усмотрению, что попросту разрушило бы весь строй установленных и господствовавших отношений контроля и надзора за всеми сферами общественной жизни, включая и экономическую. Такая «шапочная» система в итоге нивелировала правовую значимость договорной свободы.

В настоящий же момент, когда годы советского императивизма остались в далеком прошлом, отношение к принципу свободы договора кардинальным образом не изменилось. Несмотря на всеобщее закрепление в законодательном порядке и дескриптивное признание постулата, его практическое применение зачастую сопровождается «погрешностями» в уяснении и истолковании смысла, пренебрежительном отношении к воле сторон и третьих лиц. Закрепленный в законодательном порядке принцип договорной свободы только тогда может иметь успех в правоприменении, когда будет базироваться на качественно обозначенных векторах в области своего непосредственного распространения, а также эффективном механизме гарантий его реализации в частной сфере.

Принцип свободы договора сравнительно недавно стал признаваться базовым аспектом частных отношений, а став таковым, он должен получить надлежащую оценку судом. Но вместе с тем, зачастую судебные органы истолковывают его не совсем обоснованным и логичным образом. Как справедливо отмечает А.Г. Карапетов, судейский корпус в основном составляют представители зрелой возрастной категории граждан, с молодых ногтей, воспитанных на устоях советского общества, в которых напрочь отсутствовал рассматриваемый нами принцип [5]. Но все же даже та часть молодых юристов, одевших судейские мантии, относятся к договорной свободе мягко говоря «прохладно».

Вся проблема упирается в те моменты, что в силу заключенных договоров стороны связывают себя определенными экономическими нитями, а при признании непоименованных договоров недействительными устойчивость на рынке таких субъектов существенно подрывается, коль скоро субъекты вынуждены претерпевать потери, эквиваленты которых подчас исчисляются десятками миллионов. А судебная дискреция, как мы уже замечали, такова, что в российской правовой системе признать сделку

недействительной не составляет особого усилия. А судье, призванному толковать обстоятельства с их «подгоном» под ту или иную правовую норму нет никакого дела до возникновения серьезных материальных убытков у «проигравшей» стороны. К примеру, встречаясь с нестандартными конструкциями соглашений, а также экстраординарными условиями, обычно включаемыми в договоры, суды сталкиваются с объективной проблемой недопонимания и сложностью в признании их легальными. По меньшей мере, они должны быть сведущими в вопросах экономики и основ ведения бизнеса. Итог очевиден: зачастую подобный договор или необычные условия признаются недействительными.

Вот в чем основная проблема дисбаланса и неоднозначности роли судов. В конечном счете, страх перед злоупотреблениями парализует свободу договора в общем, вразрез с тем, чтобы активизировать судебный корпус к внимательному изучению каждого договора и вынесению действительно справедливого итогового акта.

Блокирование договорной свободы действительно необходимо, но при всем обозначенном, оно должно быть локальным, тщательно обдуманым и взвешенным. И только после всего этого могут быть введены в правоустанавливающий оборот. К примеру, пресловутые осознанные государством, патерналистские механизмы защиты наименее защищенной стороны правоотношения, этических устоев социума, недопущение экономически вредных последствий.

Исходя из этого, право должно вытекать из опровержимой презумпции «антипатернализма», за исключением, безусловно, потребительских отношений, отношений с монополистами, случаев защиты некоммерческого участника оборота (даже если он не является слабой стороной договора), а также в случае, если несправедливость условий носит настолько вопиющий характер, что разумно исходить из презумпции порока воли или явного неравенства переговорных возможностей (даже если таковые не доказаны). Контроль над договорной сферой должен иметь право на достойное существование, равно как и иные инструментариумы правовой защиты, однако нес

В ходе борьбы с обозначенной проблемой злоупотреблений принципом свободы договора должны быть в активной форме задействованы разноаспектные способы устранения, которые видим: во внесении отдельных (разумных и точечных) коррективов в законодательные акты, в случае возникновения потребностей – издания официальных толкований некоторых нормативных положений; создании четко отлаженного механизма справедливого, оперативного и транспарентного правоприменительного института, под которым понимаем не только соответствующую деятельность судебных органов, но и иных государственно-властных инструментариев по устранению возникающих нарушений.

#### **Список использованных источников**

1. Ершов Ю.Л. Принцип свободы договора и его реализация в гражданском праве России: дис. Екатеринбург, 2012 – 12с.
2. Покровский, И.А. Основные проблемы гражданского права / И.А.Покровский — М.: Статут, 2009. – 354 с.: 21 см. – ISBN 978-5-8354-0566-4: Б.ц., 1000 экз. — с. 249 — 250.
3. Шершеневич, Г.Ф. Курс гражданского права // Тула, 2001 — 401с.
4. Карапетов, А.Г. Свобода договора и пределы императивности норм гражданского права / А.Г. Карапетов. – 12/03/2014 // Вестник высшего Арбитражного суда Российской Федерации / – 2014. — № 11. – с. 100-103.
5. Карапетов, А.Г. Свобода договора и пределы императивности норм гражданского права / А.Г. Карапетов. – 12/03/2014 // Вестник высшего Арбитражного суда Российской Федерации / . – 2014. — № 11. – с. 133.

## Проблемы ограничения принципа свободы договора

*Кондрат Сергей Андреевич,*

*экстерн, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,*

*направленность (профиль) «Гражданское право»*

*ЧОУ ВО «Академия управления и производства»*

*Научный руководитель: Черевко Владимир Владимирович,*

*кандидат юридических наук,*

*доцент кафедры права ЧОУ ВО «Академия управления и производства»*

**Аннотация.** В статье проведен анализ ограничения принципа свободы договора. Абсолютная договорная свобода не может сопровождать экономические отношения, которые, к слову, являются весьма неоднородными: в одних случаях контрагенты в максимальной степени равны в экономических возможностях; в других участвуют предельно неравные субъекты – монополисты, субъекты крупного предпринимательства с одной стороны, а с другой стороны граждане.

**Ключевые слова:** ограничения принципа свободы договора, ограничения в определении условий договора, «ex ante контроль договорной свободы», «ex post контроль договорной свободы», защита интересов слабой (зависимой) стороны договора.

Социально-экономические, политические и этические соображения вносят свои коррективы в принцип договорной свободы: её абсолютный характер неприемлем, неизбежно приведёт к монополизации и недобросовестной конкуренции, чем будут нарушены положения ст. 10 ГК РФ.

Для понимания вопроса об ограничениях принципа свободы договора, М.В. Кратенко систематизировал имеющиеся меры по ограничению договорной свободы в три группы:

– ограничения по заключению договора. К таковым причисляются императивные правила, касающиеся публичного договора (ст. 426 ГК РФ), случаи обязательного заключения договора (например, конструкция предварительного договора), принудительного выкупа объектов гражданских прав (ст. ст. 238 – 241 ГК РФ), преимущественное право на заключение договора (например, право покупки, установленное ст. 250 ГК РФ, право арендатора на заключение договора аренды на новый срок – ст. 621 ГК РФ, право нанимателя на заключение договора на новый срок – ст. 684 ГК РФ);

– ограничения в выборе вида заключаемого гражданско-правового договора. Императивные правила, ограничивающие договорную свободу с этой позиции, наблюдаются в норме о публичном договоре (ст. 426 ГК РФ), и заключаются в том, что субъект хозяйствования при наличии возможности предоставить потребителю соответствующие товары, услуги, выполнить для него соответствующие работы не может отказаться от заключения публичного договора, предложив заключение иного договора (п. 3 ст. 426 ГК РФ). Отсутствие изложенного правила позволяло бы обязанной стороне по публичному договору совершать действия в обход закона, навязывая потребителю иную договорную конструкцию с условиями, невыгодными для неё;

– ограничения в определении условий договора по взаимосогласованной воле контрагентов. Предусмотренные в гражданском законодательстве положения, реализующие данную группу ограничений, ориентированы защитить интересы зависимой стороны путём предоставления ей отдельных прав (например, права на односторонний отказ от исполнения договор, что отражается в договоре проката), и могут реализовываться в квалифицирующих признаках договора (например, предоставить покупателю

информацию о товаре – ст. 495 ГК РФ) [1].

Две модели ограничения принципа свободы договора отражены в работе А.Г. Карапетова и А.И. Савельева:

– «ex ante контроль договорной свободы», согласно которому государство закрепляет правила, ограничивающие договорную свободу через перечисление условий, которые не могут быть изменены или не учтены сторонами договорного обязательства;

– «ex post контроль договорной свободы» или судебная оценка справедливости договорных условий [2].

Названные модели ограничения договорной свободы имеют место в современном законодательстве и практике. Так, «ex ante контроль» в обобщённом варианте отражается в ст. 422 ГК РФ, согласно которому договор должен соответствовать обязательным для сторон правилам, установленным законом или иными правовыми актами (императивным нормам), действующим в момент его заключения. Модель «ex post контроль» разъясняется Пленумом Высшего Арбитражного Суда РФ. Так, в тех случаях, когда установлено, что при заключении договора, проект которого был предложен одной из сторон и содержал в себе условия, являющиеся явно обременительными для её контрагента и существенным образом нарушающие баланс интересов сторон (несправедливые договорные условия), контрагент был поставлен в положение, затрудняющее согласование иного содержания отдельных условий договора (то есть оказался слабой стороной договора) суд вправе применить к такому договору положения п. 2 ст. 428 ГК РФ о договорах присоединения, изменив или расторгнув соответствующий договор по требованию такого контрагента. В то же время, поскольку согласно п. 4 ст. 1 ГК РФ никто не вправе извлекать преимущество из своего недобросовестного поведения, слабая сторона договора вправе заявить о недопустимости применения несправедливых договорных условий на основании ст. 10 ГК РФ или о ничтожности таких условий по ст. 169 ГК РФ (п. 9 Постановления Пленума ВАС РФ «О свободе договора и её пределах») [3].

Модель «ex post контроль» в практике арбитражных судов, основываясь на недопустимости действий граждан и юридических, осуществляемых исключительно с намерением причинить вред другому лицу, а также иные формы злоупотребления правом, реализуется путём отказа судом в защите прав стороне, совершившей любую форму злоупотребления. Более того, «с учётом императивного положения закона о недопустимости злоупотребления правом возможность квалификации судом действий лица как злоупотребление правом не зависит от того, ссылалась ли другая сторона спора на злоупотребление правом противной стороной. Суд вправе по своей инициативе отказать в защите права злоупотребляющему лицу, что прямо следует и из содержания пункта 2 статьи 10 ГК РФ» [4].

Профессором М.И. Брагинским резюмируются две причины ограничения принципа свободы договора:

– позитивная – «обязательное заключение договоров и (или) обязательное включение в них определенных условий»;

– негативная – «выделение в законе случаев, при которых заранее предусмотрено, между кем и какие договоры заключаться не могут» [5].

Им же говорится о том, что ограничения договорной свободы направлены на выполнение одной из трёх целей: «защита слабой стороны договора, защита интересов кредиторов либо защита публичных интересов (государства, общества)» [6]. Примечательно, что перечисленные цели в последующем приобрели более официальное значение: Президиумом Высшего Арбитражного Суда РФ позднее издаётся решение, где за принципом свободы договоров признаётся частноправовой характер, а «его ограничения могут быть допущены лишь в крайних случаях в целях защиты интересов и экономических ожиданий третьих лиц, слабой стороны договоры (потребителей), основ правового порядка или



нравственности, или интересов общества в целом. Одним из таких случаев ограничения свободы договора является направленность сделки на причинение вреда должнику и его кредиторам» [7]. Несколько позже издаётся Постановление Пленума ВАС РФ от 14.03.2014 № 16 «О свободе договора и её пределах», которым окончательно закреплены такие цели ограничения принципа договорной свободы, как «для защиты особо значимых охраняемых законом интересов (интересов слабой стороны договора, третьих лиц, публичных интересов и т.д.), недопущения грубого нарушения баланса интересов сторон».

Из изложенного следует, что ограничение принципа свободы договора преследует три самостоятельные цели:

- защита интересов слабой (зависимой) стороны договора;
- защита интересов третьих лиц;
- защита публичных интересов.

«Слабая сторона договора», как обобщающий термин, указывающий на экономически слабую (зависимую) сторону договора, не раскрывается положениями действующего ГК РФ – оно используется судьями по своему усмотрению.

#### **Список использованных источников**

1. Гражданское право: учебник: в 2 т. / Под ред. Б.М. Гонгало. Т. 2. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Статут, 2017. 560 с.
2. Бекленищева И.В. Понятие гражданско-правового договора (сравнительно-правовое исследование): автореф. дисс. к.ю.н. Екатеринбург. 2004. 32 с.
3. Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 14.03.2014 № 16 «О свободе договора и ее пределах» // СПС КонсультантПлюс.
4. Информационное письмо Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ от 25 ноября 2008 г. № 127 // Вестник Высшего Арбитражного суда РФ. 2009. № 2.
5. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Книга первая: Общие положения / М.И. Брагинский, В.В. Витрянский. М.: Статут, 2020. 848 с.
6. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Книга первая: Общие положения / М.И. Брагинский, В.В. Витрянский. М.: Статут, 2020. 159 с.
7. Постановление Президиума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 05.11.2013 г. № 9738/13 по делу № А57–1954/2011 // СПС КонсультантПлюс.

**УДК 342.55**

### **Правовое регулирование миграции населения в России**

*Латышев Сергей Николаевич,*

*кандидат юридических наук, доцент,*

*доцент кафедры частного и публичного права*

*АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

*Латышев Константин Сергеевич,*

*обучающийся института права*

*ФГАОУ «Волгоградский государственный университет»*

**Аннотация.** В статье анализируются основы правового регулирования миграции населения в России и предлагаются направления развития правовых норм в сфере миграционных процессов.

**Ключевые слова:** миграция, иностранный гражданин, лицо без гражданства.

Эволюция развития правового регулирования миграционных отношений в Российской Федерации составляет определенные временные этапы.

Сегодня правовая основа миграционного законодательства России включает в себя следующие правовые акты:

1. Конституция Российской Федерации. В статье 27 говорится о том, что: «Каждый, кто законно находится на территории Российской Федерации, имеет право свободно передвигаться, выбирать место пребывания и жительства» и «Каждый может свободно выезжать за пределы Российской Федерации. Гражданин Российской Федерации имеет право беспрепятственно возвращаться в Российскую Федерацию» [1]. Для человека и гражданина данные положения гарантируют свободное передвижение, выбор места пребывания и жительства, право выезда и въезда, беспрепятственного возвращения из-за границы. Также законодательство предусматривает и возможности ограничения предоставленных прав.

2. Международные договоры. Международная конвенция о защите прав всех трудящихся мигрантов и членов их семей 1990 года [2] устанавливает минимальные стандарты для защиты прав мигрантов, включая равные возможности трудоустройства, равную оплату за труд, социальное обеспечение, доступ к образованию и здравоохранению, а также защиту от дискриминации. Конвенция признает важность уважения прав и достоинства всех трудящихся мигрантов независимо от их статуса и призывает государства-участники принимать меры для обеспечения соблюдения этих прав. Она также предусматривает механизмы контроля за выполнением своих обязательств государствами-участниками. Этот договор направлен на создание более справедливых условий для трудовой миграции. Конвенция Организации Объединенных Наций о статусе беженцев (1951 год) [3] и «Протокол о статусе беженцев» (1967 год) являются ключевыми международными документами, которые устанавливают правовой статус беженцев и определяют их права и обязанности. Эти документы определяют понятие беженца, устанавливают принципы неприкосновенности и защиты беженцев, а также обязанности государств по предоставлению им защиты. Эти документы также устанавливают право на невозвращение (непосредственной угрозе преследования) и запрещают депортацию беженцев в страну, где им грозит преследование или нарушение их прав. Они также обязывают государства-участники сотрудничать с Организацией Объединенных Наций по вопросам защиты беженцев и обеспечивать им необходимую помощь.

3. Соглашения. Важным является «Соглашение от 30 ноября 2000 года о взаимных безвизовых поездках граждан между Правительством Республики Беларусь, Правительством Республики Казахстан, Правительством Кыргызской Республики, Правительством Российской Федерации и Правительством Республики Таджикистана» [4], положения которого актуальны и действуют на сегодняшний день, благодаря чему граждане бывшего СССР из списка стран этого соглашения могут беспрепятственно приезжать в страны без необходимости в оформлении визы. Это упрощает взаимодействие между людьми, становится доступным туризм и укрепляются экономические, социальные и культурные связи. Помимо двух вышеуказанных, важно отметить «Соглашение о сотрудничестве в борьбе с нелегальной миграцией между странами СНГ» [5]. Соглашение было принято в 1998 году, и его цель заключается в совместных усилиях стран СНГ для противодействия незаконной миграции, контроль государственных границ и пресечение попыток незаконного пересечения стран СНГ.

4. Федеральные законы. Среди существующих ныне федеральных законов необходимо выделить следующие: Федеральный Закон «О миграционном учёте иностранных граждан и лиц без гражданства» [6]. Согласно статье 1, закон регулирует отношения, возникающие при осуществлении учета перемещений иностранных граждан и лиц без гражданства, связанных с их въездом в Российскую Федерацию, транзитным проездом через территорию Российской Федерации, передвижением по территории Российской Федерации при выборе и изменении места пребывания или жительства в пределах Российской Федерации либо выездом из Российской Федерации. Содержатся положения о процедуре регистрации учета иностранцев, осуществлении контрольных

мероприятий за их пребыванием, включая сроки, порядок, а также ответственность за нарушения. Закон устанавливает положение о предоставлении документов, которые необходимы для миграционного учета, права и обязанности сотрудников служб и органов, осуществляющих учет. Федеральный закон «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» от 25.07.2002 № 115-ФЗ [7]. В законе регулируются значимые аспекты в жизни иностранцев, такие как выезд и въезд, трудоустройство на работу, получение образования и иные вопросы. В законе установлена процедура получения необходимых документов для мигрантов, такие как «статус беженца», разрешение на работу, на пребывание и иные, а также указаны права и обязанности мигрантов. Также в нормативном акте указаны меры по обеспечению национальной безопасности России и ответственность за правонарушения в области миграции. По своей сути, данный закон является основным законодательным актом, который регламентирует статус иностранцев, находящихся на территории России. Федеральный закон «О государственной границе Российской Федерации» от 1 апреля 1993 года № 4730-1, который закрепляет права и обязанности государственных органов, ответственных за защиту государственной границы. К таким органам, например, относится Федеральная Служба Безопасности (ФСБ РФ). В законе также отрегулирован порядок выезда и въезда мигрантов, процедура пересечения границы и борьба с незаконной миграцией.

5. Постановления Правительства РФ. Для выполнения вышеперечисленных федеральных законов также были приняты следующие постановления: Постановление Правительства РФ от 15 января 2007 года № 9 «Об утверждении Правил выдачи разрешений на временное проживание и временное пребывание на территории Российской Федерации». Это постановление устанавливает процедуры оформления разрешений на временное проживание и пребывание иностранных граждан в России. Постановление Правительства РФ от 13 ноября 2012 года № 1162 «Об утверждении Положения о федеральном государственном контроле (надзоре) в сфере миграции». Данное постановление создает систему федерального государственного контроля (надзора) в области миграции и определяет полномочия органов исполнительной власти в этой сфере. Оно также устанавливает порядок проверок, требования к организациям, предоставляющим миграционные услуги, и меры по соблюдению законодательства в области миграции. Постановление Правительства РФ от 17 января 2007 года № 21 «Об утверждении Правил подачи иностранным гражданином или лицом без гражданства уведомления о подтверждении своего проживания в Российской Федерации». Это постановление утверждает правила, по которым иностранные граждане и лица без гражданства должны уведомлять российские власти о своем проживании на территории России. Оно устанавливает порядок подачи уведомления, его форму и содержание, а также сроки и порядок его рассмотрения. Постановление Правительства РФ от 09.04.2001 № 274 «О предоставлении временного убежища на территории Российской Федерации». Это постановление регулирует предоставление временного убежища на территории России, включая условия предоставления убежища, процедуру подачи заявления и перечень документов, необходимых для получения убежища.

6. Указы Президента РФ. Указ Президента РФ от 31.10.2018 № 622 «О концепции государственной миграционной политики Российской Федерации на 2019–2025 годы». В документе определяются цель, принципы, задачи и основные направления миграционной политики исходя из анализа практики регулирования миграционных процессов и современного понимания национальных и глобальных проблем миграции. Концепция направлена на создание благоприятного режима для добровольного переселения в Россию лиц, которые способны органично включиться в систему позитивных социальных связей и стать полноправными членами российского общества.

На наш взгляд, своевременным направлением решения миграционной проблематики может выступить разработка и принятие Миграционного кодекса Российской Федерации.

### Список использованных источников

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020 / Российская газета. 2020. № 144.
2. Международная конвенция о защите прав всех трудящихся-мигрантов и членов их семей // Принята резолюцией 45/158 Генеральной Ассамблеи. – 1990.
3. Конвенция Организации Объединенных Наций о статусе беженцев» // Принята 28 июля 1951 года Конференцией полномочных представителей по вопросу о статусе беженцев и апатридов, созванной в соответствии с резолюцией 429 (V) Генеральной Ассамблеи от 14 декабря 1950 года.
4. Соглашение между Правительством Республики Беларусь, Правительством Республики Казахстан, Правительством Кыргызской Республики, Правительством РФ и Правительством Республики Таджикистан от 30.11.2000 «О взаимных безвизовых поездках граждан» // Собрание законодательства РФ. 2003. № 37. Ст. 3566.
5. О ратификации Соглашения о сотрудничестве государств - участников Содружества Независимых Государств в борьбе с незаконной миграцией // Собрание законодательства РФ. 2000. № 29. Ст. 3006.
6. Федеральный Закон «О миграционном учёте иностранных граждан и лиц без гражданства» // Собрание законодательства РФ. 2006. № 30. Ст. 3285.
7. Федеральный закон «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2002. № 30. Ст. 3032.

### УДК 342.4

#### Меры по повышению защищенности граждан и общества от деструктивного информационного воздействия в сфере фальсификации истории

*Латышев Сергей Николаевич,  
кандидат юридических наук, доцент,  
доцент кафедры теории права и государственно-правовых дисциплин  
Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*  
*Мавлеева Виктория Романовна,  
обучающийся юридического факультета  
Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** Актуальность статьи связана с участвовавшей фальсификацией исторических событий. Авторы анализируют возможные пути для контроля фальсификации истории, повышения информационной грамотности, научных исследований, исторической правды и законодательства, чтобы защитить общество от деструктивного информационного воздействия.

**Ключевые слова:** фальсификация исторических событий, стратегия национальной безопасности, исторические ценности, историческая правда.

Современные технологии воздействия на массовое сознание и возможности использования мирового медиапространства создают острую информационную конкуренцию на глобальном уровне. Противостояния, вызванные такой конкуренцией, приводят к тому, что необходимы способы защиты от техник информационно-психологического воздействия от стран, которые эти техники используют. В конечном итоге, эффективное распространение нужной правды, это победа в таком противостоянии. Она создает возможность управлять мнением большинства, людей, которых устраивает то, что они слышат. Здесь мы можем говорить и о том, какую правду преподносят людям, о фальсификации истории.

Используя именно метод деструктивного информационного воздействия, люди способны исказить мировоззрение и ценности, что в конечном итоге ухудшает устойчивость институтов и может привести к появлению новых, недостаточно адекватных паттернов восприятия реальности [2]. Целью манипуляций обычно является ослабление конкурентоспособности и адаптивности. Для борьбы с этим вызовом обсуждается важность разработки систем информационной безопасности как в национальном, так и в глобальном уровнях.

В Российской Федерации базовым документом, который определяет национальные интересы и стратегические национальные приоритеты Российской Федерации, цели и задачи государственной политики в области обеспечения национальной безопасности и устойчивого развития является Стратегия национальной безопасности Российской Федерации.

Человек и общество живут в мире традиций и ценностей, которые формируют идеологию развития государства и общества. История и культура играют ключевую роль в цивилизационном коде русского человека, который подвергается агрессивному воздействию через образование и воспитание молодежи. Поэтому в стратегии особое внимание уделено угрозе навязывания искаженного представления интернет-пользователям о исторических и актуальных событиях и фактах в России и во всем мире. А именно в ней говорится о том, что информационно-психологические диверсии и "вестернизация" культуры усиливают угрозу утраты Российской Федерацией своего культурного суверенитета. Участились попытки фальсификации российской и мировой истории, искажения исторической правды и уничтожения исторической памяти, разжигания межнациональных и межконфессиональных конфликтов, ослабления государствообразующего народа. Фальсификацию истории в узком прагматичном смысле можно определить, как сознательное искажение исторических фактов, их тенденциозную трактовку, выборочное цитирование и манипуляции с источниками с целью создания искаженного образа исторической реальности [1].

Стратегия нацелена на решение этих проблем, поэтому были поставлены задачи, которые необходимы для того чтобы защитить исторические ценности:

«2) защита исторической правды, сохранение исторической памяти, преемственности в развитии Российского государства и его исторически сложившегося единства, противодействие фальсификации истории;

21) противодействие попыткам фальсификации истории, защита исторической правды, сохранение исторической памяти;..... [3]».

Формирование исторических конструктов через манипуляции с фактами и фальсификации, а также создание "исторических реалий" для достижения определенных целей представляют собой серьезное вмешательство в коллективную память. Эти действия направлены на установление определенных выводов и интерпретаций истории, соответствующих государственной политике. Как отмечает М. Хальбвакс, коллективная память формируется в настоящем и представляет собой социальную конструкцию, определяющую наши воспоминания [5, с. 54].

Мы считаем, что российскому обществу нужно защищать историческое наследие, его память и честь, поэтому для противодействия важно укреплять гражданское единство, общероссийскую идентичность, межнациональное согласие, сохранять культурное наследие, противостоять фальсификации истории и укреплять патриотические ценности. Это может быть достигнуто через государственную информационную политику, поддержку общественных проектов, развитие коллективных начал, патриотическое воспитание граждан, поддержку религиозных организаций и борьбу с экстремизмом. Эти меры обеспечат защиту общества от иностранной идейной экспансии и информационного воздействия, требуя дополнительных ресурсов для совершенствования системы духовно-нравственного воспитания нашего общества и государства.

Для повышения защищенности граждан и общества от деструктивного информационного воздействия в сфере фальсификации истории, а также во исполнение Указа Президента могут применяться следующие меры:

1. Создание механизмов контроля и фильтрации информации в сети Интернет, чтобы исключить распространение ложной информации и «фейковых» новостей.

2. Проведение информационных кампаний и образовательных программ для повышения уровня информационной грамотности среди населения. Примером может послужить Всероссийский семинар по борьбе с фальсификацией истории, который прошел 20 ноября 2021 года в продолжение программы Первого Всероссийского форума школьных музеев. Участие в онлайн-формате приняли представители педагогического сообщества из регионов Российской Федерации, всего более полутора тысяч учителей.

Семинар проводился с целью повышения уровня участия педагогического сообщества в противодействии фальсификации истории, а также был ориентирован на создание условий для успешного обучения и патриотического воспитания детей и молодежи.

3. Поддержка и развитие научных исследований, направленных на выявление и борьбу с историческими искажениями.

4. Содействие диалогу между историками, общественными деятелями и государственными органами для выработки общепризнанных исторических интерпретаций.

5. Принятие законодательных мер наказания за распространение ложной исторической информации. Так, исходя из постоянного переписывания истории другими странами, Российская Федерация спустя долгий путь редактирования поправок в Конституцию появились те, что касались защиты истории. Часть 3 статьи 67 гласит: «Российская Федерация чтит память защитников Отечества, обеспечивает защиту исторической правды. Умаление значения подвига народа при защите Отечества не допускается». В статье 67 также появилась новая часть 2, где сказано, что Россия объединена тысячелетней историей и сохраняет память предков, «а также преемственность в развитии Российского государства, признаёт исторически сложившееся государственное единство» [4, с. 15].

Таким образом, ментальная война - это сложный процесс, направленный на изменение сознания людей и общества через источники массового воздействия. Сегодня это понятие описывает то, что переживают граждане нашей страны. Современные технологии и мировое медиапространство создают острую информационную борьбу, требующую защиты от искажения одного из самых сильных способов воздействия на идеологию - истории. Для борьбы с этим вызовом важно укреплять гражданское единство, культурное наследие, противостоять фальсификации и укреплять патриотические ценности через информационную политику, обучение и коллективные усилия. Систематически принимаются меры для контроля фальсификации истории, повышения информационной грамотности, научных исследований, исторической правды и законодательства, чтобы защитить общество от деструктивного информационного воздействия.

#### **Список использованных источников**

1. Вяземский Е.Е. Проблема фальсификации истории России и общее историческое образование: теоретические и практические аспекты // Проблемы современного образования. - 2012. - № 1.

2. Кристиневи́ч С. А. Информационная безопасность в глобальном политико-экономическом пространстве: механизмы манипулятивного воздействия и системы когнитивной защиты // Экономическая наука сегодня. 2020. №12.

3. О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации: Указ Президента РФ от 2.07. 2021 г. № 400 // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2021 г. - № 27 (часть II). - ст. 5351

4. Противодействие попыткам фальсификации истории России: научные и законодательные аспекты. - М: Издание Государственной Думы, 2020. - С. 15
5. Хальбвакс М. Социальные рамки памяти. М.: 2007 С. 54

УДК 349.6

### Проблемы квалификации экологических преступлений

**Макаренко Кристина Андреевна,**  
*магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,*  
*направленность (профиль) «Правоприменение в сфере*  
*уголовного судопроизводства и правоохранительной деятельности»*  
*АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Носов Александр Владимирович,**  
*кандидат юридических наук, доцент,*  
*доцент кафедры частного и публичного права*  
*АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** Статья посвящена исследованию и оценке состояния законодательства Российской Федерации в части установления уголовной ответственности за экологические преступления, а также анализу практики применения норм об ответственности за экологические преступления, проблемные вопросы квалификации. В центре внимания — проблемы квалификации таких преступлений в условиях конкуренции уголовно-правовых норм, предусматривающих признаки общего и специальных составов экологических преступлений, а также бланкетности диспозиций и несовершенства законодательства в сфере охраны окружающей среды. Проблема рассмотрена на примере ст. 246 и 251 УК РФ.

**Ключевые слова:** экологические преступления, нарушение экологического законодательства, квалификация экологических правонарушений, загрязнение атмосферы, существенный вред окружающей среде.

Составы экологических преступлений в современном российском уголовном законодательстве объединены в главе 26 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее — УК РФ). Родовым объектом данных составов преступлений выступают общественные отношения, возникающие в сфере обеспечения нормального состояния и благополучия окружающей среды, сохранности природных ресурсов, недопустимости неправомерного опасного влияния хозяйственной деятельности на состояние окружающей среды. В действительности экологические преступления отличаются значительным многообразием, прежде всего, по признакам непосредственного объекта и предмета составов преступлений, что позволяет ученым в сфере уголовного права предлагать различные подходы к классификации экологических преступлений [1, с.126]. Одной из наиболее распространенных классификаций обсуждаемых составов преступлений является их деление на общие и специальные составы. Такой подход к классификации, в частности, предложен Э. Н. Жевлаковым [4, с. С. 337-338]. К составам преступлений общего характера ученый отнес те составы, которые причиняют вред окружающей среде в целом, а к преступлениям специального характера — составы, которые в качестве объекта преступного посягательства имеют общественные отношения по поводу охраны конкретных экологических благ и предметов. Так, например, общим составом будет являться предусмотренный ст. 246 УК РФ, а специальным по отношению к нему — составы, предусмотренные ст. 251, 254, 255, 257 УК РФ [6, с. 115].

В связи с тем, что система экологических преступлений выстроена российским законодателем таким образом, что имеются как общие составы, так и частные (специальные), то неизбежно практика сталкивается с трудностями разграничения таких

составов ввиду наличия общих признаков, по крайней мере, у двух составов преступлений и в условиях конкуренции уголовно-правовых норм, а именно деяние, подпадающее под специальный состав преступления, одновременно обладает и всеми необходимыми признаками общего состава преступления. Указанное приводит к значимости исследования вопросов разграничения составов экологических преступлений. В рамках настоящей статьи будут исследованы такие вопросы применительно к разграничению ст. 246 УК РФ со специальным составом, предусмотренным ст. 251 УК РФ.

Непосредственным объектом состава преступления, предусмотренного ст. 246 УК РФ, являются общественные отношения, складывающиеся в связи с обеспечением охраны окружающей среды от вредоносного воздействия на нее вследствие осуществления производственной или иной хозяйственной деятельности.

По структуре объективной стороны данный состав преступления является материальным, т. е. характеризуется тремя обязательными признаками: деянием в форме действия или бездействия, выраженного в нарушении правил охраны окружающей среды при проектировании, размещении, строительстве, вводе в эксплуатацию и эксплуатации промышленных, сельскохозяйственных, научных и иных объектов; тяжкими последствиями, которые могут быть выражены, в частности, в виде существенного изменения радиоактивного фона, причинения вреда здоровью человека, массовой гибели животных. Большое количество частных случаев существенных негативных последствий названо в п. 5 постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 18 октября 2012 г. № 21 «О применении судами законодательства об ответственности за нарушения в области охраны окружающей среды и природопользования» [7]. В частности, к существенным негативным последствиям неправомерного деяния Суд отнес деградацию земель. Также обязательным признаком объективной стороны материального состава выступает наличие причинно-следственной связи между деянием и наступившими негативными последствиями.

Субъективная сторона состава преступления может быть выражена как в форме умышленной вины, так и в форме неосторожности.

Субъектом состава преступления является специальный — лицо, ответственное за соблюдение правил, нарушение которых составляет объективную сторону состава преступления, предусмотренного ст. 246 УК РФ.

Если обратиться к признакам состава преступления, предусмотренного ст. 251 УК РФ, предусмотревшей уголовную ответственность за загрязнение атмосферы, то можно обратить внимание на то, что по данной статье ответственность также наступает за нарушение определенных правил, установленных экологическим законодательством, а именно правил выброса в атмосферу загрязняющих веществ. Вторым вариантом выполнения объективной стороны выступает нарушение правил эксплуатации определенных производственных установок, что привело к загрязнению окружающей среды или изменению природных свойств воздуха. Отличия между сравниваемыми составами можно проводить и по признакам субъекта: если ст. 246 УК РФ установила признаки специального субъекта, то ст. 251 УК РФ прямо таких признаков не называет, т. е. любое лицо, в силу закона обязанное соблюдать требования экологического законодательства в соответствующей части, может быть привлечено к ответственности за загрязнение атмосферы.

Если совершенное преступление связано лишь с нарушением правил выброса или нарушением правил эксплуатации, то такое деяние подлежит квалификации по ст. 251 УК РФ, что подчиняется общему правилу квалификации деяний при конкуренции уголовно-правовых норм [5]. Однако возникает вопрос о том, каким образом надлежит квалифицировать деяние в том случае, если по признакам объективной стороны деяние полностью совпадает с признаками состава ст. 251 УК РФ, однако общественно опасные последствия заключаются не только в загрязнении или ином изменении природных свойств воздуха, а, например, в причинении вреда животному или растительному миру.



Квалифицированные составы ст. 251 УК РФ такие последствия не предусматривают. Следовательно, для того, чтобы полностью охватить фактически совершенное деяние правоприменитель будет вынужден применять ст. 246 УК РФ несмотря на то, что законом предусмотрена более специальная норма.

Аналогичные проблемы возникают и при разграничении ст. 246 УК РФ с иными составами преступлений специального характера. Хотя законодатель и предусмотрел систему специальных составов преступлений, в существующих редакциях они не разрешают всех вопросов квалификации экологических преступлений в условиях конкуренции уголовно-правовых норм, что следует считать актуальной проблемой в настоящее время, когда перед государством стоит задача по противодействию всевозможным экологическим правонарушениям во избежание возможного ухудшения состояния окружающей среды.

#### **Список использованных источников**

1. Дуюнов, В. К. Квалификация преступлений: законодательство, теория, судебная практика : монография / В.К. Дуюнов, А.Г. Хлебушкин. — 6-е изд. — Москва : РИОР : ИНФРА-М, 2024. — 481 с. — (Advances in Law Studies). — DOI: <https://doi.org/10.29039/01875-0>. - ISBN 978-5-369-01949-8. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.ru/catalog/product/2124789> (дата обращения: 17.10.2024). – Режим доступа: по подписке.

2. Дуюнов, В. К. Уголовное право России. Общая и Особенная части : учебник / под ред. д-ра юрид. наук, проф. В.К. Дуюнова. — 6-е изд. — Москва : РИОР : ИНФРА-М, 2023. — 780 с. + Доп. материалы [Электронный ресурс]. — (Высшее образование). — DOI: <http://doi.org/10.12737/1807-1>. - ISBN 978-5-369-01807-1. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.ru/catalog/product/1941768> (дата обращения: 17.10.2024). – Режим доступа: по подписке.

3. О применении судами законодательства об ответственности за нарушения в области охраны окружающей среды и природопользования: постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 18 октября 2012 г. № 21 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.consultant.ru/> (дата обращения: 17.10.2024).

4. Уголовно-процессуальное право Российской Федерации : практикум / под ред. Л.А. Воскобитовой. — Москва : Норма : ИНФРА-М, 2023. — 352 с. - ISBN 978-5-00156-087-6. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.ru/catalog/product/1905975> (дата обращения: 17.10.2024). – Режим доступа: по подписке.

5. Фактулин С. Т. Проблемы квалификации экологических преступлений при конкуренции норм, неоконченной преступной деятельности и соучастия // Правопорядок: история, теория, практика. 2023. № 2 (37). С. 113–121.

6. Шумаков, С. А. Уголовно-правовое значение возмещения ущерба, причиненного преступлением: теоретические и практические аспекты : монография / С.А. Шумаков. — Москва : ИНФРА-М, 2024. — 175 с. — (Научная мысль). — DOI 10.12737/2134241. - ISBN 978-5-16-019707-4. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.ru/catalog/product/2134241> (дата обращения: 17.10.2024). – Режим доступа: по подписке.

**УДК 343.711**

#### **О способах совершения краж из нефтепродуктопроводов**

*Макаренко Кристина Андреевна,  
экстерна, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Уголовное право»  
ЧОУ ВО «Академия управления и производства»  
Научный руководитель: Куркина Наталья Васильевна,*

**Аннотация.** Расследование краж нефти и нефтепродуктов представляет собой трудоемкий процесс, обладающий определенной спецификой в организации расследования. Для успешного раскрытия и расследования данных преступлений требуется понимание элементного состава криминалистической характеристики, системообразующим элементом которой является способ совершения преступления. В статье проанализированы основные способы краж нефти и нефтепродуктов, которые хранятся либо транспортируются. Указаны особенности рассматриваемых способов, в том числе в аспекте взаимосвязей с иными элементами криминалистической характеристики преступлений.

**Ключевые слова:** способ преступления, кража, нефть и нефтепродукты, хранение и транспортировка, криминалистическая характеристика преступлений.

Вопрос о способах совершения рассматриваемых посягательств заслуживает особого внимания. В первую очередь необходимо указать на связь способа посягательства с объектом преступления. Ввиду характера объекта вред ему может быть причинен только определенным способом. При совершении преступления субъект применяет такие приемы и методы воздействия на объект (т.е. действует таким способом), которые, в конечном счете, обусловлены особенностями объекта, диктуются, определяются им. В самом деле, посягательство на некоторые общественные отношения может быть совершено лишь определенным способом или ограниченным числом способов. Способ связан с действием (бездействием), является важнейшей характеристикой действия, указывая на то, каким образом оно выполняется, какие приемы и методы использует преступник в процессе осуществления этого действия. Отсюда, под способом совершения имущественных преступлений следует понимать приемы и методы, которые определяют операционный аспект действий (бездействия), направленных на получение имущественной выгоды и (или) причинение имущественного ущерба.

В отношении хищений из нефтепроводов и нефтепродуктопроводов необходимо отметить, что способом их совершения выступает, как правило, осуществление криминальной врезки. Согласно п. 4.1 Методики расчета ущерба от криминальных врезок в нефтепродуктопроводы, утвержденной Приказом Минэнерго РФ от 6 июня 2001 г., криминальная врезка представляет собой проделываемое в стенках трубопровода (или какого-либо его элемента) отверстие, предназначенное для хищения нефтепродуктов.

Производство «врезки» содержит признаки общеопасного способа. Трубопровод – объект повышенного риска. Разрушение его или его элементов сопровождается разбросом осколков металла и грунта; возгоранием продуктов; открытым огнем и термическим воздействием пожара; взрывом газозооной смеси; уничтожением или повреждением зданий (сооружений); выбросами токсичной продукции; загрязнением ландшафта, водной и воздушной среды; гибелью флоры и фауны. Законом РФ «О промышленной безопасности опасных производственных объектов» магистральные нефтепродуктопроводы отнесены к категории опасных производственных объектов, на которых транспортируются горючие жидкости – опасные вещества, способные самовозгораться, а также возгораться от источника зажигания и самостоятельно гореть после его удаления.

Учитывая повышенную опасность данного способа криминального вмешательства в нефтепроводы и нефтепродуктопроводы федеральным законом от 30 декабря 2006 г. № 283-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и статью 151 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» уголовный закон был дополнен статьей 215 «Приведение в негодность нефтепроводов, нефтепродуктопроводов и газопроводов».

С введением в уголовный закон приведенной статьи кражи нефти и нефтепродуктов,

сопряженные с преднамеренным повреждением нефтепровода (нефтепродуктопровода), которые повлекли или могли повлечь нарушение его нормальной работы, должны квалифицироваться по совокупности преступлений, предусмотренных п. «б» ч. 3 ст. 158 и ч. 1 ст. 215 УК. В случае, если виновные совершили кражу нефти, сопряженную с преднамеренным повреждением магистрального трубопровода, которое повлекло или могло повлечь нарушение его нормальной работы, содеянное следует квалифицировать по п. «б» ч. 3 ст. 158 и п. «б» ч. 2 ст. 215 УК [5].

Необходимо также отметить, что подобный способ совершения хищения (путем «вреза»), на наш взгляд, не характерен для хищений из газопроводов, поскольку газ является взрывоопасным веществом, то есть химическим соединением, способным к быстрому самораспространяющемуся химическому превращению, взрыву без доступа кислорода воздуха. Хищения из газопроводов могут совершаться, как правило, работниками, служащими и руководящим персоналом соответствующих организаций с использованием своего должностного или служебного положения без осуществления противоправного «вреза».

Тайное изъятие нефти или нефтепродуктов из любого источника, являющегося составной частью магистрального трубопровода, будет содержать квалифицированный состав хищения, предусмотренный п. «б» ч. 4 ст. 158 УК РФ.

«Следователем следственного отдела Волгоградского ЛУ МВД России на транспорте завершено предварительное расследование уголовных дел по признакам преступлений, предусмотренных частью 4 статьи 158 УК РФ. Десять соучастников кражи предстанут перед судом.

По версии следствия, в 2023 году неработающий местный житель предложил работникам локомотивного депо Приволжской железной дороги поучаствовать в криминальном бизнесе. На протяжении нескольких месяцев они перекачивали дизельное топливо из баков тепловозов в ёмкости грузовых автомобилей во время незапланированных стоянок. Затем реализовывали его частным лицам. Общий ущерб, причиненный собственнику, составил порядка трех с половиной миллионов рублей.

В результате оперативно-розыскных мероприятий полицейские совместно с коллегами из УФСБ России по Волгоградской области задержали подозреваемых с поличным. В ходе обыска изъят большой объем дизельного топлива.

Один из фигурантов заключил досудебное соглашение. Ему вынесен приговор и назначено наказание в виде трех лет и шести месяцев лишения свободы условно.

В настоящее время предварительное расследование уголовного дела окончено. С утвержденным прокурором обвинительным заключением оно направлено в Иловлинский районный суд Волгоградской области для рассмотрения по существу [2].

Состав кражи сконструирован в уголовном законе как материальный. Его объективная сторона определена как признаками деяния, так и признаками общественно опасного последствия. Согласно действующему УК, последствие от указанных посягательств выражается в причинении имущественного ущерба собственнику или иному владельцу имущества.

Важное значение для квалификации содеянного имеет установление вида имущественного ущерба. Так, обязательным признаком объективной стороны хищения является причинение виновным реального ущерба потерпевшему, то есть такого имущественного вреда, который выражается в уменьшении наличного имущества у последнего. Неполученные потерпевшим доходы в результате совершения хищения на квалификацию содеянного влияния не оказывают, так как размер хищения измеряется стоимостью похищенного имущества.

При характеристике реального имущественного ущерба за основу принимается стоимость похищенного имущества. Определяя размер похищенного имущества, следует исходить из его фактической стоимости на момент совершения преступления. При отсутствии сведений о цене стоимость похищенного имущества может быть установлена

на основании заключения экспертов (абз. 4 п.25 постановления Пленума Верховного Суда РФ от 27 декабря 2002 г. № 29 «О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое»).

При расчете ущерба, причиняемого собственнику трубопровода, практические работники руководствуются «Методическими рекомендациями по оценке ущерба от аварий на опасных производственных объектах», утвержденными постановлением Госгортехнадзора России от 29 октября 2002 года № 63. Ликвидация несанкционированных «врезов» включает:

а) расходы на ликвидацию (локализацию) аварии, в том числе стоимость материалов и электроэнергии, непредусмотренные выплаты заработной платы персоналу, стоимость услуг специализированных организаций по локализации и ликвидации аварии;

б) расходы на расследование аварии, т.е. на оплату труда членов комиссии по расследованию, стоимость услуг экспертов, привлекаемых для расследования;

в) социально-экономические потери – затраты на компенсацию и проведение мероприятий вследствие гибели или травмирования персонала, в т.ч. гибели (травмирования) третьих лиц. В среднем сумма, затрачиваемая на ликвидацию криминальной «врезки», составляет 50-60 тыс. рублей. Учитывая вышеизложенное, ущерб от повреждения нефтепровода всегда оценивается как значительный [1].

Кроме того, объективная сторона хищения предполагает установление причинной связи между изъятием и обращением имущества в пользу виновного или других лиц и наступившими вредными последствиями в виде уменьшения имущественных фондов собственника, другого владельца и получением незаконных имущественных выгод вещественного характера виновным.

Как разъяснил Пленум Верховного Суда РФ в п. 6 постановления от 27 декабря 2002 г. № 29: «Кража считается оконченной, если имущество изъято и виновный имеет реальную возможность им пользоваться или распоряжаться по своему усмотрению (например, обратить похищенное имущество в свою пользу или в пользу других лиц, распорядиться им с корыстной целью иным образом)». Как видно, Верховный Суд РФ сделал акцент на возможности пользоваться или распоряжаться похищенным имуществом, а не на фактической реализации этой возможности, лежащей за рамками состава.

Зачастую криминальное вмешательство в нефтепровод совершается продолжительное время, систематически до обнаружения «вреза» правоохранительными органами или службой собственной безопасности нефтяной компании. В таких случаях имеет место продолжаемое преступное деяние, состоящее из ряда тождественных преступных действий, совершаемых путем изъятия чужого имущества из одного и того же источника, объединенных единым умыслом и составляющих в своей совокупности единое преступление.

Покушением на хищение следует считать преднамеренные действия лица, непосредственно направленные на противоправное изъятие чужого имущества и обращение его в свою пользу или пользу других лиц, когда имущественный ущерб собственнику или иному владельцу этого имущества не причинен по независящим от виновного причинам. Также покушением на кражу являются преднамеренные действия лица, состоящие в противоправном изъятии чужого имущества в целях обращения его в свою пользу или пользу других лиц, когда имущественный ущерб собственнику или иному владельцу этого имущества не причинен по независящим от виновного причинам. Применительно к рассматриваемому составу преступления хищение будет признаваться неоконченным, если преступные действия были прерваны на стадии осуществления «вреза» в трубопровод с целью совершения хищения, либо на стадии изъятия нефти или нефтепродуктов с помощью незаконного «вреза» [6].

Основанием снижения уголовной ответственности за неоконченное преступление является пониженная степень общественной опасности такого деяния. Это объясняется тем, что при приготовлении отсутствует само деяние, непосредственно направленное на причинение общественно опасных последствий, а при покушении отсутствует преступный

результат, установленный в уголовном законе в качестве необходимого признака состава преступления. По действующему уголовному законодательству приготовительная деятельность признается наказуемой, если речь идет о тяжких и особо тяжких преступлениях (ч. 2 ст. 30 УК). Приготовление к тайному хищению из нефтепровода, нефтепродуктопровода, газопровода, относящемуся к категории тяжких преступлений, следует признать уголовно наказуемым деянием. Покушение на кражу независимо от категории этого преступления влечет уголовную ответственность.

Уголовная ответственность за приготовление наступает по статье Особенной части УК, предусматривающей ответственность за соответствующее оконченное преступление, со ссылкой на ч. 2 ст. 30 УК. В силу того обстоятельства, что приготовление является первым этапом к совершению преступления и считается менее опасным действием по отношению к покушению, закон предусматривает за него более мягкое наказание по сравнению с наказанием за покушение на преступление или оконченное преступление. Срок или размер наказания за приготовление к преступлению не может превышать половины максимального срока или размера наиболее строгого вида наказания, предусмотренного соответствующей статьей Особенной части УК за оконченное преступление (ч. 2 ст. 66 УК) [4].

Уголовная ответственность за покушение наступает по статье Особенной части УК, предусматривающей ответственность за соответствующее оконченное преступление, со ссылкой на ч. 3 ст. 30 УК РФ. При этом срок или размер наказания за покушение на преступление не может превышать трех четвертей максимального срока или размера наиболее строгого вида наказания, предусмотренного статьей Особенной части УК РФ за оконченное преступление (ч. 3 ст. 66 УК).

#### **Список использованных источников**

1. Корноухов, В. Е. Методика расследования преступлений: теоретические основы : монография / В.Е. Корноухов. — Москва : Норма : ИНФРА-М, 2024. — 224 с. - ISBN 978-5-91768-263-1. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.ru/catalog/product/2132533> (дата обращения: 06.11.2024). – Режим доступа: по подписке.

2. МВД.РФ. Министерство Внутренних Дел Российской Федерации : офиц. сайт. URL: <https://мвд.рф/news/item/56367770?year=2024&month=11&day=5> (дата обращения: 06.11.2024).

3. Миллюс А.И. Особенности тактики допроса подозреваемого (обвиняемого) при расследовании преступлений, связанных с хищениями нефти и нефтепродуктов при их хранении и транспортировке // Криминалистика: вчера, сегодня, завтра. 2021. № 1(17).

4. Уголовный Кодекс Российской Федерации в редакции от 04.08.2023, вступил в силу 12.10.2023 г. - Текст : электронный. - RL:<https://znanium.com/catalog/product/2126895> (дата обращения: 06.11.2024). – Режим доступа: по подписке.

5. Чапаев, И. А. Кражи из нефтепроводов и нефтепродуктопроводов: современные тенденции и детерминанты / И. А. Чапаев // Академическая мысль: науч. журн. Москва: Академия управления МВД России. 2021. № 1(14). С. 72-76.

6. Шепелев, С. В. Теоретические основы взаимодействия следователя в ходе деятельности по расследованию преступлений / С. В. Шепелев // Сибирские уголовно-процессуальные и криминалистические чтения: науч.-практ. журн. Иркутск: Байкальский государственный университет. - 2021. - № 1(31). - С. 81-94.

## Причинение смерти по неосторожности в отечественном уголовном праве: проблемы квалификации

*Матвеева Мария Алексеевна,  
студент 6 курса юридического  
факультета Волгоградского института  
управления-филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** В статье подробно обозначены и исследованы основные трудности, возникающие при квалификации деяний по ст. 109 УК РФ. Изучены смежные составы преступлений и основные признаки из разграничения.

**Ключевые слова:** уголовное право, причинение смерти по неосторожности, неосторожность, квалификация.

Причинение смерти по неосторожности затрагивает важную ценность как общества и государства, так и отдельного человека – жизнь. В историческом аспекте данный вид преступления не всегда представлял собой самостоятельный состав преступления, становление института уголовной ответственности за него заняло долгие века.

На данный момент санкция за подобное деяние предусмотрена ст. 109 УК РФ: лицо наказывается «исправительными работами на срок до двух лет, либо ограничением свободы на срок до двух лет, либо принудительными работами на срок до двух лет, либо лишением свободы на тот же срок» [1, ч.1 ст. 109]. Здесь мы напрямую наблюдаем, что норма предусматривает более мягкое наказание, чем предусмотренное ст. 105 УК РФ. На начальных этапах развития уголовной ответственности за причинение смерти по неосторожности, данное деяние каралось также строго и сурово, как и убийство.

Как отмечают многие отечественные юристы, одна из основных трудностей заключается в разграничении причинения смерти по неосторожности и убийства. Однако юридически причинение смерти по неосторожности и убийство – это разные правовые категории. Законодатель специально выбрал именно такую терминологию, так как «общественное отношение к категории убийство более сурово, связано в сознании людей, в первую очередь, с умыслом» [4, с. 376].

Субъективная сторона преступления представлена неосторожностью, подразделяемую на легкомыслие и небрежность.

На практике существует проблема разграничения причинения смерти в результате легкомыслия и убийства, совершенного с косвенным умыслом. Для того, чтобы более детально разобраться в данном вопросе, следует обратить внимание на дефиницию данных понятий.

Легкомыслие как вид вины предполагает, что лицо «предвидело возможность наступления общественно опасных последствий своего действия (бездействия), но без достаточных к тому оснований самонадеянно рассчитывало на их предотвращение» [1, ч.2 ст. 26].

Косвенный умысел предполагает, что лицо «осознавало общественную опасность своих действий (бездействия), предвидело возможность наступления общественно опасных последствий, не желало, но сознательно допускало их либо относилось к ним безразлично» [1, ч.3 ст. 25].

Интеллектуальный момент преступного легкомыслия очень близок к косвенному умыслу потому, что лицо предвидит, что вследствие его деяния наступят общественно опасные последствия. Главный же нюанс заключается в характере такого предвидения: «при умысле он конкретен, при легкомыслии же является абстрактным» [5, с. 149]. То есть,

при легкомыслии лицо делает для себя «исключение», надеясь, что его действия/бездействие не приведет к общественно опасным последствиям

Волевой момент помогает более четко дифференцировать данные категории: при преступном легкомыслии лицо надеется на то, что какие-то реально существующие обстоятельства или качества помогут ему избежать худшего исхода.

Некоторые сложности возникают и при разграничении ч. 4 ст. 111 УК РФ и ст. 109 УК РФ. В данном случае важно обратить внимание на то, что по смыслу ч. 4 ст. 111 УК РФ смерть представляет собой «побочный» результат деяния, умысел направлен именно на причинение тяжкого вреда здоровью, а не жизни потерпевшего. Конечно, на практике определить направленность умысла бывает тяжело. В этом аспекте Пленум ВС РФ дал следующую рекомендацию: «При решении вопроса о направленности умысла виновного следует исходить из совокупности всех обстоятельств содеянного и учитывать, в частности, способ и орудие преступления, количество, характер и локализацию телесных повреждений (например, ранения жизненно важных органов человека), а также предшествующее преступлению и последующее поведение виновного и потерпевшего, их взаимоотношения» [2, п. 3].

Предусмотрен квалифицированный состав преступления: «причинение смерти по неосторожности вследствие ненадлежащего исполнения лицом своих профессиональных обязанностей» [1, ч.2 ст. 109]. В данном случае речь идет о нарушении лицом специальных правил предосторожности, которое оно должно было соблюдать, то есть субъект – специальный.

Так, Гражданка М., являющаяся воспитателем в детском лагере, оставила без присмотра несовершеннолетнего Л. на футбольном поле. Он, в свою очередь, начал раскачиваться на перекладине от футбольных ворот, вследствие чего они упали на него, после чего наступила его смерть. Изначально действия воспитателя были квалифицированы по ч. 2 ст. 109 УК РФ. Однако она обратилась с кассационной жалобой, попросив отменить приговор, аргументируя это тем, что между ее деянием и наступившими общественно опасными последствиями отсутствует причинно-следственная связь. Приговор был отменен, уголовное дело прекращено ввиду отсутствия в ее деянии состава преступления. Как выясняется из материалов дела и проведенной судебно-медицинской экспертизы, смерть несовершеннолетнего наступила вследствие падения на него перекладины футбольных ворот, которая не была должным образом закреплена. Соответственно, были нарушены правила технической безопасности. Но в должностных обязанностях воспитательницы не предусмотрена проверка технической исправности спортивных конструкций [3, с. 36-38].

В правоприменительной практике нередко возникает проблема квалификации, связанная с отграничением данного состава преступления, от причинения смерти по неосторожности вследствие выполнения определенного вида деятельности. Примером тому служат ст. 143 (нарушение требований охраны труда), ст. 216 (нарушение правил безопасности при ведении строительных или иных работ) и т.д.

Однако в такого рода конкуренции норм приоритет отдается норме специальной, именно по ней происходит квалификация деяния. В данном случае следует также обратить внимание на то, охраняется ли безопасность потерпевшего правилами предосторожности, предусмотренными в норме.

Таким образом, можно сделать вывод о существующих на данный момент трудностях в квалификации причинения смерти по неосторожности и отграничения данного состава преступления от смежных. Правоприменитель в каждом конкретном случае должен детально изучать объективные и субъективные признаки, руководствоваться в своей деятельности рекомендациями Пленума ВС РФ, которые помогают всесторонне исследовать положения Уголовного кодекса и способствуют правильному правоприменению.

### Список использованных источников

1. Российская Федерация. Законы. Уголовный кодекс Российской Федерации [Текст] : федер. закон от 13.06.1996 № 63-ФЗ / Российская Федерация. Законы // Собрание законодательства РФ. – 1996. - № 25. – Ст. 2954.
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ. О судебной практике по делам об убийстве [Текст]: прин. 27.01.1999 № 1// Российская газета. – 1999. - № 4.
3. Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации № 3 2015 (ред. от 28.03.2018) / Утв. Президиумом Верховного Суда РФ 25.11.2015 // Бюллетень Верховного Суда РФ. - 2017. - № 6.
4. Читлова Д. С. Охрана здоровья граждан от тяжких насильственных посягательств [Текст] / под ред. И. С. Ноя. - Саратов, 1974. – 475 с.
5. Уголовное право. Общая часть : учебник для вузов / А. В. Наумов [и др.] ; ответственные редакторы А. В. Наумов, А. Г. Кибальник. — 6-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 448 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-18585-0. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт] URL: <https://www.urait.ru/book/ugolovnoe-pravo-obschaya-chast-536359> (дата обращения: 20.11.2024).

УДК 343.71

### Понятие негативных обстоятельств как признаков инсценировок хищений чужого имущества

*Мигаль Александр Сергеевич,  
магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Правоприменение в сфере уголовного  
судопроизводства и правоохранительной деятельности»  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

*Научный руководитель: Бутенко Александр Александрович,  
кандидат юридических наук, доцент,  
заведующий кафедрой частного и публичного права  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** Моделируя происшедшие событие, следователь обязательно должен отмечать негативные обстоятельства, т.е. такие фактические данные, которые, судя по развитию происшедшего события и объяснениям конкретных лиц, не должны находиться в обстановке места происшествия либо, наоборот, должны быть, но их в наличии не оказалось. Негативные обстоятельства могут свидетельствовать об ошибочности выдвинутой следователем версии, неточности полученной исходной информации либо об инсценировке т.е. об искусственном создании или изменении заинтересованными лицами обстановки места происшествия с целью ввести следствие в заблуждение.

**Ключевые слова:** признаки инсценировок хищений чужого имущества, осмотр места происшествия, версии о возможной инсценировке.

Чтобы правильно и полно уяснить роль негативных обстоятельств при расследовании хищений чужого имущества, необходимо дать их понятие, так как разработка такого понятия неразрывно связана с дальнейшим повышением эффективности проведения различных следственных действий и, в первую очередь, с осмотром места происшествия. Использование суждений и умозаключений дает возможность следователю правильно разобраться в сложной информации, которую он получает при расследовании краж, грабежей и разбойных нападений [1].



Некоторые дореволюционные ученые, не давая определения негативных обстоятельств, но, имея это ввиду, называют их совершенно иначе. Так, русский профессор криминалист Н.Д.Сергиевский определял их как «лишние предметы», «несообразности». Слово «несообразности» наиболее точно выясняет суть негативных обстоятельств. О негативных обстоятельствах как признаках инсценировки преступлений упоминали в своих работах Р. Рейсс, С. Трегубов и другие [2]. В настоящее время учение о негативных обстоятельствах получило свое дальнейшее развитие. Многие ученые-юристы в своих работах касаются этого вопроса. Однако до сих пор в криминалистической литературе нет единого понятия негативных обстоятельств, имеются две точки зрения, и все определения негативных обстоятельств в соответствии с этим подразделяются на две основные группы [3].

Одни авторы ограничивают их круг только обстоятельствами, которые должны быть при предполагаемом ходе события, но которых не оказалось в действительности, то есть отсутствие следов, предметов, фактов, которые при данных условиях должны были бы наблюдаться.

Существует мнение другой группы авторов, которые определяют негативные обстоятельства, как такие обнаруживаемые или отсутствующие следы или явления, факт наличия или, соответственно, отсутствия которых противоречит обычному ходу событий, а равно как некоторые детали обстановки исследуемого события, не соответствующие обычному ходу действия, версия о котором выдвинута [4].

Р.С. Белкин, говоря о негативных обстоятельствах, дает им следующее определение: "Негативными (отрицательными) признаются обстоятельства, противоречащие представлению об обычном ходе и признаках события, сложившемуся на основе осмотра места происшествия" [5]. Такое понимание этого явления охватывает все негативные явления, встречающиеся в следственной практике.

Таким образом, негативные обстоятельства это всякое противоречие любой выдвинутой по делу версии. Проиллюстрировать же несостоятельность определения негативных обстоятельств, которые акцентируют внимание только на отсутствие следов, вещей и так далее можно на примере расследования уголовного дела.

В ОВД поступило сообщение о краже в столовой деревни Солы. При осмотре места происшествия оказалось, что дужка замка на двери была перепилена, но металлических опилок возле дверного проема обнаружено не было. Отсутствие металлических опилок на том месте, где перепиливалась дужка замка, противоречит естественному порядку вещей и является негативным обстоятельством для частной версии о том, что дужка замка перепиливалась на двери и для общей версии о том, что совершена кража. На том же замке были обнаружены следы тисков, оставленные при перепиливании дужки. Подтверждая факт перепиливания дужки не на двери, а в другом месте, эти следы также являются негативными обстоятельствами. Исходя из наличия данных обстоятельств была предложена версия об инсценировке в ходе расследования.

Таким образом, на этом примере можно убедиться в том, что не только отсутствие определенных следов, вещей (в данном случае отсутствие металлических опилок), но присутствие определенных предметов (здесь присутствуют следы тисков) являются негативными обстоятельствами. Важно не то, что некоторая деталь отсутствует или присутствует, а именно, противоречие этого факта определенной версии. И поэтому нельзя не признать правильным и не согласиться с мнениями таких ученых, как Р.С. Белкин, С.И. Медведев, В.А. Овечкин, которые определяют негативные обстоятельства, как такие обстоятельства, которые противоречат представлению об обычном ходе и признаках события, сложившейся (до ее логического завершения) определенной версии.

Профессор В.А. Образцов, говоря об осмотре места происшествия отмечает, что «при детальном осмотре необходимо обращать внимание на наличие так называемых негативных обстоятельств, т.е. таких, которые противоречат данной конкретной обстановке (нахождение осколков стекла не с внутренней, а с наружной стороны, отсутствие ме

таллических опилок при наличие перепиленной дужки замка, чрезмерное нарушение обстановки и т.п.) Негативные обстоятельства кладутся в основу версий о возможной инсценировке или о том, что преступление было совершено не так, как это кажется на первый взгляд» [6].

Таким образом, наряду с другими фактическими данными негативные обстоятельства служат отправной точкой, основанием для выдвижения версии. Негативная версия указывает направление деятельности при осмотре места происшествия, служит основой для определения круга подлежащих установлению фактов, выступает средством отыскания этих фактов, является логическим центром в планировании, ускоряет процесс расследования краж, грабежей и разбойных нападений [7]. Она обладает еще одним преимуществом, так как делает процесс расследования более всесторонним. И даже когда версия не подтверждается, она все равно играет положительную роль.

#### **Список использованных источников**

1. Криминалистика: Учеб. для вузов. [Текст] /Под ред. А.Г. Филиппов. М.: Высшее образование. 2008.
2. Сергиевский Н. Немые свидетели (практика осмотров) – «Вестник полиции» СПб., №1, с. 11 //СПС Гарант, 2015.
3. Бурыка Д.А., Глотов Д.А. Особенности выявления криминальных инсценировок на стадии возбуждения уголовного дела. М.: Юрлитинформ, 2016.
4. Криминалистика: учеб. [Текст] /Отв. ред. Н. П. Яблоков. – М.: Юристъ, 2007.
5. Белкин Р.С. Эксперимент в следственной и судебной практике, М., 1964, №1, с. 16
6. Образцов В.А. Криминалистика, Учебник – М., 1995, с. 306.
7. Россинская Е.Р. Судебная экспертиза в гражданском, арбитражном, административном и уголовном процессе. / Е.Р. Россинская. – М.: Норма, 2015.

**УДК 347.441**

#### **Особенности осуществления принципа добросовестности на стадии ведения переговоров о заключении договора: анализ судебной практики**

*Милоенко Светлана Михайловна,  
магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Гражданское право, предпринимательское право»*

*Цветков Сергей Борисович,  
кандидат юридических наук, доцент,  
заместитель заведующего кафедрой частного и публичного права  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** Статья посвящена некоторым вопросам осуществления закрепленного в законодательстве принципа добросовестности на стадии ведения переговоров о заключении договора на основе анализа материалов судебной практики

**Ключевые слова:** добросовестность, переговоры о заключении договора, недобросовестные действия, судебная практика

Как известно, статьёй 434.1 ГК РФ установлено правило, согласно которому при вступлении в переговоры о заключении договора в ходе их проведения и по их завершении стороны обязаны действовать добросовестно, в частности не допускать вступления в переговоры о заключении договора или их продолжения при преднамеренном отсутствии намерения достичь соглашения с другой стороной. Таким образом, на стадии ведения

переговоров на участников гражданского оборота возлагается обязанность добросовестного поведения, направленного на реальное заключение договора.

Недобросовестными действиями при проведении переговоров, в частности, презюмируются:

1) предоставление стороне неполной или недостоверной информации, в том числе умолчание об обстоятельствах, которые в силу характера договора должны быть доведены до сведения другой стороны;

2) внезапное и неоправданное прекращение переговоров о заключении договора при таких обстоятельствах, при которых другая сторона переговоров не могла разумно этого ожидать.

Действующий таким образом контрагент обязан возместить другой стороне причиненный своим поведением ущерб. Вследствие этого потерпевший ставится в положение, в котором он находился бы, если не вступал в переговоры с недобросовестным контрагентом. Подлежащими возмещению убытками признаются расходы, понесенные другой стороной в связи с ведением переговоров о заключении договора, в связи с утратой возможности заключить договор с третьим лицом, а также ущерб, возникший в результате раскрытия конфиденциальной информации контрагента или использования ее для своих целей.

В связи с изложенным нагляден пример из практики Верховного Суда РФ, который указал, что лицо обязано возместить убытки своему контрагенту ввиду недобросовестного ведения переговоров, в частности в случае, когда оно своевременно не сообщило контрагенту об обстоятельствах, препятствующих заключению договора, в том числе о своем окончательном намерении заключить договор с другим контрагентом, создавая или поддерживая при этом у первоначального контрагента ложные представления о своей готовности в будущем заключить договор. Высшая судебная инстанция акцентировала внимание на необходимость соблюдения положений п. 3 ст. 307 и п. 2 ст. 434.1 ГК РФ. Подлежало установить обстоятельства того, что ответчик изначально не имел намерения заключать договор либо впоследствии утратил это намерение, но не сообщил об этом своему контрагенту и продолжал создавать видимость намерения заключить договор именно с этим контрагентом, например, запрашивая лучшую цену и иные улучшения оферты, хотя к моменту такого запроса лицо знает или должно знать, что оферта не будет принята ни при каких условиях [1].

По другому делу истец указал на недобросовестность ответчиков в преддоговорных отношениях, выраженную в умолчании о параллельных переговорах с другим покупателем, что повлекло возникновение убытков в виде выплаты невозвратного аванса по соглашению о порядке ведения переговоров. При новом рассмотрении дела суду необходимо было установить, создали ли ответчики своими действиями у истца представление о том, что сделка состоится, а также момент, в который ответчик утратил намерение заключить договор с истцом, решить вопрос о добросовестности поведения ответчика после утраты такого намерения [2].

Если стороне переговоров ее контрагентом представлена неполная или недостоверная информация либо контрагент умолчал об обстоятельствах, которые в силу характера договора должны были быть доведены до ее сведения, и сторонами был заключен договор, эта сторона вправе потребовать признания сделки недействительной и возмещения вызванных такой недействительностью убытков (ст. 178 или п. 2 ст. 179 ГК РФ) либо использовать способы защиты, специально предусмотренные для случаев нарушения отдельных видов обязательств, например, ст. 495, 732, 804, 944 ГК РФ. Если названные деяния контрагента послужили основанием для отказа стороны от заключения договора, последняя вправе требовать возмещения убытков в соответствии с п. 3 ст. 434.1 ГК РФ.

К отношениям, возникающим вследствие причинения вреда недобросовестным поведением при ведении переговоров, применяются положения главы 59 ГК РФ с исключениями, установленными ст. 434.1 ГК РФ. Так, юридическое лицо (индивидуальный

предприниматель) возмещает вред, причиненный недобросовестным поведением его работника при проведении переговоров (ст. 1068 ГК РФ); в случае, когда вред в той же ситуации причинен несколькими контрагентами совместно, они отвечают перед потерпевшим солидарно (ст. 1080 ГК РФ) [3].

Представляет практический интерес вопрос бремени распределения доказывания добросовестности (или отсутствия ее) у участников преддоговорных отношений.

Предполагается, что каждый из них действует добросовестно и само по себе прекращение переговоров без указания мотивов отказа не свидетельствует о недобросовестности соответствующей стороны. Поэтому именно на истце лежит бремя доказывания того, что, вступая в переговоры, ответчик действовал недобросовестно с целью причинения вреда истцу, например, пытался получить коммерческую информацию у истца либо воспрепятствовать заключению договора между истцом и третьим лицом (п. 5 ст. 10, п. 1 ст. 421, п. 1 ст. 434.1 ГК РФ). Вместе с тем недобросовестность действий ответчика предполагается, если имеются обстоятельства, предусмотренные пп. 1 и 2 ст. 434.1 ГК РФ. В этих случаях ответчик должен доказать добросовестность своих действий [3].

Рассмотрим следующий пример из судебной практики.

При заключении договора на оказание услуг по обращению с ТКО между сторонами возникли разногласия относительно порядка определения объема ТКО. Товарищество указывало на необходимость применения контейнерного способа учета ТКО. Региональный оператор не принял мер к урегулированию разногласий, не направил ответа на соответствующее обращение товарищества и выставлял счета исходя из норматива накопления ТКО.

Вследствие этого товарищество обратилось в суд с иском об изменении договора на условиях, изложенных в представленной им заявке и редакции договора, а также об осуществлении перерасчета платы за оказанные услуги. Истец указал на то, что, если бы региональный оператор не уклонился от согласования разногласий, товарищество бы понесло расходы на оплату оказанных услуг в справедливом размере.

Суды первой и апелляционной инстанций в удовлетворении заявленных требований отказали, они исходили из того, что между товариществом и региональным оператором уже заключен договор оказания услуг по обращению с ТКО на условиях типового договора. Суды не усмотрели оснований для его изменения и применения контейнерного способа учета ТКО. Товарищество вносило плату в соответствии с условиями договора, а потому оснований для перерасчета платы не имеется.

Суд кассационной инстанции принятые по делу судебные акты отменил, иск удовлетворил по следующим основаниям.

Действуя добросовестно, ответчик принял бы меры, направленные на урегулирование разногласий, возникших с товариществом (п. 2 ст. 434.1 ГК РФ). Однако он проигнорировал доводы собственника ТКО, уклонился от согласования взаимных интересов, извлекал преимущество из своего недобросовестного поведения. В процессе согласования условий заключаемого договора товарищество указывало необходимое количество контейнеров и их объем, а также представило доказательства, свидетельствующие о соответствии запрашиваемого объема фактическому объему ТКО, вывозимому региональным оператором в ходе оказания услуг в предшествующие периоды. Условия заявки товарищества соответствовали действующему законодательству. На основании изложенного и руководствуясь абз. вторым п. 2 ст. 428 ГК РФ, суд пришел к выводу об удовлетворении иска и о признании обязательств сторон измененными с даты, с которой считался заключенным договор оказания услуг между региональным оператором и товариществом на условиях типового договора [4].

Таким образом, при недобросовестном уклонении регионального оператора от урегулирования разногласий контрагент вправе обратиться в суд с иском об изменении договора и осуществления перерасчета платы за оказанные услуги.

Некоторые выводы.

Конкретизация принципа добросовестности в нормах, регулирующих преддоговорные отношения, в условиях отсутствия легального определения анализируемой категории предполагает более широкое применение мер гражданско-правовой защиты в случаях недобросовестных действий участников имущественного оборота.

Нарушение принципа добросовестности в поведении контрагента может привести к ситуации эстоппель, представляющая собой правовой принцип, запрещающий стороне отрицать или утверждать о каких-либо фактах в силу предыдущего утверждения, отрицания, поведения, признания или вследствие окончательного судебного решения. Закрепленный в ГК РФ указанный принцип (п. 5 ст. 166, п. 5 и 6 ст. 450.1), устанавливающий предел осуществления гражданских прав, защищает участников правоотношений от недобросовестного поведения лиц, которые своими действиями противоречат своему предыдущему поведению.

#### **Список использованных источников**

1. Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации № 1 (2020) (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 10.06.2020) [Электронный ресурс]. Доступ из СПС «Консультант плюс». URL: [http://www. base.consultant.ru](http://www.base.consultant.ru) (дата обращения: 21.05.2024).
2. Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда РФ от 29.01.2020 N 305-ЭС19-19395 по делу № А40-98757/2018 [Электронный ресурс]. Доступ из СПС «Консультант Плюс» URL: <http://www. base.consultant.ru> (дата обращения: 19.06.2024).
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 № 7 «О применении судами некоторых положений Гражданского кодекса Российской Федерации об ответственности за нарушение обязательств». П. 19. [Электронный ресурс]. Доступ из СПС «Консультант Плюс» URL: <http://www. base.consultant.ru> (дата обращения: 19.06.2024).
4. Обзор судебной практики по делам, связанным с обращением с твердыми коммунальными отходами" (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 13.12.2023) [Электронный ресурс]. Доступ из СПС «Консультант плюс». URL: <http://www. base.consultant.ru> (дата обращения: 19.06.2024).

**УДК 347.1**

#### **Особенности осуществления принципа добросовестности в корпоративных правоотношениях: анализ судебной практики**

*Милоенко Светлана Михайловна,  
экстерна, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Гражданское право»  
ЧОУ ВО «Академия управления и производства»  
Научный руководитель: Егерев Иван Михайлович,  
кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой права  
ЧОУ ВО «Академия управления и производства»*

**Аннотация.** Статья посвящена некоторым вопросам осуществления закрепленного в законодательстве принципа добросовестности в корпоративных отношениях на основе анализа материалов судебной практики

**Ключевые слова:** добросовестность, юридические лица, корпоративные правоотношения, судебная практика

Очевидно, предтечей в этом вопросе выступают английские традиции в корпоративном праве, согласно которым обязанности преданного отношения к корпорации стали именоваться фидуциарными (*fiduciary duties*). Такие обязанности имеют две основные составляющие - обязанность проявлять должную заботу (*duty of care*) и обязанность преданного отношения к корпорации и ее участникам (*duty of loyalty*) [1] [2].

Принцип добросовестности, еще до внесения дополнений в ст. 1 Гражданского кодекса РФ (далее - ГК РФ), был установлен применительно к корпоративным отношениям. В соответствии с актуальной редакцией п. 3 ст. 53 ГК РФ лицо, которое в силу закона или учредительных документов юридического лица выступает от его имени, должно действовать в интересах представляемого им юридического лица добросовестно и разумно; такую же обязанность несут члены коллегиальных органов юридического лица (наблюдательного или иного совета, правления и т.п.). Обратим внимание, что в данной норме категория «добросовестность» употребляется не в аспекте свойства участников гражданских правоотношений, как в ч. 5 ст. 10 ГК РФ, а для характеристики именно их действий.

Согласно разъяснениям бывшего Высшего Арбитражного Суда РФ к указанным лицам относятся: единоличный исполнительный орган (директор, генеральный директор и т.д., временный единоличный исполнительный орган, управляющая организация или управляющий хозяйственного общества, руководитель унитарного предприятия, председатель кооператива и т.п.); члены коллегиального органа юридического лица (члены совета директоров (наблюдательного совета) или коллегиального исполнительного органа (правления, дирекции) хозяйственного общества, члены правления кооператива и т.п.). Нижеприведенные разъяснения бывшего Высшего Арбитражного Суда РФ подлежат применению также при рассмотрении дел о взыскании убытков с ликвидатора (членов ликвидационной комиссии), внешнего или конкурсного управляющих, если иное не предусмотрено законом или не вытекает из существа отношений [3].

Ответственности лица, уполномоченного выступать от имени юридического лица, членов коллегиальных органов юридического лица и лиц, определяющих действия юридического лица, посвящена ст. 53.1 ГК РФ. Форма ответственности – возмещение убытков.

Ответственность наступает, если: 1) убытки причинены по вине указанного лица (указанных лиц); 2) будет доказано, что при осуществлении своих прав и исполнении своих обязанностей лицо (лица) действовало недобросовестно и (или) неразумно, в том числе если действия (бездействие) не соответствовали обычным условиям гражданского оборота или обычному предпринимательскому риску.

Так, Общество обратилось в арбитражный суд с требованием о взыскании убытков, причиненных в период исполнения обязанностей единоличного исполнительного органа. При этом истец ссылаясь на то, что бывший руководитель совершил сделки по перечислению денежных средств третьим лицам в отсутствие встречного предоставления, не осуществил действия, направленные на возврат необоснованно перечисленных денежных средств. Решением Арбитражного суда, основанным на применении правила п. 3 ст. 53 ГК РФ, требование было удовлетворено, поскольку факт причинения Обществу убытков по вине бывшего руководителя установлен, размер убытков признан верным [4].

Вместе с тем не несут ответственность за убытки, причиненные организации, лица, голосовавшие против решения, которое повлекло причинение убытков, или, действуя добросовестно, не принимавшие участия в голосовании (п. 2 ст. 53.1 ГК РФ, абз. 3 п. 2 ст. 71 Федерального закона «Об акционерных обществах», п. 2 ст. 44 Федерального закона «Об обществах с ограниченной ответственностью»).

В силу презумпции добросовестности (п. 5 ст. 10 ГК РФ) истец должен доказать наличие обстоятельств, свидетельствующих о недобросовестности и (или) неразумности действий (бездействия) ответчика, повлекших неблагоприятные последствия для юридического лица, наличие у последнего убытков. Поскольку в российском

корпоративном законодательстве нет презумпции недобросовестности, то решение вопроса о том, имела ли она место в действиях исполнительного органа, при недостаточности материалов, представленных истцом, не должно возлагаться на ответчика. В делах о взыскании убытков с ответчика причиной финансовых потерь корпорации не обязательно должна являться недобросовестность исполнительного органа. Однако, при отказе ответчика от дачи пояснений или их явной неполноты, если суд сочтет такое поведение недобросовестным, бремя доказывания отсутствия нарушения обязанности действовать в интересах юридического лица добросовестно и разумно может быть возложено судом на ответчика.

В ходе рассмотрения споров о взыскании убытков с единоличного исполнительного органа юридического лица, члена его коллегиального органа необходимо исследовать его добросовестность, то есть проявил ли он заботливость и осмотрительность и принял ли все необходимые меры для надлежащего исполнения своих обязанностей, в частности, отказывая раскрыть всю необходимую информацию. Добросовестность и разумность при исполнении возложенных на ответчика обязанностей заключаются в принятии им необходимых и достаточных мер для достижения целей деятельности, ради которых создано юридическое лицо, в том числе в надлежащем исполнении публично-правовых обязанностей, возлагаемых на организацию действующим законодательством. В связи с этим в случае привлечения юридического лица к публично-правовой ответственности (налоговой, административной и т.п.) по причине недобросовестного и (или) неразумного поведения ответчика понесенные в результате этого убытки юридического лица могут быть взысканы с ответчика.

Бывший Высший Арбитражный Суд РФ разграничил содержание понятий недобросовестности и неразумности деяния ответчика.

Так, недобросовестность его действий (бездействия) считается доказанной, в частности, когда ответчик:

1) действовал при наличии конфликта между его личными интересами (интересами его аффилированных лиц) и интересами юридического лица, в том числе при наличии фактической заинтересованности ответчика в совершении юридическим лицом сделки, за исключением случаев, когда информация о конфликте интересов была заблаговременно раскрыта и действия ответчика были одобрены в установленном законодательством порядке;

2) скрывал информацию о совершенной им сделке от участников юридического лица (в частности, если сведения о такой сделке в нарушение закона, устава или внутренних документов юридического лица не были включены в отчетность юридического лица) либо предоставлял участникам юридического лица недостоверную информацию в отношении соответствующей сделки;

3) совершил сделку (юридические действия) без требующегося в силу законодательства или устава одобрения соответствующих органов юридического лица. Например, в случае увеличения генеральным директором общества с ограниченной ответственностью размера своего вознаграждения и издания приказа о собственном премировании без согласия (одобрения) вышестоящего органа управления общества такой директор может быть привлечен к имущественной ответственности в форме возмещения убытков на основании п. 1 ст. 53.1 ГК РФ по требованию общества [5];

4) после прекращения своих полномочий удерживает и уклоняется от передачи юридическому лицу документов, касающихся обстоятельств, повлекших неблагоприятные последствия для юридического лица;

5) знал или должен был знать о том, что его действия (бездействие) на момент их совершения не отвечали интересам юридического лица, например, совершил сделку (голосовал за ее одобрение) на заведомо невыгодных для юридического лица условиях или с заведомо неспособным исполнить обязательство лицом («фирмой-однодневкой» и т.п.).

А неразумность действий (бездействия) ответчика считается доказанной, в

частности, когда он:

1) принял решение без учета известной ему информации, имеющей значение в данной ситуации;

2) до принятия решения не предпринял действий, направленных на получение необходимой и достаточной для его принятия информации, которые обычны для деловой практики при сходных обстоятельствах, в частности, если доказано, что при имеющихся обстоятельствах разумное лицо отложило бы принятие решения до получения дополнительной информации;

3) совершил сделку без соблюдения обычно требующихся или принятых в данном юридическом лице внутренних процедур для совершения аналогичных сделок (например, согласования с юридическим отделом, бухгалтерией и т.п.) [3].

В отдельных судебных делах категории «недобросовестность» и «неразумность» употребляются вместе в силу выявленных обстоятельств. Так, один из участников общества с ограниченной ответственностью предъявил требование о взыскании убытков, причиненных ненадлежащим исполнением обязанностей руководителем общества. Истец указал, что расходование денежных средств осуществлялось ответчиком неразумно и недобросовестно, не в соответствии с целями финансово-хозяйственной деятельности общества; информация о деятельности общества является скрытой и не доводится до сведения участников общества [6].

Необходимость оценки добросовестности и разумности действий руководства корпорации может возникать не всегда. Если поведение единоличного исполнительного органа юридического лица или членов органов управления объективно является неправомерным (например, перевод денежных средств юридического лица без юридического основания и т.п.), должны применяться соответствующие нормы права, имеются формальные нарушения закона, и действия указанных лиц не требуют дополнительной квалификации как недобросовестные или неразумные. Оцениваться на предмет добросовестности и разумности нуждаются только те действия, которые формально являются правомерными (например, принятие финансово значимого решения в пределах своей компетенции). Таким образом, вопрос критериев добросовестности и разумности поведения управленцев возникает относительно действий, не содержащих прямого нарушения законодательных норм.

В этой связи наиболее важной теоретической и практической задачей является поиск черты разграничения между переоценкой коммерческой составляющей сделок и правовой защитой интересов хозяйственных обществ и их собственников. В качестве таковой можно считать совершение директором минимального набора процедур, предшествующих принятию коммерческого риска, т.е. заключению сделки.

Следует учитывать такой принцип корпоративного права, как правило *business judgement rule* («бизнес-решения»), которое означает, что судам не следует *postfactum* оценивать коммерческую целесообразность тех или иных бизнес-транзакций, осуществленных руководящим сотрудником корпорации [7]. Данное правило призвано оградить представителей корпораций от необоснованного вмешательства со стороны судебных органов в переоценку допустимости того или иного хозяйственного риска, лишаящего их стимулов к предпринимательской деятельности.

Необходимо принимать во внимание, что негативные последствия, наступившие для организации в период времени, когда в состав ее органов входило привлеченное в качестве ответчика лицо, сами по себе не свидетельствуют о недобросовестности и (или) неразумности его действий (бездействия), так как возможность возникновения таких последствий сопутствует рисковому характеру предпринимательской деятельности. Указанное лицо не может быть привлечено к ответственности за причиненные организации убытки в случаях, когда его действия (бездействие), повлекшие убытки, не выходили за пределы обычного предпринимательского риска.

Некоторые выводы.



В корпоративном законодательстве категория добросовестности используется не в общегражданском аспекте, а в более узком значении фидуциарных обязанностей лиц, которые в силу закона или учредительного документа корпорации выступают от ее имени. Они обязаны быть лояльными корпорации, не допускать конфликта интересов, т.е. не подменять интерес корпорации личным интересом. Именно соответствие действий лиц, входящих в органы управления юридического лица, принципу добросовестности является своего рода гарантией соблюдения ими интересов корпорации.

Суд не может и не должен обладать профессиональными компетенциями в различных сферах предпринимательской деятельности, которые необходимы для правильного сопоставления действий участников спорного правоотношения. Поэтому предлагается шире привлекать экспертов к судебным разбирательствам по корпоративным спорам для достижения большей объективности и вынесения более компетентного решения.

Представляется целесообразной максимально возможная конкретизация стандартов поведения высшего руководства корпораций в локальных актах, что позволит лучшим образом отстаивать свои интересы участникам корпоративных правоотношений - как в части привлечения к ответственности виновных лиц, так и в части защиты от необоснованных обвинений в отношении добросовестных руководителей.

В силу того, что корпоративные отношения обладают спецификой, обусловленной в том числе разнообразием корпоративных форм, применение положений о добросовестности должно также различаться в зависимости от особенностей моделей корпоративного устройства, видов и форм корпоративных отношений.

#### **Список использованных источников**

1. Шикин С.А. Фидуциарные обязанности директоров корпораций в российском и англо-американском праве // Гражданское право. 2018. № 4. С. 43 – 45.
2. Абакумова Е.Б. Принципы добросовестности и разумности в корпоративных правоотношениях // Вестник арбитражной практики. 2020. № 4 [Электронный ресурс]. Доступ из СПС «Гарант» URL: <http://www.base.garant.ru> (дата обращения: 26.09.2024).
3. Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 30.07.2013 № 62 № 62 «О некоторых вопросах возмещения убытков лицами, входящими в состав органов юридического лица». П. 1, 12 [Электронный ресурс]. Доступ из СПС «Консультант Плюс» URL: <http://www.base.consultant.ru> (дата обращения: 11.07.2024).
4. Постановление Арбитражного суда Поволжского округа от 12.02.2024 № Ф06-12623/2023 по делу № А55-25653/2022 [Электронный ресурс]. Доступ из СПС «Консультант Плюс» URL: <http://www.base.consultant.ru> (дата обращения: 21.09.2024).
5. Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда Российской Федерации от 16.12.2022 N 305-ЭС22-11727 по делу N А40-121758/2021 [Электронный ресурс]. Доступ из СПС «Консультант Плюс» URL: <http://www.base.consultant.ru> (дата обращения: 21.09.2024).
6. Постановление Арбитражного суда Поволжского округа от 20.06.2024 № Ф06-3511/2024 по делу № А57-30585/2022 [Электронный ресурс]. Доступ из СПС «Консультант Плюс» URL: <http://www.base.consultant.ru> (дата обращения: 21.09.2024).
7. Пугачев Н.С. Мировой генезис института ответственности органов управления юридических лиц // Закон и право. 2020. № 1. С. 72 - 76.

**Значение информационных технологий в уголовно-процессуальной деятельности следователя**

*Митьков Егор Александрович,  
магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Уголовное право»  
ЧОУ ВО «Академия управления и производства»  
Научный руководитель: Рабалданов Вадимбек Байранбекович,  
кандидат юридических наук, доцент  
кафедры права ЧОУ ВО «Академия управления и производства»*

**Аннотация.** С целью определения значения использования информационных технологий при расследовании преступлений, авторами в настоящей статье проанализированы отдельные аспекты справочно-аналитической деятельности следователя в ходе предварительного следствия. Положительно оценив инновационные возможности справочно-информационных систем, авторы приходят к выводу о востребованности и тенденции дальнейшего расширения сфер применения компьютерных технологий в следственной практике.

**Ключевые слова:** следователь; предварительное следствие; информационные технологии; справочно-информационные системы.

Расследование обстоятельств уголовно-наказуемых деяний в значительной мере зависит от количества и качества доступных криминалистических данных. В нашем динамичном мире именно этими материалами оперируют следователи для достижения успеха в своей профессиональной деятельности.

В последние годы правоохранительные органы активно внедряют информационные технологии для сбора и анализа криминалистически значимых данных. Специализированное программное обеспечение становится неотъемлемой частью их работы, открывая новые горизонты в установлении всего спектра обстоятельств расследуемых преступлений.

Инновации в области передачи изображений и коммуникаций создают уникальную виртуальную реальность, которая, с одной стороны, трансформирует преступный мир, а с другой – предоставляет мощные инструменты для борьбы с ним.

Прежде всего, речь идет о справочно-аналитической деятельности следователя при выявлении, раскрытии и расследовании уголовно-наказуемых деяний. К источникам получения таких данных можно отнести:

- а) информация или заявления о совершенных или готовящихся преступлениях;
- б) результаты следственной и оперативно-розыскной деятельности;
- в) заключения специалистов (экспертов);
- г) данные криминалистических учетов;
- д) сведения из средств массовой информации;
- е) оперативные сводки и ориентировки;
- ж) уголовные дела прошлых лет [1, с. 179].

Анализируя имеющиеся в его распоряжении массивы информации, субъект расследования должен выделить наиболее значимые для предварительного следствия сведения. Очевидно, что наиболее востребованы эти справочно-аналитические материалы для расследования сложных многоэпизодных уголовных дел.

В настоящее время одним из действенных инструментов интеграции передовых информационных решений в деятельность следователя является справочно-правовая информационная система (далее - СПИС). Данная система создана с учетом положений

Федерального закона «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» [2]. Это интегрированная экосистема, сочетающая программные и технические решения, что существенно облегчает доступ к критически важной информации и предоставляет обширные возможности для профессиональной деятельности [3, с. 199].

Практическое применение СПИС позволяет детально изучить взаимосвязи между преступными группами в различных регионах, провести анализ криминальных сетей в городах России и, соответственно, разработать комплексные стратегии для их раскрытия. Дополнительно СПИС способствует созданию виртуальных консультационных платформ, которые помогают в планировании очередности и следственных действий, и оперативно-розыскных мероприятий, тем самым повышая их результативность [4, с.78].

Инновационные возможности СПИС помогают в моделировании сценариев преступной деятельности, что позволяет предугадывать и предотвращать потенциальные угрозы. Благодаря этому, правоохранные органы могут не только оперативно реагировать на существующие вызовы, но и разрабатывать превентивные меры.

Следующим важным инструментом, использование которого возможно в следственной практике можно назвать информационную систему «Спрут», позволяющую достичь целей уголовного судопроизводства путем: оптимизации уголовно-процессуальной деятельности следователя в ходе проверки сообщения о преступлении; организации и контроля учета уголовных дел; разработки новых методологических подходов, облегчающих раскрытие и расследование.

Стоит отметить, внедрение и использование указанных выше современных технологий предоставляет правоохранным органам возможности, ранее недоступные, и значительно повышает их способность противостоять преступности.

Программный комплекс «Гранд-УД» также может быть полезен и эффективен для работы следователя. Он представляет собой интегрированную систему, состоящую из двух основных подсистем: автоматизированное рабочее место (далее - АРМ) следователя; АРМ руководителя.

Современные следователи могут использовать АРМ, которое предоставляет им значительный набор инструментов для эффективного выполнения своих обязанностей.

Программа позволяет детально фиксировать в специализированной базе данных все процессы, связанные с допросами и очными ставками. Она также предоставляет возможность сохранять исчерпывающие описания совершенных преступлений, что является ключевым для дальнейшего расследования. Система автоматизирует составление процессуальных документов, избавляя следователя от рутинной бумажной работы и позволяя сосредоточиться на более значимых аспектах дела. Кроме того, АРМ позволяет следить за ходом производства уголовных дел и вести учет всех участников, что значительно ускоряет весь процесс расследования. Быстрый и удобный поиск позволяет следователю мгновенно найти необходимую информацию о зарегистрированных делах или фигурантах. Не менее важной функцией является возможность планирования следственных действий, которая помогает организовать рабочее время и ресурсы максимально эффективно.

Информационно-рекомендательные системы представляют собой набор методик и алгоритмов, тщательно адаптированных под различные обстоятельства расследования. Они не только помогают следователям выбирать оптимальные действия, но и предлагают различные справочные материалы (например, о квартирных кражах, организованных преступлениях, поджогах и т.п.).

АРМ руководителя, в свою очередь, позволяет эффективно выполнять руководителю следственного органа свои контрольные функции, обеспечивая, в частности: ведение учета уголовных дел, находящихся в производстве подчиненного подразделения и контроль за ходом расследований; контроль выполнения указаний следователями; мониторинг данных по уголовным делам в соответствии с частью

четвертой статьи 39 УПК РФ [5]; сохранение всех процессуальных решений следователя; управление запросами на поиск дел или фигурантов; автоматический расчет процессуальных сроков и сроков содержания под стражей; формирование статистической отчетности о деятельности следственного подразделения.

Таким образом, комплекс «Гранд-УД» предоставляет всесторонние инструменты для повышения эффективности работы правоохранительных органов, способствуя соблюдению высоких стандартов в процессе расследования преступлений.

Далее хотелось бы отметить достоинства и преимущества специализированной архивной подсистемы, предоставляющей возможность следователю осуществлять поиск в единой базе данных различных правоохранительных органов с целью идентификации субъектов (участников уголовного судопроизводства), чье участие необходимо для производства по уголовным делам. Территориально-распределенная автоматизированная система играет ключевую роль в этом контексте, решая как организационные задачи взаимодействия, так и процессуальные задачи.

Невозможно переоценить значимость автоматизированной системы СТРАС-СК России. Эта система, вкуче с подсистемой «Расследования», выступает в роли незаменимого помощника следователей, облегчая их труд.

СТРАС-СК России обеспечивает следователей инструментарием для точного анализа криминальных ситуаций, что способствует более быстрому выявлению доказательств и аргументированному построению следственных версий. Кроме того, система способствует обмену информацией между различными ведомствами и подразделениями внутри ведомства, создавая единую сеть для координации усилий. Это не только повышает оперативность, но и усиливает межведомственное взаимодействие, необходимое для успешного противодействия преступности.

В заключение, следует отметить, что информационные технологии приобретают все большее значение в процессе раскрытия и расследования преступлений, особенно в условиях стремительной модернизации и информатизации всех сфер нашей жизни. Передовые технологии не только упрощают процессы, но и значительно повышают эффективность деятельности правоохранительных органов в борьбе с преступностью, в том числе следственных органов. С их помощью следователи получают доступ к мощным инструментам анализа и обработки данных. Резюмируя, приходим к выводу о тенденции расширения сфер использования компьютерных технологий в процессе предварительного расследования преступлений.

#### **Список использованных источников**

1. Лазарева В. А. Доказывание в уголовном процессе : учебник для вузов / В. А. Лазарева. — 8-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 302 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15772-7. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/535462> (дата обращения: 10.10.2024).
2. Об информации, информационных технологиях и о защите информации: Федеральный закон от 27 июля 2006 г. N 149-ФЗ — Текст: электронный. — URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 10.10.2024).
3. Максимова В.П. Формы, методы и направления использования специальных знаний в целях выявления и преодоления противодействия расследованию преступлений // Юридическая наука и правоохранительная практика. 2017. № 3 (41). С. 198-202.
4. Салиев А.А. К понятию о роли специальных знаний используемых в ходе расследования преступлений // European journal of law and political sciences. 2016. № 4. С. 78-93.
5. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ. — Текст: электронный. — URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 10.10.2024).

**Особенности квалификации посягательства на жизнь сотрудника  
правоохранительного органа**

*Мунтьянова Людмила Юрьевна,  
экстерн, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Уголовное право»  
ЧОУ ВО «Академия управления и производства»  
Научный руководитель: Рабалданов Вадимбек Байранбекович,  
кандидат юридических наук,  
доцент кафедры права ЧОУ ВО «Академия управления и производства»*

**Аннотация.** В статье автор раскрывает особенности посягательства на жизнь сотрудника правоохранительного органа. Проанализирована существующая система преступных посягательств на законную деятельность представителей власти. Рассмотрены вопросы при квалификации посягательств на жизнь сотрудников правоохранительных органов совершенных в связи с выполнением им служебного долга. Изучены особенности квалификации посягательства на жизнь сотрудника правоохранительного органа, совершенного несовершеннолетним, достигшим возраста 14 лет и 16 лет.

**Ключевые слова:** общественная безопасность, представитель власти, порядок управления, противоправные действия, служебной деятельности, выполнение общественного долга.

Преступления исследуемой группы всегда вызывают или могут вызвать два последствия: нарушение законной деятельности представителей власти и причинение вреда личным интересам указанных лиц и их близких (жизни, здоровью человека, его чести и достоинству).

Основным последствием преступных посягательств на деятельность представителей власти является не причинение вреда личным интересам их и их близких, а воспрепятствование деятельности указанных лиц по охране общественного порядка и обеспечению общественной безопасности. Личные же интересы этих лиц могут рассматриваться лишь в качестве дополнительных последствий, влияющих на управленческую деятельность представителей власти.

Повышенная охрана жизни, здоровья, чести и достоинства личности может иметь место лишь в тех случаях, когда соответствующим преступным посягательством причиняется одновременно вред не только этим личным благам, но и другим социальным интересам, которые могут рассматриваться как в качестве основного, так и в качестве дополнительного объектов. Иногда действия, причиняющие вред дополнительному объекту, выступают способом совершения другого, более общественно опасного, деяния, например посягательства на жизнь сотрудника правоохранительного органа. В этом случае менее опасное преступление теряет черты самостоятельного деяния и не отражается в квалификации этого более тяжкого преступления.

Признание действий, влекущих дополнительные последствия в исследуемых преступлениях, способом причинения вреда основному объекту, т.е. деятельности должностных лиц по охране общественного порядка и обеспечению общественной безопасности, дает возможность правильно оценить обоснованность предусмотренной действующим уголовным законодательством системы составов этих преступлений.

В отечественной теории уголовного права общепризнано, что дополнительные последствия не могут быть более тяжкими, чем основные, так как в противном случае они выйдут за рамки этой уголовно-правовой нормы и потребуют вменения виновному

самостоятельной статьи УК РФ. При этом в роли способа совершения преступления может выступать только деяние, менее опасное, чем основное.

Если проанализировать существующую систему преступных посягательств на законную деятельность представителей власти, предусмотренных гл. 32 УК, то напрашивается мысль о том, что при ее построении были нарушены разработанные теорией права принципы законодательной техники [1].

Можно предположить, что это умозаключение в первую очередь относится к составу, предусмотренному ст. 317 УК. Жизнь человека в современном цивилизованном обществе - важнейшая социальная ценность, а потому умышленное посягательство на нее признается одним из тягчайших преступлений. Именно поэтому лишь в немногочисленных случаях причинение смерти может рассматриваться в качестве дополнительного последствия, а иногда и способа другого, более тяжкого, преступления.

Так, при террористическом акте причинение смерти государственному или общественному деятелю является способом посягательства на общественную безопасность, стремлением дестабилизировать защищенность жизненно важных интересов общества.

Исходя из этого вряд ли можно признать, что деятельность представителей власти по охране общественного порядка и обеспечению общественной безопасности имеет большую социальную значимость, чем жизнь этих должностных лиц. Если утверждать иное, то необходимо будет прийти к выводу о том, что невыполнение представителем власти обязанности по охране общественного порядка и обеспечению общественной безопасности под реальной угрозой его жизни исключает состояние крайней необходимости и должно повлечь за собой уголовную ответственность. Именно поэтому в составе, предусмотренном ст. 317 УК, личное благо человека - жизнь указанных лиц, а также их близких - является дополнительным объектом уголовно-правовой охраны, а воспрепятствование деятельности по охране общественного порядка и обеспечению общественной безопасности - основным.

Качественное изменение соотношения между последствиями, так как жизнь всегда более важное благо, чем деятельность лица, в этом сложном по структуре составе преступления, делает необоснованным нахождение его в главе «Преступления против порядка управления». В связи с этим некоторые авторы предлагают включить его в главу «Преступления против жизни и здоровья», говоря о том, что этот вид преступления предусмотрен в гл. 16 (п. «б» ч. 2 ст. 105) [4.с.46].

Возникают вопросы при квалификации посягательств на жизнь сотрудников правоохранительных органов совершенных в связи с выполнением им служебного долга. Например, убийство лица или его близких в связи с осуществлением данным лицом служебной деятельности или выполнением общественного долга (п. «б» ч. 2 ст. 105 УК РФ) по отношению к посягательству на жизнь сотрудника правоохранительного органа (ст. 317 УК РФ). Если в первом случае «родовым объектом является личность, а непосредственным - жизнь человека, то во втором случае посягательство на жизнь сотрудника правоохранительных органов выступает в качестве способа посягательства на совершенно иной родовой объект - порядок управления (гл. 32 УК РФ). Сотрудник же полиции, дружинник, военнослужащие, выполнявшие обязанности по охране общественного порядка, рассматриваются в качестве специфического предмета, посредством посягательства на который причиняется вред порядку управления как важному государственному институту» [2]. Таким образом, если убийство совершается в связи с выполнением потерпевшим своего служебного или общественного долга лицом, достигшим 14-летнего возраста, его действия квалифицируются по п. «б» ч. 2 ст. 105 УК РФ. Однако если такое лицо посягает на жизнь сотрудника правоохранительных органов в связи с выполнением им функций по охране общественного порядка и общественной безопасности, его действия нельзя квалифицировать по ст. 317 УК РФ, так как субъектом этого преступления может быть лицо, достигшее 16 лет. «Посягательство на жизнь сотрудника правоохранительных органов - преступление с формальным составом, и

считается оконченным с момента совершения действий, направленных на лишение жизни потерпевшего, независимо от наступления преступного результата. Убийство - преступление с материальным составом. Следовательно, если в результате посягательства наступит смерть сотрудника правоохранительных органов, действия виновного должны быть квалифицированы по п. «б» ч. 2 ст. 105 УК РФ».

Необходимо принять во внимание, что убийство (ст. 105 УК) считается оконченным лишь при наступлении смерти потерпевшего (материальный состав), тогда как посягательство на жизнь сотрудника правоохранительного органа (ст. 317 УК) признается оконченным при совершении умышленных действий, непосредственно направлен на лишение жизни сотрудника правоохранительного органа (усеченный состав), что усиливает ответственность за посягательство на жизнь представителя власти. В отличие от материальных составов в усеченных последствиях находятся за пределами состава, и виновный не стремится к совершению каких-либо действий, кроме действий, указанных в законе. Так, преступление, предусмотренное ст. 317 УК РФ, будет окончено с момента начала посягательства на жизнь, вне зависимости от наступления последствий, и умышленные действия, направленные на убийство соответствующих лиц, квалифицируются по ст. 317 УК без ссылки на ст. 30 УК. Фактическое причинение легкого, средней тяжести или тяжкого вреда здоровью при наличии умысла на убийство не требует самостоятельной юридической оценки, поскольку оно является способом совершения более тяжкого преступления - посягательства на жизнь сотрудника правоохранительного органа. Вместе с тем в случае совершения preparatory действий, например приобретения оружия к совершению преступления, предусмотренного ст. 317 УК, необходима квалификация по ст. 30 УК, так как preparatory действия не охватываются понятием «посягательство» [3].

Возникают вопросы при применении ст. 317 УК РФ за посягательство на жизнь сотрудника милиции, пытавшегося пресечь противоправные действия, в свободное от службы время. Практика однозначно признаёт сотрудника предъявляющего законные требования потерпевшим.

Горячкин пришел в дом Д., где из хулиганских побуждений с целью убийства нанес ему удары ножом в грудь и шею. На крики о помощи вышел находившийся в доме работник милиции - Х., который с целью пресечения преступных действий Горячкина, исполняя свои служебные обязанности по охране общественного порядка и обеспечения общественной безопасности, потребовал прекратить насильственные действия. В ответ на законные требования Х. Горячкин, зная, что тот является работником милиции, нанес ему удар ножом со значительной силой в живот, пытался нанести еще удары, однако потерпевший оказал активное сопротивление.

Своими действиями Горячкин причинил потерпевшим тяжкий вред здоровью.

В надзорной жалобе осужденный Горячкин, в частности, просил изменить судебные решения в части осуждения его по ст. 317 УК РФ. Свои доводы осужденный обосновал тем, что в приговоре не приведено данных, свидетельствующих о том, что потерпевший Х., находясь в квартире потерпевшего Д., выполнял служебные обязанности, связанные с охраной общественного порядка.

#### **Список использованных источников**

1. Мельникова С.А., Малышев Д.Е. Вопросы квалификации посягательства на жизнь сотрудников правоохранительных органов // Пенитенциарная система России в современных условиях развития общества: от парадигмы наказания к исправлению и ресоциализации. Вологда, 2022. С. 36.
2. Генераленко А.С. Особенности квалификации применения насилия в отношении сотрудника правоохранительного органа // Работы членов студенческого научного общества СЮИ ФСИН России. Сборник статей. Самара, 2021. С. 50.

3. Плешакова О.В. Современные тенденции и специфика преступных посягательств в отношении сотрудников органов внутренних дел // Вестник Восточно-Сибирского института МВД России. 2019. № 3 (90). С. 64.

4. Верина Г.В. Дифференциация уголовной ответственности за преступления против порядка управления // Вестник Академии права и управления. 2023. № 1 (71). С. 46.

УДК 347.213

### К вопросу о понятии «многоквартирный дом» в российском законодательстве

*Нарушкевич Светлана Витальевна,  
кандидат юридических наук, доцент,  
доцент кафедры частного и публичного права  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** В статье анализируется понятие «многоквартирный дом», используемое законодателем в разных правовых актах, но не имеющее общего законодательного закрепления. Рассмотрена взаимосвязь реализации граждан прав и обязанностей граждан при выборе способа управления имуществом многоквартирного дома. Предложены рекомендации по устранению пробелов и противоречий действующего законодательства в данной области.

**Ключевые слова:** многоквартирный дом, общее имущество собственников помещений, жилищное право, жилой дом, квартира, кондоминиум.

Механизм правового регулирования общественных отношений, его эффективность в обеспечении гарантий прав граждан, зависит от множества факторов, но одним из основных является определенность понятий, используемых в нормативно-правовых актах. В нашем законодательстве с 2005 года используется понятие «многоквартирный дом». Но что понимается под ним?

Жилищный кодекс РФ не даёт нам такого понятия как «многоквартирный дом», используя понятие «общее имущество собственников помещений в многоквартирном доме», ограничиваясь простым перечислением элементов многоквартирного дома, которые находятся в общей собственности домовладельцев, вероятно рассматривая их как составные сложной вещи и не подводя их по общее понятие единого комплекса недвижимого имущества. Как мы писали ранее «... законодатель не включает в понятие общего имущества многоквартирного дома жилые помещения», давая «...узкое по содержанию понятие «общее имущество многоквартирного дома» [4; С.134].

Положение о признании помещения жилым помещением, жилого помещения непригодным для проживания и многоквартирного дома аварийным и подлежащим сносу определяет многоквартирный дом совокупность двух или более квартир, имеющих самостоятельные выходы либо на земельный участок, прилегающий к жилому дому, либо в помещения общего пользования в таком доме [5]. Таким образом, в специальном и подзаконном нормативном акте мы видим понятие многоквартирного дома, которое дано через понимание нахождения двух или нескольких квартир, которые имеют выходы на земельный участок, либо в помещения общего пользования в таком доме. Мы ранее писали, что данная дефиниция несколько выглядит странно, даже, несмотря на то, что законодатель ниже дал небольшое уточнение, что «многоквартирный дом содержит в себе элементы общего имущества собственников помещений в соответствии с жилищным законодательством» [4; С.134]. За время выхода нашей работы прошло уже более восемнадцати лет, и думалось, что законодатель разрешил данную ситуацию. Но как оказалось, нет, воз и ныне там. В работе Д.А Топорова мы видим разбор того же многострадального понятия «многоквартирный дом», где он рассматривая вышеуказанное



Положение делает вывод, что «данное понятие сформулировано неудачно. Во-первых, исходя из элементарной логики, квартиры, не могут быть признаны домом, так как являются лишь его частью. Во-вторых, из него не ясно, является ли наличие помещений общего пользования обязательным признаком многоквартирного дома» [7; С.169].

В Методическом пособии по содержанию и ремонту жилищного фонда в приложении 6 «Термины и определения», более удачно дано определение в соответствии с которым: «Жилой дом многоквартирный - жилой дом, в котором квартиры имеют общие внеквартирные помещения и инженерные системы» [3].

Д.А. Топоров анализируя правовую конструкцию понятия «многоквартирный дом», рассматривая ст.16 ЖК РФ, приходит к очень интересному выводу, с которым мы солидарны: «...правовая конструкция, согласно которой многоквартирный дом с точки зрения юридической терминологии не является жилым домом, - не вполне удачна, так как не укладывается в рамки общепринятой логики. С позиций здравого смысла многоквартирный дом предназначен для постоянного проживания, а значит, является жилым домом» [7; С.170]. Но с точки зрения законодателя «жилой дом» и «многоквартирный дом» не только не совпадают, но как такого мы его и не увидим. Так как в нормативных актах нет единого понимания, единого подхода к определению «многоквартирный дом». Например, понятие «многоквартирный дом», содержащиеся в Постановлении Правительства Российской Федерации от 28 января 2006 года № 47 используется при переселении из аварийного жилья, а как мы знаем, в данном Постановлении понятие «квартира» не совпадает с трактовкой ст.16 ЖК РФ, в котором допускается выход из квартиры не только в помещение общего пользования, но и на земельный участок, прилегающий к жилому дому. Данное Постановление не распространяется на многоквартирные дома, если речь идет о программе капитального ремонта, и в данном случае решение о включении дома в программу будет приниматься исходя из системного толкования норм Жилищного кодекса РФ.

Генцлер И.В. и Лыкова Т.Б в своей работе дают определение, что «многоквартирный дом – это место проживания (жилище). Он предназначен для удовлетворения основных потребностей человека (сон, отдых, безопасность, защита от окружающей среды, воспроизводство), а также для осуществления некоторых его социальных функций (создание семьи, воспитание детей и др.)» [2; С.5] и ниже ещё утверждают, что «многоквартирный дом как объект прав собственности – это комплекс недвижимого имущества, который включает жилые и нежилые помещения – имущество граждан, организаций, муниципального образования, субъекта Российской Федерации, Российской Федерации на праве частной, муниципальной или государственной собственности» [2; С.6]. Но согласно ст.15 ЖК РФ объектом жилищных прав является жилое помещение, а не многоквартирный дом. Поэтому делают вывод Габрус Н.В. и Меженская В.А. «многоквартирные дома как объекты недвижимого имущества должны быть списаны с баланса муниципальных унитарных предприятий», и далее «многоквартирный дом не является самостоятельным объектом жилищных прав» [1; С.43].

Использование в ЖК РФ понятия «многоквартирный дом» создало пробел в правовом регулировании при формировании имущественных комплексов на базе жилых домов не являющихся многоквартирными домами. Таким образом, мы делаем вывод, что единого понимания, что такое многоквартирный дом нет ни на законодательном уровне, ни в научных кругах, где присутствуют различные теоретические изыскания, ну, а граждане становятся «заложниками терминологической казуистики, свойственной законодательству» [7; С.170].

Что касается многоквартирных домов и их постройки, то проблемы определения права общей долевой собственности возникали практически всегда. Большинство вопросов проистекают из специфики многоквартирного дома или иного здания, строения, сооружения, имеющие в себе в качестве составных частей относительно самостоятельные объекты недвижимости. Их самостоятельность находит проявление только в наличии

собственного кадастрового номера, что, на наш взгляд, можно расценивать не иначе как юридическую фикцию.

В соответствии с ч. 9 ст.161 ЖК РФ многоквартирным домом может управлять только одна управляющая организация, выбранной собственниками на общем собрании собственников в соответствии п.4 ч.2 ст.44, ч.3 ст. 161 ЖК РФ. Такое собрание будет легитимным и правомочным для принятия решений, если в нем приняли участие собственники, обладающие более чем 50% голосов от общего числа голосов собственников помещений в многоквартирном доме. Т.е. в данном случае законодатель использует понятие многоквартирного дома не поясняя, что понимает под ним. Но на практике довольно часто собственники не приходят к единому мнению о способах управления, перенося решение в судебные органы. Например, вводится в эксплуатацию новый многоквартирный дом с двумя подъездами, а уже после ввода в эксплуатацию и определения способа управления, строительство дома продолжается, пристраивается еще три подъезда с сохранением этого же адреса. В течение длительного времени новые секции управляются уже другой компанией. Весной 2019 г. собственники первых двух подъездов решили разделить дом на два самостоятельных объекта. Товарищество (ТСЖ «Парус») предъявляет иск к городской администрации и требует признать подъезды 1-2 и 3-5 отдельными домами. Так как первая и апелляционная инстанция отказали в иске, ТСЖ настаивая на следующих аргументах, обжалует в Арбитражном суде Московского округа:

- вывод судов, что строительство дома проводилось в две очереди, непропорционально.  
Суды не исследовали обстоятельства постановки на учет секций 3-5 уже после окончания строительства здания как самостоятельного объекта;

- ТСЖ «Парус» осуществляло управление общим имуществом многоквартирного дома задолго до марта 2003 года, то есть до вступления в силу Жилищного кодекса РФ;

- право общей долевой собственности на земельный участок и общее имущество секций 1- 2 зарегистрировано в едином государственном реестре.

Арбитражный суд подтверждает выводы нижестоящих инстанций: « установив, что все части МКД имеют единый адрес, квартиры – сквозную нумерацию, секции 1 и 2 поставлены на кадастровый учет, зарегистрировано право общей долевой собственности жильцов, суды обосновано пришли к выводу, что заинтересованность истца в разделе единого объекта недвижимости не свидетельствует о нарушении прав ответчиком. Порядок кадастрового учета в связи с изменением характеристик объекта недвижимости регламентирован Законом о государственном кадастре недвижимости (ст.11,12, 290, 247 ГК РФ, ч.1 ст. 36 ЖК РФ, ч.2 ст. 7 ФЗ « О государственном кадастре недвижимости», п.29 Правил, утвержденных Постановлением Правительства РФ от 19.11.2014 № 1221.)» [6].

И такие споры не редки о разделе многоквартирных домов на два самостоятельных объекта недвижимости, при выборе способа управления имуществом многоквартирного дома.

Мы считаем, что на законодательном уровне необходимо выработать единое понятие для обозначения физического объекта «многоквартирный дом». Считаем, что необходимо вернуть в правовое поле понятие «кондоминиум», которое можно было бы использовать для обозначения всего имущественного комплекса многоквартирного дома.

#### **Список использованных источников**

1.Габрусь Н.В., Меженская В.А. Многоквартирный дом: особенности учета // Имущественные отношения в РФ.2007.№ 3. – С. 40 - 50

2.Генцлер И.В., Лыкова Т.Б. Профессиональное управление многоквартирными домами: Информационно-методическое пособие. – Тверь: Научная книга, 2009 – 114с.

3.Методическое пособие по содержанию и ремонту жилищного фонда. МДК 2-04.2004 (утв. Госстроем России)

4.Нарушкевич, С.В. Имущественные комплексы в гражданском праве России: специальность 12.00.03 «Гражданское право; предпринимательское право; семейное право;

международное частное право»: диссертация на соискание ученой степени кандидата юридических наук / Нарушкевич Светлана Витальевна; Государственное образовательное учреждение высшего профессионального образования Волгоградская академия МВД России.- Волгоград, 2006. – 195 с.

5. Положение о признании помещения жилым помещением, жилого помещения непригодным для проживания, многоквартирного дома аварийным и подлежащим сносу или реконструкции, садового дома жилым домом и жилого дома садовым домом» [Электронный ресурс]: Постановление Правительства РФ от 28 января 2006 года №47 (ред. от 28.12.2018) – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

6. Постановление Арбитражного суда Московского округа от 10 марта 2021 года №Ф05-2746/2021 принято по делу №А41-12696/2020 о признании отдельных подъездов многоквартирного жилого дома отдельными строениями. [Электронный ресурс]: Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

7. Топоров Д.А. Правовая конструкция понятия «многоквартирный дом» в Российском законодательстве// Проблемы экономики и юридической практики. 2019. №3. С.169-171

**УДК 342.95**

### **Анализ судебной практики по таможенным спорам при привлечении к административной ответственности по результатам таможенного контроля после выпуска товаров**

*Никифорова Анна Александровна,  
кандидат экономических наук, доцент,  
доцент кафедры частного и публичного права  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** В статье приводится анализ судебной практики по таможенным спорам при привлечении к административной ответственности по результатам таможенного контроля после выпуска товаров.

**Ключевые слова:** таможенный контроль, таможенные споры, административная ответственность.

Одну из ведущих ролей в системе таможенного контроля занимает такая форма как таможенный контроль после выпуска товаров, поскольку приоритетными принципами развития международной торговли является упрощение административных барьеров при перемещении товаров через таможенные границы и сокращение времени совершения таможенных операций для выпуска товаров. При уменьшении объема проверочных операций на этапе декларирования товаров повышается риск нарушения таможенного законодательства Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС) и Российской Федерации. И именно осуществление таможенного контроля после выпуска товаров позволяет обеспечить соблюдение интересов государства, выявить и пресечь нарушения таможенного законодательства, в том числе посредством возможности проверки перемещённого через таможенную границу ЕАЭС товара в течение трех лет после его выпуска.

Стратегия развития таможенной службы до 2030 года, утвержденная распоряжением Правительства РФ от 23.05.2020 № 1388-р, установила обеспечение таможенной службой РФ в настоящее время качественно нового уровня таможенного контроля после выпуска товаров: внедрен риск-ориентированный подход по выбору объектов контроля; возросла

эффективность проверочных мероприятий при одновременном снижении их количества; снижена административная нагрузка на добросовестных участников внешнеэкономической деятельности и др. [1].

Смещение акцента таможенного контроля на этап после выпуска товаров и другие перечисленные выше критерии направлены на повышение эффективности таможенного контроля, обеспечивая при этом более комфортные условия для законопослушных участников внешнеэкономической деятельности.

Однако анализ показателей результатов контроля после выпуска товаров позволяет выявить рост количества нарушений таможенного законодательства. Так, в результате осуществления проверочных мероприятий за 9 месяцев 2024 года по результатам контроля после выпуска товаров выявлены нарушения на сумму 45,4 млрд. рублей (на 73% больше чем за аналогичный период 2023 года – 26,2 млрд. рублей), в бюджет дополнительно перечислено 36,2 млрд. рублей (на 80% больше чем за АППГ 2023 года – 20,2 млрд. рублей) [2].

Одним из основных направлений таможенного контроля после выпуска товаров является проверка достоверности и полноты сведений, заявленных при декларировании товаров, осуществляемая в рамках таможенной проверки. Доля результативных таможенных проверок (в рамках которых выявлены нарушения таможенного законодательства) после выпуска товаров в общем количестве завершённых таможенных проверок также имеет тенденцию к росту: за 9 месяцев 2024 года составила 97%, за 2023 год – 95% [3].

Традиционно основные нарушения, выявляемые при осуществлении таможенного контроля после выпуска товаров, связаны с недостоверным декларированием (ст.16.2 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях (далее – КоАП РФ) – это занижение таможенной стоимости товаров и заявление недостоверных либо ошибочных сведений о классификационном коде товаров в соответствии с товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности ЕАЭС (далее – ТН ВЭД ЕАЭС).

По результатам проведенного выборочного анализа судебной практики по обжалованиям решений таможенных органов о привлечении к административной ответственности по делам об административных правонарушениях, выявленных при осуществлении таможенного контроля после выпуска товаров можно сделать вывод о том, что наиболее частыми предметами обжалования являются:

- решение таможенного органа о классификации товаров в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС (об изменении классификационного кода товара);
- решение о корректировке таможенной стоимости;
- неправильное применение таможенными органами норм материального права, нарушение норм процессуального законодательства.

Наиболее распространенными случаями недостоверного декларирования товаров являются следующие противоправные деяния:

- неверное определение величины таможенной стоимости товаров, обуславливающее занижение размера подлежащих уплате таможенных платежей, например: некорректное включение в структуру таможенной стоимости расходов на транспортировку товаров до границы ЕАЭС; не включение в структуру таможенной стоимости дополнительных начислений в виде лицензионных и иных подобных платежей за использование объектов интеллектуальной собственности; предоставление недействительных документов, содержащих сведения о таможенной стоимости товаров;
- указание кода ТН ВЭД ЕАЭС, не соответствующего задекларированному товару, имеющего более низкую ставку таможенной пошлины [3].

Важно отметить, что суды отменяют решения таможенных органов о привлечении к административной ответственности по делам, выявленным при проведении таможенного контроля после выпуска товаров по следующим причинам:

1. В связи с некорректным определением таможенными органами классификационного кода товара при обжаловании решения таможенного органа о классификации товаров в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС (например, дела №А19-21910/2022 от 04.10.2023, № А56-73370/2022 от 28.10.2023).

2. В связи с отсутствием состава административного правонарушения (например, постановление Девятого арбитражного апелляционного суда от 11 июля 2023 года по делу № А40- 223891/2022; Решение Арбитражного суда Московской области от 27 октября 2023 г. по делу № А41-40072/2023).

Большую значимость для правоприменительной практики имеет Постановление Конституционного Суда РФ от 05.03.2024 №9-П «По делу о проверке конституционности части 2 статьи 16.2 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях в связи с жалобами общества с ограниченной ответственностью «Газпромнефть - Смазочные материалы» и общества с ограниченной ответственностью «ВИРЕМ РУС»», в котором дано разъяснение о возможности привлечения к административной ответственности декларанта (таможенного представителя) по ч.2 ст.16.2 КоАП РФ только если недостоверное декларирование привело к изменению таможенной стоимости и уменьшению размера таможенных платежей в отношении этого товара [4].

Конституционный суд РФ (далее - КС) в Постановлении определил, что обжалуемая норма не противоречит Конституции РФ, подробно разъяснил основания такой позиции и конституционно-правовой смысл указанной нормы и при этом отметил, что толкование судами, вынесшими решения по делам обществ, привлеченных к административной ответственности, расходится с выявленным им конституционно-правовым смыслом ч. 2 ст. 16.2 КоАП.

Согласно позиции Арбитражного суда г. Москвы, поддержанной Девятым арбитражным апелляционным судом и Арбитражным судом Московского округа, если в товарной партии вес брутто одного товара в таможенной декларации заявлен ниже фактического, а вес брутто другого товара той же партии – выше фактического, причем на общие таможенную стоимость и таможенные платежи это не повлияло, декларант совершает правонарушение по ч. 2 ст. 16.2 КоАП. Предметом нарушения будет та часть товара, вес которой был занижен и, соответственно, потребовалась корректировка таможенной стоимости и таможенных платежей товара в сторону увеличения. Такая позиция полностью соответствует позиции Федеральной таможенной службы, которую также проанализировал КС.

Однако, в постановлении также отмечено, исходя из содержания диспозиции ч. 2 ст. 16.2 КоАП, предусмотренный ею состав административного правонарушения является материальным и, следовательно, требует для целей применения мер административной ответственности наступления последствия в виде освобождения или угрозы освобождения обязанного лица от уплаты таможенных пошлин, налогов или занижения их размера. Наступление таких последствий подлежит определению в целом по товарной партии, сведения о которой заявлены в соответствующей таможенной декларации. Привлечение же к административной ответственности на основании оспариваемого положения приводит к трансформации состава административного правонарушения в формальный вопреки существу рассматриваемых отношений по таможенному декларированию партии товаров в одной декларации и волеизъявлению федерального законодателя, предполагающего уплату таможенного платежа в размере, определяемом исходя из общей таможенной стоимости товарной партии.

Но такая трансформация недопустима, даже если правоприменитель в таких случаях рассматривает последствия расхождения веса брутто в качестве недоплаты таможенных платежей за товар из товарной партии, таможенная стоимость которого в связи с расхождением задекларированного и реального веса брутто увеличилась, и переплаты этих же сумм за другой товар той же партии, таможенная стоимость которого уменьшилась [5].

Так, П.Н Сафоненков. обратил внимание, что рядом с материальным составом, предусмотренным ч. 2 ст. 16.2 КоАП РФ (недостоверное декларирование), всегда находится и формальный состав, предусмотренный ч. 1 ст. 16.2 КоАП РФ (недекларирование), и отличить эти составы правонарушений, как показывает практика, не всегда просто при всех имеющихся разъяснениях. И в таких случаях трансформация одного материального состава административного правонарушения в другой – формальный – не менее вероятна, что не раз наблюдалось в правоприменительной практике таможенных органов и судебной практике [5].

Можно привести немало примеров из правоприменительной практики (например, судебные акты всех инстанций по делам № А41-45317/16, А51-24787/2015, А56-45295/2013, Постановление ВС от 13 марта 2017 г. № 78-АД17-7) которые демонстрируют сложность квалификации правонарушений и допустимость «переходов» из одного состава административного правонарушения (материального – ч. 2 ст. 16.2 КоАП) в другой (формальный – ч. 1 ст. 16.2 КоАП) при очень похожих ситуациях и неоднозначности толкования таможенными органами и судами смысла и ч. 1, и ч. 2 ст. 16.2 КоАП РФ.

Необходимо признать, что действующая редакция ч. 2, как и ч. 1, ст. 16.2 КоАП требует изменений. Например, возможно выделить в ст. 16.2 КоАП в отдельный формальный состав административного правонарушения в случаях, при которых недекларирование товаров не повлекло неуплату таможенных платежей или занижение их размера, установив за данное нарушение санкции в виде предупреждения или административного штрафа, выраженного в абсолютной величине в рублях (а не от суммы не уплаченных таможенных пошлин, налогов или рыночной стоимости товара, что не всегда справедливо и часто несоразмерно содеянному), и тогда за такое правонарушение будет установлена справедливая и адекватная ответственность.

Если же недекларирование влечет уклонение от уплаты таможенных пошлин, налогов, то размер штрафа за данное правонарушение в абсолютной величине должен быть равен размеру административного штрафа за недостоверное декларирование, повлекшее неуплату или неполную уплату таможенных пошлин, налогов[6].

И, несомненно, как отметил Конституционный Суд в Постановлении от 5 марта 2024 г. № 9-П, следует исключить манипуляции с вариантами трансформаций материального состава нарушения по ч. 2 ст. 16.2 КоАП в какой бы то ни было формальный.

#### **Список использованных источников**

1. Распоряжение Правительства РФ от 23.05.2020 № 1388-р // Собрание законодательства РФ, 01.06.2020, № 22, ст. 3572.
2. Итоги деятельности таможенных органов по осуществлению таможенного контроля после выпуска товаров // Федеральная таможенная служба: сайт. URL: <http://customs.gov.ru/activity/pravooxranitel-naya-deyatelnost-/informacziya-upravleniya-tamozhennyx-rassledovaniy-i-doznaniya/?page=1>.
3. Отчет об исполнении основных показателей работы таможенных органов Российской Федерации // Федеральная таможенная служба: сайт. URL: <https://customs.gov.ru/activity/results/svedeniya-o-vypolnenii-osnovnyx-pokazatelej-raboty-/2024-god/document/606099>.
4. Клейменова А.Н., Мишин К.Д. Анализ судебной практики по делам об административных правонарушениях, выявляемых при проведении таможенного контроля после выпуска товаров // Административное и муниципальное право. 2024. № 5.
5. Сафоненков П.Н. Нормы ст. 16.2 КоАП требуют корректировки// <https://www.advgazeta.ru/mneniya/normy-st-16-2-koap-trebuyut-korrekcirovki/>.
6. Косов А.А. Обзор судебной практики рассмотрения споров, связанных с привлечением к административной ответственности за недекларирование товаров // [https://www.alt.ru/expert\\_opinion/53258/?ysclid=ltea3q3995486290086](https://www.alt.ru/expert_opinion/53258/?ysclid=ltea3q3995486290086).

## Пределы осуществления прав участниками корпоративных правоотношений

*Новаковская Елена Сергеевна,*

*экстерна, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,*

*направленность (профиль) «Гражданское право»*

*ЧОУ ВО «Академия управления и производства»*

**Научный руководитель: Егоров Иван Михайлович**

*кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой права*

*ЧОУ ВО «Академия управления и производства»*

**Аннотация.** Корпоративное право, в преимуществе своем, содержит нормы о поведении участников корпоративных правоотношений, которые характеризуются диспозитивностью, то есть свободой выбора способов осуществления своих прав. Свобода реализации прав в сфере корпоративных отношений не должна приводить к намеренному или умышленному нарушению прав других субъектов. Злоупотребление правом со стороны участников корпоративных правоотношений рассматривается также как нарушение прав иных участников, ввиду чего, в теории и практике все более актуальным становится вопрос о пределах осуществления прав в контексте рассматриваемых правоотношений.

**Ключевые слова:** корпоративное право, субъекты корпоративных правоотношений, злоупотребление правом, пределы реализации прав.

Под корпоративными правоотношениями принято понимать весьма сложную систему взаимоотношений, которые выстраиваются между участниками хозяйствующих обществ, где каждый из них наделен определенной совокупностью прав и обязанностей. При этом важно понимать, что добросовестность реализации своих прав предусматривает установление определенных пределов. Как общеизвестно, права одного субъекта заканчиваются ровно там, где начинаются права другого человека.

Исследование в рамках настоящей статьи посвящено рассмотрению пределов реализации прав субъектов корпоративных правоотношений с целью недопущения злоупотребления правом. Отметим, что пределы осуществления прав могут быть установлены законом, договором и общепризнанными принципами. Рассмотрим каждый аспект более подробно.

Так, законодательство устанавливает определенные рамки для участников корпоративных правоотношений при осуществлении ими своих прав. В качестве примера представляется возможным привести положения статьи 67.2 Гражданского кодекса РФ, которая указывает право каждого участника корпоративных правоотношений на заключение договора с целью определения пределов осуществления прав и обязанностей. Из данных законодательных положений вытекает и второй способ установления пределов – это договорной. Корпоративные договоры представляют собой один из самых распространённых способов не только защиты прав и обязанностей участников. Договоры могут предусматривать обязательства по голосованию определенным образом или воздержанию от осуществления некоторых прав, что создает дополнительные пределы для их реализации.

Анализ практики позволил выявить следующие виды злоупотребления в корпоративных правоотношениях:

корпоративный шантаж, который, зачастую проявляется в том, что миноритарные акционеры могут использовать свои права для создания препятствий в деятельности компании для достижения различных целей. В качестве примера можно привести принуждение мажоритариев к выполнению своих требований.

неправомерное голосование, которое может осуществляться с целью ухудшения финансово-экономических показателей;

злоупотребление правом на судебную защиту в виде необоснованных исковых заявлений в отношении хозяйствующего субъекта, что может привести к определенным репутационным потерям.

В судебной практике России существует множество примеров разрешения корпоративных споров, связанных со злоупотреблением правом. Ниже приведены несколько значительных дел, которые иллюстрируют различные аспекты этой проблемы.

Дело о снижении арендной платы:

В деле № А40-219509/2021 рассматривался спор между генеральным директором компании «Сервис 2412» и акционерами. Генеральный директор, Кондрашкин, был обвинен в злоупотреблении своими правами, заключая сделки по заниженной стоимости с заинтересованными лицами без уведомления других акционеров. Суд установил, что действия Кондрашкина были направлены на извлечение выгоды в ущерб интересам компании и других участников. Это дело подчеркивает важность соблюдения принципов добросовестности и разумности в корпоративном управлении.

Ответственность директора за убытки. В другом деле, рассмотренном в марте 2022 года, суды обязали временно исполняющего обязанности директора компании возместить убытки, возникшие в результате ДТП, произошедшего во время перевозки груза для личных нужд. Суд установил, что директор нарушил правила безопасности и несет ответственность за убытки, причиненные обществу. Это дело демонстрирует, что директора могут быть привлечены к ответственности за действия, которые не соответствуют интересам общества.

Иск о разделе доли в уставном капитале. В деле, связанном с разделом доли в уставном капитале ООО, суд отказал бывшей супруге одного из участников в разделе доли. Суд установил, что устав общества не предусматривал регулярного перечисления дивидендов и что истец пропустил срок исковой давности. Это решение подчеркивает важность соблюдения процедурных норм и сроков при подаче исков.

Споры о предоставлении информации. Верховный суд России обобщил практику по корпоративным спорам о предоставлении информации хозяйственными обществами. В одном из дел суды признали недобросовестным поведение акционера, который неоднократно требовал одни и те же документы в условиях корпоративного конфликта. Суд указал на необходимость соблюдения принципа добросовестности при реализации прав участников на информацию.

Судебная практика по корпоративным спорам в России демонстрирует разнообразие случаев злоупотребления правом со стороны участников корпоративных отношений. Эти дела подчеркивают важность соблюдения принципов добросовестности и разумности в действиях акционеров и директоров, а также необходимость четкого регулирования корпоративных отношений для предотвращения конфликтов и защиты интересов всех участников.

В заключении отметим следующее. Пределы осуществления прав участников корпоративных правоотношений являются важным аспектом для поддержания стабильности и справедливости в бизнесе.

Участники должны осознавать ответственность за свои действия и стремиться к соблюдению принципов добросовестности и разумности при реализации своих прав. Эффективное регулирование корпоративных отношений через законодательство и корпоративные договоры может помочь предотвратить злоупотребления и обеспечить защиту интересов всех участников бизнеса. Ограничения корпоративных прав участников являются важным инструментом для обеспечения стабильности и справедливости в корпоративных отношениях. Они помогают предотвратить злоупотребления и защитить интересы всех участников бизнеса. Понимание этих ограничений позволяет участникам



более эффективно управлять своими правами и обязанностями в рамках корпоративной структуры, способствуя тем самым устойчивому развитию компаний.

#### **Список использованных источников**

1. Цуканова, Е.Ю., Селивра, М.Н. Корпоративный конфликт: проблемы современного понимания // Право и практика. 2020. №2. С. 156-159
2. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 51-ФЗ // «Собрание законодательства РФ», 05.12.1994, № 32, ст. 3301.
3. Ломакин, Д. В. Корпоративные права участников хозяйственных обществ: актуальные проблемы и перспективы нормативного регулирования // Предпринимательское право. 2018. №2. С. 28-34
4. Красильников, М.В. Судебный прецедент как элемент в системе защиты прав миноритарных акционеров // Безопасность бизнеса. 2012. № 3. С. 36-37
5. Постановление от 5 сентября 2023 г. по делу № А40-219509/202. Электронный ресурс, код доступа: <https://sudact.ru/arbitral/doc/Q7DsAmsOhOom/> (дата обращения 01.11.2024)
6. Обзор судебной практики по корпоративным спорам (март 2022). . Электронный ресурс, код доступа: [https://pen-paper.ru/analitika/obzor-sudebnoj-praktiki-po-korporativnyim-sporam-\(mart-2022\)/](https://pen-paper.ru/analitika/obzor-sudebnoj-praktiki-po-korporativnyim-sporam-(mart-2022)/) (дата обращения 01.11.2024)
7. Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда Российской Федерации от 20.01.2022 N 310-ЭС21-17141 по делу N А14-9374/2018. Электронный ресурс, код доступа: Электронный ресурс, код доступа: <https://sudact.ru/arbitral/doc/Q7DsAmsOhOom/> (дата обращения 01.11.2024) дата обращения 01.11.2024).

**УДК 343.63**

#### **Субъективные и квалифицирующие признаки незаконного лишения свободы**

*Полачев Дмитрий Сергеевич,  
магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Правоприменение в сфере уголовного  
судопроизводства и правоохранительной деятельности»  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»  
Научный руководитель: Бутенко Александр Александрович,  
кандидат юридических наук, доцент,  
заведующий кафедрой частного и публичного права  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** Автором аргументация обращает внимание на особый характер общественной опасности незаконного лишения свободы. Это связано также с тем, что личная свобода как таковая является основой правового статуса личности, необходимой предпосылкой реализации иных прав и свобод человека. Потерпевший при совершении преступления против личной свободы оказывается в опасном для жизни и здоровья состоянии, другое лицо обретает над ним не ограниченную ничем фактическую власть.

**Ключевые слова:** Субъективная сторона преступления, субъект преступления, квалифицирующие признаки незаконного лишения свободы.

Субъективная сторона рассматриваемого преступления характеризуется только прямым умыслом.

Субъектом выступает лицо, достигшее возраста 16 лет. В судебной практике совершенно справедливо указывается, что ответственности по ст. 127 УК РФ [1] может

подлежать лишь частное лицо, тогда как действия должностных лиц, совершивших незаконное лишение свободы, следует квалифицировать по ст. 286 УК РФ. Это верное правило сформулировано в постановлении Президиума Верховного Суда РФ от 19 сентября 2007 г. № 309-П07, в котором, тем не менее, оно неправильно применено к фактам конкретного дела. В частности, заместитель начальника ОВД Б. приехал в поселковый отдел милиции, где, угрожая оружием, завел нескольких граждан и сотрудников милиции в комнату отдыха и удерживал их там в течение некоторого времени. После того, как в здание отдела милиции прибыл начальник поселкового отдела милиции М., Б, действуя на почве личных неприязненных отношений, совершил его убийство. Президиум Верховного Суда РФ, оставив в силе осуждение по пп. «а», «б» ч. 3 ст. 286 УК РФ, исключил по указанным основаниям осуждение по пп. «г», «ж» ч. 2 ст. 127 УК РФ [2]. С этим вряд ли можно согласиться: очевидно, что в данной ситуации Б. действовал не как должностное лицо, совершающее преступление, посягающее на интересы государственной службы, а как обычный преступник; именно таким - вооруженным убийцей - его и воспринимали потерпевшие; то, что на его плечах в момент совершения преступления были погоны, не может само по себе обосновывать его привлечение к ответственности по ст. 286 УК РФ.

Квалифицирующие признаки незаконного лишения свободы предусмотрены ч. 2 ст. 127 УК РФ; в их трактовке много общего с соответствующими квалифицирующими признаками убийства (ч. 2 ст. 105 УК РФ) и похищения человека (ч. 2 ст. 126 УК РФ). Вместе с тем, в отличие от ч. 2 ст. 126, ст. 127 УК РФ не предусматривает в качестве квалифицирующих признаков совершение преступления с угрозой применения насилия, опасного для жизни или здоровья, или из корыстных побуждений.

Незаконное лишение свободы, совершенное группой лиц по предварительному сговору (п. «а» ч. 2 ст. 127 УК РФ), имеет место тогда, когда в преступлении участвовали лица, являющиеся соисполнителями и заранее договорившиеся о его совместном совершении. В данном случае суд может использовать рекомендации, содержащиеся в п. 10 постановления Пленума Верховного Суда РФ от 27 января 1999 г. № 1 «О судебной практике по делам об убийстве (ст. 105 УК РФ)» [3] и п. 9—13 постановления Пленума Верховного Суда РФ от 27 декабря 2002 г. № 29 «О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое» [4].

Под применением насилия, опасного для жизни или здоровья (п. «в» ч. 2 ст. 127 УК РФ), следует понимать фактическое причинение в процессе или в результате незаконного лишения свободы тяжкого, средней тяжести или легкого вреда его здоровью. Как было отмечено в постановлении Президиума Верховного Суда Республики Башкортостан от 18 июля 2001 г. в контексте похищения человека, «под применением насилия, опасного для жизни или здоровья, понимается фактическое причинение потерпевшему вреда здоровью различной степени тяжести непосредственно при совершении похищения человека» [5]. Применяя это к незаконному лишению свободы, можно сказать, применение насилия по окончании незаконного лишения свободы, т. е. в процессе удержания, не может квалифицироваться по п. «в» ч. 2 ст. 127 УК РФ.

При этом если фактическое причинение легкого и средней тяжести вреда здоровью охватывается п. «в» ч. 2 ст. 127 УК РФ, то умышленное причинение тяжкого вреда здоровью требует квалификации по совокупности со ст. 111 УК РФ [6].

В отличие от ст. 126 УК РФ, угроза применения насилия, опасного для жизни или здоровья, не образует в незаконном лишении свободы квалифицирующего признака. Следовательно, угроза убийством или причинением тяжкого вреда здоровью, высказанная в процессе или по окончании преступления (т.е. по освобождению лишенного свободы) с целью запугать потерпевшего, должна квалифицироваться по ст. 119 УК РФ.

Применение оружия или предметов, используемых в качестве оружия, при незаконном лишении свободы (п. «г» ч. 2 ст. 127 УК РФ) предполагает использование в процессе преступления любого огнестрельного, холодного, газового оружия, а также бытовых предметов (бритва, кухонный нож, топор) и предметов, как специально

приспособленных для причинения вреда здоровью (кастеты, биты), так и неприспособленных, но используемых с этой целью (палки, дубины). Газовые баллончики, механические распылители и аэрозольные устройства не могут быть признаны оружием, и их следует рассматривать в качестве предметов, используемых в качестве оружия.

Незаконное лишение свободы заведомо несовершеннолетнего (п. «д» ч. 2 ст. 127 УК РФ) предполагает, что факт несовершеннолетия потерпевшего охватывался умыслом виновного (минимальный порог возраста законодателем здесь не установлен, так что по данному пункту квалифицируется в том числе незаконное лишение свободы малолетнего). В противном случае ответственность должна наступать по ч. 1 ст. 127 УК РФ.

Следует также отметить, что Декларация о защите всех лиц от насильственных исчезновений, принятая 18 декабря 1992 г. резолюцией № 47/133 Генеральной Ассамблеей ООН, подчеркивает особую общественную опасность похищения детей.

Незаконное лишение свободы женщины, заведомо для виновного находящейся в состоянии беременности (п. «е» ч. 2 ст. 127 УК РФ), в плане квалификации требует достоверного знания субъектом того, что потерпевшая находится в состоянии беременности, его субъективной уверенности в этом. При этом срок беременности и источник осведомленности о ней на квалификацию не влияют. В случаях, когда виновный совершает преступление, ошибочно полагая, что потерпевшая беременна, квалифицировать содеянное следует как покушение на незаконное лишение свободы женщины, заведомо для виновного находящейся в состоянии беременности (ч. 3 ст. 30, п. «е» ч. 2 ст. 127 УК РФ).

Как похищение двух или более лиц [7] (п. «ж» ч. 2 ст. 127 УК РФ) в контексте сложившейся судебной практики применительно к п. «а» ч. 2 ст. 105 УК РФ и получившей одобрение в постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 3 апреля 2008 г. № 4 «О внесении изменения в постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 27 января 1999 г. № 1 [8] «О судебной практике по делам об убийстве (ст. 105 УК РФ)» следует квалифицировать две возможные ситуации совершения данного преступления.

Во-первых, это случаи незаконного лишения свободы двух или более лиц, если действия виновного охватывались единым умыслом и были совершены, как правило, одновременно.

Во-вторых, это случаи повторности в совершении лицом незаконного лишения свободы человека независимо от единства умысла на их совершение. Практика квалификации таких действий как совершенных в отношении двух и более лиц была выработана Верховным Судом РФ применительно к п. «а» ч. 2 ст. 105 УК РФ и применима тогда, когда в статье Особенной части УК РФ содержится квалифицирующий признак совершения умышленного преступления в отношении «двух или более лиц» [9].

Квалификация преступления здесь имеет следующие особенности: а) совершается тождественное преступление в отношении двух и более потерпевших, причем необязательно, чтобы действия в отношении них охватывались единым умыслом; б) преступные роли и стадии совершения преступления в совершенных преступлениях тождественны; в) виновный не осужден за ранее совершенное преступление; г) в статье Особенной части УК РФ имеется квалифицирующий признак совершения умышленного преступления в отношении «двух или более лиц».

Соответственно, если виновный совершил два и более незаконного лишения свободы человека (независимо от того, охватывались ли они единым умыслом или нет) и ни за одно из них не был судим, содеянное в целом должно квалифицироваться только по п. «ж» ч. 2 ст. 127 УК РФ (без дополнительного вменения ч. 1 или ч. 2 ст. 127 УК РФ), а при наличии других квалифицирующих признаков - также по соответствующим пунктам ч. 2 ст. 127 УК РФ. Если виновный был ранее осужден за незаконное лишение свободы человека, то вновь совершенное им преступление квалифицироваться по п. «ж» ч. 2 ст. 127 УК РФ не может.

### Список использованных источников

1. Уголовный кодекс Российской Федерации (ред. от 30.11.2024) // СПС «Консультант Плюс».
2. Бюллетень Верховного Суда РФ. 2008. № 4. С. 19-20.
3. Судебная практика по уголовным делам /Сост. Г. А. Есаков. М., 2005. С. 135—139.
4. Там же. С. 168-174.
5. Бюллетень Верховного Суда РФ. 2002. № 3. С. 22-23.
6. Российское уголовное право / под ред. Л.В. Иногамовой-Хегай, В.С. Комиссарова, А.И. Рарога. Т. 2. С. 82.
7. Князькипа А.К., Чучаев А.И. Указ. соч. С. 72.
8. Бюллетень Верховного Суда РФ. 1999. № 3.
9. Спивак С.Т. Назначение наказания по совокупности преступлений и совокупности приговоров: Дис. канд. юрид. наук. М., 2007. С. 34—37; Есаков Г.А. Квалификация убийства, сопряженного с иными преступлениями // Рос. судья. 2004. № 12. С. 20-27.

### УДК 343.7

#### Уголовно-правовая характеристика незаконного предпринимательства при нарушении порядка лицензирования

*Попов Роман Сергеевич,  
магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Правоприменение в сфере уголовного  
судопроизводства и правоохранительной деятельности»  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»  
Научный руководитель: Бутенко Александр Александрович,  
кандидат юридических наук, доцент,  
заведующий кафедрой частного и публичного права  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** В статье проведен анализ уголовно-правовой характеристики незаконного предпринимательства при нарушении порядка лицензирования. В связи с этим особого внимания заслуживает вопрос о том, насколько оправдана в действующем УК РФ дифференциация форм незаконного предпринимательства: имеют ли выделенные законодателем формы уклонения от государственной регистрации (лицензирования) и нарушение предусмотренных законодательством порядков равное социально-политическое (уголовно-политическое) значение.

**Ключевые слова:** Незаконное предпринимательство при нарушении порядка лицензирования, государственное лицензирование.

В соответствии со ст. 49 ГК РФ [2], перечень отдельных видов деятельности, которые юридическое лицо может осуществлять только на основании лицензии, определяется законом. В соответствии со ст. 71 Конституции РФ [1], гражданское законодательство отнесено к ведению Федерации, поэтому перечень видов деятельности, подлежащих лицензированию, может быть установлен только федеральным законом. В силу ст. 23 ГК РФ это правило распространяется и на индивидуальных предпринимателей.

Перечень видов деятельности, подлежащих лицензированию, установлен Федеральным законом от 04 мая 2011 г. «О лицензировании отдельных видов деятельности» [3] (далее - ФЗ «О лицензировании...»).

Посредством установления лицензирования государство стремится взять под специальный контроль осуществление субъектом определенных видов

предпринимательской деятельности как деятельности, которая содержит потенциальную угрозу причинения ущерба правам, законным интересам, здоровью граждан, обороне и безопасности государства, культурному наследию народов России.

Помимо перечня лицензируемых видов деятельности, определенных ст. 17 ФЗ «О лицензировании...», как уже отмечалось, существуют такие виды деятельности, лицензирование которых является обязательным в силу иных федеральных законов: биржевая, страховая, деятельность кредитных организаций, деятельность в области связи, деятельность по производству и обороту этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции и др. (ч. 2 ст. 1 ФЗ «О лицензировании...»).

Следует отметить, что осуществление без лицензии не всех лицензируемых видов деятельности при наступлении определенных обстоятельств образует состав незаконного предпринимательства.

Не образует незаконную предпринимательскую деятельность, например, деятельность по использованию природных ресурсов. Это обусловлено иной правовой природой лицензии, необходимой для осуществления этого вида деятельности.

Тем не менее, в практике встречаются подобные случаи, на наш взгляд, ошибочной квалификации незаконного предпринимательства.

Так, прокуратурой Томской области было предъявлено обвинение Ш. в осуществлении незаконной предпринимательской деятельности, выразившейся в превышении установленных уровней добычи нефти (п. «б» ч. 2 ст. 171 УК РФ). Следствием установлено, что Ш., будучи управляющим компании, организовывал работу предприятия таким образом, что добыча нефти по части месторождений производилась со значительным превышением нормативов, установленных в лицензионных соглашениях и проектной документации на месторождения. Доход от незаконной предпринимательской деятельности, по мнению следователей, составил около 7 миллиардов рублей.

В силу ст. 11 Закона от 21.01.1992 «О недрах» [4] предоставление недр в пользование оформляется специальным государственным разрешением в виде лицензии, включающей установленной формы бланк с Государственным гербом Российской Федерации, а также текстовые, графические и иные приложения, являющиеся неотъемлемой составной частью; лицензии, и определяющие основные условия пользования недрами. Лицензия удостоверяет право пользования указанным участком (участками) недр на условиях соглашения, определяющего все необходимые условия пользования недрами в соответствии с Федеральным законом «О соглашениях о разделе продукции» [5] и законодательством Российской Федерации о недрах. Она является документом, удостоверяющим право ее владельца на пользование участком недр в определенных границах в соответствии с указанной в ней целью в течение установленного срока при соблюдении владельцем заранее оговоренных условий.

При этом часть 2 ст. 12 ФЗ «О недрах» устанавливает, что лицензия на пользование недрами закрепляет условия и форму договорных отношений недропользования, в том числе контракта на предоставление услуг (с риском и без риска), а также может дополняться иными условиями), не противоречащими указанному Закону.

Таким образом, в рассматриваемом примере нет уголовно-правовых оснований для признания предпринимательской деятельности незаконной, поскольку отношения между государством и субъектом по предоставлению лицензии на пользование недрами в данном случае носят не административный характер, а гражданско-правовой [6].

Пленум Верховного Суда РФ в п. 4 своего постановления от 18.11. 2004 № 23 «О судебной практике по делам о незаконном предпринимательстве и легализации (отмывании) денежных средств или иного имущества, приобретенных преступным путем», при решении вопроса о наличии в действиях лица признаков осуществления предпринимательской деятельности без специального разрешения (лицензии) в случаях, когда такое разрешение обязательно, судам следует исходить из того, что отдельные виды деятельности, перечень которых определяется федеральным законом, могут осуществляться только на основании

специального разрешения (лицензии). Право осуществлять деятельность, на занятие которой необходимо получение специального разрешения (лицензии), возникает с момента получения разрешения (лицензии) или в указанный в нем срок и прекращается по истечении срока его действия (если не предусмотрено иное), а также в случаях приостановления или аннулирования разрешения (лицензии) (п.3 ст.49 ГК РФ) [7].

Согласно доктринальным источникам, «незаконное предпринимательство по признаку осуществления предпринимательской деятельности без лицензии будет иметь место, когда: 1) лицо ведет предпринимательскую деятельность, подлежащую лицензированию, не обращаясь в лицензирующие органы за соответствующей лицензией; 2) лицо ведет предпринимательскую деятельность, подлежащую лицензированию, после обращения с соответствующим заявлением о выдаче лицензии, но до принятия решения о лицензировании; 3) лицом осуществляется лицензируемый вид деятельности после получения решения лицензирующего органа об отказе в предоставлении лицензии; 4) лицо осуществляет лицензируемый вид предпринимательской деятельности после приостановления лицензирующим органом действия лицензии либо в случае вынесения судом решения об административном приостановлении деятельности лицензиата; 5) лицо осуществляет лицензируемый вид деятельности в случае аннулирования судом лицензии; 6) предпринимательская деятельность осуществляется по истечении срока действия лицензии; 7) осуществляется несколько видов предпринимательской деятельности, в том случае если лицензия имеется только на один из видов деятельности; 8) лицензионная деятельность осуществляется по лицензии, принадлежащей другому лицу» [8].

В практике встречаются случаи квалификации действий по ст. 171 УК РФ при применении одновременно признаков осуществления предпринимательской деятельности и без государственной регистрации, и без лицензии.

#### **Список использованных источников**

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Российская газета. – 2020. – № 144.
2. Уголовный кодекс РФ от 13.06. 1996 № 63-ФЗ (ред. от 30.11.2024). Принят Государственной Думой 24 мая 1996 года. Одобрен Советом Федерации 5 июня 1996 года. //Собрание законодательства Российской Федерации от 17 июня 1996 г. №25 ст. 2954.
3. Федеральный закон от 04.05. 2011 «О лицензировании отдельных видов деятельности» (в ред. Федеральных законов от 18.07.2011 № 242-ФЗ, от 25.12.2023 № 675-ФЗ, от 08.08.2024 № 310-ФЗ).
4. Федеральный закон от 21.01.1992 «О недрах» (в ред. Федеральных законов от 03.03.95 № 27-ФЗ, от 22.07.2024 № 205-ФЗ, от 08.08.2024 № 232-ФЗ).
5. О соглашениях о разделе продукции, федеральный закон от 30.12.1995 в ред. Федеральных законов от 07.01.99 № 19-ФЗ, от 27.06.2018 № 164-ФЗ, от 08.12.2020 № 429-ФЗ).
6. В этой связи заслуживает внимания точка зрения А.С. Коренева, который предлагает в подобных случаях привлекать к ответственности за хищение. (См.: Корнев А.С. Уголовная ответственность за незаконную предпринимательскую деятельность: автореф. дис. ...канд. юрид. наук. Екатеринбург, 2001. С 49-50.)
7. Пленум Верховного Суда РФ в п.4 своего постановления от 18.11. 2004 № 23 (с изменениями, внесенными постановлениями Пленума от 23.12. 2010 № 31 и от 07.07. 2015 № 32) «О судебной практике по дела о незаконном предпринимательстве и легализации (отмывании) денежных средств или иного имущества, приобретенных преступным путем».
8. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации / под общ. ред. В.М. Лебедева. М., 2008. С.454; Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации (постатейный) / под ред. А.В. Бриллиантова. М., 2010. С. 651; Лопашенко Н.А.

Преступления в сфере экономической деятельности. Авторский комментарий к уголовному закону. М., 2006. С.299-301.

УДК 343.2/7

## К вопросу о криминообразующих признаках статьи 264 УК РФ

*Пономарева Елена Сергеевна,  
магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Правоприменение в сфере уголовного  
судопроизводства и правоохранительной деятельности»  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

*Научный руководитель: Попова Людмила Владимировна,  
кандидат юридических наук, доцент,  
доцент кафедры частного и публичного права  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** Авторы затрагивают вопрос правового регулирования ответственности лица, не имеющего или лишённого права управления транспортным средством в уголовно-правовом блоке. Внесение дополнения в ст. 264 УК РФ данного криминализованного признака ужесточает ответственность водителя. Вместе с тем, правовое положение лица, не имеющего водительского удостоверения, неоднозначно и требует толкования ключевых понятий.

**Ключевые слова:** дорожно-транспортное преступление; водительское удостоверение; квалифицирующий признак.

В 2023 году в Российской Федерации зарегистрировано 17865 преступлений, предусмотренных ст. 264 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее УК РФ), что на 1,5% больше, чем в 2022 году [1].

Федеральными судами в 2023 году осуждено за нарушение правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств, повлекших смерть потерпевшего или причинение тяжкого вреда здоровью человека 8111 лиц, оправдано 11 человек [4]. Преступления, повлекшие эти тяжкие последствия, совершают и лица, управляющие транспортными средствами в состоянии опьянения, скрывшиеся с места совершения дорожно-транспортного происшествия (далее ДТП), вообще не имеющие водительского удостоверения или лишённые права управления любым транспортным средством на определённый срок.

Транспортное средство является источником повышенной опасности и согласно действующих Правил дорожного движения РФ (далее ПДД) водитель обязан иметь при себе водительское удостоверение на право управления транспортным средством соответствующей категории или подкатегории (п. 2.1.1. ПДД) [2].

До 2022 года в ч.ч. 2, 4 и 6 ст. 264 УК РФ предусматривалось два квалифицирующих признака данного преступления: совершение лицом, находящимся в состоянии опьянения; сопряжённое с оставлением места ДТП. Принятие таких правил стало необходимостью, думается, в связи с тем, что от пьяных водителей наступает большая беда по определению, а место происшествия покидают водители, которые находятся в состоянии алкогольного опьянения или под действием наркотических средств, а также те водители, которые имели умысел избежать ответственности за нарушение ПДД.

Федеральным законом от 14.07.2022 № 258-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и статьи 31 и 150 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» в ст. 264 УК РФ внесены изменения и дополнения, введен еще один квалифицирующий признак уголовно наказуемого нарушения ПДД – совершенное

лицом, не имеющим или лишенным права управления транспортными средствами. Криминализация данного признака, по мнению разработчиков законопроекта, необходима для того, чтобы усилить меры уголовной ответственности по обеспечению защиты общественных отношений от лиц, которые не должны были участвовать в дорожном движении в качестве водителей [3].

Примером применения данного криминообразующего признака может служить уголовное дело № 1-16/2024, рассмотренное 14 февраля 2024 года Читинским районным судом Забайкальского края, по обвинению граждански по п.п. «а, в» ч. 2 ст. 264 УК РФ. Установлено, что подсудимая 21 августа 2022 года в период времени с 09 часов 15 минут до 09 часов 45 минут, не имея водительского удостоверения, управляла принадлежащим ей на праве собственности, технически исправным автомобилем марки «НИССАН ЭКСПЕРТ», двигалась по федеральной автодороге Р-258 «Байкал» Иркутск-Улан-Удэ-Чита в направлении со стороны с. Колочное Читинского района Забайкальского края в сторону г. Читы, где в районе 1079 километра в нарушение требований пунктов 2.1.1, 2.7, 1.5, 10.1 (абзац 1), 10.3 ПДД, не выполнив необходимых действий по безопасному управлению транспортным средством и заведомо поставив себя в условия, при которых была не в состоянии обеспечить безопасность движения и избежать причинения вреда, чем создала опасность для движения, и двигаясь со скоростью, которая не обеспечивала ей возможности постоянного контроля за движением транспортного средства, по прямолинейному участку дороги, утратила контроль за движением автомобиля, вследствие чего выехала на правую обочину относительно движения своего автомобиля, после чего, выехала на встречную полосу, и на левую обочину относительно движения своего автомобиля, продолжая движение, допустила столкновение с автомобилем марки «Хонда Фит». В результате ДТП водителю этого автомобиля причинены повреждения, относящиеся к категории тяжкого вреда здоровью человека. Согласно данным Федеральной информационной системы Госавтоинспекции МВД России осужденная водительского удостоверения не имеет. Суд приговорил виновную к наказанию в виде лишения свободы сроком на 3 года 6 месяцев с лишением права заниматься деятельностью, связанной с управлением транспортными средствами, сроком на 2 года[5].

Как видим, наказание довольно жесткое, но ведь и водитель был пьян, плюс новый признак, заметьте, он был применен при квалификации преступления, совершенного уже через месяц после обнародования вышеназванного Закона. Ведение этой поправки стало новым явлением в российском уголовном праве. Давайте кратко разберем некоторые практические ситуации, возникающие с применением данного квалифицирующего признака.

А.Ю. Якимов указывает на исключительно важное значение вопроса о том, кто относится к лицам, не имеющим права управления транспортными средствами, а кто к лишенным указанного права. Неоднозначное толкование данных ключевых понятий объективно затрудняет правоприменительную практику [6, с. 30]. У нас не вызывает сомнения, что лицами, лишенными права управления транспортными средствами, выступают те граждане, которые судебным постановлением по делу об административном правонарушении лишены этого права, а также осуждены приговором суда в виде лишения права заниматься деятельностью по управлению транспортными средствами. Причем лицо, лишается права управления всеми транспортными средствами, независимо от того, какой категории у него имелось водительское удостоверение на момент лишения права управления.

Несколько сложнее в понимании происходит разрешение правовых ситуаций в поросах определения лица, не имеющего права управления транспортным средством. Главное здесь, конечно, это когда гражданин России не обучался, не сдавал экзамен на право управления транспортным средством, водительское удостоверение поддельное. Следует отметить, что водительское удостоверение имеет соответствующие категории или подкатегории. На оборотной стороне пластиковой основы удостоверения находится



таблица, в которой и предоставлены категории транспортного средства, на право управления которого оно выдано. Управление транспортным средством не разрешенной категории в случае совершения преступления, предусмотренного ст. 264 УК РФ, повлечет за собой ответственность по рассматриваемому квалифицирующему признаку.

Также, на наш взгляд, бесспорна ситуация, когда лицо имеет водительское удостоверение, скажем так, старого образца на бумажном носителе, например, выданного в соответствии с приказами еще МВД СССР. Но затем согласно предусмотренного положения российского законодательства документ не переоформлен. Фактически водитель не имеет права управления, также, когда истек срок действия выданного удостоверения. Не считается имеющим права управления и тот человек, в отношении которого есть судебное решение о прекращении такого права в связи с наличием медицинских противопоказаний или ограничений по здоровью.

Конечно, следует отличать водителя, не имеющего права управления и того, кто не имеет при себе водительского удостоверения (забыл, потерял, документ похищен и т.п.), здесь при отсутствии удостоверения само право управления автомобилем или мотоциклом водителем не потеряно, поэтому за такое нарушение возможна лишь административная ответственность, а уголовная происходит без вменения признака, о чем оговаривается в соответствующих процессуальных документах. Кстати, до 2022 года существовало так называемое временное разрешение на право управления транспортным средством, выдаваемое после обращения об утрате подлинного документа до выдачи дубликата, но сейчас это положение исключено из регламента.

Еще одна ситуация, - если преступление совершает иностранный гражданин, управляющий транспортным средством по иностранному водительскому удостоверению. Здесь ситуация вообще не понятная для рядового правоприменителя. Например, не допускается в таких случаях к управлению автомобилем иностранец, если он осуществляет предпринимательскую деятельность или трудовую деятельность, связанную с управлением транспортным средством. Но такие ограничения не распространяются на граждан государств, где русский язык объявлен в качестве официального языка страны.

Таким образом, могут возникнуть спорные ситуации и, думается, с учетом повышения значимости права на управление транспортным средством в качестве квалифицирующего признака состава ст. 264 УК РФ целесообразно на законодательном уровне раскрыть понятие обеих категорий специальных субъектов, обозначенных пунктом «в» ч.ч. 2, 4, 6 ст. 264 УК РФ, например в виде примечания к данной норме.

#### **Список использованных источников**

1. Информационно-аналитический обзор М. 2024. С. 39. [Электронный ресурс]. URL: <https://media.mvd.ru/files/embed/5706308> (дата обращения: 30.10.2024).
2. Постановление Правительства РФ от 23.10.1993 N 1090 (ред. от 19.04.2024) «О Правилах дорожного движения»// СПС КонсультантПлюс.
3. Система обеспечения законодательной деятельности. Объекты законотворчества. Законопроект № 130391-8 «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и статьи 31 и 150 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации (в части усиления ответственности за нарушение правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств водителями, лишенными права управления транспортными средствами)». URL: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/130391-8> (дата обращения: 30.10.2024).
4. Судебная статистика РФ. Уголовное судопроизводство. Данные о назначенном наказании по статьям УК РФ. [Электронный ресурс]. URL: <https://stat.api-пресс.рф/stats/ug/t/14/s/17> (дата обращения: 30.10.2024).
5. Судебные и нормативные акты РФ [Электронный ресурс]. Приговор № 1-16/2024 1-380/2023 от 14 февраля 2024 г. по делу № 1-16/2024 Читинский районный суд

(Забайкальский край) URL: <https://sudact.ru/regular/doc/3mYB7ChFJAWO/> (дата обращения: 21.10.2024).

6. Якимов, А. Ю. Отсутствие права на управление транспортными средствами как квалифицирующий признак состава административных правонарушений и уголовных преступлений в области дорожного движения / А. Ю. Якимов // Безопасность дорожного движения. – 2022. – № 3. – С. 29-34. – EDN MITUPM.

УДК 347.454.3

### **Капитальный ремонт общего имущества многоквартирного дома как объект правоотношения**

*Ребенков Артём Викторович,  
магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Гражданское право, предпринимательское право»  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*  
*Цветков Сергей Борисович,  
кандидат юридических наук, доцент,  
заместитель заведующего кафедрой частного и публичного права  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** Статья посвящена вопросам определения признаков и состава понятия «капитальный ремонт многоквартирного дома» как объекта особого правоотношения на основе осмысливания положений действующих и утративших силу нормативных актов.

**Ключевые слова:** капитальный ремонт, текущий ремонт, общее имущество, многоквартирный дом, объект правоотношения

Правоотношения по организации проведения капитального ремонта общего имущества многоквартирного дома (далее – МКД) – это межотраслевая правовая категория, опосредующая (оформляющая) общественные отношения, складывающиеся между собственниками жилых помещений в таком доме, региональным оператором, организацией, выбранной собственниками для управления многоквартирным домом, подрядчиками по поводу выполнения работ и (или) оказания услуг, предмет которых составляет содержание капитального ремонта общего имущества МКД.

В этой связи необходимо определиться с содержанием понятия «капитальный ремонт общего имущества МКД», поскольку примерный перечень работ, определенный ст. 166 Жилищного кодекса РФ, в каждом конкретном случае требует уточнения, а в текущем законодательстве нет единого легального определения указанного понятия.

В соответствии с п. 14.2 ст. 1 Градостроительного кодекса РФ (далее - ГрК РФ) капитальный ремонт объектов капитального строительства (за исключением линейных объектов) - замена и (или) восстановление строительных конструкций объектов капитального строительства или элементов таких конструкций, за исключением несущих строительных конструкций, замена и (или) восстановление систем инженерно-технического обеспечения и сетей инженерно-технического обеспечения объектов капитального строительства или их элементов, а также замена отдельных элементов несущих строительных конструкций на аналогичные или иные улучшающие показатели таких конструкций элементы и (или) восстановление указанных элементов.

Также законодательное определение понятия «капитальный ремонт» применительно к МКД дано в ст. 2 Федерального закона от 21.07.2007 № 185 - ФЗ «О Фонде содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства»: это проведение и (или) оказание предусмотренных указанным законом работ и (или) услуг по устранению неисправностей изношенных конструктивных элементов общего имущества собственников помещений в

МКД, в том числе по их восстановлению или замене, в целях улучшения эксплуатационных характеристик общего имущества в МКД.

В п. 18 Постановления РФ от 13.08. 2006 № 491 «Об утверждении Правил содержания общего имущества в МКД и Правил изменения размера платы за содержание жилого помещения» указано, что ремонт проводится по решению общего собрания собственников для предупреждения преждевременного износа и поддержания эксплуатационных показателей и работоспособности, устранения повреждений и неисправностей общего имущества или его отдельных элементов (без замены ограждающих несущих конструкций, лифтов).

В контексте рассматриваемого вопроса необходимо разграничить понятия капитального и текущего ремонтов.

В Приложении 1 к Приказу Госкомархитектуры от 23.06.1988 № 312 «Об утверждении ведомственных строительных норм» дано следующее определение текущему ремонту общего имущества МКД: это ремонт здания с целью восстановления работоспособности его конструкций и систем инженерного оборудования, а также поддержания эксплуатационных показателей.

В ранее действующем Постановлении Госстроя СССР от 29.12. 1973 № 279 «Об утверждении Положения о проведении планово-предупредительного ремонта производственных зданий и сооружений» текущий ремонт определён как работы по систематическому и своевременному предохранению частей зданий, сооружений и инженерного оборудования от преждевременного износа путем проведения профилактических мероприятий и устранения мелких повреждений и неисправностей.

В отличие от строительства или реконструкции в результате проведения работ по капитальному ремонту не возникает новая вещь. Кроме того, проведение капитального ремонта с 2011 г. не требует прохождения экспертизы. Исключением является правило пп. 1 п. 3.3 ст. 49 ГрК РФ, устанавливающее, что проектная документация объектов капитального строительства подлежит государственной экспертизе в случаях, если сметная стоимость капитального ремонта в соответствии с требованиями ГрК РФ подлежит проверке на предмет достоверности ее определения, проектной документации (п. 3 ст. 49 ГрК РФ), получения разрешения на строительство (пп. 4.1 п. 17 ст. 51 ГрК РФ) и, соответственно, ввода в эксплуатацию нового объекта [1].

То есть текущий ремонт — это работы по поддержанию здания в целом и его конструктивных элементов, коммуникаций в надлежащем состоянии, а также устранение локальных неисправностей, аварий.

Основным отличительным признаком капитального ремонта от текущего является цель его проведения. Если текущий ремонт предназначен для поддержания параметров устойчивости и надежности зданий, то капитальный ремонт направлен на восстановление, замену изношенных конструкций (в том числе несущих) или изменение параметров здания.

Кроме того, для проведения капитального ремонта требуется оформление предусмотренной ч. 2 ст. 48 ГрК РФ проектной документации. При проведении текущего ремонта такая документация не оформляется.

В Письме от 03.07.2017 №29521-ОГ/04 «По вопросу разграничения понятий «капитальный ремонт», «текущий ремонт» Минстрой России считает целесообразным руководствоваться п. 14.2 ст. 1 ГрК РФ и п. 2.2 Методического пособия по содержанию и ремонту жилищного фонда МДК 2-04.2004, согласно которому текущий ремонт общего имущества жилого дома — ремонт, выполняемый в плановом порядке с целью восстановления исправности или работоспособности жилого дома, частичного восстановления его ресурса с заменой или восстановлением его составных частей ограниченной номенклатуры, установленной нормативной и технической документацией.

Более поздняя правовая позиция Минстроя России (письмо от 27.02.2018 №7026-АС/08) состоит в том, что к текущему ремонту относят устранение мелких неисправностей, выявляемых в ходе повседневной эксплуатации основного средства, при котором объект

практически не выбывает из эксплуатации, а его технические характеристики не меняются, работы по систематическому и своевременному предохранению основных средств от преждевременного износа путем проведения профилактических мероприятий; к капитальному ремонту относят восстановление утраченных первоначальных технических характеристик объекта в целом, при этом основные технико-экономические показатели остаются неизменными.

По мнению юридического отдела Ассоциации СРО «Содружество Строителей», отличие текущего ремонта от капитального заключается в виде и характере выполняемых работ

Текущий ремонт общего имущества МКД – это ремонт, выполняемый в плановом порядке с целью восстановления исправности или работоспособности жилого дома, частичного восстановления его ресурса с заменой или восстановлением его составных частей.

В заключение предлагаем привести примерный перечень видов работ по капитальному ремонту общего имущества МКД как объект соответствующего правоотношения:

кровля: полная замена кровельного покрытия, в том числе полная или частичная замена стропильной системы, реконструкция крыши из плоской в скатную или наоборот, ремонт чердачного помещения, ремонт помещений выходов на кровлю, утепление, восстановление дефектов на вентиляционные каналы, гидроизоляция, восстановление (замена) ограждающих конструкций и т.п.; замена фасонных частей (отливы и т.п.);

фасад: демонтаж штукатурного или иного существующего слоя; полное покрытие фронтальных и боковых внешних стен дома краской, оштукатуривание, утепление, восстановление несущих конструкций (иницирование, расшивка/заполнение межпанельных швов, трещин и т.п.); замена наполнения окон и дверных проемов, относящихся к общедомовому имуществу; замена фасонных частей (отливы и т.п.);

фундамент: полное восстановление, усиление или переустройство всего фундамента;

подвал: полный или частичный ремонт стен, плит перекрытия, полов в подвале, а также полный ремонт отмостки в МКД;

лифт: установка новых кабин, канатов, двигателя и других составляющих; ремонт лифтовых шахт, машинного помещения; возможно полное переоборудование (первооружение);

инженерные коммуникации: полная или частичная замена инженерных коммуникаций (холодного, горячего водоснабжения, отопления, канализационных сетей, электроснабжения, газоснабжение) в рамках общедомового имущества МКД.

#### **Использованный источник:**

1. Юридический справочник застройщика / под ред. Д.С. Некрестьянова. 9-я ред. [\[Электронный ресурс\]. Доступ из СПС «Консультант плюс»](http://www.base.consultant.ru). URL: <http://www.base.consultant.ru> (дата обращения: 19.10.2024).

**УДК 347.454.3**

### **Особенности ответственности регионального оператора в связи с организацией капитального ремонта общего имущества многоквартирного дома**

*Ребенков Артём Викторович,  
экстерн, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Гражданское право»  
ЧОУ ВО «Академия управления и производства»  
Научный руководитель: Егерев Иван Михайлович,*

**Аннотация.** Статья посвящена вопросам регулирования ответственности регионального оператора при проведении капитального ремонта многоквартирных домов на основе гражданского и жилищного законодательства и анализа судебной практики.

**Ключевые слова:** капитальный ремонт, региональный оператор, подрядная организация, собственникам помещений в многоквартирном жилом доме, ответственность.

Законодательно региональный оператор является заказчиком в части проведения капитального ремонта многоквартирного дома (далее – МКД) и несет все бремя ответственности за действия подрядной организации при проведении работ капитального характера.

В части убытков, причиненных собственникам помещений в МКД в результате неисполнения или ненадлежащего исполнения региональным оператором своих обязательств в соответствии с ч. 1 ст. 188 Гражданского кодекса РФ (далее – ГК РФ) и принятыми в соответствии с ним законами субъектов Российской Федерации, подлежат возмещению в соответствии с гражданским законодательством. При этом согласно ч. 5 ст. 178 ГК РФ убытки, причиненные собственникам помещений в МКД в результате неисполнения или ненадлежащего исполнения региональным оператором своих обязательств, подлежат возмещению в размере внесенных взносов на капитальный ремонт в соответствии с гражданским законодательством.

Вместе с тем ч. 6 ст. 182 Жилищного кодекса РФ (далее – ЖК РФ) установлена ответственность регионального оператора за действия привлеченного им для осуществления капитального ремонта подрядчика: перед собственниками помещений в МКД, формирующими фонд капитального ремонта на счете регионального оператора, он несет ответственность за последствия неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательств по проведению капитального ремонта подрядными организациями, привлеченными региональным оператором.

Из приведенных выше норм права следует, что жилищным законодательством установлены разные виды ответственности регионального оператора перед собственниками помещений в МКД:

ответственность за неисполнение своих обязательств (ч. 5 ст. 178, ч. 1 ст. 188 ЖК РФ), при которой региональный оператор отвечает за собственное противоправное поведение как сторона, нарушившая обязательство,

и ответственность за последствия неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательств по проведению капитального ремонта подрядными организациями, привлеченными региональным оператором (ч. 6 ст. 182 ЖК РФ), при которой в силу прямого указания в законе ответственность регионального оператора возникает за действия (бездействие) третьих лиц, не являющихся стороной обязательства, возникающего между региональным оператором и собственниками помещений при организации проведения капитального ремонта общего имущества дома.

Согласно ст. 15, 393, 400 ГК РФ убытки должны возмещаться в полном объеме, если право на полное возмещение убытков не ограничено законом или договором (ограниченная ответственность). Поскольку ч. 6 ст. 182 ЖК РФ ограничение ответственности регионального оператора за последствия неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательств по проведению капитального ремонта подрядными организациями, привлеченными региональным оператором, не установлено, региональный оператор отвечает за действия подрядной организации перед собственниками в соответствии с принципом полного возмещения убытков.

Необходимо обратить внимание, что к правоотношениям в связи с неисполнением или ненадлежащим исполнением региональным оператором своих обязательств в сфере

капитального ремонта применимо законодательство о защите прав потребителей в соответствии с разъяснениями, данными в п. п. 1 и 2 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 28.06.2012 № 17 «О рассмотрении судами гражданских дел по спорам о защите прав потребителей». Таким образом, если при проведении капитального ремонта причинен вред конкретному собственнику жилого помещения, то действующее законодательство не запрещает тому использовать при заявлении исковых требований нормы законодательства о защите прав потребителей, в т.ч. о праве на взыскание штрафа, неустойки за неисполнение требований потребителя, компенсации морального вреда. В этой связи норма ч. 5 ст. 178 ГК РФ, ограничивающей размер убытков, причиненных собственникам помещений в МКД в результате неисполнения или ненадлежащего исполнения региональным оператором своих обязательств, размерами внесенных взносов на капитальный ремонт, очевидно, не касается ситуаций, когда при проведении капитального ремонта причиняется вред конкретному собственнику помещения в МКД.

Согласно правовой позиции, изложенной в Обзоре судебной практики Верховного Суда РФ № 2 (2018), утвержденном 04.07.2018 Президиумом Верховного Суда РФ, региональный оператор, как заказчик работ на проведение капитального ремонта общего имущества в МКД, несет перед собственниками помещений в таком доме ответственность за последствия неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательств привлеченными им подрядными организациями в соответствии с принципом полного возмещения убытков, и ответственность регионального оператора за причинение собственнику помещения в МКД убытков в результате неисполнения или ненадлежащего исполнения им своих обязательств не ограничивается размером взносов на капитальный ремонт, внесенных этим собственником.

Такой вывод обоснован следующим образом.

В ч. 6 ст. 182 ЖК РФ установлена ответственность регионального оператора за действия привлеченного им для осуществления капитального ремонта подрядчика: перед собственниками помещений в МКД, формирующими фонд капитального ремонта на счете регионального оператора, последний несет ответственность за последствия неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательств по проведению капитального ремонта подрядными организациями, привлеченными региональным оператором. Таким образом, жилищным законодательством установлены разные виды ответственности регионального оператора перед собственниками помещений в МКД: ответственность за неисполнение своих обязательств (ч. 5 ст. 178, ч. 1 ст. 188 ЖК РФ), при которой региональный оператор отвечает за собственное противоправное поведение как сторона, нарушившая обязательство, и ответственность за последствия неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательств по проведению капитального ремонта подрядными организациями, привлеченными региональным оператором (ч. 6 ст. 182 ЖК РФ), при которой в силу прямого указания в законе ответственность регионального оператора возникает за действия (бездействие) третьих лиц, не являющихся стороной обязательства, возникающего между региональным оператором и собственниками помещений при организации проведения капитального ремонта общего имущества дома.

Так, Решением мирового судьи были удовлетворены исковые требования собственницы жилого помещения в г. Волгограде Козиной о взыскании с Унитарной некоммерческой организации «Региональный фонд капитального ремонта многоквартирных домов» в пользу истицы суммы ущерба в размере 34 717 руб., расходы на оплату услуг эксперта в размере 15 000 руб., расходы на оплату услуг представителя в размере 8 000 руб., расходы по уплате госпошлины 1 692 руб. в связи с некачественным капитальным ремонтом кровли МКД, в котором проживала истица, по заказу ответчика. Судебный акт региональным оператором исполнен, что подтверждено платежным поручением [1].

В дальнейшем региональный оператор вправе предъявить иск к подрядчику в связи с понесенными убытками по возмещению вреда, причиненного собственникам жилых

помещений МКД.

Так, Унитарная некоммерческая организация "Региональный фонд капитального ремонта многоквартирных домов" обратилась в Арбитражный суд Волгоградской области с исковым заявлением к обществу с ограниченной ответственностью "Тамбовская строительная компания" о взыскании убытков в размере 2 890 562,99 руб. Требования истца мотивированы тем, что в результате ненадлежащего осуществления ответчиком договорных обязательств, истец понес убытки в виде выплат суммы в пользу собственников пострадавших квартир на основании ч. 6 ст. 182 ЖК РФ как региональный оператор, обеспечивающий проведение капитального ремонта общего имущества в МКД. Факт затопления квартир подтвержден решениями районных судов г. Волгограда, установлено, что затопление произошло по причине проведения работ по капитальному ремонту кровли при демонтаже старого кровельного материала подрядной организацией и выпадением обильных осадков.

Из материалов дела следовало, что между УНО "Региональный фонд капитального ремонта многоквартирных домов" (Заказчик) и ООО "Тамбовская строительная компания" (Подрядчик) был заключен договор на выполнение работ по капитальному ремонту общего имущества четырех МКД, в том числе капитальному ремонту крыши. В результате течи кровли вследствие некачественно выполненного подрядчиком капитального ремонта произошло затопление восьми квартир. Решением районных судов с Унитарной некоммерческой организации "Региональный фонд капитального ремонта многоквартирных домов" в пользу собственников жилых помещений в счет возмещения имущественного ущерба взысканы денежные суммы. Указанные выше судебные акты истцом были исполнены, денежные средства перечислены в адрес взыскателей.

Истец обратился к ответчику с претензией о возмещении убытков, понесенных региональным оператором в связи с ненадлежащим выполнением Подрядчиком принятых на себя обязательств. Ответчик является лицом, причинившим вред, должен нести ответственность по возмещению ущерба региональному оператору, возникшему вследствие выплаты собственнику поврежденного имущества на основании вступившего в законную силу решения суда. Неисполнение данного требования послужило основанием для обращения в суд с настоящим иском.

Изучив материалы дела, доводы сторон и собранные по делу доказательства в их совокупности и взаимосвязи, суд решил исковые требования подлежащими удовлетворению [2].

Вывод.

Особенность правового статуса регионального оператора выражается в несении перед собственниками помещений в МКД гражданско-правовой ответственности как за нарушение своих обязательств, так и за последствия неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательств по проведению капитального ремонта подрядными организациями, привлеченными региональным оператором.

#### **Список использованных источников**

1. Решение мирового судьи судебного участка № 78 Волгоградской области от 14.09.2022 по делу № 2-78-2268/2022 // Архив судебного участка № 78 Волгоградской области.
2. Решение Арбитражного суда Волгоградской области от 13.12.2023 по делу № А12-20329/2023 <C:\Users\Acer\AppData\Roaming\Microsoft\Word> [Электронный ресурс]. Доступ из СПС «Консультант Плюс». URL: [http://www. base.consultant.ru](http://www.base.consultant.ru) (дата обращения: 10.10.2024).

## Правовые проблемы имущественных отношений супругов

*Ряполов Артем Викторович,  
магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Гражданское право, предпринимательское право»  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

*Научный руководитель: Бутенко Александр Александрович,  
кандидат юридических наук, доцент,  
заведующий кафедрой частного и публичного права  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация:** В статье проведен анализ правового регулирования имущественных отношений супругов. Выделены проблемы и особенности разрешения имущественных отношений супругов. Приведены рекомендации для урегулирования имущественных отношений и соблюдения прав как самих супругов, так и третьих лиц.

**Ключевые слова:** имущественные отношения супругов, собственность супругов, имущественные правоотношения, имущественные права супругов.

Имущественные отношения супругов в гражданско-правовой сфере имеют некоторые проблемные вопросы в правовом регулировании и требуют нового современного подхода к разрешению. Имущественные отношения супругов относятся к одной из многих сфер отношений, которые регулируются нормами Семейного кодекса Российской Федерации (далее — СК РФ) [1].

Причем на современном этапе развития законодательства они урегулированы не только положениями семейного законодательства. В силу ст. 4 СК РФ, любые имущественные отношения, возникающие между членами одной семьи, которые прямо семейным законодательством не регулируются, подлежат регулированию нормами гражданского законодательства, поскольку это не будет входить в противоречие с СК РФ [2].

Современное семейное законодательство России не содержит тех качественных материальных критериев, которые позволяют ограничивать семейные отношения от отношений, которые регулируются иными отраслями права. Данные отношения отличаются лишь формальными признаками. К таким признакам относится, например, их возникновение между супругами в результате заключения между ними брака. В этом случае единственным способом, который позволяет прямо определить, применимо ли в данном случае семейное законодательство, является установление существующих норм семейного права, прямо регулирующих такие отношения. В том случае, если такие нормы не существуют, необходимо выяснить, регулируются ли данные отношения нормами гражданского права [3]. Имущественные отношения супругов строятся на основе семейного и гражданского права, затрагивая вопросы общей собственности. Изучая вопросы имущественных отношений супругов, отметим, что под этим подразумеваются общественные отношения, урегулированные нормами правами, связывающие супругов относительно совместной собственности и ее материального содержания. Имущественные отношения супругов возникают в связи с приобретением общего имущества, выделом из него доли, последующим разделом имущества и иными правовыми вопросами. Супруги, вступающие в брак, при не заключении брачного договора берут на себя солидарную ответственность за получаемые доли и покупку имущества, которая в дальнейшем считается и признается общей долевой собственностью. Брачный договор же в таком случае позволяет отнести особый правовой режим распоряжения таким имуществом на одного из супругов, в соответствии с обоюдным соглашением. Семейный кодекс РФ закрепил, что



общее имущество супругов — это имущество, которое нажито во время брака обоими супругами. При этом не имеет значения на кого из супругов такое имущество будет зарегистрировано, при разделе имущества и в иных ситуациях, требующих выдела доли или раздела — такое имущество будет признано совместной собственностью. Отсюда сложности возникают при определении имущества и разграничение долгов супругов. Такая сложность может возникнуть в результате признания одного из супругов банкротом. В таком случае имущество, не исключаемое из конкурсной массы и не обремененное исполнительским иммунитетом, будет включены в конкурсную массу супруга в части. Важным остается вопрос, затрагивающий денежные выплаты, которые в соответствии с семейным законодательством включаются в состав общего имущества супругов. Кодексом установлено, что к совместно нажитому имуществу относятся пенсии, пособия и иные денежные выплаты, не имеющие целевого назначения: суммы материальной помощи, суммы, выплаченные в возмещение ущерба в связи с утратой трудоспособности вследствие увечья либо иного повреждения здоровья, и др. Особую значимость при разрешении имущественных правоотношений супругов имеет раздел общего имущества, приобретенного в период брака. Стоит также иметь в виду, что при разделе имущества в состав общего имущества, помимо недвижимости, автомобилей и прочих вещей, входят так называемые бизнес-активы: акции, доли в капитале коммерческих организаций и т. д. Отсюда следует, что все имущество, в том числе и имущественные права, подлежат разделу по закону, если при этом не был заключен брачный договор, по которому супруги сразу оговорили основные вопросы по разделу имущества. В практике также присутствуют случаи, когда супруги в результате расторжения брака, не делят имущество, а оставляют его в совместной собственности. При этом, как определено п. 7 ст. 38 СК РФ [1] к требованиям бывших супругов о разделе имущества применяется трехлетний срок исковой давности, при этом исчисление срока начинается с момента, когда супруг узнал о нарушении своего права, а не с даты расторжения брака. Такое правило позволяет супругам обратиться за разделом имущества спустя несколько лет после развода и даже, превышающего трехлетний период. Это негативно сказывается на гражданском обороте, поскольку приобретатель такого имущества может не знать о правах на него бывшего супруга продавца, тем более что в государственном реестре отражаются, как правило, сведения только об одном правообладателе — супруге, на имя которого имущество приобретено.

Это в свою очередь порождает новые проблемы, которые в свою очередь касаются сроков в семейном законодательстве, их исчисления и добросовестного применения. Подобные проблемы, в свою очередь порождают необходимость в законодательном закреплении обязанности раздела имущества между супругами после расторжения брака. Однако, такое решение может привести к затягиванию сроков и процедуры бракоразводного процесса, хотя возможно и окажет благоприятное влияние на урегулирование спорного вопроса об имущественных отношениях супругов в результате развода. Проблемы, сопряженные с имущественными правоотношениями супругов, могут возникнуть и в результате оспаривания сделок по распоряжению общим имуществом одним из супругов.

Семейное законодательство (п. 2 ст. 35 СК РФ) предполагает согласие другого супруга на совершение сделки по отчуждению общего имущества. Для заключения сделки по распоряжению общим имуществом требуется получить нотариально удостоверенное согласие другого супруга (п. 3 ст. 35 СК РФ). Не соблюдение такого положения влечет признание сделки недействительной, при этом факт не знания контрагентом отсутствия такого согласия не отменяет действия недействительности сделки. Отсюда следует, основными проблемами, возникающими в имущественных отношениях супругов, выступает определение состава общего имущества и его правовой статус после прекращения семейных отношений. Для разрешения таких проблем следует законодательно рассмотреть некоторые предложения для урегулирования подобных

отношений и соблюдения прав, как самих супругов, так и третьих лиц, которые в дальнейшем могут стать заинтересованы в имущественных правах данных супругов.

В связи с этим следует рассмотреть следующие предложения: 1) установить режим общей долевой супругов, вместо общей совместной собственности; 2) предусмотреть защиту имущественных прав супруга лица, признанного банкротом, и возможность банкротства обоих супругов; 3) внесения поправок в действующее законодательство по вопросам заключения и действия брачного договора, а также об установлении четкого перечня оснований для изменения, расторжения и признания недействительным брачного договора, а также срока, в течение которого он может быть признан недействительным [4].

#### **Список использованных источников**

1. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ (ред. от 31.07.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.10.2023) // Собрание законодательства Российской Федерации. — 01.01.1996. — № 1. — Ст. 16.

2. Воскресенский Д. А. Понятие имущественных отношений супругов и их виды // Право и практика. — 2021. — № 1. — С. 131–134.

3. Стрюковатый В. В. Соотношение положений Гражданского и Семейного кодексов РФ, регулирующих имущественные отношения супругов // Новый юридический вестник. — 2017. — № 2 (2). — С. 31–35.

4. Пиксайкина, О. В. Актуальные вопросы имущественных отношений супругов / О. В. Пиксайкина. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. — 2023. — № 45 (492). — С. 366-367. — URL: <https://moluch.ru/archive/492/107404/> (дата обращения: 10.11.2024).

**УДК 343.224.1**

### **Профилактика преступлений несовершеннолетних: уголовно-правовой и социальный аспекты**

*Савельева Анжелика Алексеевна,  
магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Правоприменение в сфере уголовного судопроизводства и правоохранительной деятельности»*

*АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»  
Научный руководитель: Вологина Елена Вильгельмовна,  
кандидат юридических наук, доцент,  
доцент кафедры частного и публичного права  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** В данной статье был рассмотрен уголовно-правовой и социальный аспекты преступности несовершеннолетних в Российской Федерации. Изучен имеющийся в научной литературе материал в отношении преступности несовершеннолетних. Проанализировано состояние деятельности по предупреждению преступности несовершеннолетних и определены меры ее предупреждения.

**Ключевые слова:** преступность несовершеннолетних, профилактика, меры предупреждения, борьба с преступностью.

Сегодня борьба с преступностью несовершеннолетних в России по-прежнему требует применения действенных мер по профилактике и предупреждению. Это подтверждается практикой, которая свидетельствует о серьезном обострении криминальной ситуации в молодежной среде и недостаточной эффективности прежних средств профилактики в изменившихся социальных и экономических условиях развития государства.

Актуальность темы исследования обусловлена необходимостью изучения причин и условий подростковой преступности, а также поиска действенных мер профилактики, направленных на предупреждение совершения преступлений несовершеннолетними и отвечающих требованиям времени. Вовлечение несовершеннолетних в совершение преступлений или совершение ими преступлений самостоятельно несет в себе угрозу безопасности общества и нормальному формированию правового воспитания молодого поколения. В реалиях современного времени все сложнее удастся сдерживать распространение информации, оказывающей негативное влияние на формирование личности подростков, что приводит к их приобщению к преступной среде, в том числе вступлению в неформальные группировки, зачастую занимающиеся преступной деятельностью.

Под преступностью несовершеннолетних принято понимать совокупность совершенных лицом на определенной территории в течение определенного периода времени уголовно наказуемых деяний, ответственность за которые наступает в возрасте от 14 до 18 лет.

Преступность несовершеннолетних является составной частью общей преступности, в то же время, как отмечает В.Д. Малков, она имеет свои особенности, не свойственные взрослой преступности, что позволяет выделить ее как самостоятельный объект исследования. Необходимость такого выделения, прежде всего, обусловлена особенностями соматического, психического и нравственного развития несовершеннолетних, а также их социальной незрелостью [4, с. 356].

Нельзя не согласиться с мнением ученых о том, что один только страх перед наказанием не может сдерживать преступность, для прогрессивной борьбы с вовлечением несовершеннолетнего в совершение преступлений необходимы эффективные меры, направленные на нейтрализацию причин и условий, которые способствовали совершению преступления.

Профилактика преступлений среди несовершеннолетних — это комплекс мер, направленных на предупреждение преступных действий и формирование у молодежи устойчивых социальных норм и ценностей. Основопологающим в теоретическом осмыслении этой проблемы является понимание психосоциальных особенностей подросткового возраста, а также факторов, способствующих девиантному поведению.

Сегодня в РФ присутствует значительный ряд правовых норм, которые позволяют определенным государственным органам организовывать деятельность по профилактике преступности несовершеннолетних.

Однако, нормативно-правовая база в данной сфере несовершенна, исходя из анализа действующего законодательства представим выявленные правовые проблемы предотвращения преступлений, совершаемых несовершеннолетними.

Имеется четкий ряд проблем, которые влияют на успешность всей государственной системы профилактики в отношении несовершеннолетних. Проблемы заключаются: в излишнем формализме в организации и деятельности органов системы профилактики и их должностных лиц; неэффективных методах надзора за несовершеннолетними, требующими воздействия; неэффективной работе самих сотрудников ПДН ОВД; несовершенной ответственности за несоблюдение субъектами профилактики и должностными лицами своих обязанностей; отсутствии в системе элементов, ответственных за организацию досуга несовершеннолетних; затрудненном обмене информацией между элементами системы профилактики. А также проблема в слишком мягкой ответственности за правонарушения несовершеннолетнего и завышенный возраст несения ответственности. И в отсутствие определенного органа в законе, который бы нес в полной мере ответственность за работу всей системы профилактики. Каждый ее элемент — самостоятельный орган, обладающий собственным статусом и задачами, а должна быть выстроена четкая и слаженная система [2, с.80].

В современных условиях основными направлениями совершенствования профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних являются:

- гуманизация превентивной практики, преобладание защитных мер над мерами наказания и принуждения; профессионализация в воспитательно-профилактической и защитной деятельности, подготовка специальных кадров социальных работников, социальных педагогов, психологов, специализирующихся на практической работе по коррекции отклоняющегося поведения детей и подростков, оздоровлению условий их семейного и общественного воспитания;

- усиление роли медико-психологической помощи и поддержки в коррекции отклоняющегося поведения детей и подростков, реабилитации несовершеннолетних с различными формами социальной и психической дезадаптации;

- признание семьи в качестве ведущего института социализации детей и подростков, осуществление социальных мер социально-правовой, социально-педагогической и медико-психологической помощи семье, прежде всего семьям группы социального риска;

- строгое разграничение воспитательной и профилактической компетенции между государственными социальными службами, правоохранительными органами, общественными объединениями при их тесном взаимодействии и максимальном участии в реализации государственной молодежной политики [3, с. 64].

Координацию действий министерств и ведомств по профилактике безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних осуществляет Межведомственная комиссия по делам несовершеннолетних при Правительстве Российской Федерации.

Особое место в системе профилактики преступлений несовершеннолетних отводится органам внутренних дел, которые выполняют основной объем этой работы, непосредственно занимаются исправлением и перевоспитанием несовершеннолетних, совершивших преступления. Кроме того, предупредительная деятельность органов внутренних дел предполагает обязательное включение в нее других субъектов.

Отметим, что органы внутренних дел занимаются профилактикой преступности несовершеннолетних как на общем, так и на индивидуальном уровне. Работа проводится в основном по следующим направлениям:

- ограничение влияния негативных социальных факторов, связанных с причинами и условиями преступности несовершеннолетних;

- воздействие на причины и условия, способствующие данному виду преступности;

- непосредственное воздействие на несовершеннолетних, от которых можно ожидать совершения преступлений;

- воздействие на группы с антиобщественной направленностью, способные совершить или совершающие преступления, участником которых является несовершеннолетний, подвергающийся предупредительному воздействию [1, с. 93].

Относительно несовершеннолетних профилактическая деятельность проводится в двух случаях: когда негативные явления находятся в зародышевом состоянии, и когда такие явления еще не имеют места, но существует возможность их возникновения. Следовательно, решение вопроса заключается в своей временной постановке «диагноза», наличии указанных явлений. Это наиболее важно с практической точки зрения, так как позволяет определить соответствующие меры профилактического воздействия, в том числе и медицинского характера: выявить детей с аномалиями в психике, определить прогноз их развития и принять меры по нейтрализации и смягчению наслоений аномального развития.

Меры индивидуальной профилактики должны воздействовать как на саму личность несовершеннолетнего преступника, так и на окружающую ее среду. Такое воздействие базируется на тщательном изучении несовершеннолетних, способных совершить преступления; определении основных мер и мероприятий, осуществляя которые можно добиться поставленных целей; выработке рациональных методов организации, контроля и определения эффекта индивидуального профилактического воздействия. Целью

индивидуальной профилактики преступлений, совершаемых несовершеннолетними, являются исправление и перевоспитание подростка либо изменение его криминогенной ориентации.

Эта цель определяет содержание индивидуальной профилактики, складывающейся из следующих действий: выявление несовершеннолетних, поведение, взгляды, мотивы поступков которых свидетельствуют о возможности совершения преступлений; изучение личности этих подростков; определение и устранение источников отрицательного влияния на них; исследование возможностей создания благоприятной обстановки, с тем, чтобы не допустить реализации преступных намерений; осуществление контроля за поведением таких несовершеннолетних и образом их жизни; периодический анализ полученных результатов и внесение соответствующих корректив в работу [5, с. 100].

Индивидуальное предупреждение преступных деяний диктует необходимость подробного изучения всех отрицательных свойств личности несовершеннолетнего, которые в определенных условиях могут детерминировать преступное поведение. Важно также знать о наличии или отсутствии аномалий в состоянии здоровья несовершеннолетнего, признаков, свидетельствующих о его психической неполноценности. Эти вопросы могут быть решены в полном объеме при психолого-педагогической диагностике личности несовершеннолетнего преступника в психолого-педагогических центрах. При этом обеспечивалась бы психолого-педагогическая диагностика личности несовершеннолетних, склонных к совершению преступлений, а работники милиции получили бы конкретные рекомендации по проведению с ними профилактической работы.

Различные методы и приемы воздействия на сознание, чувства и волю несовершеннолетнего, способного к совершению преступлений, могут быть использованы двояким образом: непосредственно или через иных лиц, участвующих в предупредительной деятельности. Основными организационно- тактическими формами применения методов и приемов индивидуального воздействия на несовершеннолетних являются беседы, проводимые сотрудниками органов внутренних дел, вовлечение их в социально полезные занятия трудового, общественного, спортивного, культурного и иного характера [1, с. 99].

Эффективность профилактики в отношении несовершеннолетних во многом зависит от учета того обстоятельства, что в большинстве случаев преступления совершаются несовершеннолетними в группах. Это требует от работников, занимающихся такой профилактикой, высокого профессионализма, глубоких социально-психологических, психолого-педагогических и правовых знаний, организаторских способностей, настойчивости. Успех профилактики будет достигнут, если практические работники свои усилия будут направлять не на подавление и разрушение группы, а на искоренение причин и условий, порождающих эти группы.

Таким образом, можно сделать вывод, что наиболее действенным и эффективным механизмом профилактики правонарушений среди несовершеннолетних является программно-целевой метод планирования деятельности с четким определением целей и задач программы, выбором перечня скоординированных мероприятий по устранению причин и условий, способствующих совершению правонарушений на территории Амурской области. Использование такого метода позволит мобилизовать ресурсные возможности на приоритетных направлениях комплексного решения задачи профилактики правонарушений среди несовершеннолетних.

#### **Список использованных источников**

1. Голубничая, Л.С. Преступность несовершеннолетних: характеристика и проблемы предупреждения / Л.С. Голубничая // Уголовное право и криминология. – 2023. – №2. – С. 93-108.

2. Джемелинский, В.А., Гашенко, А.А. Система профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних / В.А. Джемелинский, А.А. Гашенко // Актуальные проблемы административной деятельности полиции. – 2021. – № 1. – С. 73-81.

3. Капинус, О.С. Совершенствование мер по предотвращению вовлечения несовершеннолетних в противоправную и деструктивную деятельность / О.С. Капинус // Законы России: опыт, анализ, практика. – 2022. – № 4. – С. 62-65.

4. Малкова, В.Д. Криминология: учебник / В.Д. Малкова. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2023. – 556 с.

5. Поликашина, О.В. Предупреждение вовлечения несовершеннолетних в совершение преступлений и антиобщественных действий / О.В. Поликашина // Московский педагогический государственный университет. – 2023. – № 1. – С. 95-102.

УДК 347.122

### **Проблемы правоприменения и пути совершенствования гражданско-правовой защиты чести, достоинства, деловой репутации**

*Скабелко Александр Игоревич,*

*магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Гражданское право»  
ЧОУ ВО «Академия управления и производства»*

*Научный руководитель: Егеров Иван Михайлович,*

*кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой права  
ЧОУ ВО «Академия управления и производства»*

**Аннотация.** В статье проведен анализ спорных решений в науке гражданского права, связанных с изучением проблем защиты чести и достоинства личности. Это обуславливает определенные сложности при практическом разрешении соответствующих гражданских дел.

**Ключевые слова:** честь, достоинство, деловая репутация, проблемы правоприменения, гражданско-правовая защита.

Наличие спорных решений в науке гражданского права, связанных с изучением проблем защиты чести и достоинства личности, обуславливает определенные сложности при практическом разрешении соответствующих гражданских дел. В связи с чем, проработка рассматриваемой проблемы представляется явно недостаточной. Несмотря на проведенные ранее исследования, посвященные проблеме защиты чести, достоинства и деловой репутации, научно обоснованного и ясного решения этого вопроса все еще не достигнуто – существует потребность в новых, более полных и подробных исследованиях указанных проблем.

Вместе с тем, достаточно дискуссионным является вопрос о содержании самих понятий «честь», «достоинство» и «деловая репутация», которые должны фактически устанавливаться судом каждый раз, при рассмотрении споров, связанных с защитой чести, достоинства и деловой репутации гражданина, поскольку юридически обязательного определения чести, достоинства, деловой репутации, закрепленного в законе, не существует. Без четкого понимания сущности данных понятий невозможно рассмотрение гражданских дел данной категории, в частности невозможно правильно проанализировать фактические обстоятельства, устанавливаемые по делу – действительно ли высказывания ответчика являются порочащими честь и достоинство истца, затрагивают его профессиональную репутацию [3].

Поэтому необходимо законодательно закрепить понятия «честь», «достоинство» и «деловая репутация» путем внесения дополнений в п.1 ст.152 ГК РФ [2]. А именно:

Честь - общественная оценка нравственных качеств гражданина, и то, в какой мере развиты духовные, социальные качества личности, а также субъективное восприятие человеком своих положительных качеств относительно мнений остальных людей, возникающих на основе определенных фактов, информации, представлений о добре и зле, справедливости и совести, существующих в обществе.

Достоинство - самооценка человека, осознание им своих личных качеств, способностей, мировоззрения, чувства выполненного долга и своего социального предназначения.

Деловая репутация - это сложившееся общественное мнение, в котором выражена оценка деловых качеств лица, а также мнение о его достоинствах или недостатках, оказывающих влияние на его профессиональную деятельность.

При этом необходимо подчеркнуть, что понятие «честь» следует рассматривать как морально-юридическую категорию объективного характера, которая определяет оценку человека социумом. Честь соединена воедино с положительной оценкой качеств личности, так как она является нематериальным благом, в основном, в сознании общества. Так же, честь – это смежная категория такого понятия, как достоинство. При рождении каждый человек наделен честью, каждому она презюмируется, что означает, что отсутствие установленных отрицательных, негативных оценок свидетельствует о наличии чести. Из этого следует объективность такой категории, как «честь». Можно выделить следующие признаки данного понятия: честь наделена объективным характером, содержит равный объем понятия абсолютно для всех, а также наличие чести презюмируется. В свою очередь, достоинство, как правовая категория есть категория субъективная, и выражается во внутренней самооценке личности посредством осознания ею своих личных качеств, выполненного долга и своего общественного значения. Достоинство определяет субъективную оценку личности. И важно отметить такой признак, как природа самооценки. Определив, то о какой самооценке идет речь внешней либо внутренней, можно разграничивать честь и достоинство. В части понятия деловая репутация спорных вопросов меньше. Однако связывать понятие деловая репутация только с осуществлением коммерческой деятельности, представляется неправильным, поскольку деловая репутация представляет собой оценку профессиональных качеств гражданина и юридического лица независимо от рода и вида деятельности [4].

И хотя, разумеется, никакое определение чести и достоинства не в состоянии охватить сразу все стороны этого сложного явления, не сформулировав его сущности нельзя обеспечить единообразную правоприменительную практику, а также нельзя выяснить возможность воздействия на него права.

Проблемы правоприменения гражданско-правовой защиты чести, достоинства, деловой репутации обуславливаются так же определенными трудностями в процессе оценки судом факта нарушения личных неимущественных прав, отнесения распространенных сведений к категории «не соответствующих действительности, порочащих», а также представления доказательств распространения недостоверной, порочащей информации именно ответчиком по делу. Представляется, что одним из путей совершенствования процесса доказывания по делам о защите чести, достоинства и деловой репутации является ежегодный анализ и обобщение судебной статистики, выделение наиболее сложных случаев квалификации судом распространенных ответчиком сведений.

Необходимо закрепить на законодательном уровне перечень сведений, являющихся порочащими, в рамках ст. 152 ГК РФ. Учитывая то, что порочащие сведения являются предметом каждого судебного спора по защите чести, достоинства и деловой репутации, а также в целях дальнейшего обеспечения единообразной правоприменительной практики.

При нарушении неприкосновенности личности, посредством распространения порочащих сведений, у пострадавшего лица может возникнуть моральный вред или убытки как следствие. Определение понятия «порочащие сведения» Гражданский кодекс не разъясняет.

Для устранения данного пробела в законодательства имеет смысл внести в законодательную базу понятие «порочащие сведения», посредством дополнения п. 1 ст. 152 ГК РФ еще одним абзацем в следующей формулировке: «Под порочащими сведениями понимаются такие сведения, которые содержат утверждения и/или суждения фактологического характера о нарушении (намерении нарушить) гражданином или юридическим лицом действующего законодательства, этических, религиозных норм и правил, правил общежития, национальных традиций, о недобросовестности при осуществлении трудовой и предпринимательской деятельности, нарушении деловой и профессиональной этики или обычаев делового оборота. Не признаются порочащими сведения, отражающие субъективное мнение распространителя и (или) являющиеся результатом его суждений оценочного, в том числе иронического, характера о каких-либо событиях, касающихся конкретного субъекта».

Кроме того, в современном законодательстве существует необходимость института диффамации, который призван комплексно оказывать защиту чести, достоинства и деловой репутации. При этом, с целью выполнения условия целесообразности введения в современное российское законодательство вышеназванного института, требуется тщательная проработка критериев приемлемости и правомерности разглашения сведений, влекущих за собой причинение репутационного ущерба физическому либо юридическому лицу. Сведения, причиняющие репутационный ущерб могут быть распространены правомерно, при условии направленности действий на защиту государственных и общественных интересов или же при выполнении служебного долга.

Поэтому целесообразно внести предложение изменения действующего гражданского законодательства посредством введения следующей нормы: «Гражданин вправе требовать по суду опровержения, порочащих его честь, достоинство или деловую репутацию сведений, если распространивший такие сведения не докажет, что они соответствуют действительности и их распространение было вызвано государственными, служебными и общественными интересами...».

Согласно ч. 4 ст. 29 Конституции Российской Федерации: «каждый имеет право свободно искать, получать, передавать, производить и распространять информацию любым законным способом» [1]. Также, в силу ч. 5 ст. 29 Конституции РФ гарантируется свобода массовой информации, запрещается цензура. Расширительно толкуя Основной закон, многие забывают, что, по общему правилу, собственное право заканчивается там, где начинается право иного лица. К сожалению, в эпоху развития средств массовой информации, сети интернет всё чаще граждане и юридические лица допускают нарушения норм нравственности, умаляют такие нематериальные блага других лиц, как честь, достоинство, деловая репутация.

Согласно ст. 152 Гражданского Кодекса Российской Федерации: «гражданин вправе требовать по суду опровержения, порочащих его честь, достоинство или деловую репутацию сведений, если распространивший такие сведения не докажет, что они соответствуют действительности. Опровержение должно быть сделано тем же способом, которым были распространены сведения о гражданине, или другим аналогичным способом»

Однако, пробелы в законодательстве не позволяют в полной мере осуществить защиту, а чести, достоинства и деловой репутации в сети Интернет. Сложность заключается в отсутствии перечня субъектов деятельности в Интернете, в неясности их правового статуса. Особенно сложным, трудоемким для стороны истца следует рассматривать процесс доказывания по тем гражданским делам, где порочащие, недостоверные сведения были распространены ответчиком через сеть «Интернет», поскольку в большинстве своем такие сведения представляют собой анонимную публикацию, а кроме того сам процесс доказывания представляет собой проведение сложных и дорогостоящих процедур [4]. Такими процедурами являются: просмотр протоколов доступа, проверка учетных записей провайдеров доступа, определение телефонных



номеров и их владельцев, просмотр содержимого серверов, установление владельцев серверов, зачастую находящихся в разных странах, что связано с исполнением международных поручений и других. Такие сложности приводят к уходу от ответственности тех лиц, которые совершают правонарушения в сети Интернет. Лицу, чьи права ущемляются, остается довольствоваться правом обращения в суд лишь с заявлением о признании распространенных сведений не соответствующими действительности и ставить вопрос о пресечении дальнейшего. Проблемным вопросом и по сей день остается то, что не до конца понятен статус сети Интернет. Подчиняется ли она закону РФ «О СМИ», и есть ли гарантия, что возникшие правонарушения могут быть урегулированы с помощью него. Рассматривая иски по делам данной категории, следует быть внимательными к критериям принадлежности к средствам массовой информации распространения информации (удалении с сайта) [5].

#### **Список использованных источников**

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: СПС Консультант Плюс (дата обращения: 05.04.2024).
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 г. № 14-ФЗ (ред. от 24.07.2023) // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: СПС Консультант Плюс (дата обращения: 15.04.2024).
3. Абашидзе А.Х. Международная и внутригосударственная защита прав человека [Электронный ресурс]: учебник / Абашидзе А.Х. [и др.]. — Электрон. текстовые данные. — М.: Статут, 2021. — 19-22 с. — 978-5- 8354-0725-5. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29224.html> (дата обращения: 05.05.2024).
4. Арапова Г.Ю. Диффамация в СМИ. /Авт.- сост. Г.Ю. Арапова, М.А. Ледовских – 2-е издание, переработанное и дополненное - Воронеж: ООО Фирма «Элист», 2012. – 160 с. – (Справочная серия. Юристу и руководителю СМИ). Доступ: Материал предоставлен организаторами Летней правовой школой «Академия прав человека» г. Москва, 2023 г.
5. Гаврилов Е. Право на честь и достоинство // «ЭЖ-Юрист», 2014, N 40// [Электронный ресурс]. - Режим доступа: СПС Консультант Плюс. (дата обращения 02.05.2024).

**УДК 347.451**

#### **Отдельные проблемные аспекты в области защиты прав потребителей при продаже товаров дистанционным способом**

*Скабелко Дарья Александровна,  
магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Гражданское право»  
ЧОУ ВО «Академия управления и производства»  
Научный руководитель: Егерев Иван Михайлович,  
кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой права  
ЧОУ ВО «Академия управления и производства»*

**Аннотация.** В статье проведен анализ проблемных аспектов в области защиты прав потребителей при продаже товаров дистанционным способом.

**Ключевые слова:** продажа товаров дистанционным способом, информация об основных потребительских свойствах товара.

Розничная купля-продажа, произведенная дистанционным способом имеет ряд преимуществ: простота, доступность, скорость взаимодействия и др. Однако, в современных условиях, интернет-сделка имеет за собой последствия в виде возникновения прав и обязанностей у сторон, которые с момент ее заключения проявляют свою волю продать или приобрести товар и рассчитывают на конкретный результат (получение товара или прибыли). Товар должен находиться в наличии у продавца и не должен быть изъят из оборота. В качестве отличительных особенностей данного договора можно назвать электронную форму договора и то, что покупатель не может проверить качество приобретенного товара до выполнения обязанности продавца передать его. В остальном, купля-продажа в Интернете не отличается от обычной купли-продажи и регулируется теми же нормами.

Однако, на практике могут нарушаться определенные нормы законодательства. Анализ правовых аспектов законодательства, условия п. 1 ст. 26.1 Закона РФ «О защите прав потребителей» [1] допускают заключение договора купли-продажи путем ознакомления потребителя с предложенным продавцом описанием товара посредством каталогов, проспектов, буклетов, фотоснимков, средств связи (телевизионной, почтовой, радиосвязи и других) или иными исключаящими возможность непосредственного ознакомления потребителя с товаром либо образцом товара при заключении такого договора (дистанционный способ продажи товара) способами. Продавцом до заключения договора должна быть предоставлена потребителю информация об основных потребительских свойствах товара, об адресе (месте нахождения) продавца, о месте изготовления товара, о полном фирменном наименовании продавца (изготовителя), о цене и об условиях приобретения товара, о его доставке, сроке службы, сроке годности и гарантийном сроке, о порядке оплаты товара, а также о сроке, в течение которого действует предложение о заключении договора [2]. Таким образом, при покупке в маркетплейсах заключается договор купли-продажи, в качестве письменной формы его заключения выступает электронный чек об оплате товара. Когда на сайте размещен товар с определенной ценой, данное предложение является публичной офертой, так как оно адресовано неопределенному кругу лиц на указанных условиях, что закреплено в ст. 437 ГК РФ. При нажатии кнопки «оформить заказ» происходит акцепт оферты – полный и безоговорочный ответ лица, которому адресована оферта, о ее принятии. После данных действий договор купли-продажи считается заключенным, а обязанности покупателя выполненными. При этом, в обязанности продавца входит продать и доставить товар по той цене, которая была указана при акцепте. В случае одностороннего отказа от исполнения дистанционного договора купли продажи действуют общие нормы ст. 450.1 ГК РФ. Отказ требует уведомления другой стороны.

Однако на практике могут возникать определенные проблемы. Так, к примеру, согласно п. 1.4.1 Условий продажи Товаров для физических лиц в OZON.run [3], аннулировать заказ могут Продавец, Ozon или Клиент. Следующий пункт условий перечисляет закрытый перечень оснований для отмены покупки после уведомления клиента по основаниям: «закрытие региона доставки, изменение таможенных правил и процедур, закрытие Пункта выдачи Заказов, выбранного Клиентом в качестве способа доставки, утеря Заказа при доставке, выявление в процессе сборки Заказа брака, пересорта Товара и отсутствии экземпляра Товара надлежащего качества для передачи Клиенту, отсутствие Товара у Продавца по любым причинам, выявление недостоверной информации о Товаре, отсутствие документов, подтверждающих качество Товара, наличие других обстоятельств, препятствующих передаче Товара согласованным способом». Никакие технические сбои, ошибки менеджеров, проблемы с серверами или даже отсутствие товаров на складе, на что ссылался маркетплейс, не дает права продавцу поступать таким образом. П. 2 ст. 455 ГК РФ подчеркивает, что на момент заключения договора купли-продажи, товар должен находиться в наличии у продавца. Для решения проблемы, возникшей у клиентов, им необходимо направить письменные претензии продавцу и маркетплейсу о несогласии с

отменой заказа и требовании продать товар по цене, установленной в момент заключения договора [4].

До сих пор остается проблемой идентификация субъектов [5], ведь IP-адрес не всегда может способствовать в этом: это не привязывает данные к конкретному лицу, ЭЦП также не решает проблему [6]. Озвученная проблема также влечет противоправность деяний со стороны продавцов, ведущих недобросовестную торговлю, используя уязвимые стороны интернета. В случае возникновения спора, возникают сложности в доказывании в передаче фальшивого платежного документа; суд может обратиться к телекоммуникационной компании, раскрывшей продавцу контактный номер телефона [7].

То, что потребитель не может лично ознакомиться с товаром при дистанционной торговле является существенной и главной чертой продаж (Апелляционное определение Кемеровского областного суда от 24.04.2018 по делу № 33-3542/2018 [8]). Как следствие, решающим моментом в данных условиях является наличие информационных прав, таких как требовать предоставления всеобъемлющей информации о товаре (ч. 1 ст. 7, ст. 10 Закон РФ от 07.02.1992 № 2300-1 «О защите прав потребителей», п. 17 Правил продажи товаров дистанционным способом, утвержденных Постановлением Правительства Российской Федерации от 27.09.2007 № 612).

На сегодняшний день остро стоит вопрос идентификации продавца. Всё это необходимо для того, чтобы максимально оградить его от незаконных противоправных посягательств, а также ограждая тем самым, при судебном порядке урегулирования разногласий, определять надлежащего ответчика, но только в том случае, когда на торговой площадке, которую использовал покупатель при формировании заказа. Таким образом, сайт фиксирует данные об одном случайном лице, а в момент доставки товара предоставляются документы, где продавец представлен иным именем. Отсюда напрашивается вопрос о возможности предъявления различных категорий требований при обнаружении недостатков партии товара, не исключая направления их тому лицу, сведения о котором содержатся на торговой площадке. Московский городской суд признаёт ненадлежащим ответчиком при возникновении следующих факторов:

а) отсутствие доказательств о ведении торговой деятельности через онлайн-площадку, а также она принадлежит продавцу на праве собственности, электронной площадки, реклам распространителем (Апелляционное определение Московского городского суда от 20.07.2018 по делу № 33-31790/2018 [9]);

б) информация о продавце размещена на сайте, но отсутствует в товарной накладной (Апелляционное определение Московского городского суда от 18.07.2017 по делу № 33-24162/2017 [3]).

Таким образом, стоит отметить, что рассмотренный подход даёт хорошее подспорье для недобросовестного продавца, к примеру, в том случае, когда представители юридического лица, указанного в сопроводительных документах, не явились в зал судебного заседания, а извещение было возвращено отправителю по известному адресу за истечением срока хранения (Апелляционное определение Московского городского суда от 20.07.2018 по делу № 33-31790/2018). Поэтому, в случае отрицание причастности к договору лица, в момент осуществления выбора товара, необходимо иметь представление о контрагенте.

#### **Список использованных источников**

1. Закон Российской Федерации «О защите прав потребителей» от 07 февраля 1992г. № 2300-1 (в ред. от 08.08.2024г.) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 3. Ст. 140.
2. Условия продажи Товаров для физических лиц в OZON.ru [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://docs.ozon.ru/> (дата обращения: 16.03.2024).
3. Филин Д.М. Особенности правового регулирования торговли посредством сети Интернет // Инновации. Наука. Образование. – 2021. – Т. 1. – № 44. – С. 409.

4. Архипов В.В., Килинкарлова Е.В., Мелашенко Н.В. Проблемы правового регулирования оборота товаров в сети Интернет: от дистанционной торговли до виртуальной собственности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 20.03.2024).

5. Красуля Е.В. Правовой статус интернет-магазин // Наука и современность. – 2017. – № 2 (12). – С. 71.

6. Талапина Э.В. Право и цифровизация: новые вызовы и перспективы // Журнал российского права. – 2018. – № 2 (254). – С. 5.

7. Апелляционное определение Кемеровского областного суда от 24.04.2018 по делу № 33-3542/2018 Режим доступа: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 20.03.2024).

8. Апелляционное определение Московского городского суда от 20.07.2018 по делу № 33-31790/2018. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 20.03.2024).

9. Апелляционное определение Московского городского суда от 18.07.2017 по делу № 33-24162/2017. Режим доступа: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 20.03.2024).

**УДК 347.219**

### **Правовая характеристика «иноного имущества»**

*Точилкин Юрий Алексеевич,  
магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Гражданское право, предпринимательское право»  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

*Научный руководитель: Бутенко Александр Александрович,  
кандидат юридических наук, доцент,  
заведующий кафедрой частного и публичного права  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** Как представляется, имущественный оборот допускает вовлечение в него не всех объектов, представляющих собой определенные блага, а лишь тех из них, которые соответствуют родовым признакам имущества. Поэтому для того, чтобы их отнести к «иному имуществу», необходимо, чтобы они обладали признаками, что этот объект не имеет всей совокупности видовых признаков и прав.

**Ключевые слова:** «Иное имущество», понятие «имущество», движимые вещи, деньгами и ценными бумагами, имущественные права.

Среди объектов, входящих в состав имущества следует выделять «иное имущество». Потенциал расширения множества имущественных объектов обеспечен нормативным закреплением, поскольку отдельную группу объектов гражданских прав законодатель указал через формулировку «иное имущество». Тем не менее, словосочетание «иное имущество» не может являться в полной мере самостоятельной правовой категорией. Это выражение употребляется в нормативных актах в различных контекстах, приобретая в ряде случаев самое различное смысловое насыщение. Термин не имеет устойчивого значения, а является своеобразной лексической формулой для обозначения различного круга объектов и используется при перечислении в форме дополнения или при противопоставлении.

В русском языке прилагательное «иное» употребляется в значении «что-либо, отличающееся от этого, совершенно не такое, другое» [1]. Исходя из этого в правовых актах использование словарного оборота «иное имущество» в ряде случаев избавляет законодателя от перечисления, а в ряде случаев является формой разграничения при противопоставлении.

В ГК РФ словосочетание «иное имущество» используется не так часто. В части первой ГК РФ [2] этот словарный оборот встречается лишь пять раз (ст. ст. 128, 234, 316 ГК РФ), во второй части ГК РФ [3] - также пять раз (ст. ст. 599, 728, 1042, 1074, 1109 ГК РФ) и два раза - в третьей части ГК РФ (ст. ст. 1112, 1135 ГК РФ). Однако уже в правовых положениях четвертой части ГК РФ этот словарный оборот отсутствует. В иных нормативно-правовых актах употребление этого словосочетания более распространено, но цель такого словоупотребления и его содержание часто различаются. На основе положений действующего законодательства можно выделить несколько значений термина «иное имущество».

Во-первых, он используется в правовых нормах как синоним понятия «имущество» (п. 2 ст. 1074 ГК РФ).

Во-вторых, в некоторых нормативных положениях словосочетание «иное имущество» служит для разграничения вещей от других видов имущества (ст. 128, ст. 1112 ГК РФ). Показательна формулировка ст. 128 ГК РФ, предполагающая с помощью оборота «иное имущество, в том числе имущественные права» выделение целой группы объектов гражданских прав, которые наравне с вещами (и приравненными к ним деньгами и ценными бумагами) входят в состав родового понятия «имущество».

В-третьих, в ряде правовых норм ГК РФ словарный оборот «иное имущество» используется в значении, включающем в себя исключительно или в том числе и движимые вещи (ст. ст. 234, 316, п. 2 ст. 599, ст. 728 ГК РФ).

Иногда этот термин употребляется как форма дополнения к ранее названному отдельному виду имущества – деньгам (п. 1 ст. 1042, ст. ст. 1109, 1135 ГК РФ) в значении вещи, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права».

Особый интерес представляет подход законодателя к определению состава имущества через словарный оборот «иное имущество» в перечне объектов гражданских прав. В этом значении понятие «иное имущество» (применительно к объектам гражданских прав) впервые появилось в отечественных гражданско-правовых актах в ст. 4 «Объекты гражданских прав» Основ гражданского законодательства Союза ССР и республик от 31 мая 1991 г. В указанном нормативном акте путем перечисления выстраивается ряд благ относящихся к объектам гражданских прав. Как видно из указанной правовой нормы, эта категория вобрала в себя (путем исключения) все разновидности объектов, не относящихся к вещам, деньгам и ценным бумагам. При этом деньги и ценные бумаги указаны как отдельные и самостоятельные объекты, не охватываемые категорией «вещи». Однако если Основы гражданского законодательства Союза ССР и республик приводили простое перечисление объектов, то в Гражданском кодексе РФ 1994 г. зафиксирована четкая оппозиция «вещей» (а также объектов, к ним приравненных) и «иного имущества» (включая имущественные права).

Таким образом, в ГК РФ зафиксирована нормативная модель имущественных объектов гражданских прав. Все указанные в правовой норме объекты гражданских прав представлены в форме перечисления, хотя назначение указанного нормативного положения должно заключаться в закреплении системной модели объектов гражданских прав. Такая роль и классификационное значение при простом перечислении утрачиваются, в связи, с чем избранный законодателем подход едва ли является оправданным.

Кроме того, в ст. 128 ГК РФ (с учетом изменений) сохраняется оппозиция «вещей» и «иного имущества, в том числе имущественных прав». Как представляется, употребление термина «иное имущество» не только предполагает открытый перечень категории «имущество», но и выделяет целую группу имущественных объектов, которые не называются и не указываются через перечисление. Исходя из грамматического и логического анализа формулировки ст. 128 ГК РФ, состав «иного имущества» неоднороден, но помимо имущественных прав включает в себя и другое «иное имущество». Едва ли можно с логической точки зрения допустить, что это понятие

предполагает множество, образуемое лишь единственным составляющим - имущественными правами. В таком смысле достаточно было бы ограничиться одним лишь упоминанием имущественных прав. На вопрос о том, что же представляет из себя группа объектов, входящих в диапазон «иного имущества», на нынешний день отсутствуют исчерпывающие ответы.

Например, В.А. Лапач полагает, что понятие «иное имущество» зарезервировано законодателем для «имущественно-неимущественных» благ: работ и услуг, объектов интеллектуальной собственности, информации, служебной и коммерческой тайны и т.п., которые участвуют в обороте и приобретают товарный вид [4]. Однако можно предположить, что цель такого подхода законодателя заключается в желании оставить место для имущественных объектов, которые все больше появляются, но уже не подпадают под категории «вещей» и «имущественных прав», зачастую сохраняя признаки и тех и других, и при этом не могут быть квалифицированы в качестве объектов, специально обозначенных в ст. 128 ГК РФ (например, работы и услуги). Хотя, безусловно, не исключено и изменение подхода законодателя к вопросу о наделении какого-либо явления статусом того или иного объекта, как это, например, произошло с исключительными правами и информацией. Возможно, схожий способ используется законодателем в положениях п. 2 ст. 8 Конституции РФ и в п. 1 ст. 212 ГК РФ, допускающих существование и признающих любые формы собственности (частную, государственную, муниципальную и др., но какие именно – пока неизвестно). В ряде случаев формы «новых» видов собственности имеют в своей основе существующие модели частной и публичной собственности [5].

Законодатель предусматривает возможность легализации «новых» объектов гражданских прав, которые уже существуют, появляются или могут появиться в будущем. Задача законодателя – обеспечить этим объектам функциональный гражданско-правовой режим, с тем, чтобы оформить отношения по обороту этих благ и обеспечить их эффективную защиту. Но именно в реализации этой задачи законодатель нормативно устанавливает правовую модель, в рамках которой и будет функционировать тот или иной объект гражданских прав.

Указанный довод подтверждается и тем, что формулировки ГК РФ вовсе не устанавливают исчерпывающего перечисления всех объектов гражданских прав, «допускаемых» в этом качестве в гражданский оборот. Такой подход законодателя является предпочтительным в условиях постоянного расширения круга объектов гражданских прав, модернизации концепции имущества и юридического признания его новых видов. К имуществу как к объекту гражданских прав начали причислять сначала электроэнергию и газ, а затем и другие «новые» блага, выходящие за пределы общепринятого понимания вещей и прав. На сегодняшний день среди таких имущественных объектов оказываются бездокументарные ценные бумаги, дробные акции, безналичные денежные средства, предприятие и иные имущественные комплексы, часть предприятия, радиочастотный спектр и т.д. Эти объекты имеют свойства, соотносимые с родовыми признаками имущества, но правовой режим указанных благ не допускает полной аналогии с основными элементами и общего правового режима вещей и имущественных прав. Поэтому их вполне оправданно включать в объектную группу «иное имущество».

При установлении правовых режимов «новых» имущественных объектов целесообразно использовать следующий алгоритм:

1) соотнесение свойств «нового» объекта с родовыми признаками имущества; в случае совпадения таких признаков данный объект может быть квалифицирован в качестве «иного имущества» в смысле ст. 128 ГК РФ;

2) соотнесение свойств «нового» объекта с видовыми признаками вещей и имущественных прав; с учетом этого осуществление отбора отдельных составляющих

правового режима, в большей мере ему соответствующих и отражающих сущность этого объекта;

3) конструирование новых легальных положений; такое конструирование должно иметь место только в случаях, когда невозможно использовать резервы имеющихся правовых режимов.

Такой подход позволяет избежать необоснованного применения элементов основных правовых режимов к объектам, относящимся к «иному имуществу» (в частности, распространение норм о vindicatio и об уступке прав на бездокументарные ценные бумаги) [6].

#### **Список использованных источников**

1. Ожегов С.И. Словарь русского языка / Под ред. Н.Ю. Шведовой. М., 1978. С. 230.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 08.08.2024, с изм. от 31.10.2024) // Собрание законодательства РФ. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 08.08.2024, с изм. от 31.10.2024) // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 5. – Ст. 410.
4. Лапач В.А. Система объектов гражданских прав: теория и судебная практика. СПб., 2022. С. 202.
5. Колпаков А.В. Формы собственности и их соотношение // Актуальные проблемы гражданского права / Под ред. С.С. Алексеева. Исследовательский центр частного права. Уральский филиал. Российская школа частного права. Уральское отделение. М., 2020. С. 126 - 129;
6. Рыбаков В.А., Рыбаков В.В. О правовом характере форм собственности // Актуальные вопросы частного права: Межвузовский сборник научных трудов / Отв. ред. Ю.С. Поваров, В.Д. Рузанова. Самара, 2023. С. 170 - 173.

#### **УДК 343.13**

#### **Особенности применения заключения под стражу несовершеннолетнего обвиняемого**

***Турчёнков Валерий Сергеевич,***

*экстерна, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Уголовное право»*

*ЧОУ ВО «Академия управления и производства»*

***Научный руководитель: Рабалданов Вадимбек Байранбекович,***

*кандидат юридических наук,*

*доцент кафедры права ЧОУ ВО «Академия управления и производства»*

**Аннотация.** В статье автор раскрывает понятие процессуального принуждения в уголовном судопроизводстве. В частности проводит анализ оснований и условий применения такой меры пресечения как заключение под стражу несовершеннолетнего обвиняемого. Изучаются дополнительные основания для принятия судом указанной меры пресечения в отношении несовершеннолетнего обвиняемого. Анализируется нормативная регламентация применения указанной меры пресечения к несовершеннолетнему обвиняемому.

**Ключевые слова:** правоприменительная практика, мера пресечения, заключение под стражу, несовершеннолетний, судебное решение,

Заключение под стражей считается самой жестокой мерой пресечения, поскольку существенно ограничивает конституционное право человека на свободу и личную

неприкосновенность. Несмотря на то, что данная мера пресечения избирается по решению суда, там не менее она наиболее часто применяется в правоприменительной практике.

Исключительный характер заключения под стражу применительно к несовершеннолетним провозглашается в международно-правовых стандартах и закрепляется в отечественном уголовно – процессуальном законодательстве. Пленум Верховного Суда Российской Федерации обращает внимание на то, что заключение под стражу до судебного разбирательства может применяться к несовершеннолетнему лишь в качестве крайней меры и в течение кратчайшего периода времени и обязывает судей при рассмотрении ходатайств органов расследования об избрании данной меры пресечения в отношении несовершеннолетних: [1]

1) тщательно проверять обоснованность изложенных в них мотивов необходимости заключения под стражу;

2) проверять обоснованность невозможности применения иной, более мягкой меры пресечения;

3) обязательно обсуждать возможность отдачи несовершеннолетнего под присмотр и указывать в постановлении причины, по которым эта специальная мера пресечения не может быть применена.

В среднем удовлетворяют три из четырех подобных ходатайств.

В соответствии с ч. 2 ст. 108 УПК РФ к несовершеннолетнему подозреваемому (обвиняемому) заключение под стражу в качестве меры пресечения может быть применено в случае, если он подозревается (обвиняется) в совершении тяжкого или особо тяжкого преступления. В исключительных случаях эта мера пресечения может быть избрана в отношении несовершеннолетнего или обвиняемого в совершении преступления средней тяжести.

В соответствии с Пекинскими правилами при вынесении судебного решения по делу несовершеннолетнего и выборе мер воздействия суд должен руководствоваться принципом соизмеримости не только «с обстоятельствами и тяжестью правонарушения, но и с положением и потребностями несовершеннолетнего». Как установлено Пекинскими правилами, «несовершеннолетнего правонарушителя не следует лишать личной свободы, если только он не признан виновным в совершении серьезного деяния с применением насилия против другого лица или неоднократном совершении других серьезных правонарушений» [3].

Суды в качестве таких исключительных случаев дополнительно признают следующие обстоятельства: совершение умышленного преступления в течение испытательного срока при условном осуждении либо в течение оставшейся неотбытой части наказания при применении условно – досрочного освобождения; бродяжничество; отсутствие контроля со стороны родителей; нежелание несовершеннолетнего подчиниться законным требованиям сотрудников правоохранительных органов; продолжение несовершеннолетним противоправного поведения в любых формах, характер и объем обвинения; отрицательная характеристика личности; употребление наркотических средств; отсутствие постоянного места учебы; наличие предыдущих судимостей и др.

Участие законного представителя при рассмотрении в суде ходатайства о заключении несовершеннолетнего под стражу должно быть обязательным, поскольку у прокурора и суда будет возможность получить сведения, характеризующие несовершеннолетнего подозреваемого (обвиняемого), из первоисточника. Более того, в связи с тем, что при решении вопроса об избрании меры пресечения к несовершеннолетнему в каждом случае должна обсуждаться возможность отдачи его под присмотр (ч. 2 ст. 423 УПК РФ), суд сможет выяснять или проверять представленную следователем, дознавателем информацию о характере отношений между несовершеннолетним и законным представителем и готовности (согласии) последнего осуществлять присмотр, что возможно при принятии решения об избрании в отношении несовершеннолетнего специальной меры пресечения (ст. 105 УПК РФ) [4].



Порядок избрания, применения, отмены и продления мер пресечения в отношении лиц, которые на момент совершения преступления не достигли возраста восемнадцати лет, определен специальными правилами. УПК РФ 2001 г. предусмотрел самостоятельный раздел (XVI), в котором регламентированы особенности производства по ряду категорий уголовных дел, куда отдельной главой (50) отнесено производство по уголовным делам в отношении несовершеннолетних.

Статья 98 УПК РФ, предусматривающая меры пресечения (подписка о невыезде, личное поручительство, присмотр за несовершеннолетним обвиняемым, залог, домашний арест, заключение под стражу), предполагает, что все они могут быть применены и к несовершеннолетним.

Из ст. 99 УПК РФ, определяющей обстоятельства, учитываемые при избрании меры пресечения, следует, что дознаватель, следователь должны дифференцированно подходить к определению вида меры пресечения.

Согласно ст. 423 УПК РФ применение к несовершеннолетнему подозреваемому, обвиняемому меры пресечения в виде заключения под стражу производится в порядке, установленном ст. 97, 99, 100 и 108 УПК РФ; при решении вопроса об избрании меры пресечения к несовершеннолетнему подозреваемому, обвиняемому в каждом случае должна обсуждаться возможность отдачи его под присмотр в порядке, установленном ст. 105 УПК РФ; о заключении под стражу или продлении срока содержания под стражей несовершеннолетнего подозреваемого, обвиняемого незамедлительно извещаются его законные представители.

Закон устанавливает условия, ограничивающие применение в отношении несовершеннолетнего самой строгой меры - заключения под стражу: [2]

- применение заключения под стражу к несовершеннолетнему лицу, подозреваемому или обвиняемому в совершении тяжкого или особо тяжкого преступления (ч. 2 ст. 108 УПК РФ);

- возможность избрания заключения под стражу в отношении несовершеннолетнего, подозреваемого или обвиняемого в совершении преступления средней тяжести, лишь в исключительных случаях (ч. 2 ст. 108 УПК РФ); эта мера не может быть применена в отношении несовершеннолетнего, не достигшего 16 лет, подозреваемого или обвиняемого в совершении преступления средней тяжести впервые (ч. 6 ст. 88 УК РФ), а также в отношении лица, подозреваемого или обвиняемого в совершении преступления небольшой тяжести, которое совершено им в возрасте до 18 лет;

- необходимость изменения меры пресечения в виде заключения под стражу на более мягкую при выявлении у подозреваемого или обвиняемого в совершении преступления тяжелого заболевания, препятствующего его содержанию под стражей и удостоверенного медицинским заключением, вынесенным по результатам медицинского освидетельствования (ч. 1.1 ст. 110 УПК РФ).

#### **Список использованных источников**

1. Бюллетень Верховного Суда РФ. 2014. № 2.
2. Лившиц Л. В. Меры преодоления негативного воздействия на участников уголовного процесса по делам несовершеннолетних //Л. В. Лившиц // Проблемы предупреждения и пресечения преступности и иных правонарушений молодежи, защиты их прав. Уфа, 2000. С. 57.
3. Минимальные стандартные правила Организации Объединенных Наций, касающиеся отправления правосудия в отношении несовершеннолетних (Пекинские правила) // Международные акты о правах человека: сб. документов. М., 2000.
4. Цветкова Е.В. Особенности и порядок применения меры пресечения в виде заключения под стражу в отношении несовершеннолетних подозреваемых, обвиняемых // Российский следователь. 2012. № 15.

## Особенности конфискации имущества взамен подлежащих конфискации транспортных средств

*Черенкова Галина Алексеевна,  
магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Провоприменение в сфере уголовного судопроизводства и  
правоохранительной деятельности»  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»  
Научный руководитель: Попова Людмила Владимировна,  
кандидат юридических наук, доцент  
доцент кафедры частного и публичного права  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** В статье проанализированы некоторые проблемы, связанные с конфискацией денежной суммы взамен обращения в собственность государства транспортного средства при совершении преступлений, связанных с безопасностью дорожного движения. Обращено внимание на определенное нарушение принципов справедливости и равенства всех перед законом при реализации норм института конфискации имущества.

**Ключевые слова:** институт конфискации имущества; денежная сумма; соразмерность стоимости.

Федеральным законом от 14.07.2022 № 258-ФЗ "О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и статьи 31 и 150 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации" в ч. 1 ст. 104.1 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее УК РФ) введен п. «д» о конфискации транспортного средства, принадлежащего обвиняемому и используемого им при совершении преступления, предусмотренного статьей 264.1, 264.2 или 264.3 УК РФ. Законодательная цель этой новеллы – сбережение жизни участников дорожного движения, упреждение административных правонарушений и преступлений, в том числе дополнительной мерой пресекательного характера путем конфискации транспортных средств [2].

Требуется определенное время, что бы законодательная мысль дала свои конкретные плоды в виде снижения числа пьяниц за рулем, что бы они поняли неизбежность потери своего имущества. А пока это выгладит следующим образом. Согласно судебной статистике в 2023 году по вышеуказанным статьям УК РФ всего осуждено 49580 водителей, большая часть из которых управляли транспортными средствами, принадлежащими им на праве личной собственности [3].

Закон не допускает альтернативы при применении конфискации имущества: это не право, а обязанность суда. Не может быть здесь и индивидуализации конфискации, то есть хорошему по характеристике личности осужденному конфискуем в эквиваленте половину стоимости автомашины, а плохому – всю технику. Пленум Верховного Суда РФ в постановлении от 14.06.2018 N 17 (ред. от 12.12.2023) "О некоторых вопросах, связанных с применением конфискации имущества в уголовном судопроизводстве" прямо указал, что конфискация имущества, в том числе транспортного средства согласно п. «д» ч. 1 ст. 104.1 УК РФ, подлежит обязательному применению (п. 3 (3)).

Законодатель предусмотрел ситуацию, когда указанная конфискация определенного предмета, в рассматриваемой нами теме – транспортного средства, невозможна вследствие приведения его в негодность, продаже и др. В этом случае суд обязан конфисковать денежную сумму, которая соответствует стоимости этого транспортного средства (ч. 1 ст. 104.2 УК РФ). Выделим – *размер в денежном выражении*

должен соответствовать стоимости того имущества, которое подлежало конфискации.

На примере уголовного дела № 1-38/2024, рассмотренного по существу 20 февраля 2024 года Качканарским городским судом Свердловской области, посмотрим, как это происходит на практике. Подсудимый осужден по ч. 2 ст. 264.1 УК РФ за то, что 13.08.2023 года около 01 часа ночи, находясь в состоянии алкогольного опьянения, осознавая характер своих преступных действий, в нарушении п. 2.7 ПДД РФ, запрещающего водителю управлять транспортными средствами и в состоянии опьянения, управлял собственным автомобилем «Дэу Нексия», ставя под угрозу безопасность дорожного движения. Воспользовавшись попустительством дознавателя, не наложившего арест на автомашину, виновный 05.09.2023 г. продал ее якобы за 20 тыс. руб. В связи с чем, суд, руководствуясь ч. 1 ст. 104.2 УК РФ, принял решение о конфискации данной денежной суммы, которая по мнению суда соответствует стоимости автомашины, поскольку она была за эти деньги продана [4].

На наш взгляд, суд формально отнесся к определению *размера денежной суммы*, подлежащей конфискации, которая соответствовала бы стоимости подлежащего конфискации транспортного средства, в данном случае автомашины «Дэу Нексия». Из приговора нельзя определить, в каком году произведен автомобиль, каков его километровый пробег, техническое состояние, то есть параметры, которые определяют цену транспортного средства. Как осуществлялась продажа и регистрации машины в Госавтоинспекции? Отсутствуют сведения об опросе покупателя, не устанавливалось является ли это лицо фиктивным или родственником осужденного и другие обстоятельства.

Лишь стоит просмотреть российский интернет-сервис сайта объявлений «Авито» и станет понятно, что автомашины данной марки с достаточно большим пробегом (200000 км и выше) продаются за 200-350 тыс. руб. Мы обнаружили минимальную цену продажи автомашины «Дэу Нексия» 135 тыс. руб. при «возрасте» машины 12 лет и пробеге 186000 км. Доктринальные положения гражданского правового законодательства требуют от правоприменителя понимания того, что транспортное средство принадлежит подсудимому, несмотря на то, что оно было продано иному лицу, но уже после совершения преступления, а договор купли продажи оформлен с целью ухода от конфискации. Реально договор заключен после совершения преступления, то есть сделка может быть недействительна, как имеющая признаки ничтожной. В нашем случае, ни правоохранительные органы, ни прокуратура, ни суд разбираться в реальности продажи автомашины за 20 тыс. руб. не посчитали нужным.

В указанном выше постановлении Пленума Верховного Суда РФ также разъясняется, что суд в обвинительном приговоре при отсутствии либо недостаточности денежных средств, которые могут быть конфискованы в размере стоимости транспортного средства в соответствии с требованиями ч. 2 ст. 104.2 УК РФ принимает решение о конфискации другого имущества, *соразмерного его стоимости*, которая подтверждается имеющимися доказательствами (п. 9). Опять же необходимо точно устанавливать стоимость предмета, который должен быть конфискован. Все позиции по установлению размера конфиската необходимы для защиты как публичных интересов, так и прав осужденного, и, соответственно, для правильного применения норм института конфискации имущества.

Кроме этого, нам видится, что складывается еще одна неоднозначная ситуация в правовом поле. Одним из оснований не применения конфискации транспортного средства, а возврата его по принадлежности является то, что это транспортное средство, на котором передвигался осужденный, принадлежит иному физическому или юридическому лицу. Васильков С.А. отмечает: «Создается неравенство между лицами, совершившими одинаковые с точки зрения общественной опасности транспортные преступления, в зависимости от того, совершили они их на принадлежащем им транспортном средстве или

на автомобиле, которым управляли по доверенности или на ином праве, находящемся в индивидуальной либо общей, в том числе, совместной собственности» [1 с. 77].

Но, если уже государство начало серьезную борьбу с преступлениями в сфере безопасности дорожного движения и даже наносит «болезненные экономические удары» по злостным нарушителям, то надо идти в этом вопросе до конца, а не ограничиваться половинчатыми мерами. Если с виновного лица будет обращаться в доход государства в порядке конфискации имущества денежная сумма в размере стоимости транспортного средства, которое использовал подсудимый, то, алкоголиков за рулем несколько поубавится, а те владельцы транспортных средств, которые попали в эту юридическую ситуацию в следующий раз подумают доверять ли управление автомашиной таким не надежным субъектам.

Мы видим выход из сложившейся ситуации в необходимости внесения изменений в УК РФ. Для эффективной борьбы с обозначенными преступлениями, на наш взгляд, требуется дополнить ст. 104.2 УК РФ частью третьей следующего содержания: *«3. В случае использования транспортного средства, не принадлежащего обвиняемому, при совершении преступления, предусмотренного статьей 264.1, 264.2 или 264.3 настоящего Кодекса, суд выносит решение о конфискации денежной суммы, которая соответствует стоимости данного транспортного средства.»*

В заключении хочется добавить, что государство не должно ограничиваться конфискацией только транспортных средств в указанных выше случаях. Думается, что надо законодательно отрегулировать их изъятие в качестве иной меры уголовно-правового характера при совершении преступлений, предусмотренных частями 2, 4 или 6 ст. 264 УК РФ. Соответственно применять предлагаемую нами новую редакцию ст. 104. 2 УК РФ и о конфискации денежной суммы, соответствующей стоимости автомашины или мотоцикла. Но это, конечно, требует отдельного научного обоснования.

#### **Список использованных источников**

1. Васильков С.А. Некоторые проблемы применения новелл уголовного законодательства о конфискации транспортных средств. Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. 2023. № 3. С. 74-78.

2. Система обеспечения законодательной деятельности. Объекты законотворчества. Законопроект № 130391-8 «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и статьи 31 и 150 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации (в части усиления ответственности за нарушение правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств водителями, лишенными права управления транспортными средствами)». URL: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/130391-8> (дата обращения: 30.10.2024).

3. Судебная статистика РФ. Уголовное судопроизводство. Данные о назначенном наказании по статьям УК РФ. [Электронный ресурс]. URL: <https://stat.апипресс.рф/stats/ug/t/14/s/17> (дата обращения: 30.10.2024).

4. Судебные и нормативные акты РФ [Электронный ресурс]. Приговор № 1-189/2023 1-38/2024 от 20 февраля 2024 г. по делу № 1-189/2023 Качканарский городской суд (Свердловская область). URL: <https://www.sudact.ru/regular/doc/zL1toTYzKHxQ/> (дата обращения: 30.10.2024).

**Формирование подходов к актуальным вопросам взаимодействия частного и публичного права при рассмотрении процедуры принудительного прекращения права собственности в отношении объектов недвижимости: состояние, проблемы, тенденции**

*Шатохин Андрей Иванович,*  
*магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,*  
*направленность (профиль) «Гражданское право, предпринимательское право»*  
*АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*  
*Научный руководитель: **Нарушкевич Светлана Витальевна,***  
*кандидат юридических наук, доцент,*  
*доцент кафедры частного и публичного права*  
*АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** В условиях современного правового поля взаимодействие частного и публичного права приобретает особую актуальность. В то же время, принудительное прекращение права собственности может быть осуществлено только в рамках публичного права, которое предоставляет государству полномочия по регулированию и защите общественных интересов. Даны аспекты взаимодействия частного и публичного права, а так же рекомендации по изменению содержания статей правовых норм с целью смягчить правовой климат при ликвидации объектов недвижимости.

**Ключевые слова:** объекты недвижимости, частное право, публичное право, прекращение права собственности на недвижимость.

### **Состояние**

В условиях современного правового поля взаимодействие частного и публичного права приобретает особую актуальность. Это связано с тем, что право собственности на объекты недвижимости является одним из основных институтов гражданского права, который обеспечивает стабильность имущественных отношений и защиту прав собственников. В то же время, принудительное прекращение права собственности может быть осуществлено только в рамках публичного права, которое предоставляет государству полномочия по регулированию и защите общественных интересов [5, ст. 32].

Взаимодействие частного и публичного права в этой сфере проявляется в следующих аспектах:

**Определение оснований и порядка принудительного прекращения права собственности.** Публичное право устанавливает общие принципы и процедуры, которые должны соблюдаться при принудительном прекращении права собственности. Частное право определяет конкретные основания и условия, при которых такое прекращение может быть осуществлено.

**Защита прав собственников.** Публичное право гарантирует соблюдение прав и законных интересов собственников при принудительном прекращении их права собственности. Частное право предоставляет собственникам возможность защищать свои права в судебном порядке [1, ст.35].

**Разрешение споров.** При возникновении споров между собственниками и государственными органами публичное право предоставляет механизмы для их разрешения. Частное право регулирует порядок рассмотрения таких споров в суде.

Такое взаимодействие позволяет обеспечить баланс интересов государства и собственников, а также защитить права последних [1, ст.8].

### **Проблемы**

**Недостаточная чёткость и ясность правовых норм.** Некоторые положения законодательства о принудительном прекращении права собственности сформулированы недостаточно чётко и ясно, что может привести к их неоднозначному толкованию и применению [4, ст. 44].

**Отсутствие эффективных механизмов защиты прав собственников.** В некоторых случаях собственники могут столкнуться с трудностями при защите своих прав в судебном порядке, особенно если государственные органы обладают большими ресурсами и влиянием [2, ст. 235].

**Несовершенство процедур принудительного прекращения права собственности.** Некоторые процедуры принудительного прекращения права собственности могут быть длительными и затратными, что затрудняет их применение на практике [2, ст. 279 - 282].

**Неравномерное развитие частного и публичного права.** В разных странах и регионах взаимодействие частного и публичного права может развиваться неравномерно, что приводит к дисбалансу интересов государства и собственников [1, ст. 71 - 72].

*Для решения этих проблем необходимо дальнейшее совершенствование законодательства и практики его применения.*

Взаимодействие частного и публичного права является важным фактором обеспечения стабильности имущественных отношений и защиты прав собственников в современном инклюзивном пространстве. Для дальнейшего развития этого взаимодействия необходимо решать существующие проблемы и **учитывать тенденции его развития:**

#### **Усиление роли частного права**

Это проявляется в следующих аспектах:

**Развитие института добросовестного приобретателя.** В современном обществе большое внимание уделяется защите прав добросовестных приобретателей, которые приобрели недвижимость на законных основаниях, но впоследствии столкнулись с проблемами из-за действий государственных органов или других лиц. Это способствует укреплению доверия к рынку недвижимости и повышению его привлекательности для инвесторов [2, ст. 304].

**Совершенствование процедур разрешения споров.** В последние годы наблюдается тенденция к развитию альтернативных способов разрешения споров, таких как медиация и арбитраж. Это позволяет ускорить процесс разрешения конфликтов и снизить нагрузку на судебную систему.

**Повышение роли саморегулируемых организаций.** Саморегулируемые организации играют важную роль в регулировании профессиональной деятельности на рынке недвижимости. Они разрабатывают стандарты и правила поведения, а также осуществляют контроль за их соблюдением. Это способствует повышению качества предоставляемых услуг и снижению риска возникновения конфликтов.

Таким образом, усиление роли частного права способствует формированию более гибкой и адаптивной системы регулирования имущественных отношений, которая учитывает интересы всех участников рынка недвижимости.

#### **Развитие механизмов защиты прав собственников**

Государственные органы разрабатывают новые механизмы защиты прав собственников, такие как альтернативные способы разрешения споров и повышение доступности судебной защиты. Это включает в себя следующие меры:

**Упрощение процедуры обращения в суд.** Это может включать в себя упрощение формы заявления, снижение размера государственной пошлины, создание онлайн-сервисов для подачи заявлений и оплаты государственной пошлины.

**Расширение компетенции арбитражных судов** позволит рассматривать больше дел, связанных с правами собственности на недвижимость.

**Создание специализированных судов**, которые рассматривают дела, связанные с недвижимостью. Это позволит повысить квалификацию судей и ускорить рассмотрение дел.

Развитие механизмов защиты прав собственников способствует формированию более эффективной и доступной системы правосудия, которая обеспечивает справедливое разрешение споров и защиту прав участников рынка недвижимости.

**Совершенствование процедур принудительного прекращения права собственности.**

Процедуры принудительного прекращения права собственности становятся более эффективными и менее затратными, что упрощает их применение на практике. Это достигается за счёт следующих мер:

**Автоматизация процессов.** Внедрение информационных технологий позволяет автоматизировать процессы сбора и обработки данных, что ускоряет принятие решений и снижает вероятность ошибок.

**Оптимизация документооборота.** Упрощение процедур подачи документов и получения разрешений способствует сокращению сроков рассмотрения дел и повышению эффективности работы государственных органов.

**Обучение и повышение квалификации.** Проведение обучающих программ и семинаров для сотрудников государственных органов способствует повышению их квалификации и улучшению качества предоставляемых услуг.

Совершенствование процедур принудительного прекращения права собственности способствует формированию более прозрачной и предсказуемой системы регулирования имущественных отношений, которая обеспечивает соблюдение прав и законных интересов всех участников рынка недвижимости.

#### **Заключение**

Взаимодействие частного и публичного права в сфере принудительного прекращения права собственности является важным фактором обеспечения стабильности имущественных отношений и защиты прав собственников. Для дальнейшего развития этого взаимодействия необходимо решать указанные проблемы и тенденции его развития.

В условиях современного инклюзивного пространства взаимодействие частного и публичного права приобретает особую актуальность. Это связано с тем, что право собственности на объекты недвижимости является одним из основных институтов гражданского права, который обеспечивает стабильность имущественных отношений и защиту прав собственников. В то же время принудительное прекращение права собственности может быть осуществлено только в рамках публичного права, которое предоставляет государству полномочия по регулированию и защите общественных интересов [6, ст. 30 - 32].

**Перспективы развития взаимодействия частного и публичного права** связаны с дальнейшим совершенствованием законодательства и практики его применения. Это диктует **приведение редакции ряда статей правовых норм к требованиям новых реалий в сфере оборота регистрации объектов недвижимости :**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ):

Статья 235. Общее основание для прекращения права собственности

Можно предложить следующую редакцию :

1. Право собственности может быть прекращено на основании закона, судебного акта или соглашения сторон.

2. Принудительное прекращение права собственности осуществляется только в случаях, предусмотренных федеральными законами, а также при соблюдении следующих условий:

- наличие весоных оснований для такого прекращения;

- соблюдение процедуры уведомления собственника о намерении прекратить право собственности с указанием всех обстоятельств;

- предоставление собственнику возможности представить свои доводы в защиту права собственности в установленный законом срок.

3. Решение о прекращении права собственности может быть обжаловано в судебном порядке в течение 30 дней с момента его получения собственником [8, с. 15].

Статья 246. Право собственности

Можно предложить следующую редакцию

1. Право собственности на недвижимое имущество защищается законом и может быть ограничено только в случаях, предусмотренных законом [6, ст. 56].

2. При решении вопросов о принудительном прекращении права собственности должно соблюдаться принцип недопустимости произвольного лишения имущества; это может быть осуществлено только на основании решения суда с учетом всех интересов сторон [3, ст. 51].

3. Для вынесения решения о прекращении права собственности должно быть проведено предварительное исследование использования объекта недвижимости, его состояния и оценки влияния на окружающую среду (в случае необходимости) [7, с. 3].

### Список использованных источников

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020): <http://pravo.gov.ru/>.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 24.07.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2023): <http://pravo.gov.ru/>.

3. Градостроительный кодекс Российской Федерации "Градостроительный кодекс Российской Федерации" от 29.12.2004 N 190-ФЗ (ред. от 08.08.2024) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2024): <http://pravo.gov.ru/>.

4. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 № 136-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2023): <http://pravo.gov.ru/>.

5. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ (ред. от 14.02.2024) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.04.2024): <http://pravo.gov.ru/>.

6. Федеральный закон «О государственной регистрации недвижимости» от 13.07.2015 № 218-ФЗ: <http://pravo.gov.ru/>.

7. Постановление Пленума Верховного Суда РФ № 10, Пленума ВАС РФ № 22 от 29.04.2010 «О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при разрешении споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав»: <http://pravo.gov.ru/>;

8. Определение Верховного Суда РФ от 27.09.2016 № 305-ЭС16-7322 по делу № А40-171166/2014: <http://www.vsrp.ru/>.

**УДК 343.35**

### Уголовная ответственность посредника в даче взятки

*Шуваева Кристина Валентиновна,  
магистрант, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,  
направленность (профиль) «Правоприменение в сфере уголовного  
судопроизводства и правоохранительной деятельности»  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

*Носов Александр Владимирович,  
кандидат юридических наук, доцент,  
доцент кафедры частного и публичного права  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*



**Аннотация.** В статье представлен анализ уголовной ответственности посредника в даче взятки. Актуальность исследования уголовной ответственности за посредничество во взяточничестве состоит в том, что федеральный законодатель выделяет роль пособника во взятке в рамках самостоятельного состава преступления. Автор статьи приходит к выводу о том, что дополнительное выделение ответственности посредника в даче взятки в рамках самостоятельного состава преступления не является необходимым в части закрепления деяния, связанного с содействием в даче взятки, поскольку в таком случае вопрос уголовной ответственности посредника достаточно компенсируется ссылкой на ст. 33 УК РФ.

**Ключевые слова:** посредничество во взяточничестве, уголовная ответственность посредника в даче взятки, взяточничество, уголовное право, проблемы квалификации.

Совершенствование уголовно-правовой охраны отношений, связанных с исполнением служебных обязанностей без извлечения материальной выгоды для себя или других лиц, не предусмотренной законом, привело к закреплению уголовной ответственности за посредничество во взяточничестве. Закреплением состава преступления, предусмотренного ст. 291.1 УК РФ, законодатель попытался обеспечить охрану указанных общественных отношений на различных этапах, в том числе, при участии посредников при даче/получении взятки. Таким образом, фигурантами указанного преступного деяния становятся взяткодатель, взяткополучатель и посредник. Целью настоящей статьи является проведение анализа уголовной ответственности посредника в даче взятки.

По своим конструктивным признакам состав преступления, предусмотренный ст. 291.1 УК РФ, является универсальным с точки зрения установления уголовной ответственности посредника как в отношениях, связанных с дачей взятки, так и с ее получением. Иначе говоря, посредничество во взяточничестве предполагает совершение таких действий, которые могут обеспечивать интересы как для взяткодателя, так и взяткополучателя.

Объективная сторона посредничества во взяточничестве может быть выражена альтернативными деяниями. Первое деяние посредника в даче взятки связывается с непосредственной передачей взятки по поручению взяткодателя. Посредничество также может выражаться в способствовании передаче взятки, охватывая при этом большой круг деяний. В доктрине современного уголовного права указанные формы посредничества во взятке получили следующие наименования: в случае непосредственной передачи взятки речь идет о физическом посредничестве, но если же посредник способствует совершению уголовно-наказуемого деяния по передаче взятки, то такую форму посредничества называют интеллектуальной [3, с. 41].

Сущность непосредственной передачи состоит в том, что посредник во взятке напрямую без посторонних лиц передает предмет взятки от взяткодателя взяткополучателю при наличии согласия об этом между ними. Содействие в даче взятки не предполагает непосредственного физического участия/передачи посредником предмета взятки.

Уголовно-наказуемое деяние посредника в виде содействия охватывают неограниченный перечень деяний, посредством совершения которых достигается цель между взяткодателем и взяткополучателем по передаче предмета взятки. При этом, при квалификации содействия в даче взятки деяние посредника признается оконченными с момента совершения хотя бы одного действия вне зависимости от того, положительным ли оказался результат реализации посредничества [5].

Однако момент окончания физического посредничества не всегда связывается с моментом передачи предмета взятки от взяткодателя посреднику. По общему правилу, физическое посредничество признается оконченным с момента, когда хотя бы одна часть или полный предмет взятки переданы посредником взяткополучателю. Между тем, если будет установлено, что между посредником и взяткодателем достигнута договоренность о том, что предмет взятки остается у посредника, то состав преступления, предусмотренный ст. 291.1

УК РФ, считается оконченным с момента получения предмета взятки посредником.

При этом, квалификация действий посредника нередко может быть ошибочной. Так, например, на практике сложным представляется ограничение действий посредника в физическом пособничестве и действий взяткодателя, который непосредственно передает предмет взятки лицу, для которого она предназначена. При решении данного вопроса следует устанавливать, что при посредничестве предмет взятки не принадлежит самому посреднику, а также то обстоятельство, что в отношениях посредничества, посредник действует от имени взяткодателя.

Между тем, в большинстве научных исследований, посвященных уголовной ответственности посредника во взятке, акцентируется внимание на том, что закрепление уголовной ответственности одного из видов соучастников в совершении преступления резко выбивается из концептуального уголовно-правового регулирования ответственности за совершение уголовно-наказуемых деяний при соучастии. Речь идет о том, что статьями 33 и 34 УК РФ уже предусмотрены виды и ответственность соучастников, применение положений которых позволяет привлекать к уголовной ответственности за совершение любого уголовно-наказуемого деяния без дополнительной регламентации ответственности какого-либо соучастника. Посредничество во взятке соответствует признакам такой формы соучастия как пособничество. Иначе говоря, указанные нормы уголовного закона уже являются теми универсальными конструкциями, применение которых обеспечивает привлечение к уголовной ответственности при соучастии за совершение преступления, установленного Особенной частью УК РФ.

Закрепление уголовной ответственности посредника в ст. 291.1 УК РФ является ярким случаем выделения ответственности пособника. Однако, обоснованно возникает вопрос о том, почему законодатель игнорировал прямое закрепление ответственности иных соучастников в отношениях по передаче взятки? Представляется, что дополнительное выделение ответственности посредника в даче взятки в рамках самостоятельного состава преступления не является необходимым в части закрепления деяния, связанного с содействием дачи взятки, поскольку в таком случае вопрос уголовной ответственности посредника достаточно компенсируется ссылкой на ст. 33 УК РФ. Однако из буквального смысла и содержания п. 5 ст. 33 УК РФ не вытекает, что совершение действий, направленных на непосредственную передачу предмета, является пособничеством.

На основании изложенного, высказывая предложения в части совершенствования уголовной ответственности пособника в даче взятки, видится необходимым исключить из признаков объективной стороны состава преступления, предусмотренного ст. 291.1 УК РФ, деяния в виде содействия совершению преступления, поскольку такие деяния охватываются признаками, предусмотренными п. 5 ст. 33 УК РФ. Непосредственная передача предмета преступления не нашла своего отражения в качестве признаков пособничества, в связи с чем указанное действие представляется возможным сохранить в качестве самостоятельного уголовно-наказуемого деяния.

### **Список использованных источников**

1. Бриллиантов, А. В. Уголовная ответственность за взяточничество : монография / А. В. Бриллиантов, Е. Ю. Четвергакова. - Москва : РГУП, 2019. - 163 с. - («Библиотека российского судьи»). - ISBN 978-5-93916-751-2. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.ru/catalog/product/2071652> (дата обращения: 28.10.2024). – Режим доступа: по подписке.

2. Уголовный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 25.12.2023) // Собрание законодательства РФ. –1996. — № 25. –Ст. 2954.

3. Уголовное право Российской Федерации. Особенная часть: учебник / под ред. проф. Л.В. Иногамовой-Хегай. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : ИНФРА-М, 2023. — 407 с. — (Высшее образование: Бакалавриат). — DOI 10.12737/520982. - ISBN 978-5-16-012808-5. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.ru/catalog/product/1969539> (дата обращения:

28.10.2024). – Режим доступа: по подписке.

4. Козлова Д. В. Проблемы квалификации посредничества во взяточничестве с позиций института соучастия в преступлении // Юридический факт. 2022. № 187. С. 41–43.

5. Осадчая, Н. Г. Уголовная политика России: учебное пособие / Н. Г. Осадчая. - Москва : РГУП, 2021. - 129 с. - ISBN 978-5-93916-921-9. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.ru/catalog/product/1869189> (дата обращения: 28.10.2024). – Режим доступа: по подписке.

**УДК 343.35**

### **Коррупция и население: проблема понимания и оценки степени распространённости в российском обществе**

***Шуваева Кристина Валентиновна,***

*экстерна, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция,*

*направленность (профиль) «Уголовное право»*

*ЧОУ ВО «Академия управления и производства»*

***Научный руководитель: Куркина Наталья Васильевна,***

*кандидат юридических наук,*

*доцент кафедры права ЧОУ ВО «Академия управления и производства»*

**Аннотация.** Изучение социальных основ коррупции в российском обществе и формирование целостной системы знаний как инструмента изменения общественного сознания и поведения граждан будет способствовать выработке механизмов активизации гражданского общества как социального ресурса повышения эффективности государственной антикоррупционной политики. Особенности восприятия коррупции в российском обществе как постоянной величины привели к преобразованию данного явления из социальной аномии в социальную норму.

**Ключевые слова:** коррупция, уголовная ответственность, общественного сознания, интересы общества, антикоррупционной политики.

На сегодняшний день тема коррупции в России в условиях современных рыночных отношений и построения правового государства, несомненно, является актуальной. Масштабы этого явления достаточно велики, чтобы с полной серьезностью отнестись к возникшей проблеме. На фоне глубокой общественной дифференциации, социального расслоения населения произошло и не менее глубокое социальное расслоение экономического пространства России, связанное с кратным увеличением масштабов криминализации и коррупции в экономике и во всей общественной жизни. Такое положение является одним из факторов, способствующих смене ценностных ориентаций, распространению коррупционного сознания в российском социуме [1].

Это требует глубинного исследования причин ускоренности коррупционных отношений и коррупционного поведения российских граждан, что позволит сформировать комплексную стратегию противодействия коррупции, включающую в том числе и формирование нетерпимого отношения общества к коррупционному поведению. Научная картина коррупции как сложнейшего социального феномена призвана содействовать разработке и реализации антикоррупционной политики и произвести фундаментальные сдвиги в общественном, групповом и индивидуальном сознании, позитивную коррекцию в правилах поведения граждан [4].

Население считает уровень коррупции в России более высоким, чем в других странах. Такую точку зрения высказали 71,0% и 64,9% опрошенных соответственно. Подавляющее количество респондентов указали, что масштабы распространения

коррупции в России чрезвычайно велики. 89,9% населения и 97,9% экспертов считают уровень коррупции в нашей стране в той или иной степени высоким.

При этом население оценивает масштабы распространения этого явления более критично, чем эксперты. Половина опрошенных граждан считает уровень коррупции в стране очень высоким, тогда как среди экспертов такой точки зрения придерживаются 36,6%.

Каждый второй участник исследования утверждает, что «коррупция осталась на прежнем уровне», несмотря на инициирование государством процессов, направленных на борьбу с данным явлением как на федеральном, так и на региональных уровнях. Таким образом, согласно полученным результатам, существенного улучшения ситуации на протяжении последних лет не произошло, объемы коррупции в России, несмотря на предпринятые усилия по борьбе с нею, не уменьшаются.

Простые граждане попадают в ситуацию, когда нужно заплатить взятку в среднем один-два раза в год. Это так называемые лиминальные, пороговые ситуации - смена жилья, поступление в учебное заведение, лечение в больнице, регистрация имущества и пр. Однако необходимо обратить внимание на довольно большой процент (45,2%) затруднившихся с ответом на поставленный вопрос [3].

Самыми распространенными формами коррупции, по мнению экспертов, являются: использование служебного положения в личных целях (60,2%), протекционизм, землячество, работа в одном органе близких родственников (51,1%), нарушения при проведении закупок, откаты и создание коммерческих организаций на подставных лиц и предоставление им преимуществ (более 40%), а также взяточничество (39,8%).

Поскольку самой популярной мерой в противодействии коррупции признается усиление уголовной ответственности за коррупционные акты, население полагает, что коррупция - это проблема не граждан, а в большей степени власти. Это, так сказать, внутренняя проблема властных структур.

Следовательно, оценка уровня коррупции населением и экспертами как часть общественного сознания обладает важными свойствами. С одной стороны, она теснейшим образом взаимосвязана с уровнем доверия граждан власти. С другой стороны, эта оценка определяет готовность граждан поддержать антикоррупционную политику проводимую государством.

Коррупция в том или ином виде захватила очень большое число государственных органов. В их число вошли исполнительные и силовые структуры, судебные и правоохранительные органы. Главные политические организации, такие как Правительство, парламент, не используют имеющиеся в их распоряжении механизмы, которые могли бы значительно ограничить коррупцию. Действия этих органов еще не перешли в практическую стадию, а реально достигнутые результаты оставляют желать лучшего. Что касается усилий правоохранительных, судебных, исполнительных органов, органов юстиции и других центральных органов, то они составляют звено в общей цепочке коррупции, и антикоррупционные меры часто противоречат личным и групповым интересам работающих в них чиновников [5].

Коррупция приводит к неравномерному распределению ресурсов, что ухудшает качество жизни большинства граждан. Так, например, средства, предназначенные для общественных нужд, таких как здравоохранение, образование и инфраструктура, часто присваиваются или используются не по назначению. Это приводит к нехватке качественных общественных услуг и снижению уровня жизни.

Коррупция способствует деморализации общества, разрушая нравственные и этические нормы. В условиях, когда коррупционное поведение становится нормой, люди теряют ориентиры и начинают воспринимать взяточничество и мошенничество как допустимые способы достижения целей. Это приводит к общей деградации моральных устоев и ухудшению социального климата.

Коррупция оказывает всестороннее негативное влияние на общество, затрагивая качество жизни, усиливая социальное неравенство, подрывая доверие к государственным институтам, способствуя росту преступности, деморализуя общество и препятствуя проведению необходимых реформ. Борьба с коррупцией требует комплексного подхода, включающего правовые, институциональные и образовательные меры. Только совместными усилиями государства, гражданского общества и международного сообщества можно добиться значительных успехов в борьбе с этим злом и создать условия для устойчивого социального развития [2].

Таким образом, коррупция - это социальное явление, возникающее и поддерживающееся на уровне неформальных связей, составляющих основу общества. Она существует на всех уровнях управления обществом, а также в системах, обеспечивающих его саморегулирование. Тем самым коррупция фактически является неотъемлемой частью образа жизни всего общества.

Коррупция в органах государственной власти представляет социальную угрозу, так как она непосредственно или опосредованно влияет на общественные ценности, мораль и государственные устои, подрывая веру в справедливость и целесообразность принимаемых решений.

#### **Список использованных источников**

1. Бурмистров, И. А. Международная коррупция, как она есть : учебное пособие / И. А. Бурмистров, И. Ю. Никодимов. - Москва : Дашков и К, 2022. - 116 с. - ISBN 978-5-394-04133-4. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1925551> (дата обращения: 18.10.2024).

2. Кузякин, Ю. П. Противодействие коррупции в системе государственной службы : учебник / Ю. П. Кузякин, А. А. Ермоленко. - Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2020. - 261 с. - ISBN 978-5-4499-0696-0. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1912315> (дата обращения: 18.10.2024).

3. Моисеев, В. В. Коррупция в современной России : монография / В. В. Моисеев. - 2 изд., испр. и доп. - Москва : Директ-Медиа, 2023. - 544 с. - (Современная Россия»). - ISBN 978-5-4499-3444-4. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.ru/catalog/product/2147126> (дата обращения: 18.10.2024).

4. Правовые основы противодействия коррупции: международные и национальные стандарты и инициативы : научно-практическое пособие : в 2 т. Т. 2 / Т.Я. Хабриева, Р.А. Курбанов, Н.А. Абузярова [и др.] ; под общ. ред. Т.Я. Хабриевой, Р.А. Курбанова. — Москва : Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации : ИНФРА-М, 2021. — 440 с. - ISBN 978-5-16-109845-5. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1841285> (дата обращения: 18.10.2024).

5. Противодействие коррупции: новые вызовы : монография / С.Б. Иванов, Т.Я. Хабриева, Ю.А. Чиханчин [и др.] ; отв. ред. Т.Я. Хабриева. — Москва : Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации : ИНФРА-М, 2021. — 384 с. — DOI 10.12737/21335. - ISBN 978-5-16-012463-6. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1226512> (дата обращения: 18.10.2024).

**СЕКЦИЯ 2**  
**АКТУАЛЬНЫЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ НА**  
**МИКРО-, МЕЗО- И МАКРОУРОВНЯХ**

**УДК 339.5**

**БРИКС: эволюция, механизмы сотрудничества, роль и место в мировой экономике**

*Леденёва Марина Викторовна,  
доктор экономических наук, доцент  
профессор кафедры экономики и управления  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** В статье описана история создания и развития БРИКС, охарактеризованы его механизмы и сферы сотрудничества, дана сравнительная характеристика стран G-7 и БРИКС, перечислены наиболее важные направления сотрудничества.

**Ключевые слова:** БРИКС, саммиты БРИКС, G-7, Новый банк развития, пул резервных валют.

БРИКС (англ. BRICS – сокращение от Brazil, Russia, India, China, South Africa) – это неформальное объединение крупных стран с развивающейся экономикой, созданное в 2009 г. как БРИК. Датой образования организации считается 1-й саммит стран БРИК, прошедший 16 июня 2009 г. в г. Екатеринбурге. Южно-Африканская Республика (ЮАР) присоединилась к БРИК в декабре 2010 г. В 2024 году к БРИКС присоединились еще четыре государства – ОАЭ, Иран, Эфиопия и Египет, а в начале 2025 года – Индонезия. В настоящий момент заявки на вступление поданы от примерно 30 стран, в их числе Алжир, Бангладеш, Бахрейн, Венесуэла, Пакистан, Малайзия, Азербайджан, Турция.

Сокращение БРИК (Бразилия, Россия, Индия, Китай) впервые было предложено в 2001 г. Дж. О'Нилом, руководителем отдела глобальных экономических исследований американской финансово-инвестиционной компании «Голдман Сакс групп». Согласно его прогнозу, к 2050 г. экономики этих четырёх стран должны были суммарно превзойти по размеру экономики стран G7; это наиболее крупные развивающиеся страны, демонстрировавшие на тот момент наиболее впечатляющие темпы экономического роста, располагающие наиболее весомой долей ряда критически важных для мировой экономики ресурсов и заслуживающие отдельного экономико-статистического анализа.

Совокупное население государств БРИКС составляет около 3 млрд человек (41 % населения мира), территория – 29,3 % земной суши. В 2023 году на страны БРИКС приходилось 27% мирового валового продукта (МВП) и 20% мирового экспорта товаров и услуг (табл. 1). Темпы экономического роста стран БРИКС были выше среднемировых (2,8%), за исключением ЮАР.

Сравнение стран БРИКС и государств G-7 позволяет сделать следующие выводы: страны БРИКС по площади территории превосходят страны G-7 вдвое, а по численности населения – почти в 5 раз. ВВП по ППС стран БРИКС в 2024 г. составил 36,7% от МВП по ППС, а стран G-7 – 29,6 % МВП по ППС; странам БРИКС принадлежит 38,1% мирового объема промышленного производства, в то время как странам G-7 – 32,4%. При этом страны БРИКС уступают государствам G-7 по объему экспорта, а также величине золотого запаса, однако значительно превосходят по залежам нефти, урожаю пшеницы, риса, объему годовой добычи палладия, золота и алюминия [4].

Таблица 1

## Экономические показатели стран БРИКС, 2023 г.

	Доля в мировом валовом продукте, %	Темпы экономического роста, %	Доля в мировом экспорте товаров и услуг, %
Бразилия	2,05	2,9	1,26
Россия	1,90	3,6	1,50
Индия	3,36	8,2	2,50
Китай	16,76	5,2	11,28
ЮАР	0,36	0,7	0,40
ОАЭ	0,48	3,6	1,79
Иран	0,38	5,0	0,31
Египет	0,37	3,8	0,24
Эфиопия	0,15	6,5	0,03
Индонезия	1,29	5,0	0,96

Источник: составлено автором по [5].

БРИКС является платформой для развития диалога и сотрудничества между государствами-членами. У БРИКС нет устава и генерального секретаря, не предусмотрены также членские взносы. Работа БРИКС осуществляется в следующих форматах: саммит, встреча министров, форум, рабочая группа, экспертный совет, семинар, совместный фонд и механизм. Страна, которая определяет направление работы объединения, каждый год меняется. Например, в 2024 году БРИКС координировала Россия, а в 2025 – Бразилия. Так как БРИКС не является международной организацией, он издает лишь рекомендательные акты, такие как стратегии, планы, программы, дорожные карты, коммюнике, концепции, резолюции, меморандумы, совместные заявления, обзоры о взаимодействии, повестки дня, решения саммитов и пр. Все они реализуются добровольно. Система правового регулирования взаимодействия стран БРИКС в любой из форм реализуется через призму принципа международного сотрудничества.

Формой наивысшего уровня сотрудничества являются саммиты – ежегодные встречи глав государств и правительств стран БРИКС.

Наиболее важные документы, которые приняли в последние годы на саммитах БРИКС:

- соглашение о создании Нового банка развития как альтернативе Всемирного банка;
- договор о создании Пула резервных валют – он должен выполнять функции МВФ и Международного валютного фонда;
- Уфимская декларация – она задала курс к тому, чтобы внутри БРИКС торговля велась в национальных валютах;
- «Стратегия экономического партнерства БРИКС до 2025 года».

В 2015 г. странами – членами БРИКС было ратифицировано соглашение об учреждении Нового банка развития (НБР) с капиталом в 100 млрд долларов, из которых Россия внесла 38 млрд, Китай – 21 млрд, Индия – 18 млрд долл. [1, с. 26]. Институт создавался с целью мобилизации ресурсов для инвестирования в инфраструктурные проекты, а также проекты, нацеленные на устойчивое развитие стран – членов БРИКС в области возобновляемой энергетики, обеспечения питьевой водой, развития городов и пр. В настоящее время НБР одобрил 96 проектов на общую сумму более 32,8 млрд долл. США [2].

В 2015 г. вступил в силу договор о пуле условных валютных резервов на сумму 100 млрд долл., из которого каждая из стран-участниц может получить займ для поддержки валютной ликвидности. Создание данного пула задумывалось как альтернатива Международному валютному фонду. Цель создания пула – оперативное реагирование на резкие колебания валютных курсов и страховка на случай дефицита долларовой

ликвидности. Договор о пуле валютных резервов предусматривает создание юридической среды, которая бы допускала, чтобы соответствующие средства оставались в валютных резервах стран – участниц НБР. В случае необходимости средства из Пула могут быть предоставлены нуждающимся в поддержке государствам.

На Саммите в Уфе в 2015 году была подписана Уфимская декларация, пункт 24 которой гласил «Мы подтверждаем наличие потенциала для расширения практики взаиморасчетов в национальных валютах между странами БРИКС. Мы просим соответствующие государственные органы стран БРИКС продолжить обсуждение возможности более широкого использования национальных валют во взаимной торговле» [4].

В 2016 году по инициативе КНР был создан Альянс стратегических проектов БРИКС, задача которого – создание территории для выявления и поддержка гражданских инициатив в странах БРИКС.

В марте 2019 г. было анонсировано создание собственной платёжной системы BRICS Pay, которая, как планируется, должна будет работать на территории пяти государств. В апреле 2022 г., на фоне коллективных международных санкций, введённых в отношении Российской Федерации, Минфин России подтвердил планы государств БРИКС создать собственную систему обмена финансовыми сообщениями, независимое рейтинговое агентство БРИКС, обеспечить интеграцию национальных платёжных систем и карт, а также перейти к использованию национальных валют в экспортно-импортных операциях.

В настоящее время страны – участники БРИКС работают над созданием платёжной системы BRICS Bridge. Платформа, как ожидается, позволит государствам БРИКС осуществлять трансграничные расчеты с помощью цифровых платформ, управляемых их центральными банками. BRICS Bridge позволит использовать механизм передачи финансовых сообщений. Предполагается, что внедрение BRICS Bridge снизит влияние США как центра мировой финансовой системы и обеспечит более дешёвые и быстрые транзакции.

На XII Саммите БРИКС в Москве в 2020 году был утверждён документ «Стратегия экономического партнерства БРИКС до 2025 года». Стратегия задаёт основные направления взаимодействия БРИКС до 2025 года по следующим блокам: торговля; инвестиции и финансы; цифровая экономика; научно-техническое развитие. В рамках Стратегии 2025 страны договорились снижать торговые барьеры в отношении друг друга.

К настоящему времени страны БРИКС учредили также несколько структур в деловой и финансовой сфере, среди них Альянс бирж (2011 г.), Деловой совет и Совет экспертных центров (2013 г.). С 2011 года с целью укрепления торговых, деловых, инвестиционных и производственных связей между странами – членами объединения проводится Деловой форум БРИКС.

Государства – участники БРИКС сотрудничают не только в вопросах политики, экономики, финансовой системы, безопасности, но и в культурно-гуманитарной сфере. С 2013 года функционирует Научный совет. В сентябре 2017 года начал действовать Сетевой университет БРИКС, в который входят около 60 вузов стран объединения (от РФ – 12, в том числе МГУ, Санкт-Петербургский государственный университет, Уральский федеральный университет). Основные направления образовательных и научно-исследовательских программ - экономика и энергетика; информатика и информационная безопасность; экология и изменения климата; водные ресурсы. Штаб-квартира учебного заведения находится в Екатеринбурге при Уральском федеральном университете. С 2017 года по инициативе РФ в странах БРИКС проводится онлайн-олимпиада по математике BRICSMATH.COM. В октябре 2017 года в Екатеринбурге открылся Сетевой центр материаловедения и нанотехнологий БРИКС. Осенью 2018 года при Иркутском научном исследовательском техническом университете начал работать Байкальский институт БРИКС, который готовит кадры по таким направлениям, как экологический инжиниринг и



чистая энергетика; устойчивая инновационная экономика; международный бизнес; цифровые технологии. С сентября 2016 года проводятся кинофестивали стран БРИКС, а с 2017 года - фестивали театральных школ. В августе 2020 года по инициативе РФ прошла первая встреча министров спорта, по итогам которой был одобрен меморандум о сотрудничестве между ведомствами. Документ предусматривает проведение спортивных игр БРИКС, сотрудничество в области спорта и организации спортивного отдыха. Первые игры БРИКС состоялись в Казани 12-23 июня 2024 года, в программу соревнований были включены 27 видов спорта [4].

Д.Э. Денисова выделяет три этапа развития БРИКС: 1) 1990-2006 гг. – характеризуется возникновением предпосылок для консолидации стран-участниц; 2) 2006-2010 гг. – зарождение и укрепление сотрудничества; 3) 2010 – по настоящее время – трансформация сфер взаимодействия стран-членов БРИКС. С 2010 г. меняется восприятие БРИК мировым сообществом, организация получает статус серьезного актора международных отношений.

Таким образом, БРИКС представляет собой объединение суверенных и равноправных государств – активных участников интеграционных процессов, основными направлениями которых выступают борьба с современными глобальными угрозами и вызовами с помощью совместных усилий. Можно отметить, что постоянно расширяется количество сфер сотрудничества между государствами, растет количество стран – членов, создаются эффективные альтернативы международным организациям, действующим в интересах стран Запада (МВФ, Всемирный банк), ведется активная работа по созданию платежной системы BRICS Bridge и использованию национальных валют в экспортно-импортных операциях.

#### **Список использованных источников:**

1. БРИКС: российский взгляд: пролегомены в научное исследование феномена БРИКС / А. В. Тимирясова, И. Е. Дискин, И. И. Бикеев, А. В. Клемин [и др.]; под научной редакцией проф. И. Е. Дискина. – Казань: Издательство «Познание» Казанского инновационного университета, 2024. – 224 с.

2. БРИКС [Электронный ресурс] / Большая российская энциклопедия. URL: <https://bigenc.ru/c/briks-db07a7>

3. VII саммит БРИКС Уфимская декларация (Уфа, Российская Федерация, 9 июля 2015 года) [Электронный ресурс] / Сайт Президента России. URL: <http://static.kremlin.ru/media/events/files/ru/YukPLgicg4mqAQIy7JRB1HgePZrMP2w5.pdf>

4. Что известно о БРИКС и этапах расширения этого объединения [Электронный ресурс] / ТАСС. URL: <https://tass.ru/info/18558683>

5. World Bank Open Data [Электронный ресурс] / World Bank. URL: <https://data.worldbank.org/>

**УДК 331**

**Проблемы кадровой политики малого и среднего бизнеса и пути ее улучшения**

***Бахматова Валерия Николаевна,***

*студентка экономического факультета*

*Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС*

***Астафурова Ольга Анатольевна,***

*кандидат технических наук, доцент*

*заведующий кафедрой информационных систем*

*и математического моделирования*

*Волгоградского института управления –*

*филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** Статья посвящена особенностям кадровой политики на предприятиях малого и среднего бизнеса, являющихся важной составной частью экономики страны. Рассмотрены некоторые вопросы кадровой политики таких предприятий в современных условиях. Особое внимание уделено проблемам кадрового менеджмента, среди которых недостаток финансовых ресурсов для привлечения высококвалифицированных специалистов, трудности с удержанием персонала, нехватка управленческих компетенций у владельцев бизнеса и так далее.

**Ключевые слова** кадровая политика, малый и средний бизнес, удержание персонала, управленческие компетенции, управление персоналом.

Актуальность темы, связанной с проблемами кадровой политики малого и среднего бизнеса (МСБ), обусловлена несколькими ключевыми факторами. Во-первых, МСБ играет ключевую роль в экономике любой страны, обеспечивая занятость населения, стимулируя инновации и способствуя развитию региональных рынков. Во-вторых, в условиях усиления конкуренции, способность МСБ привлекать и удерживать квалифицированные кадры становится критическим фактором успеха [3]. Несмотря на важность данных аспектов, многие представители малого и среднего бизнеса сталкиваются с серьезными трудностями в данной области.

Целью данного исследования является анализ текущих проблем кадровой политики малого и среднего бизнеса и выявление возможных путей их решения.

Предприятия малого и среднего бизнеса сталкиваются с рядом специфических проблем в области кадровой политики, которые связаны с ограниченными ресурсами, высокой конкуренцией за таланты и необходимостью гибкости в управлении персоналом. К основным сферам проблематики относятся:

1. Недостаток финансовых ресурсов для привлечения высококвалифицированных специалистов.

Ограниченные бюджеты не позволяют предлагать конкурентоспособные зарплаты и бонусы, что делает сложным привлечение опытных профессионалов, особенно в тех отраслях, где требуются специализированные знания, например, в IT-сфере, маркетинге или финансах. Соответственно высококвалифицированные кадры сосредоточены в крупных корпорациях. Это ограничивает возможность привлекать опытных профессионалов, особенно в сферах, требующих специализированных знаний (IT, финансы, маркетинг). Как следствие, компании вынуждены обходиться менее опытными сотрудниками или работать над развитием собственных кадров.

2. Трудности с удержанием персонала.

Высокая текучесть кадров становится значительной проблемой для малого и среднего бизнеса, поскольку низкая оплата труда и отсутствие карьерных возможностей побуждают сотрудников искать работу в крупных компаниях или просто чаще менять место работы в поисках лучших условий. Высокая текучесть кадров приводит к необходимости постоянных затрат на поиск и обучение новых сотрудников, что снижает эффективность бизнеса.

3. Ограниченный доступ к образовательным программам и тренингам

Малому бизнесу сложно выделять значительные средства на профессиональное развитие сотрудников, в то время как обеспечение непрерывного обучения и развития персонала является важной задачей для МСБ. Отсутствие регулярных обучающих мероприятий и курсов повышает риск отставания сотрудников от современных требований рынка, что сказывается на качестве предоставляемых услуг и продуктов. Также стоит отметить, что многие владельцы небольших компаний самостоятельно выполняют функции HR-менеджеров, однако не всегда обладают необходимыми знаниями и навыками в этой области, что может приводить к ошибкам в подборе и управлении персоналом.

4. Нехватка управленческих компетенций у владельцев бизнеса.

Многие владельцы небольших компаний сами выполняют функции HR-менеджеров, но не всегда обладают достаточными знаниями и навыками в этой сфере. Это может

приводить к ошибкам в подборе персонала, неправильной мотивации сотрудников и неэффективному управлению человеческими ресурсами.

5. Отсутствие четкой структуры управления персоналом.

В малом бизнесе часто нет формализованных процессов подбора, оценки и продвижения сотрудников, что способствует к созданию хаоса в управлении кадровыми вопросами.

6. Конкуренция с крупным бизнесом за талантливых специалистов.

Удержание талантливых сотрудников является важным аспектом управления персоналом. Необходимо создавать условия для роста и развития сотрудников, предоставлять возможности для карьерного роста, оценивать результаты работы и предоставлять вознаграждения за достижения [2]. Крупные корпорации могут предложить сотрудникам данные условия, в то время как малый бизнес вынужден конкурировать с ними за лучшие кадры, что значительно усложняет задачу поиска и удержания талантов.

7. Сложности с соблюдением трудового законодательства.

Небольшие компании нередко испытывают сложности с правильным оформлением трудовых отношений, соблюдением норм охраны труда и социальной защиты. Недостаточная юридическая грамотность в этих вопросах может привести к штрафам и судебным разбирательствам.

8. Гибкость и многозадачность сотрудников.

В условиях ограниченного штата сотрудникам приходится выполнять множество функций одновременно. Это требует универсальности и готовности быстро переключаться между задачами, что может негативно повлиять как на самих сотрудников, так и на точность и эффективность выполнения поставленных задач.

По итогам 2023 года компания «Antal Talent» специализирующаяся на подборе персонала среднего и высшего управленческих звеньев провела онлайн-опрос среди работодателей в России об уровне текучести персонала. Период проведения опроса составил 24 января по 15 февраля 2024 года. В исследовании приняла участие 121 компания, работающая в России. По итогам данного исследования были выдвинуты основные тезисы:

1. За последние несколько лет чаще всего об увеличении уровня текучести персонала работодатели говорили в 2021 году. После нестабильного 2022 года, в 2023 отмечается повышение уровня общей текучести сотрудников работодателями;

2. Топ-3 индустрии по наиболее высокому уровню текучести кадров: розничная торговля, гостиничный бизнес и консалтинг;

3. Основные сложности, связанные с наймом персонала – отсутствие кандидатов необходимой квалификации, завышенные ожидания соискателей по зарплате, долгий процесс согласования внутри компании [1].

На рисунке 1 приводятся данные исследования компании «Antal Talent» по среднему коэффициенту общей текучести персонала в компаниях за 2023 год.

## СРЕДНИЙ КОЭФФИЦИЕНТ ОБЩЕЙ ТЕКУЧЕСТИ ПЕРСОНАЛА В КОМПАНИЯХ ЗА 2023 ГОД



Рис. – 1 Средний коэффициент общей текучести персонала в компаниях за 2023 год.

Источник: [https://antaltalent.ru/blog/antal\\_talent\\_tekuchest\\_personala\\_v\\_kompanijah\\_2024](https://antaltalent.ru/blog/antal_talent_tekuchest_personala_v_kompanijah_2024)

Таким образом, исходя из представленных данных на рисунке 1 видно, что по отрасли «Розничная торговля» коэффициент общей текучести персонала составил 58% при норме по отрасли до 30%; значение коэффициента по отрасли «Гостиничный бизнес, туризм» достигло 41% (предельное значение по отрасли 80%); в ИТ-сфере значение коэффициента 34% при норме 10%.

Ситуация с текучестью кадров осложняется кадровым голодом, вынуждающим бизнес для привлечения персонала изобретать новые способы привлечения и удержания персонала. В таблице 1 приведены предложения по возможным решениям преодоления кадрового голода на предприятиях малого и среднего бизнеса.

Таблица 1. Предложения по возможным решениям преодоления кадрового голода на предприятиях малого и среднего бизнеса.

Решение	Характеристика
Разработка эффективной стратегии найма	Использование онлайн-платформ и социальных сетей: Современные инструменты рекрутинга позволяют расширить круг поиска потенциальных сотрудников без значительных затрат. Вовлечение текущих сотрудников в процесс подбора: Реферальные программы могут быть эффективным способом привлечения новых талантливых людей. Налаживание и развитие корпоративной культуры может поспособствовать улучшению социально-психологического климата внутри компании.
Создание привлекательных условий труда	Гибкий график и удаленная работа: возможность гибкого графика и частичной удаленной работы может привлечь больше кандидатов и повысить лояльность существующих сотрудников.

	Программы поддержки здоровья и благополучия – предложение льготных медицинских страховок, программ фитнеса и психологических консультаций способствует улучшению самочувствия сотрудников и повышению их продуктивности.
Партнерство с учебными заведениями для привлечения молодых специалистов	<p>Организация семинаров и мастер-классов на базе учебных заведений или участие в днях карьеры. На таких встречах студенты смогут познакомиться с компанией, больше узнать о её деятельности и карьерных перспективах.</p> <p>Заключение договора с профильным вузом или средним профессиональным учебным заведением и предоставление студентам возможности пройти практику или стажировку в компании, что позволит потенциальным сотрудникам получить практический опыт в профессиональной среде и применить теоретические знания на деле, а работодателю – оценить способности потенциальных соискателей.</p>

Таким образом, эффективная кадровая политика в малом и среднем бизнесе требует комплексного подхода. Важно учитывать особенности каждой конкретной компании и её специфику, чтобы найти наиболее подходящие методы улучшения ситуации. Инвестируя в персонал, создавая благоприятные условия труда и развивая систему мотивации, можно значительно повысить производительность и стабильность бизнеса.

#### Список используемой литературы

1. Исследование по текучести персонала (по итогам 2023) URL: [https://antaltalent.ru/blog/antal\\_talent\\_tekuchest\\_personala\\_v\\_kompanijah\\_2024](https://antaltalent.ru/blog/antal_talent_tekuchest_personala_v_kompanijah_2024)
2. Латуха, М. О. Управление талантливыми сотрудниками: теоретические подходы и опыт российских компаний / М. О. Латуха // Вестник Санкт-Петербургского университета. Менеджмент. – 2014. – № 4. – С. 46-67. – EDN TFLJH.
3. Акбашева, Д. М. Актуальные проблемы малого и среднего бизнеса / Д. М. Акбашева, Б. О. Монгуш // Тенденции развития науки и образования. – 2024. – № 106-4. – С. 14-16. – DOI 10.18411/trnio-02-2024-176. – EDN AFPQCL.

**УДК:658.8**

### Роль маркетинговых стратегий в повышении конкурентоспособности компаний на современном рынке

**Ушаков Александр Михайлович,**  
заведующий отделением заочного обучения  
АНП ОО «Академический колледж»

#### Введение

Современный рынок характеризуется высокой степенью конкуренции, обусловленной глобализацией, технологическими изменениями и быстрым развитием цифровых технологий. В этих условиях маркетинговые стратегии становятся важнейшим инструментом для обеспечения устойчивости и роста бизнеса. Они позволяют компаниям не только привлекать новых клиентов, но и удерживать уже существующих, адаптируясь к меняющимся условиям рынка. Данная статья рассматривает ключевые аспекты использования маркетинга в коммерческой деятельности, включая анализ рыночных тенденций, разработку продуктовой политики, ценообразование, продвижение товаров и услуг, а также управление взаимоотношениями с клиентами. Особое внимание уделено практическим примерам

успешных маркетинговых кампаний и их влиянию на повышение конкурентоспособности компаний.

## **Основные аспекты маркетинга в коммерческой деятельности**

### **Анализ рыночных тенденций**

Анализ рыночных тенденций является первым шагом в разработке эффективной маркетинговой стратегии. Он включает в себя исследование поведения потребителей, выявление новых трендов и потребностей, а также мониторинг действий конкурентов. Современные технологии позволяют собирать и анализировать большие объемы данных о поведении покупателей, что помогает компаниям принимать обоснованные решения относительно своих продуктов и услуг.

Одним из методов анализа рыночных тенденций является SWOT-анализ (Strengths, Weaknesses, Opportunities, Threats), который позволяет выявить сильные и слабые стороны компании, а также возможности и угрозы со стороны внешней среды. Этот метод помогает определить, какие факторы могут повлиять на конкурентоспособность компании и разработать соответствующие меры для улучшения её положения на рынке.

### **Разработка продуктовой политики**

Продуктовая политика занимает центральное место в маркетинговой стратегии компании. Она определяет, какие товары и услуги будут предложены рынку, каким образом они будут позиционированы и какие уникальные преимущества смогут предложить потребителям. Ключевым аспектом продуктовой политики является дифференциация продукта, которая позволяет компании выделяться среди конкурентов и создавать устойчивое конкурентное преимущество.

Примером успешной продуктовой политики может служить компания Apple, которая фокусируется на создании уникальных и инновационных продуктов, отличающихся высоким качеством и дизайном. Это позволило ей занять лидирующие позиции на рынке электроники и создать сильную лояльную базу пользователей.

### **Ценообразование**

Ценовая стратегия играет важную роль в привлечении клиентов и формировании лояльности к бренду. Компании должны учитывать множество факторов при установлении цен на свои продукты и услуги, таких как себестоимость производства, спрос на рынке, уровень конкуренции и восприятие ценности товара покупателями. Гибкая ценовая политика может включать использование скидок, акций и специальных предложений для стимулирования продаж.

Например, многие ритейлеры применяют динамическое ценообразование, которое позволяет изменять цены в зависимости от времени суток, сезона или даже текущего спроса. Это помогает максимизировать прибыль и поддерживать интерес покупателей к продукции.

### **Продвижение товаров и услуг**

Эффективная коммуникация с целевой аудиторией является основой успешной маркетинговой кампании. Современные компании используют разнообразные каналы продвижения, такие как телевидение, радио, печатные издания, интернет и социальные сети. Важно правильно выбрать каналы коммуникации, учитывая особенности своей аудитории и специфику предлагаемого продукта или услуги.

Примером эффективного продвижения может служить кампания «Share a Coke» от Coca-Cola, в рамках которой на бутылках напитка были напечатаны имена людей. Эта инициатива позволила компании установить эмоциональную связь с потребителями и увеличить продажи.

### **Управление взаимоотношениями с клиентами**

Управление взаимоотношениями с клиентами (CRM) стало неотъемлемой частью маркетинговой стратегии многих компаний. Использование CRM-систем позволяет накапливать информацию о клиентах, анализировать их поведение и предпочтения, а также предлагать персонализированные предложения и услуги. Это способствует укреплению доверия к бренду и повышению уровня удовлетворенности клиентов.

Пример успешного использования CRM-системы демонстрирует компания Amazon, которая собирает данные о покупках своих клиентов и предлагает им персонализированные рекомендации на основе предыдущих заказов. Это не только увеличивает вероятность повторных покупок, но и создает ощущение индивидуального подхода к каждому клиенту.

### **Примеры успешных маркетинговых стратегий**

Рассмотрим несколько примеров успешных маркетинговых кампаний, которые помогли компаниям значительно повысить свою конкурентоспособность:

1. **Coca-Cola:** Кампания «Share a Coke», упомянутая выше, стала одной из самых успешных маркетинговых инициатив последних лет. Эта кампания позволила компании установить эмоциональную связь с потребителями и увеличить продажи.

2. **Apple:** Стратегия Apple по созданию уникального пользовательского опыта и эксклюзивных продуктов помогла компании занять лидирующие позиции на рынке электроники. Бренд стал символом инноваций и стиля, привлекая миллионы поклонников по всему миру.

3. **Zara:** Быстрая реакция на модные тенденции и гибкое производство позволили Zara стать лидером в индустрии быстрой моды. Компания использует данные о покупательских предпочтениях для быстрого обновления ассортимента магазинов, что обеспечивает высокий уровень спроса на её продукцию.

Эти примеры демонстрируют, как грамотно разработанные и реализованные маркетинговые стратегии могут существенно повысить конкурентоспособность компаний на современном рынке.

### **Заключение**

Маркетинговые стратегии являются важным инструментом повышения конкурентоспособности компаний на современном рынке. Они помогают компаниям лучше понимать потребности своих клиентов, адаптироваться к изменениям рыночной среды и создавать уникальные предложения, которые привлекают внимание потребителей. Успешные примеры показывают, что грамотное применение маркетинговых инструментов может привести к значительному росту бизнеса и укреплению позиций на рынке.

### **Список использованной литературы**

1. Котлер Ф., Келлер К.Л. Маркетинг менеджмент. – М.: Питер, 2018.
2. Аaker Д.А. Создание сильных брендов. – СПб.: Питер, 2020.
3. Траут Дж., Райс Э. Позиционирование: битва за умы. – М.: Альпина Паблишер, 2019.
4. Левитт Т. Маркетинговая миопия. – М.: Манн, Иванов и Фербер, 2017.
- 5.

**УДК 330.47**

## **Теоретические аспекты экономической безопасности национальной экономики**

*Долбичкина Валерия Александровна,*

*Студентка 6 курса экономического факультета*

*Волгоградского института управления – филиал РАНХиГС*

*Научный руководитель: Севостьянова Софья Александровна, доцент, к. э. н.*

*Волгоградского института управления – филиал РАНХиГС*

**Аннотация.** Современная действительность характеризуется весьма непростым временем для Российской Федерации. События последних лет: проведение специальной военной операции, введение в отношении нашей страны санкционной политики, а также экономические последствия COVID-19 оказали и до сих пор оказывают огромное влияние на развитие экономики России. Настоящая статья посвящена освещению некоторых теоретических аспектов экономической безопасности.

**Ключевые слова:** безопасность, национальная безопасность, экономическая безопасность, экономическая независимость, суверенитет.

Обеспечение национальной безопасности страны – это одна из центральных задач государственного управления. Под национальной безопасностью понимается совокупность механизмов, позволяющих защитить интересы государства, общества и человека от внешних и внутренних угроз. Экономическая безопасность является одной из главных категорий национальной безопасности Российской Федерации, способствуя стабильному и устойчивому развитию экономики. В условиях глобализации и нарастающей конкуренции вопросы экономической безопасности становятся особенно актуальными для обеспечения суверенитета и независимости страны [1].

Исследование в рамках настоящей статьи следует начать с раскрытия сущности и содержания такого понятия как «экономическая безопасность». Так, экономическая безопасность определяется как состояние защищенности национальной экономики, при котором обеспечивается ее устойчивость и возможность эффективно реагировать на различные угрозы.

В литературе представлены компоненты экономической безопасности. В. И. Авдинский в качестве ключевого компонента экономической безопасности рассматривает защищенность финансовой системы страны [2]. При этом под защищенностью финансовой системы автор понимает обеспечение стабильности функционирования банковского сектора и финансовых рынков. И. К. Ларионов рассматривает энергетическую безопасность как важный компонент экономической безопасности национальной экономики [3].

В данном случае речь идет о необходимости создания системы гарантий, позволяющей сохранить надежность функционирования энергосбережения в стране.

Также в научной и учебной литературе устоялось мнение о том, что экономическая безопасность страны невозможна без такого компонента как продовольственная безопасность. Под продовольственной безопасностью понимается состояние экономики государства, при котором сохраняется доступ населения государства к продовольствию независимо от того какое внутреннее или внешнее влияние оказывается на государство в целом и его экономику в частности.

Варналий З.С. рассматривает конкретность экономики, как способность отечественных товаров и услуг успешно конкурировать на международных рынках [4].

Таким образом, нами рассмотрены некоторые компоненты экономической безопасности национальной экономики, что позволяет сделать вывод о том, что экономическая безопасность – это сложная, многогранная категория, которая охватывает не только экономические, а различные аспекты жизнедеятельности общества:

1. Защита национальных интересов;
2. Способность самостоятельного развития и функционирования государства;
3. Устойчивость к угрозам.

Рассматривая структуру экономической безопасности, то следует отметить, что на сегодняшний день наиболее распространённым подходом является выделение таких структурных элементов как макроэкономический уровень, микроэкономический уровень и социальный уровень [5]. Макроэкономический уровень – это уровень развития экономики в стране, который определяется через такие показатели как инфляция, безработица, темпы экономического роста. Макроэкономический уровень характеризуется состоянием отдельных отраслей, предприятий и организацией, их конкурентоспособностью, состоянием отечественного рынка. И третий, социальный уровень, включает в себя определение качества жизни граждан, проживающих на территории страны, развитие и доступность социальных институтов и другое.

Важной категорией при рассмотрении теоретических аспектов экономической безопасности является категория возможных угроз. Отметим, что в настоящее время Российская Федерация переживает весьма непростое время. Введение специальной военной операции, обострение отношений на международной арене, а также введение в отношении



нашей страны санкционной политики – все это можно рассматривать как возможные, потенциальные угрозы, которые могут оказать негативное влияние на экономическую безопасность.

По общему правилу, угрозы экономической безопасности принято делить на две основные группы: внутренние и внешние. Внутренние угрозы создаются внутри государства и подрывают стабильность функционирования основных правовых и жизнеобеспечивающих институтов. Примером внутренних угроз экономической безопасности могут быть: коррупция, социальные разногласия и конфликты, политическая нестабильность, иные явления, которые снижают авторитет государственной власти. Приведенные нами выше положения относительно введенных в отношении России санкций и обостренной ситуации на политической мировой арене – это как раз и является внешними угрозами.

Сущность экономической безопасности заключается в том, что данная категория является неотъемлемым элементом национальной безопасности страны. Экономическая безопасность оказывает влияние на все, без исключения, сферы, позволяя поддерживать достойный уровень жизни граждан, формировать надежную экономическую базу и социальную стабильность.

Таким образом, в рамках настоящей статьи рассмотрены некоторые теоретические аспекты экономической безопасности, раскрыт основной понятийный аппарат. В качестве выводов отметим следующее. Экономическая безопасность национальной экономики России – это способность государства защищать свои жизненно важные интересы, такие как: устойчивость национальной экономики, достойный уровень жизни граждан. Как справедливо отмечается в экономической доктрине, задача экономической безопасности в современных реалиях не ограничивается поддержанием должного уровня развития безопасности, а также предполагает необходимость формирования и развития механизмов, позволяющих наиболее «безболезненно» адаптироваться к изменяющимся условиям внешней и внутренней среды.

#### **Список использованных источников:**

1. Абалкин, Л.И. Экономическая безопасность России: угрозы и их отражение / Л.И. Абалкин // Вопросы экономики. 1994. № 12. С. 4- 16
2. Авдинский, В.И. Национальная и региональная экономическая безопасность России: учеб. пособие / Авдинский В.И., Дадалко В.А., Синявский Н.Г. М.: ИНФРА-М, 2017. 363 с
3. Ларионов, И. К. Экономическая безопасность личности, общества и государства (многоуровневый, воспроизводственный, глобальный, системный, стратегический и синергетический подходы) [Электронный ресурс], <http://www.iprbookshop.ru/85491.html>
4. Варналий З.С. Экономическая безопасность: проблемы и приоритеты укрепления: Моногр. З.С.Варналий, Д.Д. Буркальцева, А.С. Саенко. - М.: Знание, 2015.
5. Власюк А.С. Теория и практика экономической безопасности в системе науки об экономике/ О.С.Власюк. - Национальный институт проблем международной безопасности при СНБО: Моногр. М., 2015. с. 37

**УДК:658.8**

### **Маркетинг как элемент финансового менеджмента в системе управления производственными предприятиями**

*Иванов Евгений Дмитриевич,  
студент второго курса магистратуры РАНХиГС,  
Семикин Дмитрий Викторович,  
к.г.н доцентом кафедры ЕМД*

**Аннотация.** В статье исследуется взаимодействие интернет-маркетинга и финансового менеджмента на производственных предприятиях. Описаны механизмы, с помощью которых маркетинг регулирует прибыль предприятия и формирует стратегии инвестирования. Приведены примеры использования маркетинговых инструментов, включая маркетинговую воронку и аналитику ROMI, как основы для оптимизации финансовых решений. Особое внимание уделено актуальности интеграции интернет-маркетинга в управление производственными процессами и новизне предложенного подхода.

**Ключевые слова**

интернет-маркетинг, финансовый менеджмент, ROI, маркетинговая воронка, оптимизация расходов.

**Актуальность**

Производственные предприятия сталкиваются с изменением потребительских предпочтений, вызванным переходом к цифровой экономике. В 2022 году более 65% промышленных компаний в мире использовали цифровой маркетинг для привлечения клиентов и управления спросом [5, с. 34]. Актуальность исследования связана с необходимостью совместной работы этих двух функций. Как отмечает Дойль [3, с. 57], синергия между маркетингом и финансами позволяет повысить доходность компании на 20–30% за счет оптимизации затрат и точного управления доходами.

**Новизна исследования**

Интеграция интернет-маркетинга и финансового менеджмента не получила широкого распространения в производственном секторе. Новизна данной статьи заключается в предложении модели взаимодействия этих направлений, основанной на применении современных маркетинговых инструментов — маркетинговой воронки, ROMI и предиктивной аналитики.

**Введение**

Цифровизация экономики вынуждает производственные предприятия адаптировать традиционные подходы к управлению и искать новые пути повышения эффективности. В условиях высоких конкурентных требований особенно важно интегрировать функции различных отделов. Интернет-маркетинг и финансовый менеджмент, ранее считавшиеся отдельными направлениями, сегодня объединяются в эффективные управленческие модели [1, с. 32]. Маркетинг предоставляет данные, которые позволяют финансовым менеджерам более точно прогнозировать прибыль, корректировать стратегические планы и оптимизировать инвестиции. В свою очередь, финансовый менеджмент направляет маркетинговые усилия на достижение максимальной эффективности вложений [3, с. 92].

Маркетинг предоставляет данные, которые позволяют финансовым менеджерам более точно прогнозировать прибыль, корректировать стратегические планы и оптимизировать инвестиции. В свою очередь, финансовый менеджмент направляет маркетинговые усилия на достижение максимальной эффективности вложений.

**Теоретические основы маркетинга и финансового менеджмента**

Маркетинг и финансовый менеджмент традиционно считались отдельными сферами, каждая из которых решала свои задачи. Однако в условиях цифровой экономики их интеграция становится необходимостью для обеспечения устойчивого развития компании.

Маркетинг включает в себя процессы формирования и управления спросом, а также тесную связь с финансовыми показателями компании. Интернет-маркетинг является его важнейшей составляющей, поскольку позволяет оптимизировать многие процессы через анализ больших данных и использование высокоточных инструментов измерения [4, с. 45].

**Основные точки взаимодействия между этими функциями управления:**

Интеграция маркетинга и финансового менеджмента играет ключевую роль в современном управлении предприятиями, особенно в условиях цифровой экономики. Эти функции, ранее воспринимаемые как независимые, сегодня тесно взаимосвязаны благодаря общей цели — увеличению эффективности бизнеса. Маркетинг предоставляет данные о потребительских предпочтениях, эффективности рекламных кампаний и динамике спроса, что позволяет финансовому менеджменту точнее планировать бюджеты, прогнозировать прибыль и минимизировать риски. Взаимодействие этих направлений становится основой для стратегического управления, обеспечивая компании конкурентоспособность и устойчивое развитие.

1. **Анализ доходности маркетинговых инвестиций:** Методики оценки, такие как ROI, дают возможность проанализировать, насколько выгодными являются вложения в интернет-рекламу [2, с. 67].

2. **Контроль затрат на маркетинг:** Финансовые специалисты отслеживают, какие маркетинговые кампании наиболее эффективны, а какие следует сократить [3, с. 79].

3. **Прогнозирование доходов:** На основании анализа маркетинговых данных составляется прогноз по объему выручки, что позволяет более точно планировать финансовые потоки и потребности в ресурсах [1, с. 25].

### **Управление прибылью через маркетинг**

Финансовый менеджмент нацелен на увеличение прибыли, формируемой как разница между выручкой и издержками:

$$P=R-C,$$

где P — прибыль, R — выручка, C — издержки.

Интернет-маркетинг оказывает влияние на обе составляющие:

1. Увеличение выручки через привлечение новых клиентов [5, с. 43].

2. Снижение издержек за счет оптимизации маркетинговых кампаний [4, с. 88].

Пример: производственная компания, инвестировавшая в контекстную рекламу 1 000 000 руб., получила 10 000 лидов (CPL = 100 руб.), из которых 10% (1 000 клиентов) совершили покупки. При среднем чеке 10 000 руб. выручка составила 10 000 000 руб. [2, с. 78].

### **Роль ROMI в финансовом управлении**

Рентабельность маркетинговых вложений (ROMI) позволяет оценить эффективность инвестиций:

$$ROMI = (R - M) / M \times 100\%,$$

где M — расходы на маркетинг, R — доход от маркетинга.

Пример: при бюджете 500 000 руб. и выручке 2 500 000 руб., ROMI составит:

$$ROMI = (2500000 - 500000) / 500000 \times 100\% = 400\%.$$

Этот показатель помогает финансовому менеджменту перераспределять бюджеты между каналами, максимизируя прибыль.

### **Маркетинговая воронка как финансовый инструмент**

Маркетинговая воронка включает следующие этапы:

1. Привлечение клиентов (CPL).
2. Вовлечение (CR — коэффициент конверсии).
3. Конверсия в продажи (CAC — стоимость привлечения клиента).

Пример расчета:

- CPL = 100 руб.,
- CR = 10%
- CAC = CPL/CR = 100/0,1 = 1000

Финансовый менеджмент использует эти данные для прогнозирования доходов.

### **Интеграция интернет-маркетинга в финансовую стратегию предприятия**

Основным фактором, способствующим успеху интеграции интернет-маркетинга и финансов, является наличие единой информационной платформы для взаимодействия между различными отделами компании. В идеале, маркетинговые и финансовые данные

должны быть объединены в единую систему, что позволит управлять процессами более слаженно и оперативно.

Пример успешной интеграции таких систем можно найти в практике крупных мировых брендов, таких как Procter & Gamble. Компания внедрила систему аналитики, которая не только отслеживает эффективность маркетинговых кампаний, но и позволяет предсказывать потребности в ресурсах для их дальнейшего масштабирования.

Кроме того, важным элементом является внедрение автоматизированных систем, таких как CRM-системы и финансовые планировщики, которые позволяют как маркетинговому, так и финансовому отделам работать с актуальными данными в реальном времени.

### **Выводы и рекомендации**

Интернет-маркетинг в контексте финансового менеджмента представляет собой мощный инструмент, который помогает предприятиям оптимизировать расходы и повысить доходность. В рамках финансовой стратегии, интеграция маркетинговых процессов с учетом всех возможных рисков и прогнозов позволяет компаниям не только увеличивать прибыль, но и эффективно управлять своими ресурсами.

Основные выводы из исследования:

1. Интернет-маркетинг является важным инструментом для формирования и оптимизации финансовых потоков компании.
2. Современные маркетинговые метрики помогают точно измерить эффективность рекламных вложений и оптимизировать расходы на рекламу.
3. Интеграция интернет-маркетинга с финансовым менеджментом способствует точному прогнозированию и планированию финансовых потоков.
4. Для успешного внедрения этих процессов требуется использование современных информационных систем для анализа данных и прогнозирования результатов.

Для дальнейшего развития в этой области необходимо продолжать исследовать влияние интернет-маркетинга на финансовые процессы предприятий, а также находить новые методы оптимизации расходов в условиях цифровой экономики.

### **Литература**

1. Балабанов И.Т. Финансовый менеджмент. Санкт-Петербург: Питер, 2021.
2. Беккер Р. Эффективный интернет-маркетинг. Москва: Вершина, 2019.
3. Дойль П. Управление маркетингом. Москва: Экономика, 2019.
4. Котлер Ф. Основы маркетинга. Москва: Вильямс, 2020.
5. Невежин В.А. Интернет-маркетинг: теория и практика. Москва: Альпина, 2020.

**УДК 330.47**

## **Бедность населения как индикатор экономической безопасности региона (на примере Волгоградской области)**

**Кошкарова Наталья Владимировна,**  
*студент 5 курса факультета Экономическая безопасность, ВИУ «РАНХиГС»*  
*Научный руководитель: Чумакова Екатерина Александровна,*  
*зав. кафедрой экономики и финансов, кандидат экономических наук, доцент,*  
*ВИУ «РАНХиГС»*

**Аннотация:** в статье рассматривается взаимосвязь между уровнем бедности населения и экономической безопасностью региона на примере Волгоградской области. Анализируются факторы, способствующие бедности, и их влияние на социально-экономическую стабильность. Результаты исследования подчеркивают необходимость

разработки эффективных мер по снижению бедности для укрепления экономической безопасности региона.

**Ключевые слова:** бедность, население, экономическая безопасность, социально-экономическая стабильность, факторы бедности, региональное развитие.

Бедность населения представляет собой не что иное, как индикатор экономической безопасности в рамках региона, поскольку серьезно угрожает данному явлению. Люди, которые пребывают в состоянии бедности, не могут принимать полноценное участие в социально-экономическом развитии того или иного региона, к тому же создаются определенные проблемы и трудности в плане реализации их возможностей для роста профессионального характера. В конечном итоге все это негативно влияет на экономическое развитие региона и выступает в качестве предпосылки люмпенизации населения и антагонизмов его социальной структуры [3, с. 15].

Уровень бедности населения, то есть доля граждан, имеющих денежные доходы ниже относительно величины прожиточного минимума, представляет собой один из базовых социальных параметров состояния экономической безопасности, что также включено в Стратегию экономической безопасности РФ до 2030 года, а также в стратегию ЭБ каждого конкретного региона. Для анализа данного показателя принято задействовать самые разные критерии, например, величина прожиточного минимума, соотношение между денежными доходами и суммой ПМ, численность населения с доходом ниже ПМ и пр.

#### **Понятие и факторы экономической безопасности региона**

Экономическая безопасность региона представляет собой состояние, предполагающее защищенность от угроз внутреннего и внешнего типа, при этом гарантируется его стойкое развитие в социально-экономическом плане. Данное понятие включает в себя сразу несколько способностей экономики региона:

- гарантировать достойное качество жизни людей, по крайней мере, на уровне не ниже оптимальных социальных стандартов;

- противостоять воздействию угроз внутреннего и внешнего типа;

- поддерживать стабильность в социальном и экономическом плане [4, с. 235].

Для гарантирования экономической безопасности региона требуется принятие во внимание сравнительно большого количества факторов. Традиционно к ним принято относить степень развития производства, конкурентоспособности продукции, климата в плане инвестиций, соответствующей активности, уровень жизни граждан и пр. Экономическая безопасность каждого конкретного региона представляет собой базу национальной безопасности в рамках всей страны.

Если говорить непосредственно о факторах экономической безопасности региона, к ним на практике не составит труда отнести следующие моменты.

1. Геополитическое положение. Первостепенно здесь речь ведется непосредственно о географическом расположении, наличии или отсутствии природных ресурсов и транспортных путей. Все это может оказывать прямое и непосредственное влияние на безопасность с экономической точки зрения.

2. Общая ситуация в экономическом и социальном плане. Здесь речь ведется первостепенно об уровне экономического развития, доходов граждан, а также о таких моментах, как безработица, инфляция, прочие параметры экономического типа, что воздействует на параметры стабильности в рамках региона [1, с. 58].

3. Правовой аспект. База законодательства, посредством которой регламентируются экономические отношения, может, как способствовать, так и препятствовать развитию экономического плана.

4. Экологическая ситуация. Состояние окружающей среды оказывает прямое и непосредственное влияние на здоровье людей и на производственное развитие.

5. Продовольственная безопасность. Она зависит от импорта продуктов питания и может формировать определенные рискованные факторы относительно экономической безопасности.

6. Потенциал в инновационном плане. Дело в том, что развитие науки и технологий гарантирует экономический рост и повышение уровня конкурентоспособности.

7. Привлекательность с точки зрения инвестиций, которые однозначно способствуют развитию экономики и укреплению экономической безопасности, как конкретно взятого региона, так и всей страны.

8. Степень зависимости от федерального центра и уровень самостоятельности принятия решения тоже влияет на безопасность региона [2, с. 107].

Так, экономическая безопасность того или иного региона определяется большим количеством факторов, и каждый из них играет важную и значимую роль в их общем числе.

### **Понятие бедности населения и ее влияние на экономическую безопасность региона**

Бедность населения представляет собой не что иное, как особое экономическое положение конкретного индивидуума или целой социальной группы, при котором отсутствует какая-либо возможность удовлетворения даже базовых потребностей. Бедность населения традиционно представлена в нескольких разновидностях, но условно на практике не составит труда выделить 2 наиболее распространенные группы, это абсолютная и относительная бедность населения [6, с. 68].

Абсолютная бедность традиционно определяется на практике как невозможность обеспечить базовые потребности в пище, жилье и одежде. Относительная бедность зависит от общего стандарта жизни в конкретном обществе. В этом случае человек считается бедным, если его доход ниже среднего уровня доходов по стране. Посредством бедности населения происходит серьезное воздействие на безопасность региона с экономической точки зрения, и тому есть несколько логичных причин и пояснений.

1. Сокращение уровня покупательской способности. Представители бедных и беднейших слоев населения располагают лишь ограниченными ресурсами финансового характера, что влечет за собой сокращение спроса на товары и услуги и может оказать негативное воздействие на экономический рост и развитие региона.

2. Рост расходов социального типа. От государства требуется наращивание социальных расходов для поддержания бедных слоев населения, что может повлечь за собой наращивание показателей бюджетного дефицита и госдолга.

3. Наращивание уровня социальной напряженности. На фоне бедности этот показатель может возрасти. Так, есть риск появления протестов, забастовок и прочих форм недовольства в обществе. Все это может крайне негативно сказаться на развитии инвестиционного климата, а также на экономической стабильности в рамках региона.

4. Ограничение человеческого капитала. У бедного населения нередко нет доступа к образованию высокого качества и к здравоохранению, что создает ограничивающие барьеры для развития человеческого капитала и может создавать препятствия для роста экономики.

5. Ухудшение уровня жизни. Бедность снижает ее качества, уровень здоровья, образования и, конечно же, благополучия в социальном плане. Также это может негативно воздействовать на развитие региона в экономическом плане [5, с. 444].

Так, от благосостояния населения зависит безопасность региона с экономической точки зрения. Если в области есть предприятия, которые обеспечивают рабочие места и стабильный высокий доход, регулярно поступают инвестиции, имеется множество направлений для развития туризма и экологической обстановки, можно указывать на то, что регион характеризуется экономической безопасностью, и что есть все предпосылки для достойного уровня жизни населения.

### **Уровень жизни населения в Волгоградской области**

Уровень жизни населения в Волгоградской области можно оценить по различным показателям, таким как доходы населения, уровень бедности, доступность образования и здравоохранения, обеспеченность жильём и другими. По данным Росстата за 2023 год, среднедушевые денежные доходы населения Волгоградской области составили 38,6 тысяч рублей в месяц. Это ниже, чем в среднем по России (49 467 рублей).

Уровень бедности в регионе также остаётся достаточно высоким. По итогам 2023 года он составил 13,4%, что выше среднего показателя по стране (8,5%). Тем не менее, стоит отметить, что Волгоградская область на сегодняшний день принимает достаточно активное участие в реализации проектов национального уровня, направленных непосредственно на совершенствование качества жизни населения.

В рамках национального проекта «Демография» в Волгоградской области реализуется ряд мер поддержки семей с детьми. Эти меры направлены на повышение рождаемости, поддержку материнства и детства.

Ещё один важный проект — «Здравоохранение». Его цель — улучшить качество медицинского обслуживания в регионе, сделать медицину более доступной и эффективной. Для этого проводится модернизация медицинских учреждений, внедряются новые технологии и методы лечения, повышается квалификация медицинских работников [7, с. 350].

Также в Волгоградской области реализуются программы по развитию образования, культуры и спорта. Они направлены на создание условий для качественного обучения и воспитания детей и молодёжи, сохранение культурного наследия региона и популяризацию здорового образа жизни.

В целях обеспечения экономической безопасности на сегодняшний день в Волгоградской области активно реализуются различные меры, направленные на поддержку малого и среднего бизнеса, привлечение инвестиций, развитие инфраструктуры, повышение качества жизни населения и т. д.

### **Заключение**

Бедность населения представляет собой не что иное, как индикатор экономической безопасности в рамках региона, поскольку серьёзно угрожает данному явлению. Люди, которые пребывают в состоянии бедности, не могут принимать полноценное участие в социально-экономическом развитии того или иного региона, к тому же создаются определенные проблемы и трудности в плане реализации их возможностей для роста профессионального характера.

Уровень бедности населения в Волгоградской области можно охарактеризовать, как средний, тем не менее, имеются некоторые явные и очевидные проблемы в виде малого количества предприятий, загрязненной окружающей среды, низких заработных плат и высоких цен на товары первой необходимости.

### **Список используемой литературы**

1. Алехин, Б. И. Человеческий капитал и рост региональных экономик / Б. И. Алехин // *Пространственная экономика*. – 2021. – Т. 17. – No 2. – С. 57-80.
2. Банк О. А. Экономическая безопасность личности в системе экономической безопасности государства / О. А. Банк // *Russian Journal of Management*. – 2020. – Т. 8, No 2. – С. 106–110.
3. Карпун Э.Н., Латыпова И.А., Бедность населения как индикатор национальной экономической безопасности // *Научный журнал « In situ*, 2022, – С. 13-17
4. Малмыгина Я.С., Рахматуллин Ю.Я. Бедность и безработица как угрозы экономической безопасности региона (государства) // *Международный журнал гуманитарных и естественных наук*. 2021. No 10-1 (61). – С. 234-236.
5. Рузметов С. А., Нарожняя Т. А. Диагностика и анализ экономической безопасности региона // *Молодой ученый*. 2020. No 23 (313). – С. 444–445.

6. Тропникова В. А. Экономическая безопасность личности / В. А. Тропникова // Инновационная экономика и общество. – 2021. – № 1 (31). – С. 66–72

7. Хамуков, А. А. Проблема бедности в Российских регионах / А. А. Хамукова // Проблемы и перспективы социально-экономического развития регионов юга России. – 2019. - №9-1. – С.349-354.

**УДК 338.14**

### **Методологические подходы оценки экономической безопасности предприятия**

*Брылина Элионора Дмитриевна,  
студентка экономического факультета  
Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС  
Астафурова Ольга Анатольевна,  
кандидат технических наук, доцент  
заведующий кафедрой информационных систем  
и математического моделирования  
Волгоградского института управления –  
филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** В статье рассмотрены подходы к оценке экономической безопасности предприятия, выделены их преимущества и недостатки, определены возможности формирования комплексного подхода. Разобраны модели оценки вероятности банкротства предприятия. Приведены методы анализа экономической безопасности, которые позволяют вывить динамику и тенденцию фактических значений индикаторов.

**Ключевые слова** экономическая безопасность, методика оценки экономической безопасности, индикаторный метод, риск-менеджмент, комплексный подход

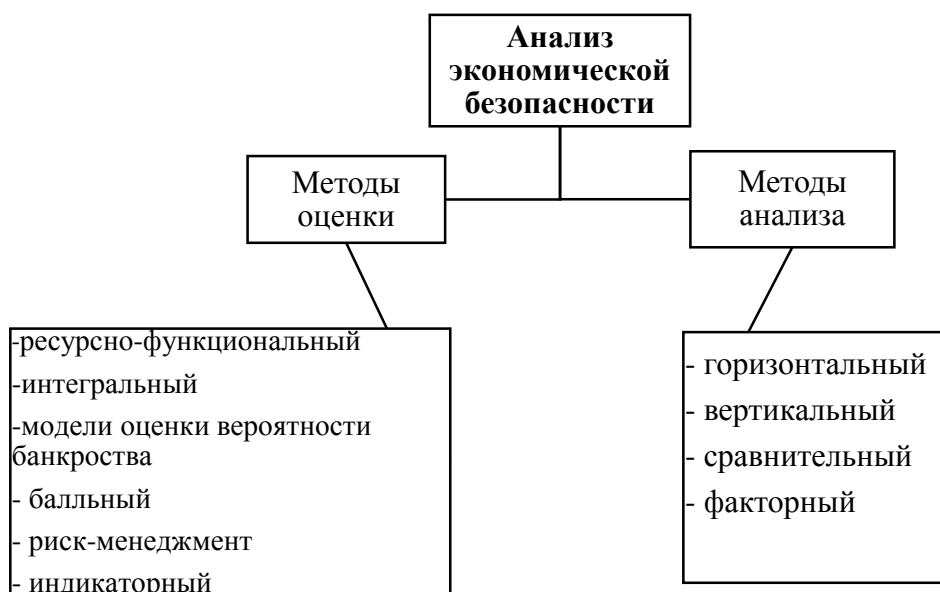
В условиях экономического кризиса, роста инфляции и повышения цен на ресурсы, экономическая безопасность приобретает особую роль в обеспечении эффективной деятельности предприятия любого масштаба и отрасли. Для поддержания высокого уровня экономической безопасности предприятию необходимо на регулярной основе проводить анализ ключевых показателей, которые позволяют разработать грамотные управленческие решения [2, с. 56].

На сегодняшний день выделяют множество методик оценки экономической безопасности предприятий, которые принято разделять на методы анализа и методы оценки, рисунок 1. Разница заключается в том, что анализ изучает закономерность, динамику и тенденцию на основе имеющейся информации, а оценка основана на определенных критериях, которые позволяют сделать вывод. Такая классификация не единственная, также часто методы разделяют на формализованные и неформализованные, качественные и количественные, и иные.

Одним из часто используемых методов оценки является индикаторный, суть такого метода заключается в том, что производится расчет показателей, результаты которых сопоставляются с нормативными значениями. Полученные отклонения сводятся к единому интегральному показателю [1, с. 162]. Сам же интегральный показатель может быть рассчитан одним из двух способов.

Первый способ рассчитывается через средневзвешенную арифметическую величину – фактическое значение коэффициента экономической безопасности анализируемого предприятия умножают на вес этого показателя в системе экономической безопасности. Вес показателя определяется экспертами-экономистами, также часто выводят среднее значение по отраслевой принадлежности и иным признакам. Полученное интегральное значение позволяет отнести предприятие к одному из уровней экономической безопасности и сделать вывод о имеющихся проблемах и их масштабе. Шкала градации бывает совершенно разной и может включать в себя от двух и более уровней.





**Рисунок 1 – Методы анализа и оценки экономической безопасности предприятия**

Второй способ расчёта – балльный. При таком подходе шкала разрабатывается не только для интегрального значения, но и для каждого отдельного показателя. В зависимости от отклонения фактического значения от порогового, присваивается балл. Сумма всех полученных баллов дает интегральное значение, для которого также разработана шкала, позволяющая определить уровень экономической безопасности анализируемого объекта.

Еще один метод оценки – риск-менеджмент. Согласно данному подходу выявляются все потенциальные риски предприятия и те, которые несут наибольшую угрозу. Далее каждый риск рассматривается более детально, то есть, оценивается вероятность наступления риска, возможный масштаб ущерба, чаще всего для этого привлекаются эксперты данного направления или указанные оценки получают с помощью дисперсионного анализа. Затем каждому риску присваивается соответствующий уровень по разработанной шкале, на основе итогов оценки разрабатываются управленческие решения.

Следующий рассматриваемый метод оценки - ресурсно-функциональный подход (комплексный). Такой подход сочетает в себе два вышеописанных. Но данный метод имеет свои отличительные особенности, которые заключаются в группировке факторов и рисков по различным критериям, например, по структурным элементам экономической безопасности: кадровая сфера, финансовая, информационная, ресурсная и иные. Причем часть показателей, например, для внутренних факторов может определяться через коэффициенты финансово-экономического анализа, а часть (например, для внешних факторов) – через оценку уровня рисков. По итогам анализа рассчитывается интегральное значение, позволяющее выявить уровень экономической, путем сопоставления с итоговой шкалой.

Также к методам оценки причисляют модели оценки вероятности банкротства предприятия. Модели основаны на четырех группах показателей, каждая из которых включает коэффициенты. Выделяют показатели ликвидности, финансовой устойчивости, деловой активности и рентабельности. Модели вероятности банкротства является спорными, так как они являются авторскими, и каждый автор самостоятельно разрабатывает группу наиболее важных, по его мнению, показателей. Важно отметить, что для определения ключевых показателей выбираются компании, которые испытывают финансовые трудности и/или в процессе банкротства. Далее каждому из выбранных коэффициентов присваивается вес. Среди зарубежных наиболее известными и часто

применяемыми являются две модели Э. Альтмана. В качестве примера приведем двухфакторную модель Э. Альтмана. Определение границы между платежеспособностью и несостоятельностью, формула 1.

$$Z = -0,3877 - 1,0736 * X1 + 0,0579 * X2, \quad (1)$$

где

Z – дискриминантная функция, числовые значения которой диагностируют наличие кризисной ситуации

X1 – данный показатель называют коэффициентом текущей ликвидности, он отражает способность предприятия своевременно отвечать по обязательствам перед контрагентами;

X2 – отношение заемного капитала к активам, показывает эффективность использования заемного капитала и, как следствие, степень долговой нагрузки на организацию.

Значимым преимуществом модели является простота расчетов и относительно небольшой объем информации, необходимый для анализа, но при этом главный недостаток заключается в невысокой точности прогнозирования риска несостоятельности (40-45%) на временном интервале в один год, так как не учтено влияние других факторов риска.

Анализ зарубежных методик диагностики несостоятельности показал, что в отечественных организациях их применение малоэффективны из-за того, что модели основаны на статистике зарубежных предприятий, которые развиваются и функционируют в условиях отличных от условий экономики России, следовательно, интегральные значения зарубежных методик некорректны для отечественных предприятий. Отечественными учеными были разработаны собственные методики вероятности банкротства предприятия. Р.С. Сайфуллин и Г.Г. Кадыков предложили следующую пятифакторную модель, формула 2.

$$R=2X0 + 0,1*X1 + 0,08*X2 + 0,45*X3 + 1,0*X4, \quad (2)$$

где

X0 – коэффициент обеспеченности собственными средствами, отражает достаточность у предприятия собственных средств для финансирования текущей деятельности. Чем выше полученное значение, тем больше предприятие финансирует самостоятельно и можем проводить независимую финансовую политику;

X1 – коэффициент текущей ликвидности, характеризует, какую часть краткосрочных обязательств можно погасить за счет: медленно ликвидных активов (запасы), быстро ликвидных активов (дебиторской задолженности); и высоколиквидных (денежные средства и краткосрочные финансовые вложения).;

X2 – коэффициент оборачиваемости активов, как было отмечено ранее, отражает скорость использования активов в производственном процессе;

X3 – рентабельность продаж, показывает долю прибыли в каждом рубле, полученном от реализации продукции.;

X4 – рентабельность собственного капитала, показывает, сколько чистой прибыли компания зарабатывает на 1 рубль собственных средств.

У данной модели преимуществами является то, что она применима к любым отраслям и фирмам различного масштаба, но при этом модель не учитывает качество выручки, собственного капитала, переоценка роли количественных факторов.

Далее рассмотрены методы анализа экономической безопасности, которые позволяют вывить динамику и тенденцию. То есть, такой анализ базируется на сопоставлении показателей в разные периоды времени. Цель горизонтального анализа – выявить абсолютные и относительные изменения статей (строк) отчётности за период в сравнении с данными прошлых периодов, а затем дать заключение по таким изменениям. Подходы к анализу: сравнение в абсолютных и относительных величинах [3].

Вертикальный анализ отражает долю актива, пассива или показателя в общем объеме. Показатель всегда относительный и показывает структуру имущества и источников финансирования.

Сравнительный анализ говорит сам за себя, то есть, происходит сопоставление интересующих показателей по разным критериям, например, сравнение с конкурентами, сравнение с иными периодами деятельности, сравнение с поставленными целевыми показателями и иное.

Факторный анализ позволяет определить степень влияния каждого возможного фактора на общее полученное значение какого-либо показателя.

Подводя итог вышеизложенному, можно сделать вывод, что все приведенные методы информативны, на практике их часто применяют в совокупности. Например, модель оценки вероятности банкротства рассчитывают за 5 лет и параллельно проводят вертикальный и горизонтальный анализ, а затем сравнивают показатели за несколько лет. Именно при таком подходе анализ получается наиболее информативным и объективным. Выделить лучший метод оценки и анализа невозможно, так как каждый из них имеет свои преимущества и недостатки, а выбор зависит от информации, которую необходимо получить от данного анализа.

#### ***Список используемой литературы***

1. Алтунина, Т. М. Модели оценки экономической безопасности предприятия: текущее состояние и направления развития / Т. М. Алтунина, И. С. Баранова, Н. Р. Шуман // Стратегии развития социальных общностей, институтов и территорий : Материалы VI Международной научно-практической конференции, Екатеринбург, 27–28 апреля 2020 года / Министерство науки и высшего образования Российской Федерации; Уральский федеральный университет имени первого Президента России Б. Н. Ельцина. Том 1. – Екатеринбург: Уральский федеральный университет имени первого Президента России Б.Н. Ельцина, 2020. – С. 162-166. – EDN IKQTXG.

2. Сергеева И. А., Тактарова С. В., Сергеев А. Ю. Методика оценки уровня и меры обеспечения экономической безопасности предприятия // Модели, системы, сети в экономике, технике, природе и обществе. 2023. № 1. С. 56-69.

3. Ядренникова, Е. В. Анализ финансово-экономической деятельности и оценка финансовой безопасности хозяйствующего субъекта : учебно-методическое пособие / Е. В. Ядренникова; Министерство науки и высшего образования российской Федерации, Уральский федеральный университет. – Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2023 – 102 с.

**УДК 338.14**

### **Обеспечение финансовой безопасности предприятия при наличии определенных факторов и условий**

***Корнева Ирина Дмитриевна,***  
*студентка экономического факультета*  
*Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС*  
***Астафурова Ольга Анатольевна,***  
*кандидат технических наук, доцент*  
*заведующий кафедрой информационных систем*  
*и математического моделирования*  
*Волгоградского института управления –*  
*филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** В статье анализируется финансовая безопасность предприятий. Рассмотрена роль финансовой безопасности предприятия как составляющей экономической безопасности хозяйствующего субъекта. Авторы определяют понятие

финансовой безопасности, описывают сопутствующие угрозы. Подробно рассмотрены внешние и внутренние факторы и условия обеспечения финансовой безопасности предприятия. Сделан вывод, что для обеспечения устойчивого финансового состояния необходим регулярный мониторинг основных финансовых показателей.

**Ключевые слова** финансовая безопасность, показатели финансовой безопасности

На сегодняшний день в условиях нестабильности геополитической и экономической среды как никогда важным становится вопрос обеспечения экономической безопасности хозяйствующих субъектов внутри страны. Под экономической безопасностью понимается «состояние защищенности национальной экономики от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются экономический суверенитет страны, единство ее экономического пространства, условия для реализации стратегических национальных приоритетов Российской Федерации» [6]. Экономическая безопасность хозяйствующего субъекта определяется аналогичным образом, однако закрепленного определения в законодательстве не дается. В структуру экономической безопасности предприятия входят четыре основные составляющие: финансовая, информационная, кадровая и производственная, технико-технологическая безопасность [4].

Финансовая безопасность организации подразумевает под собой такое состояние финансовых средств организации, которое позволяет сделать вывод о финансовой независимости предприятия и возможности эффективно осуществлять свою деятельность на отраслевом рынке. Также определенный уровень финансовой безопасности позволяет судить о конкурентных преимуществах организации, так как именно оценка финансового состояния является первоочередным делом любого стейкхолдера – партнера, клиента, поставщика и др.

Факторы и условия обеспечения финансовой безопасности предприятия можно условно разделить на две большие группы – внешние и внутренние. К внешним факторам и условиям, определено, относятся геополитические факторы, которые на сегодняшний день определяют рыночную конъюнктуру в каждом государстве, а именно направленность экономических потребностей государства в определенный промежуток времени. Экономический фактор как следствие из геополитического на сегодняшний день оказывает наибольшее давление на отечественную экономику в связи с санкционными ограничениями. Помимо внешнегосударственных условий осуществления хозяйственной деятельности следует также выделить внутрегосударственные – ответная реакция на мировое сообщество. Можем отметить непосредственный рост инфляции и повышению ставки рефинансирования, что также влияет на финансовую безопасность хозяйствующих субъектов. Помимо представленного, в зависимости от специфики деятельности конкретного предприятия, необходимо отметить трудности с импортом, что также влияет как на производственную деятельность, так и на оперативно-хозяйственную. Помимо геополитического и экономического фактора следует также выделить правовой – законодательный фактор. Российское законодательство в последнее время подвержено изменениям, в частности, налоговое законодательство, которое предполагает увеличение ставок по налогу на прибыль [7]. Указанный фактор влечет за собой определенные препятствия для хозяйствующих субъектов, так как обязывает уплачивать большие суммы в бюджет в период турбулентности.

Представленные внешние факторы играют немаловажную роль в обеспечении финансовой безопасности предприятия, но как мы и говорили ранее, роль также играют внутренние условия осуществления хозяйственной деятельности. К таким условиям можно отнести представленные нами ранее структурные элементы экономической безопасности – финансовые условия (финансовая безопасность), кадровые условия (кадровая безопасность), информационные условия (информационная безопасность) и технико-технологические условия.

Финансовая безопасность, как правило, зависит от количества активов коммерческой организации, от ее ликвидности, платежеспособности, деловой активности,

финансовой устойчивости, рентабельности. Представленные группы показателей позволяют оценить, насколько организация финансово стабильна, независима от внешних источников финансирования и финансово мобильна. В условиях повышения ставки рефинансирования возможность использования такого внешнего источника, как займы и кредиты может впоследствии повлечь за собой трудности по уплате из-за высоких процентов, в связи с чем организации сталкиваются с вопросом поиска иных способов финансирования своей деятельности.

Кадровый вопрос также стоит достаточно остро. С учетом утечки большей части кадрового потенциала за рубеж в связи с продолжением СВО, у организаций также стоит вопрос о поиске квалифицированных специалистов на рынке занятости [5]. Причем по данным СМИ многие соискатели на сегодняшний день не соответствуют запрашиваемым организациями требованиям, из-за чего возникает недостаток кадров, увеличение нагрузки, что, в конечном счете, приводит к потере имевшихся сотрудников [2].

Обеспечение информационной безопасности также немаловажно по причине потребности в защите существующих баз данных, что тесно связано с технико-технологическим, а именно с компьютерным оснащением серверов, наличием съемных носителей и дисков для хранения данных. Информация, хранящаяся в базах данных, всегда интересовала и будет интересовать сторонних лиц, и чем она объемнее, тем больше защиты требует. Также необходимо проводить аудит установленного программного обеспечения, чтобы определить эффективность использования программного обеспечения и выявить неактуальные программные продукты [3].

На производственный процесс также могут влиять технико-технологические условия. Высокий уровень оснащения оборудованием, применение современных технологий и материалов способствуют снижению себестоимости продукции и увеличению прибыльности, что ведет к повышению финансовой устойчивости. В то же время использование устаревшей техники и технологий снижает рентабельность производства и отрицательно сказывается на экономической безопасности [1, с. 63].

В целом, можно говорить о том, что обеспечение устойчивого финансового состояния, в том числе, зависит от регулярного мониторинга за счет автоматизированных систем и расчета коэффициентов: ликвидности, платежеспособности, рентабельности, деловой активности, финансовой устойчивости. Представленный перечень позволяет со всех сторон оценить финансовое состояние конкретного хозяйствующего субъекта и сделать вывод о его финансовой стабильности в краткосрочной и долгосрочной перспективе на основе существующих финансовых моделей и сравнении полученных значений с пороговыми. Причем именно сопоставление и сравнение расчетных значений с пороговыми и среднеотраслевыми позволяет своевременно выявить уязвимые места и принять превентивные и оперативные меры для их нейтрализации или же ликвидации последствий. Например, при анализе ликвидности баланса возможно сделать вывод о недостатке наиболее ликвидных активов, что позволит своевременно перевести дебиторскую задолженность в денежные средства и использовать их на операционные нужды компании. Или же посредством расчета коэффициентов можно увидеть превышение заемного капитала над собственным капиталом компании, что позволит своевременно принять меры для погашения обязательств перед контрагентами.

Итак, на сегодняшний день факторы и условия обеспечения финансовой безопасности организации являются основными для анализа последующей деятельности хозяйствующего субъекта, так как в условиях нестабильности экономической среды необходимо применять антикризисный подход и своевременно определять возможные риски для их минимизации.

#### ***Список используемой литературы***

1. Бабурина, О. Н. Экономическая безопасность : Учебник и практикум / О. Н. Бабурина. – 2-е изд., пер. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2024. – 393 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-18224-8. – EDN ZHNSEX.

2. Винтенкова, А. А. Факторы, оказывающие влияние на экономическую безопасность организации / А. А. Винтенкова, О. А. Астафурова // Безопасность в современном мире : Материалы III Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Волгоград, 17 февраля 2021 года. Том Часть 1. – Волгоград: Волгоградский институт управления - филиал федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования "Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации", 2021. – С. 61-64. – EDN FFHVER.

3. Землянская, А. А. Основные угрозы информационной безопасности компании / А. А. Землянская, О. А. Астафурова // Актуальные проблемы устойчивого развития в условиях неопределённости : сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, посвящённой 110-летию Самарского государственного технического университета, Самара, 24–25 апреля 2024 года. – Самара: Самарский государственный технический университет, 2024. – С. 263-268. – EDN PNCZLM.

4. Лютиков, Д. Д. Особенности процедуры оценки финансовой устойчивости предприятий / Д. Д. Лютиков, О. А. Астафурова // Актуальные проблемы устойчивого развития в условиях неопределённости : сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, посвящённой 110-летию Самарского государственного технического университета, Самара, 24–25 апреля 2024 года. – Самара: Самарский государственный технический университет, 2024. – С. 91-95. – EDN CYILRP.

5. Субботина, Т. Н. Дефицит кадров в российской экономике: состояние, проблемы, пути решения / Т. Н. Субботина, А. Н. Пузанова // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2024. – № 6-2(112). – С. 115-119. – DOI 10.24412/2411-0450-2024-6-2-115-119. – EDN DFXLIM.

6. Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» [Электронный ресурс] / СПС КонсультантПлюс. URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_216629/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216629/).

7. Федеральный закон от 12.07.2024 № 176-ФЗ «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации, отдельные законодательные акты Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации». [Электронный ресурс] / СПС КонсультантПлюс. URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_480697/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_480697/).

## УДК 330.15

### Анализ влияния климатических изменений на экономику России

*Макарова Елена Анатольевна,*

*кандидат экономических наук,*

*доцент кафедры «Информационных систем  
и математического моделирования»*

*Волгоградского института управления –*

*филиала РАНХиГС,*

*Павленко Софья Андреевна,*

*студент I курса экономического факультета*

*Волгоградского института управления –*

*филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** Экономическое развитие страны помимо социально-демографических, профессиональных аспектов зависит еще и от климатических факторов. Изменения

климатических условий оказывают влияние на экономику России, на такие секторы, как сельское хозяйство, энергетика, транспорт, коммунальное хозяйство, здравоохранение, туризм. Для развития будущей экономики России важно правильно оценивать риски и возможные последствия климатических изменений и принимать необходимые меры по их адаптации и минимизации.

**Ключевые слова:** анализ влияния, изменение климата, экономические последствия.

Изменение климата на Земле представляет собой одну из наиболее актуальных глобальных проблем современности. Анализ влияния климатических изменений на различные отрасли экономики позволит своевременно принимать решения, позволяющие минимизировать негативные последствия и эффективно использовать положительное воздействие.

Актуальность проблемы подтверждается Распоряжением Правительства РФ от 11 марта 2023 г. № 559-р «Об утверждении национального плана мероприятий второго этапа адаптации к изменениям климата на период до 2025 г.»: «Климатические факторы в обозримой перспективе начнут оказывать все более значимое воздействие на рынок труда и занятость населения Российской Федерации... В рамках оценки климатических рисков на уровне отраслей экономики, субъектов Российской Федерации и хозяйствующих субъектов выявляются опасные климатические факторы, а также подверженность и уязвимость к ним объектов воздействия.[3]

Изменения климатических условий не однозначно отражаются на экономической ситуации.

Согласно исследованиям ученых, общая тенденция изменения климата на Земле связана с глобальным потеплением. Согласно данным Росгидромета [4], за последние десятилетия в России наблюдается значительное увеличение температуры, причем темп роста среднегодовой глобальной приповерхностной температуры (суша и море) составляет за период 1976-2020 гг.  $0,179^{\circ}\text{C}$ , а температуры над сушей – более чем в полтора раза выше –  $0,295^{\circ}\text{C}$ .

Территория России теплеет еще почти вдвое быстрее, чем суша в целом, примерно на  $0,51^{\circ}\text{C}$  ежегодно. Аномально теплым сезоном было лето 2021 года –  $+2,00^{\circ}\text{C}$ . 2022 год для России занял 5-е место (по убыванию) среднегодовых температур с 1936 года. Аномалия среднегодовой температуры воздуха составила  $0,87^{\circ}\text{C}$ . В 2023 году выше климатической нормы наблюдалась температура на большей части европейской России, Западной Сибири. Весной 2024 года осредненная аномалия по РФ составила  $0,59^{\circ}\text{C}$ .

Особенно интенсивное потепление наблюдается на Севере России, в среднем на  $0,6^{\circ}\text{C}$  за последнее десятилетие, в то время как на остальной территории РФ в этот период температура в среднем увеличилась на  $0,41^{\circ}\text{C}$ .

Поднятие температуры оказывает влияние на разнообразные климатические и погодные условия, включая количество осадков, частоту и интенсивность экстремальных погодных явлений, уровень воды в водоемах, здоровье людей, их территориальное расселение, сельское хозяйство и земледелие, энергетическую отрасль.

### **1. Влияние изменения климата на сельское хозяйство**

Сельское хозяйство России сильно зависит от климатических условий. Изменение температуры и осадков повлекло как положительные, так и отрицательные последствия:

– Увеличение вегетационного периода в некоторых регионах. Это позволило расширить посевные площади и увеличить урожай в основном в Сибири и на Дальнем Востоке. Некоторые виды культур, традиционно считавшиеся «южными», постепенно «завоевывают» северные территории.

– Увеличение частоты засух и наводнений. Это привело к затруднению планирования сельскохозяйственных работ, ухудшило урожайность. Наводнения уменьшают площади пригодных земель для земледелия. Ущерб от экстремальных погодных условий в сельском хозяйстве может составлять миллиарды рублей.

– Увеличение вредителей и болезней. Потепление способствовало распространению вредителей и болезней, что негативно сказалось на урожайности.

Ожидается, что влияние этих факторов продолжит усиливаться. Сельхозпроизводителям придется адаптироваться к изменяющимся условиям, возможно, через развитие устойчивых методов ведения сельского хозяйства, таких как использование эффективных систем орошения и выбор новых сортов растений, способных выдерживать экстремальные климатические условия.

## **2. Влияние климатических изменений на энергетику**

Изменение климата непосредственно влияет на энергетический сектор, заставляя человечество модернизировать старые и искать новые источники энергии. Тепловые электростанции могут снижать свою работоспособность при повышенных температурах, что требует адаптации: переход к более чистым источникам энергии, включая ветровую и солнечную энергетику, становится все более актуальным.

Развитие возобновляемых источников является одним из приоритетных направлений энергетики. Хотя Россия традиционно ориентирована на углеводороды, за последние десять лет наблюдается рост интереса к возобновляемым источникам энергии (ВИЭ), таким как солнечная и ветровая энергия. В 2020 году была запущена программа по поддержке ВИЭ, предоставляющая субсидии и налоговые льготы.

Энергетическая безопасность – важная составляющая благополучия и развития общества. Россия активно работает над улучшением энергетической безопасности, включая диверсификацию энергетических поставок и развитие новых технологий, таких как атомная энергетика и гидроэнергетика.

Экологические инициативы России находят отклики на международной политической и экономической арене. Российская Федерация начала учитывать требования климатической политики и международные обязательства по снижению углеродных выбросов, что привело к разработке "Зеленой экономики".

Технологические инновации в энергетической сфере позволяют выйти на новый уровень безопасности и развития экономики РФ. Внедрение современных технологий, таких как "умные" сети и улучшенные системы хранения энергии, стало важным направлением для повышения эффективности.

Дальнейший рост инвестиций в ВИЭ и увеличение доли экологически чистой энергии необходимы в общем энергетическом балансе. Основные цели заключаются в модернизации существующих объектов и реализации новых проектов в области возобновляемой энергетики, чтобы соответствовать как внутренним, так и международным требованиям.

Взаимодействие России с зарубежными странами, например, странами Африки, в области строительства энергетических комплексов, оказывает положительное влияние не только на экономику стран-участниц, но и укрепляет политические связи.

## **3. Инфраструктура и устойчивость к климатическим рискам**

В России наблюдается значительное развитие инфраструктуры, однако уязвимость к климатическим рискам остается предметом беспокойства.

Важной задачей стало создание устойчивой инфраструктуры. Разработаны программы по модернизации дорог, мостов, энергетических сетей, сетей водо- и теплоснабжения, жилищных объектов с учетом устойчивости к климатическим воздействующим факторам.

Государственные и частные инвестиции ориентированы на развитие систем мониторинга климатических рисков и создание "умных" технологий для управления ресурсами, например, в водоснабжении и энергетике.

Зеленая экономика: все больше проектов ориентированы на экологически чистые решения, включая устойчивое градостроительство и использование возобновляемых источников.

Изменения климата, такие как увеличение температуры, наводнения и таяние



ледников, ставят под угрозу существующие объекты. Поэтому также важно сделать акцент в экономике на дальнейшее развитие устойчивой инфраструктуры.

#### **4. Влияние климата на здоровье людей**

Последствия изменения климата на здоровье людей, к сожалению, носит негативный характер. Участились сердечно-сосудистые, легочные и респираторные заболевания, психические расстройства людей. В результате природных катаклизмов увеличилось число смертей от несчастных случаев. Недомогания и плохое самочувствие метеозависимых людей может оказывать негативные воздействия на работоспособность и производительность труда, в результате чего может снижаться качество продукции, а в некоторых случаях безопасность и условия работы других людей становятся под угрозой.

Глобальное потепление меняет ореол расселения людей: с одной стороны, северные территории становятся более комфортными для проживания, с другой – южные территории становятся более сложными. По прогнозам ученых к 2100 году в некоторых странах Африки средняя температура летом будет достигать 70°C, что сделает там жизнь невыносимой. В Волгограде летом температура воздуха уже сейчас достигает 45-50°C, что также негативно влияет на здоровье и работоспособность людей, что, в свою очередь, отражается на экономике.

#### **5. Перспективы и меры реагирования**

Россия ответственно относится к влиянию человечества на изменения климата и разрабатывает стратегии, позволяющие минимизировать их негативное влияние на экономику и экологию, на жизнь и здоровье людей. В связи с этим важны разработка национальных стратегий и участие в международных соглашениях по сокращению выбросов углерода. Так, во исполнение указа Президента Российской Федерации от 4 ноября 2020 г. № 666 «О сокращении выбросов парниковых газов» распоряжением Правительства Российской Федерации от 29 октября 2021 г. № 3052-р утверждена Стратегия социально-экономического развития Российской Федерации с низким уровнем выбросов парниковых газов до 2050 года [2].

Ключевые действия включают повышение энергоэффективности и защиту природных ресурсов. Запуск мониторинга климатических изменений и расширение международного сотрудничества также играют важную роль. Несмотря на достигнутые результаты, вызовы остаются, и необходимо еще больше усилий для полноценного реагирования на климатические изменения.

Важно продолжать работу в этом направлении, внедрять устойчивые практики и развивать "зелёную" экономику для снижения отрицательного воздействия климатических деформаций на окружающую среду. На современном этапе актуальна разработка более чистых технологий на основе природного газа, что существенно повысит энергетическую эффективность топлива и обеспечит сокращение выбросов парниковых газов, электрификация транспорта для сокращения прямых выбросов парниковых газов от сжигания топлива. Это позволит выстроить качественную систему управления рисками на всех уровнях экономики и обеспечить стабильность финансовой системы с учетом климатических рисков.

В Послании Президента Российской Федерации Федеральному Собранию Российской Федерации от 29 февраля 2024 г. сказано: «В рамках проекта «Чистый воздух» в 12 промышленных центрах России ... удалось снизить вредные выбросы в атмосферу. С прошлого года к проекту подключились ещё 29 городов. В целом по стране объём вредных выбросов в атмосферу должен быть сокращён вдвое. К этой цели будем двигаться поэтапно. Для оценки результатов создадим комплексную систему мониторинга качества окружающей среды... Надо создавать стимулы для бизнеса и внедрять «зелёные» технологии, переходить на экономику замкнутого цикла». [1]

Деятельность человека оказывает существенное влияние на изменение климата, которое в свою очередь воздействует на экономику России. Проявляясь через экстремальные погодные условия, изменения в сельском хозяйстве и энергетическом

секторе, изменение климатических условий требует скоординированных мер по адаптации и смягчению последствий. Будущее экономики страны во многом зависит от того, насколько эффективно будет осуществляться реагирование на вызовы, связанные с изменением климата, и как человечество будет действовать в сложившейся климатической и экономической обстановке.

#### ***Библиографический список***

1. Послание Президента Российской Федерации Федеральному Собранию от 29.02.2024 – URL: <http://www.kremlin.ru/events/president/transcripts/messages/73585> (дата обращения 20.11.24). – Текст: электронный
2. Российская Федерация. Правительство. Об утверждении Стратегии социально-экономического развития РФ с низким уровнем выбросов парниковых газов до 2050 г.: Распоряжение Правительства Российской Федерации от 29.10.2021 г. № 3052-р / Российская Федерация. Правительство. – Текст: непосредственный.
3. Распоряжение Правительства РФ от 11 марта 2023 г. № 559-р Об утверждении национального плана мероприятий второго этапа адаптации к изменениям климата на период до 2025 г. – URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/406426879/> (дата обращения: 20.11.2024). – Текст: электронный.
4. Официальный сайт Федеральной службы по гидрометеорологии и мониторингу окружающей среды «Росгидромет», 2004. – URL: <http://www.meteo.ru> (дата обращения: 17.11.2024). – Текст: электронный.

**УДК 331.41**

#### **Влияние эргономики на продуктивность сотрудников**

***Назарова Юлия Николаевна,***

*кандидат экономических наук,*

*доцент, Волгоградского института управления –*

*филиала РАНХиГС*

***Уткин Владислав Романович,***

*студент магистратуры*

*Волгоградского института управления –*

*филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** В данной работе рассматривается влияние эргономики на продуктивность сотрудников, ключевые факторы, такие как правильная организация рабочего места, выбор мебели и освещение, а также необходимость регулярных перерывов. Подчеркивается значимость создания комфортной рабочей среды для повышения эффективности и благополучия работников.

**Ключевые слова:** эргономика, эффективность, производительность, продуктивность, сотрудник.

В условиях динамичного современного рынка эффективное управление трудовой производительностью стало ключевым приоритетом для организаций всех размеров и отраслей. В центре этого процесса находится важнейший фактор успеха – сотрудники. Независимо от внедряемых технологических новшеств или применяемых стратегий управления, именно люди являются основным двигателем любой компании.

Повышение производительности труда не сводится только к увеличению объемов производства или снижению расходов. Это целостный подход, направленный на формирование таких условий, которые позволят каждому сотруднику раскрыть свои лучшие качества.

Важным компонентом этого процесса является эргономика – наука, изучающая взаимодействие человека и окружающей среды. Правильно организованное рабочее место

напрямую влияет на здоровье, комфорт и общую эффективность сотрудников. Исследования демонстрируют, что удобные и адаптированные к потребностям человека рабочие пространства могут значительно снизить уровень стресса, увеличить время сосредоточенности и повысить общую продуктивность. Как следствие, внимание к принципам эргономики не только способствует улучшению качества выполняемой работы, но и создает мотивационную атмосферу, в которой сотрудники ощущают заботу и поддержку со стороны работодателя [1].

Можно отметить несколько основных принципов эргономики:

1. Правильная осанка во время выполнения работы
2. Работать необходимо на нужном уровне от земной поверхности и на правильном уровне глаз.
3. Движения во время выполнения работы должны быть гибкими и комфортными для тела
4. Обеспечить правильное взаимодействие с предметами таким образом, чтобы повороты были легкими, комфортными, человек имел возможность дотянуться до необходимых предметов [2].

Согласно данным Федеральной службы по труду и занятости (Роструд), более 50% офисных работников в России выражают недовольство из-за болей в спине и шее, при этом свыше 30% встречаются с заболеваниями, связанными с неверной позой и нагрузками. Применение эргономичных решений может уменьшить количество таких заболеваний на 30-50%. Это позволит компании сократить значительные расходы на медицинские услуги, так как средняя стоимость лечения одного человека с такими проблемами может достигать 15 000 рублей. Для организации, у которой 100 сотрудников экономия может составлять до 750 000 рублей в год.

Для быстрого разрешения вопросов, касающихся эргономики, необходимо проводить оценку текущего состояния. Для этого следует выполнить анализ условий труда каждого сотрудника. По результатам проведенного анализа необходимо внедрить эргономичное оборудование, соответствующее потребностям сотрудников. Инвестиции в качественные офисные кресла с функциями регулировки высоты, наклона спинки и подлокотников помогут снизить нагрузку на позвоночник и мышцы.

Не менее важным аспектом эргономики является правильная организация рабочего пространства, которая может повысить продуктивность труда на 10-20%. Это включает в себя грамотную расстановку мебели. Экран компьютера следует устанавливать на уровне глаз или чуть ниже, чтобы избежать перегиба шеи. Оптимальное расстояние до экрана должно составлять примерно 50-70 см. Часто используемые предметы (канцелярские принадлежности, документы, телефон) должны располагаться в пределах легкой досягаемости.

Для обеспечения комфортной и продуктивной работы крайне важно организовать качественное освещение. Необходимо максимально использовать естественный свет, избегая яркого солнца, которое может создавать блики на экране. Эффективным будет сочетание общего и точечного освещения. Настольные лампы с возможностью регулировки яркости помогут избежать напряжения глаз.

На рабочем месте должны быть организованы зоны, где сотрудники могут делать перерывы. Это могут быть мягкие уголки или специальные комнаты для отдыха. Озеленение рабочего пространства (растения, живые уголки) может способствовать снижению стресса и улучшению общего самочувствия [3].

Исследования показали, что правильная организация рабочего места может увеличить продуктивность на 30%. Снижение количества ошибок непосредственно связано с экономией: если каждое недоразумение в работе обходится компании примерно в 10 000 рублей, то уменьшение числа ошибок на 25% в компании с 100 сотрудниками может привести к экономии до 250 000 рублей в год.

Согласно данным исследовательского центра «Зарплата.ру», компании, достигающие высоких уровней удовлетворенности среди работников, могут наблюдать снижение текучести кадров на 25-65%. Замена каждого сотрудника может обойтись компании от 50 000 до 200 000 рублей в зависимости от заработной платы и времени, потраченного на обучение. Таким образом, для организации с 100 сотрудниками снижение текучести на 10% может привести к экономии от 500 000 до 2 000 000 рублей.

По данным Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ), компании теряют до 5% своего дохода из-за заболеваний сотрудников. Если годовой доход составляет 100 000 000 рублей, это приведет к потере 5 000 000 рублей. Улучшение эргономических условий может снизить этот процент, что позволит сэкономить значительные средства.

Улучшение эргономики рабочего пространства является ключевым аспектом, который может существенно повысить комфорт и продуктивность сотрудников. Фокус на анализе рабочего места, правильной организации мебели, освещении, акустике и доступности элементов помогает создать среду, способствующую здоровью и благополучию. Внедрение регулируемой мебели и удобных инструментов, а также обеспечение регулярных перерывов и обучения практике эргономики, способствует снижению физической нагрузки и повышению общей удовлетворенности работой.

Также следует учитывать важность регулярного мониторинга и оценки результатов внедренных изменений. Получение отзывов от сотрудников и адаптация стратегий на основе их мнений помогут не только поддерживать комфортные условия, но и увеличить осведомленность о важности эргономики в рабочем процессе. В итоге, всесторонний подход к улучшению условий труда не только способствует снижению рисков заболеваний, связанных с работой, но и формирует более продуктивную и сбалансированную рабочую среду.

#### ***Библиографический список***

1. Баранник, Ю. Г. Использование возможностей эргономики – составная организация труда / Ю. Г. Баранник, Р. Н. Романинец // Россия: тенденции и перспективы развития. - 2021. - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ispolzovanie-vozmozhnostey-ergonomiki-sostavlyayuschaya-organizatsii-truda> (дата обращения: 07.11.2024). - Режим доступа: для авториз. пользователей. - Текст: электронный.

2. Верна, В. В. Научный подход к организации и рационализации рабочего пространства персонала с использованием концепции бережливого производства «5S» / В. В. Верна, В. А. Дудко // Экономика строительства и природопользования. - 2021. - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nauchnyy-podhod-k-organizatsii-i-ratsionalizatsii-rabocheho-prostranstva-personala-s-ispolzovaniem-kontseptsii-berezhlivogo> (дата обращения: 07.11.2024). - Режим доступа: для авториз. пользователей. - Текст: электронный.

3. Семенова, Э. Х. Улучшение эргономики рабочего пространства в организациях в условиях пандемии: на примере сферы туризма / Э. Х. Семенова, Л. Р. Мхеидзе, М. С. Э. Д. Селим, С. Б. Урусов // Социология. - 2021. - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/uluchshenie-ergonomiki-rabocheho-prostranstva-v-organizatsiyah-v-usloviyah-pandemii-na-primere-sfery-turizma> (дата обращения: 07.11.2024). - Режим доступа: для авториз. пользователей. - Текст: электронный.

**УДК 332:625.7/.8(470.45)**

#### **Бенчмаркинг как современный инструмент экономики**

**Мошкова Анна Андреевна**, ЭБ-500,  
Волгоградский Институт Управления – филиал РАНХиГС  
Научный руководитель: **Родионова Екатерина Владимировна**,  
кандидат экономических наук, доцент  
Волгоградский Институт Управления – филиал РАНХиГС

**Аннотация.** В данной работе приводится общая характеристика одного из современных инструментов экономики – бенчмаркинга, отражена история его возникновения, показаны плюсы и минусы, а также обоснована его актуальность.

**Ключевые слова:** бенчмаркинг, маркетинг, совершенствование, конкуренция, бизнес-процесс.

В среде жесткой конкуренции и увеличения потребностей покупателей любая организация пытается продвинуть новшества, улучшить технологии обслуживания покупателей, а также управлять бизнесом. Для того, чтобы улучшить эффект от новшества во время их выбора и реализации исходят из результатов маркетинговых исследований. Инструментом таких маркетинговых исследований является бенчмаркинг.

Бенчмаркинг берет свое начало в Японии. В 1929 году Киитиро Тоеда стал руководить компанией Toyota после того, как изучил автомобильную промышленность США и Европы. Японцы набрались опыта результативно изменять достижения иных стран.

Данное понятие как научное направление стратегической деятельности возникло в середине 20 века. В это время японцы стали изучать деятельность американских и европейских фирм для приобретения различных идей, которые используются в японских организациях. Результатом такой деятельности стало то, что Япония смогла реализовать свою деятельность на мировом рынке. Последующее продвижение бенчмаркинга стало проявляться уже в западных компаниях.

Бенчмаркинг как деятельность в осуществлении маркетинговой стратегии упоминается в 1972 году в Институте стратегического планирования Кембриджа. Исследовательско-консалтинговая компания «Pims» отметила, что необходимо для обнаружения эффективного решения в конкурентной среде изучать, а также применять опыт других предприятий, которые имеют наиболее положительные результаты от своей работы в определенной области деятельности. Следует обратить внимание, что свое классическое происхождение бенчмаркинг берет от компании «Херох» в 1979 году. В этот период времени японский копировальный аппарат фирмы «Fuji» чуть ли не вытеснил с рынка американского великана, поэтому топ-менеджеры Херох посетили Японию с целью исследования производственных особенностей и трудовой организации в странах-конкурентах. Приобретенный опыт помог в оптимизации издержек и увеличение производительности труда. С того момента бенчмаркинг Херох стал классическим примером и широко применяться в западной литературе [2].

Бенчмаркинг в целом представляет собой процесс определения, понимания и адаптации имеющихся примеров эффективного функционирования фирмы в целях совершенствования собственной деятельности. Бенчмаркинг основывается на опыт своих конкурентов, которые добились высокого положения на рынке в условиях его турбулентности. Данный инструмент дает исследовать качественную сущность действий конкурентов, чтобы улучшить позицию организации по определенным показателям или сфере его деятельности.

Целями бенчмаркинга являются определение наилучшего метода для осуществления определенной деятельности, установление соответствующей оценки издержек с издержками конкурента, принятие мер в целях усовершенствования издержек, чтобы обеспечить конкурентоспособность [1].

Также у данного инструмента есть немало определений и видов. Например, внутренний бенчмаркинг базируется на выявлении наилучших показателей процессов, происходящих внутри конкретной компании. Конкурентный бенчмаркинг затрагивает анализ информации о конкурентах, которые находятся в одной отрасли. Функциональный – в данном виде сравниваются и качественные, и количественные параметры деятельности предприятия. Для сравнения берутся аналогичные показатели успешных компаний, работающих в одной области с анализируемой организацией. Бенчмаркинг бизнес-процессов

предполагает снижение всех затрат, а также исключение факторов, которые формируют издержки. В стратегическом бенчмаркинге особое внимание уделяется опыту иных компаний: обнаружение исключительных возможностей, методов, способов. Следовательно, компания приобретает преимущество при конкуренции и улучшает свои параметры.

В менеджменте бенчмаркинг проявляется в стимулировании развития и критического отношения к действующим бизнес-процессам, улучшении процесса обучения в организации, формировании мотивации для лучших изменений, обнаружении инновационных источников, улучшении приемов труда, определении новых стандартов в целях измерения бизнес-процессов.

В бизнесе бенчмаркинг представляет собой нахождение и исследование подходящих методов управления процессами, становящимися эталонами для компании и принимают участие в реализации собственного бизнеса для качественного его ведения. В менеджменте бенчмаркинг используется для идентификации предприятий, добивающихся успехов.

Бенчмаркинг применяется для непрерывного самосовершенствования, так как дает возможность фирмам справиться со сложившимися тенденциями в улучшении качества, производительности труда, объема выпуска (на один и тот же процент в год).

Преимуществами бенчмаркинга являются предоставление внутренних источников конкурентоспособности компании на рынке, изучение товаров, услуг, технологии реализации бизнес-процессов, включение более широкого спектра источников информации, повышение мотивации сотрудников в поиске новых идей во внешней среде, а также проявление инициативы по улучшению своей деятельности. Также к положительным сторонам бенчмаркинга следует относить ориентир на наивысшее достижение лидеров организаций мирового класса, принятие во внимание высокой роли осведомленности работников, стремление сотрудников самостоятельно выражать интерес в улучшении своей работы и вера в способность достигать амбициозных целей.

Недостатки бенчмаркинга:

1) Ограниченный доступ к информации или нахождение неточных данных. Для бенчмаркинга важно обладать точной, надежной и доступной информацией, чтобы эффективно реализовать процесс;

2) Сам процесс бенчмаркинга имеет ресурсно-затратный характер, так как расходы на него могут не окупиться, что несет в себе большие риски;

3) Не является разовым действием, потому что бенчмаркинг представляет собой непрерывный процесс, который требует регулярного совершенствования и для его поддержания необходимо адаптироваться к различному роду изменениям;

4) Неправильный выбор партнеров и показателей. Необходимо удостовериться, что реализуемые сравнения с выбранной компанией отвечают целям предприятия и отрасли [3].

Актуальность данной темы проявляется в таких факторах, как глобализация мировой экономики, усиление конкуренции, увеличение скорости вывода продукта на рынок, образование нового конкурентного преимущества в виде интеллектуальных ресурсов и знаний.

В настоящее время бенчмаркинг представляет собой исходную и неотделимую основу оценки и аргументации улучшения и усиления конкурентной способности большинства успешных организаций, где каждая отдельная такая организация намеревается стать лучше другой по определенным показателям и сохранить достигнутые параметры на протяжении длительного времени [4].

### Список литературы

1) Жильцова, О. Н. Маркетинг территорий: учебник и практикум для вузов / О. Н. Жильцова – Москва: Юрайт, 2024. – 81-82 с. – Текст: непосредственный;

2) Каренов, Р. С. Бенчмаркинг – управленческая технология, позволяющая формализовать передачу и адаптацию передового управленческого опыта: статья / Р. С. Каренов – Караганда: Вестник Карагандинского университета, 2014. – 107 с. – Текст: непосредственный;

3) Соловьева, Ю. Н. Конкурентные преимущества и бенчмаркинг: учебное пособие для вузов, 2-е изд. / Ю. Н. Соловьева – Санкт-Петербург: Юрайт, 2024. – 50-55 с. – Текст: непосредственный;

4) Шарафутдинова, Н. С., Шафигуллина, А. В., Бенчмаркинг: учебное пособие / Н. С. Шарафутдинова. А. В. Шафигуллина – Казань: Казанский (Приволжский) федеральный университет, 2016. – 4 с. – Текст: непосредственный.

**УДК 334.021**

### **Показатели эффективности государственной поддержки малого и среднего предпринимательства в регионе**

*Емельянова Алина Владимировна,  
магистр второго курса*

*Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС*

*Научный руководитель: Севостьянова Софья Александровна, доцент, к. э. н.  
Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС*

**Аннотация:** В статье рассматривается методика оценки эффективности государственной поддержки, на основе которой был проведен анализ малых и средних предприятий в ЮФО. В ходе анализа были выявлены основные преимущества и недостатки, исходя из этого, предлагается совершенствование методики оценки эффективности государственной поддержки МСП, построенной на разработке интегрального коэффициента развития МСП в регионе.

**Ключевые слова:** финансовая поддержка МСП, эффективность, малое и средние предпринимательство, показатели эффективности.

Развитие малого и среднего предпринимательства зависит от взаимодействия с органами государственной власти, выражающееся в виде государственной поддержки. Эффективность господдержки влияет на развитие предпринимательства, что в свою очередь отражается на социально-экономической ситуации в регионе. Государственная поддержка постоянно меняется, в связи с этим требуется постоянное совершенствование методов оценки ее эффективности.

В исследовании А.Е. Кремина используется комплексный интегральный показатель уровня государственной поддержки [3]. Автором предложена система оценки, состоящая из двух блоков показателей: «затраты» государственной поддержки, которые отражают количество госзаказов с МСП и их среднюю стоимость, а также объем субсидий, выделяемых из федерального бюджета и ее «результаты». Данный показатель включает в себя три группы показателей:

- Показатели социально-экономических целей государственной поддержки (численность МСП на 10 тыс. чел. населения региона, среднесписочная численность работников на МСП на 10 тыс. чел. населения региона, объем оборота МСП на одного занятого в экономике региона, инвестиции в основной капитал на одного занятого в экономике региона и отношение объема инвестиций в основной капитал МСП к обороту МСП);

- оценка условий введения бизнеса на исследуемой территории (удельный вес прибыльных МСП в общем числе МСП, рентабельность продукции, коэффициенты «рождаемости» и «смертности» МСП);

- показатели, характеризующие вклад предпринимательства в экономику региона (удельный вес МСП в общем объеме численности предприятий и организаций в регионе, доля доходов населения МСП от общего числа доходов населения, доля оборота малых предприятий в ВРП региона, доля численности занятых на малых предприятиях в общей численности занятых в экономике региона, доля инвестиций в основной капитал малых предприятий в общем количестве инвестиций региона).

На основе представленной методики А.Е. Кремина был проведен анализ оценки эффективности государственной поддержки МСП на материалах субъектов ЮФО. Эмпирическую базу исследования составили экономико-статистические материалы Федеральной государственной статистики и Федеральной налоговой службы.

В 2023 году численность субъектов МСП в ЮФО составляет 717,4 тыс. предприятий, что больше, чем в 2019 году на 2,6%. В Волгоградской области число МСП в 2019 году – 78,3 тыс., а в 2023 наблюдается уменьшение числа МСП на 3947 тыс. Достигнутые показатели значительно уступают соответствующим показателям соседним субъектам РФ – Краснодарскому краю (295,1 тыс. – 2023г.) и Ростовской области (178,2 тыс. – 2023г.). Среднесписочная численность работников в ЮФО за рассматриваемый период уменьшилась на 1,9%. Темп роста показателя количества МСП на 10 тыс. чел. населения региона в 2023г. к 2019 г. в ЮФО имеет тенденцию к снижению: так, в г. Севастополь темп роста составил 78,3%, в Волгоградской области – 93,8%, в Республики Крым – 94,4%. Единственный регион, где отмечается положительная тенденция – Республика Калмыкия (211,8%).

Следующий показатель – инвестиции в основной капитал на одного занятого в экономике региона рассчитывался на основе данных Росстата по средним предприятиям 2019-2021г., по причине отсутствия данных по микро- и малым предприятиям. Необходимо отметить низкий объем инвестиционной деятельности субъектов среднего предпринимательства Волгоградской области по сравнению с регионами-лидерами ЮФО. Так, инвестиции на одного занятого в экономике Краснодарского края в 2021 году составляет – 19,4% от общего числа показателя по ЮФО, а в Волгоградской области – 4,12%.

Ежегодно растет количество предпринимателей, обращающихся за получением поддержки. Наряду с этим, объем субсидий субъектам МСП имеет тенденцию к сокращению за период с 2019 по 2021 год (за 2022-2023 г. нет данных). Распределение субсидий, выделяемых из федерального бюджета МСП в расчете на 1000 субъектов МСП, показало, что в 2019-2021 году наибольший объем был выделен на Республику Калмыкия (в 2019 г. – 36299,4 тыс. руб., в 2021 г. на 10846,7 тыс. руб. меньше) и Республику Адыгея (в 2019 г. – 30133,6 тыс. руб., в 2021 г. на 8895,14 тыс. руб. меньше), наименьший объем пришелся на Краснодарский край (1213,5 тыс. руб., прирост к 2021 г. составляет 156,3 тыс. руб.) и Волгоградскую область (в 2019 г. – 2665,8 тыс. руб., в 2021 г. на 458,4 тыс. руб. меньше). Сокращение объема субсидий на 1000 МСП связано с тем, что растет количество получателей, что соответственно приводит к уменьшению среднего объема субсидий на одного получателя поддержки.

Показатель оборота МСП на одного занятого в экономике колеблется в пределах от 3,9% до 21,9% по регионам ЮФО. Лидирует Ростовская область, в 2021 году данный показатель составил верхние границы (21,9%), на второй месте – Краснодарский край, на третьем – Республика Адыгея. Волгоградская область занимает 5 место, ее показатели варьируются от 10,1% до 12,2%. Темп роста 2023 г. к 2019 г. оборота МСП на одного занятого в экономике Волгоградской области составил 104,2%, что является наименьшим показателем в регионах ЮФО, наибольший темп роста наблюдается в Республики Калмыкия – 216,5% за аналогичный период. Низкий показатель оборота МСП свидетельствует о том, что в регионах преобладают микропредприятия, а численность более крупных субъектов МСП сокращается.



Наибольшая доля занятых в секторе МСП в общем количестве занятых в 2019-2023 г. приходится на г. Севастополь (20,3%), далее следует Краснодарский край (20,1%) и Ростовская область (19,75%). Наименьшее значение наблюдается в Волгоградской (14,7%), Астраханской области (14,1%) и Республики Калмыкии (12,4%). При этом отмечается снижение данного показателя по всем регионам, что соотносится с данными о количестве занятых в секторе МСП. Все регионы ЮФО за исключением Республики Калмыкия имеет низкие темпы роста занятых в секторе МСП в общем количестве занятых 2023 г. к 2019 г. – от 77,2% до 94,6%, Республика Калмыкия – 197,8%.

На основании имеющихся данных был построен интегральный показатель эффективности.

<b>Интегральный показатель эффективности государственной поддержки МСП в ЮФО</b>					
	<b>2019</b>	<b>2020</b>	<b>2021</b>	<b>2022</b>	<b>2023</b>
<b>Республика Адыгея</b>	1,0	2,0	0,2	0,4	0,8
<b>Республика Крым</b>	1,1	0,8	0,4	0,5	0,6
<b>Город Севастополь</b>	0,9	1,7	0,4	0,2	0,7
<b>Ростовская область</b>	1,1	1,1	0,5	0,6	0,7
<b>Республика Калмыкия</b>	0,5	2,6	0,6	0,9	3,8
<b>Астраханская область</b>	1,0	1,0	0,6	0,4	0,6
<b>Волгоградская область</b>	0,6	2,1	0,4	0,4	0,8
<b>Краснодарский край</b>	0,5	2,4	1,4	0,7	0,8

Проведенная оценка эффективности на основе имеющихся данных по показателям методики А.Е. Кремина выявила, что регионом-лидером является Республика Калмыкия, а аутсайдерами стали – Республика Крым и Астраханская область. Причинами резкого скачка значений по показателям является применение для субъектов МСП в Республики Калмыкия с начала 2023 года пониженных налоговых ставок [2]. Это подтверждается увеличением числа субъектов МСП в регионе.

Таким образом, преимущество методики оценки эффективности А.Е. Кремина, которое заключается в перечне показателей, оценивающих эффективность государственных программ с точки зрения расходования ресурсов и вклада предпринимательской деятельности в развитие региона.

В настоящее время рассматриваемая методика оценки эффективности требует некоторых изменений, которые будут учитывать новые реалии. В условиях ограниченности бюджетных ресурсов государства важно определить наиболее результативные меры поддержки, которые обеспечивают развитие МСП. Для составления дальнейших рекомендаций по совершенствованию финансовой поддержки МСП важно учитывать все финансовые меры, а не ограничиваться отдельными видами и формами поддержки, с целью дальнейшего их изменения, разработки новых или отказа от неэффективных мер.

На основании вышеизложенного, предлагается совершенствование методики оценки эффективности государственной поддержки МСП. В июне 2020 года категорию «самозанятые» приравнивали к субъектам МСП, также был создан федеральный проект «поддержка самозанятых». Темп роста зарегистрированных граждан в качестве самозанятых в ЮФО к 2022 году составляет +187,7%, а к 2023 году +150,7%, в связи с этим предлагается внести показатель «количество самозанятых в регионе» для выявления тренда роста числа самозанятых в контексте развития сектора МСП в регионе.

Одним из индикаторов развития экономики страны и регионов является показатель инновационной активности предприятий. По данным рейтинга стран по уровню развития инноваций Россия занимает 51 место, со значением индекса инноваций – 33,3, первую строчку рейтинга занимает Швейцария, со значением 67,6 [1]. Потенциальное развитие экономики регионов определяется участием МСП в разработке и внедрении инноваций. В результате чего, выявляется необходимость включения в методику оценки таких показателей, как: доля инновационных субъектов МСП в общей численности субъектов МСП в регионе, темп роста удельного веса МСП в производстве инновационной продукции

и количество институтов инновационной поддержки субъектов МСП (бизнес-инкубаторы, технопарки).

Блок показателей «Показатели государственной поддержки», который выделил А.Е. Кремин, не учитывает все виды государственной поддержки, наряду с субсидиями Министерства экономического развития регионам оказывается поддержка в виде финансирования микрозаймов для МСП, предоставление льготных кредитов и государственных гарантий и другие. Таким образом, необходимо включить следующие показатели государственной поддержки МСП:

<b>Группа показателей уровня государственной поддержки</b>
Объем кредитования МСП в общем числе МСП, млн. руб.
Сумма действующих кредитов, выданных под поручительства гарантийных фондов МСП (млн. руб.)
Количество выданных поручительств и (или) независимых гарантий РГО, ед.
Сумма действующих микрозаймов, выданных микрофинансовыми организациями МСП (млн. руб.)
Количество действующих микрозаймов, выданных микрофинансовыми организациями, ед.
Количество государственных имущественных объектов, включенных в перечни государственного и муниципального имущества, свободного от прав третьих лиц.
Количество услуг и мер поддержки, которые были предоставлены субъектам МСП, а также гражданам, планирующим начать предпринимательскую деятельность, через офис МФЦ для бизнеса
Количество субъектов МСП - экспортеров, заключивших экспортные контракты по результатам услуг центра поддержки экспорта
Количество институтов поддержки субъектов МСП (гарантийный фонд, фонд микрозаймов)

Предлагаемые группы показателей оценки эффективности государственной поддержки МСП на региональном уровне предоставляют возможность провести объективную количественную оценку, при этом предпочтение отдается относительным показателям, а не абсолютным для более точной оценки.

#### ***Библиографический список***

1. Глобальный инновационный индекс 2023 // WIPO URL: <https://www.wipo.int/en/web/global-innovation-index/2023/index>
2. Закон от 11.10.2022 № 243-VI-3 // Федеральная налоговая служба URL: [https://www.nalog.gov.ru/rn08/about\\_fts/docs/13237582/?ysclid=m4ftxrjolz776251818](https://www.nalog.gov.ru/rn08/about_fts/docs/13237582/?ysclid=m4ftxrjolz776251818)
3. Кремин А. Е., Методика оценки эффективности государственной поддержки малого предпринимательства в регионе // Проблемы развития территории. 2017. №3 (89). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/metodika-otsenki-effektivnosti-gosudarstvennoy-podderzhki-malogo-predprinimatelstva-v-regione>
4. Прохоренков П.А., Ререр Т.В. Анализ эффективности государственной поддержки малого предпринимательства // Фундаментальные исследования. – 2022. – № 6. – С. 40-46; URL: <https://fundamental-research.ru/ru/article/view?id=43269>
5. Сплошное статистическое наблюдение малого и среднего бизнеса за 2020 год // Федеральная служба государственной статистики URL: <https://rosstat.gov.ru/publications-plans>

**Методы оценки предпринимательских рисков: теоретические подходы и практическое значение**

*Чернышкова Ольга Александровна,*

*студент шестого курса*

*Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС*

*Научный руководитель: Севостьянова Софья Александровна, доцент, к. э. н.*

*Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС*

**Аннотация:** в статье рассматриваются теоретические основы предпринимательских рисков, их классификация и значение для современного бизнеса. Анализируются основные методы оценки рисков, включая качественные и количественные подходы. Особое внимание уделено интеграции различных методик и их применению для малых и средних предприятий (МСП). Рассматривается алгоритм управления предпринимательскими рисками, включающий этапы выявления, анализа и минимизации рисков. Сделан вывод о необходимости комплексного подхода для повышения устойчивости бизнеса в условиях неопределенности.

**Ключевые слова:** предпринимательский риск, методы оценки рисков, управление рисками, малый и средний бизнес, устойчивость бизнеса.

Предпринимательская деятельность неразрывно связана с рисками, обусловленными как внутренними, так и внешними факторами. Так, например, согласно данным Федеральной налоговой службы, в первой половине 2021 года в России прекратили деятельность 553,7 тыс. индивидуальных предпринимателей и фермерских хозяйств, что является рекордным показателем с 2013 года [5]. Согласно данным аналитической службы FinExpertiza, в 2023 году в России количество закрытых коммерческих предприятий уменьшилось на 9,3% по сравнению с 2022 годом, составив 254 тысячи — это рекордно низкий показатель за последние восемь лет. Число открытых компаний практически не изменилось и составило 242,5 тысячи, впервые за последние годы почти сравнявшись с числом ликвидированных предприятий [5].

Отсюда следует, что управление предпринимательскими рисками становится важнейшей задачей для обеспечения устойчивости бизнеса, особенно в условиях современной экономической неопределенности. Цель данной статьи – проанализировать методы оценки и управления предпринимательскими рисками и их значение для успешного функционирования организаций.

Предпринимательский риск представляет собой вероятность возникновения негативных последствий, включая финансовые потери, неоправданные затраты и утрату ресурсов [3, с. 315]. Он связан с неопределенностью рыночной среды и сложностью прогнозирования будущих событий. Риски классифицируются на внутренние (операционные, управленческие) и внешние (экономические, социально-политические, экологические).

Для малых и средних предприятий (МСП) предпринимательский риск особенно критичен из-за ограниченных ресурсов и высокой уязвимости к изменениям во внешней среде. Разработка системного подхода к управлению рисками становится ключевым условием для их долгосрочного роста.

Управление предпринимательскими рисками включает четыре основных этапа [2, с. 142-143]:

1. Выявление факторов риска.
2. Классификация рисков по вероятности и значимости.
3. Оценка рисков с использованием статистических и экспертных методов.

4. Разработка стратегий минимизации рисков, включая диверсификацию, страхование и контроль.

Особое внимание специалисты уделяют адаптации перечисленных методов для МСП, где важно учитывать ограниченные ресурсы и потребность в гибкости управления. Рассмотрим их подробнее.

Этап выявления факторов риска решает ряд задач:

1) Идентификация рисков – определение внешних (экономические, политические, экологические) и внутренних факторов (управленческие ошибки, операционные сбои).

2) Сбор информации – используются методы анализа макро- и микросреды, SWOT-анализ, интервью с ключевыми сотрудниками, изучение данных из прошлых проектов и текущей отчетности.

3) Создание базы данных рисков – формируется перечень потенциальных угроз с указанием их характера, источника и возможного влияния.

Так, например, для малого предприятия в сфере производства основным внешним фактором риска может быть рост цен на сырье, а внутренним — технические сбои оборудования.

На этапе классификации и рисков по вероятности и значимости риски структурируются и ранжируются по следующим критериям [6, с. 82-83]:

- Вероятность возникновения, где используются количественные (вероятностные оценки) и качественные (оценка экспертами) методы.

- Значимость последствий, где учитывается степень влияния риска на ключевые аспекты бизнеса, такие как финансовые результаты, операционная деятельность, репутация.

На этапе оценки рисков с использованием статистических и экспертных методов проводится детальная оценка рисков, включающая количественные и качественные анализы. Статистические методы включают анализ исторических данных, направленный на выявление вероятности сбоев и потерь, а также расчет ключевых финансовых коэффициентов, таких как ликвидность, прибыльность и устойчивость предприятия. В свою очередь, экспертные методы предполагают привлечение специалистов для оценки рисков с учетом особенностей конкретного бизнеса [1. С. 29]. Эксперты формируют вероятностные оценки, которые учитывают количественные показатели и качественные аспекты, чтобы оказывать комплексное понимание угроз и возможностей.

Инструменты, применяемые на данном этапе включают:

- Финансовые модели для прогнозирования возможных убытков.
- SWOT-анализ для выявления сильных и слабых сторон компании, возможностей и угроз.

После анализа рисков разрабатываются меры по их снижению:

1) Диверсификация, где происходит распределение ресурсов и активов для снижения зависимости от одного фактора.

2) Использование страховых инструментов для защиты от непредвиденных обстоятельств.

3) Постоянный мониторинг и корректировка стратегии управления рисками.

Каждый выделенный этап дополняет предыдущий, формируя системный подход к управлению предпринимательскими рисками, что особенно важно в условиях высокой неопределенности. Как видно, эффективное управление рисками способствует устойчивости бизнеса и минимизирует потери, что в особенности актуально для начинающих компаний. Использование интегрированных подходов делает основу для стратегического планирования и принятия обоснованных решений надежной.

Практическая значимость рассмотренных методов и подходов заключается в возможности их применения для решения реальных бизнес-задач. Малым и средним

предприятиям, которые наиболее подвержены влиянию рисков из-за ограниченности ресурсов, особенно важно разрабатывать гибкие и адаптивные системы управления рисками, учитывающие и внутренние, и внешние угрозы.

Таким образом, управление предпринимательскими рисками представляет собой важнейшую функцию стратегического менеджмента, направленную на обеспечение устойчивости и долгосрочного успеха бизнеса. Внедрение интегрированных подходов к оценке и управлению рисками минимизирует влияние неопределенности и эффективно адаптирует компании к изменяющимся условиям внешней среды. Такая возможность актуальна в современных условиях, когда скорость изменений и уровень неопределенности возрастают, требуя от бизнеса высокого уровня гибкости и устойчивости.

### **Список используемой литературы**

1. Асатрян Н. Л. Управление рисками в организации: подходы к анализу и оценке // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2023. – №. 4-1 (98). – С. 28-31.
2. Ахметвалиева М. Г., Зиннатуллина О. Ф. Алгоритм выбора методов управления предпринимательскими рисками // PolitBook. – 2020. – №. 3. – С. 135-151.
3. Киселева И. А. и др. Методы оценки и управления предпринимательскими рисками // Вестник Воронежского государственного университета инженерных технологий. – 2017. – Т. 79. – №. 2 (72). – С. 314-319.
4. Львович Э. М., Мельникова Т. В. Анализ организации надлежащего режима риск-контроля на предприятиях // Вестник Воронежского института высоких технологий. – 2020. – №. 2. – С. 51-55.
5. Рассохина И. Ю., Чибисова Е. А. Культура управления рисками в коммуникационных проектах // Язык. Коммуникация. Общество. – 2024. – С. 36.
6. Санникова И. Н., Дубина И. Н., Межов С. И. Формирование системы управления комплексными рисками устойчивого развития территорий: постановка и пути решения научно-исследовательской проблемы // Экономика Профессия Бизнес. – 2023. – №. 1. – С. 81-89.
7. Эмексузян А. Р., Балдин К. В., Алиев А. Т. Глава II. Современные методы измерения и оценки предпринимательских рисков // Управление рисками и антикризисная политика. – 2022. – С. 75-121.

**УДК 338.14**

### **Продовольственная безопасность как часть экономической безопасности государства**

*Аксенова Юлия Алексеевна,  
студентка Волгоградского  
института управления – филиала РАНХиГС  
Семикин Дмитрий Викторович,  
доцент кафедры экономики и финансов,  
кандидат географических наук, доцент  
Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС*

**Аннотация:** В статье раскрывается понятие продовольственной безопасности и ее связь с экономической безопасностью государства. Автором приведены риски и угрозы обеспечения продовольственной безопасности государства.

**Ключевые слова:** экономическая безопасность, продовольственная безопасность, риски, угрозы.

Продовольственная безопасность является одной из ключевых составляющих экономической безопасности государства, так как она напрямую влияет на уровень жизни

населения, стабильность социально-экономической ситуации и устойчивость национальной экономики.

Наличие устойчивой продовольственной системы позволяет снизить зависимость от импорта, что в свою очередь укрепляет экономическую независимость страны. Страны, которые способны самостоятельно обеспечивать свои потребности в продовольствии, имеют больше возможностей для маневра в условиях экономических и политических кризисов. Это особенно актуально в условиях нестабильной международной обстановки, когда страны могут столкнуться с ограничениями на импорт или резким увеличением цен на продовольствие.

Продовольственная безопасность представляет собой «состояние, характеризующееся постоянным физическим, социальным и экономическим доступом для всех людей к достаточному по объему, безопасному и питательному продовольствию, необходимому для удовлетворения их потребностей в полноценном питании и пищевых привычек и поддержания активного и здорового образа жизни» [1, с. 9].

В соответствии с Доктриной продовольственной безопасности Российской Федерации, продовольственная безопасность это – «состояние социально-экономического развития страны, при котором обеспечивается продовольственная независимость Российской Федерации, гарантируется физическая и экономическая доступность для каждого гражданина страны пищевой продукции, соответствующей обязательным требованиям, в объемах не меньше рациональных норм потребления пищевой продукции, необходимой для активного и здорового образа жизни» [4].

Понятие и показатели продовольственной безопасности определяются в экономических публикациях достаточно широко, однако в их трактовках можно выделить два взаимосвязанных аспекта, характеризующих в большей степени социальную и экономическую составляющие этой многоплановой категории.

Во-первых, обеспечение продовольственной безопасности подразумевает гарантированную доступность для населения страны продуктов питания, необходимых для активной и здоровой жизни. Таким образом, акцент делается на насыщении рынка с точки зрения количества и ценовой доступности продовольствия, обеспечивающего рациональный уровень питания населения, а также на постоянном и эффективном контроле безопасности и надлежащего качества пищевых продуктов.

Для характеристики продовольственной безопасности в данном контексте используются показатели уровня и качества жизни населения, характеризующие доходы и степень их концентрации, структуру и динамику потребления населением продуктов питания, их соответствие рациональным физиологическим нормам, уровень бедности, покупательную способность денег.

Во-вторых, достижение продовольственной безопасности предполагает такой уровень развития национального агропромышленного комплекса, при котором внутренний спрос на продовольственные товары удовлетворяется в значительной степени за счет собственного производства. В данном контексте рассматриваемый термин часто трактуется как «продовольственная независимость», «самообеспечение продовольствием».

В качестве основного показателя, характеризующего уровень достижения продовольственной безопасности страны в данном аспекте, чаще всего рассматривается доля импорта продовольственных товаров в целом и по отдельным товарным группам в общем объеме их внутреннего потребления.

Уровень производства продовольствия и его экономическая доступность для населения, а также качество жизни и независимость от импорта – эти взаимосвязанные факторы, включаются как в экономическую, так и в продовольственную безопасность. В итоге, можно сделать вывод, что для обеспечения экономической безопасности в государстве необходим комплекс мер по обеспечению продовольственной безопасности [2, с. 114].

Таким образом, экономическая и продовольственная безопасности, безусловно, связаны между собой. Данная связь наглядно представлена автором на рисунке 1.

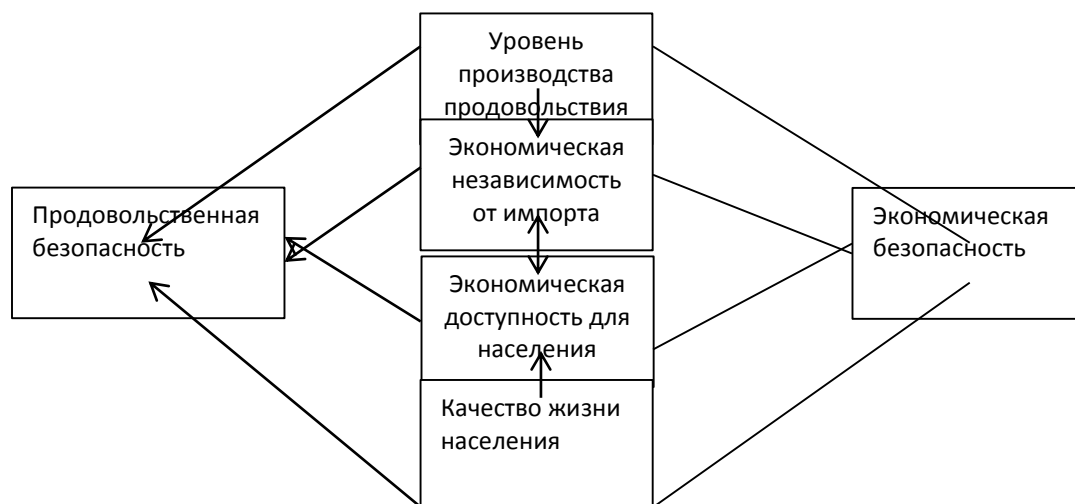


Рис. 1. Взаимосвязь экономической и продовольственной безопасностей

«В вопросах исследования продовольственной безопасности разные исследователи также обращают внимание на риски обеспечения продовольственной безопасности, отмечая существующие проблемы в модернизации агропромышленной инфраструктуры, методы распределения продукции, монопольные рынки, необходимость импортозамещения, уровень бедности в регионах, дефиците кадров по производству качественной продукции, а также физическую и экономическую доступность качественной продукции во всех регионах государства» [3, с. 443].

Риски и угрозы обеспечения продовольственной безопасности Российской Федерации представлены в таблице 1.

Таблица 1

Риски и угрозы продовольственной безопасности

Риски продовольственной безопасности	Угрозы продовольственной безопасности
Экономические риски	возможность ухудшения внутренней и внешней экономической конъюнктуры и снижения темпов роста мировой и национальной экономик; высокая инфляция и кризис банковской системы; снижение инвестиционной привлекательности отечественного сельского и рыбного хозяйства; снижение конкурентоспособности отечественной продукции;
Технологические риски	отставание от развитых стран по уровню технологического развития производственной базы; несанкционированное использование лекарственных препаратов для ветеринарного применения в процессе сельскохозяйственного производства;
Климатические и агроэкологические риски	неблагоприятные климатические изменения и аномальные природные явления стихийного характера; увеличение доли деградированных земель;

	снижение плодородия земель сельскохозяйственного назначения вследствие их нерационального использования в сельском хозяйстве; последствия природных и техногенных чрезвычайных ситуаций;
Внешнеполитические риски	ограничение потенциала развития отечественного сельского и рыбного хозяйства; колебания рыночной конъюнктуры; применение зарубежными странами мер государственной поддержки сельского хозяйства, искажающих международную торговлю;
Ветеринарные и фитосанитарные риски	возникновение и распространение ранее не регистрировавшихся на территории РФ массовых заразных болезней животных, а также распространение болезней и вредителей растений;
Санитарно-эпидемиологические риски	Возникновение и распространение инфекционных и неинфекционных заболеваний населения вследствие нарушения обязательных требований к обеспечению безопасности и качества продукции на всех стадиях ее оборота на потребительском рынке;
Социальные риски	Снижение привлекательности сельского образа жизни.

Продовольственная безопасность является важной составляющей экономической безопасности государства. Она требует комплексного подхода, который включает в себя развитие аграрного сектора, обеспечение доступности и качества продовольствия, а также учет глобальных тенденций и вызовов. Устойчивое развитие продовольственной безопасности позволит не только обеспечить население необходимыми продуктами, но и укрепить экономическую независимость страны.

#### **Список используемой литературы:**

1. Бондарева, С. А. Продовольственная безопасность: учебное пособие / С. А. Бондарева; Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС. – Волгоград: Изд-во Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС, 2021 – 90 с.
2. Прудюс, Е. В. Продовольственная безопасность – фундамент экономической безопасности страны / Е. В. Прудюс // Проблемы рыночной экономики. – 2023. № 2. С. 112-124.
3. Искаджян, С. О., Минасян А. Г., Манукян Р. А., Мартиросова Т. В. Продовольственная безопасность как составная часть экономической безопасности государства // Московский экономический журнал. - 2023. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/prodovolstvennaya-bezopasnost-kak-sostavnaya-chast-ekonomicheskoy-bezopasnosti-gosudarstva>
4. Указ Президента РФ от 21.01.2020 № 20 «Об утверждении Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации». Доступ из справ.-правовой системы КонсультантПлюс. – URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_343386/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_343386/)

**УДК 332.1**

#### **Кластерный подход в обеспечении развития региональной экономики**

**Семикин Дмитрий Викторович,**  
доцент, канд. географ. наук, доцент  
Волгоградского института управления - филиала  
Российской академии народного хозяйства и



**Аннотация:** Кластеры рассматриваются как один из способов повышения не только уровня конкурентоспособности региона и страны в целом, но и уровня социально-экономического развития. В связи с этим в статье выделены основные преимущества использования кластерного подхода. А также отмечены основные направления использования кластерного подхода в соответствии со стратегией социально-экономического развития Волгоградской области до 2030 года.

**Ключевые слова:** кластерный подход, региональная экономика, конкурентоспособность, социально-экономическое развитие, стратегия развития регионов.

Существующие на текущий момент экономические условия требуют пересмотра приоритетных направлений для многих стран, в том числе и для Российской Федерации. В частности, одним из таких направлений является повышение конкурентоспособности России на международной арене.

Говоря о конкурентоспособности России в целом, важно обратить внимание на то, что её общий уровень складывается из отдельных элементов, а именно – из уровня конкурентоспособности отдельных регионов Российской Федерации.

На сегодняшний день регионы России не только являются составными элементами общего уровня, но и являются самостоятельными участниками глобальных экономических отношений. Вместе с этим усиливается и роль развития и укрепления отдельных регионов нашей страны.

Именно кластерный подход существенно расширяет возможности развития региональной экономики, поскольку решает вопросы конкурентоспособности, кроме того, он является основой разработки программ регионального развития и основой общегосударственной и промышленной политики [2,с.294]. Тем самым более развитая экономическая система является и более устойчивой. В современных условиях безопасность государства и его регионов является одной из важнейших задач.

Кластерный подход – управленческий метод интеграции предприятий, повышающий конкурентоспособность региона и отрасли в первую очередь, а также и всего государства в целом.

Сущность кластерного подхода в экономике составляет вопрос повышения конкурентоспособности за счет роста производительности посредством более тесных связей и обмена предприятий в кластере.

Кластерный подход позволяет реализовывать имеющийся потенциал региона за счет синергетического эффекта, который дает именно данный подход.

Использование кластерного подхода также дает следующие преимущества для региональной экономики:

1. обеспечение эффективного функционирования связей между отраслями экономики;
2. распространений уже имеющихся или новых технологий, навыков, информации между предприятиями;
3. четкое определение характера конкуренции, источников достижения конкурентных преимуществ;
4. увеличение производительности труда;

5. эффективное формирование конкурентной среды за счет обмена информацией между предприятиями и их специалистами.

Кроме того, кластерный подход заключается в придании субъектам экономических отношений следующих возможностей:

1. возможность обеспечивать занятость населения региона и развитие инфраструктуры за счет создания новых объединений;

2. возможность увеличения налогового потенциала, увеличение налогооблагаемой базы;

3. возможность «спасения» убыточных предприятий за счет их переориентации;

4. возможность регулирования направлений инвестиций, поскольку инвестирование в развитие кластерных образований на текущий момент является приоритетным;

5. возможность появления и быстрого распространения инноваций за счет инвестиционных вложений и кооперации внутри кластера;

6. возможность повышения предпринимательской активности в регионе.

Опыт формирования стратегий развития регионов Российской Федерации свидетельствует о том, что важную роль играет создание кластеров. Они являются ключевым методом повышения конкурентоспособности регионов.

Доказательством активного применения кластеров на практике являются стратегии социально-экономического развития регионов нашей страны. В качестве примера рассмотрим стратегию социально-экономического развития Волгоградской области до 2030 года[1].

В рамках данного документа были выделены главные приоритеты, работа над которыми для Волгоградской области является наиболее важной. В частности такими направлениями являются – образование и молодежная политика и промышленность.

Образование и молодежная политика включает в себя 8 задач. Одной из таких задач является обеспечение возможности получения среднего и дополнительного профессионального образования посредством модернизации профессионального образования. Цель данной задачи – обеспечение их конкурентоспособности на региональном рынке труда. В качестве средства достижения данной задачи государство выделяет создание образовательно-производственных кластеров.

В сфере промышленности Волгоградской области государство выделяет одной из задач – развитие промышленной инфраструктуры, а также развитие инфраструктуры поддержки промышленной сферы. Согласно стратегии социально-экономического развития, средством достижения задачи будет являться содействие различным промышленным предприятиям в создании и развитии кластеров, что позволит не только увеличить привлекательность промышленной инфраструктуры региона, но и позволит развить связь и сотрудничество предприятий на уровне региона.

Важно отметить, что создание кластеров – является одним из приоритетных направлений в развитии промышленности Волгоградской области до 2030 года согласно стратегии.

Кроме того, выделяется создание туристского круизного кластера. Он является ключевым инвестиционным проектом Волгоградской области. Речной кластер предполагает создание инфраструктуры для развития речных круизных маршрутов. Целью данного проекта является привлечение в муниципальные районы Волгоградской области транзитных пассажиров, что увеличит туристский поток в регионе и что, в свою очередь, окажет положительное влияние на его экономическое развитие.

Рассматривая SWOT-анализ развития малого и среднего предпринимательства Волгоградской области, государство выделяет наличие перспектив кластерного развития малого и среднего предпринимательства как одну из возможностей развития региона. Однако наряду с данной возможностью стоит и угроза снижения конкурентоспособности

за счёт низких темпов внедрения и освоения новых технологий и быстро развивающейся цифровизации различных бизнес-процессов.

Для устранения данной угрозы государство также ставит в качестве одной из задач – создание современной инфраструктуры в целях формирования технологического предпринимательства. Данная задача подразумевает не только внедрение новых технологий, но и их привлечение за счет благоприятных условий для инвесторов, а также содействие в кооперации субъектов малого и среднего предпринимательства и крупного бизнеса для создания и выпуска инновационной продукции. Одним из основных мероприятий по реализации существующей задачи является создание кластеров с привлеченными резидентами технопарков и промышленных парков.

Таким образом, кластерный подход является способом достижения наиболее приоритетных экономических задач государства по отношению к его регионам – это повышение конкурентоспособности региона и возможность для его всестороннего развития. Данные задачи являются первоочередными для государства, поскольку развитость региональной экономики определяет и ее устойчивость. Наличие такой характеристики как устойчивость говорит и о безопасности экономической системы региона. Безопасность государства, регионов, общества и личности является не просто задачей, а стратегической задачей для существования государства.

#### **Список используемой литературы**

1. Официальный сайт АО «Кодекс» – [Электрон. ресурс]. – Режим доступа: <https://docs.cntd.ru/document/578044892> (дата обращения: 11.11.2024).
2. Экономика фирмы. Междисциплинарный анализ : учебник для вузов / В. И. Гайдук, П. С. Лемещенко, В. Д. Секерин, А. Е. Горохова. — 2-е изд., стер. — Санкт-Петербург : Лань, 2022. — ISBN 978-5-507-44957-6. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/254633> (дата обращения: 11.11.2024). — Режим доступа: для авториз. пользователей. — С. 294.).

**УДК 338.43.**

### **Обеспечение продовольственной безопасности в волгоградской области**

*Каргин Вадим Павлович, студент 5 курса  
направления подготовки Экономическая  
безопасность Волгоградского  
института управления –  
филиала Президентской академии*  
**Семикин Дмитрий Викторович, доцент**  
*кафедры экономики и финансов  
Волгоградского института управления –  
филиала Президентской академии*

**Аннотация.** В статье рассматриваются ключевые аспекты обеспечения продовольственной безопасности в Волгоградской области, одной из стратегически важных регионов России. Анализируется текущее состояние агропромышленного комплекса, включая производство основных сельскохозяйственных культур, животноводство и переработку продуктов питания. Особое внимание уделяется факторам, влияющим на продовольственную безопасность, таким как климатические условия, экономическая ситуация и социальные аспекты.

**Ключевые слова:** продовольственная безопасность, национальная безопасность, посевная площадь, стратегическая безопасность

Обеспечение продовольственной безопасности является одним из ключевых направлений обеспечения стратегической безопасности Российской Федерации в целом.

Продовольственная безопасность в РФ регулируется и обеспечивается на трех основных уровнях:

1. Федеральном;
2. Региональном;
3. Муниципальном.

Обеспечение продовольственной безопасности в Волгоградской области относится ко второму звену указанной выше классификации. Для установления состояния продовольственной безопасности волгоградской области необходимо ответить на вопрос о том, производство какой сельскохозяйственной продукции для Волгоградской области является основным и какие меры по обеспечению продовольственной безопасности реализуются, а также вопрос о том, какими правовыми источниками регулируется обеспечение продовольственной безопасности в волгоградской области.

Отметим, что такие исследователи как Ю. И. Сизов, А. А. Вакарев, Л. Н. Медведева, А. С. Плотников, относят Волгоградскую область к числу регионов, где доминирующей формой сельскохозяйственной деятельности является растениеводство [5 с.326]. В соответствии с этим предлагается рассмотреть статистические данные о сборе урожая основных сельскохозяйственных культур:

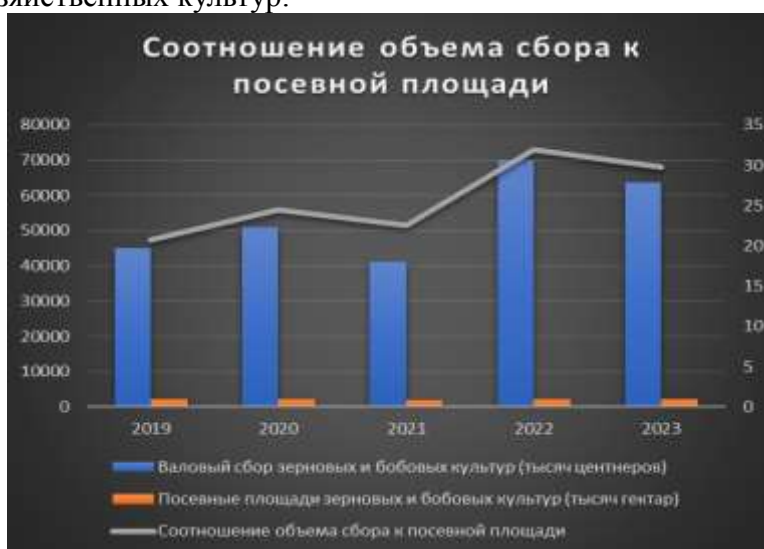


График 1: Соотношение объема сбора зерновых и бобовых к посевной площади [электронный ресурс [ЕМИСС] URL: <https://www.fedstat.ru/?ysclid=m430v9io3x974435973>]

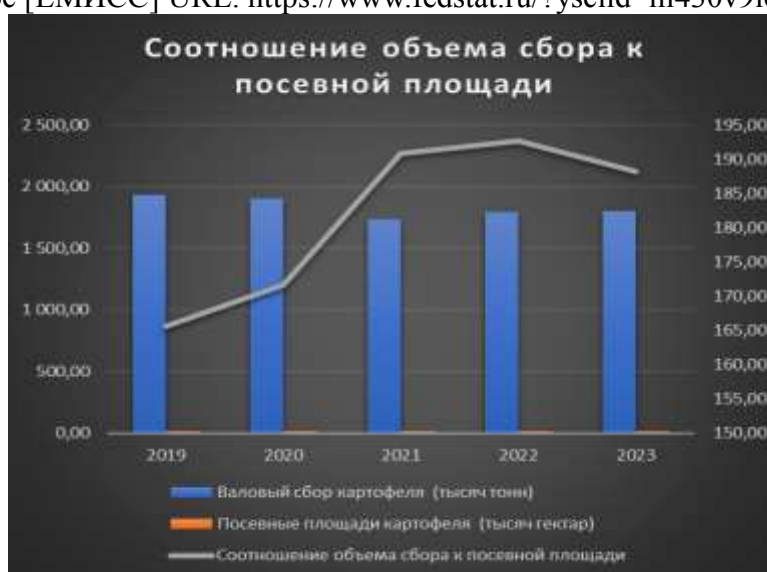


График 2: Соотношение объема сбора картофеля к посевной площади [электронный ресурс [ЕМИСС] URL: <https://www.fedstat.ru/?ysclid=m430v9io3x974435973>]

Так статистические данные свидетельствуют о том, что в целом, показатели сбора урожая в Волгоградской области были и остаются стабильно высокими, что позволяет обеспечивать не только продовольственную стабильность в регионе, но и вносить значимый вклад в обеспечение продовольственной безопасности Российской Федерации в стратегическом масштабе.

Говоря о правовом регулировании, обеспечения продовольственной безопасности России и Волгоградской области необходимо обратиться к Доктрине продовольственной безопасности Российской Федерации, утвержденной указом президента РФ [1] и Закону Волгоградской области об утверждении бюджета на 2023 год и на плановый период 2024 и 2025 годов [4]. Доктрина продовольственной безопасности Российской Федерации состоит из семи разделов, каждый из которых охватывает ключевые аспекты обеспечения продовольственной безопасности в России. Общие положения чётко описывают основные термины и концепции, что важно для однозначного понимания целей документа. Национальные интересы демонстрируют комплексный подход, охватывающий экономические, экологические, социальные и технологические аспекты. Введение конкретных пороговых значений показателе и индикаторов продовольственной безопасности делает оценку продовольственной безопасности прозрачной и измеримой. Описание угроз, позволяет разрабатывать адекватные меры реагирования. Определение целей данной доктрины акцентирует внимание на устойчивом развитии и независимости, что соответствует целям национальной безопасности. Указание основных направлений обеспечения продовольственной безопасности формирует основу плана реализации задач, связывая стратегические цели с практическими мерами. Механизмы и организационные основы обеспечения продовольственной безопасности позволяют чётко распределить полномочия, что способствует координации усилий на всех уровнях управления. Доктрина продовольственной безопасности России – это комплексный стратегический документ, который детализирует цели, риски, механизмы и индикаторы в области продовольственного обеспечения. Она акцентирует внимание на самообеспечении страны ключевыми продуктами, минимизации рисков (как внешних, так и внутренних) и устойчивом развитии агропромышленного комплекса. Также, следует указать, что положения данной доктрины продолжают в правовом регулировании субъектов. Так в законе волгоградской области об утверждении бюджета на 2023, 2024 и 2025 годы указаны пункты расходов на реализацию государственной программы Волгоградской области "Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия".

Особенно значимым пунктом стратегической безопасности является экономическая доступность продовольствия, характеризующей возможность приобретения пищевой продукции должного качества по сложившимся ценам, в объемах и ассортименте, которые соответствуют рекомендуемым рациональным нормам потребления. В соответствии с данными Росстата в Волгоградской области 9.1% населения обладает доходами ниже прожиточного минимума, что говорит о недоступности данного процента населения к должному обеспечению продуктами питания, что свидетельствует о необходимости совершенствования материального и нормативного обеспечения продовольственной безопасности.

Проблемы правового регулирования продовольственной безопасности в волгоградской области заключаются в отсутствии закона, регламентирующего обеспечение продовольственной безопасности на региональном уровне. До 2008 года действовал закон Волгоградской области о продовольственной безопасности, однако в настоящее время этот закон утратил силу [2][3]. Устранить данную проблему можно путем нормотворчества региональных представительных органов власти, и формирования новых программ содействия лицам занимающимся производством пищевой продукции.

Таким образом можно констатировать, что продовольственная безопасность Волгоградской области обеспечена экономической структурой региона, нормативно правовыми законами федерального и регионального уровня на значительном уровне, однако

тем не менее не доведена до совершенства. Можно предложить дополнить законодательство Волгоградской области НПА «О продовольственной безопасности», а также предложить разработку региональных программ поддержки крестьянско-фермерских хозяйств для увеличения производства продуктов питания. Так закон Волгоградской области «О продовольственной безопасности» должен будет содержать раздел о полномочиях каждого регионального органа власти, а также перечень конкретных мероприятий, проводимых органами власти по поддержанию продовольственной стабильности, физической и экономической доступности продуктов питания для населения. Разработку программ по поддержанию продовольственной безопасности следует поручить органам законодательной власти субъектов, а также учредить региональный грант, по предложению мер обеспечения продовольственной безопасности Волгоградской области.

#### **Список использованных источников**

1. Указ Президента РФ от 21.01.2020 N 20 "Об утверждении Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации" [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс: справ. правовая система
2. Закон Волгоградской области от 14 сентября 2001 г. N 589-ОД "О продовольственной безопасности Волгоградской области" (утратил силу) [Электронный ресурс] // Грант: информационно-правовой портал
3. Закон Волгоградской области от 11 февраля 2008 г. N 1627-ОД "О признании утратившим силу Закона Волгоградской области от 14 сентября 2001 г. N 589-ОД "О продовольственной безопасности Волгоградской области" [Электронный ресурс] // Грант: информационно-правовой портал
4. Закон Волгоградской области от 5 декабря 2022 г. N 122-ОД "Об областном бюджете на 2023 год и на плановый период 2024 и 2025 годов" (документ не вступил в силу) [Электронный ресурс] // Грант: информационно-правовой портал
5. Продовольственная безопасность: управление рисками производства зерна на юге России (на примере Волгоградской области) / Ю. И. Сизов, А. А. Вакарев, Л. Н. Медведева, А. С. Плотников // Научные труды Вольного экономического общества России. – 2021. – Т. 230, № 4. – С. 324-331. – DOI 10.38197/2072-2060-2021-230-4-324-331. – EDN ВСJKZV.

**УДК 336.63**

#### **Методы оценки конкурентоспособности предприятий ТЭК региона**

*Некрасова Дарья Андреевна,*

*Магистр 2 курса экономического факультета  
Волгоградского института управления –  
филиала РАНХиГС*

*Семикин Дмитрий Викторович,*

*канд. географ. наук, доцент  
кафедры экономики и финансов,  
Волгоградского института управления –  
филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** Топливо-энергетический комплекс играет ключевую роль в экономике и обеспечении энергетической безопасности, но усиление конкуренции требует совершенствования стратегий и подходов. Авторы анализируют методы оценки конкурентоспособности предприятий ТЭК, рассматривая графические и матричные методы оценки, с акцентом на рейтинговый метод, применяемый к предприятиям ТЭК Волгоградской области для совершенствования стратегий и подходов.

**Ключевые слова.** Конкурентоспособность, топливно-энергетический комплекс (ТЭК), SWOT-анализ, рейтинговый метод, интегральный метод, инновации, стратегия.

В современном мире отмечается трансформация роли крупных международных компаний и корпораций, влияющих на экономическое положение множества стран. В контексте российской экономики это касается предприятий топливно-энергетического комплекса (ТЭК).

Топливо-энергетический комплекс (ТЭК) играет ключевую роль в экономическом развитии и обеспечении энергетической безопасности страны. Однако с усилением конкуренции на мировых рынках предприятиям ТЭК необходимо постоянно совершенствовать свои стратегии и подходы для обеспечения устойчивого развития и конкурентоспособности. Деятельность предприятий ТЭК оказывает прямое влияние не только на сам сектор ТЭК, но и на всю экономическую систему России. Предприятия ТЭК должны разрабатывать долгосрочные стратегии, включающие стратегические цели, задачи и мероприятия по получению конкурентных преимуществ, а также регулярно проводить мониторинг ключевых показателей конкурентоспособности для выявления сильных и слабых сторон компании и корректировки стратегий развития [1, с. 3-11].

Отметим, что при выборе конкурентной стратегии предприятия топливно-энергетического комплекса (ТЭК) опираются на «энергетическую стратегию Российской Федерации», которая определяет приоритетные направления и мероприятия в сфере энергетического развития страны до 2035 года. Для каждой отрасли ТЭК эта стратегия устанавливает конкретные приоритеты в функционировании с заданными результатами.

Таким образом, «в нефтяной отрасли установлено:

- достижение стабильных и увеличивающихся объемов нефтяной добычи;
- обеспечение потребностей внутреннего рынка нефтепродуктами, произведенными на территории Российской Федерации» [2, с. 34-35].

«Задачами газовой отрасли является:

- совершенствование внутреннего рынка газа и эффективное удовлетворение внутреннего спроса на газ;
- развитие производства и потребления сжиженного природного газа, вхождение Российской Федерации в среднесрочной перспективе в число мировых лидеров по его производству и экспорту» [2, с. 37-38].

В практике обычно выделяют следующие ключевые группы внутренних факторов конкурентоспособности топливно-энергетического комплекса:

- оптимизация производственных процессов, сокращение издержек и рациональное использование ресурсов;
- применение инновационных технологий и методов для добычи, выработки и передачи энергетических ресурсов;
- разнообразие и гибкость в поставках и распределении энергии для адаптации к изменчивым рыночным обстоятельствам;
- эффективный контроль качества и безопасности производства и транспортировки энергетических ресурсов;
- развитая инфраструктура и логистика для обеспечения надёжности снабжения потребителей энергией;
- укрепление партнёрских связей с другими участниками рынка и государственными структурами.

Одним из ключевых аспектов успешной деятельности является обеспечение конкурентоспособности продукции или услуг. Для этого используются различные методы, среди которых особое место занимают графические и матричные подходы.

#### **Графические методы**

Графические методы представляют собой визуальное отображение данных, которые позволяют наглядно представить информацию о состоянии рынка, потребностях клиентов

и конкурентной среде. Они помогают выявить тенденции, закономерности и проблемные области, которые могут быть незаметны при обычном анализе данных.

Одним из наиболее распространённых графических методов является **SWOT-анализ** (Strengths, Weaknesses, Opportunities, Threats). SWOT-анализ — это метод стратегического планирования, который помогает оценить сильные и слабые стороны компании, а также выявить возможности и угрозы, с которыми она может столкнуться [3, с. 21-28]. Аббревиатура SWOT расшифровывается следующим образом:

- S – strengths (сильные стороны), внутренние факторы, которые дают организации преимущество перед конкурентами;
- W – weaknesses (слабые стороны), внутренние факторы, которые могут ограничивать развитие организации;
- O – opportunities (возможности), внешние факторы, которые могут способствовать успеху организации;
- T – threats (угрозы), внешние факторы, которые могут негативно повлиять на деятельность организации.

Ещё одним графическим методом является **PEST-анализ** (Political, Economic, Social, Technological), который позволяет оценить влияние внешних факторов на деятельность компании. PEST-анализ помогает выявить политические, экономические, социальные и технологические тенденции, которые могут повлиять на бизнес в будущем.

#### **Аналитические методы**

Аналитические методы оценки позволяют учесть множество факторов, влияющих на конкурентоспособность, и сравнить предприятия между собой.

Интегральный подход Максимова И. [4, с.345].

Этот подход представляет собой один из аналитических методов оценки конкурентоспособности предприятий. Интегральный метод оценки конкурентоспособности предприятий топливно-энергетического комплекса (ТЭК) предполагает использование совокупности показателей, которые отражают как финансовые, так и нефинансовые аспекты деятельности компании. Этот подход позволяет более комплексно и объективно оценить положения компании на рынке, а также ее способности к устойчивому развитию.

В качестве примера методов оценки конкурентоспособности рассмотрим опыт предприятий топливно-энергетического комплекса Волгоградской области. Предприятия топливно-энергетического комплекса, такие как АО «Волжский трубный завод» и АО «Корпорация „Красный октябрь“», применяют рейтинговый метод для оценки своей конкурентоспособности. Эти компании успешно применяют данный метод для анализа своего положения на рынке, выявления сильных и слабых сторон, а также разработки стратегий для укрепления своих позиций и повышения эффективности деятельности. Рейтинговый метод позволяет систематизировать и сравнить различные аспекты деятельности предприятий ТЭК.

Рейтинговая оценка конкурентоспособности предприятий топливно-энергетического комплекса (ТЭК) – это метод, который позволяет определить положение компаний в отрасли на основе ряда критериев, важных для потребителей и конкурентов. Он основывается на сборе и анализе данных о различных аспектах деятельности предприятий, таких как финансовые показатели, производственные мощности, инновационная активность, экологическая ответственность и другие [5, с. 29].

Рейтинговая оценка конкурентоспособности предприятий ТЭК включает в себя следующие показатели:

- объём добычи и производства энергоресурсов. Данный критерий позволяет оценить масштабы деятельности предприятия и его возможности по обеспечению рынка энергоресурсами;
- финансовые показатели. Финансовые результаты деятельности предприятия могут свидетельствовать о его финансовой устойчивости и способности конкурировать на



рынке. В анализе рассматриваются такие показатели: уплата налогов и сборов, прибыль (убыток) до налогообложения, стоимость основных средств, ФОТ и т.д.;

- инновации. Наличие инновационных технологий и решений может повысить конкурентоспособность предприятия за счёт снижения затрат на производство, повышения эффективности и снижения воздействия на окружающую среду;

- экологическая ответственность. Соблюдение экологических норм и стандартов может быть важным критерием для потребителей и регуляторов.

На основе собранных данных о предприятиях ТЭК рассчитывается их рейтинг по следующим показателям: объем отгруженных товаров, численность работников, уровень средней заработной платы.

Рейтинговый метод оценки конкурентоспособности предприятий топливно-энергетического комплекса (ТЭК) имеет свои преимущества, но также и недостатки.

К преимуществам рейтингового метода относится следующее:

- объективность. Рейтинговый метод позволяет объективно оценить конкурентоспособность предприятий ТЭК, учитывая различные аспекты их деятельности;

- систематизация данных. Рейтинговый метод позволяет систематизировать данные о предприятиях ТЭК, что облегчает анализ и сравнение их деятельности;

- принятие управленческих решений. Рейтинговый метод может использоваться для принятия управленческих решений, таких как выбор стратегических направлений развития, инвестирование в новые проекты и другие.

Несмотря на свою популярность и простоту использования, рейтинговый метод оценки конкурентоспособности предприятий топливно-энергетического комплекса (ТЭК) имеет свои недостатки.

Одним из главных недостатков этого метода является то, что он не учитывает все возможные факторы, влияющие на конкурентоспособность компаний. Это может привести к искажению результатов и неверной оценке реального положения дел. Кроме того, составление рейтингов с использованием рейтингового метода может быть подвержено субъективизму. Разные эксперты могут по-разному оценивать компании, исходя из своих предпочтений, опыта и знаний. Это также может повлиять на объективность результатов.

Ещё одним недостатком рейтингового метода является то, что он может быть слишком упрощённым и не учитывать все нюансы и особенности деятельности компаний. Например, два предприятия, занимающие разные позиции в рейтинге, могут иметь разные стратегии развития, подходы к управлению и другие факторы, которые не учитываются при составлении рейтинга.

Итак, ТЭК играет ключевую роль в экономическом развитии и энергетической безопасности страны, однако с усилением конкуренции предприятиям ТЭК необходимо совершенствовать стратегии и подходы для обеспечения устойчивого развития и конкурентоспособности. Для оценки конкурентоспособности предприятий ТЭК используются различные методы, включая графические и аналитические подходы. Графические методы, такие как SWOT-анализ и PEST-анализ, помогают оценить сильные и слабые стороны, возможности и угрозы компаний. Аналитические методы, например интегральный подход Максимова, учитывают финансовые и нефинансовые аспекты деятельности предприятий.

В статье также представлен пример применения рейтингового метода для оценки конкурентоспособности предприятий ТЭК на примере предприятий Волгоградской области. Рейтинговый метод позволяет систематизировать и сравнить различные аспекты деятельности предприятий, однако он не учитывает все возможные факторы, влияющие на конкурентоспособность.

#### **Библиографический список**

1. Матвеева, Я. А. Идентификация конкурентных стратегий топливно-энергетических предприятий с позиции корпоративной социальной ответственности / Я.А.

Матвеева // Экономическая наука сегодня: теория и практика : сборник материалов VII Международной научно-практической конференции, Чебоксары, 29 июня 2017 г. - Чебоксары : ООО «Центр научного сотрудничества «Интерактив плюс», 2017. - С. 51-56. - Текст : непосредственный

2. Об утверждении Энергетической стратегии Российской Федерации на период до 2035 года [Электронный ресурс]: Распоряжение Правительства РФ от 09.06.2020 N 1523-р (ред. от 21.10.2024). Доступ из справ. - правовой системы «КонсультантПлюс» Катькало В.С., Веселова А.С., Смельцова С.В. Методические указания для подготовки курсового проекта «SWOT-анализ». М.: Высшая школа бизнеса НИУ ВШЭ, 2021. – 27-28 с.

3. Максимова, И. К. Оценка конкурентоспособности промышленного предприятия. М.: Изд-во Маркетинг, 2012. – С. 345.

4. Анисимова, В. Ю. Анализ конкурентоспособности бизнеса : учебное пособие / В. Ю. Анисимова. — Самара : Самарский университет, 2023. — 84 с. — ISBN 978-5-7883-2017-5. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/406652>

**УДК 338.1**

**Роль и значение занятости и безработицы в обеспечении экономической безопасности**

*Боякова Полина Романовна,  
Студент экономического факультета Волгоградского  
института управления – филиала РАНХиГС  
Чумакова Екатерина Александровна,  
кандидат экономических наук, доцент  
кафедры экономики и финансов Волгоградского института  
управления – филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** В статье раскрывается понятие экономической безопасности и необходимость ее обеспечения для развития государства. Занятость и безработица являются одними из факторов обеспечения экономической безопасности. В статье раскрывается понятие и сущность занятости, представлено понятие безработицы, выделены факторы, влияющие на их развитие. В целом, объясняется роль и влияние данных процессов в обеспечении экономической безопасности.

**Ключевые слова:** занятость, безработица, экономическая безопасность, рынок труда, социальная стабильность.

Актуальность темы исследования объясняется тем, что такие процессы как занятость и безработица играют ключевую роль в устойчивости экономики и социального развития. Безработица оказывает негативное влияние на уровень жизни населения, усиливает социальное напряжение и увеличивает нагрузку на государственный бюджет за счет расходов на социальную поддержку. В то же время занятость способствует формированию стабильной экономической базы, повышению доходов граждан и росту потребления, что в целом укрепляет экономическую безопасность страны.

На фоне глобальных экономических вызовов, таких как финансовые кризисы, технологические изменения и демографические сдвиги, вопросы занятости и безработицы требуют особого внимания, поскольку они непосредственно связаны с социальным благополучием и устойчивостью государства.

Экономическая безопасность государства обеспечивает устойчивость национальной экономики, защиту от внешних и внутренних угроз, а также стабильное развитие общества. Стабильная экономическая ситуация позволяет поддерживать высокий уровень жизни

населения, развивать стратегические отрасли, привлекать инвестиции и эффективно использовать ресурсы. В условиях глобальных вызовов экономическая безопасность становится фундаментальным элементом суверенитета и независимости государства. От ее уровня зависит способность страны защищать свои интересы, поддерживать социальную стабильность и обеспечивать устойчивый рост.[9]

Соответственно главной задачей каждого государства является достижение высокого уровня экономической безопасности. Развитие государства характеризуется экономической безопасностью, поскольку с помощью этого ориентира можно принимать важные решения во всех сферах жизни.

Интерес исследователей к проблеме экономической безопасности объясняется важностью, сложностью и неоднозначностью тех процессов и событий, которые происходят на современном этапе развития экономики, при этом каждый из авторов дает свою трактовку экономической безопасности и ее критериям, что порождает ту большую совокупность подходов к оценке экономической безопасности как страны в целом, так и отдельных регионов.

Экономическая безопасность государства тесно связана с экономической безопасностью его регионов, так как именно региональные экономики формируют основу национальной системы. Стабильность и развитие каждого региона определяют общую устойчивость государства, поскольку региональные дисбалансы, высокая безработица или экономическая деградация на местах могут стать источниками системных угроз. Учитывая разнообразие регионов, их экономическую специфику и уровень развития, важно обеспечивать сбалансированный рост и эффективное распределение ресурсов, что создает условия для укрепления национальной безопасности через решение региональных проблем.[11]

Л.П. Гончаренко подчеркивает, что все основные составляющие региональной экономической безопасности, включая особенности формирования и развития рынка труда, аналогичны экономической безопасности на федеральном уровне, но имеют специфику, связанную с географическими, экономическими, социальными, политическими и другими особенностями каждого региона. [11]

Кузнецова Е.И. делает вывод, что понятие экономической безопасности необходимо рассматривать на основе содержательного аспекта воспроизводственного подхода, напрямую связанного с региональным рынком труда. [9]

Есть множество факторов, которые влияют на снижение эффективности экономической безопасности, но наиболее важным фактором является безработица. Снижение занятости и рост безработицы среди населения на фоне нестабильности экономического развития являются одними из наиболее важных, поскольку они в значительной степени определяют экономическое и социальное обеспечение общества.

Понятие занятости можно рассматривать как в узком, так и в широком смысле. В узком смысле под занятостью понимают трудовую деятельность населения в целях производства товаров, выполнения работ и оказания услуг. Занятость в широком смысле - это социально-экономическая категория, которая выражается в экономических и общественных отношениях по поводу участия населения в трудовой деятельности.[5]

В соответствии с действующим законодательством России под занятостью понимается деятельность граждан, связанная с удовлетворением личных и общественных потребностей, не противоречащая законодательству и приносящая, как правило, им заработок.

Обеспечение занятости населения как составляющей экономической безопасности личности можно рассмотреть с позиции правового подхода. Правовое регулирование в сфере занятости представлено Конституцией Российской Федерации, Указом Президента «О стратегии национальной безопасности Российской Федерации», Трудовым Кодексом и Федеральным Законом N 565-ФЗ «О занятости населения в Российской Федерации».

Согласно Конституции, Российская Федерация как социальное государство создает условия для достойной жизни человека и его свободного развития. Каждый имеет право на труд в условиях, отвечающих требованиям безопасности, право на вознаграждение за труд и на защиту от безработицы.[1] В Стратегии национальной безопасности закреплены основные задачи в соответствии с национальными приоритетами. Так, сбережение народа и развитие человеческого потенциала в сфере занятости обеспечивается за счет сокращения числа малообеспеченных граждан, снижения дифференциации доходов населения и т.д. [3].

Трудовой Кодекс применяется в целях установления и обеспечения гарантий защиты прав и свобод работников и работодателей, контроля за выполнением требований, обеспечивающих благоприятные условия труда, соблюдением требований по трудоустройству, а также за разрешением трудовых споров. В Кодексе определены порядок установления трудовых отношений в форме трудового договора, основания его заключения, изменения и расторжения, трудовой распорядок, требования в области охраны труда и ответственность сторон трудового договора.[2] В Федеральном Законе «О занятости населения в Российской Федерации» закреплены направления государственной политики, организация государственной службы занятости, порядок предоставления мер государственной поддержки в сфере занятости.[4]

Можно сделать вывод, что занятость представляет собой совокупность отношений, которые складываются в процессе участия населения в трудовой деятельности. Она отражает не только уровень экономической активности граждан, но и степень их вовлеченности в производственные процессы, направленные на удовлетворение потребностей общества. Занятость выражает уровень реализации трудового потенциала страны, поскольку через труд люди получают возможность удовлетворять свои материальные и социальные потребности.

Она характеризует, насколько эффективно используются трудовые ресурсы в экономике, что особенно важно для обеспечения устойчивого роста и социальной стабильности. При этом включает в себя не только экономический аспект, связанный с созданием рабочих мест и получением дохода, но и социальный, связанный с самореализацией, развитием профессиональных навыков и интеграцией личности в общественную жизнь.

Как характеристика рынка труда, занятость отражает баланс между спросом и предложением рабочей силы. Высокий уровень занятости свидетельствует о сбалансированной экономике, в то время как проблемы в этой области, такие как скрытая или частичная безработица, указывают на структурные недостатки, требующие внимания.

Ключевым показателем, определяющим степень остроты кризисной ситуации в сфере занятости, является общий уровень безработицы.[8]

Безработица представляет собой такую социально-экономическую ситуацию в стране, при которой часть трудоспособного населения не может найти работу по различным причинам. Она рассматривается как наличие в стране людей, составляющих часть экономически активного населения, которые желают и способны трудиться, но не могут найти работу.

Существует несколько видов безработицы: [6]

- фрикционная, связанная с потерей работы на некоторый срок;
- структурная, появляющаяся в связи со структурными изменениями в экономике страны;
- скрытая, подразумевающая неполную занятость;
- сезонная, возникающая в определенное время года.

Снижение занятости и рост безработицы среди населения на фоне нестабильности экономического развития являются одними из наиболее важных, поскольку они в значительной степени определяют экономическое и социальное обеспечение общества.

В таблице 1 представим факторы, влияющие на уровень занятости и безработицы.  
Таблица 1 – Факторы, которые влияют на занятость и безработицу

Фактор	Содержание
Демографические факторы	Изменение доли работающего населения в результате изменений в рождаемости и смертности, гендерная и возрастная структура населения, средняя продолжительность жизни, объем и направления миграционных потоков
Технические и экономические факторы	Влияющие на темпы и направление научно-технического прогресса, приводят к освобождению рабочей силы от производства продукции и замене ее технологий
Экономические факторы	Государственное национальное производство; степень инвестиционной активности; направление инвестиций; уровень цен на товары и инфляция в стране
Социальные факторы	Уровень образования населения, состояние здоровья и качество жизни, отношения и стимул к работе; создание профсоюзов
Законодательные факторы	В том числе среди которых реализация законов и правил в сфере занятости
Факторы организации и управления	Эффективность правительственных решений, уровень организации работы, производства и учреждения по найму; ознакомление граждан ситуацией на рынке труда

Занятость и безработица среди населения во всем мире в настоящее время становятся все более актуальной проблемой, и число людей, потерявших работу, растет во многих странах.

Кризис, который вызван пандемией коронавируса, способствовал колоссальному давлению на рынок труда не только в России, но и во многих странах. Компании во время карантина прибегли к такой суровой мере как сокращение сотрудников, а многие не смогли выдержать ограничения и закрылись. Результатом стало то, что множество людей утратили свой источник заработка на необходимые товары и услуги.[10]

Также из-за санкций в 2022 году многие иностранные работодатели, которые сейчас ушли с рынка России, обеспечивали до 700 тысяч рабочих мест. Много людей потеряли работу. Завершают работу совместные проекты в энергетике и добыче сырья.

Технологические достижения также оказали значительное влияние на безработицу. Сегодня многие технологические процессы были заменены модернизированным оборудованием. Использование современных технологий снижает важность рабочей силы. Многие профессии устарели и в настоящее время не актуальны.

Таким образом, занятость и безработица являются ключевыми факторами, влияющими на экономическую безопасность государства. Высокий уровень занятости способствует устойчивости экономики, повышению доходов населения, наполнению бюджетов и снижению социального напряжения, создавая условия для стабильного развития общества. В то же время безработица представляет серьезную угрозу, так как ведет к потере трудового потенциала, росту бедности, увеличению социальных расходов государства и снижению доверия к институтам власти. Эффективное регулирование занятости и снижение уровня безработицы являются важнейшими задачами для укрепления экономической безопасности, обеспечения устойчивого роста и социальной гармонии.

### Список используемой литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // [Электронный ресурс] Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_28399/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/) (дата обращения: 13.11.2024).
2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 08.08.2024, с изм. от 22.11.2024) // [Электронный ресурс] Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_34683/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/) (дата обращения: 13.11.2024).
3. Указ Президента РФ от 02.07.2021 N 400 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» // [Электронный ресурс] Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_389271/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_389271/) (дата обращения: 13.11.2024).

4. Закон РФ «О занятости населения в Российской Федерации» от 19.04.1991 N 1032-1 (от 25.12.2023 N 635-ФЗ) // [Электронный ресурс] Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_60](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_60) (дата обращения: 13.11.2024).

5. Бочарова, А.О., Самарец, Т.В. Занятость населения как объект государственного регулирования // Современные тенденции в государственном управлении. Материалы II всероссийской научной конференции. Астрахань, 2021. С. 35-37.

6. Виды безработицы // [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://skysmart.ru/articles/obshchestvoznanie/vidy-bezraboticy> (дата обращения: 13.11.2024).

7. Диденко, И.В. Безработица и ее виды. Уровень безработицы в России. - Симферополь: Ариал, 2020. – 540 с.

8. Ключев, М.В. Государственное регулирование политики занятости населения в РФ // Приоритетные направления научных исследований. анализ, управление, перспективы. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Уфа, 2021. С. 236-239.

9. Кузнецова, Е. И. Экономическая безопасность : учебник и практикум для вузов / Е. И. Кузнецова. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 338 с.

10. Фотин, П. А. Безработица как угроза экономической безопасности / П. А. Фотин. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2024. — № 15 (514). — С. 198-205

11. Экономическая безопасность: учебник для вузов / Л.П. Гончаренко [и др.]; под общей редакцией Л.П. Гончаренко. - 2-е изд., перераб. и доп. - М: Издательство Юрайт, 2023. - 340 с.

## УДК 336.1

### Управление доходами бюджета в целях обеспечения экономической безопасности муниципального образования

**Герасин Данила Александрович,**

*Студент экономического факультета Волгоградского  
института управления- филиала РАНХиГС*

**Чумакова Екатерина Александровна,**

*кандидат экономических наук, доцент  
кафедры экономики и финансов Волгоградского  
института управления - филиала РАНХиГС*

**Аннотация:** в рамках исследования рассматриваются теоретические аспекты управления доходами бюджета муниципального образования: формулируется сущность, значение, а также характеризуются виды доходов бюджета муниципального образования.

**Ключевые слова:** налоговые доходы, неналоговые доходы.

Управление доходами бюджета муниципального образования в 2024 году является важным по следующим причинам:

- 1) Обеспечивается сбалансированность и устойчивость местного бюджета в среднесрочной перспективе с учётом текущей экономической ситуации;
- 2) Сохраняется и развивается доходный потенциал местного бюджета, в том числе за счёт мер по расширению налогового потенциала и увеличения поступлений налоговых и неналоговых доходов;
- 3) Стимулируется экономическая активность. За счёт бюджетного финансирования можно, например поддержать развитие малого и среднего бизнеса;
- 4) Обеспечивается прозрачность и открытость бюджета и бюджетного процесса. Понимание того, сколько, куда и на какие нужды уходят государственные

средства, превращает гражданское общество в участников бюджетного процесса;

Экономическая безопасность муниципального образования напрямую зависит от эффективного управления доходами бюджета.

Это связано с несколькими ключевыми аспектами:

1. Финансовая стабильность: Устойчивые доходы бюджета позволяют финансировать социальные программы, что способствует повышению качества жизни населения.
2. Развитие местной экономики: Эффективное управление бюджетными доходами способствует развитию инфраструктуры, привлечению инвестиций и созданию новых рабочих мест.
3. Снижение уязвимости: Механизмы управления доходами помогают минимизировать последствия экономических кризисов и колебаний рынка, что в свою очередь укрепляет экономическую обороноспособность муниципалитета.
4. Прозрачность и ответственность: Современные подходы к управлению бюджетом подразумевают большую прозрачность и контроль со стороны граждан, что повышает доверие к власти и способствует стабильности.

Таким образом, тема управления доходами бюджета актуальна для обеспечения экономической безопасности, развития муниципального образования и повышения качества жизни его жителей.

Доходы бюджета муниципального образования представляют собой финансовые ресурсы, которые формируются за счет различных источников и предназначены для финансирования социальных, экономических и инфраструктурных нужд на местном уровне.

Доходы местных бюджетов могут формироваться из трех основных источников:

1. Собственных средств муниципального образования.

Данный источник дохода создается в основном за счет деятельности органов местного самоуправления, предприятий и организаций, которые находятся в муниципальной собственности;

2. Государственных средств.

Представленный вид дохода представляет собой финансовые ресурсы, права, установленные законодательством, передаваемые федеральными и региональными органами государственной власти органам местного самоуправления;

3. Заемных средств.

Этот вид дохода характеризуется финансированием, которое местные органы власти могут привлекать для покрытия временных дефицитов бюджета или для реализации крупных инвестиционных проектов;

Соотношение этих основных источников в структуре доходов местных бюджетов характеризует степень автономности (финансовой независимости) органов местного самоуправления.[1, с.33]

В составе собственных доходов различают:

- налоговые
- неналоговые доходы

#### **I. Налоговые доходы:**

Налоговые доходы — это средства, поступающие в бюджет от налогов, взимаемых с физических и юридических лиц. [2, с.671]

Основные виды налоговых доходов:

Налоги на доходы, которые в свою очередь делятся на:

- Налог на доходы физических лиц (НДФЛ)- это поступления от налога на доходы граждан.[4]
- Налог на прибыль организаций- это поступления от налога на прибыль юридических лиц.[5]

Имущественные налоги делятся на:

- Налог на имущество физических лиц- это платежи за собственность, принадлежащую гражданам.
- Налог на имущество организаций- это налог на имущество, используемое юридическими лицами в ходе их деятельности.[3]

К земельным налогам относится только непосредственно земельный налог. Земельный налог- это налог, уплачиваемый за использование земельных участков.[6]

Также существует налог на торговлю или же торговый налог. Данный вид налога представляет собой поступления от деятельности, связанной с торговлей и услугами.[9]

Все эти виды поступлений в бюджет являются неотъемлемой частью дохода бюджета, а также основополагающим звеном доходной части бюджета муниципального образования.

## **II. Неналоговые доходы:**

Неналоговые доходы формируются из различных источников, не связанных с уплатой налогов. [2, с.671]

Они могут включать:

Доходы от собственных доходных источников, которые включают в себя:

- Арендные платежи - это поступления от аренды муниципального имущества.
- Плата за услуги - Доходы от предоставления услуг населению (например, водоснабжение, уборка, благоустройство).

Трансферты и субсидии делятся на:

- Государственные дотации, состоящие из средств, поступающих из вышестоящих бюджетов на покрытие определенных расходов.
- Субсидии от других бюджетов: денежные средства, поступающие для выполнения определенных функций.

Штрафы и санкции подразумевают собой:

- Штрафы и пени, то есть средства, которые поступают в бюджет от штрафов за нарушение законодательства.

Доходы от приватизации:

- Продажа муниципального имущества. Имеются ввиду поступления от продажи объектов муниципальной собственности.

Кредиты и займы:

- Возврат кредитов. Подразумевают доходы, поступающие от возврата ранее предоставленных займов.[8]

Из всего вышесказанного можно сделать вывод о том, что как налоговые, так и неналоговые поступления весьма разнообразны и являются неотъемлемой частью доходов бюджета, однако по данным за август 2024 года, налоговые поступления в бюджет за январь-июнь 2024 года увеличились на 31% и составили 26,9 триллионов рублей. Таким образом чётко видно что налоговые поступления составляют большую долю доходной части бюджета не только муниципальных образований, но и страны в целом.

Это связано с тем, что налоговые доходы являются наиболее регулярным и постоянным источником возмещения расходов органов местного самоуправления и могут гарантировать выполнение программ, заложенных в местные бюджеты. В то же время неналоговые доходы в меньшей мере зависят от изменений федерального и регионального законодательства и в больше мере отражают эффективность работы органов местного самоуправления с муниципальной собственностью.[7]

Например, по данным Министерства финансов за 2023 году в бюджеты муниципальных образований поступило налоговых и неналоговых доходов в объёме 16485,3 миллионов рублей, из них 12902,2 миллионов рублей - налоговые доходы, 3583,1 миллионов рублей- неналоговые. Таким образом, доля налоговых платежей в структуре налоговых и неналоговых доходов местных бюджетов составила 78,3%. [5]

Однако, стоит учитывать, что структура доходов муниципальных бюджетов может отличаться в зависимости от конкретного образования.



Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод о том, что тема управления доходами бюджетом муниципального образования является жизненно необходимой, ведь от эффективного управления доходами бюджета и бюджета в целом зависят не только экономические субъекты, но также и люди. И приоритетной задачей государства является защита прав и свобод своих граждан.

#### Список используемой литературы:

##### Книги:

1. Т.Ф. Пупшис, М.С. Туровская, В.М. Шкварок. "БЮДЖЕТНАЯ СИСТЕМА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ", -с.32-40
2. Афанасьев, М. П. Бюджет и бюджетная система : учебник для среднего профессионального образования / М. П. Афанасьев, А. А. Беленчук, И. В. Кривошов. — 6-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 671 с.

##### Электронные ресурсы:

3. Официальный сайт портала "litres.ru"- URL: <https://www.litres.ru/book/svetlanamishina/metodologicheskie-osnovy-budzhetnogo-planirovaniya-i-prog-18006735/chitat-onlayn/>
4. Официальный сайт портала "elar.urfu.ru"- URL: [https://elar.urfu.ru/bitstream/10995/55410/1/m\\_th\\_n.v.kultikov\\_2017.pdf](https://elar.urfu.ru/bitstream/10995/55410/1/m_th_n.v.kultikov_2017.pdf)
5. Официальный сайт портала "minfin.gov.ru"- URL: [https://minfin.gov.ru/common/upload/library/2023/12/main/Sbornik\\_2023.pdf](https://minfin.gov.ru/common/upload/library/2023/12/main/Sbornik_2023.pdf)
6. Официальный сайт портала "elib.rshu.ru"- URL: [http://elib.rshu.ru/files\\_books/pdf/rid\\_a53f609040e4423d906115745d28998d](http://elib.rshu.ru/files_books/pdf/rid_a53f609040e4423d906115745d28998d)
7. Официальный сайт портала "midural.ru"- URL: <https://midural.ru/download.php?id=20210221031.pdf>
8. Официальный сайт портала "e-univers.ru"- URL: <https://e-univers.ru/upload/iblock/805/0brorfixelneyzq3hwji136fhjb5ehrj.pdf>
9. Официальный сайт портала "intuit.ru"- URL: <https://intuit.ru/studies/courses/3608/850/lecture/29283?page=4>

#### УДК 314

#### Роль и значение демографической ситуации в экономической безопасности региона

*Лапин Григорий Александрович,  
Студент экономического факультета Волгоградского  
института управления – филиала РАНХиГС  
Чумакова Екатерина Александровна,  
кандидат экономических наук, доцент  
кафедры экономики и финансов Волгоградского  
института управления – филиала РАНХиГС*

**Аннотация:** в статье исследуются актуальные вопросы влияния демографических угроз на экономическую безопасность Волгоградской области. Внимание уделено факторам, связанным с сокращением численности населения, старением общества и миграционными процессами.

**Ключевые слова:** демографические угрозы, экономическая безопасность региона, старение населения, миграция, трудовые ресурсы.

Актуальность исследования демографических угроз экономической безопасности обусловлена нарастающими вызовами в демографической сфере, с которыми сталкиваются регионы России. Демографическая ситуация выступает одним из ключевых факторов, определяющих перспективы социально-экономического развития территорий. В современных условиях наблюдается усиление демографических рисков, связанных с

естественной убылью населения, его старением, нерегулируемой миграцией и деформацией половозрастной структуры. Особую остроту демографические проблемы приобретают на региональном уровне.

Степень научной разработанности проблемы демографических угроз экономической безопасности достаточно высока. Теоретические основы взаимосвязи демографических и экономических процессов исследованы в работах Лысенко А. Н., Плехановой Т.Г. Методологические аспекты оценки демографических угроз рассмотрены Минаковым А.В., Сперанским С. Н., Тиминим А.Н. Региональные особенности демографической безопасности проанализированы в исследованиях Габбасовой Э.Э.

Вместе с тем, несмотря на значительное количество научных работ, недостаточно изученными остаются вопросы комплексной оценки влияния демографических угроз на экономическую безопасность конкретных регионов с учетом их специфики. Требуется дальнейшего исследования проблема разработки эффективных механизмов противодействия демографическим угрозам на региональном уровне

Экономическая безопасность территории представляет собой состояние защищенности экономической системы от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечивается устойчивое развитие экономики и стабильное удовлетворение потребностей общества. В современных условиях одним из ключевых факторов, определяющих уровень экономической безопасности, является демографическая ситуация. Демографическая составляющая экономической безопасности имеет особое значение, поскольку характеризует жизнеспособность общества и государства как целостной системы. По мнению Плехановой Т.Г., “население выступает не только как производительная сила и потребитель производимых благ, но и как носитель общественных отношений, определяющих характер и динамику социально-экономического развития территории” [1].

При этом влияние демографических факторов на экономическую безопасность носит комплексный характер, что можно представить в виде следующей схемы (рис. 1):

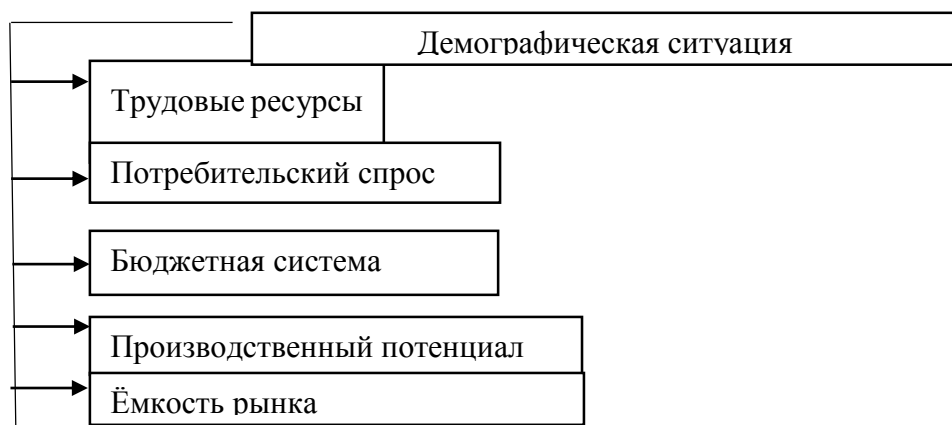


Рис. 1 - Взаимосвязь демографической ситуации и экономической безопасности.

**Примечание** – Составлено автором

Представленная схема наглядно демонстрирует основные каналы влияния демографической ситуации на экономическую безопасность территории. Ключевыми направлениями этого влияния выступают формирование трудовых ресурсов, определение емкости потребительского рынка и воздействие на бюджетную систему через механизм социальных обязательств государства.

В этой связи особую актуальность приобретает понятие демографической безопасности. Согласно определению Лысенко А.Н., демографическая безопасность представляет собой “защищенность процесса жизни и непрерывного естественного возобновления поколений людей” [2]. При этом важнейшими параметрами

демографической безопасности выступают устойчивое воспроизводство населения, оптимальная половозрастная структура, рациональное размещение населения по территории и управляемые миграционные процессы.

Нарушение любого из этих параметров создает угрозы для экономической безопасности территории. Как показывает анализ, проведенный Минаковым А.В., “демографические угрозы способны оказывать долгосрочное негативное воздействие на все сферы социально-экономической жизни региона” [3]. Основные виды демографических угроз и их последствия для экономической безопасности можно систематизировать следующим образом (рис. 2):

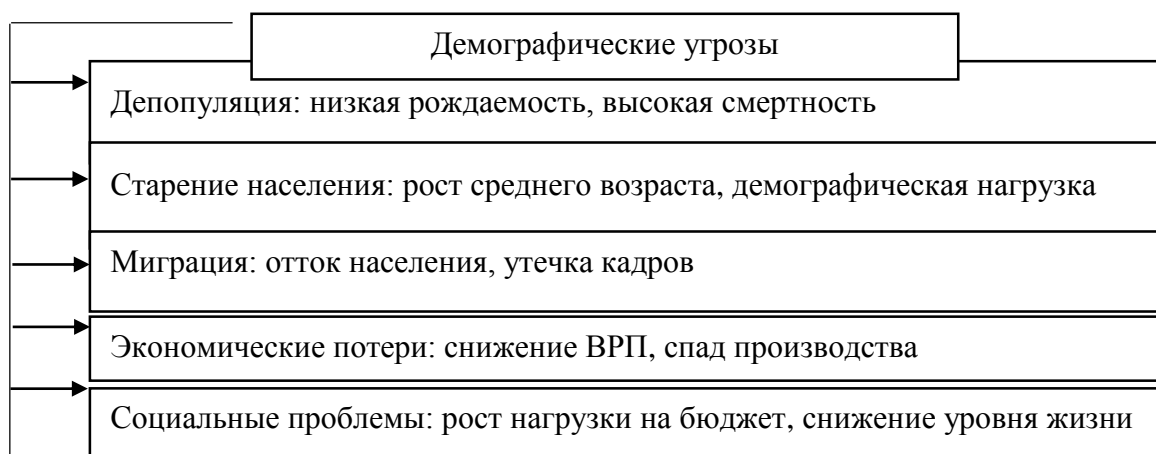


Рис. 2 - Демографические угрозы экономической безопасности.

**Примечание** – Составлено автором

Как видно из схемы, депопуляция населения, его старение и нерегулируемая миграция приводят к серьезным экономическим потерям, социальным проблемам и структурным деформациям. При этом, по мнению Сперанского С.Н., “особую опасность представляет кумулятивный эффект демографических угроз, когда их негативное воздействие на экономику усиливается с течением времени” [4].

На региональном уровне значимость демографического фактора для экономической безопасности существенно возрастает. Исследования Тимина А.Н. показывают, что “регионы с неблагоприятной демографической ситуацией характеризуются более низкими показателями экономического развития и качества жизни населения” [5]. Это обусловлено тем, что демографические проблемы ограничивают возможности развития человеческого капитала, снижают инвестиционную привлекательность территории и увеличивают нагрузку на региональные бюджеты.

В современных условиях значимость демографической составляющей экономической безопасности усиливается под влиянием глобальных вызовов, таких как:

- усиление международной конкуренции за человеческий капитал;
- трансформация рынка труда под влиянием технологических изменений;
- рост социальной нагрузки вследствие старения населения;
- интенсификация миграционных процессов.

Как отмечает Сеитумерова З.А., “неблагоприятные демографические тенденции не только являются следствием экономических проблем, но и сами становятся фактором, сдерживающим экономическое развитие” [6]. В этих условиях обеспечение демографической безопасности становится одним из ключевых приоритетов региональной экономической политики.

Значимость демографического фактора подтверждается и международным опытом. Страны с благоприятной демографической ситуацией демонстрируют более высокие темпы

экономического роста и устойчивость к внешним шокам. При этом эффективность мер по обеспечению демографической безопасности во многом зависит от их системности и учета региональной специфики. Вместе с тем демографические риски имеют долгосрочный характер и требуют стратегического подхода к их преодолению. Это означает необходимость разработки комплексной системы мониторинга и предупреждения демографических угроз на региональном уровне.

Габбасова Э.Э. и Рахматуллин Ю.Я. отмечают, что “эффективное управление демографическими процессами возможно только при условии интеграции демографической политики в общую стратегию обеспечения экономической безопасности региона” [7]. Такой подход позволяет обеспечить согласованность мер демографической политики с другими направлениями регионального развития.

Таким образом, демографическая ситуация выступает фундаментальным фактором экономической безопасности территории, определяющим как текущее состояние, так и перспективы социально-экономического развития. Взаимосвязь демографических и экономических процессов носит комплексный характер и проявляется через множество каналов влияния. При этом особое значение приобретает способность региональных властей своевременно выявлять и нейтрализовать демографические угрозы, обеспечивая тем самым устойчивое развитие территории в долгосрочной перспективе. Это обуславливает необходимость комплексного подхода к оценке демографических угроз и разработке механизмов их нейтрализации на региональном уровне.

#### **Список используемой литературы**

1. Плеханова, Т. Г. Демографическая составляющая экономической безопасности страны / Т. Г. Плеханова, И. Б. Жукова, О. А. Павленко // Вестник Южно-Российского государственного технического университета (НПИ). Серия: Социально-экономические науки. – 2024. – Т. 17, № 3. – С. 122-130.
2. Лысенко, А. Н. Роль демографической составляющей в обеспечении экономической безопасности региона / А. Н. Лысенко, Т. Э. Сергутина // Вестник Пермского национального исследовательского политехнического университета. Социально-экономические науки. – 2022. – № 2. – С. 260.
3. Минаков, А. В. Оценка угроз в демографической сфере и их влияние на экономическую безопасность страны / А. В. Минаков, Л. Н. Иванова // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2021. – № 7-1. – С. 54.
4. Сперанский, С. Н. Роль демографической безопасности и ее влияние на экономическую среду / С. Н. Сперанский, П. С. Лапшина // Актуальные вопросы устойчивого развития современного общества и экономики : сборник научных статей 2-й Всероссийской научно-практической конференции, Курск, 27–28 апреля 2023 года. Том 3. – Курск: ЗАО «Университетская книга», 2023. – С. 182.
5. Тимин, А. Н. Использование демографических индикаторов как показателей оценки обществом уровня экономической безопасности региона / А. Н. Тимин // Обеспечение устойчивости и безопасности развития экосистем: современные методы и инструменты диагностики рисков и угроз : Сборник научных трудов по итогам Международной научно-практической конференции, Киров, 02 декабря 2023 года. – Москва: ООО "Издательский дом "Научная библиотека", 2023. – С. 239.
6. Сеитумерова, З. А. Взаимосвязь демографических процессов с состоянием экономики / З. А. Сеитумерова // Образование и проблемы развития общества. – 2023. – № 1(22). – С. 163.
7. Габбасова, Э. Э. Оценка угроз в демографической сфере и их влияние на экономическую безопасность региона / Э. Э. Габбасова, Ю. Я. Рахматуллин // Скиф. Вопросы студенческой науки. – 2021. – № 9(61). – С. 110.

**Оценка угроз демографической безопасности и их влияние на экономическую безопасность региона**

*Малоземова Дарья Андреевна,  
Студент экономического  
факультета Волгоградского  
института управления –  
филиала РАНХиГС*

*Чумакова Екатерина Александровна,  
кандидат экономических наук, доцент  
кафедры экономики и финансов  
Волгоградского института  
управления – филиала РАНХиГС*

**Аннотация:** в статье рассматриваются проблемы обеспечения демографической безопасности и их влияние на экономическую безопасность региона. Проведен анализ факторов, влияющих на демографическую обстановку, включая естественное сокращение населения, миграционные процессы и изменения в возрастной структуре. Особое внимание уделяется недостаткам в нормативно-правовом регулировании, а также отсутствию общепринятого определения понятия «демографическая безопасность».

**Ключевые слова:** демографическая безопасность, экономическая безопасность, миграционные процессы, возрастная структура, нормативно-правовое регулирование, устойчивое развитие, социально-экономическая стабильность.

Демографические вопросы занимают ключевую позицию в государственной стратегии, как на национальном, так и на международном уровне. Их значимость определяется непосредственным влиянием на устойчивое развитие общества, сохранение национальной безопасности и социально-экономическое благополучие. Демографические угрозы оказывают существенное воздействие на качество жизни населения, определяя доступность социальных услуг, уровень благополучия граждан и устойчивость экономических систем. Комплексный подход к анализу демографической ситуации обусловлен необходимостью создания условий для демографической безопасности, которая включает в себя не только количественные параметры численности населения, но также его качественные характеристики, социальное разнообразие и потенциал для долгосрочного устойчивого развития. Такое понимание подчеркивает важность интеграции демографической политики в систему государственных приоритетов, направленных на обеспечение социального и экономического роста.

Со времени распада Советского Союза численность населения Российской Федерации продемонстрировала тенденцию к уменьшению, что было вызвано множеством причин, включая демографические сложности, миграционные изменения и сокращение естественного прироста. Временное увеличение населения было отмечено в 2014 году после включения в состав России Республики Крым и Севастополя, а также в 2022 году с интеграцией территорий Донецкой, Луганской, Запорожской и Херсонской областей (рисунок 1).

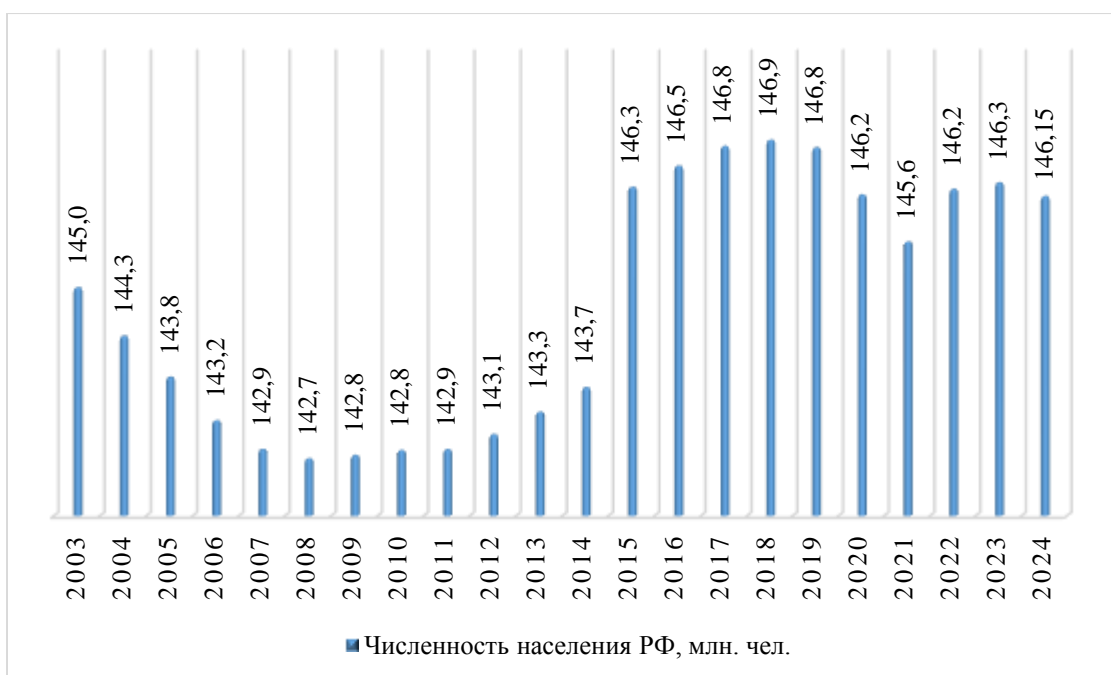


Рисунок 1 – Динамика численности населения РФ за период 2003-2024 г. г.<sup>1</sup>

Однако, несмотря на эти изменения, общая траектория численности населения остается на уровне спада. Такие колебания не представляют собой решение долгосрочных демографических угроз.

Демографические факторы, оказывающие влияние на экономическую безопасность региона, представляют собой комплекс многоаспектных угроз, влияющих на стабильность и устойчивость социально-экономической системы. Естественное сокращение населения, характеризующееся превышением числа смертей над числом рождений, угрожает уменьшением трудоспособного населения, что приводит к падению трудовых ресурсов и экономической активности региона. Это усугубляется процессом старения населения, который увеличивает долю пожилых людей, повышает нагрузку на социальные и медицинские услуги, и снижает участие населения в экономике.

Миграционные процессы также значительно влияют на демографическую и экономическую обстановку. Отток трудоспособного населения в другие регионы или за рубеж ведет к дефициту квалифицированных кадров, уменьшению производительности труда и снижению конкурентоспособности региона. В то же время неконтролируемая иммиграция может вызывать социальное напряжение и увеличивать нагрузку на инфраструктуру, влияя на уровень безопасности.

Изменения в возрастной структуре, связанные с увеличением доли пожилых и уменьшением численности молодежи, оказывают влияние на экономическую динамику. Нехватка молодых специалистов и активного трудоспособного населения затрудняет инновационное развитие и замедляет экономический рост. Социальная дифференциация, выражающаяся в увеличении неравенства доходов и усилении социального расслоения, способствует возрастанию социального напряжения и снижению потребительского спроса, что негативно сказывается на экономике.

Увеличение безработицы усиливает экономические проблемы, увеличивая зависимость населения от социальной поддержки и снижая налоговые поступления. Отток квалифицированных кадров в другие регионы или страны ведет к утрате необходимого для развития ключевых отраслей экономики интеллектуального и профессионального потенциала, что особенно заметно в научно-технических и высокотехнологичных областях.

<sup>1</sup> Численность населения Российской Федерации по муниципальным образованиям / Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики // URL: <https://rosstat.gov.ru>

Социальные конфликты, возникающие на фоне этих факторов, подрывают стабильность региона, снижают его инвестиционную привлекательность и ухудшают эффективность экономического управления. Тенденции, противоречащие традиционным семейным ценностям, ослабляют институт семьи как основу демографического воспроизводства и социальной стабильности.

Следовательно, как справедливо отмечает, А. Н. Лысенко, «демографическая составляющая является фактором обеспечения экономической безопасности региона, который способствует поддержанию достойного уровня жизни населения, как с экономической, так и с социальной точки зрения» [1].

Тем не менее, несмотря на очевидную значимость этих вопросов, научная и теоретическая основа для анализа и управления демографической безопасностью продолжает оставаться недостаточно развитой. Исследования в этой области часто не предоставляют всестороннего анализа механизмов, которые могли бы эффективно противостоять демографическим угрозам, что усложняет разработку и реализацию стратегий государственной политики, направленных на стабилизацию демографической обстановки.

Кроме того, существующее законодательство, предназначенное для защиты демографической безопасности, не полностью соответствует современным условиям. Наблюдается отсутствие единого подхода в нормативном регулировании, что мешает эффективному управлению ростом населения, поддержке семей, регулированию миграционных процессов и повышению качества жизни. Эти пробелы становятся существенными препятствиями для эффективного реагирования на демографические изменения и минимизации их негативного воздействия на экономическое и социальное благосостояние. Более того, в действующих нормативно-правовых документах отсутствует четкое определение понятия «демографическая безопасность», что требует дополнительного анализа и исследования различных подходов к этой концепции со стороны ученых.

Как отмечает А. А. Мохов, «термин «демографическая безопасность» относительно новый, он не является до настоящего времени общепринятым в отечественной науке. Одни ученые предлагают рассматривать демографическую безопасность как платформу для других видов безопасности, а также национальной безопасности в целом. Другие рассматривают демографическую безопасность в увязке с иными видами безопасности» [2].

По мнению Т. В. Плотниковой, «демографическая безопасность является сложным и объемным понятием, в связи с чем к рассмотрению данного процесса необходимо подходить с нескольких точек зрения, т.е. использовать все множество критериев оценивания. Среди основных критериев обеспечения демографической безопасности выделяют следующие: численности населения; размещения населения; структуры населения; естественного движения населения; миграционного движения населения; параметры воспроизводства населения» [3].

Н. В. Галицкая считает, что «демографическая безопасность – это состояние защищенности населения от вымирания, обеспечение государством прироста граждан страны (за счет создания условий для постоянного воспроизводства и миграции)» [4]

Е. К. Рудакова определяет демографическую безопасность как «состояние защищенности системы естественного замещающего режима воспроизводства населения (демографических структур, поведения, ценностей) от прямых и когнитивных угроз» [5].

Анализ рассмотренных подходов позволяет определить демографическую безопасность как состояние стабильности и защищенности демографической системы государства, обеспечивающее устойчивое воспроизводство населения, сбалансированное распределение и динамику его движения, а также создание условий, способствующих поддержанию социально-экономической устойчивости и снижению демографических угроз.

### Список использованных источников

1. Лысенко, А. Н. Роль демографической составляющей в обеспечении экономической безопасности региона / А. Н. Лысенко, Т. Э. Сергутина // Вестник Пермского национального исследовательского политехнического университета. Социально-экономические науки. – 2022. – № 2. – С. 257-269. – DOI 10.15593/2224-9354/2022.2.17. – EDN LHEBIF.
2. Мохов, А. А. Демографическая безопасность и ее правовое обеспечение / А. А. Мохов // Юрист. – 2023. – № 6. – С. 62 - 67.
3. Плотникова, Т. В. Некоторые аспекты демографической безопасности современной России / Т. В. Плотникова // Право и государство: теория и практика. – 2022. – № 12(216). – С. 31-33. – DOI 10.47643/1815-1337\_2022\_12\_31. – EDN ATBWTR.
4. Галицкая, Н. В. Государственное регулирование демографической безопасности в России / Н. В. Галицкая // Административное право и процесс. – 2020. – № 3. – С. 20 - 23
5. Рудакова, Е. К. Обеспечение демографической безопасности России в условиях когнитивных угроз: диссертация на соискание ученой степени доктора политических наук / Рудакова Екатерина Константиновна, 2023. – 840 с. – EDN NQOCMA.

УДК 338.1

### Финансовая грамотность как инструмент управления в организациях

*Чумакова Екатерина Александровна,*

*заведующий кафедрой экономики и финансов ВИУ – филиала РАНХиГС,*

*Мисакян Рима Геворговна,*

*студентка 2 курса факультета*

*государственное и муниципальное управление,*

*ВИУ - филиала – РАНХиГС.*

**Аннотация:** В условиях современного бизнеса и постоянных изменений на финансовых рынках, где экономическая ситуация может меняться стремительно, наличие финансово грамотных управленцев становится залогом устойчивого развития и конкурентоспособности компании.

**Ключевые слова:** организация, финансовая грамотность, информация, рынок.

В современном мире, где финансовые решения становятся все более сложными, финансовая грамотность играет ключевую роль в обеспечении финансовой стабильности и благополучия. Понимание основ финансовой грамотности помогает людям принимать обоснованные решения, повышать финансовую устойчивость организации, отвечать по своим обязательствам и строить стабильное финансовое будущее.

Финансовая грамотность определяется, как способность понимать и эффективно использовать различные финансовые навыки, включая финансовое планирование, управление бюджетом, инвестиции и налогообложение и применять их на практике. Это включает в себя знание основ бухгалтерского учета, управления бюджетом, анализа финансовых отчетов и стратегического планирования. Финансовая грамотность позволяет руководителям и сотрудникам принимать обоснованные решения, основанные на анализе финансовой информации, что в свою очередь способствует устойчивому развитию организации [3].

Значение финансовой грамотности в современном мире играет ключевую роль для дальнейшей эффективной работы организации, обеспечивая понимание и управление



финансовыми ресурсами. Она позволяет повысить конкурентоспособность организации на рынке за счет оптимизации затрат и минимизации рисков деятельности [1].

Организации, обладающие высокой финансовой грамотностью, могут лучше идентифицировать и управлять финансовыми рисками. Это помогает избежать неожиданных убытков и улучшить финансовую устойчивость компании, демонстрируя хорошее управление финансами, а заинтересованность инвесторов ищущих стабильные вложения становится намного больше, что приводит к долгосрочному планированию и устойчивому развитию компании. Четкое понимание финансовых показателей и способность их адекватно интерпретировать позволяет строить доверительные отношения и привлекать необходимые средства для реализации стратегических целей компании. Инвесторы, как правило, ориентируются на финансовые результаты и прогнозы, поэтому способность представить компанию с сильной финансовой позицией способствует привлечению дополнительных капиталовложений.

К основным аспектам финансовой грамотности для управления организациями можно отнести следующие:

1. Умение анализировать ключевые финансовые показатели (рентабельность, ликвидность, оборачиваемость капитала и т.д.).

2. Понимание основ бюджетирования, включая составление, выполнение и контроль бюджета. Умение использовать бюджеты для прогнозирования и планирования будущих расходов и доходов.

3. Знание основных принципов управления денежными потоками, включая прогнозирование поступлений и платежей. Умение планировать и контролировать ликвидность компании.

4. Умение оценивать инвестиционные возможности с использованием различных методов, таких как анализ возврата инвестиций, чистая текущая стоимость и внутренняя норма прибыли.

5. Способность разрабатывать долгосрочные и краткосрочные финансовые планы на основе стратегических целей организации.

6. Знание основ макроэкономики и микроэкономики для оценки влияния экономических факторов на финансовые результаты организации.

Развитие финансовой грамотности в организации является важной задачей, которая способствует не только улучшению финансовых показателей, но и повышению эффективности работы команды. Для достижения этой цели можно использовать несколько ключевых подходов. Во-первых, регулярное обучение и тренинги по финансовой грамотности являются основой программы. Сотрудникам и руководителям полезно участвовать в курсах и семинарах, где они смогут углубить свои знания в области финансовых основ, бюджетирования и инвестиционных стратегий. Во-вторых, привлечение финансовых консультантов для оценки текущих процессов и внедрения лучших практик является важным шагом. Эксперты помогут определить слабые места в финансовом управлении и предложить эффективные решения.

Также, внедрение финансового программного обеспечения может значительно упростить рабочие процессы. Автоматизация финансовых операций облегчит анализ данных и составление отчетности, что позволит сотрудникам больше времени уделять стратегическому планированию. Не менее важной является культура открытости в организации. Проведение регулярных встреч для обсуждения финансовых показателей способствует более глубокому пониманию финансового состояния компании всем членам команды и позволяет вовлекать сотрудников в процесс принятия решений.

Таким образом, комплексный подход к развитию финансовой грамотности в организации включает в себя обучение, консультации, использование технологий, создание открытой культуры общения и стимулирование самообразования, что в конечном итоге приводит к более успешному и устойчивому развитию организации.

Индекс финансовой грамотности россиян позволяет наиболее объективно оценить влияние данного показателя на деятельность организации, которая отражена в Таблице 1.

Таблица 1- Значение индекса финансовой грамотности россиян, в баллах.

	2018 г.	2020 г.	2022 г.
Индекс финансовой грамотности	12,12	12,35	12,79

Источник: <https://nafi.ru/analytics/indeks-finansovoy-gramotnosti-rossiyan-2024> [2].

Оценивая индекс финансовой грамотности, можно сделать следующие выводы:

- В 2020 году по сравнению с 2018 годом темп прироста индекса составил 1,9%, а в абсолютном выражении наблюдается увеличение на 0,23 балла.
- Тенденция повышения показателя сохранилась и в следующем периоде. Темп прироста в 2022 году по сравнению с 2020 годом равен 3,6%, что в абсолютном выражении составляет 0,44 балла.

Данные показывают позитивную динамику в области финансовой грамотности за рассматриваемый период. Увеличение индекса указывает на увеличение эффективности проводимых мероприятий по обучению и повышению осведомлённости в финансовых вопросах, что в свою очередь является основой стратегического планирования деятельности организации и принятия эффективных решений, минимизирующих вероятность финансовых потерь.

Таблица 2- Доли россиян с низким, средним и высоким уровнем финансовой грамотности, в % .

	2018 г.	2020 г.	2022 г.
Низкий уровень финансовой грамотности (1-11 баллов)	44	41	28
Средний уровень финансовой грамотности (12-15 баллов)	46	47	57
Высокий уровень финансовой грамотности (16-21 баллов)	10	12	15

Источник: <https://nafi.ru/analytics/indeks-finansovoy-gramotnosti-rossiyan-2024> [2].

Анализируя указанную выше таблицу, необходимо выделить следующее:

- В 2018 году 44% граждан испытывали нехватку знаний в области финансов, а также не обладали навыками эффективного финансового планирования и установками на достижение долгосрочных финансовых целей. На 2022 год процент россиян с низким уровнем финансовой грамотности составил чуть более четверти – 28% (сокращение на 16 % за 4 года, в том числе на 3 % с 2018 по 2020 год, а с 2020 по 2022 год еще на 13 %).

- Число россиян со средним уровнем финансовой грамотности с 2018 года увеличилось на 11 % (46% в 2018 году, 47% в 2020 году и 57% в 2022 году).

- Доля россиян с высоким уровнем финансовой грамотности за 4 года возросла на 5% (в том числе на 2 % с 2018 по 2020 год и на 3% с 2020 по 2022 год).

Для организаций увеличение доли финансово грамотных граждан положительно влияет на улучшение финансового планирования, что позволяет лучше управлять бюджетами и инвестициями, а также ведет к росту уровня доверия клиентов, за счет профессионализма и компетенций сотрудников.

В заключение, финансовая грамотность является неотъемлемым элементом успешного функционирования организаций в современном экономическом ландшафте. Она не только способствует принятию обоснованных решений и повышению финансовой устойчивости, но и играет ключевую роль в создании конкурентных преимуществ на рынке.

Осваивая основные аспекты финансового управления, такие как анализ финансовых показателей, бюджетирование и управление денежными потоками, организации могут значительно улучшить свои финансовые результаты и минимизировать риски. Инвестиции в обучение сотрудников и привлечение экспертов в области финансов обеспечивают постоянное развитие и адаптацию к изменяющимся условиям рынка. Таким образом, развитие финансовой грамотности становится стратегическим приоритетом для организаций, стремящихся к устойчивому росту и долгосрочному успеху.

### Список используемой литературы

1. Бабабекова Г.Б. Развитие финансовой грамотности: ключ к финансовой устойчивости и благополучию / Бабабекова Г.Б. // Научная статья.- 2024.- с. 403.- Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/razvitiya-finansovoy-gramotnosti-klyuch-k-finansovoy-ustoychivosti-i-blagopoluchiyu/viewer> (дата обращения: 26.11.2024).
2. Индекс финансовой грамотности россиян – 2024 [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://nafi.ru/analytics/indeks-finansovoy-gramotnosti-rossiyan-2024> (дата обращения: 27.11.2024).
3. Яйылов А. Основные аспекты повышения уровня финансовой грамотности/ Яйылов А. // Научная статья.- 2023.- с.243.- Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/osnovnye-aspekty-povysheniya-urovnya-finansovoy-gramotnosti/viewer> (дата обращения: 26.11.2024).

УДК 338.1

### Понятие и элементы экономической безопасности региона

*Чумакова Екатерина Александровна,*

*кандидат экономических наук,*

*доцент, заведующая кафедрой экономики и финансов*

*Волгоградского института управления-*

*филиала РАНХиГС*

*Пожарская Анастасия Геннадьевна,*

*Студент 6 курса экономического факультета*

**Аннотация:** В статье рассматриваются понятие и элементы экономической безопасности региона, проанализированы различные подходы к определению сущности экономической безопасности субъекта Российской Федерации. Выделены ключевые составляющие экономической безопасности региона

**Ключевые слова:** экономическая безопасность региона, устойчивое развитие, финансовая устойчивость, социальная стабильность, производственно-экономическая база.

Регионы обладают ключевой ролью в обеспечении устойчивого развития государства, представляют основу его экономической, социальной и политической стабильности. Экономическая безопасность субъекта Российской Федерации оказывает прямое влияние на экономическую безопасность страны в целом, позволяет сформировать базу для устойчивости национальной экономики и защиты стратегических интересов. В условиях растущей глобализации и нестабильности мировых рынков вопрос экономической безопасности особенно актуален.

О.Б. Черненко под экономической безопасностью региона понимает «состояние защищённости его экономики от негативных факторов, которое обеспечивает процесс устойчивого развития экономики [7].

А.М. Танков и Ю.А. Кузнецова понимают экономическую безопасность региона как совокупность факторов и условий, которые характеризуют способность экономики

функционировать с высоким уровнем устойчивости, удовлетворять потребности населения региона [5].

М. Н. Руденко определяет экономическую безопасность региона как состояние, при котором обеспечивается процесс устойчивого развития экономики, социальная стабильность и защита от возможных угроз

А.А. Кораблева полагает, что экономическая безопасность региона включает социальные и финансовые аспекты развития, позволяет обеспечить высокий уровень защиты от негативных воздействий и обеспечивает устойчивый экономический рост [1].

А.И. Селиванов рассматривает экономическую безопасность России через призму системного подхода, подчёркивает необходимость научного развития системы государственного управления и формирования эффективной системы национальной безопасности в сфере экономики в регионе [3].

О.М. Толмачев и А.В. Тигай также подчеркивают, что экономическая безопасность региона представляет собой составную часть национальной безопасности, ее реализация невозможна без защиты жизненно важных интересов общества и государства [6].

Таким образом, все авторы подчеркивают, что экономическая безопасность региона обеспечить стабильность и способность экономики адаптироваться к изменениям с учетом потребностей населения. Также все авторы выделяют роль защиты социальных и экономических интересов, некоторые из них определяют важность системного подхода к ее реализации. Таким образом, экономическую безопасность принято рассматривать в качестве ключевого фактора стабильного развития регионов и страны в целом.

Таким образом, под экономической безопасностью региона будем понимать состояние защищённости экономики от внутренних и внешних угроз, которое позволяет обеспечить процесс устойчивого развития, социальной стабильности, эффективного использования ресурсов и способность адаптации к изменяющимся условиям.

Экономическая безопасность включает в себя совокупность условий и механизмов, использование которых позволяет региону не только противостоять рискам и негативному воздействию, но и реализовывать стратегические цели по повышению качества жизни населения и укреплению национальной безопасности. Системный характер подразумевает взаимодействие финансовой, социальной, экологической и технологической составляющих, а также позволяет учесть специфику и потенциал каждого региона.

Среди элементов экономической безопасности выделим несколько ключевых, которые определяют экономическую безопасность региона.

Первым элементом считают финансовую устойчивость. Она заключается в обеспечении стабильного функционирования бюджетной системы за счет эффективного управления доходами и расходами.

Это достигается за счет таких инструментов как налоговая политика, минимизация дефицита бюджета и поддержания платежеспособности региона.

Социальная стабильность выражается в способности региона к обеспечению высокого уровня занятости, доступного образования, здравоохранения и социальных гарантий населения. Данный элемент предполагает снижение уровня бедности и неравенства, обеспечивает гармоничное развитие общества и снижение социальных рисков.

Рассмотрим также такой элемент как производственно-экономическая база. Данный элемент включает диверсификацию экономики региона, позволяет развивать ключевые отрасли промышленности, сельское хозяйство и малый бизнес. Прочная производственно-экономическая база позволяет обеспечить эффективное функционирование экономики региона даже при внешних кризисах. Важная роль заключается во внедрении инновационных технологий и повышении конкурентоспособности предприятий.

Современная инфраструктура также является важным элементом экономической безопасности региона, обеспечивается за счет развития транспортных сетей, коммунальной инфраструктуры и информационно-коммуникационных технологий. Развитая

инфраструктура повышает инвестиционную привлекательность региона, которая также является важным элементом экономической безопасности.

Привлечение инвестиций представляет собой ключевое условие экономического роста региона. Экономическая безопасность достигается за счет формирования благоприятного делового климата, упрощения административных процедур для бизнеса и поддержки предпринимательской активности. Увеличение объема инвестиций позволяет модернизировать экономику, повышая количество рабочих мест.

Таким образом, экономическая безопасность региона представляет собой ключевое условие его развития, важный фактор национальной безопасности. Она состоит из комплекса условий и механизмов, направленных на защиту экономики от внутренних и внешних угроз, обеспечение социальной стабильности и эффективное использование ресурсов. Ключевые элементы экономической безопасности региона являются выступают финансовая устойчивость, социальная стабильность, производственно-экономическая база, развитая инфраструктура и инвестиционная привлекательность. Все эти элементы находятся в тесной взаимосвязи, формируя комплексную систему, которая способна не только противостоять вызовам, но и обеспечивать стратегическое развитие региона.

#### **Список используемой литературы**

1. Кораблева, А.А. Экономическая безопасность региона в системе видов региональной безопасности: уточнение терминологии / А.А. Кораблева // Научный вестник регионов. – 2017. – №5. – С. 56–62.
2. Руденко, М.Н. Теоретические основы понятия «экономическая безопасность региона» / М.Н. Руденко // Региональная экономика и управление. – 2019. – №2. – С. 89–95.
3. Селиванов, А.И. Экономическая безопасность России: теоретический и практический ренессанс системного подхода / А.И. Селиванов // Вестник экономической науки. – 2022. – №2. – С. 10–18.
4. Сигидова, Н.В. Обеспечение экономической безопасности региона / Н.В. Сигидова // Экономические исследования. – 2021. – №6. – С. 34–40.
5. Танков, А.М., Кузнецова, Ю.А. Экономическая безопасность региона: классификация определений и влияющих факторов / А.М. Танков, Ю.А. Кузнецова // Вопросы экономики и управления. – 2020. – №3. – С. 67–73.
6. Толмачев, О.М., Тигай, А.В. Генезис и эволюция понятия «экономическая безопасность» / О.М. Толмачев, А.В. Тигай // Вопросы экономической теории. – 2019. – №6. – С. 45–51.
7. Черненко, О.Б. Экономическая безопасность региона: определение и методологические подходы к обеспечению / О.Б. Черненко // Вестник экономики, права и социологии. – 2018. – №4. – С. 45–50.

**УДК 331.5**

#### **Теоретические аспекты занятости и безработицы как фактора экономической безопасности территории**

*Коркина Наталья Андреевна,  
Студент экономического  
факультета Волгоградского  
института управления – филиала РАНХиГС  
Чумакова Екатерина Александровна,  
кандидат экономических наук, доцент  
кафедры экономики и финансов  
Волгоградского института  
управления – филиала РАНХиГС*

**Аннотация:** в рамках исследования рассматриваются теоретические аспекты занятости и безработицы: формулируется их сущность, значение, влияние на экономическую безопасность. Определяются угрозы экономической безопасности на рынке труда.

**Ключевые слова:** занятость, безработица, рынок труда, экономическая безопасность, угрозы экономической безопасности.

Обеспечение экономической безопасности является важнейшей задачей каждого государства, так как она играет главную роль и имеет первостепенное значение. Для того, чтобы своевременно и благополучно выполнить представленную задачу, пристальное внимание следует уделить таким факторам как занятость и безработица.

Рынок рабочей силы в настоящее время считается одной из самых значимых и распространённых тем. Он все чаще и чаще подвергается различным угрозам. Замечается быстрое развитие технологий, производств, вследствие чего отмечается увеличение спроса на высококвалифицированный, опытный персонал, который так же вслед за технологиями стремится к своему развитию, но не все трудовые человеческие ресурсы способны к развитию, отсюда возникают проблемы занятости и безработицы.

Занятость и безработица выступают взаимосвязанными и взаимозависимыми показателями и играют важную роль в области обеспечения экономической безопасности.

В соответствии с действующим законодательством Российской Федерации под занятостью понимается: «трудовая деятельность и иная не противоречащая законодательству Российской Федерации деятельность граждан, осуществляемая ими в целях производства товаров, выполнения работ или оказания услуг и направленная на получение дохода». [1]

Теоретические аспекты занятости и безработицы как фактора экономической безопасности территории являются ключевыми элементами для понимания динамики регионального развития. Экономическая безопасность территории прямо зависит от уровня занятости населения, который, в свою очередь, формируется под воздействием различных экономических, социально-политических и институциональных факторов.

На протяжении длительного времени проводятся анализы уровня безработицы в России, на основании которых, специалисты делают выводы о том, что пикового уровня безработица достигала в 90-е годы. Причиной данного пика выступал развал СССР. В 1992 году процент безработного населения составлял 5,2%. Далее, на протяжении 6 лет показатель достиг 11,9%. Причиной роста отмечается перестройка и закрытие многих государственных учреждений и заводов.

1999 год стал для России одним из кризисных. В этот период процент безработных среди женщин достиг 46,1 % и 53,9% для мужчин. Основная причина такой ситуации крылась в большом государственном долге РФ и низкой стоимости сырья, которое импортировалось за рубеж. С 2000 г. ситуация относительно трудоустройства немного улучшилась. Страна постепенно восстанавливалась после развала СССР, реализовывала крупные проекты, которые начали предоставлять рабочие места россиянам. В 2000 году областей с уровнем незанятости ниже 15% было около 20. До 2020 года уровень безработицы постепенно снижался, но в 2020 году пандемия коронавируса внесла коррективы. К тому же власти существенно упростили процедуру получения статуса безработного, поэтому в конце 2020 года уровень безработицы достиг 5,8%. В 2023 году уровень безработицы снизился до 4,8%, а в октябре 2024 года достиг своего исторического минимума в 3,9%.». [2]

Высокий уровень безработицы негативно сказывается на покупательной способности граждан, что ведет к снижению спроса на товары и услуги, усилению социальной напряженности и сокращению налоговых поступлений в бюджет, что замедляет темпы экономического роста.

В последнее время экономика Российской Федерации всё чаще встречается с новыми вызовами и угрозами, что отражается на значительных изменениях в ключевых характеристиках трудового рынка и приводит к нарушению его равновесия.

Угрозы экономической безопасности на рынке труда являются многогранным и актуальным вопросом, который охватывает различные аспекты социально-экономического развития общества. Основными факторами, оказывающими негативное влияние на рынок труда, являются процессы автоматизации и цифровизации, которые способствуют сокращению рабочих мест и повышению уровня безработицы.

Автоматизация рутинных процессов приводит к снижению потребности в рабочей силе, поскольку машины и алгоритмы теперь выполняют задачи быстрее и точнее, чем человек. Достаточно большое количество профессий, требовавших значительного количества работников сейчас находятся под угрозой исчезновения по причине того, что тех самых требуемых работников всё чаще и чаще заменяют машинами с искусственным интеллектом.

Несоответствие числа создаваемых рабочих мест численности трудоспособного населения — ещё одна серьёзная угроза экономической безопасности на рынке труда, так как она оказывает значительное влияние на экономическое развитие и социальную стабильность государства.

Ещё одной угрозой экономической безопасности на рынке труда можно отметить нехватку квалифицированных кадров и ухудшение состояния научно-технического потенциала. В результате развития рынка труда, технологических прогрессов, многие отрасли сталкиваются с проблемой нехватки кадров определённой специализации. В результате этого наблюдается и снижение темпов инновационного развития, что негативно сказывается на конкурентоспособности страны на мировом рынке.

По прогнозам аналитиков и экспертов большой дефицит рабочей силы в России ожидается вплоть до 2030 года.

Так же, ожидается текучка кадров внутри страны, то есть специалистов не устраивает их работа из-за многих факторов: недостаточная мотивация, несоответствующий уровень оплаты труда, несложившиеся личные отношения с начальством, отсутствие сплоченного коллектива, постоянные переработки и многие другие.

Нехватка сотрудников на некоторых должностях повлияла на зарплатные ожидания россиян. За год этот показатель увеличился в среднем на 17%. Ожидаемая средняя зарплата соискателей по всем профессиям на сегодняшний день составляет 58 658 рублей. Увеличение желаемой заработной платы наблюдается в основном у специалистов мужских специальностей: инженеров-конструкторов (+25%), охранников (+20%), бригадиров (+17%), водителей и автомехаников (+13%), машинистов, сварщиков, слесарей и токарных станков (+11%). Трансформация логистических цепочек с Запада на Восток привела к росту спроса на специалистов по закупкам из восточных регионов, особенно из Китая. На этом фоне стали заметны растущие ожидания руководителей отделов логистики (+20%) и менеджеров по внешней торговле (+13%). [2] Самые высокие запросы предъявляют топ – менеджеры (159 587 рублей) и работники сферы добычи сырья (102 640 рублей), самые низкие - работники образования (50 564 рубля) и административный персонал (48 113 рублей).

Около 71% россиян не устраивает текущий уровень их заработной платы, о чем свидетельствуют результаты мартовского опроса. Каждый четвертый сотрудник считает идеальной прибавку от 20% до 40% к своей зарплате, а каждый пятый — от 40 до 50%. [3]

Для того, что бы решить вопрос о снижении нехватки кадров компании прибегают привлечению молодых специалистов – выпускников высших учебных заведений путём размещения призывающей рекламы в сети «Интернет», газетах, размещения объявлений в транспорте, выдачи листовок, буклетов. Многие компании часто направляют своих

представителей в высшие учебные заведения для того, чтобы обеспечить настоящий и будущий кадровый состав.

Среди задач государства одной из самых значимых отмечается государственное регулирование занятости в преодолении угроз экономической безопасности.

Государственное регулирование занятости представляет собой совокупность законодательных, экономических, административных, а так же организационных мер, которые направлены, прежде всего, на такие факторы, как: стимулирование повышения количества рабочих мест и занятости населения, повышение квалификации кадров и их переквалификация, поддержка при трудоустройстве работников, введение таких мер социальной поддержки государства как, социальное страхование и обязательное пенсионное обеспечение. Создаются государственные программы по борьбе с безработицей и предоставляются дополнительные рабочие места в государственных секторах экономики. [4]

Таким образом, занятость и безработица не просто обособленные явления, а важные индикаторы экономической безопасности, жизнеспособности и динамичности развития территорий.

Занятость способствует не только стабилизации экономики, но и повышению качества жизни населения, развитию социальной инфраструктуры и активному вовлечению граждан в процессы принятия решений. Инструменты государственной политики, направленные на поддержку занятости, такие как программы переподготовки и повышение квалификации, представляются важнейшими шагами к обеспечению устойчивого экономического роста и социальной стабильности.

#### **Список используемой литературы**

1. Закон РФ "О занятости населения в Российской Федерации" от 19.04.1991 N 1032-1 .
2. Федеральная службы государственной статистики / Официальный сайт, «Россия в цифрах», 2020 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://gks.ru>.
3. «Социологическое исследование HeadHunter НИЦ при Институте молодёжи. 1999. Выборка всероссийская, квотная, районированная, многоступенчатая. Объём 1275 человек, данные за 2023–2024 годы. Авторы: Б. А. Ручкин, Е. А. Гришина.
4. Некрестьянова С. В. Роль государства в становлении и дальнейшем развитии рынка труда на общероссийском и региональном уровнях // Кадровик. Кадровый менеджмент. 2012. № 7. С.29.

**УДК 332**

#### **Понятие, сущность и значение региональной экономической безопасности**

*Полеева Дарья Юрьевна,  
Студент экономического  
факультета Волгоградского  
института управления – филиала РАНХиГС  
Чумакова Екатерина Александровна,  
кандидат экономических наук, доцент  
кафедры экономики и финансов  
Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС*

**Аннотация:** в рамках исследования рассматриваются теоретические аспекты экономической безопасности региона: формулируется ее сущность, значение, а также концептуальные подходы к определению региональной экономической безопасности.



**Ключевые слова:** региональная экономическая безопасность, система обеспечения экономической безопасности, социально-экономическое развитие региона.

В современном мире вопросы обеспечения экономической безопасности выступают предметом массового обсуждения. В условиях жесткого санкционного давления стран Запада в отношении Российской Федерации, Правительство РФ акцентирует особое внимание на укреплению и стабилизации системы безопасности всего экономического сектора, реализуя комплекс мер, ориентированный на разработку и внедрение стратегически-важных национальных проектов и программ, совершенствование политики импортозамещения, поддержку отечественных производителей, а также заключение торгово-экономических договоренностей в рамках международной экономической интеграции.

Устойчивость и бесперебойность системы экономической безопасности на региональном уровне служат первоочередным условием стабильного функционирования системы на уровне Федерации. Особенно четко это прослеживается под воздействием санитарно-эпидемиологических и геополитических давлений, которые влекут за собой возникновение угроз, полностью или частично дестабилизирующих социально-экономическую среду на всех уровнях хозяйствования. Отсюда и возникает острая необходимость в постоянном мониторинге, диагностике и совершенствовании системы экономической безопасности региона.

13 мая 2017 г. был издан Указ Президента РФ № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» В соответствии с которым под «Экономической безопасностью» понимается: «состояние защищенности национальной экономики от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются экономический суверенитет страны, единство ее экономического пространства, условия для реализации стратегических национальных приоритетов Российской Федерации». [1]

На сегодняшний день законодательно понятие «Экономическая безопасность региона» не регламентировано. В рамках исследования вопроса проблематики формулирования определения «Экономическая безопасность региона» ученые и практики-экономисты предлагают дискуссионные, концептуальные подходы, оперируя задачами системы обеспечения экономической безопасности на региональном уровне, перечень которых представлен на рис. 1

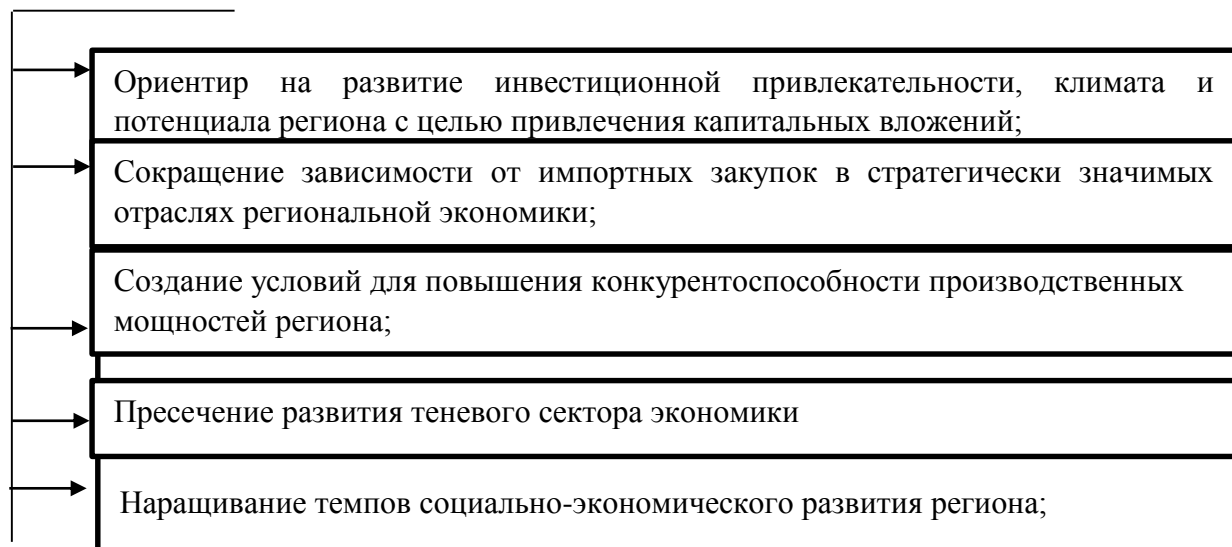


Таблица 1

**Подходы к определению «Экономическая безопасность региона»**

ФИО автора	Определение
Мусаева Х.М.	Региональная экономическая безопасность рассматривается, как совокупность ряда условий, факторов и состояния социально-экономического сектора региона на текущий момент, определяющих динамику развития экономического субъекта с учетом наличия интеграционных начал с экономикой России. [3, с 93-96]
Карсунцева О.В. и Буркина Т.А	Экономическая безопасность региона рассматривается в контексте особой степени защищенности хозяйствующего субъекта экономики государства в условиях наличия -экзо и -эндогенных угроз, в рамках которой обеспечивается должный уровень устойчивого развития, учитывая уже сложившийся инвестиционный климат и потенциал. [4, с 10-14]
ФИО автора	Определение
Оборин М.С	Рассматривал экономическую безопасность через совокупность социально-экономических явлений и процессов: устойчивая динамика развития экономических процессов, уровень и качество жизни населения региона, акцентируя внимание на сохранении возможности самостоятельности производственных циклов при воздействии институциональной среды [5, с 29-41]
Белова Л.А. и Вертий В.М	Рассматривали ЭБ региона с точки зрения способности экономического субъекта, наделенного относительной самостоятельностью противостоять возможному наступлению внешних и внутренних угроз, прямо или косвенно влиявших на сферы жизни населения, социальную среду, имеющую особую важность с точки зрения ресурсного потенциала. [6, с 34-41]

Таким образом, сущность экономической безопасности региона заключалась в: создании и улучшении комфортных для жизнедеятельности населения условий; обеспечении их правовой защиты в случае необходимости; противостоянии внешним воздействиям, путем принятия оптимальных решений, учитывая специфику регионального развития. совершенствование устоявшихся инвестиционных характеристик региона, модернизация производственных циклов и обеспечение качественного профессионального и социо - культурного уровней развития населения, способствуют установлению экономического суверенитета, устойчивого уровня конкурентоспособности производимой продукции на выходе не только на уровне региона, но и страны в целом. Оборин М.С., определяя теоретический подход к понятию «Экономической безопасности региона» указал на недоработку фундаментальных теоретических и методологических основ системы региональной экономической безопасности и предложил свой подход к определению, учитывая социально-экономические факторы региона.

Свой вклад в изучение экономической безопасности региона внесли Кучина Е.В. и Улякина Н.А, которые установили превалирование двух подходов в определении, отраженные в таблице 2.

Таблица 2

**Подходы к определению «Экономическая безопасность региона» [7, с 86-97]**

Наименование	Содержание
«Статический подход»	В рамках данного подхода, ЭБ региона рассматривается в контексте такого состояние региональной экономической среды, при котором формируется необходимый уровень

	жизнеобеспечения населения, проживающего на территории региона, а также его социально-экономическое развитие.
Наименование	Содержание
«Динамический подход»	Данный подход подразумевает под собой совокупность мер, направленных на формирование ряда факторов и условий, характеризующихся способностью прогнозировать, предупреждать и пресекать возможные риски наступления неблагоприятных последствий, тем самым, обеспечивая на должном уровне бесперебойность функционирования всех механизмов экономической среды.

Таким образом, проанализировав результаты массовых дискуссий и научно-исследовательских работ, посвященных проблематике формулировки «Региональной экономической безопасности» можно сделать вывод о том, что раскрывает сущность региональной ЭБ совокупность факторов, условий, явлений, способных обеспечить развитие экономической среды региона в случае возникновения внешних и внутренних угроз, учитывая ресурсный потенциал территории, региональные стратегически-важные интересы и внутреннюю устойчивость.

В качестве объектов региональной экономической безопасности выступают не только территория самого региона и население, проживающее на ней, но и имеющийся ресурсный потенциал, социальная инфраструктура, хозяйствующие субъекты экономики, движение капитала и производимой в регионе продукции.

Сущность всего вышеизложенного сводится к тому, что в соответствии с утвержденной 13 мая 2017 года «Стратегией ЭБ» национальные приоритеты Российской Федерации в сфере экономики в большинстве своем ориентированы на обеспечение экономического суверенитета государства, а также единства его экономического пространства.

В свою очередь, юридического определения «Экономическая безопасность региона» на сегодняшний день нет. Подходы к определению сущности региональной экономической безопасности вызывают массу дискуссий и волнений в научной среде отечественных и зарубежных ученых, а также практиков-экономистов.

Теоретические подходы, рассматриваемые в рамках научно исследований, позволяют определить «Экономическую безопасность региона», как степень защищенности жизненно-важных и социально-экономических интересов в условиях наличия внешних и внутренних угроз, обеспечивая на должном уровне устойчивое и поступательное развитие экономической среды региона.

### Список используемой литературы

1. Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 “О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года” // Гарант. ру - Информационно-правовой портал URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71572608/> (дата обращения: 01.11.2024).
2. Гундорова, М. А. Г94 Экономическая безопасность : учеб. пособие / М. А. Гундорова ; Владим. гос. ун-т им. А. Г. и Н. Г. Столетовых. – Владимир : Изд-во ВлГУ, 2020. – 207 с. – ISBN 978-5-9984-1260-8.
3. Мусаева Х.М. Формирование экономической безопасности региона / Х.М. Мусаева // Деловой вестник предпринимателя. - 2021. - №4 (6). - С. 93-96. Савицкая, Г.В. Экономический анализ. Учебное пособие / Г.В. Савицкая. – М.: Инфра-М, 2023. – С. 86.
4. Карсунцева О.В. Инновационная составляющая экономической безопасности региона / О.В. Карсунцева, Т.А. Буркина // Инновации и инвестиции. - 2020. - №5. - С. 10-14.

5. Оборин М.С. Механизмы обеспечения экономической безопасности депрессивных регионов / М.С. Оборин // Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 3: Экономика. Экология. - 2021. - Т.23. - №2.- С. 29-41.

6. Белова Л.А. Проблемы и направления обеспечения экономической безопасности региона / Л.А. Белова, В.М. Вертий // Естественно-гуманитарные исследования. - 2021. - №2 (34). - С. 34-41.

7. Кучина Е.В. Оценка и механизм обеспечения экономической безопасности региона / Е.В. Кучина, Н.А. Улякина // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Экономика и менеджмент. - 2021. - Т. 15. - №3. - С. 86-97.

## УДК 338.24

### К вопросу о способах преодоления экономических санкций

*Зеленский Андрей Геннадиевич,  
старший преподаватель кафедры экономики и финансов  
Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград, РФ*  
*Борисова Полина Романовна,  
студентка 2 курса  
Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград, РФ*  
*Марченко Елена Владимировна,  
студентка 2 курса  
Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград, РФ*

**Аннотация:** В данной статье изучены введенные санкции и оценено их влияние на экономику России, приведены ответные меры по преодолению проблем, вызванных экономическими санкциями. В работе определены причины ухудшения экономической ситуации в России и рассмотрены меры по развитию экономики страны в современных условиях.

**Ключевые слова:** экономические санкции, экономические издержки, внешнеэкономическая деятельность, экономический рост, золотовалютные резервы.

Увеличивающееся число экономических санкций создает новые вызовы для экономики России. Так, санкции приводят к сокращению внешнеэкономической активности, снижению объемов торговли, изоляции финансовых рынков, росту инфляции и девальвации национальной валюты, что в свою очередь негативно сказывается на темпах экономического роста, привлечении иностранного капитала, долговой нагрузке и общем уровне жизни населения.

С 21 февраля 2022 года против Российской Федерации было введено свыше 15 000 санкций [2]. В ходе проведенного анализа были определены и сгруппированы в 4 группы введенные санкции, определены вызываемые ими экономические последствия и рассмотрены ответные действия по их противодействию в России (табл. 1).

Таблица 1. Анализ введенных против России экономических санкций, вызванных последствий и ответных действий

Введенные санкции	Экономические последствия	Ответные действия для защиты и восстановления экономической системы России
-------------------	---------------------------	--

1. Замороженные резервы	1. Замораживание золотовалютных резервов в размере 300 млн. долл. 2. Снижение финансовой стабильности 3. Увеличение инфляции 4. Снижение инвестиций 5. Усложнение ведения внешнеэкономической политики 6. Увеличение государственного долга	1. Восполнение золотовалютных резервов за счет экспорта нефти 2. Расширение сотрудничества со странами Глобального Юга 3. Повышение ключевой ставки для борьбы с инфляцией и поддержания стабильности рубля 4. Введение временных мер по контролю цен на основные товары и услуги для ограничения роста цен 5. Разработка программ и инициатив, направленных на улучшение инвестиционного климата, включая налоговые льготы и упрощение административных процедур
2. Ограничение на экспорт нефти	1. Снижение доходов бюджета 2. Увеличение давления на рубль 3. Снижение иностранных инвестиций 4. Проблемы с финансированием	1. Перенаправление государственных инвестиций из нефтегазового сектора в другие отрасли экономики, такие как сельское хозяйство, технологии и услуги, чтобы снизить зависимость от нефтяных доходов 2. Внедрение программ, направленных на стимулирование инвестиций в ключевые отрасли. 3. Обход санкционных ограничений альтернативными путями поставки, параллельным импортом и т.п.
3. Финансовые санкции	1. Недостаток инвестиций 2. Снижение курса рубля 3. Инфляция 4. Отток капитала за рубеж	1. Развитие альтернативных систем передачи платежных сообщений, таких как СПФС 2. Внедрение программ поддержки отечественных производителей, включая субсидии, налоговые льготы и гранты для развития местного производства 3. Инвестиции в научные исследования и разработки (НИОКР) для создания аналогов импортируемых товаров и технологий
4. Санкции на импорт товаров, технологий и капитала	1. Стагнация производства 2. Дефицит некоторых видов товаров, услуг и технологий 3. Нарушение внешнеэкономических связей	1. Снятие запретов на ввоз в РФ сельскохозяйственной продукции из Азербайджана, Армении, Турции и др. 2. Обнуление ставок ввозных таможенных пошлин на некоторые товары 3. Развитие программы импортозамещения для увеличения инвестиций в местное производство и НИОКР

В течении восьми лет до 2022 года Россия копила резервы (около 60% ВВП) во многих странах. Иногда это называют экономической крепостью России. Половина этих средств была заморожена в 2022 году. Также из-за пакета санкций от 27 февраля 2022 года были заморожены активы Центрального банка Российской Федерации, размещенные за рубежом. В следствии этого Россия утратила возможности пользоваться денежными

ресурсами. Наиболее сильно пострадал Внешний торговый банк (ВТБ): около 600 млрд рублей (прибыль примерно за 2 года) его активов заблокировали.

Вопрос замороженных резервов России стал одним из ключевых аспектов в контексте международных экономических санкций. Значительная часть золотовалютных резервов страны оказалась заблокированной, что ограничило доступ к ликвидным средствам и затруднило выполнение международных обязательств. В целом, замороженные резервы не только отражают уязвимость финансовой системы, но и поднимают важные вопросы о безопасности активов в мире.

Решение проблемы замороженных резервов во многом произошло благодаря тому, что фактически экспортные санкции не накладывались в течении примерно года. Поэтому Россия продолжала экспортировать нефть по рекордно высоким ценам в течении всего 2022 года. Почему экспортные санкции не были наложены сразу? На наш взгляд большую роль играет роль размер страны, доля страны в экспорте и импорте отдельных товаров и услуг в международном внешнеэкономическом обороте. Европа и США как экономически очень крупные субъекты могли бы наложить эффективные санкции против России, но при этом ввиду значительной доли от 30 до 70 % в поставках в европейские страны энергоносителей из нашей страны понесли бы значительные экономические издержки к которым Европа была не готова, поэтому эти санкции были отложены и стали действовать только год спустя.

Вторым фактором, способствующим решению как проблемы замороженных резервов, так и ограничений на экспорт нефти, является удивительная скорость, с которой страны смогли приспособиться. Если в начале 2022 года Россия продавала 60% своей нефти в Европу, то под конец этого года она продавала уже около 60% нефти в Китай. Такая существенная переориентация поставок энергоносителей произошла всего за восемь месяцев, многим странам сложно было предположить, что адаптация произойдет так быстро. Поскольку Китай, Индия, Турция в настоящее время приобретают большую часть российского нефтегазового экспорта, европейские и американские санкции на нефть уже перестали быть эффективными.

Третьим фактором, позволившим России успешно преодолеть введенные против нее санкции, стал отказ многих стран присоединиться к сформированной «коалиция стран». Например, когда многие страны прекратили продавать полупроводники, то Китай и Гонконг заменили поставки полупроводников в Россию. Сложно создать и санкционировать коалицию при разрешенной торговле, ведь только треть мира присоединилась к коалиции санкций. При этом, у России огромная граница с Китаем и многими другими странами, в то же время за последние полгода санкционная коалиция начала использовать новый важный инструмент – вторичные санкции. В результате все больше китайских банков, поставщиков, компаний начинают осознавать, что Америка и Европа может наложить санкции на них.

В условиях глобальной экономики нефть остается одним из ключевых ресурсов, определяющих финансовую стабильность и развитие стран-экспортеров. В последние годы санкции, введенные против России, значительно повлияли на ее нефтяной сектор, который является основным источником доходов для бюджета страны. Ограничения на экспорт нефти, затруднили доступ к международным рынкам и привели к снижению объемов продаж. Это негативно сказалось на экономическом положении России. Санкции не только ограничили возможности для получения валютной выручки, но и создали риски для долгосрочных инвестиций в нефтяную инфраструктуру и технологии [1].

Для Запада достаточно дорого наложить санкции на экспорт нефти. И, вероятно, с точки зрения США, большой проблемой было сохранить поток российской нефти на мировой рынок и избежать повышение цен на нефть в мире. Было трудно что-то сделать быстро, чтобы оно действительно ограничило доходы России. Несмотря на санкции, денежные потоки поступали в российскую экономику на рекордных уровнях 2022 года (около 230 миллиардов). Фактически, дополнительный торговый профицит (из-за рекордно высоких цен на нефть и обрушившегося импорта) был равен замороженным финансовыми активам. Таким образом, разрыв между экспортом и импортом – это своего рода денежный

поток в иностранной валюте, который поступал в Россию, и это в значительной степени компенсировало эффект финансовых санкций, 300 миллиардов были пополнены, заменены нефтью. Факт, что нефтяные санкции были введены год спустя, очень помог России [4].

В отличие от санкций на экспорт, западные страны были быстры с финансовыми санкциями, потому что они достаточно дешевы. Есть, конечно, некоторая репутационная стоимость замораживания, но нет прямых экономических затрат. Так, под санкции подпали крупные российские банки и компании, в том числе "ВТБ", банк "Россия", "Промсвязьбанк", "Сбербанк", "Роснефть", "Газпром", "Ростелеком" и др. Часть крупных российских банков были отключены от системы межбанковских платежей SWIFT, была прекращена деятельность платежных систем MasterCard и Visa, что затруднило проведение платежей за рубеж. Это, в свою очередь, сказалось на международной торговле, инвестициях и туризме. Россия нашла способы минимизировать влияние отключения от SWIFT, MasterCard и Visa. Так, активно развивается СПФС (Система передачи финансовых сообщений). Это можно назвать аналогом SWIFT, но работающий только внутри страны. Также происходит поиск альтернативных систем передачи платежных сообщений. Российская платежная система MIR сейчас стремится расширить сеть приема карт за рубежом, заключая соглашения с банками других стран [3].

Импорт товаров, услуг и технологий играет важную роль в обеспечении потребностей стран и поддержании их экономического роста. Однако введение санкций стало серьезным вызовом для импортной деятельности. Был ограничен доступ к ключевым товарам и технологиям, необходимых для функционирования различных секторов экономики. Эти ограничения также привели к значительным изменениям в структуре потребления и производственных процессов. Санкции оказали влияние на широкий спектр товаров, включая высокотехнологичное оборудование, медикаменты и потребительские товары, что создало риски для устойчивости и конкурентоспособности российской экономики. На данный момент для России действует эмбарго на поставки оборудования для авиационной и космической промышленности, а также ограничение поставок в технологическом и энергетическом секторах, которые могут быть использованы в военной, аэрокосмической и приборостроительной промышленности [3].

В ответных действиях, применяемых в целях нормализации предложения продуктов на российском рынке, Россельхознадзор снял запреты на ввоз в РФ сельскохозяйственной продукции — томатов из Армении, Азербайджана, картофеля из Египта, перцев и баклажанов из Турции и др. Ранее эти запреты были мерами протекционистской политики. Также на повышение устойчивости российской экономики повлияло обнуление ставок ввозных таможенных пошлин (ранее были от 3% до 7% на некоторые товары). Это способствовало повышению импорта, а также сокращению нехватки ресурсов и предметов пользования. Так, государство применяет меры для стимуляции экономических отношений между дружественными странами, путем отмены запретов о ввозе и понижением таможенных пошлин.

В заключении можно отметить, что влияние западных санкций на российскую экономику оказалось многогранным и глубоким и существенно изменило структуру внешнеэкономической деятельности страны. Снижение объемов экспорта, обесценивание национальной валюты и рост инфляции стали непосредственными последствиями санкционного давления, что негативно сказалось на уровне жизни населения и инвестиционном климате. В то же время, использование комплексного подхода в управлении как государством, так и бизнесом способствовал успешной адаптации к новым условиям. Поиск альтернативных рынков, развитие внутреннего производства и диверсификация экономических связей стали ключевыми стратегиями для минимизации ущерба от санкций. В современных реалиях необходимо продолжать анализировать последствия санкций и разрабатывать эффективные меры для обеспечения устойчивого роста экономики. Только так Россия сможет преодолеть текущие вызовы и обеспечить долгосрочную финансовую стабильность в условиях изменяющегося мирового порядка.

### Список используемой литературы

1. Коммерсантъ : Экономические санкции и их влияние на нефтяной сектор России. Режим доступа: <https://journal.tinkoff.ru/ved-challenges/> (дата обращения: 01.12.2024).
2. РИА Новости: «РИА Новости»: с 2022 года против России было введено более 15 тыс. санкций. Режим доступа: <https://www.kommersant.ru/doc/6531499> (дата обращения: 01.12.2024).
3. Тинькофф Журнал : Влияние санкций на импорт товаров в Россию: как ограничения сказались на внешней торговле. Режим доступа: <https://journal.tinkoff.ru/ved-challenges/> (дата обращения: 01.12.2024).
4. Ruposters : Сделка ОПЕК отобрала у России заблокированные Западом электронный ресурс. Режим доступа: <https://ruposters.ru/news/25-12-2023/sdelka-opek-otbila-rossii-zablokirovannie-zapadom> (дата обращения: 01.12.2024).

### УДК 338.2

#### Меры социальной политики в отношении поддержки семей, имеющих детей в Волгоградской области

*Зеленский Андрей Геннадиевич,  
старший преподаватель кафедры экономики и финансов  
Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград, РФ*  
*Фролова Анастасия Андреевна,  
студентка 2 курса  
Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград, РФ*  
*Тихтурова Алина Константиновна,  
студентка 2 курса  
Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград, РФ*

**Аннотация:** В статье рассматривается роль социальной политики в поддержке семей, имеющих детей. Проводится исследование существующих мер социальной поддержки института семьи, повышения рождаемости и улучшения качества жизни населения.

**Ключевые слова:** социальная политика, уровень жизни, социально-экономическое развитие, материнский капитал, финансовая помощь.

Социальная политика – это деятельность государства и иных общественных институтов, направленная на прогрессивное развитие социальной сферы, совершенствование условий, улучшение образа и качества жизни людей, обеспечение достойного уровня благосостояния, формирование необходимой социальной поддержки, помощи и защиты. Социальная политика охватывает широкий спектр областей, включая здравоохранение, образование, социальное обеспечение, жилищную политику, занятость, защиту семьи и детства, поддержку инвалидов и других групп населения [2].

Основными целями социальной политики являются: повышение уровня и качества жизни, снижение бедности, обеспечение равенства и справедливости, поддержка материнства и детства. Цели могут варьироваться в зависимости от конкретных социально-экономических условий и потребностей общества.

По данным Федеральной службы государственной статистики в период с 2016 по 2023 гг. наблюдается естественная убыль населения, что говорит о наличии демографического кризиса на территории страны. Кроме того, дети – это мало защищенная часть населения, нуждающаяся в поддержке не только семьи, но и государства, общества в целом. Этим и обусловлена актуальность проведения социальной политики по поддержке семей с детьми в современных условиях [5].



Сложившаяся демографическая ситуация свидетельствует, что наиболее значимыми для обеспечения социально-экономического развития страны является благополучие семей с детьми, воспитание и образование, уровень экономического обеспечения которых гарантирует тот или иной уровень жизни страны в будущем. Это и обусловило принятие еще в 2006 году Федерального закона № 256-ФЗ "О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей", одна из задач которого заключается в увеличении рождаемости посредством предоставления финансовой и социальной поддержки в виде материнского капитала, который в дальнейшем можно использовать на оплату образования детей, формирование накопительной пенсии, а также улучшение жилищных условий, что является наиболее актуальной потребностью семей с детьми.

Для оценки роли социальной помощи семьям имеющих детей благодаря получению материнского капитала необходимо сопоставить размеры получаемой поддержки со средней стоимостью жилья в регионе за последние 5 лет (рис. 1).



Рисунок 1. Размеры материнского капитала и средней стоимости однокомнатных квартир на первичном рынке жилья в Волгоградской области в 2020-2024 гг.

Источник: составлено автором с использованием [1], [3].

Анализируя данные, видно, что номинальная сумма материнского капитала увеличивается с каждым годом, в то же время его роль в приобретении жилья снижается, если в 2020 году за счет средств материнского капитала в среднем можно было оплатить 27,2 % стоимости однокомнатной квартиры, то в 2024 году только 17,5 %, что свидетельствует о, ослаблении реальной социальной поддержки семей с детьми. В 2020 году материнский капитал вырос на 13 591 руб., по сравнению с предыдущим годом. Это относительно небольшой прирост, около 3%. Значительный скачок произошел в 2022 году – 40 646 руб., около 8,4 %. Однако каждая новая индексация позволяет семьям реализовать менее широкий спектр планов по приобретению жилья, ввиду того что наблюдается устойчивый рост цен на рынке недвижимости. Так, стоимость однокомнатной квартиры в Волгоградской области в 2020 году составила 1 713 293 млн. рублей, а уже через два года произошло увеличение стоимости на 34,24 %. За последние 5 лет недвижимость подорожала более чем в 2 раза, ввиду различных причин. Многосторонние санкции и начало специальной военной операции оказали давление на экономику, что привело к росту инфляции и напряженности на рынке труда. Вследствие этого покупатели, опасаясь дальнейшего ухудшения экономической ситуации стали массово принимать решение о приобретении жилья, что увеличило спрос и поддержало рост цен, кроме того реализация программ льготной, в том числе семейной ипотеки привело к дополнительному росту

спроса на недвижимость и в условиях ограниченности предложения, вызвало дополнительный рост стоимости жилья.

Таким образом, высокие цены на недвижимость не позволяют в полном объеме реализовывать право на улучшение жилищных условий, что показывает недостаточность мер социальной поддержки семей, имеющих детей в этой сфере.

Рассмотрим также иные, не менее важные меры социальной политики в России и в Волгоградской области, направленные на поддержку многодетных семей. Они могут носить финансовый характер, например, получение ежемесячных выплат на детей, которые способствуют увеличению семейного бюджета, помогают удовлетворить базовые потребности семьи и избежать бедности. Кроме того, государство осуществляет и другие способы поддержки, такие как: детям из многодетных семей предоставляется бесплатное питание в школе, бесплатная школьная форма, различные льготы, например, на посещение театров и музеев. Также родитель троих и более детей в возрасте до 12 лет, имеет право получить отпуск в любое удобное время. Однако, обратившись к практике и опыту семей, которые уже проделали работу по сбору необходимых документов для получения различных льгот и выплат, можно увидеть большое количество негативных отзывов. Именно поэтому необходимо повысить доступность и сократить сроки получения, необходимой поддержки, сделать предоставление такой поддержки в без заявительной форме, особенно для семей с детьми.

В Волгоградской области реализуется большое количество мер социальной поддержки. Обратим внимание на те, что действуют на территории региона с 1 января 2024 года: дополнительное единовременное пособие семьям при рождении первого и второго ребенка в размере 61 174 рублей, однако данные выплаты действуют лишь при определенных условиях. Так, выплата при рождении второго ребенка назначается семьям, имеющим среднедушевой доход ниже 1,5 величины прожиточного минимума на душу населения и до достижения первым ребенком возраста трех лет [3].

Востребованной мерой социальной поддержки является ежемесячное социальное пособие студентам из многодетных семей в размере 552 рублей, в то же время его размер является недостаточным даже для приобретения проездного билета, не говоря о финансировании за счет выделяемых средств базовых потребностей. Хотя поддержка студентов является немаловажным фактором в получении качественного образования, ведь если студент имеет комфортные условия для проживания и питания, то ему не придется тратить время на совмещение учебного процесса и работы [4].

В свою очередь, обращая внимание на пособия по уходу за ребёнком до 1,5 лет, видно, что большой объем пособий вызван малыми суммами декретных отпусков, особенно для многодетных семей в расчёте на одного члена семьи. Это связано с тем, что размер пособия определяется в сумме 40% от дохода матери, отца или человека, находящегося в декретном отпуске. В то время как, в таких многодетных семьях женщины из одного декрета часто уходят в другой или недополучают доходы из-за частых больничных с детьми. В этой связи необходимо изменить сам принцип начисления суммы декретных отпусков, исходя из социальной значимости материнства, который бы зависел в большей мере не от заработка родителей, а от количества детей. Например, мог бы быть применен подход, учитывающий минимально необходимые потребности семьи с большим учетом при начислении пособия количества детей: 20% от заработка + МРОТ на каждого ребёнка, что позволило бы обеспечить в такой важный момент жизни семьи необходимое материальное обеспечение и во многом способствовало бы решению демографической проблемы не только в Волгоградской области, но и в стране в целом.

Исходя из вышеизложенного, можно сделать следующие выводы: что, во-первых, меры социальной политики в отношении поддержки семей, имеющих детей, являются важнейшим инструментом для укрепления института семьи, повышения рождаемости и улучшения качества жизни населения. Анализ существующих мер показывает, что их эффективность зависит от множества факторов, включая размер и доступность выплат,

уровень бюрократизации процедур получения помощи, а также учет региональных особенностей и специфики семейных ситуаций. Во-вторых, несмотря на многообразие существующих программ, практика показывает необходимость постоянного совершенствования подходов к социальной политике семей с детьми. В современных условиях меры поддержки требуют доработки в сфере доступности, скорости получения, а самое главное, установления размера финансовой помощи в соответствии с потребностями семей с детьми.

#### **Список используемой литературы:**

1. Динамика цен в 2017-2022 гг. на 1-комнатные квартиры в Волгоградской области [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://www.realtymag.ru/volgogradskaya-oblast/odnokomnatnaya/prodazha/prices/all-time> (дата обращения: 03.12.2024).
2. Курсакова, Е. Н. Экономические объекты социальной политики / Е. Н. Курсакова // учебно-методическое пособие. – 2017. С. 8. - Режим доступа: [https://бюи.мвд.рф/upload/site130/document\\_journal/Kursakova\\_Ekon.\\_aspekty.pdf](https://бюи.мвд.рф/upload/site130/document_journal/Kursakova_Ekon._aspekty.pdf) (дата обращения: 03.12.2024).
3. Материнский капитал [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://gogov.ru/services/mothers-fund> (дата обращения: 03.12.2024).
4. Меры социальной поддержки семьям с детьми с 1 января 2024 года [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://soc.volganet.ru/37/billboard/new-msp-for-family/?ysclid=m48wdhyuin749424741> (дата обращения: 03.12.2024).
5. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/folder/12781> (дата обращения: 03.12.2024).

#### **УДК 338.2**

#### **Роль социальной политики в повышении уровня жизни населения России в современных условиях**

*Зеленский Андрей Геннадиевич,  
старший преподаватель кафедры экономики и финансов  
Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград, РФ*  
*Колемагина Анна Александровна,  
студентка 2 курса  
Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград, РФ*  
*Королева Мария Алексеевна,  
студентка 2 курса  
Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград, РФ*

**Аннотация:** В научной статье рассматривается необходимость социальной политики как механизма сглаживания несовершенств рыночной системы хозяйствования в целях обеспечения удовлетворения разумных потребностей всех слоев населения. В данной работе изучена взаимосвязь социальной политики государства с экономическим ростом и уровнем жизни населения, определены несовершенства политики в этой сфере, а также предложены меры по их устранению.

**Ключевые слова:** социальная политика, уровень жизни населения, экономический рост, социальное обеспечение, демографическая политика.

В современных условиях функционирования экономических систем необходимость государственного регулирования, участия государства в перераспределительных процессах посредством проведения социальной политики во многом обусловлено тем, что существующая система рыночных отношений не гарантирует высокий уровень жизни для

всех членов общества, обогащая тех кто востребован рынком и имеет рыночную власть и разоряя или по крайней мере значительно снижая доходы тех в чьих профессиональных компетенциях и видах деятельности, ассортименте производимой продукции отсутствует высокая востребованность или у которых нет возможности отстаивать свои интересы в условиях жесткой конкурентной борьбы. Следствием этого становится снижение темпов экономического роста, рост социального неравенства, обострения таких социальных проблем как появление депрессивных регионов, рост безработицы, снижение доходов и общего уровня жизни населения.

Государство с точки зрения такой социальной политики должно выполнять в первую очередь следующие основные функции: 1) создание условий для наращивания человеческого капитала; 2) развитие самозанятости и малого предпринимательства как инструментов роста благосостояния граждан; 3) помощь малообеспеченным и слабозащищенным слоям населения (создание им условий на уровне средних социальных стандартов), так как для остального населения государство создает условия для их самореализации за счет равного доступа к образованию и развития самозанятости; 4) участие в системе социально-трудовых отношений [2].

Основной задачей социальной политики является наилучшее использование в экономике такого фактора производства как труд, обеспечить повышение его производительности за счет роста человеческого потенциала, выражающегося в совокупности знаний, умений и трудовых навыков рабочей силы в стране. Государству в рамках выполнения главных задач социальной политики необходимо особый упор сделать на количественное увеличение фактора «высококвалифицированный труд» благодаря развитию таких направлений социальной политики, как демографической, направленной на рост населения и улучшение показателей здоровья, государственной политики на рынке труда и политики в сфере профессионального образования [5].

Меры социальной поддержки должны играть стимулирующую роль для экономического роста страны, при этом исходить из того, что даже если на каком-то этапе это не приносит доход предпринимательскому сектору, государственному бюджету, но в будущем может стать ключевым фактором динамичного и устойчивого экономического развития страны. Так высокие социальные расходы на поддержку многодетных семей, образования, здравоохранения, фундаментальной науки вызывает много дискуссий и обращений предпринимателей о снижении социальных отчислений и снижении отчислений во внебюджетные фонды, но именно получаемый благодаря мерам социальной поддержки минимально необходимого воспроизводственный бюджет семей с детьми. В условиях значительной дифференциации доходов населения страны, коэффициент Джини составляет около 0,4, что выше чем во многих странах Европы (0,26-0,35) и свидетельствует о необходимости повышения роли государства в перераспределительных процессах. Особенно существенно высокая дифференциация доходов отразилась на демографическом процессе в стране, ежегодная естественная убыль населения в последние годы превысила полмиллиона человек (табл. 1).

Таблица 1. Динамика основных показателей состояния социальной сферы Российской Федерации за 2020-2023 гг.

Показатели	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2023 г.
Естественный прирост населения, убыль (-), тыс. чел	-702,1	-1043,3	-594,6	-500,3
Естественный прирост населения, убыль (-), ‰	-4,8	-7,1	-4,0	-3,5
ВВП на душу населения в текущих ценах, тыс. руб.	728,9	922,2	1 057,8	1 176,7
Среднедушевые доходы в сопоставимых ценах (в рублях)	35 934	39 934	47 386	53 139

Уровень занятости населения, %	58,4	59,4	59,8	60,8
Уровень безработицы, %	5,8	4,8	3,9	3,2
Коэффициент Джини	0,406	0,409	0,398	0,405
Величина прожиточного минимума, руб.	11 301	11653	12654, с 1-го июня - 13919	14 375

Примечание: составлено автором с использованием [1].

Демографическая политика должна осуществляться посредством усиления роли материальной помощи семьям с детьми. Реализация социальной политики в области поддержки семей с детьми происходит следующим образом. Возьмём, к примеру, женщину, которая беременная или только родила, а как известно, государство реализует комплекс мер по поддержке временно нетрудоспособного населения, а именно, беременных женщин и кормящих матерей, что должно способствовать появлению уверенности у женщин, что, если они родят, то смогут обеспечить своих детей, и государство им в этом поможет. Но на деле, при рождении детей выплаты государства зависят от величины получаемого женщиной дохода перед выходом в декретный отпуск, в случае же многодетности семьи, перехода женщины из одного декрета в другой при существующей системе начисления социальные выплаты становятся не достаточными для обеспечения детей всем необходимым для роста и развития. При выходе женщины из декретного отпуска они еще существенно снижаются, что зачастую не позволяет семьям в условиях постоянных забот о «хлебе насущном» полноценно заниматься воспитанием, образованием и даже лечением своих детей, в результате возможности для детей стать в будущей высококвалифицированными работниками существенно снижаются, а следовательно со временем будет снижаться величина человеческого потенциала рабочей силой, вносящей существенный вклад в социально-экономическое развитие страны.

Формирование и накопление в масштабах страны человеческого капитала начинается с защиты и развития человеческих ресурсов, позволяющие в наибольшей мере использовать имеющийся потенциал рабочей силы. Реализации этой цели во многом способствует проведение грамотной политика в области здравоохранения, его доступности, качества и профилактических мероприятий, поддержки безработных на рынке труда, особенно выпускников учебных заведений, за счет активной работы служб занятости, которая обязательно должна предполагать психологическую работу с молодежью с целью формирования необходимых установок и компетенций на рынке труда [4]. Политика в области образования на все протяжении профессиональной деятельности человека играет первостепенную роль. Исходя из глобальной цели социальной политики – повышения уровня благосостояния граждан, удовлетворения всех разумных потребностей общества, политика в области образования должна основываться на принципах доступности, (возможности бесплатного получения на всех уровнях обучения), индивидуализации (обучения по индивидуальным программам, учитывающим интересы обучающихся и потребности рынка труда), непрерывности (возможность обучения в течение всей жизни) и, конечно, роста качества образования на всех его уровнях [2].

Реализация обозначенных направлений социальной политики требует увеличения государственной поддержки этой сферы. В соответствии со статистическими данными Росстата в 2022 году на социальную политику было выделено 5 843,2 миллиардов рублей, в 2023 году - 6 492,7 миллиардов рублей, а в 2024 году уже 7 731,9 миллиардов. Однако, этого всё ещё недостаточно чтобы выполнить возложенные на социальную политику задачи, кроме того, необходимо повысить эффективность расходования выделяемых средств на основе оптимизации механизмов реализации целевых программ в социальной сфере, все это не только позволит снизить социальную напряженность в обществе, но и за счет роста человеческого капитала обеспечить экономический рост.

Говоря о темпе экономического роста, стоит учитывать и такой аспект, как его качество, которое характеризует социальную направленность развития страны. Качество экономического роста определяется посредством следующих показателей: улучшение материального благосостояния населения, рост свободного времени, повышение уровня развития отраслей и социальной инфраструктуры, усиление инвестиций в человеческий капитал, рост безопасности условий труда и жизни людей, усиление социальной защиты населения, поддержание полной занятости и другие [2], [3].

В целом можно отметить, что государство имеет дело с тесной взаимозависимостью между объемами финансирования направлений социальной политики, экономическим ростом и уровнем жизни населения. Сначала государство расходует деньги на проведение социальной политики в различных сферах, потом это стимулирует население участвовать в производстве, тем самым увеличивать реальный ВВП страны и «двигать» экономику вперед, добиваться высоких темпов экономического роста, который в свою очередь, обеспечивает повышение уровня жизни населения.

Во-первых, экономический рост, достигаемый за счет роста человеческого капитала, повышения уровня квалификации работников, развития технологий, обеспечивает повышение дохода населения, что позволит гражданам более полно удовлетворять свои потребности. Во-вторых, государство, благодаря росту доходов бюджета начинает больше инвестировать в инфраструктуру страны, в развитие дорог, транспорта и коммуникаций, что обеспечивает не только улучшение общих условий воспроизводства, но и позволяет людям чувствовать себя более комфортно в своей стране. Кроме того, благодаря росту доходов бюджета происходит развитие образования и здравоохранения за счет увеличения финансирования этих сфер государством, для большинства людей эти аспекты являются необходимыми для благосостояния, так как важно быть уверенными, в том, что они смогут получить знания для обеспечения себя доходом в будущем и что, их жизнь всегда будет под защитой квалифицированных медицинских работников.

На этом этапе цикл завершается и всё начинается заново. Государство реализует социальную политику, но уже с учетом недостатков предыдущих лет, это приводит к увеличению экономического роста, и как итог уровень жизни населения снова повышается.

### Список используемой литературы

1. Естественное движение населения российской федерации за 2023 год // Федеральная служба государственной статистики URL: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 02.12.2024).

2. Зябликов Д.В., Коледа Е.А., Хамхеева С.И. Социальная политика российской Федерации и ее роль в повышении уровня жизни населения // Социально-экономический и гуманитарный журнал Красноярского ГАУ. 2018. №1 (7). С. 141-149. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sotsialnaya-politika-rossiyskoy-federatsii-i-ee-rol-v-povyshenii-urovnya-zhizni-naseleniya> (дата обращения: 05.12.2024).

3. Макроэкономика : учебник для вузов / под общей редакцией В. Ф. Максимовой. — 2-е изд. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 155 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-16740-5. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/538698> (дата обращения: 02.12.2024).

4. Сочнева Е.Н. Повышение эффективности политики борьбы с безработицей в Красноярском крае // Восточный вектор: социально-экономическое развитие Красноярского края / Сиб. федер. ун-т, Ин-т управления бизнес-процессами и экономики. - Красноярск, 2015. - С. 106-109.

5. Сочнева Е.Н. Формы и направления политики социального государства // Вестн. Сибирского государственного аэрокосмического университета им. академика М.Ф. Решетнева. – 2006. – № 5 (12). – С. 239–243.

## Национальное богатство как основа социально-экономического развития страны

*Зеленский Андрей Геннадиевич,*  
старший преподаватель кафедры экономики и финансов  
Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград, РФ

*Поночевная Мария Дмитриевна,*  
студентка 2 курса  
Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград, РФ

*Холодная Полина Юрьевна,*  
студентка 2 курса  
Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград, РФ

**Аннотация:** В статье рассматриваются направления эффективного управления экономической системой страны, обеспечивающие рациональное использование национального богатства в воспроизводственном процессе для достижения сбалансированного социально-экономического развития.

**Ключевые слова:** экономическое управление, национальное богатство, воспроизводственный процесс, социально-экономическое развитие, демографическая политика.

В настоящее время состояние российской экономики вызывает беспокойство из-за регулярных колебаний цен на нефть, введенных западными странами санкций, военных конфликтов, нехватки технологий и рабочей силы, что оказывает негативное влияние на национальную безопасность страны. В этих условиях особое значение приобретает обеспечение стабильного социально-экономического развития страны, укрепление устойчивости и повышение эффективности функционирования экономической системы опирающееся на внутри страновые факторы роста.

Важнейшим базовым фактором, материально-вещественной основой производственного процесса выступает национальное богатство страны – ключевой элемент экономической системы, определяющий исходные возможности государства к развитию. Национальное богатство включает в себя как изначально существующее благосостояние – природные ресурсы на территории страны, так и все ресурсы, созданные в результате трудовой деятельности прошлых и современных поколений, и предназначены для обеспечения жизнедеятельности населения [2]. Рассмотрим динамику национального богатства нашей страны по составляющим (табл. 1).

Таблица 1. Анализ динамики национального богатства России по составляющим за 2020-2022 гг.

Составляющие национального богатства	Размер национального богатства, млрд. руб.			Абсолютное отклонение (+,-), млрд. руб.		Относительное отклонение (+,-), %	
	2020г.	2021г.	2022г.	2021/ 2020	2022/ 2021	2021/ 2020	2022/ 2021
Нефинансовые произведенные активы	506871	573280	631446	66409	58166	113,10	110,15
Нефинансовые произведенные активы	285319	464042	711603	178723	247561	162,64	153,35
Финансовые активы	679270	748902	840841	69632	91939	110,25	112,28

Примечание: составлено автором с использованием [4].

Динамика составляющих национального богатства за 2020-2022 годы позволяет сделать вывод о том, что главную его часть образуют финансовые активы, в то же время можно отметить, что их доля снижается с 46,2 % до 34,3 %. В число финансовых активов входят монетарное золото, наличная валюта и депозиты, долговые ценные бумаги, кредиты и займы, акции и прочие формы участия в капитале, страховые и пенсионные резервы, а также дебиторская задолженность. В течение 3-х лет их размер увеличивается и в процентном соотношении, и в денежном, но в реальном выражении стоимость финансовых активов осталась примерно на том же уровне, так как темпы роста были не многим выше уровня инфляции.

Не менее важную роль выполняют нефинансовые произведенные активы, которые создаются в результате производственных процессов. К ним можно отнести основные фонды, функционирующие в отраслях, производящих товары и оказывающих услуги, запасы материальных оборотных средств и ценности. Несмотря на увеличение показателя в денежном выражении, их доля в структуре национального богатства снизилась с 34,4 % в 2020 году до 28,9 % в 2022 из-за изменения в правилах учёта амортизации, а также негативного влияния введенных на российскую экономику санкций, которые повлекли за собой нарушение логистических цепочек при экспорте сырья и полуфабрикатов, что в конечном итоге снизило рентабельность деятельности экспортно-ориентированных компаний.

Нефинансовые произведенные активы имели значительную динамику роста, увеличившись за три года почти в 2,5 раза за счет роста разведанных природных ресурсов, зарегистрированных патентов и торговых марок.

Источником национального богатства является общественный продукт, рост национального богатства происходит за счёт того, что созданный общественный продукт превышает текущее потребление общества, что возможно при росте национального производства, т.е. в условиях достаточно высоких темпов экономического роста [1].

Национальное богатство является основой материального и культурного развития общества, предпосылкой и результатом расширенного воспроизводства, необходимым условием повышения уровня и качества жизни народа.

Для обеспечения социально-экономического развития необходимо обеспечить непрерывный процесс создания экономических благ в увеличивающихся объемах, что возможно при гармоничном прохождении экономическими субъектами всех стадий воспроизводственного процесса. Совершенствование каждого из видов капитала (природного, физического, человеческого и финансового), используемого в воспроизводственном процессе, является важным условием для устойчивого социально-экономического развития страны. Повышение их качества может быть достигнуто через реализацию следующих направлений государственной политики в отношении составляющих национального богатства:

1. Улучшения использования физического капитала на основе:

- Модернизации инфраструктуры: строительство новых транспортных коридоров, улучшение дорожной сети, развитие портов, аэропортов, объектов коммунального хозяйства.
- Внедрения современных технологий: цифровизация производства, автоматизация процессов, использование искусственного интеллекта.
- Стимулировании инвестиций в обновление оборудования: налоговые льготы и субсидии на покупку высокотехнологичного оборудования и инновационных решений.
- Развития промышленности и строительства: поддержка локального производства, импортозамещение.
- Применения эффективных мер государственной поддержки в форме инвестиционных программ и развития государственно-частного партнерства в инфраструктурных проектах.



- Регулирования стандартов качества и безопасности в строительстве и производстве.

2. Повышение качества природный капитала благодаря:

- Бережному использованию природных ресурсов и восстановлению природной среды: рекультивация земель, очистка водоемов, лесовосстановление.

- Снижению загрязнения окружающей среды: переход на более экологичные технологии, внедрение стандартов «чистого производства».

- Рациональном использовании ресурсов: снижение отходов, переработка вторичного сырья, формирование экономики замкнутого цикла,

- Стимулированию компаний руководствоваться принципам устойчивого развития в своей хозяйственной практике.

- Развитию механизмов «зеленого финансирования» (зеленые облигации, субсидии) [3].

3. Развитие человеческого капитала на основе:

- Повышения доступности и качества образования, развитие профессионального обучения и поддержка программ переподготовки.

- Повышения качества и доступности медицинской помощи, профилактики заболеваний и развития системы реабилитации.

- Создания условий для повышения продолжительности жизни населения и его трудовой активности: программы здорового образа жизни, физической активности, сбалансированного питания.

- Эффективного использования труда работников: создание рабочих мест с высокой добавленной стоимостью, улучшение условий труда [2].

4. Повышение эффективности использования финансового капитала, на основе:

- Развития финансовой системы за счет повышения устойчивости банковской системы, и поддержки развития фондового рынка.

- Стимулирования роста внутренних и внешних инвестиций в реальный сектор экономики: улучшение инвестиционного климата, снижение административных барьеров, привлечение международных партнеров.

- Повышения финансовой грамотности населения и стимулирования роста предпринимательской активности граждан страны.

- Оптимизации управления государственными финансами: повышение эффективности расходования бюджетных средств, оптимизации налоговой и денежно-кредитной политики.

Выделенные направления обеспечат эффективное управление экономической системой страны, будут способствовать рациональному использованию национального богатства в воспроизводственном процессе, позволят оптимизировать использование ресурсов и гармонизировать производственные процессы, что в конечном итоге обеспечит устойчивое социально-экономическое развитие страны.

### **Список используемой литературы**

1. Болдов О. Н. Взаимосвязь экономического роста и динамики национального богатства с учетом невещественного капитала // Проблемы прогнозирования. 2010. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vzaimosvyaz-ekonomicheskogo-rosta-i-dinamiki-natsionalnogo-bogatstva-s-uchetom-neveschestvennogo-kapitala> (дата обращения: 28.11.2024).

2. Козлова Т. В. Человеческий капитал как структурный элемент национального богатства // Вестник ТГУ. 2008. №12. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/chelovecheskiy-kapital-kak-strukturnyy-element-natsionalnogo-bogatstva> (дата обращения: 28.11.2024).

3. Логвиненко О. А. Природные ресурсы с позиции учета в составе национального богатства / Логвиненко О. А., Стровский В. Е. // Известия УГТУ. 2019. №2 (54). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/prirodnye-resursy-s-pozitsii-ucheta-v-sostave-natsionalnogo-bogatstva> (дата обращения: 28.11.2024).

4. Эффективность экономики России: Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – URL : <https://rosstat.gov.ru/folder/10705> (Дата обращения 28.11.2024)

УДК 330.47

### **Роль статистических методов в принятии бизнес-решений для повышения эффективности деятельности компании**

**Суркова Виктория Валерьевна,**

*старший преподаватель кафедры экономики и финансов  
ВИУ – филиала РАНХиГС при Президенте РФ,*

**Атеян Анна Ромиковна,**

*студентка 2 курса факультета*

*государственное и муниципальное управление,*

*ВИУ - филиала - РАНХиГ при Президенте РФ,*

**Мисакян Рима Геворговна,**

*студентка 2 курса факультета*

*государственное и муниципальное управление,*

*ВИУ - филиала – РАНХиГС при Президенте РФ.*

**Аннотация.** В статье рассматривается ключевая роль статистики в принятии бизнес-решений, а также ее значимость для формирования эффективных стратегий и оптимизации процессов. Применение статистических методов позволяет компаниям анализировать данные, минимизировать риски и повышать эффективность, что становится критически важным в условиях конкурентного рынка.

**Ключевые слова:** бизнес-решения, анализ, статистический метод, компания, показатели, расходы.

В современном мире, где информация стала одним из ключевых ресурсов, роль статистики в принятии бизнес-решений невозможно переоценить. Компании, стремящиеся занять конкурентные позиции на рынке, вынуждены опираться на данные для формирования эффективных стратегий и оптимизации своих процессов. В этой статье будут рассмотрены основные аспекты применения статистических методов в бизнесе и значение статистики для повышения эффективности деятельности организаций. Статистика непосредственно отражает процесс производства товаров и услуг на предприятиях, позволяет вырабатывать их экономическую и техническую политику и намечать направления повышения эффективности экономической деятельности [3, с. 1].

Статистика — отрасль знаний, наука, в которой излагаются общие вопросы сбора, измерения, мониторинга, анализа массовых статистических (количественных или качественных) данных и их сравнение; изучение количественной стороны массовых общественных явлений в числовой форме [6].

Основная цель применения статистики в бизнесе — это принятие обоснованных решений на основе фактов. Например, при запуске нового продукта статистические исследования рынка помогают определить потенциальную целевую аудиторию, ее предпочтения и возможный объем продаж. Это значительно уменьшает вероятность неудач и позволяет компаниям запускать успешные продукты.

Статистика также играет важную роль в оптимизации рабочих процессов и повышении эффективности бизнеса с помощью методов статистического контроля качества. Статистический контроль качества (СКК) — это систематический подход, используемый для мониторинга и улучшения качества продуктов или услуг с помощью статистических методов. Он включает в себя сбор и анализ данных для выявления и

сокращения отклонений в процессах, что в конечном итоге приводит к повышению эффективности, снижению затрат и повышению удовлетворенности клиентов [7].

Роль статистики в принятии бизнес-решений неуклонно возрастает в условиях динамичного и конкурентного рынка. Применение статистических методов позволяет компаниям собирать и анализировать данные, что ведет к более обоснованным решениям и минимизации рисков.

Для выявления значимости применения статистических данных при принятии бизнес-решений, авторами был проведен сравнительный анализ расходов компании ПАО «Магнит» и его дочерних организаций. «Магнит» является одной из ведущих розничных сетей в России по торговле продуктами питания, лидером по количеству магазинов и географии их расположения. Компания представлена в около 4 387 населенных пунктах, ежедневно магазины компании посещают около 18 млн. человек. «Магнит» работает в мультиформатной модели, которая включает в себя магазины у дома, супермаркеты, аптеки и магазины drogery [5].

Чтобы провести анализ было рассмотрено два временных периода: с 1 января 2019 года и с 1 января 2023 года. Финансовые показатели отражены на официальном сайте ПАО «Магнит» в разделе «Отчёты и результаты» [5]. Расчеты, проведенные авторами представлены в Таблице 1.

Таблица 1- Сравнительная характеристика расходов ПАО «Магнит» в 2019 году и в 2023 году (тыс.руб.).

Наименование расходов	2019	2023	Абсолютный прирост	Темп роста, %	Темп прироста, %
Расходы на упаковку и материалы	3 215 294	3 349 788	134 494	104,18	4,18
Расходы на рекламу	7 715 200	14 599 602	6 884 402	189,23	89,23
Оплата труда	95 517 926	224 301 779	128 783 853	234,83	134,83
Амортизация и обесценение активов в форме права пользования	41 660 137	66 269 025	24 608 888	159,07	59,07
Амортизация и обесценение основных средств	40 701 825	62 897 191	22 195 366	154,53	54,53
Услуги банков	6 516 095	13 868 153	7 352 058	212,83	112,83
Ремонт и техническое обслуживание	5 747 572	10 728 031	4 980 459	186,65	86,65
Налоги, кроме налога на прибыль	3 240 165	3 464 575	224 410	106,93	6,93
Расходы на охрану	1 797 235	2 251 666	454 431	125,29	25,29
Прочие расходы	5 843 860	7 071 811	1 227 951	121,01	21,01

Источник: составлено авторами.

Для анализа предоставленных данных о расходах, рассмотрим различные аспекты роста и структуры расходов, сравнивая 2019 год и 2023 год:

1. Темп прироста расходов на упаковку и материалы в 4,18% незначителен по сравнению с другими категориями. Это может указывать на стабилизацию и контроль над затратами, а также на увеличение затрат на производственные процессы и на нынешние рыночные условия, такие как инфляция, рост цен на сырье и изменения в спросе.

2. За сравниваемый период абсолютный прирост расходов на рекламу составил - 6 884 402 млн.руб., тем самым произошел значительный рост, что может свидетельствовать о стремлении компании увеличить своё рыночное присутствие и привлечь новых клиентов.

3. Резкий рост расходов на оплату труда может говорить о расширении бизнеса или увеличении зарплат персонала, что, в свою очередь, может способствовать повышению производительности. Увеличение расходов на оплату труда свидетельствует о том, что компания нанимает больше сотрудников для удовлетворения растущего спроса на свои товары и услуги.

4. Рост амортизации прав пользования (159,07%) и основных средств (154,53%) может свидетельствовать о том, что компания активно инвестирует в свои активы. Высокий уровень амортизации может сигнализировать о том, что компания меняется в соответствии с потребностями рынка. Это позволяет быстрее реагировать на изменения в спросе и повышать устойчивость бизнеса. Также рост амортизации может показаться положительным знаком для инвесторов, поскольку это может указывать на развитие и устойчивость компании.

5. Увеличение затрат на услуги банков с 6 516 095 млн.руб. по 13 868 153 млн.руб., что составляет 7 352 058 млн.руб. абсолютного прироста - это может говорить о том, что компания выходит на новые рынки, требуя при этом дополнительные банковские услуги. С увеличением размера бизнеса растет и сложность управления денежными потоками. Это может требовать более частого использования специализированных банковских услуг, таких как услуги казначейства или управление ликвидностью.

6. С открытием в различных субъектах Российской Федерации дочерних организаций ПАО «Магнит» происходит увеличение расходов на ремонт и техническое обслуживание. В каждом регионе требуется привлечение местных подрядчиков для выполнения ремонтных работ. Новые объекты могут требовать частого обслуживания для поддержания стандартов качества и безопасности, особенно на начальных этапах функционирования.

7. Увеличение налогов на 6,92% может свидетельствовать о восстановлении экономики или увеличении объема бизнеса, что нужно учитывать при планировании бюджета. Основываясь на росте, стоит пересмотреть прогнозы поступлений и, возможно, увеличить инвестиции в развитие бизнеса, так как положительная динамика может указывать на возможности для дальнейшего роста.

8. Увеличение расходов на охрану в 25,29% может указывать на повышенные требования к безопасности бизнеса. Компания может пересмотреть свою стратегию управления рисками и решить, что дополнительное финансирование охраны необходимо для минимизации потенциальных убытков.

Проведя анализ по выше представленным показателям, можно сделать вывод о том, что компания демонстрирует активное развитие и адаптацию к текущим рыночным условиям, что выражается в различных аспектах финансовых расходов. В целом, данные изменения в расходах подчеркивают активную стратегию компании по развитию, адаптации к рыночным условиям и повышению эффективности, что создает предпосылки для дальнейшего роста и успешной деятельности.

Анализ представленных данных за 2019 год и 2023 год позволяет сделать несколько выводов о влиянии этих данных на использование статистических методов для принятия бизнес-решений:

1. В 2023 году расходы на персонал значительно увеличились по сравнению с 2019 годом. В данном случае метод анализа временных рядов поможет проанализировать изменения расходов на персонал во времени и сравнить данные за разные годы, чтобы выявить тренды и паттерны.

2. Расходы на амортизацию активов также возросли, что может свидетельствовать о новых инвестициях в основные средства или нематериальные активы. Это изменение требует анализа для оценки возврата на инвестиции и планирования будущих капитальных затрат.

3. Расходы на рекламу возросли более чем вдвое. Это может указывать на стратегическое решение о расширении маркетинга. Статистический метод- тестирование

поможет оценить эффективность рекламных кампаний и их влияние на продажи. Он позволит сравнить две или более рекламных кампаний (или их вариаций) и определить, какая из них более эффективна.

4. Рост расходов на охрану связан с важностью создания безопасной рабочей среды как части корпоративной культуры компании, что также способствует росту бюджета на охрану. Кластерный анализ может помочь в оптимизации этих затрат и позволить сегментировать данные по различным характеристикам и выявить группы с похожими затратами. Кластерный анализ - многомерная статистическая процедура, выполняющая сбор данных, содержащих информацию о выборке объектов, и затем упорядочивающая объекты в сравнительно однородные группы [4].

5. Наименование области расходов как «Налоги, кроме налога на прибыль», остались примерно на одном уровне. Это требует анализа для выявления возможных областей для сокращения затрат. Анализ отклонений (ANOVA) — это статистический метод, который анализирует влияние одной или нескольких независимых переменных на интересующую нас зависимую переменную [1]. Этот метод позволяет сравнить фактические налоговые затраты с плановыми или ожидаемыми, чтобы выявить области, где имеются значительные отклонения. Статистические методы сбора и анализа информации о рынке дают возможность достоверно оценить его структуру и тенденции развития, выделить и измерить влияние отдельных факторов на достигнутые предприятием результаты, а также вероятность достижения тех или иных целей его развития [2].

Таким образом, представленные данные демонстрируют значительные изменения в структуре расходов компании за указанный период. Применение статистических методов для анализа этих данных позволит не только понять текущие тенденции, но и предсказать будущие изменения, что является важным для принятия обоснованных бизнес-решений. Методы анализа временных рядов, кластеризация могут помочь в более глубоком понимании факторов, влияющих на финансовые результаты компании, а также в разработке стратегий по оптимизации затрат и повышению эффективности.

Роль статистики в принятии бизнес-решений проявляется в том, что она предоставляет компании мощные инструменты для анализа рынка, прогнозирования продаж и оптимизации операций. В условиях текущей глобальной экономической нестабильности и быстроменяющегося рынка, использование статистики становится необходимостью для достижения конкурентных преимуществ. Компании, которые активно внедряют статистические методы в свою стратегию, могут адаптироваться к изменениям на рынке, что, в конечном счете, приводит к повышению их работоспособности.

#### **Список используемой литературы**

1. Анализ отклонений (ANOVA): что это значит, как работает [Электронный ресурс]/ Режим доступа: <https://www.investopedia.com/terms/a/analysis-of-variances.asp> (дата обращения: 17.11.2024).
2. Афанасьев, В. Н., Еремеева, Н. С., Лебедева, Т. В. Основы бизнес – статистики: учебное пособие / – Оренбург : ОГУ, 2017. – 245 с. Режим доступа: [http://elib.osu.ru/bitstream/123456789/13616/1/36099\\_20170404.pdf](http://elib.osu.ru/bitstream/123456789/13616/1/36099_20170404.pdf) (дата обращения: 16.11.2024).
3. Гениатулина, К.В. Статистический инструментарий в управлении бизнесом / Гениатулина, К.В. // Научная статья.-2014.-с.1.- Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/statisticheskiiinstrumentariyvupravleniibiznesom/viewer> (дата обращения: 16.11.2024).
4. Кластерный анализ данных [Электронный ресурс]/ Режим доступа:[https://moodle.kstu.ru/pluginfile.php/383237/mod\\_resource/content/1/ЦМХТП\\_Т2\\_Статистические%20характеристики%20процессов\\_ЛР3.pdf](https://moodle.kstu.ru/pluginfile.php/383237/mod_resource/content/1/ЦМХТП_Т2_Статистические%20характеристики%20процессов_ЛР3.pdf) (дата обращения: 17.11.2024).
5. Кратко о «Магните» - Официальный сайт ПАО «Магнит» [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://www.magnit.com/ru/about-company/about-magnit/> (дата обращения: 17.11.2024).

6. Свободная энциклопедия- Википедия. Статистика [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki/%> (дата обращения 16.11.2024).

7. Статистический контроль качества: Полное руководство по навыкам [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://rolecatcher.com/ru/skills/knowledge/natural-sciences-mathematics-and-statistics/mathematics-and-statistics/statistical-quality-control/> (дата обращения 16.11.2024).

## УДК 331.5

### Статистический анализ регионального рынка труда (на примере Волгоградской области)

*Вершняк Ангелина Андреевна,  
студент 2 курса, направления «Стратегическое и  
операционное управление персоналом»,  
Волгоградского института управления  
— филиала «Российская академия народного хозяйства и  
государственной службы при  
Президенте Российской Федерации»  
Суркова Виктория Валерьевна,  
Старший преподаватель кафедры экономики и финансов  
Волгоградского института управления  
— филиала «Российская академия народного хозяйства и  
государственной службы при  
Президенте Российской Федерации»*

**Аннотация.** В работе проводится анализ статистических данных численности рабочей силы, занятых и безработных в возрасте 15-72 лет в Волгоградской области, исследование показателей занятости и трудоспособности населения, сравнение по половому признаку.

**Ключевые слова:** занятость, безработные, население, заработанная плата, рынок труда, анализ статистических данных.

Тема занятости населения актуальна уже два столетия, со времен первых бирж трудоустройства в России. Занятость не только обеспечивает финансовую стабильность отдельных граждан, но и способствует общему улучшению жизненного уровня и социальной структуры государства. В данной статье рассмотрено понятие занятости, её значимость, а также современные тенденции и вызовы, с которыми сталкивается рынок труда.

Занятость населения — это социально-экономическое явление, которое представляет собой общественно полезную деятельность населения, целью которого является удовлетворение общественных и личных потребностей, а также получение прибыли.[1]

Исследование рынка труда является актуальной социально-экономической проблемой, которая имеет глубокие корни в истории экономического развития, начиная с эпохи промышленного капитала.

Занятые – это те, кто имеет работу и получают заработную плату, независимо от характера занятости.

Рабочая сила – это те, кто готов и способен работать. В эту категорию входят и занятые, и безработные.

Безработные – лица, которые не имеют работы, но в ее активном поиске и готовы приступить к работе в любой момент [1].

Сложность и многогранность данных категорий обуславливают отсутствие единых трактовок в экономической теории.

В эпоху промышленного капитала безработица стала заметной проблемой из-за массовой миграции рабочей силы в города и на фабрики. Промышленная революция привела с одной стороны - к созданию новых рабочих мест, с другой - к циклическим кризисам, когда спрос на рабочую силу резко падал. Это создало необходимость в изучении причин и последствий безработицы.

В этой связи необходимо рассмотреть и исследовать состояние рынка труда на примере статистики по Волгоградской области за 2013-2023 год, граждан в возрасте от 15 до 72 лет.

Таблица 1. Основные показатели рынка труда в Волгоградской области за период 2013-2023 гг.

Годы	Безработное население		Занятое население		Темп роста безработного населения		Темп роста занятого населения	
	мужчин ы	женщин ы	мужчин ы	женщин ы	мужчин ы	женщин ы	мужчин ы	женщин ы
<b>2013</b>	47600	41500	699000	646900	-	-	-	-
<b>2014</b>	49100	37500	695100	621200	103,15%	90,36%	99,44%	96,03%
<b>2015</b>	53100	41600	691400	616600	108,15%	110,93%	99,47%	99,26%
<b>2016</b>	45600	42400	683100	605500	85,88%	101,92%	98,80%	98,20%
<b>2017</b>	42700	34100	669700	600300	93,64%	80,42%	98,04%	99,14%
<b>2018</b>	34100	37700	679400	611200	79,86%	110,56%	101,45%	101,82%
<b>2019</b>	32600	33600	660700	579300	95,60%	89,12%	97,25%	94,78%
<b>2020</b>	43600	50800	654600	591700	133,74%	151,19%	99,08%	102,14%
<b>2021</b>	26700	34900	651900	594200	61,24%	68,70%	99,59%	100,42%
<b>2022</b>	20600	24800	673200	614300	77,15%	71,06%	103,27%	103,38%
<b>2023</b>	16700	20300	678200	613800	81,07%	81,85%	100,74%	99,92%

Источник: составлен авторами по данным [3]

Опираясь на таблицу, можно сделать выводы о занятости населения, самый большой рост безработного женского и мужского населения пришелся на 2020 год, уровень повысился на 51,19% у женщин и на 33,74% у мужчин, по сравнению с 2019 годом. По очевидным обстоятельствам это произошло в связи с COVID-19, когда рынок труда потерпел крах, ведь это было спонтанно и сравнимо со стихийным бедствием. Безработица женского трудоспособного населения достигла максимального значения за десятилетний период. Введение ограничительных мер, связанных с распространением коронавируса, привело к закрытию многих предприятий и сокращению рабочих мест. Ограничение на передвижение и деятельность бизнеса сильно ударили по экономике Волгоградской области. Также, в условиях кризиса многие государственные программы по поддержке бизнеса и создания рабочих мест были приостановлены или сокращены, что усугубило ситуацию с безработицей.

В 2022 году экономическая ситуация значительно улучшилась и достигла рекордного значения, коэффициент занятого мужского населения вырос на 3,27%, а женского населения на 3,38% по сравнению с 2021 годом. Это связано с восстановлением экономики после 2020 года, увеличению новых рабочих мест и увеличению занятости.

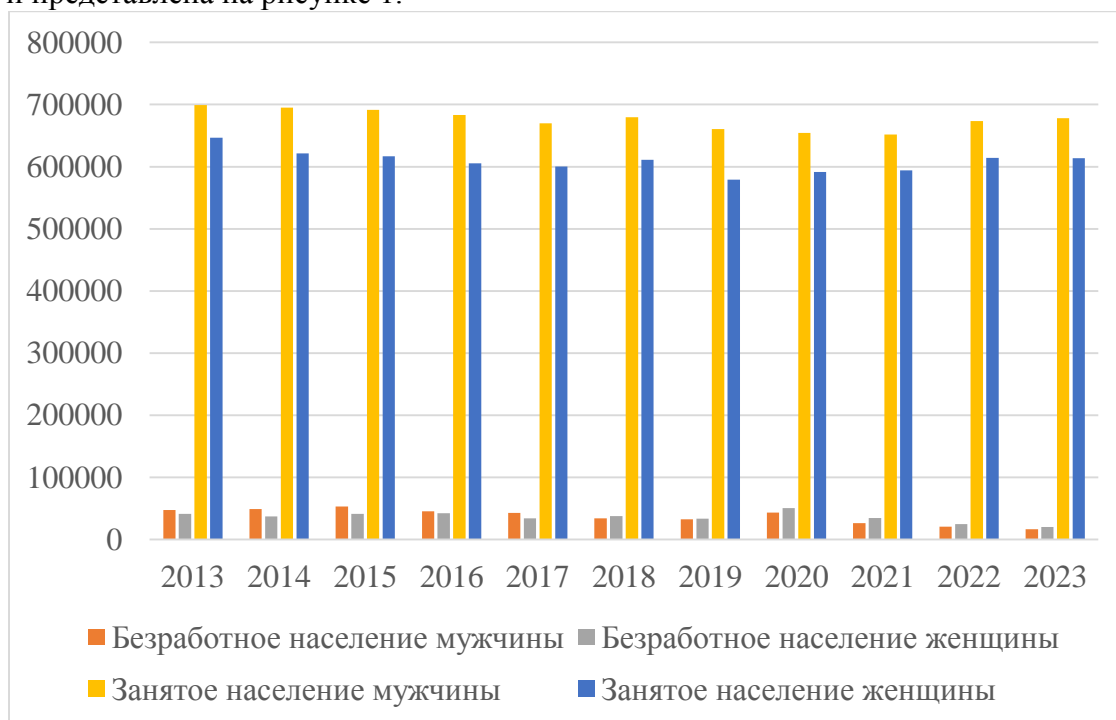
Также начали развиваться новые сектора экономики, такие как IT, экология и альтернативная энергетика, что также способствовало увеличению рабочих мест.

Если говорить про доли занятого населения по половому признаку, то мы можем сделать явный вывод (опираясь на таблицу 1) о том, что на протяжении 10 лет с 2013 года по 2023 год доля экономически активного мужского населения преобладала. Если взять десятилетнюю статистику и средние показатели трудоспособных женщин и мужчин, то экономически активных мужчин больше примерно на ~3,8%, чем женщин. Возможными причинами такой статистики, может быть несколько условий, например, это связано с декретным отпуском у женщин.

Заметна существенная тенденция к снижению уровня безработицы среди представителей обоих полов. Число безработных (как мужчин, так и женщин) неуклонно сокращалось на протяжении всего периода.

Власти Волгоградской области активно работают над созданием новых рабочих мест, развитием сферы образования и профессиональной подготовки, а также поддержкой предпринимательской деятельности с целью сокращения числа безработных и повышения уровня занятости населения. Об этом нам также свидетельствует таблица 1, так как с 2013 года уровень безработного населения значительно сократился, а это значит, что меры действуют.

Безработица имеет не только экономические, но и социальные последствия. Она может приводить к ухудшению качества жизни, росту социальной напряженности, увеличению преступности и снижению общественного здоровья. Долгосрочная безработица особенно опасна, так как может приводить к потере навыков и снижению мотивации у работников. Численность рабочей силы, занятых и безработных в Волгоградской области является одним из важнейших показателей состояния экономики региона, требующим постоянного внимания и усилий со стороны властей и общества в целом и представлена на рисунке 1.



**Рисунок 1 – Динамика занятых и безработных в Волгоградской области за 2013-2023 гг.**

Данные графика показывают о положительной тенденции на рынке труда Волгоградской области за 10-летний период, свидетельствующей о снижении уровня безработицы и увеличении занятости как мужчин, так и женщин. Однако для полной интерпретации этих цифр и понимания причин, лежащих в их основе, необходим более всесторонний анализ.



### Список используемой литературы

- 1- Воронин Б.А., Чупина И.П., Воронина Я.В. Занятость населения как одна из макроэкономических проблем современности // Аграрное образование и наука. - 2020. - №2. - Электронный режим доступа.: <https://cyberleninka.ru/article/n/zanyatost-naseleniya-kak-odna-iz-makroekonomicheskikh-problem-sovremennosti>
- 2- Горшенина Е.В. Занятость и безработица // Экономические исследования. - 2017. - Электронный режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/zanyatost-i-bezrobotitsa>
- 3- Численность рабочей силы, занятых и безработных в возрасте 15 лет и старше // Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Волгоградской области URL: [https://34.rosstat.gov.ru/storage/mediabank/auknw-14va0\(1\).html](https://34.rosstat.gov.ru/storage/mediabank/auknw-14va0(1).html)

УДК 311.1

### Статистическое исследование и оценка развития экономики Волгоградской области

*Суркова Виктория Валерьевна,  
старший преподаватель кафедры  
экономики и финансов  
ВИУ – филиала РАНХиГС при Президенте РФ,  
Самохин Даниил Евгеньевич,  
студент 2 курса факультета  
государственное и муниципальное управление,  
ВИУ - филиала - РАНХиГС при Президенте РФ,  
Гусева Татьяна Евгеньевна,  
студентка 2 курса факультета  
государственное и муниципальное управление,  
ВИУ - филиала – РАНХиГС при Президенте РФ.*

**Аннотация.** Статья представляет собой статистическое исследование экономики Волгоградской области, которое заключается в анализе ключевых показателей её экономического развития. В работе рассматриваются динамика валового регионального продукта, структура занятости, инвестиционная активность, а также уровень жизни местного населения.

**Ключевые слова:** экономика, статистика, данные, анализ, динамика.

Волгоградская область является одним из экономически сбалансированных субъектов Российской Федерации, она представляет собой крупный многоотраслевой комплекс. Таким образом, Волгоградская область остается ведущим индустриальным регионом в России и играет важную роль в логистических цепочках и внешнеэкономической деятельности страны. А также, область имеет огромные ресурсы для продолжительного экономического роста.

В исследовании собраны и рассмотрены официальные статистические данные Волгоградской области с 2014-2023 год. Так, в таблице 1 представлены показатели индексов физического объема валового регионального продукта по секторам.

Таблица 1 – Индексы физического объема ВРП по секторам Волгоградской области за период 2014-2023 гг. (%)

Вид деятельности	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Операции с недвижимым и имуществом, арендой	101.0	109.5	98.0	100.9	103.6	100.1	102.7	99.1	88.4	102.3

предоставление услуг										
Обрабатывающее производство	109.3	74.6	99.7	99.7	102.4	102.0	106.8	76.0	117.5	104.3
Деятельность гостиниц и предприятий общественного питания	94.8	92.9	99.4	101.5	112.8	100.0	79.0	140.6	100.4	119.1
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	106.3	103.3	110.5	99.4	94.5	115.2	101.8	101.4	114.2	99.4
Строительство	159.9	122.9	90.7	107.7	68.8	91.6	99.8	98.0	117.2	114.8

*Источник: составлена авторами по [2]*

Так, в индексе физического объема валового регионального продукта в 2014 году преобладает сектор строительства и сектор обрабатывающего производства. Далее, произошли динамичные изменения, уже в 2016 году лидировал сектор сельского хозяйства, охоты и лесного хозяйства -110,5% и продолжал свой рост к 2022 данный сектор составил 114,2%, являясь одним из ведущих после сектора строительства. В 2023 году сектор деятельности гостиниц и предприятий общественного питания вырос на 18,7% и стал лидирующим. Это указывает на меняющиеся экономические приоритеты и возможные новые тренды в развитии региона. [1].

Также авторами изучены индексы производства продукции сельского хозяйства с 2014-2023 года и представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Индексы производства продукции сельского хозяйства Волгоградской

	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Продукция сельского хозяйства	107,1	94,5	114,5	102,4	96,3	108,0	101,3	97,5	116,9	100,1
Продукция растениеводства	111,2	92,7	119,4	101,8	94,3	110,6	101,6	96,8	122,1	101,3
Продукция животноводства	99,0	98,3	103,1	104,1	100,9	102,9	100,7	99,9	100,2	96,4

области за период 2014-2023 гг. (%)

*Источник: составлена авторами по [2]*

Продукция сельского хозяйства не являлась преобладающей, а продукция растениеводства составляла 111,2% в 2014 году, затем в 2015 году она уменьшилась на 18,5% и в 2023 лидировала -101,3%, в этом же году продукция животноводства составила 96,4%, а сельское хозяйство – 100,1%. Что говорит о том, что, несмотря на краткосрочные колебания, сектор растениеводства не удерживает лидирующие позиции, а животноводство и общее сельское хозяйство сталкиваются с определенными вызовами, требующими внимания для улучшения производственных показателей.

Перейдя к основным показателям деятельности организаций розничной торговли Волгоградской области за 2014-2023 гг., авторами был составлен рисунок 1.

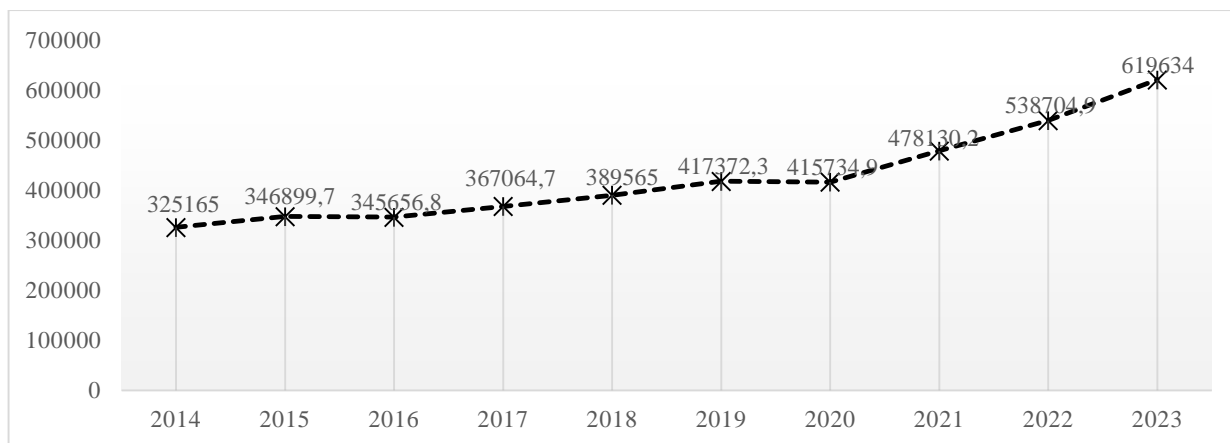


Рисунок 1 — Динамический оборот деятельности организаций розничной торговли Волгоградской области за 2014-2023 гг. (млн. руб.)

*Источник: составлена авторами по [3]*

«Оборот розничной торговли» в 2014 году составил – 325165,0 млн. р., в 2015 – 346899,7 млн. р., 2016 – 345656,8 млн. р., 2017 – 367064,7 млн. р., 2018 – 389565,0 млн. р., 2019 – 417372,3 млн. р., 2020 - оборот уменьшился на 1637,4 млн. р. по сравнению с 2019 годом, 2021 – произошел рост оборотных средств и составил 478130,2 млн. р., 2022 - 538704,9 млн. р., 2023 – 619634,0 млн. р. Таким образом, можно сделать вывод, что наибольший рост наблюдается между 2020 и 2021 годами, когда оборот увеличился с 415734,9 млн. рублей до 478130,2 млн. рублей, что может быть связано с восстановлением после экономического спада. В 2020 году был зафиксирован небольшой спад в обороте по сравнению с 2019 годом, что могло быть вызвано последствиями пандемии COVID-19. Однако в последующие годы рынок восстановился, и оборот снова начал расти, достигнув рекордного уровня в 2023 году. Таким образом, общий тренд указывает на устойчивый рост в сфере розничной торговли, несмотря на отдельные колебания в 2020 году. Далее были рассмотрены данные по денежным доходам населения с 2014 по 2023 гг.

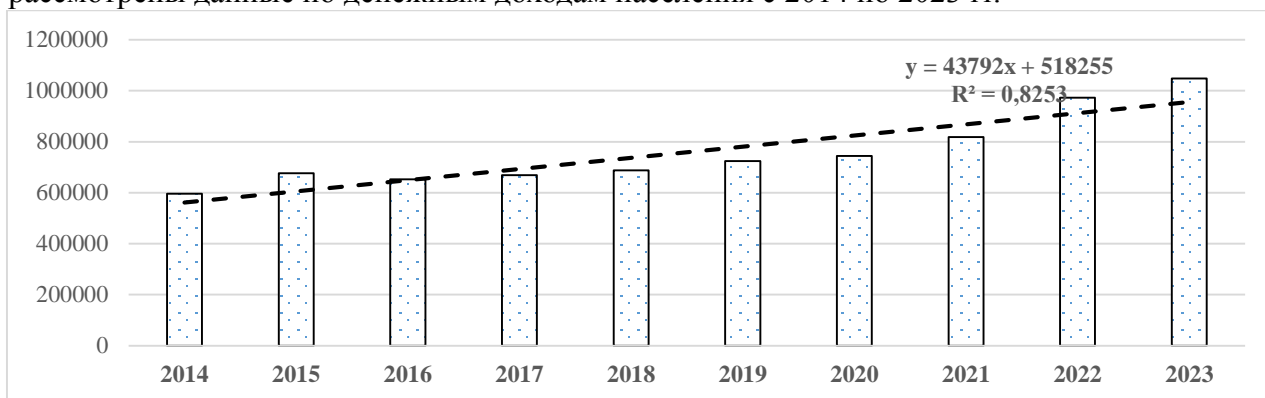


Рисунок 2 — Денежные доходы населения Волгоградской области за 2014-2023 гг. с отражением линейной функции тренда и коэффициентом детерминации (млн. руб.)

*Источник: составлена авторами по [4]*

Денежные доходы населения в 2014 составили 596344, в 2015 – 676806, в 2016 уменьшился на 23796 по отношению к 2015 году, 2017 – 668583 млн. рублей, 2018 – 688329 млн. рублей, 2019 – 724583 млн. рублей, 2020 – 744701 млн. рублей, 2021 – 817846 млн. рублей, 2022 – 972917 млн. рублей, 2023 – 1047967 млн. руб. Следовательно, в период с 2014 по 2023 годы наблюдается общий тренд увеличения денежных доходов населения. Стартовые показатели 2014 года на протяжении всего периода демонстрируют положительную динамику, несмотря на небольшое снижение в 2016 году. Наиболее значительный рост доходов произошел в 2022 и 2023 годах, когда показатели достигли соответственно 972917 и 1047967 млн. рублей. Устойчивый рост доходов населения может свидетельствовать о восстановлении и развитии экономики, однако, для более детального анализа следует учитывать и другие экономические факторы.

В экономической сфере Волгоградской области можно выявить ряд ключевых проблематик, требующих немедленного решения. В ответ на эти вызовы, необходимо активное участие администрации Волгоградской области в формировании и реализации стратегии экономического развития. Важнейшим шагом в этом направлении должно стать предоставление поддержки предприятиям и инфраструктурным объектам, имеющим критическое значение для жизнедеятельности населения региона. Такая поддержка будет способствовать не только стабилизации экономической ситуации, но и созданию условий для устойчивого развития. Решение экономических проблем Волгоградской области требует комплексного подхода, включающего стимулирование развития ключевых отраслей, повышение производительности труда, привлечение инвестиций и акцентирование внимания на поддержке предприятий и инфраструктуры, важных для обеспечения потребностей населения. Среди прочего, значительный потенциал видится в применении цифровых технологий в сельском хозяйстве, что подтверждается инициативами, заложенными в Ведомственном проекте «Цифровое сельское хозяйство». Таким образом, цифровизация машиностроения и сельского хозяйства не просто тренд или временное увлечение, а кардинальная необходимость, открывающая перед регионом новые горизонты развития и процветания.[5]

Подводя итоги, можно сказать, что был проведен анализ состояния и динамики экономической ситуации в регионе. Основные выводы исследования свидетельствуют о наличии как положительных, так и отрицательных тенденций развития Волгоградской области. С одной стороны, наблюдается рост ключевых экономических показателей. С другой стороны, возникают вызовы, связанные с низкой диверсификацией отраслей, высокой зависимостью от сырьевых ресурсов и проблемами в социальной сфере.

#### **Список используемой литературы**

1. Официальный сайт территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Волгоградской области: валовый региональный продукт [Электронный ресурс] / Режим доступа: [https://34.rosstat.gov.ru/grp\\_main](https://34.rosstat.gov.ru/grp_main) (дата обращения: 05.11.2024).
2. Официальный сайт территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Волгоградской области: сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://34.rosstat.gov.ru/agriculture> (дата обращения: 05.11.2024).
3. Официальный сайт территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Волгоградской области: торговля и услуги [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://34.rosstat.gov.ru/trade> (дата обращения: 05.11.2024).
4. Официальный сайт территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Волгоградской области: уровень жизни [Электронный ресурс] / Режим доступа: [https://34.rosstat.gov.ru/standards\\_of\\_life](https://34.rosstat.gov.ru/standards_of_life) (дата обращения: 05.11.2024).
5. Кривохижина, М. Ю. Анализ экономики Волгоградской области в период цифровизации экономики / М. Ю. Кривохижина, А. М. Ермилова. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. — 2020. — № 20 (310). — С. 429-431.

**УДК 312**

#### **Статистический анализ института семьи: состояние и перспективы**

*Суркова Виктория Валерьевна,  
старший преподаватель кафедры  
экономики и финансов  
ВИУ – филиала РАНХиГС при Президенте РФ,  
Фролова Анастасия Андреевна,  
студентка 2 курса факультета*

*государственное и муниципальное управление,  
ВИУ - филиала - РАНХиГС при Президенте РФ,  
Тихтурова Алина Константиновна,  
студентка 2 курса факультета  
государственное и муниципальное управление,  
ВИУ - филиала – РАНХиГС при Президенте РФ.*

**Аннотация:** В статье рассматриваются статистические данные по бракам и разводам в Российской Федерации и Волгоградской области. Проводится исследование института семьи.

**Ключевые слова:** брак, семья, развод, статистика, анализ.

«Все счастливые семьи похожи друг на друга, каждая несчастливая семья несчастлива по-своему» — афоризм Льва Толстого, открывающий роман «Анна Каренина» [5, с. 1].

Эта мысль может быть интерпретирована следующим образом: в счастливых семьях соблюдены все условия для счастья, поэтому они и счастливы одинаково. У несчастливых семей что-то пошло не так: у каждой по-своему, то есть не соблюдено какое-то условие.

Но даже такое прекрасное чувство, как любовь можно рассмотреть сквозь призму цифр и анализа статистических данных. И нам стало любопытно, утратил ли свою актуальность институт семьи, как об этом часто сейчас говорят. Обратимся к данным и сравним, молодые пары стали реже регистрировать брак и чаще разводиться, или может быть все это миф?

Семья — это основополагающая ячейка общества, способствовавшая развитию демографического процесса, т.е. естественному увеличению населения. В современном обществе ценность института семьи имеет тенденцию к исчезновению. Именно поэтому сведения, рассматриваемые в данной статье, являются актуальными [1, с. 1].

Для исследования авторами собраны данные по Российской Федерации за период с 2014 по 2023 гг.

Таблица 1- Статистические показатели браков и разводов в РФ и в Волгоградской области за период 2014-2023 гг.

Годы	Российская Федерация		Волгоградская область	
	Браки	Разводы	Браки	Разводы
2014	1225985	693730	19343	12031
2015	1161068	611646	17943	10567
2016	985836	608336	15151	10442
2017	1049735	611436	16434	10489
2018	893039	583942	13105	9867
2019	950167	620730	13402	8354
2020	770857	564704	11124	9087
2021	923550	644209	12847	10505
2022	1053756	682850	15490	10884
2023	945994	683638	13984	10592

Источник: составлено авторами по [2].

Анализируя количество браков в России с 2014 по 2023, год можно заметить неустойчивую динамику как снижения, так и роста. Начиная с 2014 года, число браков постепенно сокращается. Например, в 2014 году оно составило 1225985, а в 2020 году наблюдается рекордное снижение, почти на 40% (770857). Пиковое падение зарегистрированных браков по отношению к 2014 г. наблюдается также в 2018 г. - уменьшение почти на 30%, 2021 г. - на 25% и 2023 г. - на 23%. Например, в период безработицы, нестабильности цен люди становятся более осторожными в принятии решений о регистрации брака. Низкие доходы, особенно у молодых пар, могут затруднить процесс создания семьи. Современная молодёжь часто отдаёт предпочтение карьерному

росту, саморазвитию, что откладывает процесс создания семьи на более поздний срок.

Наименьшее снижение по отношению к 2014 г. было в 2015 г. - количество браков сократилось на 5%, в 2017 и 2022 годах на 14%. Все больше пар предпочитают сожительство без регистрации брака, это свидетельствует о снижении статуса института семьи. Эти данные представляют собой краткий обзор тенденций в области брака в Российской Федерации. Количество семейных союзов может варьироваться в зависимости от социально-экономического статуса людей.

Рассматривая статистику по количеству разводов в России с 2014 по 2023 год, можно заметить, что оно характеризуется нестабильностью. Например, наибольшее количество разводов наблюдалось в 2014 году (693720), это почти на 20% больше по сравнению с 2020 годом (564704). Как и в случае с браками, экономические кризисы и нестабильность могут способствовать

росту количества разводов. С 2014 по 2020 гг. наблюдается снижение количества разводов. Изменение ценностей, увеличение количества незамужних пар — всё это может влиять на динамику разводов. По проведенным исследованиям составлена диаграмма.

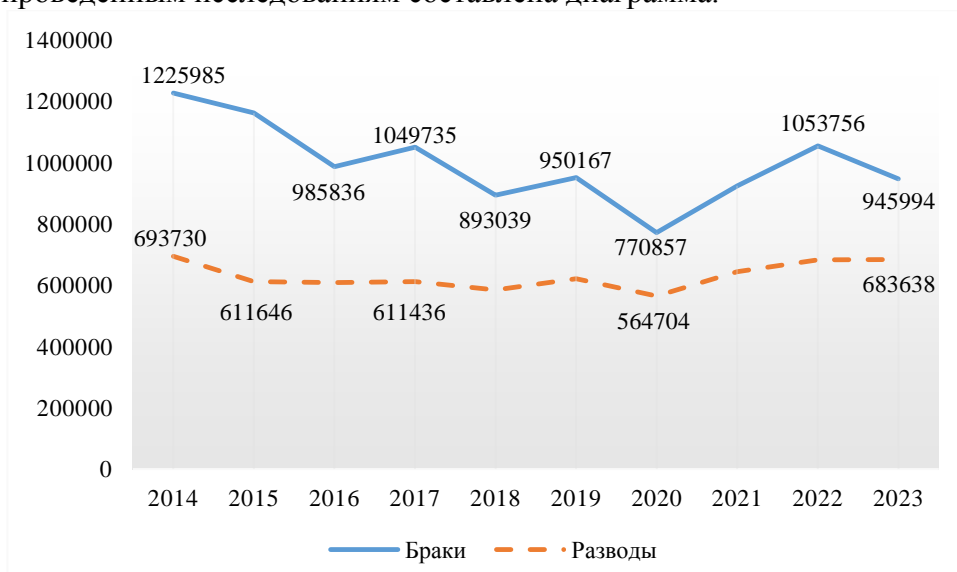


Рисунок 1- Сравнительная динамика количества браков и разводов в Российской Федерации в 2014-2023 гг.

Источник: составлено авторами по [2].

В 2022 году произошел рост числа разводов по сравнению с предшествующими 2020 и 2021 годами на 118146 и 38641 соответственно. По данным «ВЦИОМ Новости» выделяется топ-3 причины разводов в представлении россиян: финансовые проблемы (38%), измена (18%) и недопонимание (14%) [3].

По данным Федеральной службы государственной статистики в 2014 году количество браков в Волгоградской области составило 19343, что на 7312 больше разводов в этот период, следовательно, значимость института семьи и брака сохраняется.

Рассматривая 2020 год, можно заметить, что количество браков значительно уменьшилось по сравнению с предшествующими годами, это может быть обусловлено пандемией COVID-19. Многие пары были вынуждены отменить или отложить процесс бракосочетания, в связи с мерами безопасности. Однако количество разводов в 2019 году по сравнению с 2018 годом снизилось, а значит, что коронавирусная инфекция оказала и положительное влияние на семьи. Некоторые переосмыслили свои ценности, расставили приоритеты и сделали вывод о том, что семья - главное в жизни каждого человека.

Количество браков в 2021 году равно 12847 тысяч, что на 2342 больше разводов. Положительную статистику мы видим в 2022 году, ведь количество браков значительно увеличилось по сравнению с 2019, 2020 и 2021 годами, тем временем как количество разводов остаётся практически на том же уровне, что и в 2021 году.

Количество разводов в Волгоградской области в период с 2015 по 2017, а также с 2021 по 2023 находится примерно на одном уровне, однако обратимся к количеству браков в рассматриваемый период: самый высокий показатель регистрации брака зафиксирован в 2014 году, а самый низкий в 2020. По данным таблицы 1 авторами составлен рисунок 2, который наглядно показывает динамику браков и разводов в Волгоградской области.

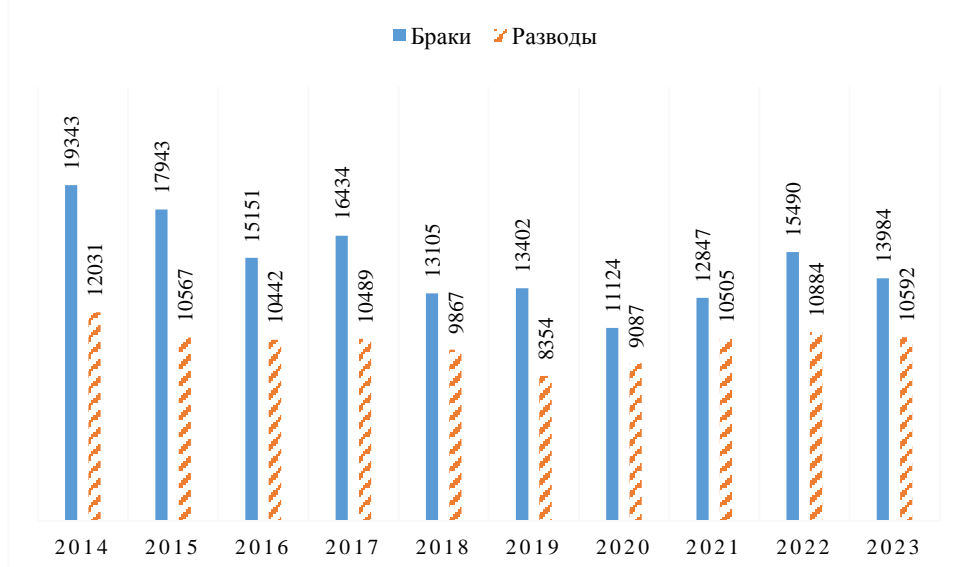


Рисунок 2 - Сравнительная динамика количества браков и разводов в Волгоградской области в 2014-2023 гг.

Источник: составлено авторами по [4].

Рассмотрим и проанализируем статистику как создание института семьи и брака, так и его распад в 2022 году в некоторых субъектах Российской Федерации.

Так, самый маленький показатель регистрации браков наблюдается в Северо-Кавказском Федеральном округе, он составил 41078, что гораздо меньше, чем количество разводов - 55243. А самый высокий показатель по бракам достиг Центральный Федеральный округ - 295470 [2].

Исходя из вышеизложенного, можно сделать следующие выводы:

Во-первых, за последние десять лет наблюдается тенденция к снижению числа заключаемых браков, что может быть связано с изменением общественных норм, экономическими факторами и изменением приоритетов молодежи. Также уровень разводов остается высоким, что указывает на сложности в поддержании стабильных семейных отношений. В то же время количество браков в анализируемый период всегда оставалось большим по сравнению с количеством разводов, а значит ценность института семьи по-прежнему велика.

Важно отметить, что для улучшения ситуации необходимо обратить внимание на программы поддержки семей, повышение уровня образования о семейных ценностях и развитие социальных инициатив, направленных на укрепление брака и семьи.

Необходимо разрабатывать и реализовывать социальную политику, направленную на поддержку семей, в том числе молодых пар, чтобы сделать брак более доступным и привлекательным. Важным шагом является просвещение населения о значении семейных ценностей и проблемах, с которыми могут сталкиваться современные семьи.

Анализ брачной статистики позволяет оценить динамику семейных отношений в современном российском обществе. Данные свидетельствуют о значительных изменениях, требующих внимательного изучения и разработки эффективных мер социальной политики.

#### Список используемой литературы:

1. Жилиева, С. К., Юзефович, Ж. Ю., Максимова, А. А. Анализ статистики браков и разводов в Российской Федерации на современном этапе / С. К. Жилиева, Ж. Ю. Юзефович, А. А. Максимова // Научная статья.-2019.-с.1.- Режим доступа:

<https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-statistiki-brakov-i-razvodov-v-rossiyskoy-federatsii-na-sovremennom-etape/viewer> (дата обращения: 20.11.2024).

2. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/folder/12781> (дата обращения: 20.11.2024).

3. Разводы в России: мониторинг [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://wciom.ru/analytical-reviews/analiticheskii-obzor/razvodov-v-rossii-monitoring> (дата обращения: 20.11.2024).

4. Статистика браков и разводов в Волгограде [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://gogov.ru/marriage-divorce/volgograd> (дата обращения: 27.11.2024).

5. Толстой, Л. Н. Анна Каренина / Л. Н. Толстой // с.1.- Режим доступа: <https://ilibrary.ru/text/1099/p.1/index.html?ysclid=m3ufl87sus790303647> (дата обращения: 23.11.2024).

**УДК 331.5; 349.2**

### **«Мой добрый бизнес»: социальное предпринимательство в Волгоградском регионе**

*Горбунова Екатерина Геннадьевна,  
кандидат экономических наук, доцент  
кафедры финансово-экономических дисциплин  
АНО ВО «Волгоградского института бизнеса»*

**Аннотация:** В статье рассматривается социальное предпринимательство, региональный уровень. Всероссийский конкурс проектов в области социального предпринимательства и СОНКО «Мой добрый бизнес» в России и Волгоградском регионе. Рассмотрены получатели услуг, задачи конкурса. Проанализированы данные по России и Волгоградской области за 2023 г. и 2024 г. Описан перечень лучших социальных проектов в Волгоградском регионе. Сделаны выводы.

**Ключевые слова:** социальное предпринимательство, проект, «Мой добрый бизнес», фонд.

Организатором Всероссийского конкурса проектов в области социального предпринимательства с 2015 года является Минэкономразвития Российской Федерации. Партерном конкурса является Фонд региональных социальных программ «Наше будущее», оператором - Государственный университет Управления.

В Волгоградском регионе мероприятие реализуется Центром инноваций социальной сферы Государственного автономного учреждения Волгоградской области «Мой бизнес» при поддержке Комитета экономической политики и развития Волгоградской области.

Получатели услуг (участники Регионального этапа Конкурса):

- социальные предприятия (субъекты малого и среднего предпринимательства, реализующие проекты в сфере социального предпринимательства в соответствии с критериями Федерального закона «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» от 24.07.2007 № 209-ФЗ);
- субъекты малого и среднего предпринимательства, деятельность которых направлена на решение социальных проблем общества;
- СОНКО, зарегистрированные и осуществляющие свою деятельность на территории Российской Федерации в соответствии с Федеральным законом от 12 января 1996 г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях», и представившие на Конкурс действующие проекты, решающие социальные проблемы;
- физические лица, заинтересованные в начале осуществления предпринимательской деятельности на территории Волгоградской области.



Задачи конкурса [5]:

- «привлечение внимания органов государственной власти, муниципальных образований, институтов развития, представляющих интересы малого, среднего предпринимательства и НКО, средств массовой информации к деятельности субъектов социального предпринимательства и социально-ориентированных некоммерческих организаций, к инфраструктуре их поддержки»;
- «выявление и демонстрация лучших региональных практик поддержки социального предпринимательства и СОНКО, результаты которых способствуют решению социальных проблем, увеличению масштаба позитивного социального воздействия»;
- «содействие обмену опытом между субъектами РФ и муниципальными образованиями в направлении поддержки и развития социального предпринимательства и социально-ориентированных некоммерческих организаций»;
- «повышение престижа социального предпринимательства, популяризация социально ориентированной деятельности, тиражирование лучших практик социального предпринимательства и СОНКО на территории субъектов Российской Федерации».
- «тиражирование лучших практик социального предпринимательства на территории субъектов Российской Федерации».

За последние годы число социальных предприятий в Российской Федерации выросло в 3 раза. За 8 лет в конкурсе приняли участие примерно 10 тысяч проектов со всех регионов России [3,4] (см. таблицу 1).

Таблица 1

Всероссийский конкурс проектов в области социального предпринимательства и СОНКО «Мой добрый бизнес» в России [3,4]

	2022-2023 гг.	2023-2024 гг.
регионы участники	79	85
поданных проектов	2 578	2 092
проекты, допущенные к участию	2 315	2 021
инициатив в категории «Предприниматели»	2 133	1 750
инициатив в категории НКО	345	331
победители регионального этапа и участников 1 уровня Федерального этапа	567	878

Анализируя данные таблицы видно, что с каждым годом количество регионов участников в мероприятии увеличивалось. В 2022-2023 гг. в конкурсе приняли участие 79 регионов, что на 6 регионов меньше по сравнению с 2023-2024 гг., а поданных проектов за анализируемый период на 486 больше по сравнению с 2023-2024 гг. Проектов, допущенных к участию в 2022-2023 гг. больше на 294 по сравнению с 2023-2024 гг.

Далее рассмотрим количество участников регионального этапа Всероссийского конкурса проектов в области социального предпринимательства и социально ориентированных некоммерческих организаций «Мой добрый бизнес» Волгоградской области за 2023-2024 гг. на рисунке 1.

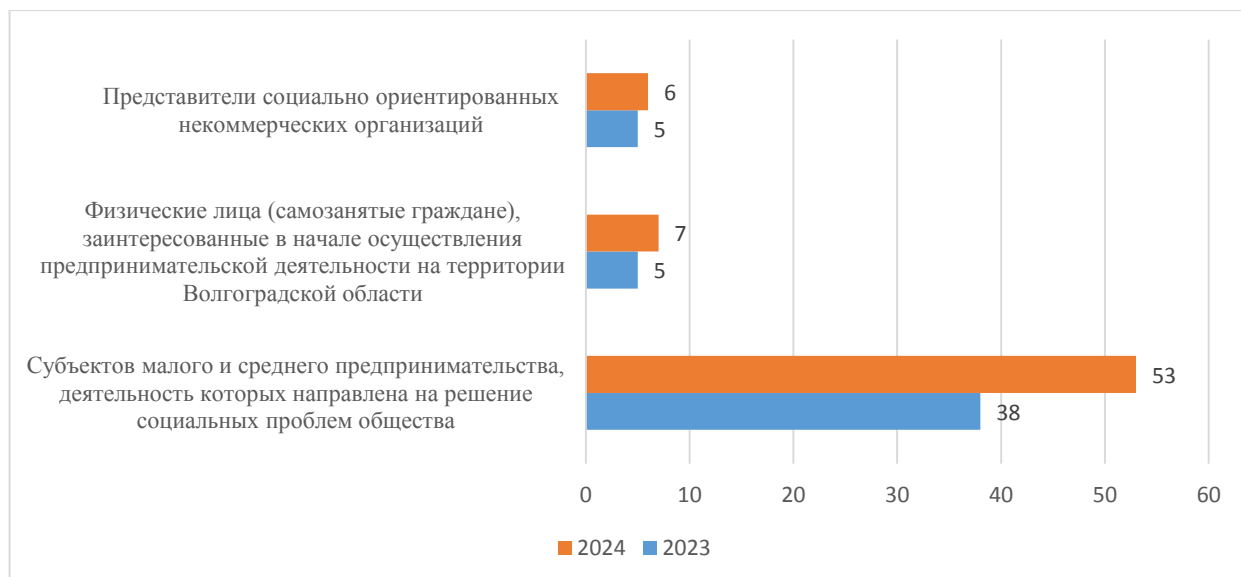


Рис. 1 Участники регионального этапа Всероссийского конкурса проектов в области социального предпринимательства и социально ориентированных некоммерческих организаций «Мой добрый бизнес» Волгоградской области за 2023-2024 гг.

Анализируя данные рисунка 1 видно, что количество участников регионального этапа Всероссийского конкурса проектов в области социального предпринимательства и социально ориентированных некоммерческих организаций «Мой добрый бизнес» Волгоградской области увеличивалось с 2023 г. по 2024 г.

В 2020 году был сформирован перечень социальных предприятий. Было 40 предприятий. Сегодня – это 256 успешно развивающихся предприятий.

Номинации Конкурса для субъектов малого и среднего предпринимательства и СОНКО: 1) Лучший проект в сфере поддержки и реабилитации людей с ограниченными возможностями здоровья; 2) Лучший проект в сфере социального обслуживания; 3) Лучший проект в сфере дополнительного образования и воспитания детей; 4) Лучший проект в культурно-просветительской сфере; 5) Лучший проект в сфере здорового образа жизни, физической культуры и спорта; 6) Лучший проект в сфере социального туризма; 7) Лучший проект в сфере разработки технических средств реабилитации и IT технологий, направленных на решение социальных проблем общества; 8) Лучший проект в сфере обеспечения занятости, вовлечения в социально активную деятельность лиц, нуждающихся в социальном сопровождении.

В таблице 2 представлена номинация «Лучший проект в сфере поддержки и реабилитации людей с ограниченными возможностями здоровья». Первое место у проекта общества с ограниченной ответственностью, а второе и третье место заняли индивидуальные предприниматели [1].

Таблица 2

Номинация «Лучший проект в сфере поддержки и реабилитации людей с ограниченными возможностями здоровья» в 2023 г.

Место	Лучший проект
1 место	Проект «Наравне со всеми»
2 место	Проект «Школа плавания и гидрореабилитации «Swimmer»
3 место	Проект «ИНВАЛИДЫ-ИНВАЛИДАМ.РФ»

Далее в таблице 3 рассмотрим номинацию «Лучший проект в сфере социального обслуживания». Первое и второе место заняли индивидуальные предприниматели, а третье место общество с ограниченной ответственностью.

Таблица 3

Номинация «Лучший проект в сфере социального обслуживания» приглашаем на сцену в 2023 г.

Место	Лучший проект
1 место	Проект Патронажная служба «Открытая дверь»
2 место	Проект «Резиденция для пожилых»
3 место	Проект «Стома-ВИД»

В таблице 4 представлены победители номинации «Лучший проект в сфере дополнительного образования и воспитания детей». Первое место у общества с ограниченной ответственностью, второе место у индивидуального предпринимателя и третье место у общества с ограниченной ответственностью.

Таблица 4

Номинация «Лучший проект в сфере дополнительного образования и воспитания детей» в 2023 г.

Место	Лучший проект
1 место	Проект «Детский клуб «Школа Бенуа»
2 место	Проект Детский развивающий центр «Академия детства»
3 место	Проект «Подружись с Царицей наук»

Победителями номинации «Лучший проект в культурно-просветительской сфере» стали Автономная некоммерческая организация – первое место, общество с ограниченной ответственностью – второе место, Автономная некоммерческая организация – третье место (см. таблицу 5).

Таблица 5

Номинация «Лучший проект в культурно-просветительской сфере» в 2023 г.

Место	Лучший проект
1 место	Проект «Волшебство сердца»
2 место	Проект «Творческая мастерская «Царицынская гостиная»
3 место	Проект «Сохранение и продвижение традиций для детей и молодежи»

Первое место заняло в Номинация «Лучший проект в сфере здорового образа жизни, физической культуры и спорта» общество с ограниченной ответственностью, второе и третье место у индивидуальных предпринимателей (см. в таблице 6).

Таблица 6

Номинация «Лучший проект в сфере здорового образа жизни, физической культуры и спорта» в 2023 г.

Место	Лучший проект
1 место	Проект «Фестиваль спорта, музыки и самовыражения ULTRA100»
2 место	Проект «Школа современных и уличных танцев «Наш Стил»
3 место	Проект Танцевальный клуб «Инфинити»

Далее в таблице 7 представлена номинация «Лучший проект в сфере социального туризма». Призовые места заняли индивидуальные предприниматели.

Таблица 7

Номинация «Лучший проект в сфере социального туризма» в 2023 г.

Место	Лучший проект
1 место	Проект «Филин, поехали!» путешествия по Волгоградской области и за её пределы»
2 место	Проект «Детский Туристический Клуб «Вектор»
3 место	Проект «Проведение экскурсий по городу и области»

Первое место в номинация «Лучший проект в сфере разработки технических средств реабилитации и IT технологий, направленных на решение социальных проблем общества» заняло общество с ограниченной ответственностью, а второе место занял индивидуальный предприниматель (см. в таблице 8).

Таблица 8

Номинация «Лучший проект в сфере разработки технических средств реабилитации и IT технологий, направленных на решение социальных проблем общества» в 2023 г.

Место	Лучший проект
1 место	Проект «МАК ЭКВИП»
2 место	Проект «Снабжение техническими средствами реабилитации населения»

Номинация «Лучший проект в сфере обеспечения занятости, вовлечения в социально активную деятельность лиц, нуждающихся в социальном сопровождении» представлена в таблице 9. Первое место заняло ООО, Второе и третье место ИП.

Таблица 9

Номинация «Лучший проект в сфере обеспечения занятости, вовлечения в социально активную деятельность лиц, нуждающихся в социальном сопровождении» в 2023 г.

Место	Лучший проект
1 место	Проект «Создавая мир вокруг себя»
2 место	Проект «Обеспечение занятости социально уязвимых категорий граждан»
3 место	Проект «Тепло»

В номинация «Лучший социальный проект года в области сохранения и развития народных художественных промыслов» первое и второе место заняли два ООО, третье место занял индивидуальный предприниматель (см. в таблице 10).

Таблица 10

Номинация «Лучший социальный проект года в области сохранения и развития народных художественных промыслов» в 2023 г.

Место	Лучший проект
1 место	Проект «Ремесленная мастерская»
2 место	Проект «Школа Рукоделия»
3 место	Проект Мастерская «Янычар»

В 2024 году проекты были представлены по 9 номинациям. Победителями и призерами регионального этапа Всероссийского конкурса социально ответственных инициатив и социально ориентированных некоммерческих организаций «Мой добрый бизнес» Волгоградской области в 2024 году стали [1]:

Номинация «Мой добрый стартап»

1 место – проект «Arctic Mosquito».

2 место – проект «Школа столярного мастерства «Умелец».

- 3 место –проект «Медицинский центр «Здоровый ребенок».  
Номинация «Работая помогаю»
- 1 место –проект «Центр комплексной реабилитации детей и взрослых».  
2 место –проект «Улыбка».  
3 место –проект «Папа в деле».  
Номинация «Доброе содействие»
- 1 место –проект «Творчество людям».  
2 место –проект «Фабрика Предпринимательства. Дети».  
3 место –проект «Наука здоровой жизни».  
Номинация «Серебряный бизнес»
- 1 место –проект «Ускоренное оздоровление нервной системы и повышение иммунитета».  
2 место –проект «Музей славянской мифологии «Боголесье».  
3 место –проект «История, культура и традиции народов территорий Заволжья».  
Номинация «Добрая мама»
- 1 место –проект «Пара-кони для активной жизни детей с инвалидностью».  
2 место –, проект «АкваМамочка».  
3 место проект «Конек грызунок».  
Номинация «Молодой предприниматель»
- 1 место –проект «Группа продлённого дня «PROmaximUM».  
2 место –проект «Логопедический центр «Озорной дракоша».  
3 место –проект творческой мастерской «На все руки Мастер».  
Номинация «Добрый малый»
- 1 место –проект «Центр коррекции поведения и речи «ЛАВАнда».  
2 место –проект «Школа плавания и гидрореабилитации «Swimmer».  
3 место –проект «Детский развивающий центр «Академия детства».  
Номинация «Промыслы России»
- 1 место –проект «Спортивная шашка для фланкировки».  
2 место –проект «Царицынская игрушка».  
3 место –проект «Добрый клубочек».  
Номинация «Культурный код»
- 1 место –проект «Шаг к здоровью ребенка».  
2 место –проект «Возрождение гончарства: история, культура, промысел».  
3 место –проект «Наследники волжских берегов».

Таким образом отметим, что Всероссийского конкурса проектов в области социального предпринимательства и социально ориентированных некоммерческих организаций «Мой добрый бизнес» способствует селекции лучших проектов социального предпринимательства в России и Волгоградском регионе.

Региональный этап Всероссийского конкурса проектов в области социального предпринимательства и социально ориентированных некоммерческих организаций «Мой добрый бизнес» Волгоградской области проходил в АНО ДПО «Межрегиональная академия повышения квалификации руководителей и специалистов по заданию ГАУ ВО «Мой бизнес. Были оказаны услуги по организации и проведению Церемонии награждения победителей регионального этапа Всероссийского Конкурса проектов в области социального предпринимательства и социально ориентированных некоммерческих организаций «Мой добрый бизнес» в Волгоградской области [1].

#### **Список использованной литературы**

1. АНО ДПО «Межрегиональная академия повышения квалификации руководителей и специалистов - официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mapk34.ru/contacts> / (дата обращения 20.10.2024).
2. ГАУ ВО «Мой бизнес. - официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mspvolga.ru/> (дата обращения 15.11.2024).

3. «Мой добрый бизнес» Всероссийский конкурс проектов в области социального предпринимательства и социально ориентированных некоммерческих организаций - официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://moybusiness2023.guu.ru/> (дата обращения 15.11.2024).

4. «Мой добрый бизнес» Всероссийский конкурс проектов в области социального предпринимательства и социально ориентированных некоммерческих организаций - официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://moybusiness2024.guu.ru/> (дата обращения 15.11.2024).

5. Положение о проведении Всероссийского конкурса проектов в области социального предпринимательства «Лучший социальный проект года» [Электронный ресурс]. – Режим доступа:

[https://moybusiness2023.guu.ru/netcat\\_files/47/233/h\\_e71bdfef7fd948a299f18dd44b0cb2cc2](https://moybusiness2023.guu.ru/netcat_files/47/233/h_e71bdfef7fd948a299f18dd44b0cb2cc2) (дата обращения 15.11.2024).

## УДК 331.5

### Экологический менеджмент: инновационные подходы к устойчивому развитию

*Семенова Виктория Андреевна,*

*Исаев Алексей Владимирович,*

*студенты группы 2К11-23с, направление Коммерция*

*АНП ОО «Академический колледж»*

*Научный руководитель: Каранетян Арпине Гариковна,*

*преподаватель кафедры Финансово-экономических дисциплин*

*АНПОО «Академический колледж»*



#### Введение

На данный момент тема экологии является очень актуальной, и Россия входит в число стран с наиболее неблагоприятной экологической обстановкой. В условиях глобальных экологических вызовов, таких как изменение климата, истощение природных ресурсов и загрязнение окружающей среды, становится очевидной необходимость внедрения эффективных стратегий экологического менеджмента. Принимаемых мер пока недостаточно для значительного улучшения сложившейся экологической ситуации во всех регионах России.

Цель данной исследовательской работы — разработка инновационных подходов к экологическому менеджменту, направленных на минимизацию негативного воздействия на окружающую среду и достижение целей устойчивого развития. Делая упор на ресурсосбережение, переработку отходов и применение новых технологий, компании могут уменьшить свой негативный след на окружающую среду и повысить свою эффективность в бизнесе. В рамках исследования будут рассмотрены ключевые аспекты внедрения

«зеленых» технологий, управление экологическими рисками и разработка эффективной экологической политики.

### **Актуальность исследования**

Актуальность темы обусловлена растущими требованиями общества к экологической ответственности бизнеса и необходимости соблюдения международных стандартов в области устойчивого развития. Необходимость перехода к «зеленой» экономике требует от организаций не только внедрения новых технологий, но и пересмотра подходов к управлению ресурсами и рисками.

### **Этапы научно-исследовательской работы:**

#### **1. Выбор направления исследования**

Направление исследования сосредоточено на экологическом менеджменте, который включает в себя:

- Внедрение «зеленых» технологий.
- Управление экологическими рисками.
- Разработка и реализация экологической политики.

#### **2. Выбор темы исследования**

Темы для исследования могут включать:

- Эффективность применения «зеленых» технологий в различных отраслях.
- Оценка систем управления экологическими рисками на предприятиях.
- Разработка рекомендаций по улучшению существующей экологической политики.

#### **3. Формулирование гипотезы**

Гипотеза: Внедрение «зеленых» технологий в производственные процессы значительно снижает негативное воздействие на окружающую среду и способствует достижению целей устойчивого развития.

#### **4. Планирование этапов работы**

Структурированный план работы включает следующие этапы:

- Анализ существующих «зеленых» технологий.
- Исследование примеров успешных внедрений.
- Оценка затрат и выгод от использования таких технологий.
- Оценка эффективности управления экологическими рисками.
- Анализ методов идентификации и оценки рисков.
- Изучение примеров успешного управления рисками в различных отраслях.
- Разработка рекомендаций по улучшению экологической политики.
- Сравнительный анализ существующих политик.
- Определение лучших практик и их адаптация для конкретных условий.

#### **5. Сбор данных о предмете исследования**

Для получения данных будут использоваться два основных метода:

Эмпирический метод:

- Проведение опросов среди специалистов в области экологии и менеджмента.
- Наблюдения за внедрением технологий на предприятиях.

Исследование по вторичным источникам:

- Анализ научной литературы, отчетов международных организаций (например, ООН, Всемирный банк).
- Изучение кейс-стадий успешных компаний, внедривших «зеленые» технологии.

#### **6. Проведение исследования**

На этом этапе будет осуществляться сбор эмпирических данных для проверки гипотезы. Исследование будет включать:

- Оценку уровня внедрения «зеленых» технологий в различных отраслях (промышленность, сельское хозяйство, услуги).

- Анализ результатов применения методов управления экологическими рисками.

## 7. Оценка полученных результатов

После завершения сбора данных будет проведен их анализ с целью:

- Определения уровня эффективности внедрения «зеленых» технологий.
- Выявления успешных практик управления экологическими рисками.
- Формулирования выводов о необходимости изменений в существующей экологической политике.

### Примечания

Для успешного выполнения проекта важно активно взаимодействовать с научным руководителем на каждом этапе работы, учитывать его рекомендации и корректировать план исследований при необходимости. Использование специализированной терминологии поможет обеспечить научную новизну и практическую значимость исследования, а также повысит уровень освоения навыков исследовательской деятельности среди студентов.

## Продукт: Платформа для Устойчивого Менеджмента и поддержки экологии

### Описание

Разработка интерактивной платформы, которая объединяет компании, исследователей и государственные органы для совместной работы над проектами устойчивого развития. Платформа будет использовать искусственный интеллект и блокчейн для обеспечения прозрачности, отслеживания прогресса и оптимизации ресурсов.

### Основные функции

- Анализ данных: Использование AI для анализа экологических данных и прогнозирования последствий различных бизнес-практик.
- Управление проектами: Инструменты для совместного управления проектами, включая планирование, мониторинг и отчетность.
- Обмен знаниями: База данных лучших практик и инновационных решений в области устойчивого развития.
- Финансирование: Механизмы для привлечения инвестиций в проекты, направленные на достижение Целей устойчивого развития (ЦУР).

### Цели

- Снижение углеродного следа компаний через оптимизацию процессов.
- Повышение уровня рециклинга и снижение отходов.
- Увеличение биоразнообразия через поддержку экологически чистых инициатив.

### Инновационные подходы

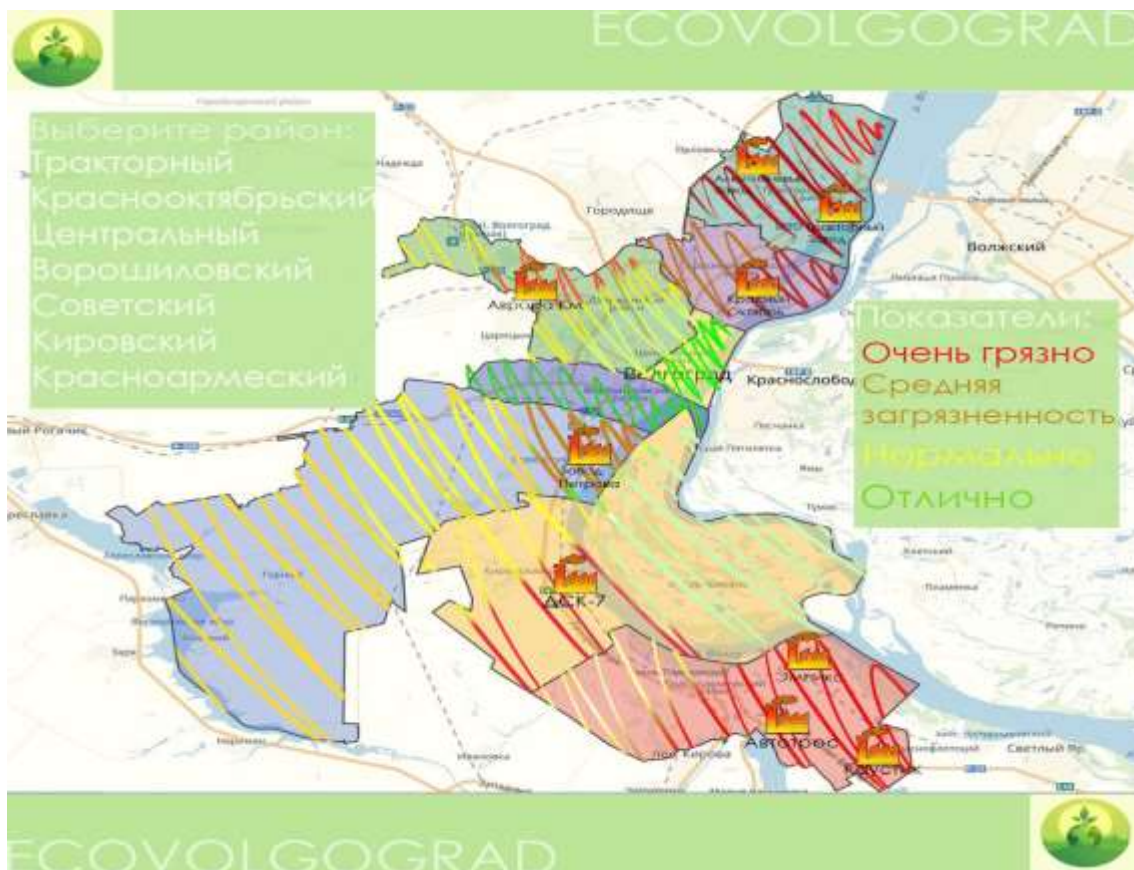
- Цифровизация: Внедрение цифровых технологий для повышения эффективности управления ресурсами.
- Краудсорсинг идей: Привлечение сообщества к разработке решений для устойчивого развития через конкурсы и хакатоны.
- Сетевое сотрудничество: Создание партнерств между различными секторами экономики для обмена опытом и ресурсами.

### Преимущества

- Увеличение прозрачности и ответственности компаний в области экологии.
- Снижение затрат на управление ресурсами благодаря оптимизации процессов.
- Поддержка инновационных стартапов через доступ к ресурсам и менторской поддержке.

Такая платформа может стать мощным инструментом для достижения чистоты в городе и его районах





**Концепт 1: Карта загрязнений Волгограда с обозначениями и заводами**

### **Глава 1: Анализ существующих «зеленых» технологий**

«Зеленые» технологии представляют собой инновационные решения, направленные на снижение негативного воздействия на окружающую среду и улучшение устойчивости экономических систем. Они охватывают широкий спектр областей, включая энергетику, строительство, сельское хозяйство и управление отходами.

В условиях глобальных климатических изменений и истощения природных ресурсов необходимость в таких технологиях становится особенно актуальной. Согласно Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), «зеленые» технологии включают в себя экологическое управление, возобновляемые источники энергии и энергоэффективность. Программа ООН по окружающей среде (ЮНЕП) также подчеркивает важность этих технологий для достижения устойчивого развития, включая адаптацию к климатическим изменениям и защиту биоразнообразия. Существует несколько основных направлений «зеленых» технологий.

Во-первых, энергетические технологии, которые включают разработку и внедрение солнечных панелей, ветряных турбин и других источников возобновляемой энергии, а также энергоэффективные системы хранения энергии, такие как аккумуляторы нового поколения.

Во-вторых, в строительстве акцент делается на экологичное строительство с использованием устойчивых материалов и технологий для минимизации воздействия на природу. Это может включать применение энергосберегающих изоляционных материалов и систем управления инженерными сетями, а также озеленение фасадов и крыш зданий для улучшения качества воздуха и снижения температуры в городах.

Третье направление — это сельское хозяйство, где применяются органические методы ведения сельского хозяйства для уменьшения использования химических удобрений и пестицидов, а также внедрение технологий для эффективного использования водных ресурсов, таких как капельное орошение.

Четвертое направление связано с управлением отходами: разработка технологий переработки отходов помогает уменьшить их объем на свалках, а системы раздельного сбора мусора и компостирования органических отходов способствуют более рациональному использованию ресурсов. Мировая практика показывает успешное внедрение «зеленых» технологий в различных странах.

Например, в США акцент сделан на развитие солнечной энергетики с целью производства 65% энергии из возобновляемых источников к 2030 году.

В Китае наблюдаются значительные инвестиции в экологически чистые технологии, включая закрытие загрязняющих предприятий и развитие возобновляемой энергетики. Казахстан реализует концепцию перехода к «зеленой» экономике с акцентом на модернизацию инфраструктуры и эффективное использование ресурсов. Преимущества «зеленых» технологий многогранны. Во-первых, они обеспечивают экономическую выгоду за счет снижения затрат на энергоресурсы благодаря повышению энергоэффективности. Во-вторых, они приносят экологические преимущества, уменьшая выбросы парниковых газов и загрязняющих веществ. В-третьих, социальные изменения проявляются в создании новых рабочих мест в секторах, связанных с «зелеными» технологиями. Таким образом, анализ существующих «зеленых» технологий показывает их важность для устойчивого развития общества. Инвестиции в эти технологии не только помогают решать экологические проблемы, но также способствуют экономическому росту и социальной стабильности. В условиях глобальных вызовов необходимо продолжать развивать и внедрять инновационные решения для создания более устойчивого будущего.

## **Глава 2: Управление экологическими рисками**

Управление экологическими рисками является важной частью современного экологического менеджмента, направленного на минимизацию негативного влияния хозяйственной деятельности на окружающую среду. Этот процесс включает в себя систематическое выявление, оценку и управление рисками, связанными с экологическими аспектами, что позволяет предприятиям не только соблюдать законодательные требования, но и повышать свою конкурентоспособность.

Экологические риски могут возникать из различных источников, включая выбросы загрязняющих веществ в атмосферу, загрязнение водоемов, образование отходов и использование природных ресурсов. Для эффективного управления этими рисками необходимо внедрение комплексного подхода, который включает в себя как правовые, так и технические меры. Одним из ключевых элементов управления экологическими рисками является проведение экологических проверок. Эти проверки позволяют выявить потенциальные угрозы и несоответствия в деятельности предприятия. Важно отметить, что судебная практика в этой области также играет значительную роль, поскольку она формирует правоприменительную практику и может влиять на дальнейшее развитие законодательства.

Согласно новому законодательству об обязательных требованиях, предприятия обязаны разрабатывать и внедрять системы управления экологическими рисками. Это включает в себя создание внутренней отчетности и мониторинга, а также регулярное обучение сотрудников. Эффективное управление экологическими рисками не только помогает избежать штрафов и санкций со стороны государственных органов, но и способствует улучшению имиджа компании среди потребителей и партнеров.

Кроме того, современные подходы к экологическому менеджменту акцентируют внимание на необходимости интеграции экологических аспектов в стратегическое планирование бизнеса. Это предполагает разработку долгосрочных целей по снижению негативного воздействия на окружающую среду и внедрение инновационных технологий, которые способствуют более рациональному использованию ресурсов.

Важным аспектом является также сотрудничество с различными заинтересованными сторонами — от государственных органов до местных сообществ. Участие всех заинтересованных сторон в процессе управления экологическими рисками позволяет

создать более прозрачную и эффективную систему контроля за соблюдением экологических норм. Таким образом, управление экологическими рисками представляет собой многогранный процесс, требующий комплексного подхода и активного участия всех уровней управления. Это не только способ защиты окружающей среды, но и важный фактор устойчивого развития бизнеса в условиях современного мира

### **Глава 3: Разработка рекомендаций по улучшению экологической политики**

Разработка рекомендаций по улучшению экологической политики является важной задачей для обеспечения устойчивого развития и защиты окружающей среды. В условиях глобальных экологических вызовов, таких как изменение климата, загрязнение и утрата биоразнообразия, необходимо формировать эффективные стратегии, которые будут учитывать как экономические, так и экологические аспекты. Первым шагом в разработке рекомендаций является глубокий анализ существующей экологической ситуации. Это включает в себя изучение данных о выбросах загрязняющих веществ, оценку состояния природных ресурсов и анализ существующих законодательных и нормативных актов, регулирующих экологическую деятельность. На основе проведенного анализа необходимо установить четкие экологические цели. Эти цели могут включать снижение уровня выбросов парниковых газов, увеличение доли переработки отходов и защиту биоразнообразия с восстановлением экосистем.

Система экологического менеджмента (СЭМ) должна стать основой для реализации экологической политики. В соответствии с международными стандартами, такими как ISO 14001, организации должны разработать и внедрить документированную экологическую политику, установить механизмы для мониторинга и оценки экологических результатов, а также обеспечить обучение сотрудников по вопросам охраны окружающей среды.

Эффективные экономические инструменты могут способствовать достижению экологических целей. К ним относятся экологические налоги на загрязнение, субсидии для предприятий, внедряющих устойчивые технологии, и создание рынка углеродных квот. Общественное участие играет ключевую роль в успешной реализации экологической политики.

Рекомендуется организовывать образовательные программы и кампании по повышению осведомленности о проблемах экологии, а также включать местные сообщества в процесс принятия решений относительно использования природных ресурсов. Необходимость адаптации законодательства к современным вызовам требует обновления существующих норм и стандартов в соответствии с международными требованиями и упрощения процедур получения разрешений для внедрения экологически чистых технологий. В качестве примера успешного внедрения рекомендаций можно рассмотреть опыт стран, активно работающих над улучшением своей экологической политики.

Например, Швеция внедрила налог на углерод, что способствовало значительному снижению выбросов CO<sub>2</sub>, а Новая Зеландия разработала программу по восстановлению экосистем, которая включает в себя активное участие местных жителей. Разработка рекомендаций по улучшению экологической политики требует комплексного подхода, включающего оценку текущего состояния, установление четких целей, внедрение эффективных систем управления и активное участие общества. Успешная реализация этих рекомендаций позволит не только улучшить состояние окружающей среды, но и обеспечить устойчивое развитие экономики.

### **Заключение**

Инновационные подходы к экологическому менеджменту являются ключевыми для достижения устойчивого развития в условиях современных вызовов. Внедрение «зеленых» технологий не только снижает негативное воздействие на окружающую среду, но также открывает новые возможности для экономического роста и социальной ответственности бизнеса. Рекомендуется продолжать исследование в данной области с акцентом на современные вызовы и потребности общества, а также активно вовлекать

заинтересованные стороны в процесс разработки и реализации эффективной экологической политики.

Заключение по теме разработки рекомендаций по улучшению экологической политики подчеркивает важность комплексного и системного подхода к решению актуальных экологических проблем.

В условиях глобальных вызовов, таких как изменение климата, утрата биоразнообразия и загрязнение окружающей среды, необходимо не только реагировать на возникающие угрозы, но и проактивно формировать стратегии, способствующие устойчивому развитию. В первую очередь, успешная экологическая политика требует глубокого анализа текущего состояния экосистем и ресурсов. Это включает в себя мониторинг выбросов загрязняющих веществ, оценку состояния природных ресурсов и изучение социальных и экономических факторов, влияющих на экологическую ситуацию. На основе этого анализа можно устанавливать четкие, измеримые цели, которые будут служить ориентиром для всех заинтересованных сторон. Вторым важным аспектом является внедрение системы экологического менеджмента, которая позволит организациям не только соблюдать законодательные нормы, но и активно улучшать свои экологические показатели. Система должна быть гибкой и адаптируемой, чтобы эффективно реагировать на изменения в законодательстве и общественных ожиданиях. Экономические инструменты также играют ключевую роль в реализации экологической политики. Налоги на загрязнение, субсидии для устойчивых технологий и создание рынков углеродных квот могут значительно ускорить переход к более чистым технологиям и способствовать снижению негативного воздействия на окружающую среду. Важно, чтобы эти инструменты были справедливыми и доступными для всех участников рынка. Общественное участие является неотъемлемой частью успешной экологической политики. Повышение осведомленности населения о проблемах экологии, вовлечение местных сообществ в принятие решений и развитие образовательных программ помогут создать культуру ответственности за окружающую среду. Это не только укрепит доверие между правительством, бизнесом и обществом, но и обеспечит более устойчивое будущее. Наконец, необходимо постоянно совершенствовать законодательную базу, чтобы она соответствовала современным вызовам.

Адаптация нормативных актов к международным стандартам и упрощение процедур получения разрешений для внедрения экологически чистых технологий создадут более благоприятные условия для бизнеса и способствуют инновациям. Таким образом, разработка рекомендаций по улучшению экологической политики — это многоуровневый процесс, требующий взаимодействия различных секторов общества. Успешная реализация этих рекомендаций не только улучшит состояние окружающей среды, но и обеспечит устойчивое развитие экономики, создавая новые рабочие места и повышая качество жизни граждан. В конечном итоге именно совместные усилия всех заинтересованных сторон — государства, бизнеса и общества — станут залогом успешного преодоления экологических вызовов нашего времени.

#### **Список использованной литературы**

1. <https://infoclimate.org/wp-content/uploads/2009/11/ecopolicy-eeca.pdf>
2. <https://nvjournal.ru/conferences/yuneko>
3. <https://ru.wikipedia.org/wiki>
4. <https://cleanbin.ru/problems/ecology-of-russia>

## Инновационные подходы к бизнес-аналитике и предпринимательским структурам

*Тимофеев Дмитрий Владимирович,*

*студент 2-го курса магистратуры направления «Экономика»*

*Волгоградского филиала РЭУ имени Г.В. Плеханова*

*Научный руководитель: Леденёва Марина Викторовна, д.э.н., доцент,*

*профессор кафедры менеджмента и маркетинга*

*Волгоградского филиала РЭУ имени Г.В. Плеханова*

**Аннотация.** Данная статья содержит материал, посвященный инновационным подходам в бизнес-аналитике и предпринимательским структурам. В статье раскрываются также основные возможные проблемы, связанные с инновациями в области предпринимательства, но при этом описывается определённый позитивный отклик и возможные меры для преодоления рисков при реализации инновационных подходов.

**Ключевые слова.** Бизнес-аналитика, предпринимательские структуры, инновации, анализ-данных, технологии.

В быстро меняющемся мире технологий и рынков бизнесу требуется точный анализ данных для стратегических решений. Современная бизнес-аналитика ищет инновации и новые подходы к анализу данных, чтобы стимулировать развитие и конкурентные преимущества предприятий. Современные методы анализа данных переосмысливают традиционные подходы, открывая новые возможности для бизнеса.

Инновационные подходы к бизнес-аналитике и предпринимательским структурам способны трансформировать способы сбора, анализа и использования данных, предоставляя компаниям инструменты для более точного прогнозирования рыночных тенденций, выявления неочевидных взаимосвязей и определения оптимальных стратегий развития. [2, с.1]

Бизнес-аналитика представляет собой процесс сбора, анализа, интерпретации и визуализации данных, с тем чтобы извлечь ценные информационные выводы, которые помогут принять обоснованные стратегические решения и оптимизировать бизнес-процессы. Она играет важную роль в предпринимательской сфере, где быстрые и правильные решения могут стать ключом к успеху или провалу компании.

Основная роль бизнес-аналитики в предпринимательской сфере сводится к следующим действиям:

1. Принятие обоснованных решений: бизнес-аналитика предоставляет предпринимателям надежную информацию, необходимую для формирования продуманных решений. Исследование данных позволяет распознать взаимосвязи, выявить тенденции и оценить потенциальные риски, что играет ключевую роль в формировании стратегически взвешенных решений.

2. Оптимизация бизнес-процессов: анализ данных в рамках бизнес-аналитики дает возможность предпринимателям и менеджерам выявить узкие места в процессах, оптимизировать рабочие процессы и повысить эффективность деятельности компании.

3. Прогнозирование и планирование: благодаря бизнес-аналитике компании могут создавать прогностические модели, которые помогают предсказывать будущие тенденции рынка, спрос на продукцию, а также планировать долгосрочные цели и стратегии для устойчивого развития бизнеса.

4. Выявление новых возможностей: анализ данных позволяет предпринимателям выявлять новые потенциальные возможности для развития бизнеса, а также

идентифицировать рыночные тренды, что помогает создавать инновационные стратегии для расширения бизнеса.

5. Оптимизация клиентского опыта: благодаря бизнес-аналитике организации получают возможность глубже разбираться в ожиданиях и предпочтениях своих клиентов. Это ведет к повышению качества товаров или услуг, что, в свою очередь, способствует росту удовлетворенности и преданности клиентов. [6, с.2]

Использование инновационных методов анализа данных стало ключевым фактором успешного предпринимательства. Различные подходы, такие как анализ больших данных, машинное обучение, искусственный интеллект, аналитика в реальном времени и прогностическое моделирование, предоставляют компаниям ценные инструменты для прогнозирования тенденций, формирования взвешенных выборов и улучшения эффективности операций в бизнесе.

В сфере бизнеса применяются различные инновационные подходы для анализа данных, среди которых выделяется:

1. Анализ больших данных (BigData): этот подход фокусируется на обработке и анализе обширных объемов информации, которые трудно осваивать традиционными способами. Масштабный анализ данных помогает обнаруживать скрытые закономерности, тренды и шаблоны, что ведет к более информированным и обоснованным решениям со стороны компаний.

2. Машинное обучение (MachineLearning): этот метод дает возможность организациям разрабатывать модели, которые способны самостоятельно обучаться на основе доступных данных, делая прогнозы или принимая решения без необходимости явного программирования. Предприятия могут использовать машинное обучение для оптимизации своих процессов, управления рисками и повышения точности предсказаний.

3. Искусственный интеллект (ArtificialIntelligence): искусственный интеллект включает в себя ряд технологий, способствующих выполнению компьютерными системами задач, которые традиционно требуют человеческого интеллекта, таких как распознавание изображений, обработка естественного языка и принятие решений. В сфере бизнеса ИИ активно применяется для автоматизации различных процессов, повышения качества обслуживания клиентов, анализа рыночной ситуации и прогнозирования будущих тенденций.

4. Аналитика в реальном времени (Real-timeAnalytics): этот метод позволяет компаниям анализировать данные и принимать решения немедленно на основе актуальной информации. Аналитика в реальном времени позволяет быстро реагировать на изменения в окружающей среде, оптимизировать процессы и улучшать обслуживание клиентов.

5. Прогностическое моделирование (PredictiveModeling): данный подход основан на использовании статистических и математических моделей для прогнозирования будущих событий или трендов на основе исторических данных. Прогностическое моделирование позволяет предпринимателям принимать обоснованные решения, опираясь на прогнозы и вероятности. [1,5, с.3]

Эти инновационные методы анализа данных предоставляют предпринимателям ценные инсайты для оптимизации бизнес-процессов, улучшения клиентского опыта и принятия обоснованных стратегических решений в современной динамичной бизнес-среде.

При внедрении инноваций в аналитике возникают проблемы из-за недостатка квалифицированных специалистов, что затрудняет использование новых методов. Необходимость обучения или привлечения таких сотрудников - главная проблема для компаний.

Другой распространенной проблемой является сложность сбора, структурирования и очистки данных. Часто данные находятся в различных источниках, форматах и качестве, что затрудняет их анализ и использование для принятия решений. Также важным аспектом является необходимость изменений в организационной культуре и процессах. Внедрение инновационных подходов может потребовать от компаний изменения подходов к принятию

решений, внедрению новых технологий и пересмотру бизнес-процессов. Не всегда компании готовы к таким изменениям, что может замедлить или препятствовать успешной имплементации инновационных методов.[3, с.3]

Наконец, финансовые затраты также могут стать проблемой при внедрении инновационных подходов к аналитике. Необходимость в инвестициях в обучение сотрудников, приобретение новых технологий, разработку инфраструктуры данных и продолжительность процесса внедрения инноваций могут вызвать финансовые затруднения для компании.

В целом, успешное внедрение инновационных подходов к бизнес-аналитике требует подготовки как организации, так и сотрудников, а также возможностей для сбора и анализа качественных данных. Понимание и решение потенциальных проблем заранее могут способствовать более эффективному внедрению инноваций и достижению желаемых результатов в бизнесе. При реализации инновационных подходов в предпринимательской деятельности важно принимать меры для снижения и преодоления рисков. Одной из ключевых стратегий является проведение тщательного анализа рисков и разработка планов митигации для каждого выявленного потенциального риска. Компании также могут использовать методiku Agile, которая позволяет гибко адаптироваться к изменениям и быстро реагировать на проблемы, возникающие в процессе реализации инноваций. [4,5, с.4]

Для успешного применения инновационных подходов в предпринимательстве важно также инвестировать в подготовку и обучение сотрудников, чтобы они могли эффективно работать с новыми технологиями и методиками. Компании также могут установить четкие коммуникационные стратегии и механизмы обратной связи, чтобы обеспечить прозрачность и эффективное взаимодействие между участниками проекта.

Положительные результаты применения инновационных подходов в предпринимательской деятельности могут быть значительными. Это может подразумевать повышение продуктивности бизнес-процессов, сокращение расходов, увеличение конкурентоспособности организации, рост доли на рынке, улучшение качества товаров или услуг, а также открытие новых горизонтов для развития и процветания бизнеса.

Внедрение инновационных методов в бизнес может привести к впечатляющим результатам. Это включает в себя оптимизацию бизнес-процессов, сокращение расходов, увеличение конкурентоспособности компании, расширение ее присутствия на рынке, повышение качества товаров или услуг, а также открытие новых перспектив для развития и роста. [7, с.4]

Инновационные подходы могут также способствовать развитию культуры инноваций в компании, стимулировать креативность сотрудников и помогать компании адаптироваться к изменяющимся условиям рынка, а также улучшать взаимодействие с клиентами и повышать удовлетворённость пользователей.

Таким образом, инновационные подходы к бизнес-аналитике и предпринимательским структурам имеют существенное значение для успешного функционирования и роста компаний в современном мире бизнеса. Компании, готовые внедрять новаторские методы и подходы к анализу данных, могут рассчитывать на улучшение своей конкурентоспособности, эффективности и устойчивости в условиях быстро меняющейся экономической среды.

#### **Список использованной литературы:**

1. Архипов А.В., Пишко Н.В., Модель планирования технологических инноваций[Текст] / А.В. Архипов, Н.В. Пишко // Известия Высших учебных заведений. Технология легкой промышленности. 2021. -№3. – С.117-120.
2. Бариленко, В.И. Основы бизнес-анализа: учеб. пособие / В.И. Бариленко. – М.: КноРус, 2019. – С. 56.
3. Бизин, С. В. Оценка инновационной политики региона [Текст] / С. В. Бизин // Креативная экономика. — 2019. — №1 (13). — С. 129-138.

4. Возмитель, И.Г. Дистанционные технологии как инструмент непрерывного образования /И.Г. Возмитель. – Шамовские педагогические чтения научной школы Управления образовательными системами: Сборник статей XIII Международной научно-практической конференции. В 2-х частях. – М.: МАНПО, 2021. – С. 185-187.

5. Галеев, Т. А. Особенности внедрения инновационных технологий в условиях российской экономической модели [Текст] / Т. А. Галеев // Общество и экономика. — 2022. — № 10. — С. 73-82.

6. Даниленко, Е. А. Понятие инновационного поведения в современной экономике [Текст] / Е. А. Даниленко, В. Н. Рогожникова // Вестник РЭУ им. Г. В. Плеханова. — 2022. — Том 19. — № 5 (125). — С. 69-83.

7. Иванов, С. Л. Анализ сущности и состояния инновационного предпринимательства в условиях современной российской экономики [Текст] / С.Л. Иванов // Актуальные проблемы экономики и менеджмента. — 2021. — № 4 (32). — С. 77-91.

**УДК 332:625.7/.8(470.45)**

### **Анализ аспектов социально-экономического развития рынка дорожного хозяйства на примере Волгоградской области**

*Мисакян Саркис Геворгович,  
студент Волгоградского института управления  
«Российская академия народного хозяйства  
и государственной службы при  
Президенте Российской Федерации»  
Назарова Юлия Николаевна,  
Доцент Волгоградского института управления  
«Российская академия народного хозяйства  
и государственной службы при  
Президенте Российской Федерации»*

**Аннотация:** Дорожное хозяйство на современном этапе развития играет одну из ключевых ролей развития общества и экономики страны. Основным элементом обеспечения эффективного функционирования транспортной системы является качественная дорожная инфраструктура. Это облегчает движение легковых и общественных транспортных средств. Более того, продуктивное движение грузовых автомобилей укрепляет экономическую базу региона и страны в целом, а также ведет к улучшению межрегиональных и международных отношений. Анализ дорожного хозяйства позволяет исследовать текущее состояние, выявить факторы, способствующие и затрудняющие развитие данного рынка. Уровень и качество жизни населения, конкурентоспособность региона и экономические показатели напрямую зависят от состояния дорожного хозяйства, что и определяет актуальность исследования.

**Ключевые слова:** рынок дорожного хозяйства, рентабельность, платежеспособность, финансовая устойчивость, финансовое состояние.

Волгоградская область является чрезвычайно важным регионом для анализа компаний, ведущих свою деятельность в сфере строительства, ремонта и обслуживания дорожных покрытий. Основные магистральные маршруты и завязки проходят через Волгоградскую область, поэтому она выступает в роли ключевого транспортного узла. Можно утверждать, что регион имеет уникальное географическое положение и играет стратегическую роль в транспортной инфраструктуре страны. Это и обуславливает выбор данной области в качестве объекта исследования.



Рынок дорожного хозяйства включает в себя большое количество участников, но крупными из них являются: ООО «АВЕРС», ООО «ВАДС», ООО «РАДЭЛЬ», ООО «ДОРСТРОЙ-34», ООО «СУ-837», ООО «УНИВЕРСАЛ». В данной отрасли, как и в других, бесперебойная и активная деятельность компании и получение прибыли являются основными условиями существования и успешного развития компаний. За последние три года ООО «АВЕРС», ООО «РАДЭЛЬ» и ООО «ДОРСТРОЙ-34» показывали высокие результаты своей работы и развития, поэтому мы считаем уместным проведение исследования, анализируя эти организации. Одним из инструментов совершенствования компаний рынка дорожного хозяйства является Национальный проект «Безопасные и качественные дороги», так как предприятия получают крупные заказы, финансируемые за счет федерального и регионального бюджетов [3]. Все вышеназванные организации занимаются строительством и ремонтом дорожного покрытия, а, в частности, специализация включает в себя строительство железных дорог и метро, мостов и тоннелей, асфальтобетонные работы, благоустройство и развитие инфраструктуры Волгоградской области.

Все три компании являются крупными игроками рынка дорожного хозяйства Волгоградской области. Рассматривая долю этих компаний, необходимо отметить, что они занимают примерно одинаковую часть отрасли, однако небольшое преимущество есть у ООО «АВЕРС», а ООО «РАДЭЛЬ» и ООО «ДОРСТРОЙ-34» делят следующие два места.

Рынок дорожного хозяйства Волгоградской области активно развивается. Это связано с наличием большой конкуренции и огромным разнообразием компаний в этой отрасли. Организации стараются максимизировать показатели своей деятельности, чтобы занять большую долю, это и дает возможность активного совершенствования рынка.

Одним из первых показателей, который отражает деятельность организации является выручка. В 2023 году компании ООО «РАДЭЛЬ» и ООО «ДОРСТРОЙ-34» показали снижение данного показателя на 30,3% и 13,65% соответственно по сравнению с 2022 годом. Однако, выручка ООО «АВЕРС» выросла на 21,1%.

Сумма собственного капитала, выручки и чистой прибыли этих компаний за 2021-2023 гг. отражена в таблице 1.

Таким образом, анализируя таблицу, можно сделать следующие выводы:

- самый значительный рост собственного капитала (+70,35%) и чистой прибыли (+ 27,1%) показала компания ООО «Дорстрой-34», однако, наблюдается незначительное снижение выручки (-13,63%);
- неравномерное изменение выручки (+34,8% в 2022 году и -30,3% в 2023 году) и чистой прибыли (-38,52% в 2022 году и +56,44% в 2023 году), а также умеренный рост собственного капитала(+15,04%) показала организация ООО «РАДЭЛЬ»;
- стабильный рост чистой прибыли (+22,68%), выручки (+21,02%) и собственного капитала (+21,1%) можно заметить в результатах деятельности ООО «АВЕРС».

**Таблица 1. Собственный капитал, выручка и прибыль предприятий рынка дорожного хозяйства Волгоградской области за 2021-2023 гг.. [1]**

Показатели, тыс. р.	ООО «АВЕРС»			ООО «РАДЭЛЬ»			ООО «ДОРСТРОЙ-34»		
	2021	2022	2023	2021	2022	2023	2021	2022	2023
Собственный капитал	64956	89519	108372	509385	575440	661964	14487	32151	54770
Выручка	717477	988943	1196859	976628	1316469	917130	369049	984755	850504
Чистая прибыль	24299	24563	30133	104881	64477	100867	14500	17581	22347

Необходимо отметить положительную динамику развития всех, исследуемых организаций, но лидером по устойчивому росту финансовых показателей является ООО «АВЕРС».

Анализ показателей ликвидности, рентабельности и финансовой устойчивости даст возможность более эффективно исследовать деятельность компаний за 2023 год (таблица 2).

Основываясь на результатах исследования, необходимо отметить, что, несмотря на стабильный рост финансовых показателей, ООО «АВЕРС» имеет проблемы с показателями финансовой устойчивости и ликвидности:

- коэффициенты быстрой и абсолютной ликвидности ниже среднеотраслевых, что ставит под угрозу платежеспособность организации;
- коэффициент финансовой независимости ниже отраслевых нормативов. Высокие показатели заемных средств ведет к ухудшению финансовой устойчивости;
- коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами принимает отрицательное значение, это вызвано превышением величины внеоборотных активов над собственным капиталом организации;
- коэффициент покрытия инвестиций находится в диапазоне ниже нормативных значений.

**Таблица 2. Показатели ликвидности, рентабельности и финансовой устойчивости предприятий дорожного хозяйства Волгоградской области за 2023 год.**

Показатели	ООО «АВЕРС»	ООО «РАДЭЛЬ»	ООО «ДОРСТРОЙ-34»
<b>Ликвидность</b>			
Коэффициент текущей ликвидности	1,19	10,48	0,95
Коэффициент быстрой ликвидности	0,59	9,15	0,67
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,09	8,63	0,16
<b>Рентабельность</b>			
Рентабельность продаж	2,52	11	2,63
Рентабельность собственного капитала	27,81	15,24	40,8
Рентабельность активов	6,08	14,29	6,65
<b>Финансовая устойчивость</b>			
Коэффициент автономии (финансовой независимости)	0,22	0,94	0,16
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	-0,22	0,9	-0,51
Коэффициент покрытия инвестиций	0,47	0,94	0,41

Результаты ООО «ДОРСТРОЙ-34» показывают необходимость исправления следующих коэффициентов:

- коэффициенты текущей и быстрой ликвидности находятся ниже нормативных значений;
- коэффициенты автономии и покрытия инвестиций ниже нормы по отрасли. Это может вести к уменьшению способности отвечать по своим обязательствам;

- отрицательное значение коэффициента обеспеченности собственными оборотными средствами негативно сказывается на финансовом состоянии организации.

Показатели ООО «РАДЭЛЬ» дают возможность утверждать, что данная компания характеризуется устойчивым финансовым положением, так как все показатели в пределах нормативных значений по отрасли.

Таким образом, можно заметить, что, необходимость оптимальной работы этих предприятий обусловлена их непосредственным влиянием на развитие рынка дорожного хозяйства, а также на улучшение экономической и социальной инфраструктуры региона.

Совершенствование рыночной инфраструктуры дорожного хозяйства возможно только при условии реализации мероприятий, направленных на укрепление финансовой устойчивости предприятий этой отрасли. К таким мероприятиям относятся: оптимизация финансовых потоков, управление рисками, диверсификация доходов, повышение эффективного управления активами, разработка действенной бюджетной политики, а также постоянное инвестирование в развитие[2]. Кроме того, важным направлением по укреплению финансового состояния компаний дорожного строительства на данном этапе развития отрасли является соблюдение всех новых технологических стандартов и применение инновационных технологий в работе.

### Список используемой литературы

1. Государственный информационный ресурс ФНС России Бухгалтерской (финансовой) отчетности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.nalog.gov.ru/rn34/bo/> (дата обращения 08.11.2024).
2. Григорьев, Н. Ф. Теоретические аспекты финансовой устойчивости предприятия / Н. Ф. Григорьев, Т. А. Нормова // Кластерные инициативы в формировании прогрессивной структуры экономики и финансов. – Курск: Юго-Западный государственный университет, 2022. – С. 76-79.
3. Национальный проект «Безопасные качественные дороги» <https://bkdrf.ru/> (дата обращения 08.11.2024)

**УДК 314.15.015**

### Национальный проект «Демография» глазами студентов

*Виндекер Валерия Александровна,  
Кривченко Александра Ивановна,  
Кулыгина София Алексеевна,  
студенты ГБПОУ «ВКУиНТим.Ю.Гагарина»  
Научный руководитель: Герасимова Наталья Михайловна,  
преподаватель ГБПОУ «ВКУиНТим.Ю.Гагарина»*

**Аннотация:** с 01 января 2019 года по 31 декабря 2024 года в РФ реализуется национальный проект «Демография». Проект охватывает различные возрастные группы и учитывает жизненный цикл семьи, предлагает 112 возможностей. Авторы ставят перед собой цель оценить степень информированности и использования возможностей проекта на основе оценки мнений обучающихся СПО.

**Ключевые слова:** демография, информированность общества, приоритеты населения

Национальный проект «Демография» направлен на помощь семьям при рождении детей, содействие занятости, увеличение продолжительности активной жизни,

поддержание общественного здоровья и создание условий для занятия спортом, а значит, касается практически всех граждан Российской Федерации.[1].

Студентами ГБПОУ «ВКУиНТ им. Ю.Гагарина» в рамках внеаудиторной работы проведено исследование по осведомленности обучающихся СПО о реализации национального проекта «Демография». Эмпирический объект исследования – студенты специальностей социально-экономического профиля. Опрос проведен методом анкетирования. Объем выборки составил - 159 человек, из них 26,4% студенты 2 курса и 73,6% студенты 3 курса.

В ходе исследования респондентам было предложено выбрать из перечня национальных проектов те о которых они информированы в той или иной степени. Ответы опрошенных расположились следующим образом: Образование (71,7%), Здравоохранение (69,8%), Культура (66%), Экология (49,1%), Демография и Малое и среднее предпринимательство (по 45,3%), Безопасные качественные дороги (34%), Туризм и индустрия гостеприимства (32,1%), Модернизация транспортной инфраструктуры (30,2%), Жилье и городская среда и Наука и университеты (по 28,3%), Цифровая экономика (22,6%), Производительность труда (20,8%), Международная кооперация и экспорт (15,1%).

Наибольшая степень информированности прослеживается по проектам: Образование, Здравоохранение, Культура, Экология, Демография и Предпринимательство, Безопасные дороги и т.д.

Таблица 1 - Распределение ответов респондентов на вопрос «Какие национальные проекты являются наиболее важными?» (% от числа опрошенных)

Национальные проекты	Для Вас лично	Для российского общества в целом
Образование	71,7	73,1
Здравоохранение	66	67,3
Культура	58,5	51,9
Экология	52,8	55,8
Жилье и городская среда	50,9	57,7
Безопасные качественные дороги	45,3	50
Наука и университеты	35,8	38,5
Малое и среднее предпринимательство	30,2	34,6
Туризм и индустрия гостеприимства	30,2	44,2
Производительность труда	28,3	46,2
Демография	26,4	55,8
Модернизация транспортной инфраструктуры	24,5	-
Цифровая экономика	20,8	40,4
Международная кооперация и экспорт	17	-

По степени важности (как для себя лично, так и для российского общества в целом) лидируют проекты «Образование» и «Здравоохранение». Проект «Демография» важным для российского общества считают 55,8% респондентов (как и проект «Экология»), но степень важности этого проекта для себя лично оценивают лишь в 26,4%. Данное расхождение можно объяснить недостаточной информированностью об инициативах проекта и восприятием этого проекта лишь как инструмента повышения рождаемости.

Таблица 2 – Распределение ответов респондентов на вопрос «Какие инициативы национального проекта «Демография» являются наиболее важными?» (% от числа опрошенных)

Инициативы проекта	Для Вас лично	Для российского общества в целом
Помощь семьям при рождении детей	81,1	82,7
Общественное здоровье	62,3	57,7
Спорт - норма жизни	41,5	36,5

Содействие занятости	39,6	55,8
Старшее поколение	32,1	55,8

Наиболее значимыми инициативами проекта «Демография (как для себя лично, так и для российского общества в целом) по мнению опрошенных являются – помощь семьям при рождении детей и общественное здоровье. Забота о старшем поколении (досуг, уход, медпомощь) в рамках проекта «Демография», не является приоритетным для опрошенных, что объясняется возрастом респондентов.

Вопросы дальнейшего трудоустройства являются актуальными для 92,3% опрошенных, в то время как содействие занятости в рамках проекта «Демография» считают важным лишь 39,6% респондентов. Можно предположить, что студенты 2-3 курсов, в настоящее время не испытывают проблем с трудоустройством и не планируют решать этот вопрос через центры занятости.

Вопросы экологии являются актуальными для 86,8% опрошенных; привлекательность волонтерства, как вид своей занятости, указывает лишь 28,8% респондентов.

44,2% опрошенных заявили об отсутствии вредных привычек, остальные респонденты хотели бы избавиться от таких зависимостей как: курение, интернет-зависимость, переизбыток шоппинга и шопоголизм. Ответы «алкоголизм», «наркомания» и «игровая зависимость» не были выбраны.

Перечень полезных привычек, которые респонденты хотели бы приобрести, следующий: занятия спортом, полноценный здоровый сон, посещение врачей с целью профилактики, правильное питание и переход на здоровую еду, финансовая грамотность (учёт доходов и расходов), достаточное потребление воды, интернет-детокс. Последовательность сформирована по степени убывания важности привычки для опрошенных.

Ответы на вопрос «Как Вы любите проводить свободное время?» следующие: гуляю на природе, занимаюсь творчеством, лежу на диване с книгой, сижу за ПК, Посещаю театры/выставки/музеи, делаю что-нибудь полезное для окружающих. Последовательность сформирована по степени убывания важности привычки для опрошенных. Посещение театров, выставок, музеев находится лишь на пятом месте среди ответов, данных респондентами, хотя 73,1% опрошенных пользуются Пушкинской картой. Ответ «делаю что-нибудь полезное для окружающих» дали лишь 13,5% опрошенных, что вполне соответствует отношению респондентов к волонтерству, как виду своей занятости.

Таким образом, результаты исследования свидетельствуют о низкой информированности респондентов о проекте «Демография», его инициативах и возможностях. Вследствие чего проект воспринимается преимущественно как инструмент повышения рождаемости, в то время как он решает и другие ключевые вопросы развития общества, например получение дополнительных баллов при поступлении в ВУЗ; участие в культурных акциях; знакомство с уникальными книгами; пешие прогулки по заповедным маршрутам и многое другое.

Подробно ознакомиться с содержанием, инициативами и возможностями национального проекта «Демография» можно на сайте <https://национальныепроекты.рф/projects/demografiya/>, и пройдя опрос подобрать для себя соответствующие возможности.

#### Список используемой литературы:

1. Официальный сайт национальных проектов России. <https://национальныепроекты.рф/projects/demografiya/>.

*Колокольцева Валерия Викторовна,*  
*студент 3-го курса направления «Экономика»*  
*Волгоградского филиала РЭУ имени Г.В. Плеханова*  
**Научный руководитель: Леденёва Марина Викторовна, д.э.н., доцент,**  
*профессор кафедры менеджмента и маркетинга*  
*Волгоградского филиала РЭУ имени Г.В. Плеханова*

**Аннотация:** современная инновационная экономика характеризуется глобальными трансформационными процессами, вызванными революционными изменениями в естественнонаучной сфере, и, прежде всего, в биологической науке. Благодаря научной кооперации биологии, экономики, физики, химии, математики, кибернетики и информационных технологий сформировалось новое направление в науке – биоэкономика.

**Ключевые слова:** биотехнология, инновации, биология, информатизация, санкции.

Понятие «биоэкономика» можно встретить в федеральных проектах и стратегических документах, однако сама сфера относительно новая. Она связана с разработкой и внедрением технологий, которые используют возобновляемое биологическое сырье[3].

Ученые отмечают, что в основе нового направления лежат биотехнологии, которые характеризуются научной многоликостью, поскольку их развитие зависит от фундаментальных знаний, практических навыков и инновационных технологий других областей науки [1, с. 7].

Биоэкономика – это не только концепция, которая дополняет устойчивое развитие, она также символизирует новую эру, основанную на иных принципах добычи и использования ресурсов. Глобальная тенденция к устойчивому развитию привела к общему переосмыслению того, как мы используем природные ресурсы, производим и потребляем товары. Биоэкономика основана на передовых биотехнологиях, которые встроены в рыночные механизмы, включающие в себя ответственное потребление, нормативные стимулы, финансовые инструменты и решения [6].

Взаимосвязь биотехнологий, экономики и других наук показана на рис. 1 [1, с. 16].



Рисунок 1 — Биоэкономика: взаимосвязь биотехнологии, экономики и других научных дисциплин

Следовательно, биоэкономика — это экономика возобновления природных ресурсов в производстве продуктов питания, энергии, товаров и услуг [8].

Ученые признают следующие факторы, являющиеся основными предпосылками развития биоэкономики:

- рост населения планеты неизбежно приводит к росту потребности в продовольствии;
- ограниченность полезных ископаемых, минеральных, сырьевых и энергетических ресурсов;
- загрязнение окружающей среды и экологический вред;
- ускорение освоения космоса;
- приближение Четвертой промышленной революции и квантовых вычислений, которые меняют ментальную модель человека, изменяют его образ жизни и способствуют формированию новой системы институтов;
- трансформация науки, бурное развитие биотехнологии как области науки, появление нанотехнологий и наномедицины;
- ускорение темпов развития технологий в условиях сингулярности.

Много ученых экономистов в данный момент полагают, что пятым (и основным) фактором экономического роста и развития современных государств является фактор знаний. И страны, активно использующие новые знания, к 2030-2050 гг. смогут стать экономически развитыми.

Также обстоятельства, приведенные выше, обязывают современное общество перейти к механизмам поддержания баланса между потребляемыми ограниченными ресурсами и накоплением отходов, которые наносят экологический ущерб.

Эту задачу решает биоэкономика, переход к которой предполагает использование человеком природного потенциала на возобновляемой основе.

По мнению ученых наиболее приоритетными направлениями развития биотехнологий в мире и России в ближайшей перспективе являются: сельскохозяйственные, или агробiotехнологии (в том числе экологические, природоохранные, биоремедиация почв, воды, воздуха, безопасная переработка отходов, технологии по защите культурных растений), биомедицинские (прежде всего, биофармацевтические), биоэнергетические и промышленные (в том числе биодеградирующие) [2, с.84-85].

В России национальный проект по биоэкономике запустят в апреле 2025 г. Это направление станет одним из приоритетных — наряду с беспилотными технологиями, искусственным интеллектом, разработкой новых материалов — в рамках технологического развития страны до 2030 г.[3].

По предварительным данным, структура нацпроекта будет включать пять основных направлений [3]:

- биотехнологии для сельского хозяйства и производства продуктов питания (крахмалопродукты и сахара, стартовые культуры и закваски, животные и растительные белки);
- для здоровья человека (сырье для вакцины, гормоны и антибиотики);
- для производства компонентной базы (аминокислоты, витамины, ферменты);
- в энергетике (жидкое, твердое и газообразное биотопливо);
- для утилизации и переработки отходов (решения для компостирования, очистки сточных вод, биоремедиации загрязненных земель).

В стратегических документах понятие биоэкономика встречается не впервые (к примеру, в комплексной программе развития биотехнологий до 2020 г.). Но все же это сфера достаточно молодая [7].

В России сегодня действует более 1000 компаний, специализирующихся на биотехнологиях. А общий объем рынка производимой ими продукции составил примерно 300 млрд руб. по итогам 2023 г. [7].

Нужно понимать, что биоэкономика принимает масштабный характер, который требует инвестиций, государственной поддержки и налаженных международных связей. Помимо открытия предприятий с применением биотехнологий, также необходимо приспособлять действующую или создавать усовершенствованную инфраструктуру, решающую проблемы транспортировки на дальние расстояния, повышающую эффективность производства и применения биопродукции.

Быстрый рост биоэкономики обеспечит привлечение дополнительных инвестиций в научные разработки и их практическое применение. Финансовая поддержка нужна для кадрового обеспечения. На этом этапе залогом успеха становится эффективность взаимодействия бизнеса, науки и государства. На уровне государства необходимо создание специализированных фондов для финансирования исследований, грантовая поддержка научных разработок в области биотехнологий.

Чтобы вывести взаимодействие между вузами и бизнесом на качественно новый уровень, повысить значимость научно-практических конференций, форумов, необходима разработка правовой базы исследований в биоэкономике, мер по защите прав интеллектуальной собственности.

Так как биоэкономика развивается быстрыми темпами, то повышается и необходимость обучения специалистов нового формата. число регионов, применяемых достижения биотехнологий, увеличивается. Это направление формирует значительную долю инвестиционной привлекательности. Создаются и реализуются крупные проекты, растет спрос на квалифицированные кадры для новых производств.

В таких российских вузах, как МВТУ им. Баумана, СПбГПУ, МЭИ, МГУИЭ, МГУ им. Ломоносова проводится подготовка профильных специалистов. Также кадры для работы в сфере биотехнологий готовят в Новосибирске, Екатеринбурге, Краснодаре, Хабаровске. Острой проблемой становится отсутствие среднего технического персонала.

Реализация межфакультетских программ экономического и биологического факультетов, создающих и продвигающих научные разработки с использованием биотехнологий, стала инновацией в области подготовки кадров для биоэкономики. Участники таких программ, студенты разных факультетов, которые объединяются между собой и готовят совместные проекты, В результате этого сотрудничества были разработаны микробный метод обогащения нефти, технологии в области диагностики патологий для медицины [4].

Учитывая национальные приоритеты и потенциал, опираясь на государственную поддержку и вовлеченность реального сектора, отечественные биотехнологические исследования и разработки могут стать «кирпичиками» построения устойчивой биоэкономики [5].

#### **Список использованной литературы:**

1. Максимцев, И.А. Теория и практика развития биоэкономики: инновации, цифровизация, трансформация... / И.А. Максимцев [и др.]. – СПб. : Изд-во СПбГЭУ, 2019. — 154 с.
2. Лыжин Д.Н. Перспективы развития биоэкономики : Материалы VI Национальной научно-практической конференции научных сотрудников, специалистов, преподавателей, аспирантов и студентов, Воронеж, 08 апреля 2019 года. – Воронеж: Воронежский государственный университет инженерных технологий, 2019. – 128 с. [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?ysclid=m2e9m3kji1547122230&id=41580047> (дата обращения: 13.10.2024).



3. Сайт Банка «БКС Экспресс» [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://bcs-express.ru/novosti-i-analitika/otkhody-fermenty-i-biotoplivo-v-rossii-s-2025-budut-razvivat-bioekonomiku> (дата обращения: 10.10.2024).

4. Сайт Делового журнала «Инвест-Форсайт» [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://www.if24.ru/nashe-bioekonomicheskoe-budushhee/> (дата обращения: 10.10.2024).

5. Сайт Федерального исследовательского центра «Фундаментальные основы биотехнологии» РАН [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://www.fbras.ru/pmef-2024-bioekonomika-innovatsii-i-bioproizvodstvo.html> (дата обращения: 10.10.2024).

6. Сайт Электронного журнала «BRICS Magazine» [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://www.bricsmagazine.com/ru/articles/ekonomika-s-pristavkoj-bio> (дата обращения: 12.10.2024).

7. Сайт Электронного журнала «Ведомости» [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://www.vedomosti.ru/economics/articles/2024/10/08/1067167-novii-natsionalnii-proekt-po-bioekonomike-zapustyat-v-aprele-2025-goda> (дата обращения: 10.10.2024).

8. Сайт Электронного журнала «РБК Тренды» [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://trends.rbc.ru/trends/green/5ece96c19a7947e1243e4620> (дата обращения: 10.10.2024).

## УДК 339.9

### Объекты деглобализации экономики в контексте разрыва отношений между США и Китаем

*Липина Вероника Евгеньевна,*

*Студент 4 курса экономического факультета*

*Волгоградского института управления филиала РАНХиГС*

*Леденёва Марина Викторовна,*

*д.э.н., доцент, профессор кафедры экономики и финансов*

*Волгоградского института управления филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** В статье рассматриваются причины и последствия деглобализации в современном мире, что обуславливается актуальностью усложнения разобщённости двух крупных стран как США и Китай. Описаны особенности этого феномена и рассмотрены дальнейшие предпосылки развития деглобализации.

**Ключевые слова.** Деглобализация, глобализация, международная торговля, интеграция, протекционизм.

Деглобализация, согласно Хосе Г. [8], представляет собой процесс уменьшения взаимозависимости и интеграции между определенными субъектами в мире, как правило, государствами. Следует отметить, что деглобализация не равнозначна экономическому разрыву, который означает прекращение экономических связей между двумя конкретными экономиками и, следовательно, их взаимозависимости. Несомненно, в наши дни можно заметить определённое деление рынка, обусловленное в первую очередь политической ситуацией и экономическими выгодами определённых стран.

Экономические исследования приписывают глобализации множество преимуществ: от повышения темпов экономического роста до сокращения бедности и даже снижения инфляции. Вместе с тем, с 2008 года глобализация стала замедлять свои темпы и многие учёные в своих работах говорят о новой мировой тенденции – о процессе деглобализации. В своей работе Хосе Г. отмечает, что «термин «деглобализация» широко используется для описания исторических периодов, когда экономическая торговля и инвестиции между

странами сокращаются, деглобализация противопоставляется глобализации, при которой единицы становятся все более интегрированными с течением времени, и обычно охватывает время между периодами глобализации» [8]. Эти процессы обусловлены целым рядом факторов. Э.Э. Хиллебранд, например, утверждал, что протекционизм имеет положительное влияние в ряде развивающихся стран, формируя равенство доходов, вместе с тем, он выявил, что при полном отступлении от глобализации, мировую экономику ждут крайне негативные последствия [3]. Более того, это приведёт к замедлению темпов не только экономического развития, но и технологического, к повышению зависимости стран от внутренних ресурсов и т.п. ДэниРодриквыдвинул концепцию «парадокса глобализации», согласно которой глобализация не может сосуществовать с демократией и национальным самоопределением [5]. Другими словами, чрезмерная власть государства приведет к протекционизму, а чрезмерная свобода рынка - к экономической нестабильности. В последнее время парадокс глобализации становится все более заметным, если судить по растущему числу торговых споров и реакции правительств на серьезные потрясения, включая пандемию COVID-19. Стоит отметить, что при анализе мировой торговли, систематических доказательств деглобализации было не так много, сколько процессу замедления глобализации, о чём свидетельствует рис. 1.

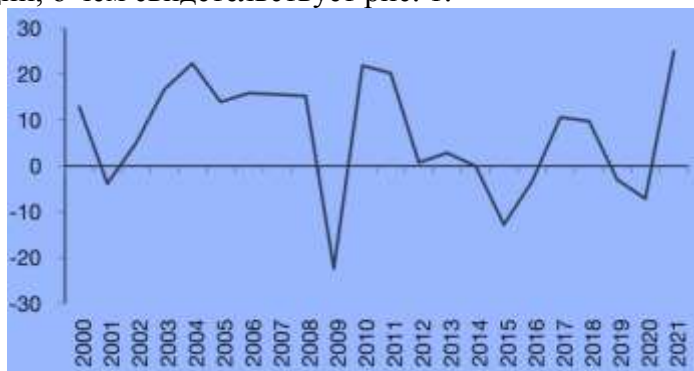


Рисунок 2– Объём мировой торговли, в % по годам.

**Примечание** – Слоубализация в контексте разрыва отношений США и Китая [4].

ДэниелМорансовместно с другими экономистами обратил внимание на то, что в то же время внезапный поворот от взаимодействия к стратегической конкуренции между США и Китаем заставляет задуматься о степени разобщенности двух экономик, что вписывается в процесс деглобализации, который можно наблюдать в данных, начиная с 2008 года (рис. 2) [7].

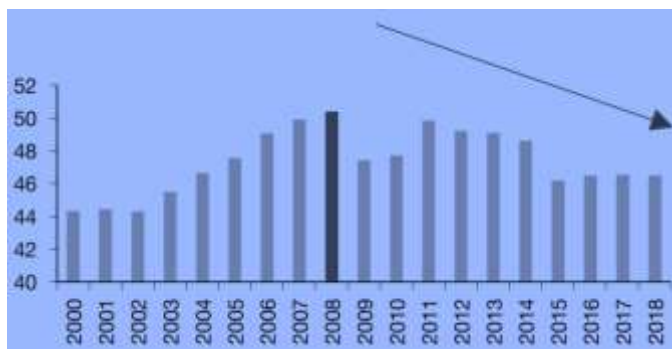


Рисунок 3–Совокупная степень участия стран в мировой торговле, в % по годам.

**Примечание** – Слоубализация в контексте разрыва отношений США и Китая [4].

Глобальный финансовый кризис 2008 года заставил правительства многих стран переосмыслить существование мировых торговых потоков. Сокращение потоков проявилось как в торговле товарами – в объёмном и стоимостном выражении, так и в интеграции международных цепочек создания стоимости. В целом, для экономистов было очевидно, что после 2008 года товарооборот сократится, но никто не предполагал, что он после этого вовсе перестанет стабильно возрастать. Стоит отметить что и уровень интеграции глобальных торговых цепочек получил импульс к снижению. Если эту интеграцию

измерить стоимостью промежуточных товаров, которые либо импортируются, либо экспортируются для последующего реэкспорта, то с 2008 года наблюдается чистое снижение (рис. 2). Значимым фактором стало ужесточение конфронтации в торговле между США и Китаем. Например, в 2023 году экс-президент США Д.Трамп публично заявил: «Я лишу Китай статуса наибольшего благоприятствования в торговле. Я реализую четырехлетний план по поэтапному отказу от всего китайского импорта товаров первой необходимости и обретению полной независимости от Китая...». Анализируя взаимодействие данных двух стран можно заметить, что конфликт интересов вызван многими причинами, в числе которых отрицательное отношение США к многостороннему сотрудничеству и несовместимость государственной системы Китая с либеральным характером мировой торговой системы. Данные факторы неизбежно ослабляют фундамент ВТО, в силу того, что Китай и США являются в определённом смысле гегемонами на мировом рынке, которые диктуют правила для остальных стран.

Николас Ламп считает, что одной из причин замедления темпов роста торговли стала торговая война между США и Китаем и, как следствие, сокращение объемов торговли между ними после серии протекционистских мер, принятых по принципу «око за око» [6]. В целом замедление глобализационных тенденций более заметно именно для торговли, которая сокращается и фрагментируется со времен мирового финансового кризиса.

Технологический сектор в современном мире является одним из ключевых, если не главным, преимуществом страны. Длительное время он расширялся и приносил странам-экспортёрам выгоду в виде сетевых внешних эффектов и экономии на масштабе. Тем не менее, всё чаще такая экспансия сдерживается различными тарифными и нетарифными мерами. В частности, такое разделение создало предпосылки технологического протекционизма США. Это отчётливо прослеживается в сокращении количества экспортных лицензий на чувствительные технологические продукты – доля одобрения экспортных лицензий Бюро промышленности и безопасности (BIS) Министерства торговли США в отношении Китая снизилась с 82 % в 2018 году до 67 % в 2021 году (Рис. 3). В свою очередь, Китай в 2023 году ввел экспортные лицензии на различные технологии, включая беспилотники и искусственный интеллект. Кроме того, свободный поток инвестиций также получил усиленный контроль, особенно в сфере технологий, что естественным образом сказалось на его сокращении. Данная мера США заблокировала число китайских поглощений и слияний в США в высокотехнологичном промышленном секторе. Если говорить более конкретно о технологической конкуренции между США и Китаем, то США ввели так называемые, «списки», которые фактически запрещают американским компаниям вести бизнес с китайскими компаниями, включенными в этот список. Бюро промышленности и безопасности США опубликовало такой список организаций, считающихся опасными для национальной безопасности США, еще в 1997 году, но с 2019 года число имен в списке быстро расширилось. В сентябре 2020 года Китай в качестве ответной меры объявил о публикации собственного списка [1].

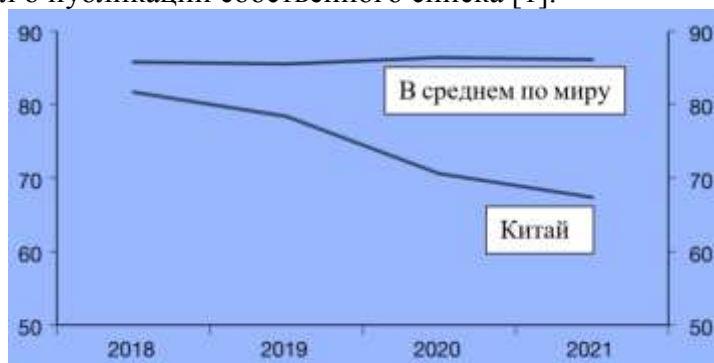


Рисунок 4– Уровень одобрения экспортных лицензий в США, в % по годам

**Примечание** – Слоубализация в контексте разрыва отношений США и Китая [4].

В целом, технологическая обособленность может в конечном итоге усилить торговую разобщённость по мере расширения сети санкций и запретов, и это особенно актуально для продукции с высокой добавленной стоимостью, в которой велика доля технологических компонентов. Само собой разумеется, что разрыв торговых связей между двумя крупнейшими экономиками мира будет способствовать деглобализации торговли и, возможно, инвестиций.

Признаки финансовой деглобализации имели проявления ещё до 2008 года и наиболее яркие их проявления можно увидеть при рассмотрении трансграничных потоков капитала, а именно – прямых иностранных инвестиций (ПИИ). Данный вид инвестиций считается одним из наиболее продуктивных и стабильных видов притока капитала, в связи с этим он имеет более чем значительное влияние на экономику любой страны. С момента мирового финансового кризиса сократились как внутренние (Рис. 4), так и внешние потоки ПИИ (Рис. 4) в доле от мирового номинального ВВП. Особенно это касается внешних ПИИ, которые сократились вдвое – с 2,7 % в 2008 году до всего 1,2 % в 2018 году по данным Института китайских исследований Меркатор [2]. Более того в 2020 году из-за вспышки пандемии произошел обвал слияний и поглощений, вызванный трансграничными ограничениями, а также приостановкой многих видов экономической деятельности. Хотя в 2021 году тенденция ослабления 2020 года заметно изменилась, она все еще значительно ниже уровня, предшествовавшего глобальному финансовому кризису. Трудно сказать, перестают ли ПИИ расти из-за отсутствия спроса или из-за ограничений, затрудняющих работу инвесторов. В любом случае, разница в доходности инвестиций в разных странах-реципиентах такова, что значительно сократившиеся объемы ПИИ в настоящее время можно рассматривать как важнейший признак фрагментации глобальных рынков капитала.

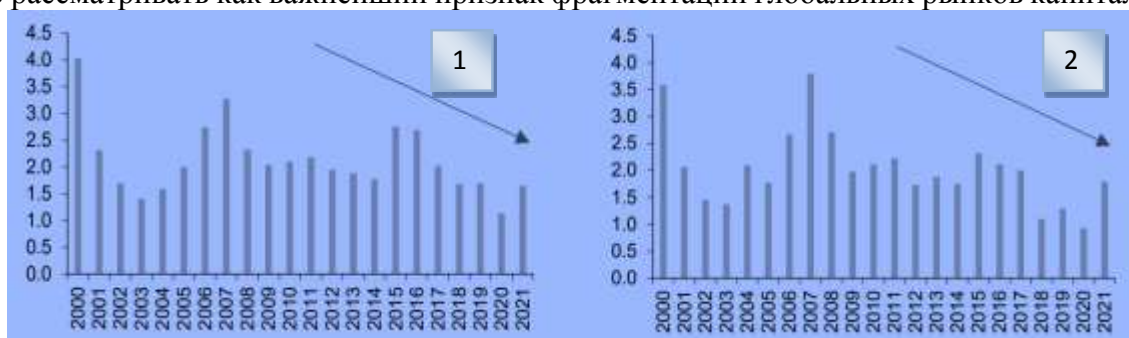


Рисунок 5– Внутренние (1) и внешние (2) потоки ПИИ в % от ВВП по годам

**Примечание** – Слоубализация в контексте разрыва отношений США и Китая [4].

Если говорить о портфельных потоках, то снижение объемов двустороннего движения капитала между США и Китаем оказалось более выраженным, чем в других странах, особенно если рассматривать владение надежными активами. На самом деле Китай медленно, но неуклонно сокращает свои запасы казначейских облигаций США с тех пор, как его отношения с США ухудшились во время торговой войны (рис. 5). Что касается США, то здесь также есть свидетельства попыток властей добиться дальнейшего обособления. Например, Государственный департамент США настаивал на том, чтобы различные участники финансового рынка отказались от владения определенными китайскими активами, в основном связанными с Синьцзяном или военными компаниями Китая. В результате наблюдается явное сокращение владения долгосрочными китайскими ценными бумагами со стороны американских компаний.

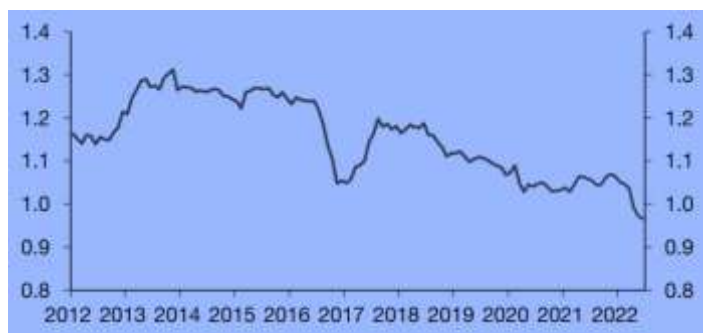


Рисунок 6– Владение Китаем государственными казначейскими облигациями США в триллионах долларов США

**Примечание** – Слоубализация в контексте разрыва отношений США и Китая[4].

Таким образом, глобализация, десятилетиями бывшая двигателем экономического роста и технологического прогресса, сталкивается с серьезным вызовом – процессом, который принято называть «медленной глобализацией» или «деглобализацией». Этот феномен не представляет собой резкого разрыва связей между странами, а скорее характеризуется замедлением темпов роста глобальной интеграции во многих ее аспектах. Начальные признаки этого сдвига можно наблюдать еще с 2008 года, с началом мирового финансового кризиса, который продемонстрировал уязвимость стран перед внешними шоками и стимулировал переосмысление стратегий экономической политики, направленных на повышение национальной устойчивости. Вместе с тем, несмотря на значительные проявления деглобализации, на данный момент сложно однозначно предсказать ее долгосрочное воздействие на мировую экономику. Дальнейшее развитие событий будет зависеть от множества факторов, включая результаты геополитической конкуренции, эффективность международного сотрудничества и способность стран адаптироваться к изменяющейся глобальной ситуации. В любом случае, необходимо признать, что эпоха неограниченной глобализации, вероятно, завершилась, мир вступает в новую фазу с более сложной и многогранной структурой глобальных экономических взаимосвязей.

#### **Список используемой литературы**

1. Antras, P. De-Globalisation? Global Value Chains in the PostCOVID-19 Age / P. Antras. — Текст :электронный // NBER: [сайт]. — URL: <https://www.nber.org/papers/w28115> (датаобращения: 30.12.2024).
2. Decoupling - Severed Ties and Patchwork Globalisation. — Текст :электронный // MERICS : [сайт]. — URL: <https://merics.org/en/report/decoupling-severed-ties-and-patchwork-globalisation> (датаобращения: 30.12.2024).
3. Hillebrand, E. E. Deglobalization Scenarios: Who Wins? Who Loses? / E. E. Hillebrand. — Текст :электронный // EconPapers : [сайт]. — URL: [https://econpapers.repec.org/article/bpjglecon/v\\_3a10\\_3ay\\_3a2010\\_3ai\\_3a2\\_3an\\_3a3.htm](https://econpapers.repec.org/article/bpjglecon/v_3a10_3ay_3a2010_3ai_3a2_3an_3a3.htm) (датаобращения: 30.12.2024).
4. Simon J. EvenettDe-Globalisation – A New World Order? / J. Evenett Simon-Текст :электронный //Intereconomics[сайт]. — URL: <https://www.intereconomics.eu/pdf-download/year/2022/number/6/article/de-globalisation-a-new-world-order.html> (датаобращения: 30.12.2024).
5. Rodriguez, F. Trade Policy and Economic Growth: A Skeptic’s Guide to Cross-National Evidence / F. Rodriguez, D. Rodrik.—Текст : электронный // NBER : [сайт]. — URL: <https://www.journals.uchicago.edu/doi/abs/10.1086/654419> (датаобращения: 30.12.2024).
6. Lamp, N. How Should We Think about the Winners and Losers from Globalization? Three Narratives and Their Implications for the Redesign of International Economic Agreements / N. Lamp. — Текст :электронный // Oxford Academic : [сайт]. —

URL: <https://academic.oup.com/ejil/article/30/4/1359/5822844> (датаобращения: 30.12.2024).

7. Bruno, C. Improving the analysis of global value chains: the UNCTAD-Eora Database / C. Bruno, B. Richard, D.M. Daniel, K. Keiichiro — Текст :электронный // SSRN : [сайт]. — URL: [https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract\\_id=3624082](https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=3624082) (датаобращения: 30.12.2024).

8. Jose, G. Nationalism and Populism as the Driving Forces of Economic Deglobalization, Regionalism, and Localism Processes / G. Jose. — Текст :электронный // Emerald : [сайт]. — URL: <https://www.emerald.com/insight/content/doi/10.1108/978-1-80117-870-920221026/full/html?skipTracking=true> (датаобращения: 30.12.2024).

УДК 338.5

### Влияние инфляции на потребительское поведение

*Астафурова Кристина Николаевна,*

*студент 4-го курса экономического факультета*

*Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*

*Гарифуллина Регина Ильшатовна,*

*студент 4-го курса экономического факультета*

*Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*

*Леденёва Марина Викторовна,*

*д.э.н., доцент, профессор кафедры экономики и финансов*

*Волгоградского института управления филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** В статье исследуется влияние инфляции на поведение потребителей, включая изменение предпочтений, снижение покупательной способности и адаптацию стратегий расходов. Рассматриваются психологические аспекты восприятия инфляции, изменения в структуре потребления и влияние на долгосрочные финансовые решения.

**Ключевые слова:** инфляция, поведение потребителей, покупательная способность, адаптация расходов, структура потребления.

Инфляция – это постоянный процесс повышения цен на услуги и товары в экономике. При данном процессе национальная валюта теряет свою ценность, что оказывает влияние на финансовую систему государства. Часто инфляцию ошибочно считают лишь ростом цен, хотя это не так. Цены могут колебаться, увеличиваясь или снижаясь по сезонным, социальным или политическим причинам. При инфляции нет обязательного роста стоимости всех товаров, однако общий уровень цен должен стабильно повышаться. Повышение цен – это следствие, а не причина инфляции.

Основные причины инфляции включают: [1]

1. Дефицит бюджета государства, который компенсируется дополнительным выпуском валюты, увеличивающим объем денег в обращении;

2. Рост зарплат, опережающий производительность труда, повышающий издержки, что может быть связано с профсоюзами или социальной политикой;

3. Увеличение стоимости ресурсов, обусловленное монополиями, что также ведет к росту производственных затрат;

4. Активное кредитование, увеличивающее денежные средства домохозяйств и стимулирующее спрос.

Эти причины делятся на две категории: инфляция спроса (возникает, когда спрос превышает предложение) и инфляция предложения (связана с ростом издержек на производство единицы товара).

Галопирующая инфляция представляет собой быстрый рост цен, достигающий от 10 до 200% ежегодно. Гиперинфляция же характеризуется чрезвычайным увеличением цен — до 1000% и более в год, что приводит к краху денежной системы. В таких условиях деньги утрачивают свои функции обменного средства, а население переходит на бартерные сделки для получения необходимых товаров.

В начале 2024 на российском финансовом рынке преобладал оптимизм. После резкого ослабления национальной валюты в предыдущем году ее курс наконец стал более стабильным. Банк России перестал увеличивать ключевую ставку, остановившись на 16%. А инфляция заметно замедлилась: к марту текущие темпы роста цен составили 4,7%, опустившись втрое с пиковых значений сентября 2023.

И аналитики, и финансовые власти ожидали скорого смягчения денежно-кредитной политики, но ситуация развернулась в обратную сторону. С апреля инфляция вновь начала разгоняться, а в июле достигла нового пика: за месяц цены выросли на 1,14%. В последние годы больше было только весной 2022, после первых санкционных шоков. Если бы цены продолжили расти в таком же темпе, то за 12 месяцев инфляция превысила бы 16%.

Тогда же, в июле, ЦБ снова перешел к повышению ключевой ставки и принял три жестких решения подряд. К октябрю ставка дошла до рекордных 21%, а цены продолжали быстро расти. По итогам третьего квартала текущая инфляция с поправкой на сезонность составила в среднем 11,1% — после 8,6% во втором квартале и 5,8% в первом.

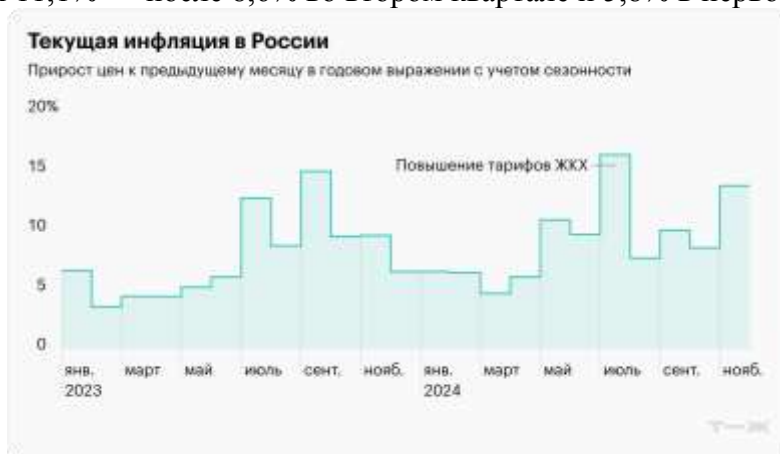


Рисунок 1 – Текущая инфляция в России

Источник: [Банк России](#)

Повышая ключевую ставку, регулятор объяснял высокую инфляцию несбалансированным ростом российской экономики. От здорового роста он отличается тем, что спрос увеличивается быстрее предложения. Это давит на цены: продавцы могут повышать их, не опасаясь, что потеряют покупателя.

В числе главных причин такого дисбаланса ЦБ называл сложную ситуацию на рынке труда и растущие государственные расходы.

Экономика РФ испытывает сильный кадровый голод. В 2024 году безработица пять раз обновляла исторический минимум и [к октябрю опустилась до 2,3%](#) — это рекордно низкий уровень за весь период наблюдений с 1991 года.

[По данным ЦБ](#), около 73% предприятий испытывают нехватку кадров. Особенно острая проблема наблюдается в реальном секторе. То есть, даже если построить новые заводы и поставить новое оборудование, на них некому будет работать.

Из-за низкой безработицы работодатели вынуждены конкурировать за сотрудников на рынке труда. Это приводит к неоправданному росту зарплат, [который не связан с увеличением производительности](#). В результате денег в экономике становится больше, а товаров и услуг, которые на них можно купить, — нет. Рост потребления, превышающий рост выпуска, ведет к инфляции.

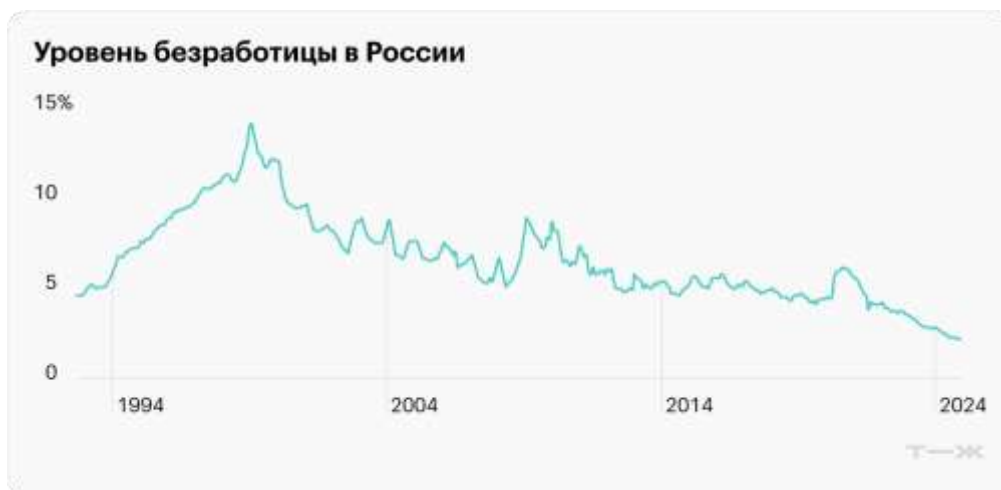


Рисунок 2- Уровень безработицы

Источник: [TradingEconomics](https://tradingeconomics.com/russia/unemployment-rate)

В 2024 году государство продолжило тратить намного больше, чем зарабатывает. Причем в течение года власти позволили себе вдвое увеличить дефицит — с плановых 1,6 до 3,3 трлн рублей.

Всего же за год правительство потратило 39,4 трлн — на 22% больше, чем годом ранее. Эти деньги сильно разогнали совокупный спрос в экономике — то есть потребительскую активность людей и инвестиции предприятий. Большие госзаказы стимулировали бизнес расширяться и нанимать новых сотрудников, что в условиях кадрового голода приводило к не обеспеченному выпуском росту доходов.



Рисунок 3- Расходы федерального бюджета

Источник: [Минфин РФ](https://minfin.gov.ru)

Также стоит иметь в виду особенность российского бюджета последних лет. Если раньше главной статьёй расходов была социальная политика, то теперь это оборона. В 2024 году на нее направляли треть всех расходов. Для сравнения: в докризисном 2021 эта доля была вдвое меньше.

Оборонные расходы не создают в экономике потребительский продукт. Но при этом они создают спрос, в том числе через зарплаты и социальные выплаты. А дополнительный спрос при отсутствии предложения выливается в рост цен.

Высокие инфляционные ожидания среди граждан побуждают людей избавляться от обесценивающихся денег, направляя свои сбережения на текущие траты. Покупка товаров первой необходимости до их удорожания создает избыточный спрос, который производители не успевают удовлетворить. Это приводит к инфляции спроса и возникновению дефицита товаров, что усиливает панику. Однако в рыночной экономике дефицит частично компенсируется ростом цен, который регулирует объем спроса.



Ожидание роста цен также снижает готовность населения к долгосрочным инвестициям, поскольку в условиях неопределенности увеличиваются риски потерь. Люди предпочитают воздерживаться от вложений, опасаясь обесценивания своих активов.

Одна из ключевых проблем – неверная оценка гражданами реальных темпов инфляции. Это часто приводит к преувеличению возможных рисков, сея панику, которая становится фактором ускорения инфляции. Чтобы стабилизировать ситуацию, ЦБ РФ принял меры: 28 февраля 2024 года ставка была увеличена до 20%, что предотвратило резкое падение рубля, стимулировало рост процентных ставок по вкладам и уменьшило объем наличных денег в обороте. Позднее, 11 апреля 2024 года, ставка была снижена до 17%, так как курс рубля частично стабилизировался.

Если государство не будет вмешиваться, инфляционные ожидания продолжат расти, провоцируя дальнейший рост цен. Чтобы предотвратить это, предлагаются следующие меры:

1. Поддержание стабильной политики Центрального банка с учетом мониторинга ожиданий населения и прогнозирования их поведения.
2. Проведение образовательных мероприятий, разъясняющих природу инфляции, источники достоверной информации (например, сайты ЦБ РФ, Росстата) и использование популярных платформ, таких как Telegram, для повышения финансовой грамотности.
3. Поддержка малого и среднего бизнеса, что позволит снизить издержки производства и уменьшить инфляцию предложения.

Таким образом, инфляция создает сложности из-за неопределенности, мешающей планировать расходы и экономическую стратегию. Люди стремятся защитить свои сбережения, что усиливает инфляционные процессы. В этой ситуации задача государства — снижать панические настроения, регулировать спрос, поддерживать производство и сохранять стабильность цен.

Индекс потребительских настроений в декабре заметно уменьшился – до минимума за 2 года, с декабря 2024 года. Его значение составило 101,1 п. (рис. 1).

ИНДЕКС ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ НАСТРОЕНИЙ  
(п.)

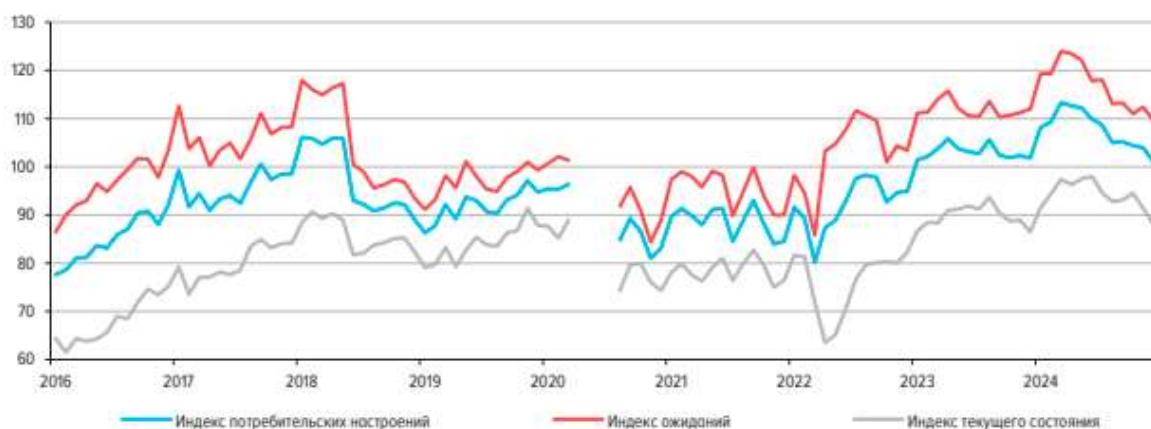


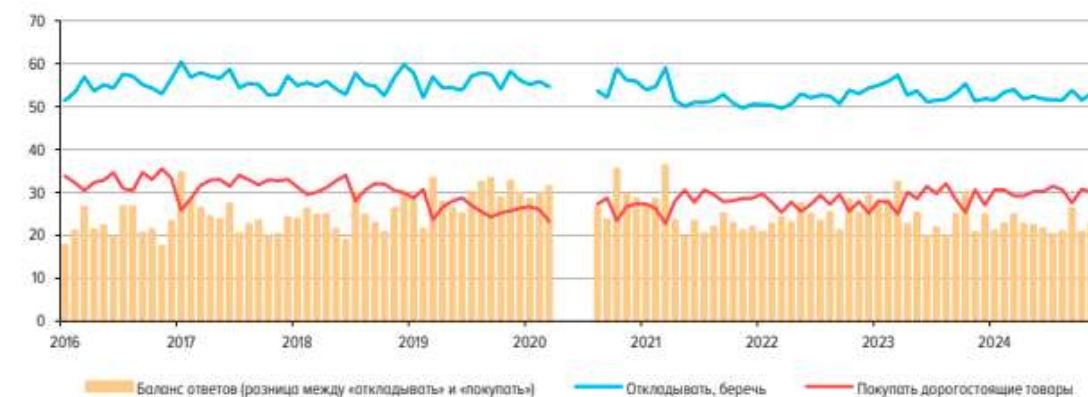
Рисунок 4– Индекс потребительских цен [5]

Снизилась и оценка текущего состояния, и ожидания респондентов. Индекс текущего состояния в декабре был равен 88,1 п. Стали меньше входящие в него оценки изменения личного материального положения за последний год и благоприятности текущего момента для совершения крупных покупок. Индекс ожиданий в декабре составил 109,7 п.

Снизилась значения всех входящих в него компонентов: ожидания изменения личного материального положения на ближайший год и оценки перспектив развития страны на год и 5 лет вперед.

Склонность респондентов к сбережению в декабре практически не изменилась. Доля опрошенных, предпочитающих откладывать свободные деньги, а не тратить их на покупку дорогостоящих товаров, составила 52,8%.

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ОТВЕТОВ РЕСПОНДЕНТОВ НА ВОПРОС «КАК В НАСТОЯЩЕЕ ВРЕМЯ ЛУЧШЕ РАСПОРЯЖАТЬСЯ СВОБОДНЫМИ ДЕНЬГАМИ: ОТКЛАДЫВАТЬ, БЕРЕЧЬ ИЛИ ПОКУПАТЬ ДОРОГОСТОЯЩИЕ ТОВАРЫ?» (% ОТ ВСЕХ ОПРОШЕННЫХ)



Источники: ООО «ИнФОМ», расчеты Банка России.

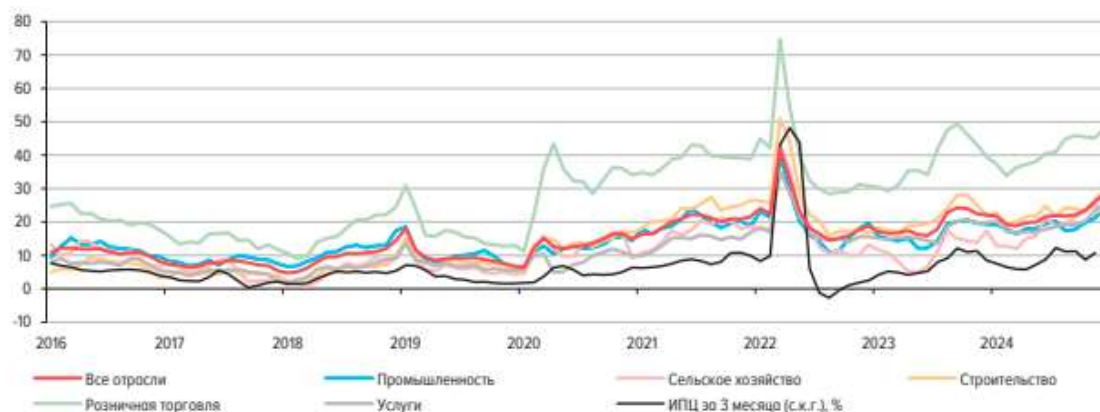
Рисунок 5– Результаты опросов[5]

Она оставалась ниже среднего значения за период с начала 2016 г. (54,1%).

Доля тех, кто предпочитает тратить, составила 30,1%. В ответах респондентов на вопрос о предпочитаемых формах хранения сбережений в декабре несколько возросла доля тех, кто считает, что деньги сейчас лучше хранить на счете в банке. Она составила 44% (+1 п.п. м/м; +5 п.п. г/г). Доля респондентов, предпочитающих хранить деньги в наличной форме, была равна 26% (-2 п.п. м/м; -5 п.п. г/г).

Ценовые ожидания предприятий выросли. По данным мониторинга предприятий Банка России за декабрь 2024 г., ценовые ожидания предприятий (баланс ответов) на 3 месяца вновь повысились и достигли максимума с апреля 2022 г. (рис. 3).

ЦЕНОВЫЕ ОЖИДАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ПО ОСНОВНЫМ ОТРАСЛЯМ  
(БАЛАНС ОТВЕТОВ, П., С.К.)



Источники: Банк России, Росстат.

Рисунок 6– Ценовые ожидания предприятий по основным отраслям[5]

Это сопровождалось ускорением роста издержек, происходившим в том числе из-за ослабления рубля, и некоторым повышением ожиданий по спросу.

Также предприятия связывали повышение цен на свою продукцию в ближайшие месяцы с увеличением с января 2025 г. налоговой нагрузки и минимального размера оплаты труда. Ценовые ожидания увеличились в большинстве крупных отраслей, за исключением сельского хозяйства, где они снизились. В промышленности наиболее существенный рост

ценовых ожиданий наблюдался в добыче полезных ископаемых, где респонденты отмечали сильное ускорение роста издержек при улучшении ожиданий по спросу.

В обрабатывающих производствах ожидания возросли менее значительно при снижении оценок будущего спроса. Торговые предприятия также отмечали ускорение роста издержек. В качестве причины планируемого повышения цен в декабре они стали чаще указывать на изменение валютного курса [3].

При этом ожидания по спросу в торговле в декабре продолжили снижаться второй месяц подряд. В транспортировке и хранении респонденты среди причин ожидаемого увеличения цен стали чаще упоминать государственное регулирование, в том числе из-за повышения тарифов на железнодорожные перевозки, а также изменение валютного курса. Ценовые ожидания в строительстве вновь повысились несмотря на продолжающееся снижение оценок фактического и ожидаемого спроса.

В сельском хозяйстве ценовые ожидания снизились после значительного роста цен во второй половине 2024 года. Доля респондентов, сообщивших о произошедшем повышении цен на свою продукцию, в декабре росла четвертый месяц подряд, достигнув максимума с апреля 2022 года. Количественный показатель инфляционных ожиданий предприятий – средний ожидаемый темп прироста цен в ближайшие 3 месяца – в декабре составил 10,6% в пересчете на год. Средний темп прироста цен, ожидаемый предприятиями розничной торговли в ближайшие 3 месяца, составил 16,8% в годовом выражении[4].

Инфляция влияет не только на повседневное потребление, но и на долгосрочные финансовые решения. В условиях высокой инфляции люди избегают долгосрочных инвестиций из-за неопределенности их доходности. Вместо этого они могут вкладываться в активы, способные сохранить ценность, такие как золото, недвижимость или иностранная валюта.

Высокая инфляция усиливает уровень стресса и тревоги у населения. Люди ощущают угрозу потери финансовой стабильности, что может приводить к паническим покупкам и дальнейшему росту цен. Эти явления усиливают экономический разрыв между различными социальными группами, так как наиболее уязвимые слои населения страдают сильнее[2].

Инфляция существенно влияет на потребительское поведение, побуждая граждан к переоценке своих финансовых решений. Важно, чтобы государство и финансовые институты разрабатывали меры, способствующие снижению инфляции и обеспечению экономической стабильности. Среди таких мер можно выделить повышение финансовой грамотности населения, стимулирование инвестиций, контроль за ценами на базовые товары и поддержку наиболее уязвимых категорий граждан. Эффективное взаимодействие между государством и обществом позволяет минимизировать негативные последствия инфляции и сохранить устойчивость экономики.

#### **Список используемой литературы:**

1. Амирова Э.Ф., Субаева А.К., Сидорова Е.В. Основные элементы экономического механизма государственного регулирования. В сборнике: Теория и практика современной аграрной науки. Сборник V национальной (всероссийской) научной конференции с международным участием. Новосибирск, 2024. С. 1332–1335.

2. Глухова А.А., Коробкова М.А. Инфляция в современном мире: причины, особенности, последствия. В сборнике: Экономика региона: современные проблемы и тенденции. Материалы Всероссийской научно-практической конференции. Под ред. Л.А. Ельшина. 2023. С. 8–14.

3. Самкаева А.Р., Сюркова С.М. Роль инвестиционной политики государства в развитии экономики России. В сборнике: Наука, образование: предпринимательская деятельность в поведенческой экономике, формы реализации и механизмы обеспечения. Материалы Национальной научно-практической конференции. Под редакцией Н.М. Прусс, А.Н. Грязнова. 2024. С. 230–234.

4. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/>.

5. Индексы восприятия инфляции. — Текст: электронный // ВЦИОМ: [сайт]. — URL: <https://wciom.ru/ratings/indeksy-vosprijatija-infljacji> (дата обращения: 30.12.2024).

УДК 338.1

### **Влияние экологического фактора на экономическую безопасность субъектов Российской Федерации (на примере субъектов ЮФО)**

*Аветян Заруи Гургеновна,  
студент 4-го курса экономического факультета  
Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС  
Научный руководитель: Леденёва Марина Викторовна, д.э.н., доцент,  
профессор кафедры экономики и финансов  
Волгоградского института управления филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** Экономическая безопасность означает постоянное развитие с сохранением целостности факторов, действующих в экономике, в том числе экологических. Целью исследования является определение ключевых экологических аспектов, влияющих на безопасность в экономике субъектов ЮФО. В анализе рассмотрены экологические проблемы и меры, сформулированы их эффекты на региональном хозяйстве. В результате выявлено многогранное воздействие экологических факторов на экономику.

**Ключевые слова:** экологические факторы, экономическая безопасность, Южный федеральный округ, загрязнение, экологическая обстановка, отрасли экономики.

Существует достаточно много исследований о экономической безопасности и аспектах, на неё влияющих. Экономическая безопасность – это условия и обстоятельства, которые обеспечивают устойчивое совершенствование экономики в целом и рационализируют жизнедеятельность, с позиции В.П. Быкова, О.А. Дембовской и Е.М. Лебедько[3, с. 62]. В контексте экологической безопасности это подразумевает минимизацию, вызванных природными и техногенными катастрофами, рисков и негативных воздействий на экономическую деятельность. Катастрофа с нефтепродуктами в Анапе в декабре 2024 года создала обратную сторону данного определения, то есть опасные последствия стали значительным ударом по туризму, то есть снизились доходы, а также рабочие места в данной отрасли. Деграция ситуации в ключевой отрасли региона сильно отразилось на его экономической конъюнктуре. Это может вызвать каскадный эффект, где изменения в одной отрасли негативно скажутся на других. Снижение туристического потока может привести к уменьшению доходов в сфере торговли. Это событие является одним из примеров воздействия экологии на экономическое развитие.

В Южном федеральном округе фиксируется тенденция к ухудшению качества атмосферного воздуха, почвы и воды. Для данного региона характерна развитая промышленность и большое число предприятий, что, с одной стороны, является экономическим преимуществом. Однако, с другой стороны, этот процесс вызывает экологические проблемы, отрицательно сказывающиеся на экономике. Отходы производства загрязняют не только воздух, но и воду и почву. Это распространяет различные виды заболеваний, и это влечет за собой дополнительные затраты на здравоохранение. К примеру, Волгоградская область занимает второе место в России по уровню выбросов, который составляет 27,6% [1], [8]. Помимо этого, ущерб, наносимый почве, приводит к снижению урожайности сельскохозяйственных культур, то есть продовольственная безопасность начнёт снижаться.

Таблица 1

Уровень выбросов в атмосферу загрязняющих веществ в субъектах ЮФО в 2020 году

Субъект ЮФО	Уровень выбросов в атмосферу загрязняющих веществ в 2020 году
Республика Адыгея	22,5
Республика Калмыкия	14,0
Республика Крым	85,0
Краснодарский край	477,3
Астраханская область	146,1
Волгоградская область	266,1
Ростовская область	311,1
Город федерального значения Севастополь	15,2

Источник: статистический бюллетень «Основные показатели охраны окружающей среды» [6]

По данной статистике, составленной по данным Росстат, видно, что наибольшие выбросы в курортном субъекте ЮФО. Это вновь отталкивает туристический поток.

Крутова Н.А. отмечает, что железнодорожный транспорт является одним из основных источников вредных выбросов в атмосферу [4, с. 6]. Экологическая ситуация в регионе вызывает озабоченность, поскольку рост количества вредных выбросов может негативно сказаться на здоровье населения и окружающей среде. Необходимо принимать меры по снижению выбросов вредных соединений и повышению экологической безопасности железнодорожного транспорта. Учитывая высокую концентрацию городов-курортов в Южном федеральном округе, использование железнодорожного транспорта для их обслуживания неизбежно. В связи с этим, отказ от железнодорожного транспорта в данном регионе нецелесообразен. Однако, для снижения негативного воздействия на окружающую среду, необходимо внедрение систем электрического питания. Это позволит значительно уменьшить выбросы вредных веществ и улучшить экологическую обстановку в Южном федеральном округе. Для обеспечения экологической безопасности помимо технологических интеграций, стоит внедрить административные меры, такие как санкции и стимулирование.

Экологическая ситуация в Южном федеральном округе (ЮФО) России обусловлена различными факторами, включая недостаточную эффективность предприятий в решении экологических проблем. Анализ показывает, что субъекты ЮФО демонстрируют относительно низкий уровень внедрения современных технологий утилизации отходов. В Южном федеральном округе каждый год количество переработанных отходов «увеличивается на 10-15%» [7]. Это не только по причине недостаточности оборудования, перерабатывающего мусор, но и из-за того, что предприятия предпочитают «дешёвые меры, нарушая экологию региона», как утверждает Асланова Э. Г. [2, с. 3]. Однако, впоследствии игнорирование неиспользованных отходов приводит к потребности ещё большего количества дополнительных затрат, связанных с приобретением нового сырья. Этот замкнутый круг наглядно демонстрирует необходимость пересмотра подходов к управлению отходами и внедрения более эффективных стратегий, направленных на обеспечение устойчивого развития региона и минимизацию экологического ущерба.

По мнению Орлова А. А., «зеленая среда – место для привлечения и поддержания инвестиций» [5, с. 6]. Это действительно так, поскольку в регионах с бедной экологией невыгодно расширять предпринимательскую деятельность. Экологические проблемы служат одним из основных факторов миграционного оттока населения. А инвесторы, как правило, концентрируют внимание на крупные густонаселённые города, где существенно больше возможностей как с точки зрения спроса, так и с точки зрения рабочей силы. В регионах с развитым экотуризмом тоже больше привлекательности для бизнесменов, например, среди наиболее распространенных экотуристических центров, можно выделить

село Гай-Кодзор в Краснодарском крае, где планируется построить винодельческий комплекс. Это доказывает стремление инвестиций в города и сёла, где развивается передовая сфера «зелёных инвестиций». Кроме того, экологически безопасная обстановка обусловлена государственной поддержкой, использованием зелёных технологий, а также малыми операционными расходами, то есть меньшим числом расходов на обслуживание оборудования. Вследствие, создается менее рискованная среда для ведения бизнеса, что и приводит к значительному притоку инвестиций.

Таким образом, в ходе анализа выявлено, что каждый из экологических факторов одновременно воздействуют на несколько сторон экономической безопасности. Загрязнение не только оказывает нагрузку на бюджет из-за потребности в дополнительных расходах на здравоохранение, но и сокращает ценные природные ресурсы, подрывая такую важную отрасль как сельское хозяйство. Проблемы с экологией влияют на развитие одной из ключевых отраслей региона – туризм. Вместе с тем, снижается привлекательность для инвестиций в бизнес. В Южном федеральном округе в неполной мере используются экологически безопасные источники энергии, такие как электрическое питание транспортных средств, с возможной причиной экономии средств. При этом это, напротив, потребует в дальнейшем больше затрат для устранения последствий, нанесённых окружающей среде. Следует координировать производства систем безопасной энергии. В регионе также требуется использование современных специализированных оборудования обращения с отходами для экономии природных и денежных ресурсов. Также следствием работы является необходимость модернизации технологий, а также использование административных решений для улучшения ситуации в среде обитания.

#### **Список используемой литературы:**

1. Аналитики назвали регионы с наибольшими выбросами вредных веществ в атмосферу. — Текст : электронный // FinExpertiza : [сайт]. — URL: <https://finexpertiza.ru/press-service/researches/2022/vybrosov-vrednykh-veshch-v-atm/> (дата обращения: 07.01.2025).
2. Асланова Э. Г. Проблемы утилизации твердых бытовых отходов на территории Краснодарского края и пути их решения // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2017. – Т. 39. – С. 2536–2540. – URL: <http://e-koncept.ru/2017/970834.htm>.
3. Быков, В.П. Экономическая безопасность регионов и преодоление угроз в современных условиях / В.П. Быков, О.А. Дембовская, Е.М. Лебедько // Экономика и эффективность организации производства. -2006. - № 5. - С. 60-63.
4. Крутова, Н. А. Экологические угрозы и проблема обеспечения экономической безопасности России / Н. А. Крутова // Вестник евразийской науки. — 2023. — Т. 15. — № 6. — URL: <https://esj.today/PDF/110ECVN623.pdf> DOI: 10.15862/110ECVN623
5. Орлов, А. А. Взаимосвязь экологической и экономической безопасности на региональном уровне / А. А. Орлов // Вестник евразийской науки. — 2023. — Т. 15. — № 4. — URL: <https://esj.today/PDF/09FAVN423.pdf>
6. Основные показатели охраны окружающей среды. — Текст : электронный // Росстат : [сайт]. — URL: [https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/oxr\\_bul\\_2021.pdf](https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/oxr_bul_2021.pdf) (дата обращения: 10.01.2025).
7. Стратегия социально-экономического развития Южного федерального округа на период до 2020 года. — Текст : электронный // База НПА : [сайт]. — URL: <https://bazanpa.ru/pravitelstvo-rf-rasporiazhenie-n1538-r-ot05092011-h1724633/strategiia/3/16/> (дата обращения: 08.01.2025).
8. Южный федеральный округ. — Текст : электронный // Studwood : [сайт]. — URL: [https://studwood.net/1246199/geografiya/glava4\\_ekologicheskaya\\_situatsiya#293](https://studwood.net/1246199/geografiya/glava4_ekologicheskaya_situatsiya#293) (дата обращения: 09.01.2025).

**Нехватка специалистов: почему она возникает и как ее избежать?**

*Бакунцева Елена Дмитриевна,  
студент 4-го курса экономического факультета  
Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*  
*Макушина Ксения Владимировна,  
студент 4-го курса экономического факультета  
Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*  
*Леденёва Марина Викторовна,  
доктор экономических наук, доцент,  
профессор кафедры экономики и финансов  
Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** В статье рассматривается проблема нехватки специалистов в различных отраслях экономики. Проанализированы основные причины кадрового дефицита, включая технологические изменения, недостатки профессиональной подготовки и демографические факторы. Описаны последствия дефицита квалифицированных кадров, такие как замедление экономического роста и снижение качества продукции. Приведены примеры успешных решений, включающих реформы в образовании, поддержку профессионального развития и государственные программы. Представлены рекомендации по устранению дисбаланса на рынке труда и прогнозы на будущее.

**Ключевые слова:** нехватка специалистов, кадровый дефицит, рынок труда, профессиональное образование, реформы, экономический рост, государственные программы.

В условиях стремительного развития технологий и глобальных экономических изменений проблема нехватки квалифицированных специалистов становится все более значимой. Компании во многих отраслях сталкиваются с трудностями при поиске подходящих кадров, что сказывается на их конкурентоспособности и общей эффективности. Данный вопрос актуален не только для частного бизнеса, но и для государственного сектора, где дефицит профессиональных сотрудников способен повлиять на качество оказываемых услуг и реализацию ключевых проектов.

Согласно исследованию SuperJob, проведенному в декабре 2023 года, 86% российских компаний сталкиваются с дефицитом кадров, причем в крупных предприятиях эта проблема ощущается сильнее (89%), чем в малых (85%). Опрос охватил более 1000 российских организаций и выявил, что наиболее острый кадровый голод наблюдается в транспортно-логистической отрасли (88%), промышленности (87%) и торговых организациях и предприятиях сферы услуг (86%). В логистике не хватает водителей и складских рабочих, в производстве и строительстве — квалифицированных специалистов и инженерно-технических работников, в сфере продаж — линейного торгового персонала, грузчиков и комплектовщиков. Работодатели отмечают дефицит квалифицированных специалистов как главную причину сложностей в подборе кадров [1].

Среди причин кризиса выделяют участие в специальной военной операции (СВО) и последовавшая частичная мобилизация в России в 2022 году, которые значительно усугубили кадровый дефицит. Мобилизация и отток граждан за рубеж вынудили работодателей увеличивать нагрузку на оставшихся сотрудников для поддержания производительности. Осенью 2022 года в Грузию выехало около 700 тысяч граждан России, из которых 600 тысяч впоследствии перебрались в соседние страны или Европу. Общий отток трудоспособного населения за год, по данным независимых источников, превысил миллион человек. Частичная мобилизация также привела к утрате рабочих мест примерно

300–400 тысячами человек, что составляет около 0,5% от экономически активного населения. Особенно остро дефицит кадров ощущается в высококвалифицированных секторах, таких как ИТ, медицина и инженерия, где недостаёт десятков тысяч специалистов. Например, в ИТ-отрасли число вакансий выросло на 30% по сравнению с предыдущим годом. В результате совокупное снижение численности экономически активного населения на 1,5–2% усугубило демографические проблемы, привело к снижению производительности труда и замедлению восстановления экономики [6].

Нехватка специалистов в различных отраслях экономики обусловлена множеством факторов, среди которых значительное влияние оказывает технологический прогресс. Быстрые изменения в технической и информационной среде создают новые требования к профессиональным навыкам, в то время как образовательные учреждения не всегда успевают адаптировать программы подготовки под актуальные запросы рынка труда, что приводит к дефициту квалифицированных кадров, способных эффективно работать с современными технологиями.

Проблема также усугубляется недостаточной системой профессионального образования и подготовки специалистов. Во многих случаях учебные заведения предоставляют базовые знания, которые не соответствуют специфическим потребностям работодателей. Отсутствие практико-ориентированного подхода снижает конкурентоспособность выпускников и увеличивает временные и финансовые издержки на их переобучение в компаниях [7, с.136].

Демографические изменения и миграционные процессы также влияют на формирование кадрового дефицита. Сокращение трудоспособного населения, вызванное старением общества, а также отток квалифицированных работников в регионы с более привлекательными условиями труда и жизни усложняют ситуацию. В то же время, миграция из менее развитых регионов не всегда компенсирует недостаток кадров, поскольку часто затрагивает низкоквалифицированные сектора [4, с.35].

Кроме того, на проблему нехватки специалистов влияет несоответствие между ожиданиями работодателей и соискателей. Работодатели часто предъявляют высокие требования к навыкам и опыту кандидатов, не предлагая при этом конкурентных условий труда. В результате специалисты предпочитают другие рынки или профессии, что создает дополнительное напряжение на рынке труда.

Дефицит квалифицированных специалистов оказывает значительное влияние на экономическую и социальную сферы. Одним из наиболее ощутимых последствий является замедление темпов роста предприятий и отраслей. Отсутствие достаточного количества профессионалов приводит к снижению эффективности выполнения задач, ограничению производственных возможностей и сокращению конкурентоспособности организаций на рынке [5, с.206].

Кроме того, нехватка кадров увеличивает нагрузку на существующий персонал. Работникам приходится выполнять дополнительные обязанности, что приводит к повышенному уровню стресса, снижению мотивации и выгоранию. Такая ситуация может стать причиной увеличения текучести кадров, усугубляя проблему дефицита сотрудников.

Снижение качества предоставляемых услуг и выпускаемой продукции также становится неизбежным следствием кадрового дефицита. Недостаток специалистов приводит к ошибкам в работе, ухудшению сервиса и увеличению времени выполнения заказов. В итоге страдает репутация компаний, что отражается на лояльности клиентов и партнеров.

Еще одним последствием является рост стоимости рабочей силы. Компании вынуждены предлагать более высокие зарплаты и дополнительные льготы, чтобы привлечь ограниченное количество квалифицированных сотрудников.

Для предотвращения нехватки квалифицированных специалистов необходимо внедрение комплексных мер, направленных на устранение причин проблемы. Одной из приоритетных задач является реформирование системы образования, чтобы она



соответствовала современным требованиям рынка труда. Учебные программы должны адаптироваться к динамично изменяющимся профессиональным стандартам, обеспечивая подготовку специалистов с актуальными навыками. Сотрудничество образовательных учреждений с бизнесом и отраслевыми организациями позволит создать востребованные курсы и повысить качество подготовки кадров [3, с.18].

Еще одним важным шагом становится создание условий для непрерывного профессионального развития. Предприятиям следует активно поддерживать переквалификацию сотрудников, предоставляя доступ к образовательным платформам, тренингам и стажировкам.

Кроме того, следует обратить внимание на программы поддержки миграции квалифицированных кадров. Создание привлекательных условий для иностранных специалистов, включая упрощение процедур трудоустройства, предоставление жилья и социальной поддержки, позволит восполнить дефицит работников в дефицитных областях.

Примеры успешного решения проблемы нехватки специалистов наглядно демонстрируют, как грамотное управление кадровыми ресурсами может минимизировать влияние этого вызова. Российские компании, такие как «Сбер» и «Ростех», активно внедряют образовательные программы для сотрудников, направленные на повышение квалификации и освоение новых технологий. Например, «Сбер» создал внутреннюю образовательную платформу, которая позволяет сотрудникам развивать навыки в таких направлениях, как программирование и управление проектами

Государственные программы ориентированы на борьбу с кадровым дефицитом. Например, в России действует инициатива «Молодые профессионалы» (WorldSkillsRussia), которая нацелена на развитие навыков у молодежи и повышение престижности рабочих профессий. В рамках программы проводятся конкурсы, тренинги и стажировки, способствующие не только профессиональному развитию участников, но и повышению интереса к востребованным направлениям [2, с.102].

Таким образом, успешные кейсы свидетельствуют о важности комплексного подхода, объединяющего усилия бизнеса и государства для формирования устойчивого кадрового потенциала.

Для решения проблемы нехватки специалистов важно укрепить взаимодействие между бизнесом, образовательными учреждениями и государством.

В заключение можно отметить, что проблема нехватки специалистов является серьезным вызовом для экономики и общества, требующим комплексного подхода. Причины дефицита кадров включают технологические изменения, недостатки системы образования, демографические факторы и несоответствие ожиданий между работодателями и соискателями. Последствия кадрового дисбаланса замедляют развитие бизнеса, повышают нагрузку на персонал и снижают качество продукции и услуг.

Решение проблемы возможно через реформирование системы образования, создание условий для профессионального роста и привлечение молодых специалистов в ключевые отрасли. Только совместные усилия бизнеса, государства и образовательных учреждений позволят устранить дисбаланс на рынке труда, способствовать экономическому развитию и обеспечить стабильное будущее.

#### **Список использованной литературы:**

1. Кадровый голод. — Текст: электронный // Superjob : [сайт]. — URL: <https://clck.ru/3Fe4Cs> (дата обращения: 09.01.2025).
2. Поварич И. П. Рынок труда: учебное пособие / И. П. Поварич, М. Д. Поварич, Т. А. Кузнецова. — Кемерово: КемГУ, 2019. — 291 с.
3. Романенко Е. В. Цифровая экономика и рынок труда: методические указания / Е. В. Романенко. — Омск: СибАДИ, 2023. — 26 с.
4. Романенко Е. В. Цифровая экономика и рынок труда: учебно-методическое пособие / Е. В. Романенко. — Омск: СибАДИ, 2023. — 51 с.

5. Скляревская В. А. Экономика труда: учебник / В. А. Скляревская. — 3-е изд. — Москва: Дашков и К, 2022. — 304 с.
6. Три тенденции: как СВО и релокация меняют демографию. — Текст : электронный // РБК : [сайт]. — URL: <https://clck.ru/3Fe4rk> (дата обращения: 09.01.2025).
7. Шкуркин А. М. Потенциал труда территории: биобиблиографический указатель / А. М. Шкуркин. — 4-е изд. — Москва: ФЛИНТА, 2024. — 227 с.

**УДК 331.52**

**Влияние миграции на социально-экономическое развитие регионов России:  
положительные и отрицательные аспекты**

*Газимуллина Валерия Айдаровна,*

*студент 4-го курса экономического факультета*

*Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*

*Иваненко Кристина Романовна,*

*студент 4-го курса экономического факультета*

*Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*

*Научный руководитель: Леденёва Марина Викторовна, д.э.н., доцент,*

*профессор кафедры экономики и финансов*

*Волгоградского института управления филиала РАНХиГС*

**Аннотация:** В данной статье рассматривается актуальная социально-экономическая проблема на мезоуровне – влияние миграции на развитие регионов России. В ходе анализа выявлены положительные и отрицательные стороны от воздействия миграционных потоков. Для достижения положительного эффекта от миграции важно разрабатывать механизмы интеграции мигрантов в общество.

**Ключевые слова:** миграция, влияние, развитие, отрицательные, положительные, аспекты, регион, мигранты.

Миграция оказывает значительное влияние на социально-экономическое развитие регионов России. Воздействие миграции может сказываться на экономике и социальном развитии страны как положительно, так и отрицательно. Миграция способствует увеличению трудоспособного населения, обмену знаниями и опытом между регионами.

На протяжении 10 лет, численность трудовых мигрантов в России снижалась. В 2012–2014 гг. в России находилось около 6–7 млн трудовых мигрантов. К 2018–2019 гг. число трудовых мигрантов сократилось до 4,5 млн. Произошло это в связи с изменением миграционного законодательства. В 2020–2021 гг., в связи с пандемией, численность мигрантов сократилась ещё на 25%. Только с начала 2022 г. число трудовых мигрантов в России начало расти и по итогам 2022 г., численность трудовых мигрантов составила 3,47 млн, что на 871 тыс. человек больше, по сравнению с предыдущим годом. В 2024 г. в России насчитывалось уже около 6,1 иностранных граждан, в том числе трудовых мигрантов и не смотря на падение рубля, сложившуюся геополитическую ситуацию, приток мигрантов не перестаёт расти [1, с. 223].

Подавляющее большинство работающих в России трудовых мигрантов – прибывшие из трех стран Средней Азии: Узбекистана, Таджикистана и Кыргызстана. Доля мигрантов из этих трех стран в настоящее время приближается к 90%. Если смотреть статистику по регионам, согласно статистике, предоставленной МВД, наибольшее количество трудовых мигрантов занято в Москве и Московской области, Санкт-Петербурге и Ленинградской области. Помимо центральных регионов страны, трудовых мигрантов

привлекают такие регионы, как: Краснодарский край, Свердловская и Иркутская область и другие (рис.1)

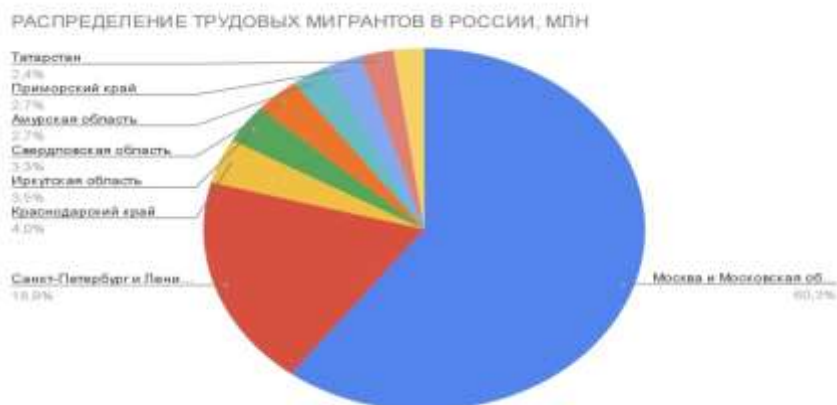


Рисунок 1 - Распределение трудовых мигрантов в России по регионам [1, с. 227]

Рассмотрим, какое влияние миграция может оказывать на социально-экономическое состояние государства (рис. 2)

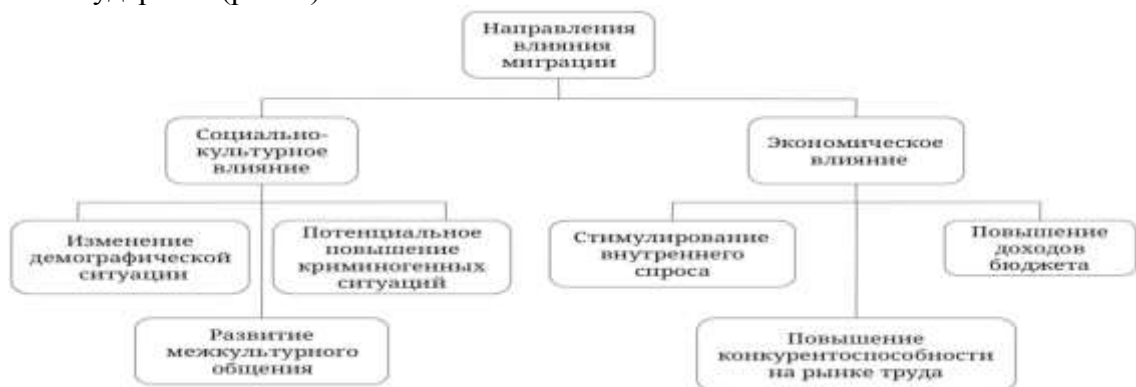


Рисунок 2 – Общие направления влияния миграции на социально-экономическое состояние государства [3, с. 4]

Увеличение рабочей силы в процессе миграции способствует росту производства и повышению доходов населения. Мигранты часто выполняют работы, которые могли бы остаться невыполненными на местном уровне, а это стимулирует экономический рост и оказывает положительный эффект на развитие региона.

Однако, массовое увеличение населения может вызвать конкуренцию на рынке труда и произойдут социальные конфликты.

Для увеличения полезного эффекта от миграции следует осуществлять поддержку мигрантов, интеграционные программы. Разработка стратегий развития социальной сферы может способствовать уменьшению негативных последствий миграции для регионов.

Рассмотрим положительные аспекты влияния миграции на развитие регионов. Во-первых, миграция оказывает непосредственное влияние на увеличение численности населения. Она очевидным образом стимулирует внутренний спрос. На ряде внутренних рынков из-за увеличения числа потребителей повышается и спрос на товары и услуги [3, с. 5]. Возникающее повышение спроса дает стимул для экономического развития, привлекая инвестиции и развивая местную инфраструктуру.

Во-вторых, миграция способствует диверсификации трудовой силы. Мигранты готовы выполнять требуемые работы, которыми не хотят заниматься местные жители. Это снижает издержки работодателей и снижает себестоимость производимых страной товаров, повышая их конкурентоспособность на мировом рынке [3, с. 5].

Также, мигранты могут обмениваться культурными ценностями, предлагать новые идеи, знания для успешного развития регионов. Взаимодействие разных культур положительно сказывается на толерантности и понимании других социальных групп.

Межкультурный диалог позволяет стать мягкой силой, которая может воздействовать на отношения между государствами и народами [3, с. 6].

Кроме того, миграция может улучшить демографическую ситуацию в некоторых регионах. Прибывающие мигранты могут компенсировать убыль населения и способствовать поддержанию равновесия в демографической структуре региона.

Таким образом, положительные аспекты влияния миграции на социально-экономическое развитие регионов России включают стимулирование экономического роста, диверсификацию трудовой силы, обмен культурными ценностями и улучшение демографической ситуации. Однако необходимо также учитывать и отрицательные аспекты этого влияния.

Миграция имеет и отрицательные аспекты влияния на социально-экономическое развитие регионов России. Одним из основных негативных последствий миграции является демографическая утрата, когда наиболее активное и трудоспособное население предпочитает уезжать в крупные города или за границу. Это приводит к старению и уменьшению численности населения в регионах, что прямо влияет на уровень экономического развития и социальную сферу страны. Важно отметить, что чаще всего страну покидает более образованное население, которое задействовано в научных сферах, и, тем самым, численность образованного населения сильно снижается.

Другим серьезным негативным аспектом является трудовая миграция, которая создает нестабильность на рынке труда. Мигранты могут заполнить отдельные сферы труда, тем самым повысить уровень безработицы среди коренного населения.

Также, отрицательным аспектом является криминализация экономики: незаконная миграция повышает уровень теневой экономики, она сопровождается незаконным обращением денежных средств и неуплату налогов. Работодатели принимают на работу незарегистрированную рабочую силу, чтобы избежать налоговые выплаты и сэкономить на выплате заработных плат [1, с. 170-171].

Еще одним отрицательным аспектом миграции является увеличение нагрузки на инфраструктуру и социальные службы в приемных регионах. Постоянное увеличение численности населения может стать серьезной нагрузкой на жилищный фонд, медицинские учреждения, образовательные учреждения и другие социальные институты, что может привести к дефициту ресурсов и услуг для всех жителей. В наше время, от беспорядочной миграции страдает в первую очередь население, так как люди, прибывшие в Россию зарабатывать, все чаще появляются в центре конфликтов.

Для смягчения негативных последствий миграции необходимо разработать комплексные программы поддержки регионального развития, учитывая специфику каждого региона и потребности его населения.

Россия является многонациональным государством, где миграция играет значительную роль в социально-экономическом развитии регионов. Анализ миграционной политики в России позволяет выявить как положительные, так и отрицательные аспекты влияния миграции на различные регионы страны.

Миграционная политика – комплекс идей и соответствующих мер, благодаря которым государство, с учётом всех созданных в нём общественных институтов, способно реализовать поставленные принципы и задачи деятельности, попадающие под воздействие исторического и общественного развития государства, обеспечивая преемственность дальнейшего общественного развития страны [2, с. 2].

Целью миграционной политики является обеспечение национальной безопасности, максимальная защищенность, комфортность и благополучие населения, стабилизация и увеличение численности постоянного населения Российской Федерации, содействие обеспечению потребности экономики страны в рабочей силе, модернизации, инновационном развитии и повышении конкурентоспособности ее отраслей.

Для того чтобы миграционная политика в России оказывала положительное влияние на социально-экономическое развитие регионов, необходимо разработать механизмы

интеграции мигрантов в общество, обеспечивать достойные условия труда и жизни для всех жителей, а также учитывать специфику потребностей регионов при принятии решений о миграционной политике.

Анализ миграционной политики в России является важным шагом для оптимизации влияния миграции на социально-экономическое развитие регионов. С учетом как положительных, так и отрицательных аспектов миграции, возможно разработать более эффективные стратегии управления миграционными процессами и достижения устойчивого развития регионов.

#### **Список использованной литературы:**

1. Ю. Ф. Трудовая миграция в Россию: сокращение потоков на фоне мало меняющейся географии // Журнал НЭА. — 2024. — № 2. — С. 223-232. — URL: <https://www.econorus.org/repec/journal/2024-63-223-232r.pdf?ysclid=m5ofdt7edw550736378> (дата обращения 05.01.2025).

2. Гуликян А.А. Миграционная политика Российской Федерации: проблемы, перспективы развития / Гуликян А.А., Ушаков М.А., Федорова И.В., Клокова Д.С. // Вестник Московского университета МВД России. — 2022. — №1. — С. 5-6. — URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/migratsionnaya-politika-rossiyskoy-federatsii-problemy-tendentsii-perspektivu-razvitiya> (дата обращения: 05.01.2025).

3. Коваль А. А. Анализ позитивных и негативных последствий иммиграции в фокусе экономического развития принимающих стран / А. А. Коваль. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2016. — № 24 (128). — С. 413-415. — URL: <https://moluch.ru/archive/128/35504/> (дата обращения: 05.01.2025).

**УДК 331.56**

### **Проблемы безработицы в России в современных условиях**

*Джунскалиева Дарья Дамировна,*

*студент 4-го курса экономического факультета*

*Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*

*Киракосян Карен Хачатурович,*

*студент 4-го курса экономического факультета*

*Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*

*Научный руководитель: Леденёва Марина Викторовна, д.э.н., доцент,*

*профессор кафедры экономики и финансов*

*Волгоградского института управления филиала РАНХиГС*

**Аннотация.**Статья освещает проблематику безработицы в РФ в текущей экономической ситуации, охватывая влияние экономической нестабильности, процессов цифровой трансформации и COVID-19. Исследуются факторы, порождающие безработицу, её воздействие на экономику и население, а также стратегии правительственной поддержки в области трудоустройства. Отдельное внимание уделяется значению образовательных инициатив и профессиональной переподготовки в обеспечении занятости населения.

**Ключевые слова:** безработица, экономика, занятость, переквалификация, цифровизация, кризис, Россия, трудовые ресурсы.

Проблема безработицы продолжает занимать значимое место среди социально-экономических вызовов в Российской Федерации, резко влияя на качество жизни граждан, обеспечение экономической безопасности и прогресс в социальной сфере. Актуализация этой проблемы в новой экономической реальности, обусловленной мировыми финансовыми кризисами, активным внедрением цифровых технологий и вытекающими из пандемии коронавируса COVID-19 последствиями, требует от государственных структур,

предпринимательского сообщества и общества в целом переосмысления и разработки инновационных методик преодоления данного явления.

Ключевые факторы, стимулирующие рост безработицы на территории Российской Федерации, заключаются в процессах структурной перестройки экономической системы, ощущением дефиците вакансий в определенных регионах, а также в несовпадении профессиональных навыков рабочих с актуальными потребностями рынка труда. Параллельно, позитивные аспекты цифровой трансформации и повышения уровня автоматизации производственных мощностей, которые в целом благоприятно сказываются на динамике экономического роста, в то же время, способствуют уменьшению численности занятых в предприятиях промышленного сектора традиционного типа [5].

Акцент на проблематику молодежной безработицы крайне важен. Встречаясь с дефицитом опыта и специфических умений, желаемых на рынке труда, молодые специалисты часто не могут найти подходящую работу. Параллельно, опытные работники испытывают трудности с освоением новаторских технологий, что приводит к увеличению структурной безработицы.

Повышенная безработица негативно влияет на экономическое благосостояние, уменьшая способность населения приобретать товары и услуги и сужая пространство для капиталовложений. Это сопровождается социальными проблемами, включая повышение уровня бедности, увеличение социального разрыва между различными слоями общества и ускорение миграционных потоков. Отсутствие работы на протяжении длительного времени также приводит к деградации профессиональных умений, снижению желания найти занятие и дестабилизации эмоционального состояния индивидуума[2].

Исследование динамики безработицы в РФ приобретает весомость благодаря комплексу определяющих факторов. Прежде всего, экономическая система страны испытывает значительные колебания, обусловленные мировыми экономическими трендами, эффектами международных санкций, перестройкой отраслевого состава и рядом иных внешних и внутренних факторов. Такие трансформации непосредственно влияют на состояние рынка труда, порождая новые сложности для обеспечения занятости граждан[1].

Вдобавок, глобальный кризис, вызванный COVID-19, существенно повлиял на занятость населения, причем как на территории Российской Федерации, так и за ее пределами. Принудительное введение карантинных мер, приостановление деятельности фирм и компаний, падение экономической активности и дополнительные негативные аспекты пандемии спровоцировали увеличение численности безработных граждан. Анализ воздействия COVID-19 на сегмент трудоустройства и выработка стратегий по его реабилитации становится ключевым приоритетом для аналитиков и руководящих структур.

Третьим аспектом является тот факт, что даже в условиях активного ввода мероприятий по государственной поддержке для сокращения уровня безработицы, вопрос трудоустройства продолжает быть одним из ведущих социально-экономических вызовов в РФ. Программы по стимулированию занятости населения, выплаты пособий и различные формы поддержки предприятий малого и среднего бизнеса требуют непрерывного контроля и улучшения для увеличения результативности. В анализе динамики безработицы учитывались данные Федеральной службы государственной статистики (Росстат) и Международной организации труда. Применяемые методологии исследования основаны на использовании статистического анализа, а также применении корреляционного и регрессионного анализов с целью определения взаимодействия между уровнем безработицы и ключевыми экономическими индикаторами.

Анализируем статистику по безработице в РФ в период с 2017 по 2024 годы на месячной основе (таблица 1).

Таблица 1

Динамика уровня безработицы в Российской Федерации, 2017-2024 гг., % [4]

Год/Месяц	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Январь	5,5	5,8	5,6	5,2	4,9	4,7	5,8	4,4	3,6	2,9

Февраль	5,8	5,8	5,6	5,0	4,9	4,6	5,7	4,1	3,49	2,79
Март	5,9	6,0	5,4	5,0	4,7	4,7	5,4	4,1	3,5	2,7
Апрель	5,8	5,9	5,3	4,9	4,7	5,8	5,2	4,0	3,3	2,6
Май	5,6	5,6	5,2	4,7	4,5	6,1	4,9	3,9	3,17	2,5
Июнь	5,4	5,4	5,1	4,7	4,4	6,2	4,8	3,9	3,1	2,5
Июль	5,3	5,3	5,1	4,7	4,5	6,3	4,5	3,9	3,0	2,4
Август	5,3	5,2	4,9	4,6	4,3	6,4	4,4	3,8	2,96	2,3
Сентябрь	5,2	5,2	5,0	4,5	4,5	6,3	4,3	3,9	3,03	2,3
Октябрь	5,5	5,4	5,0	4,7	4,6	6,3	4,3	3,9	2,91	2,2
Ноябрь	5,8	5,4	5,1	4,8	4,6	6,1	4,3	3,7	2,9	2,1
Декабрь	5,8	5,3	5,1	4,8	4,6	5,9	4,3	3,7	3,0	2,0

Статистические данные, касающиеся уровня безработицы в Российской Федерации в интервале с 2015 по 2024 год, демонстрируют значительные флуктуации, вызванные как внутренними экономическими трансформациями, так и мировыми кризисными явлениями, в частности, мировой пандемией коронавируса COVID-19. Давайте проанализируем ключевые направления и причины, оказавшие влияние на состояние рынка труда в течение данного временного отрезка.

В 2015 году индексы безработицы демонстрировали высокие показатели: в январе они составили 5,5%, а в феврале этот показатель возрос до 5,8%. Такая ситуация была обусловлена экономическими потрясениями 2014-2015 годов, спровоцированными обвалом цен на нефть и введением международных санкций. Однако в период с 2016 по 2019 год наблюдалось постепенное снижение уровня безработицы: если в январе 2016 года он еще сохранялся на отметке в 5,8%, то к 2019 году показатель опустился до 4,9%. Данная тенденция была связана с оживлением экономической активности, улучшением условий для инвестирования и высокой результативностью программ по содействию занятости населения, реализуемых государством [8].

Глобальная эпидемия COVID-19 значительно повлияла на экономическую ситуацию, вызвав дисбаланс на рынке труда. В период 2020 года процент безработных варьировался от 4,6% до 6,1%, что было обусловлено финансовой неопределенностью из-за введенных ограничительных мер, приостановки работы предприятий и уменьшения коммерческой активности. Даже на фоне постепенного возрождения экономики в 2021 году, уровень безработицы продолжал оставаться на относительно высокой отметке.

С начала 2022 года, после того как мировая экономика начала путь к восстановлению от последствий пандемии COVID-19, был зафиксирован заметный рост занятости, что положительно отразилось на уменьшении ставок безработицы. Этот тренд устойчивого сокращения количества безработных продолжился и в 2023 году, когда в январе уровень безработицы снизился до 3,6%, а к февралю достиг 3,49%.

Чтобы провести всесторонний анализ экономического положения в России, критически важно рассматривать не только показатели безработицы, но и другие ключевые макроэкономические индикаторы, включая валовой внутренний продукт (ВВП). ВВП является индикатором объема производства товаров и услуг внутри страны, что дает основания для оценки уровня экономического процветания или рецессии. Связь между безработицей и ВВП прямая: повышение ВВП часто сигнализирует о сокращении безработицы благодаря созданию новых рабочих мест, в то время как спад экономической активности приводит к увеличению числа безработных.

Таблица 2

Уровень ВВП России в 2017–2024 гг., трлн руб. (в текущих ценах) [4]

Год	ВВП (трлн руб.)
2015	83.2
2016	86.0
2017	92.0
2018	103.9

2019	110.0
2020	106.6
2021	122.0
2022	138.3
2023	147.4
2024	157.0 (прогноз)

Изучение статистики валового внутреннего продукта (ВВП) и индикаторов занятости в России за период с 2017 по 2024 год демонстрирует, что интервал между 2017 и 2019 годами отмечается постепенным повышением ВВП и уменьшением показателей безработицы. В контексте 2020 года, под влиянием глобальной пандемической угрозы, произошло заметное снижение ВВП, что привело к увеличению числа безработных. После краткосрочного экономического спада в 2021 году наблюдается частичное восстановление ВВП, тем не менее, степень безработицы продолжает оставаться на относительно высоком уровне, что, вероятно, связано с замедлением процесса восстановления структуры занятости населения [7].

На протяжении 2022-2024 годов наблюдалось продолжение роста ВВП и уменьшение процента безработных, что указывает на оздоровление экономической системы и результативность государственной политики в сфере стимулирования занятости населения.

Чтобы углубиться в понимание связи между ВВП и безработицей, целесообразно использовать метод корреляционного анализа. Этот статистический инструмент помогает определить уровень взаимозависимости данных экономических индикаторов. Наличие сильной отрицательной корреляции указывает на обратную зависимость между показателями: рост ВВП обычно сопровождается уменьшением уровня безработицы. Для определения и количественной оценки этой связи применяется коэффициент корреляции Пирсона, измеряющий степень корреляции между величинами.

Введенная правительством Российской Федерации программа «Содействие занятости», активно действующая с 2013 года и ориентированная на реализацию до 2030 года, имеет за основную задачу оптимизацию трудового рынка, повышение качества условий труда и эффективное сокращение процентной доли безработных граждан. Программа нацелена на стимулирование занятости населения и повышение уровня социальной поддержки, что подтверждается позитивной динамикой уменьшения числа официально зарегистрированных безработных в стране.

Тем не менее, наряду с достижениями, присутствуют вызовы, требующие внимания. Среди них выделяется недостаточная осведомленность населения о существовании государственных инициатив, предназначенных для поддержки лиц, находящихся без работы. Большинство граждан остается в неведении относительно преимуществ, предлагаемых этими программами, включая финансовую поддержку для запуска личного предприятия. Повышение осведомленности о социальных контрактах, предлагающих экономическую поддержку для начинающих предпринимателей, становится ключевым направлением. Параллельно, возникает вопрос нецелесообразного расходования выделенных в рамках этих контрактов средств, что часто приводит к необходимости разрешения конфликтов через судебные инстанции [3].

Одна из ключевых проблем – уменьшение притока иностранных капиталовложений, что становится препятствием для развития инфраструктурных проектов и создания условий для экономического прогресса. Это также отрицательно влияет на рыночную ситуацию в секторе трудоустройства. Для преодоления этого вызова необходимо усилить инвестиционные отношения с партнерскими странами, включая Китай, Вьетнам, Индию и другие государства, налаживая более тесное сотрудничество в этой сфере.

Следует также подчеркнуть необходимость концентрации усилий на укреплении локальной экономики через активизацию внутреннего рынка и его сегментов, в том числе



за счет освоения вакантных коммерческих ниш. Это может быть достигнуто за счет замещения продукции и услуг иностранных фирм национальными аналогами. Характерным примером может служить замещение сети ресторанов быстрого обслуживания «Макдональдс» в России национальной сетью «Вкусно и точка» [4].

Эффективная борьба с безработицей во многом зависит от комплексных мер противодействия нелегальному трудоустройству в рамках теневой экономики. Одной из ключевых стратегий является предоставление стимулов для декларирования деятельности предпринимателями, включая предложение налоговых каникул, финансовые поддержки в виде субсидий и дотаций. Параллельно, крайне важно осуществлять образовательные программы для населения, акцентируя внимание на том, что участие в теневом секторе означает отсутствие гарантий социальных гарантий, например, страховых выплат в случае потери работы [6].

Одним из значимых препятствий для эффективного функционирования рынка труда являются макроэкономические и микроэкономические условия. Для их гармонизации требуется осуществлять мультиуровневую стратегическую деятельность в рамках государственного регулирования. Это подразумевает проведение детального изучения экономической динамики и адаптацию регулятивных механизмов в соответствии с текущей экономической ситуацией.

Необходимо также обратить внимание на проблему безработицы среди молодежи. Современные подходы и решения, предложенные молодыми людьми, могут стать эффективными инструментами в борьбе с этим явлением.

Кроме того, на фоне санкций, цифровизации, развития новых технологий и пандемийных кризисов, рынок труда сталкивается с новыми вызовами. Автоматизация и искусственный интеллект могут заменить традиционные рабочие места, что особенно сказывается на возрастных группах старше 50 лет, которые имеют трудности с адаптацией к этим изменениям.

В целом, несмотря на положительную динамику в снижении уровня безработицы, существует ряд проблем, требующих комплексного подхода для дальнейшего улучшения ситуации. Программы и меры государственной поддержки должны быть усовершенствованы для обеспечения эффективного трудоустройства населения, создания условий для развития бизнеса и преодоления вызовов, таких как цифровизация и санкции.

#### **Список используемой литературы:**

1. Аверин А.Н., Понеделков А.В., Степанов К.В. Сокращение безработицы в современных условиях // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2024. № 7. С. 185-190. DOI: 10.24412/2220-2404-2024-7-10
2. Вашаломидзе Е.В. Направления снижения молодежной безработицы // Научные труды ВЭО России. 2023. № 1. С. 1-10. DOI: 10.38197/2072-2060-2023-241-3-303-312
3. Вымятина Ю.В. Макроэкономика в 2 ч. Ч. 1: учебник и практикум для вузов / Ю. В. Вымятина, К. Ю. Борисов, М. А. Пахнин. - Москва: Юрайт, 2022. - 294 с. ISBN 978-5-534-01728-1.
4. Государственная программа Российской Федерации «Содействие занятости населения» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mintrud.gov.ru/ministry/programms/3/1> (Дата обращения: 15.03.2024)
5. Захарян А.В., Ельников М.А. Проблемы безработицы, ее виды и пути решения // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2024. № 6-1(93). С. 149-152. DOI: 10.24412/2500-1000-2024-6-1-149-152
6. Кудер-Оол О.А., Дары-Сурун М.В. Рынок труда и его регулирование в современных условиях // Экономика и бизнес: теория и практика. 2024. № 1. С. 176-178. DOI: 10.24412/2411-0450-2024-1-1-176-178
7. Литяйкина А.И. Безработица и экономический рост // Контентус. 2022. № 11. С. 34-42. URL: <https://www.elibrary.ru/uiutpj>

8. Минина Ю.И., Мезенцев С.М., Закирова А.А. Безработица в России. Как можно достичь уменьшения уровня безработицы? // Вести научных достижений. Экономика и право. 2020. № 3. С. 110-115. URL: <https://www.elibrary.ru/kgfxev>

УДК 331.52

### Влияние санкций на объёмы и структуру внешней торговли

*Лаврик Снежана Денисовна,*

*студент 4-го курса экономического факультета  
Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*

*Рыбина Екатерина Арутюновна,*

*студент 4-го курса экономического факультета  
Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*

*Леденёва Марина Викторовна*

*доктор экономических наук, доцент,  
профессор кафедры экономики и финансов  
Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** В данной статье рассматривается влияние международных санкций на внешнюю торговлю и экономическое развитие стран. Данная работа посвящена анализу адаптации внешней торговли России к новым условиям, вызванным антироссийскими санкциями, скачком цен на мировых рынках и усилением геополитической нестабильности.

**Ключевые слова:** санкции, торговля, инвестиции, экономическое развитие, международные отношения, внешняя торговля, экспорт, импорт.

Обострение геополитической напряженности, начиная с 2014 года, и последовавшее за ним введение антироссийских санкций обусловили значительную актуальность данного исследования. Санкционные меры, ограничивающие доступ России к мировым рынкам, оказывают существенное влияние на ее экономику, проявляясь в сокращении экспортных потоков, удорожании импорта, замедлении темпов роста ВВП, увеличении уровня безработицы и инфляционных процессах. В то же время, исторический опыт свидетельствует о способности российской экономики адаптироваться к внешним вызовам. Настоящая работа ставит цель провести комплексный анализ влияния антироссийских санкций на внешнеторговую деятельность России.

Санкция (от лат. Sanctio – строжайшее постановление) является элементом правовой нормы, которая предусматривает неблагоприятные результаты для лица, которые нарушили заключающееся в данной норме правило. Санкции – меры воздействия, применяемые к правонарушителям и влекущие для них неблагоприятные результаты [2].

Санкционные ограничения, применяемые в международной политике, выступают в качестве инструмента воздействия на определенные государства в ответ на их действия, которые расцениваются как неприемлемые. Данные меры могут варьироваться от целевых ограничений до комплексных барьеров, затрагивающих различные сферы экономической активности и жизнедеятельности. Заявленной целью санкционной политики является принуждение государства-объекта к изменению своего поведения посредством давления и ограничения возможностей. Однако, эффективность санкций не всегда однозначна, поскольку государства-мишени нередко прибегают к адаптационным стратегиям, нивелируя тем самым предполагаемое негативное воздействие. Это может выражаться в развитии внутреннего потенциала, поиске альтернативных торговых партнеров и других методах обхода ограничений. Кроме того, санкционные меры несут экономические издержки не только для государства-объекта, но и для тех стран, которые их вводят. В случае России, введенные в период с 2014 по 2024 год санкции оказали многостороннее

воздействие не только на внутреннюю динамику страны, но и на геоэкономические процессы в мире.

С начала СВО санкции против России ввели более 60 стран. Применили меры против РФ страны Европейского союза, США, Великобритания, а также Канада, Новая Зеландия, Япония и ряд скандинавских стран. Лидеры по количеству запретов – США и ЕС. Очередные ограничения в феврале 2024 года приняли сразу несколько недружественных государств – Америка, страны Евросоюза, Япония, Австралия, Канада и Великобритания, Новая Зеландия, что существенным образом воздействует на национальную безопасность нашего государства и снижает возможность торговли [4].

До обострения конфликта и введения антироссийских экономических санкций около 55% экспорта и импорта РФ приходилось на страны, которые присоединились к санкционной войне. В современных реалиях Россия была вынуждена переориентировать направления внешней торговли –к концу года доля недружественных стран в ее структуре сократилась до 45%. Это произошло за счет расширения сотрудничества со странами Азии, которое наращивалось опережающими темпами[1].

Введение международных санкций против России в последние годы оказало значительное влияние на объемы внешней торговли страны. Санкции, направленные на ограничение доступа к международным рынкам и финансовым ресурсам, привели к резкому сокращению как экспорта, так и импорта. По оценкам экспертов, объемы торговли сократились на 10–31% в зависимости от сектора. Особенно заметное падение наблюдается в таких ключевых отраслях, как энергетика, сельское хозяйство и высокие технологии. Ограничения на экспорт российских товаров, таких как нефть и газ, а также запреты на импорт технологий и оборудования способствовали снижению конкурентоспособности отечественных производителей и ухудшению условий для ведения бизнеса. На фоне стремительного свертывания торговых отношений со странами Европейского союза в срочном порядке формируются альтернативные пути обмена товарами с другими странами мира [3].

Санкции не только сократили объемы торговли, но и существенно изменили структуру внешнеэкономических связей России. Традиционные торговые партнеры, такие как страны Европейского Союза и США, значительно уменьшили свои закупки российских товаров. В результате этого Россия была вынуждена искать новые рынки сбыта и поставок. В частности, наблюдается рост торговли с государствами Азиатско-Тихоокеанского региона (Китай, Индия, Вьетнам), а также с некоторыми странами Ближнего Востока. Эти изменения в структуре торговли могут привести к долгосрочным последствиям для экономики России, включая необходимость адаптации производственных процессов и логистики к новым условиям. Однако, на фоне усиливающейся геополитической напряженности, нестабильности мировой экономики и возрастающего протекционизма, внешняя торговля сталкивается с новыми вызовами, требующими адаптации и стратегического планирования.

Переориентация торговых партнеров стала одной из ключевых стратегий России в условиях санкционного давления. Страна активно ищет возможности для диверсификации своих внешнеэкономических связей, что включает в себя развитие сотрудничества с новыми партнерами. Например, Россия увеличила объемы поставок нефти и газа в Китай, что позволило компенсировать потери от снижения экспорта в Европу. Также наблюдается рост взаимной торговли с другими странами БРИКС (Бразилия, Россия, Индия, Китай и Южноафриканская Республика), что свидетельствует о стремлении России укрепить свои позиции на альтернативных рынках. Таким образом, влияние санкций на внешнюю торговлю России проявляется не только в снижении объемов торговли, но и в изменении ее структуры и переориентации на новые рынки. Эти процессы требуют от российской экономики гибкости и способности к адаптации к новым условиям глобальной экономики.

Важным фактором, осложняющим внешнеторговую деятельность, являются финансовые санкции, ограничивающие доступ к международным финансовым рынкам,

замораживающие активы и запрещающие проведение международных платежей. Эти меры не только увеличивают стоимость и сложность ведения внешнеэкономической деятельности, но и повышают риски для компаний, участвующих в международной торговле.

Среди негативных экономических эффектов следует выделить снижение валового внутреннего продукта (ВВП), обусловленное сокращением объемов внешней торговли и притока инвестиций, что, в свою очередь, приводит к замедлению темпов экономического роста, снижению объемов производства и росту безработицы. Инфляционные процессы могут быть также спровоцированы санкционными ограничениями, вызывающими дефицит товаров на внутреннем рынке, рост цен и обесценивание национальной валюты, что в конечном итоге приводит к ухудшению благосостояния населения, выражающемся в снижении доходов, повышении стоимости жизни и росте безработицы.

В то же время, санкционные меры могут инициировать и потенциальные позитивные изменения в экономике. Стимулирование импортозамещения, вызванное ограничениями на внешнюю торговлю, может способствовать развитию отечественного производства и снижению зависимости от импорта. Импортозамещение – это не просто замена импортных товаров отечественными аналогами, а комплексная стратегия, направленная на развитие собственного производства, повышение конкурентоспособности и технологической независимости.

Основными целями импортозамещения в условиях санкций являются: уменьшение зависимости российской экономики от поставок импортных товаров и технологий, особенно в критически важных секторах, таких как машиностроение, электроника, фармацевтика и сельское хозяйство. Так же импортозамещение предлагает создание благоприятных условий для развития отечественных предприятий, включая финансовую поддержку, налоговые льготы и административные меры, направленные на стимулирование производства. Развитие внутреннего производства в рамках импортозамещения ведет к созданию новых рабочих мест и повышению занятости населения.

Очевидно, что основой инновационного развития экономики и процессов импортозамещения является развитие машиностроения – системообразующей отрасли экономики. Именно уровень развития машиностроения определяет уровень технологического, производственного, кадрового потенциала, непосредственно отражает уровень обороноспособности страны. Производство высокотехнологичной продукции других отраслей невозможно без современных инновационных средств производства. Таким образом, для успешного социально-экономического развития России, в том числе за счет эффективных процессов импортозамещения, необходимо особое внимание уделить инновационному развитию машиностроительной отрасли [5].

Несмотря на преимущества, импортозамещение в России сталкивается с серьезными недостатками, такими как: технологическое отставание от мировых лидеров, что затрудняет создание конкурентоспособных отечественных аналогов, так же российским предприятиям сложно получать импортные комплектующие, необходимые для производства сложной продукции. Несмотря на имеющиеся вызовы и трудности, успешная реализация политики импортозамещения может способствовать экономическому развитию страны, повышению ее технологической независимости и устойчивости к внешним факторам. Однако для достижения долгосрочных положительных результатов необходима комплексная стратегия, сочетающая государственную поддержку с развитием рыночных механизмов и стимулированием инноваций.

Международные санкции оказывают комплексное влияние на внешнюю торговлю, инвестиции и экономическое развитие стран. Для максимизации их эффективности необходимо учитывать и анализировать последствия таких мер, а также разрабатывать более гибкие и целенаправленные стратегии воздействия. Санкции являются мощным инструментом внешней политики, который может оказывать значительное влияние на

внешнюю торговлю, инвестиции и экономическое развитие стран. Однако, их воздействие является сложным и многогранным, и не всегда приводит к желаемым результатам. Необходим тщательный анализ потенциальных последствий санкций перед их введением, а также постоянный мониторинг их эффективности. Важно помнить, что санкции могут иметь не только негативные, но и потенциально позитивные последствия, стимулируя развитие национальной экономики и повышая ее устойчивость.

В конечном итоге, вопрос об эффективности санкций остается открытым, и их применение должно быть тщательно взвешенным и обдуманым, с учетом всех возможных последствий. Необходимо стремиться к поиску дипломатических решений и использовать экономические санкции как крайнюю меру.

#### **Список использованной литературы:**

1. Белоусов Д.Р., Солнцев О.Г., Михайленко К.В. О некоторых параметрах среднесрочного прогноза: адаптация к условиям санкций. М.: Центр макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования.2022. URL: <http://www.forecast.ru/Archive/analytics/DB/foreparam2022.pdf>
2. Ли Ч. Влияние санкций на внешнюю торговлю Российской Федерации / Ли Ченьчэнь, ЧеньЦзэ [Текст] // Форум молодых ученых. 2019. – № 3(31). — Москва., 2019. — С. 512-518.
3. Нарбут В.В., Шпаковская Е.П. Векторы развития внешней торговли России в условиях санкций / В.В. Нарбут, Е.П. Шпаковская [Текст] // Вестник Института Экономики Российской академии наук. – Москва., 2023. – С. 131-148.
4. Орлова А. Все санкции против России за 2 года / Алена Орлова [Электронный ресурс] // КонтурФокус : [сайт]. – URL: [https://focus.kontur.ru/site/news/50868-vse\\_sankcii\\_protiv\\_rossii\\_za\\_2\\_goda?ysclid=m5mb5ilrj9857695570](https://focus.kontur.ru/site/news/50868-vse_sankcii_protiv_rossii_za_2_goda?ysclid=m5mb5ilrj9857695570) (дата обращения: 07.01.2025).
5. Попова И.Н., Сергеева Т.Л. Импортозамещение в современной России: проблемы и перспективы //BENEFICIUM. –2022. – № 2(43). –С. 73-84.

**УДК 331.5**

#### **Актуальные проблемы занятости в сфере малого и среднего бизнеса**

*Борисова Елизавета Станиславовна,  
студент 4-го курса экономического факультета  
Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*  
*Холодная Виктория Тарасовна,  
студент 4-го курса экономического факультета  
Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*  
*Леденёва Марина Викторовна,  
доктор экономических наук, доцент,  
профессор кафедры экономики и финансов  
Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*

**Аннотация:** Объективные основы развития геоэкономической системы России в настоящее время формируют новые вызовы для представителей отечественного бизнеса, в частности – для микро-, малых и средних предприятий. Значительный уровень региональной и пространственной дифференциации качественных и количественных характеристик рынка труда сегодня оказывает существенное влияние на тенденции развития сектора малого и среднего предпринимательства – возникает необходимость в актуализации проблем занятости и безработицы в малом и среднем бизнесе.

**Ключевые слова:** рынок труда, занятость, безработица, малый бизнес.

Проблема обеспечения ускорения развития сектора малого и среднего предпринимательства (МСП) и повышения его роли в национальной экономике продолжает быть актуальной в течение весьма продолжительного периода генезиса российской экономики, современная действительность – не исключение. В условиях повышения рисков предпринимательской деятельности, связанных с денежно-кредитными, социально-демографическими и внешнеэкономическими условиями обеспечение способности малого и среднего бизнеса к созданию и сохранению рабочих мест как его приоритетной функции становится основным элементом в системе мер обеспечения устойчивого развития российского бизнеса и экономики в целом.

Кроме того, в связи с завершением национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» 2019-2024 года и утверждением его модифицированной версии на период с 2025 по 2030 год возникает очевидная необходимость в исследовании динамики изменения основных показателей развития сектора МСП, в частности, одного из ключевых векторов государственной политики в данной сфере – занятости населения в рамках деятельности МСП, учитывая высокое значение этого макроэкономического показателя в контексте наличия потенциальных возможностей к снижению социально-экономического неравенства населения и развития «экономики предложения» в условиях актуализации повестки политики импортозамещения [1]. Ввиду трансформации и обострения рисков предпринимательской деятельности способности сектора МСП к углублению влияния на количественные и структурные характеристики российского рынка труда сокращаются, что иллюстрирует важность выбранной темы исследования.

Обозначенная многогранность исследуемого вопроса подчеркивает необходимость в системном подходе к изучению представленной проблемы – именно поэтому для осмысления текущих тенденций в сфере развития МСП первоначально необходимо обратиться к структурным характеристикам малого и среднего бизнеса и его роли в национальной экономике. Основным показателем для оценки эффективности деятельности субъектов малого и среднего бизнеса является его доля в ВВП страны (рис. 1).

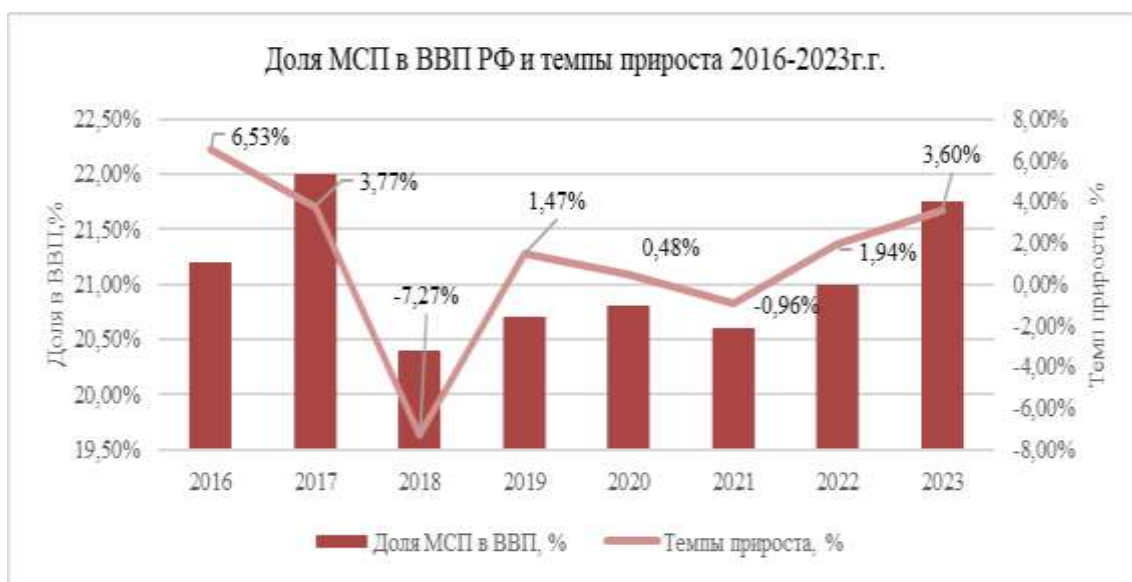


Рисунок 1 – Доля МСП в ВВП РФ за 2016-2023 годы и темпы прироста к предыдущему периоду

Источник: составлено авторами по данным Росстата [4]

Официальная статистика Росстата за 2023 год на данный момент отсутствует, однако, опираясь на оптимистичные оценки Института исследований и экспертизы ВЭБ.РФ, можно предположить, что экономический рост национальной экономики составил 3,6% по итогам 2023 года. Эта величина, принимаемая во внимание при анализе, вполне отражает текущую ситуацию, где, несмотря на сохраняющийся геополитический кризис и

санкционное давление, ключевые макроэкономические индикаторы демонстрируют достаточную стабильность и тенденцию к восстановительному росту [2].

Кроме того, прогнозируемый рост инвестиций в основной капитал на уровне 11%, усиление потребительской активности ввиду повышения инфляционных ожиданий и существующих денежно-кредитных условий, стабильная работа предприятий обрабатывающей промышленности, торговли и ИТ-сферы создают благоприятные условия для, как минимум, сохранения и соотносимого прироста доли малых и средних предприятий в экономике страны [4].

На протяжении всего рассматриваемого периода количественная оценка вклада сектора МСП в российскую экономику колеблется в пределах 20%, что является крайне негативной характеристикой в международном сопоставлении – экономики развитых стран Евросоюза, США и Китая характеризуются вкладом МСП в ВВП на уровне выше 40-50%, что подчеркивает высокую роль рассматриваемой формы организации экономической деятельности в современной экономике развитого государства [3]. Рассматривая численность субъектов МСП, стоит отметить несоотносимый прирост количественных показателей данной макро-отрасли, который иллюстрирует невысокую эффективность малых и средних субъектов бизнеса в контексте рассмотренной ранее количественной оценки их вклада в национальную экономику (рис. 2).



Рисунок 2 – Динамика численности субъектов МСП и темпы прироста за 2016-2024 годы

Источник: составлено авторами по данным Росстата [4]

Приведенная парадоксальность в отношении роста численности субъектов МСП и их стабильно невысокой роли в национальной экономике иллюстрирует трудности в стимулировании данной отрасли на протяжении продолжительного периода, что оказывает негативное влияние на ожидаемую «отдачу» деятельности МСП в виде повышения общего благосостояния населения за счет создания дополнительных рабочих мест, расширения поля деловой активности путем привлечения в трудовые процессы граждан с ограниченными перспективами конкурентоспособности на рынке труда. Данная тенденция – не редкость для небольших агломераций с доминирующим числом малых предприятий, формирующихся на базе региональных каналов сбыта и регионального кадрового ресурса, что выступает весьма актуальным направлением государственной политики в сфере обеспечения занятости населения и пространственного развития, учитывая наличие существенных межрегиональных диспропорций в развитии российской экономики. Курс на сокращение межрегионального неравенства обозначен в Стратегии пространственного

развития России до 2030 года, Стратегии экономической безопасности до 2030 года, что подчеркивает крайнюю актуальность исследуемого вопроса в ближайшие годы [5, 6].

Приведенная закономерность стабильно низкой доли МСП в ВВП РФ сопровождается процессом популяризации их посреднической деятельности – по данным Единого реестра МСП с 2017 года в десятке наиболее релевантных видов деятельности неизменно наблюдаются различные виды розничной и оптовой торговли, транспортных услуг и деятельности по предоставлению имущества в аренду (ОКВЭД 49.41, 68.20, 47.19, 46.90, 47.11), а с 2020 года лидирующие позиции занимает розничная торговля по почте или сети Интернет (ОКВЭД 47.91), представленная преимущественно микропредприятиями [8]. Снижение роли производственных, строительных видов деятельности оказывает негативное влияние на структуру добавленной стоимости МСП в ВВП РФ и создает тенденцию снижения активности реального сектора экономики, в том числе, ввиду снижения доступности финансовых ресурсов для сохранения объемов производства, минимально необходимых для обеспечения рентабельности экономической деятельности. Кроме того, согласно данным Росстата за 2023 год, значительная доля занятости среди малых и средних предприятий приходится именно на производственную сферу – обрабатывающие производства, что иллюстрирует проблему оттока трудовых ресурсов в третичный сектор экономики в контексте сокращения доли данных видов деятельности в структуре субъектов МСП (рис. 3).

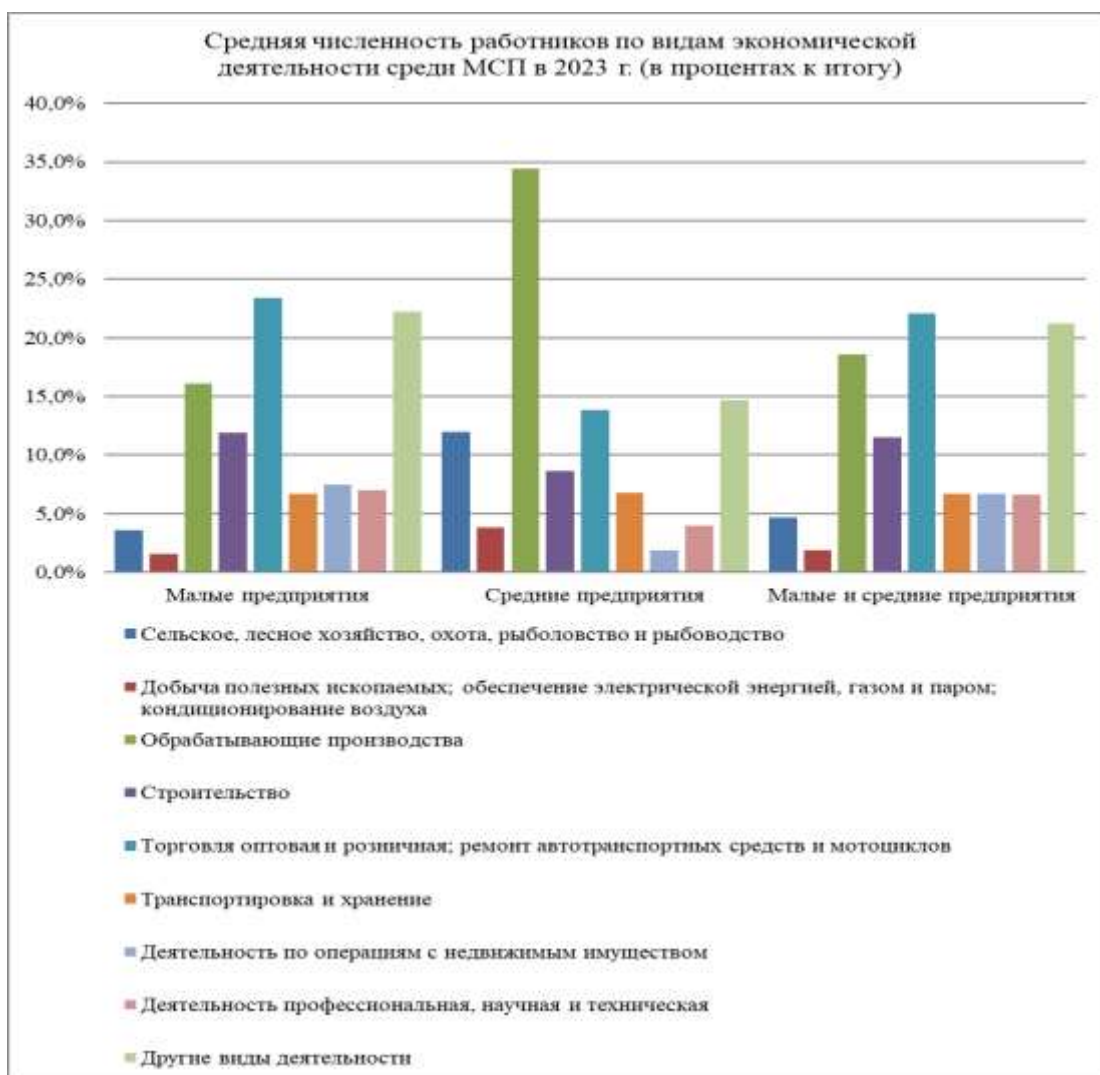


Рисунок 3 - Средняя численность работников по видам экономической деятельности среди МСП в 2023 г.

Источник: составлено авторами по данным Росстата [4].



Сегодня актуальные задачи в рамках политики импортозамещения формируют запрос на реорганизацию системы производства конкурентоспособной отечественной продукции для внутреннего потребления – малые и средние предприятия способны оказать положительные эффекты в отношении качества производимой продукции и, как следствие, роста производимой добавленной стоимости, ввиду их гибкости и готовности к освоению специфичных ниш рынка, которые невостребованы с точки зрения деятельности крупных игроков бизнес-среды [7]. Ускорение процессов цифровизации и существенное превосходство крупных организаций с точки зрения возможностей к проведению масштабных инвестиционных и модернизационных процессов создает риски высвобождения части рабочей силы при низком уровне развития МСП, а также риски углубления процессов социальной нестабильности и дифференциации доходов наиболее уязвимых слоев населения.

В случае с сектором малого и среднего предпринимательства необходимые инновационные процессы для экономики часто не связаны с масштабными финансовыми вложениями, а направлены на реорганизацию производственных и управленческих процессов, что позволяет наиболее обеспечить наиболее эффективное использование трудового потенциала конкретной территории и возможности к расширению сферы влияния таких предприятий на национальном рынке [3].

Таким образом, проведенный анализ позволил выявить ряд актуальных проблем в сфере занятости в секторе МСП: низкая отдача сектора малого и среднего предпринимательства с точки зрения формирования ВВП, концентрация микро- и малых предприятий на посреднических видах экономической деятельности и снижение активности обрабатывающей отрасли, представленной субъектами МСП в разрезе наиболее релевантных видов деятельности. Эти тенденции способны заложить негативную основу развития региональных рынков труда, где малые и средние предприятия концентрируют производственную деятельность, а также создать предпосылки для ускорения социально-экономической дифференциации населения, для активизации инфляционных процессов в экономике, связанных с деятельностью крупных организаций и монополизацией отечественного «предложения». Обозначенные проблемы лишь усугубляют сравнительную неэффективность российского сектора МСП в контексте конкурентоспособности российской экономики. Однако стоит отметить, что новые тезисы, сформулированные и заявленные в рамках обновленного национального проекта по развитию МСП в России отвечают обозначенной повестке – предстоящие мероприятия по поддержке малого и среднего бизнеса предполагают приоритизацию повышения эффективности показателей сектора МСП («демография организаций», объем выручки на одного работника) и прекращение направленности на рост количественных характеристик [9].

#### **Список используемой литературы:**

1 Малое и среднее предпринимательство / [Электронный ресурс] // Национальные проекты России : [сайт]. — URL: <https://национальныепроекты.рф/projects/msp/> (дата обращения: 08.01.2025).

2 Среднесрочный прогноз развития российской экономики с учетом итогов 2023 года // ВЭБ | Институт исследований и экспертизы URL: [https://inveb-docs.ru/attachments/article/2024\\_02/Srednesrochnyi\\_prognoz.pdf](https://inveb-docs.ru/attachments/article/2024_02/Srednesrochnyi_prognoz.pdf) (дата обращения: 08.01.2025).

3 Институт комплексных стратегических исследований малый и средний бизнес в новых условиях: проблемы и меры, необходимые для развития / Институт комплексных стратегических исследований [Электронный ресурс] // : [сайт]. — URL: [https://icss.ru/images/macro/20240205\\_ИКСИ%20МСП%20\(6\).pdf](https://icss.ru/images/macro/20240205_ИКСИ%20МСП%20(6).pdf) (дата обращения: 08.01.2025).

4 Национальные счета / [Электронный ресурс] // Росстат : [сайт]. — URL: <https://rosstat.gov.ru/statistics/accounts> (дата обращения: 08.01.2025).

5 Распоряжение Правительства Российской Федерации «Стратегия

пространственного развития Российской Федерации на период до 2025 года» от 13.02.2019 № 207-р // Официальный интернет-портал правовой информации. – 2019

6 Указ Президента Российской Федерации "О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года" от 13.05.2017 № 208 // Официальный интернет-портал правовой информации. – 2017

7 Маковецкий М.Ю. Малое и среднее предпринимательство как ключевой элемент экономического развития российской федерации // Вестник Московского университета им. С.Ю. Витте. Серия 1: Экономика и управление. – 2020. – № 4 (35). – С. 66-74.

8 Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства // Федеральная налоговая служба URL: <https://ofd.nalog.ru/> (дата обращения: 08.01.2025).

9 В России подготовят новый нацпроект по развитию малого бизнеса // Российская газета URL: <https://rg.ru/2023/10/23/v-rossii-podgotoviat-novuj-nacproekt-porazvitiu-malogo-biznesa.html> (дата обращения: 08.01.2025).

## УДК 331.2

### **Зарплатное неравенство: разница в оплате труда между работниками с одинаковыми обязанностями и квалификацией в РФ**

*Номоконов Максим Евгеньевич,*

*студент 4-го курса экономического факультета*

*Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*

*Дмитриев Захар Алексеевич,*

*студент 4-го курса экономического факультета*

*Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*

*Научный руководитель: Леденёва Марина Викторовна, д.э.н., доцент,*

*профессор кафедры экономики и финансов*

*Волгоградского института управления филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** В данной статье рассматривается проблема зарплатного неравенства в Российской Федерации, характеризующаяся различиями в оплате труда между работниками с одинаковыми обязанностями и квалификацией. Анализируются причины этого явления, такие как гендерная дискриминация, региональные различия и экономическая политика. Оцениваются социальные и экономические последствия, а также предлагаются возможные пути решения проблемы.

**Ключевые слова:** зарплатное неравенство, оплата труда, Российская Федерация, гендерная дискриминация, региональные различия.

Неравенство в оплате труда в Российской Федерации давно переросло в одну из самых актуальных и острых социальных и экономических проблем нашего времени. В то время как экономика страны демонстрирует значительное улучшение за последние три десятилетия, разрыв в доходах между различными категориями работников продолжает увеличиваться, что вызывает тревогу не только среди ученых и политиков, но и среди обычных граждан.

Каждый день наши соотечественники сталкиваются с реальными примерами: от разницы в зарплатах между мужчинами и женщинами до региональных диспропорций, которые становятся все более заметными. Внутри одного и того же города, даже в одной компании, различия в оплате труда могут быть значительными и неожиданными. Эта проблема затрагивает не только экономическое благополучие отдельных граждан, но и оказывает серьезное влияние на общественную стабильность и социальную справедливость.

В рамках данной статьи постараемся детально рассмотреть причины и последствия зарплатного неравенства, а также предложить возможные пути решения этой комплексной проблемы.

Неравенство в оплате труда в России имеет исторические корни, уходящие в советское прошлое. Во времена СССР государство пыталось выравнивать доходы через фиксированные ставки заработной платы, что создавало иллюзию равенства. Однако в реальности существовало множество скрытых механизмов, которые приводили к неравенству, например, различия в доступе к дефицитным товарам и услугам, привилегии для партийной элиты и работников оборонной промышленности. Вопреки распространенному мнению, господствовавшая в СССР идеология всеобщего равенства слабо соответствовала фактическому положению дел в сфере распределения доходов. Еще до начала рыночных преобразований уровень дифференциации заработков в СССР был выше, чем в большинстве европейских стран [1, с 8].

После распада Советского Союза и перехода к рыночной экономике неравенство стало более явным. Либерализация экономики привела к значительным различиям в доходах между разными секторами, особенно в высокодоходных отраслях, таких как нефть и газ, и низкодоходных отраслях, таких как образование и здравоохранение.

Одной из главных причин, по которой зарплаты в регионах ниже, является разница в экономическом развитии столицы и провинции. Москва является крупным финансовым, политическим и культурным центром страны, что делает ее более привлекательной для инвестиций и развития бизнеса. В регионах же инфраструктура развита не так активно, и поэтому там привлекательность для предпринимателей значительно ниже [2].

Различия в спросе на определенные профессии также играют важную роль. В некоторых регионах России существует дефицит квалифицированных специалистов в определенных отраслях, что приводит к росту заработной платы в этих профессиях. Например, на Дальнем Востоке и в Сибири заработная плата работников в горнодобывающей промышленности выше, чем в центральных регионах страны. В Чукотке и Магаданской области зарплата работников в горнодобывающем секторе в 2025 году может превышать 150000 рублей в месяц, что значительно выше средней заработной платы по стране [3].

Уровень образования существенно влияет на доход человека на протяжении всей его трудовой деятельности. Однако влияние образования на заработную плату может различаться в зависимости от различных факторов, включая регион, отрасль, опыт работы и специализацию.

Квалификация и специализация: уровень образования часто предполагает углубленные знания и навыки в конкретной области. Чем выше квалификация у сотрудника, тем больше пользы он способен принести для компании, что способствует увеличению заработной платы и увеличению благосостояния компании.

Конкурентоспособность на рынке труда: людям с высшим образованием, как правило, проще устроиться на работу за счёт более высокой компетенции. Кроме того люди с высшим образованием имеют больше возможностей для карьерного роста и могут претендовать на более высокооплачиваемые должности. Работодатели воспринимают наличие высшего образования как показатель серьезного подхода к выполнению обязанностей и способности к восприятию новой информации.

Престиж профессии: зачастую люди с высшим образованием занимают должности, которые имеют более высокий статус и престиж в обществе. Работники в крупных компаниях на престижной должности обычно получают более высокий доход, чем те, кто работает на менее престижных должностях.

Гендерная дискриминация остается значимым фактором, влияющим на зарплатное неравенство. Женщины часто получают более низкую оплату за ту же работу, что и мужчины. В 2023 году средняя заработная плата женщин в России составила 61,1 тыс. рублей, а мужчин – 87,7 тыс. рублей. Для руководителей средняя заработная плата женщин

составляет 110,6 тыс. рублей, а мужчин – 159,3 тыс. рублей. Специалисты получают 65 тыс. рублей и 101 тыс. рублей соответственно. Интересно, что в 2017 году разница в заработной плате была значительно меньше: женщины получали в среднем 32,6 тысячи рублей, а мужчины – 45,5 тыс. рублей [4]. По данным исследования консалтинговой компании FinExpertiza (есть в распоряжении Forbes), в 2021 году средний заработок российских женщин, занятых на крупных и средних предприятиях, составил с учетом всех премиальных 42 800 рублей – это в 1,5 раза меньше, чем в прошлом году получали мужчины, – 62 100 рублей [5].

Это связано с рядом факторов, включая традиционные стереотипы о роли женщин в обществе. Стереотипы о том, что женщины должны выполнять домашние обязанности и воспитывать детей, часто приводят к тому, что женщины сталкиваются с трудностями в достижении карьерного успеха. Эти стереотипы могут влиять на принятие решений работодателями при найме и продвижении по службе.

Ограничения в карьерных возможностях также играют важную роль. Женщины часто сталкиваются с так называемым «стеклянным потолком» – невидимыми барьерами, которые мешают им продвигаться на руководящие должности. Например, по данным Росстата, женщины составляют только 12% от общего числа руководителей высшего звена в крупных российских компаниях. Это означает, что женщины реже получают возможность занимать высокооплачиваемые позиции и, следовательно, имеют более низкие доходы. Недостаточное представительство женщин на руководящих должностях также является значимой проблемой. В секторах, таких как образование и здравоохранение, женщины составляют большинство работников, но эти сектора традиционно оплачиваются ниже, чем, например, финансы и технологии, где доминируют мужчины.

Например, по данным Минтруда РФ, средняя заработная плата в секторе здравоохранения составляет около 45 000 рублей в месяц, тогда как в финансовом секторе – около 100 000 рублей в месяц [6].

Чтобы бороться с гендерной дискриминацией, необходимо вводить программы, направленные на повышение равенства полов. Примером такой программы может быть инициатива «Женщины в науке», которая предоставляет гранты и стипендии женщинам для проведения научных исследований и продвижения в академической карьере. Также важны образовательные программы, направленные на разрушение стереотипов и создание равных возможностей для женщин и мужчин в различных сферах деятельности.

Изучение международного опыта показывает, что успешные меры по сокращению неравенства включают стимулирование образования и обучения. Например, в Швеции была введена система бесплатного высшего образования, что позволило большему числу людей получить квалификацию и повысить свои шансы на получение высокооплачиваемой работы. Как результат, уровень безработицы среди молодежи в Швеции значительно ниже, чем в других странах Европы.

В Норвегии внедрена система декретных отпусков, которая предоставляет равные права, как мужчинам, так и женщинам на уход за ребенком. Это способствует равенству полов на рабочем месте и помогает женщинам продолжать карьеру после рождения ребенка. В результате, Норвегия занимает одно из ведущих мест в мире по уровню участия женщин в рабочей силе.

Для эффективного сокращения неравенства в оплате труда в Российской Федерации необходимо продолжить улучшение образовательных программ. Важно развивать программы профессиональной подготовки и повышения квалификации, чтобы работники могли адаптироваться к меняющимся требованиям рынка труда.

Примером успешной программы является проект «World Skills Russia», который направлен на повышение уровня профессионального образования и популяризацию рабочих профессий среди молодежи. В рамках проекта ежегодно проводятся чемпионаты по рабочим профессиям, что способствует повышению престижа рабочих специальностей и улучшению квалификации работников [7].

Кроме того, поддержка малых и средних предприятий через предоставление налоговых льгот и упрощение административных процедур способствует созданию новых рабочих мест и улучшению условий труда. Например, внедрение системы «одного окна» для регистрации бизнеса значительно упростило процесс открытия новых предприятий и снизило бюрократические барьеры [8].

#### Список источников и литературы

1. Неравенство в оплате труда: динамика, основные факторы, региональные различия, влияние институтов рынка труда [Электронный ресурс]: аналитический доклад /Н. Т. Вишневская, А. А. Зудина, Р. И. Капелюшников, А. Л. Лукьянова, А. Ю. Ощепков, А. В. Шарунина; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». — М.: НИУ ВШЭ, 2021. — Электрон. Текст. Дан. (2,03 Мб). — (Социально-экономическое неравенство в России: состояние, динамика, ключевые проблемы). — ISBN 978-5-7598-2632-3 (e-book).

2. Рубильник-бор [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://rubilnik-bor.ru/d/pochemu-uroven-zarabotnoj-platy-v-regionah-nizhe-chem-v-moskve-analiz-prichin-i-vozmozhnye-puti-resheniya> (Дата обращения: 20.01.2025).

3. Солидарность [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.solidarnost.org/news/magadan-i-chukotka-lidery-po-razmeru-sredney-zarplaty.html> (Дата обращения: 20.01.2025).

4. ABN agency [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://abn.agency/2025/01/12/v-rossii-srednyaya-nachislennaya-zarplata-zhenshin-menshe-chem-u-muzhchin/> (Дата обращения: 20.01.2025).

5. FORBES [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.forbes.ru/forbes-woman/471293-srednaa-zarplata-zensin-v-rossii-v-1-5-raza-men-se-chem-u-muzhcin> (Дата обращения: 20.01.2025).

6. Министерство труда и социальной защиты РФ. Программы поддержки малого и среднего бизнеса. – Москва: Минтруд, 2023.

7. WORLDSKILLS [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://Worldskills.ru> (Дата обращения: 20.01.2025).

8. Одно окно [Электронный ресурс]. / Википедия Режим доступа: [https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%9E%D0%B4%D0%BD%D0%BE\\_%D0%BE%D0%BA%D0%BD%D0%BE](https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%9E%D0%B4%D0%BD%D0%BE_%D0%BE%D0%BA%D0%BD%D0%BE) (Дата обращения: 20.01.2025).

УДК 331.538.2

#### Инновационные подходы к управлению персоналом

**Максимов Дмитрий Алексеевич,**

магистрант 2 курса программы  
«Бизнес-аналитика в экономике и управлении»  
Волгоградский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

**Леденёва Марина Викторовна,**  
доктор экономических наук, доцент,  
профессор кафедры менеджмента и маркетинга  
Волгоградского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова

**Аннотация:** Статья исследует современные подходы управления персоналом, включая использование искусственного интеллекта, аналитики данных и гибких рабочих моделей. Примеры из практики Google и Unilever демонстрируют эффективные стратегии, способствующие привлечению и удержанию талантливых сотрудников.

**Ключевые слова:** управление персоналом, искусственный интеллект, аналитика данных, гибкие рабочие модели, Google, Unilever, инновации, талантливые сотрудники.

В современном быстро меняющемся мире, где технологии и конкуренция становятся все более интенсивными, управление персоналом играет ключевую роль в успехе любого предприятия. Инновационные подходы к управлению персоналом становятся неотъемлемой частью стратегии успешных компаний. В этой статье мы рассмотрим несколько ключевых тенденций и подходов, которые формируют будущее управления персоналом.

Современные организации сталкиваются с необходимостью создания гибких рабочих моделей, которые не только привлекают, но и удерживают высококвалифицированных специалистов. Виртуальные офисы, коммуникационные платформы, облачные технологии – все это обеспечивает эффективную коммуникацию и сотрудничество между отделами, даже при условии удаленной работы.

В настоящее время технологии коммуникации позволяют сотрудникам осуществлять свои обязанности удаленно, не привязываясь к физическому офису. Компании, которые внедряют гибкую политику удаленной работы, привлекают талантливых специалистов, не зависимо от их местоположения [8].

Организации также становятся более лояльными к гибким графикам работы, разрешая сотрудникам адаптировать свой рабочий день к индивидуальным потребностям. Этот подход содействует созданию баланса между работой и личной жизнью, что является ключевым фактором для поддержания высокой мотивации и производительности.

Компании предоставляют сотрудникам больше возможностей управлять своим временем и задачами. Это позволяет сотрудникам подстраивать свой рабочий процесс под индивидуальные ритмы и предпочтения. Однако, для успешного внедрения такого подхода критически важен правильный подбор персонала для формирования производительных команд.

Организации, успешно реализующие гибкие рабочие модели, повышают свою привлекательность для потенциальных сотрудников. Это особенно важно в условиях конкуренции за таланты, где выдающиеся профессионалы ценят возможность работать в компании, поддерживающей их индивидуальные потребности и обеспечивающей комфортные условия труда [4].

Гибкие рабочие модели не только придают компаниям конкурентное преимущество, но и создают более гармоничную и продуктивную среду для сотрудников, что важно для долгосрочного успеха организации.

Инвестиции в обучение и развитие сотрудников становятся приоритетом для компаний, стремящихся привлечь и удержать талантливых специалистов. Современные подходы к обучению, такие как онлайн-курсы, использование виртуальной реальности и геймификация, открывают новые возможности для создания эффективных программ обучения.

Внедрение аналитики в управление персоналом предоставляет компаниям мощный инструмент для принятия обоснованных решений и стратегического развития. Анализ показателей эффективности, уровня удовлетворенности сотрудников и других метрик позволяет выявлять проблемные зоны и оптимизировать рабочие процессы, обеспечивая более эффективное управление персоналом в целом [7].

Аналитика также позволяет компаниям оценивать эффективность различных бизнес-процессов, начиная от рекрутинга и отбора персонала до оценки производительности труда и разработки карьерных планов. Анализ этих данных выявляет эффективные методы и позволяет оптимизировать те процессы, которые могут потребовать улучшения.

Также аналитика позволяет измерять уровень удовлетворенности сотрудников, выявлять факторы, влияющие на работоспособность и долгосрочную лояльность к компании. Анализ результатов опросов, обратной связи и данных о повышении/увольнении

сотрудников позволяет выявить тренды и разрабатывать стратегии для улучшения рабочей среды [6].

Аналитика в управлении персоналом помогает оптимизировать структуру компании и распределение персонала. Это включает в себя анализ нагрузки на различные отделы, оценку эффективности работы команд и выявление потребности в корректировке штатного расписания.

Аналитика предоставляет данные для прогнозирования будущих потребностей в обучении и развитии сотрудников. Это позволяет компаниям адаптировать свои образовательные программы в соответствии с развивающимися требованиями рынка и технологическими изменениями.

Анализ данных о производительности, потенциале сотрудников и их развитии помогает компаниям выявить и поддерживать выдающиеся таланты, а также создавать кадровый резерв.

В итоге, аналитика в управлении персоналом не только помогает компаниям выявлять и решать проблемы, но и создает основу для стратегического планирования и развития, что важно для устойчивого успеха в динамичной и конкурентной бизнес-среде.

Инновационные компании акцентируют внимание на создании положительной корпоративной культуры. Это включает в себя поддержку баланса между работой и личной жизнью, поощрение креативности и инноваций, а также разработку стратегии управления, ориентированной на ценности компании.

Внедрение анализа больших данных в управление персоналом открывает перед компаниями уникальные возможности для более точного прогнозирования и эффективного управления человеческими ресурсами. Использование данных в масштабах больших объемов помогает создать стратегии, направленные на оптимизацию рабочих процессов и улучшение производительности персонала.

Анализ больших данных позволяет компаниям выявлять тренды и паттерны, которые могут влиять на потребность в персонале в будущем. На основе этих данных руководство может предвидеть изменения в рыночной конъюнктуре, технологическом прогрессе и других факторах, адаптируя штат и создавая необходимые резервы сотрудников.

С помощью анализа больших данных можно выявлять выдающихся сотрудников с высоким потенциалом роста. Это помогает компаниям создавать резервы талантливых сотрудников для замещения ключевых должностей в будущем. Такие программы не только обеспечивают стабильность в штате, но и способствуют развитию лидеров внутри компании.

Анализ данных о производительности и потребностях в навыках позволяет компаниям разрабатывать персонализированные программы обучения. Это может включать в себя как корректировку текущих образовательных программ, так и создание индивидуальных планов развития для сотрудников в соответствии с будущими требованиями бизнеса [2, с. 186].

Аналитика больших данных играет ключевую роль в оптимизации процесса подбора персонала. Алгоритмы машинного обучения могут анализировать данные кандидатов, их навыки и опыт, предсказывая, какие кандидаты наилучшим образом соответствуют потребностям компании. Это позволяет сократить время, затрачиваемое на рекрутинг, и улучшить точность выбора персонала.

Итак, использование больших данных в управлении персоналом не только улучшает текущие процессы, но также помогает компаниям гибко реагировать на изменения внешней среды и создавать устойчивые стратегии развития. Это является важным компонентом современного подхода к управлению персоналом, ориентированному на результаты и инновации.

Несмотря на то, что цифровые технологии и искусственный интеллект позволяют автоматизировать рутинные задачи в управлении персоналом, реализация этих технологий

может требовать значительных инвестиций и времени, а их внедрение может сталкиваться с трудностями из-за сопротивления со стороны сотрудников и организационных изменений. Так, например, использование аналитических алгоритмов и машинного обучения предоставляет компаниям потенциал эффективного управления кадрами. Однако, эти алгоритмы часто не учитывают нюансов изменчивости рынка труда и предпочтений сотрудников, что может привести к неточным прогнозам потребности в персонале. Идея персонализированного обучения, предлагаемая при помощи ИИ, также сталкивается с трудностями в предоставлении релевантного контента. Алгоритмы могут стремиться к общему стандарту, упуская индивидуальные потребности и стили обучения сотрудников [1, с. 187].

Сегодня отделы по набору персонала используют ИИ для предварительного анализа большого объема резюме по определенным параметрам, перед тем как пригласить кандидата на собеседование. Однако, алгоритмы искусственного интеллекта в рекрутинге часто недооценивают человеческий фактор, проводя поверхностный анализ резюме и оценивая навыки кандидатов без должного внимания к контексту и опыту.

Использование цифровых инструментов и искусственного интеллекта для оценки уровня удовлетворенности сотрудников также не всегда является надежным методом. Алгоритмы могут игнорировать сложные факторы, влияющие на эмоциональное состояние сотрудников, создавая неполное представление о реальной ситуации [3].

В целом, цифровые инновации в управлении персоналом, не всегда приносят обещанные выгоды из-за ряда трудностей и ограничений при их реализации. Но с каждым днем технологии ИИ адаптируются под человека, также как и человек адаптируется под внедренные технологии.

Сейчас существует множество компаний, которые придерживаются современных подходов к управлению персоналом. Одной из таких организаций является Google – ведущая технологическая компания, известная своим инновационным подходом к управлению человеческими ресурсами.

Google активно внедряет искусственный интеллект в различных сферах бизнеса, начиная от алгоритмов поиска и заканчивая разработкой продуктов для машинного обучения. Компания также эффективно применяет цифровые технологии для управления данными о персонале и предоставления персонализированных решений для сотрудников. Гибкие рабочие модели также входят в стратегию Google. Компания предоставляет сотрудникам возможность работы из дома, гибкие графики работы и поддерживает инициативы, направленные на улучшение баланса между работой и личной жизнью. Google инвестирует значительные ресурсы в обучение и развитие своих сотрудников, предоставляя доступ к образовательным программам, внутренним и внешним тренингам, а также поощряя сотрудников самостоятельно развиваться в рамках своих обязанностей.

Если рассматривать компанию из производственной сферы, то обратим внимание на Unilever – мирового производителя потребительских товаров, таких как продукты питания, моющие средства и товары для ухода за телом [5].

Unilever активно развивает корпоративную культуру, ориентированную на устойчивость и социальную ответственность. Компания проводит мероприятия по поощрению инноваций и творчества, а также поддерживает инициативы, направленные на социальное воздействие.

В области обучения и развития Unilever вкладывает средства, придавая приоритет навыкам, необходимым для устойчивого развития бизнеса. Компания поддерживает программы обучения и развития сотрудников на всех уровнях, сосредотачиваясь на лидерских качествах и инновационных подходах.

Unilever также активно применяет аналитику для прогнозирования потребностей в персонале и оптимизации рабочих процессов в производстве, что позволяет им эффективно управлять ресурсами и обеспечивать высокую производительность.



Инновационные подходы к управлению персоналом не только повышают эффективность бизнеса, но и способствуют созданию положительной рабочей среды. Компании, готовые адаптироваться к изменяющемуся бизнес-ландшафту, будут способны привлекать и удерживать талантливых сотрудников, что является ключевым фактором для долгосрочного успеха в современном мире.

#### Список использованной литературы:

1. Галикеева, Н.Н.О национальной стратегии развития искусственного интеллекта до 2030 года в РФ и федеральном проекте «Искусственный интеллект» / Н. Н. Галикеева, С. А. Фархиева // Современная школа России. Вопросы модернизации. - 2021. - N 3-1 (36). - С. 186–188.
2. Кононович, К.Д. Инновационный менеджмент: роль инноваций в управлении персоналом в сфере кадров / К.Д. Кононович, Е.А. Малышев // Актуальные проблемы экономики и управления. - 2022. - № 1 (11). - С. 184-191.
3. Методологические основы инновационного процесса в управлении персоналом. Интернет-журнал «HR-Portal»[Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://hr-portal.ru/> (дата обращения: 20.03.2024).
4. Юрасов, И.А. Инновационные технологии управления. Журнал «Управление персоналом» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.top-personal.ru/> (дата обращения: 20.03.2024).
5. Buzea, V. Blueprints for innovation: engineering leadership in the next decade. Forbes.URL: <https://www.forbes.com/> (date of access: 20.03.2024).
6. Kernitskii, V. N.Ways to integrate artificial intelligence in the banking sector / V.N. Kernitskii, E.I. Semenova // YOUNG PEOPLE. SOCIETY. MODERN SCIENCE, TECHNOLOGY AND INNOVATION. - 2022. - N 21. - P. 45–46.
7. Lipai, T.P. Human resource management in the context of innovative development /T.P. Lipai, Fu Chen // Labour and Social Relations Journal. - 2022. - T. 33. - № 3. - P. 57-63.
8. Lockard, R.P. Artificial intelligence: are humans protected from the systems they created / R.P. Lockard, O.A. Zmazneva, I.N. Volnov // MCU Journal of Philosophical Sciences. - 2021. - N 3 (39). - С. 47–55.

УДК 640.41

#### Ценообразование в гостиничном бизнесе

*Горбунова Екатерина Геннадьевна,  
кандидат экономических наук, доцент  
кафедры финансово-экономических дисциплин  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»  
Ромашова Дарья Сергеевна,  
Студентка ЗГД9-1 АНПО «Академический колледж»*

**Аннотация.** В научной статье рассмотрено ценообразование в гостиничном бизнесе. Проанализировано, что ценообразование зависит от внутренних и внешних факторов; различных тарифов; методов ценообразования. В качестве примера приведены данные отеля «Sobranie». Сделан акцент на том, что ценообразование зависит от вида гостиницы; категории номеров; загрузки гостиницы; времени года; дней недели; времени суток и т.д.

**Ключевые слова.** Ценообразование, метод ценообразования, тариф, гостиница, гостиничный бизнес.

Ценообразование в гостиничной индустрии зависит от внутренних и внешних факторов. Внутренние факторы будут зависеть от целей и задач, которые ставит руководство гостиничным предприятием при разработке ценовой стратегии. Современный

гостиничный бизнес должен эффективно управлять доходами, которые поступают от продажи номерного фонда и всех видов услуг. Для этого необходимо всем гостиничным службам применять эффективные технологии ведения гостиничного бизнеса [2,4,5,6]. Внешние факторы формирования цен представлены на рисунке 1.

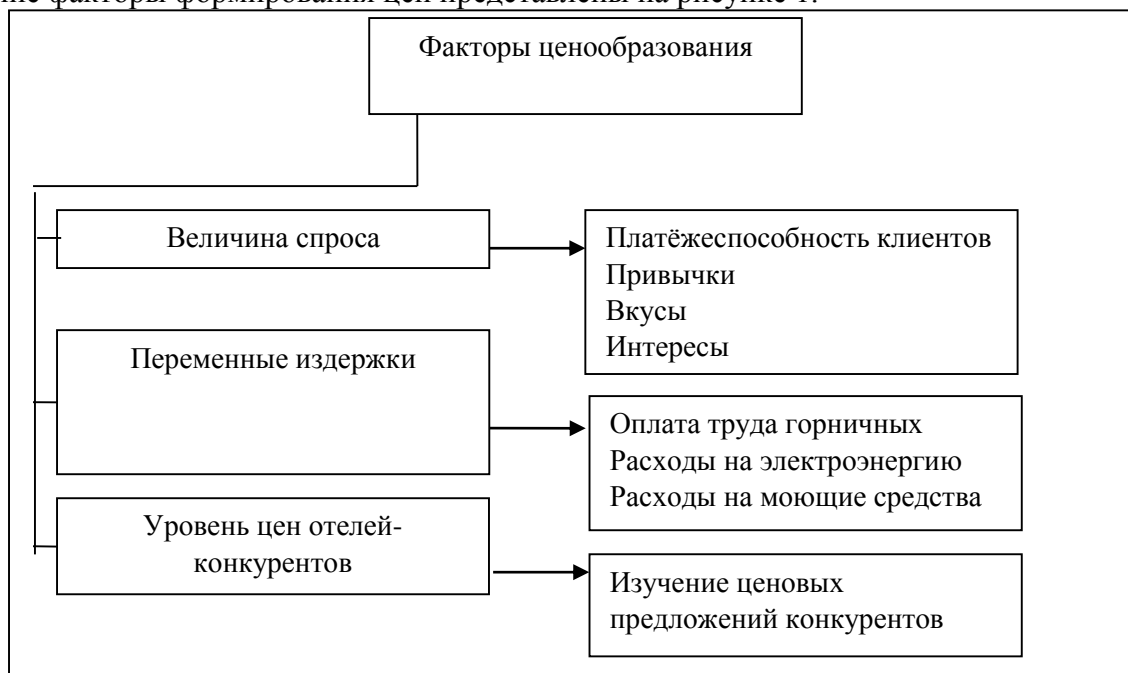


Рисунок 1. Внешние факторы формирования цен в гостинице.

В современных условиях гостиничные предприятия применяют различные тарифы [7]. Существует классификация тарифов. Применяют тарифы по статичности, по исполнению, по каналам бронирования, по ограничениям, по длительности проживания, по типу размещения, по степени гарантированности, тарифы рекламные, тарифы для профессионалов гостинично-туристической индустрии. Маневрирование различными тарифами позволяет гостиницам продавать пакеты услуг разным группам клиентов по разным ценам [1].

В качестве примера приведем данные отеля «Sobranie» в таблице 1. На сайте отеля указан базовый тариф (rack rate) номеров 6 категорий. Номерной фонд отеля Sobranie состоит из 44 номеров. Данный тариф официально опубликован на сайте гостиницы [9].

Таблица 1

**Категория и стоимость номерного фонда отеля «Sobranie» в номерах 6 категорий**

Категория и стоимость номера	Характеристика	Примечание
номер стандарт "Эконом" STD Economy 3700 руб.	Площадь 16 кв. м. Вместимость 1-2 человека Кровать DBL/TWIN WIFI Дети до 6-ти лет бесплатно Завтрак бесплатно	Дети до 6 лет проживают бесплатно без предоставления дополнительного места. Детям до 3 лет предоставляется детская кроватка. Стоимость дополнительного места для ребенка от 3 до 6 лет - 1000 рублей, с 6 до 18 лет - 1800 рублей, для взрослого - 2000 рублей.
номер стандарт STD 4 200руб.	Площадь 16 кв. м. Вместимость 1-2 человека Кровать DBL/TWIN WIFI	Дети до 6 лет проживают бесплатно без предоставления дополнительного места. Детям до 3

	<p>Дети до 6-ти лет бесплатно Завтрак бесплатно</p>	<p>лет предоставляется детская кроватка. Стоимость дополнительного места для ребенка от 3 до 6 лет - 1000 рублей, с 6 до 18 лет - 1800 рублей, для взрослого - 2000 рублей.</p>
<p>Номер стандарт "Комфорт" STD Superior 4 700 р.</p>	<p>Номер оборудован элегантной кроватью, комфортным рабочим местом, шкафом-купе, сейфом, мини-холодильником. В номере имеется все самое необходимое для путешествия и отдыха: торшер, настольная лампа, фен, халат, тапочки, банные принадлежности. Площадь 20 кв. м. Вместимость 3 человека Кровать DBL/TWIN + доп.место* WIFI Дети до 6-ти лет бесплатно Бесплатный завтрак</p>	<p>Дети до 6 лет проживают бесплатно без предоставления дополнительного места. Детям до 3 лет предоставляется детская кроватка.</p>
<p>Семейный номер Family room 4 700 р.</p>	<p>Номер оборудован элегантной кроватью, комфортным рабочим местом, шкафом-купе, мини-холодильником, сейфом, креслом-кроватью. В номере имеется все самое необходимое для путешествия и отдыха: торшер, настольная лампа, фен, халат, тапочки, банные принадлежности. Площадь 25 кв. м. с эркером Вместимость 3 человека Кровать DBL/TWIN + доп.место* WIFI Дети до 6-ти лет бесплатно Бесплатный завтрак</p>	<p>ети до 6 лет проживают бесплатно без предоставления дополнительного места. Детям до 3 лет предоставляется детская кроватка. Стоимость дополнительного места для ребенка от 3 до 6 лет - 1000 рублей, с 6 до 18 лет - 1800 рублей, для взрослого - 2000 рублей.</p>
<p>Номер полулюкс De luxe от 5 500 р.</p>	<p>В номере имеется лаконичное и функциональное раб. место с большим письменным столом. В спальном зоне – кровать</p>	<p>Дети до 6 лет проживают бесплатно без предоставления дополнительного места. Детям до 3 лет предоставляется детская кроватка.</p>

	<p>размером King-size и телевизор с широким экраном. В номере имеются: большой шкаф – купе, сейф, мини-холодильник, махровые халаты, тапочки, фен, гладильные и банные принадлежности, чайная станция.</p> <p>Площадь 25 кв. м. Вместимость 3 человека Кровать DBL/TWIN + доп.место* WIFI Дети до 6-ти лет бесплатно Бесплатный завтрак</p>	<p>Стоимость дополнительного места для ребенка до 6 лет - 600 рублей, для взрослого - 1500 рублей</p>
<p>Номер люкс Luxe 9 000р.</p>	<p>В номере имеется лаконичное и функциональное раб. место с большим письменным столом. В спальней зоне – кровать размером King-size и телевизор с широким экраном. В номере имеются: большой шкаф – купе, сейф, мини-холодильник, махровые халаты, тапочки, фен, гладильные и банные принадлежности, чайная станция.</p> <p>Площадь 45 кв. м. Вместимость 5 человека Кровать DBL/TWIN + двухместный диван + доп. место* WIFI Дети до 6-ти лет бесплатно Бесплатный завтрак</p>	<p>Дети до 6 лет проживают бесплатно без предоставления дополнительного места. Детям до 3 лет предоставляется детская кроватка. Стоимость дополнительного места для ребенка от 3 до 6 лет - 1000 рублей, с 6 до 18 лет - 1800 рублей, для взрослого - 2000 рублей.</p>

В гостиничном бизнесе при разработке ценовой стратегии используют различные методы ценообразования. Так, в теории и практике рассматривают и применяют следующие методы: «метод ценообразования на основе издержек; метод ценообразования с ориентацией на уровень конкуренции; метод ценообразования, ориентированный на спрос; метод Хабберта, интуитивный метод; метод диапазона цен; метод ценообразования, зависящий от типа рынка; метод скидок и тарифных планов». Методы ценообразования применяются с учетом их характеристик.

Вывод. Формирование цен в гостиницах зависит от внутренних и внешних факторов; методов ценообразования; себестоимости номера; применяемых тарифов; ценовой стратегии.

Ценообразование зависит от вида гостиницы - «пять звезд», «четыре звезды», «три звезды», «две звезды», «одна звезда», «без звезд». и т.д.

Цена формируется исходя из категории номеров – «номер стандарт» «Эконом» (STD Economy), «номер стандарт» (STD), «номер стандарт «Комфорт» (STD Superior), «семейный номер» (Family room), «номер полулюкс» (De luxe), «номер люкс» (Luxe) [9].

Цена будет варьироваться в зависимости от загрузки гостиницы. Высокая занятость номеров в гостинице будет свидетельствовать о том, что цены снижаться не будут, а при низкой загрузке номерного фонда цена может снижаться [3,4].

Цены могут формироваться исходя из времени года, от дней недели (например, цены выходного дня), времени суток и т.д.

### Список использованной литературы

1. Постановление Правительства РФ от 18.11.2020 N 1853 (ред. от 01.04.2021) "Об утверждении «Правил предоставления гостиничных услуг в Российской Федерации» [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_319208/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_319208/) (дата обращения 12.10.2023).
2. Горбунова Е.Г., Богданова М.А.. Тенденции развития малого и среднего бизнеса в сфере туризма и гостеприимства в России / Е. Г. Горбунова, М.А.. Богданова // Вызовы в период распространения пандемии коронавирусной инфекции (COVID-2019): социально-экономические и педагогические аспекты – Волгоград : ООО «Амирит», 2021. – 150 с.
3. Горбунова, Е. Г. Анализ технологического цикла обслуживания гостей в гостиничном бизнесе / Е. Г. Горбунова, Е. А. Лагода, Е. А. Хомуцевская // Актуальные социально-экономические проблемы развития общества в России и за рубежом : Материалы IV Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Волгоград, 30 ноября 2022 года. Том 1. – Волгоград: ООО Амирит, 2022. – С. 490-495.
4. Горбунова, Е. Г. Индустрия туризма и гостеприимства в постковидный период / Е. Г. Горбунова, Е. В. Симагина, И. А. Запороцкова // Актуальные социально-экономические проблемы развития общества в России и за рубежом : Сборник материалов III Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Волгоград, 26 ноября 2021 года. – Волгоград: Общество с ограниченной ответственностью "Амирит", 2021. – С. 519-523.
5. Горбунова, Е. Г. Организация гостиничного бизнеса в России / Е. Г. Горбунова, А. А. Горностаева // Актуальные социально-экономические проблемы развития общества в России и за рубежом : Материалы IV Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Волгоград, 30 ноября 2022 года. Том 1. – Волгоград: ООО Амирит, 2022. – С. 484-490.
6. Горбунова, Е. Г. Анализ и перспективы развития гостиничной отрасли Волгоградской области / Е. Г. Горбунова, А. А. Горностаева, Д. С. Ромашова // Актуальные социально-экономические проблемы развития общества в России и за рубежом : Сборник материалов V Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Волгоград, 30 ноября 2023 года. – Волгоград, 2023. – С. 313-320.
7. Ехина М.А. Организация и контроль текущей деятельности работников службы бронирования и продаж : учебник для студ. Учреждений сред. проф. образования / М.А. Ехина. – 2-е изд. испр. – М. : Издательский центр «Академия», 2018. – 240 с.
8. Консультант Плюс – официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 12.11.24).
9. Отель «Sobranie» – официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://sobraniehotel.com/> (дата обращения: 15.10.2024 г.).

**СЕКЦИЯ 3**  
**ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ И ТЕХНОЛОГИЙ В**  
**ЭКОНОМИКЕ, МЕНЕДЖМЕНТЕ И СФЕРЕ УСЛУГ**

УДК 339.7

**Цифровые валюты центральных банков (CBDC) и риски их использования**

**Леденёва Марина Викторовна,**  
доктор экономических наук, доцент  
профессор кафедры экономики и управления  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»  
**Шамрай-Курбатова Лидия Викторовна,**  
кандидат экономических наук,  
доцент проректор по учебной работе  
и управлению качеством  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»

**Аннотация.** В статье дано определение цифровой валюты центробанков, перечислены ее преимущества и недостатки, риски ее использования, проанализированы существующие примеры использования цифровых валют. Сделан вывод о необходимости ограничения их применения.

**Ключевые слова:** цифровая валюта центробанков (CBDC), цифровой рубль, криптовалюта, цифровая найра.

История цифровых валют началась с появлением Bitcoin в 2009 году. Это была первая криптовалюта, которая использовала децентрализованную блокчейн-технологии для подтверждения транзакций. Вскоре после этого появились другие криптовалюты, такие как Litecoin и Namecoin. Цифровые валюты, такие как криптовалюты Bitcoin и Ethereum, привлекли внимание правительств, банков и международных организаций, став важным элементом мировой финансовой системы. В ответ на это, центральные банки начали разрабатывать свои собственные цифровые валюты (CBDC) для адаптации к изменениям в финсистеме и улучшения монетарной политики [5, с. 175].

Цифровые валюты можно разделить на две основные категории: криптовалюты и CBDC. Характерной особенностью криптовалюты является отсутствие центрального органа контроля, такого как правительство или банк. Криптовалюты работают на основе технологии распределенного реестра, что означает, что множество устройств по всему миру, а не один центральный узел, постоянно проверяют точность транзакции.

CBDC (Central Bank Digital Currency) – это фиатные валюты в цифровой форме, которые выпускает центральный банк; это обязательства Центрального банка, выраженные в национальной валюте и имеющие цифровое представление, способное функционировать как средство платежа и сохранять стоимость. В отличие от простых электронных денег, которые используются в безналичной торговле, каждая цифровая валюта будет представлять собой отдельный цифровой актив. CBDC основаны на технологии распределенных реестров (DLT) и криптографии, что позволяет им обладать свойствами электронных валют, такими как мгновенные транзакции и возможность использования через цифровые устройства [4, с. 88].

Важнейшими особенностями цифровых валют центробанков являются:

– наличие денежного обязательства центрального банка, которое является универсально принимаемым в качестве средства платежа;

– участие централизованного регулятора, который определяет порядок и условия эмиссии цифровой валюты, регулирует объем предложения цифровой валюты и выступает кредитором в последней инстанции;

– разнообразные эмиссионно-учетные технологии, которые могут использоваться при выпуске и обращении цифровой валюты (в частности, предусматривающие возможность начисления процентного дохода на денежные остатки) [3, с. 210].

Цифровые валюты могут комбинировать характеристики современных денежных форм и криптовалют. Например, цифровые валюты центральных банков могут универсально приниматься, подобно наличным деньгам, и в то же время выпускаться на электронной основе как банковские резервы. Несмотря на схожую форму хранения, в отличие от депозитных и электронных денег кредитных учреждений, CBDC являются обязательствами центрального банка, в то время как депозитные и электронные деньги представляют собой обязательства коммерческих банков или иных кредитных институтов. В отличие от криптовалют, которые также не являются обязательствами центрального банка, CBDC могут выступать в качестве законного средства платежа в рамках национальной юрисдикции и являться обязательной к приему в расчетах между всеми экономическими агентами.

К преимуществам CBDC можно отнести следующие:

– CBDC сократят количество финансовых посредников, что приведет к тому, что переводы станут быстрее и дешевле;

– CBDC повысят прозрачность платежей и увеличат контроль властей за расходованием бюджетных средств, т.к. любую транзакцию с этими цифровыми активами можно будет отследить. Это приведет к сокращению величины теневого сектора экономики.

Кроме того, CBDC значительно усилят роль центробанков, возрастут их возможности по проведению кредитно-денежной политики.

Но широкое распространение CBDC несет не только выгоды, но и огромные риски. CBDC представляет собой идеальный инструмент тотального контроля над большинством сторон жизни граждан. Э. Сноуден, в частности, отмечает, что «CBDC – это что-то близкое к извращению криптовалют или, по крайней мере, их основополагающих принципов и протоколов. Криптофашистская валюта, злой двойник, явно предназначенный для того, чтобы лишить пользователей права собственности на их деньги и сделать государство посредником в каждой транзакции» [6].

Основные риски могут заключаться в возможности введения множества разнообразных ограничений пользования CBDC-картами. Так, например, CBDC позволяют контролировать и регулировать уровень и качество потребления. Смарт-контракты можно настроить таким образом, что люди просто не смогут купить то, что им не положено, или с них автоматически спишут налог за потребление сверх нормы. Все это выглядит очень опасным в свете проведения климатической повестки, сопровождающейся ограничениями на потребление продуктов животного происхождения, использования автомобилей, полетов на самолетах, пользования электроприборами и т.п. в целях снижения «углеродного следа». CBDC позволяют ограничить передвижение граждан путем ограничения территории или времени действия цифровых валют. Например, вы сможете тратить деньги только в пределах города. Или для тех, у кого нет московской прописки, будет установлен лимит на траты в столице – не больше недели в году. Очень легко с помощью CBDC регулировать пассажиропоток и движение транспорта. Например, работающие граждане смогут расплатиться за метро только с 7 до 9, а пенсионеры и безработные – с 9 до 11. В ситуации пандемии COVID-19 действие CBDC-карты могло бы быть ограничено магазинами у дома, заблокировано на ночь, при походах в рестораны или для людей старше 60 лет [1].

По оценке Банка международных расчетов, к 2020 году более 80 % всех центральных банков занимались разработкой своей цифровой валюты. По некоторым оценкам, на 2024

год более 130 стран занимались исследованием CBDC и более 30 имели свои пилотные проекты. Некоторые ЦБ даже успели запустить цифровые валюты.

Условно полноценное внедрение произошло всего в трех случаях: на Ямайке (JAM-DEX), на Багамских островах (Sand Dollar) и в некоторых островных государствах Карибского бассейна (DCash). Впервые CBDC была введена на Багамских островах в октябре 2021 года. В 2023 году на Багамах более 100 тысяч физлиц и более 1500 компаний завели себе кошельки с цифровой валютой и могут её использовать. Dcash была запущена в марте 2021 года Восточно-карибским Центробанком для некоторых Карибских островов. Однако работа этой CBDC была приостановлена из-за технических проблем до 2026 года и выпуска Dcash 2.0. Цифровая валюта Ямайки была запущена в 2022 году. Чтобы вовлечь граждан, первой сотне тысяч, которая начнёт использовать JAM-DEX, премьер-министр Ямайки пообещал подарить 2500 ямайских долларов (около 16 долларов США). Предложением воспользовалось лишь 36 тысяч человек. Правительство Ямайки в феврале 2023 года сообщило, что к локальному цифровому кошельку Lynk было подключено 185 410 физических лиц, 90 мелких торговцев и 4500 микроторговцев. Однако в качестве характерного примера рассматривать данные примеры нельзя, т.к. CBDC были внедрены на «карликовых» территориях с небольшим населением, контролируемых финансовыми элитами Великобритании и США.

Более масштабным примером раннего запуска CBDC является введение в Нигерии eNaira в 2021 году. С самого запуска эта цифровая валюта не получила широкого распространения. В 2024 году большинство кошельков с eNaira оставались неактивны. Несмотря на усилия Центробанка, только примерно 1,5% кошельков активны каждую неделю, и менее 1% населения обзавелось кошельками.

В большинстве же стран CBDC остаются на этапе пилотных проектов. Центробанки продолжают исследовать возможности для интеграции государственной криптовалюты в свои экономики.

В США наблюдались активные протесты против введения в США цифрового доллара. В марте 2023 года в Законодательном собрании Флориды был запущен проект закона, запрещающего использование на территории штата цифрового доллара и любой другой цифровой валюты центральных банков. Губернатор Флориды Рон ДеСантис поддержал эту инициативу и призвал губернаторов других штатов принять аналогичные меры. Он призвал к запрету CBDC во всей стране и разъяснил, что это инструмент «слежки за американцами и контроля за их поведением». Роберт Ф. Кеннеди-младший, кандидат в президенты США, заявил, что CBDC могут «смазать скользкий путь к финансовому рабству и политической тирании». 3 мая 2023 г. палата представителей Северной Каролины приняла закон, направленный на запрет платежей в штате с использованием CBDC. Этим законом Федеральной резервной системе запрещается также использовать Северную Каролину в качестве потенциального полигона для своего проекта CBDC [2].

Новый президент США Дональд Трамп подписал указ «Об укреплении американского лидерства в области цифровых финансовых технологий». Документ регулирует вопросы, связанные с развитием криптовалютной индустрии и цифровых валют центральных банков (CBDC). Одним из ключевых положений документа является запрет на создание, выпуск и использование цифровых валют центрального банка (CBDC) в США, за исключением случаев, предусмотренных законодательством. Такая позиция объясняется тем, что внедрение государственных цифровых денег может представлять угрозу финансовой стабильности, конфиденциальности данных граждан и суверенитету страны. Согласно данному указу, федеральные ведомства обязаны также обеспечить американским гражданам право на участие в майнинге, валидации транзакций, а также проведение сделок без необоснованной цензуры и возможность самостоятельно хранить цифровые активы. По мнению авторов инициативы, это защитит криптовалютных инвесторов от возможных



злоупотреблений со стороны регуляторов, исключит политически мотивированные запреты на доступ к банковским и финансовым сервисам.

Банк России разрабатывает цифровой рубль, который планируется к запуску летом 2025 года. Население встречает данную валюту настороженно. Так, в соцсетях и мессенджерах в последнее время участились рассылки, в том числе с видео, призывающие категорически избегать использования цифровых рублей. Авторы рассылок утверждают, что переход на цифровые рубли будет принудительным и приведет к ограничению их расходов.

Таким образом, введение цифровой валюты центробанков на данном этапе несет значительные риски и не представляет существенных преимуществ для населения. Ее использование целесообразно ограничить, применяя ее точно, например, для финансирования государственных проектов, чтобы избежать разворовывания бюджетных средств. Представляется важным запретить ее использование для выплаты заработной платы. Тем более недопустимо заставлять работников бюджетных организаций в «добровольно-принудительном» порядке переходить на получение заработной платы в цифровых рублях.

#### **Список использованных источников:**

1. Как CBDC изменят нашу жизнь? Государственный контроль финансов [Электронный ресурс] URL: <https://mining-cryptocurrency.ru/kak-cbdc-izmenyat-nashu-zhizn/>
2. Катасонов В. Америка против цифровой валюты CBDC [Электронный ресурс] / В. Катасонов // Фонд стратегической культуры. URL: <https://dzen.ru/a/ZFbY01AV6VUUbZilQ>
3. Кочергин, Д.А. Современные модели систем цифровых валют центральных банков / Д.А. Кочергин // Вестник СПбГУ. Экономика. – 2021. – Т. 37. – Выпуск 2. – С. 205-240.
4. Никулина И.Е. Роль CBDC в контроле за дефицитными расходами / И.Е. Никулина, Барсик М.К.И. // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2023. – № 10. – Т.6. – С. 87-94.
5. Худабердиева, Н.А. Влияние цифровых валют на глобальную экономическую систему / Н.А. Худабердиева, О. Емиркулыев, М. Селимов // Вестник науки. – 2024. – №7(76). – С. 174-178.
6. Snowden, E. Your money and your life: central banks digital currencies will ransom our future [Электронный ресурс] / E. Snowden. URL: <https://edwardsnowden.substack.com/p/cbdc>

**УДК 346.548**

#### **Анализ технологий, способов, методов и программного обеспечения для автоматизации коммуникации с клиентами компании**

***Филиппов Михаил Владимирович,**  
кандидат технических наук, доцент,  
доцент кафедры экономики и управления  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** В статье рассмотрены современные технологии, способы и методы автоматизации коммуникации с клиентами компании. Проведен краткий анализ современных CRM систем. Отдельно рассмотрены вопросы использования искусственного интеллекта в CRM. Сделаны выводы о преимуществах применения искусственного интеллекта в CRM.

**Ключевые слова:** система управления взаимоотношениями с клиентами, CRM, информационные технологии, омниканальные коммуникации, системы интерактивного голосового ответа, IVR, искусственный интеллект, ИИ, чат-бот.

В настоящее время самым эффективным способом организации работы с клиентами является комплексная автоматизация процессов с помощью системы управления взаимоотношениями с клиентами (CRM). CRM облегчают и упрощают работу сотрудников компании с клиентами, значительно сокращая объем бумажной работы. Процесс автоматизации в данном направлении — это эффективный способ обеспечить высокий уровень удовлетворенности клиентов без привлечения большого числа ресурсов и времени.

Актуальность темы исследования обусловлена тем, что разработчики CRM постоянно ищут направления развития технологий автоматизации коммуникации с клиентами компании.

Цель исследования заключается в том, чтобы проанализировать современное развитие CRM и определить основные направления развития.

Новизна выбранной темы заключается в анализе использования передовых технологий и инновационных подходов, которые позволяют значительно улучшить взаимодействие и повысить эффективность бизнес-процессов взаимодействия с клиентами.

В качестве объекта исследования было выбрано программное обеспечение в области управления взаимоотношениями с клиентами, которое занимает лидирующие позиции на современном рынке ИТ-услуг.

Предметом исследования является функционал CRM, который использует современные ИТ, включая искусственный интеллект.

Основные задачи выполнения исследования:

- анализ ИТ для автоматизации коммуникации с клиентами компании;
- анализ способов автоматизации коммуникации с клиентами;
- анализ методов автоматизации коммуникации с клиентами.

Стоит отметить, что современные CRM-системы поддерживают омниканальные коммуникации (omni channel), когда все каналы связи с клиентом обрабатываются в едином пространстве. Это позволяет компаниям эффективно взаимодействовать с клиентами через множество каналов — телефон, электронную почту, сайт, социальные сети, мессенджеры и другие [1]. Это обеспечивает непрерывность и согласованность коммуникации, улучшая качество коммуникаций и повышая удовлетворенность клиентов.

Автоматизация коммуникации с клиентами позволяет более точно сегментировать аудиторию и предлагать индивидуальные предложения. С помощью анализа данных о поведении и предпочтениях клиентов компании могут разрабатывать персонализированные маркетинговые кампании, что значительно повышает их эффективность и отклик.

Также CRM-системы предлагают инструменты для автоматизации маркетинговых кампаний, включая запуск триггерных рассылок, управление контентом и анализ результатов. Это позволяет компаниям более эффективно привлекать и удерживать клиентов, а также оптимизировать затраты на маркетинг [2].

Рассмотрим, какие задачи автоматизируются с помощью CRM. Одной из задач является перенаправление клиентов в соответствующий отдел с помощью системы интерактивного голосового ответа (IVR). Преимущества такой автоматизации очевидны. Сокращается время ожидания ответа, предоставляется более качественная поддержка клиентам, повышается продуктивность менеджеров самой компании.

Скорость реакции на запрос клиента – важный критерий для компании, которая ставит на первое место клиентоориентированность. С использованием автоматизированных систем эта задача может быть практически полностью решена. Чат-боты и голосовые помощники способны быстро решить около 90% всех полученных

запросов. Менеджерам останется лишь обработать небольшой процент обращений, которые по ряду причин не могут быть решены автоматически.

Использование автоматизированных систем работы с клиентами позволяют значительно сэкономить время и средства компании, а также освободить персонал от рутинной работы. Автоматизированная поддержка позволяет из всего потока обращений выделить VIP-клиентов и сообщить менеджеру, чтобы он обратил особое внимание на обращение такого клиента. Избавление менеджеров от рутинных операций (ручной ввод данных в систему, ответы на повторяющиеся вопросы) способствует росту продаж и укреплению лояльности клиентов [3].

В процессе автоматизации повышается эффективность работы компании: клиентам не нужно долго ждать ответа сотрудника или просить перевода на другого менеджера, с которым он раньше общался. Автоматизация позволяет большинство вопросов решить с первого раза. Такой подход к работе с клиентами обеспечивает больше положительных отзывов и меньше жалоб. Чат-боты и IVR ответят в любой час, уменьшая при этом человеческий фактор. Люди склонны слишком сильно полагаться на эмоции, упускать факты и совершать ошибки. Автоматизация помогает избежать таких проблем.

Разработка разговорных пользовательских интерфейсов или чат-ботов представляет собой современную тенденцию в CRM. Эти боты предназначены для предоставления ответов на распространенные запросы, такие как проверка баланса счета, уточнение статуса заказа, получение информации о товаре. С их помощью пользователи могут отслеживать доставку и выполнять другие действия с одного устройства. Данная технология уже получает все большее распространение, поскольку является неотъемлемым элементом автоматизации обслуживания клиентов в различных отделах поддержки и продаж.

Автоматизация при коммуникации с клиентами может быть чрезвычайно полезной при работе с большими объемами данных. Исследования показывают, что скорость совершения исходящих звонков сотрудниками может увеличиться в среднем на 33%. Это значительно повышает эффективность работы менеджеров и их способность совершать многочисленные звонки. Функции, такие как хранение истории общения с клиентами, быстрый набор номера одним кликом из CRM вместо ручного набора или отправка сообщения через чат-бот способствуют достижению этой цели.

Мониторинг и статистика играют ключевую роль в эффективности и скорости обслуживания клиентов. Это позволяет в режиме реального времени отслеживать происходящее, обеспечивая отсутствие пробелов в распределении звонков и высокую производительность сотрудников отдела работы с клиентами [4]. Кроме того, программное обеспечение для управления коммуникациями может включать функции анализа данных и отчетности. Это позволяет руководителям отслеживать ключевые показатели эффективности, такие как время ответа на запросы, количество решенных проблем и уровень удовлетворенности клиентов. На основе этих данных можно принимать обоснованные решения для улучшения процессов и повышения эффективности работы команды. Автоматизированная аналитика помогает определить среднее количество звонков и выявить отклонения от стандартной нагрузки для центра обработки вызовов. Также можно определить количество пропущенных звонков и проанализировать причины, из-за которых клиенту не ответили.

Интеграция с различными каналами связи, такими как электронная почта, телефон, чат и социальные сети позволяет представителям службы работы с клиентами действовать в едином интерфейсе, что упрощает управление коммуникациями и повышает оперативность реагирования. Автоматизация ответов на часто задаваемые вопросы с помощью чат-ботов и искусственного интеллекта позволяет сократить время ожидания клиентов и повысить их удовлетворенность. Так, использование искусственного интеллекта в CRM позволяет значительно улучшить качество обслуживания, повысить эффективность маркетинговых кампаний и оптимизировать внутренние бизнес-процессы.

Внедрение программного обеспечения для управления коммуникациями также способствует улучшению внутреннего взаимодействия между отделами компании. Например, отдел продаж может легко передавать информацию о клиентах в службу поддержки, что обеспечивает более слаженную работу различных отделов и улучшает качество обслуживания.

Внедрение программного обеспечения для управления коммуникациями является важным инструментом для любой компании, стремящейся улучшить поддержку клиентов, оптимизировать процессы и повысить эффективность работы команды.

Одним из ключевых элементов в автоматизации коммуникации с клиентами является использование искусственного интеллекта (ИИ). Эти технологии позволяют CRM-системам анализировать большие объемы данных, предсказывать поведение клиентов и предлагать персонализированные решения. Например, чат-боты на основе ИИ могут автоматически отвечать на запросы клиентов, предоставляя мгновенную поддержку, снижая нагрузку на сотрудников. С помощью ИИ в чат-ботах большинство вопросов решается правильно с первой попытки. Чат-боты с ИИ ответят в любой час, уменьшая при этом человеческий фактор. Грамотное использование ИИ обеспечивает больше положительных отзывов и меньше жалоб со стороны клиентов.

Интеграция искусственного интеллекта с CRM востребована уже на протяжении многих лет и все больше производителей ПО экспериментируют с добавлением новых возможностей в системы автоматизации. Например, чат-бот с ИИ может проанализировать тональность ответа клиента и оперативно подключить оператора, чтобы снизить негативные реакции клиента. Аналогично системы IVR с ИИ могут отследить сложные вопросы и переадресовать диалог на сотрудника call-центра.

Разработка разговорных пользовательских интерфейсов и чат-ботов с ИИ представляет собой растущую тенденцию в ИТ. Эти боты предназначены для предоставления традиционных ответов на распространенные запросы, такие как проверка баланса счета или получение информации о товаре. С их помощью пользователи могут отслеживать доставку и выполнять другие действия, не покидая своего устройства. Помимо этого, чат-боты с ИИ могут использовать голосовые помощники.

IVR с ИИ позволяет разговаривать с клиентом в любое время суток. Для клиента очень важно, чтобы он мог дозвониться в любое время в поддержку, потому что-то проблема может случиться ночью или в другое нерабочее время. Вечером или ночью ИИ сможет принять звонок, уточнить проблему, предложить варианты решения и записать разговор. Если проблема не будет решена ИИ, то уже менеджеры же подключатся к клиенту в рабочее время.

Использование искусственного интеллекта в CRM представляет собой значительный шаг вперед в области бизнес-аналитики и автоматизации процессов. ИИ позволяет значительно улучшить качество обслуживания, повысить эффективность маркетинговых кампаний и оптимизировать внутренние бизнес-процессы.

Согласно исследованиям Fortune Business Insights, к 2030 году стоимость CRM-систем на базе искусственного интеллекта на мировом рынке достигло примерно 157 миллиардов долларов. Компании, которые уже интегрировали генеративный искусственный интеллект, отвечают на запросы клиентов и партнеров на 50% быстрее [5].

Искусственный интеллект в CRM помогает решить многие задачи, в том числе:

1. Создание персональных писем клиентам. ИИ анализирует данные о клиенте, его обращении и генерирует необходимые электронные письма и ответы. Это повышает лояльность, улучшает взаимодействие и увеличивает вероятность, что клиент продолжит сотрудничество с компанией.

2. Продвижение обращений потенциальных клиентов (лидов) по воронке продаж. Чат-боты на базе ИИ могут вести диалог с клиентами и отвечать на их вопросы вплоть до заключения договора.

3. ИИ позволяет использовать голосовой поиск в системе, что делает взаимодействие с CRM удобным и понятным процессом.

4. Круглосуточная поддержка клиентов. Чат-боты на базе ИИ могут предоставлять круглосуточную поддержку клиентам, отвечая на вопросы, решая простые задачи и направляя запросы к специалистам при необходимости.

5. Повышение качества коммуникации с помощью интеллектуального анализа данных о клиенте.

6. Автоматизированный анализ причин неудавшихся сделок для предотвращения подобных ситуаций в будущем.

7. Анализ перекрестных продаж. ИИ анализирует покупки клиентов и предлагает им дополнительные товары и услуги, которые могут их заинтересовать, что способствует увеличению объема продаж в компании.

8. Выявление потенциала сделки при помощи прогнозной оценки клиентов. Это позволяет менеджерам сконцентрировать свои усилия на самых перспективных клиентах.

9. Расшифровка и анализ звонков с выделением основной информации и потребностей клиентов.

10. ИИ оказывает поддержку менеджерам и другим сотрудникам в поиске тех или иных вопросов, выделяет главное из длинного текста, выполняет постановку задач, автоматически заполняет данные о клиенте и др.

Таким образом, внедрение CRM-систем на основе технологий искусственного интеллекта позволяет автоматизировать рутинные задачи и улучшить взаимодействие с клиентами благодаря персонализации и круглосуточной поддержке. Повысить конверсию и продажи за счет прогнозной оценки обращений и выявления возможностей для перекрестных продаж.

#### **Список использованной литературы**

1. Карпов, С.А. 35 стандартов настройки отдела продаж в CRM. / С.А. Карпов. — М.: Ridero, 2022. — 123 с.
2. Рыбаков, М. Ю. Бизнес-процессы: как их описать, отладить и внедрить. Практикум / М. Ю. Рыбаков. — М.: Михаил Рыбаков, 2020. — 861 с.
3. Куликов, Г. Г. Методика интеграции информационно-поисковых и корпоративных информационных систем на основе системных моделей бизнес-процессов / Г. Г. Куликов. — М.: Синергия, 2021. — 608 с.
4. Репин, В. Бизнес-процессы. Моделирование, внедрение, управление / В. Репин. — Москва: Наука, 2022. — 753 с.
5. Пуск. Интегратор Битрикс24: [сайт]. — URL: <https://i-pusk.ru/blog/help-support/11-primerov-ispolzovaniya-iskusstvennogo-intellekta-v-crm/>

**УДК 346.548**

#### **Эффективность использования цифровых технологий в системе управления ФКИС**

*Гуцалов Владислав Аркадьевич,  
магистрант 2 курса направления 49.04.01  
профиль «Управление физической культурой и спортом»  
Научный руководитель: Беликова Екатерина Владимировна,  
к.э.н., доцент, Волгоградская государственная  
академия физической культуры, Волгоград, Россия*

**Аннотация.** В статье отражается эффективность использования цифровых технологий в системе управления физической культуры и спорта, так как они развиваются быстро, что может указывать на проблемные места их применения из-за резких изменений,

для этого нужно повысить уровень оптимизации управленческих процессов и повысить эффективность работы всей системы.

**Ключевые слова:** менеджмент, физическая культура и спорт, управление, цифровые технологии.

В современное время цифровые технологии становятся очень важными составляющими в управлении физкультурно-спортивной деятельности и их значение в условиях цифрового прогресса занимает высокое место в области физической культуры и спорта. Они помогают более оптимально принимать управленческие решения и повышать качество услуг на рынке.

Одним из многих преимуществ цифровых технологий в области управления ФКиС – это автоматизация управленческих процессов. Это помогает эффективнее сократить время на решение рабочих задач персонала, увеличить их производительность труда и снизить шанс ошибок. Данное решение позволяет добиться некой автоматизации в некоторых направлениях управления в области физической культуры и спорта.

Также цифровые технологии играют роль ведущего фактора конструктивных изменений в сфере управления в направлении его качественной модернизации. С развитием цифровизации в нашей стране сфера управления определила появление и продвижение соответствующих технологий, как средства адаптации организаций к меняющимся условиям окружающей среды.

Нельзя не заметить, что развитие физической культуры и спорта неразрывно связано с развитием цифровой индустрии. Цифровые технологии отчасти способствуют решению ряда проблем, которые нельзя было оптимизировать или автоматизировать под решение управленческих задач из-за невозможности использования только информационных технологий.

Следовательно, внедрение современных цифровых технологий является вынужденным шагом для успешного развития в области физической культуры и спорта в текущих условиях.

**Характеристика литературных источников:** Опираясь на тему исследования нельзя не отметить авторов, которые изучали приближенную проблематику.

Так, А. Е. Сомова поднимает в своей работе обращает внимание на создание интегральных цифровых пространств в сфере физической культуры и спорта.

Крылова А. Т. рассматривала цифровизацию как способ получения качественных статистических данных для управления в области ФКиС. В. А.

Хажироков В. А. и Мешев И. Х. рассматривали в своей работе вопросы использования цифровых технологий в сфере физической культуры и спорта.

**Объект исследования:** эффективность использования цифровых технологий в системе управления ФКиС.

**Предмет исследования:** цифровые технологии используемые в системе управления ФКиС.

**Цель исследования:** проанализировать и сравнить основные цифровые технологии в сфере управления ФКиС.

**Задачи исследования:**

1. Изучить научную литературу о цифровизации в системе управления ФКиС.
2. Выделить основные цифровые технологии применяемые в системе управления ФКиС.
3. Выявить эффективность использования цифровых технологий в системе управления ФКиС на основании анкетирования.

**Гипотеза исследования:** Использование цифровых технологий в системе управления физической культуры и спорта может значительно увеличить эффективность работы организации.

**Практическая значимость:** На основании результатов можно узнать объективную оценку эффективности применения цифровых технологий в системе управления ФКиС для определения дальнейшего пути развития.

**Научная новизна:** Исследование позволяет выявить через мнение людей насколько оценивается эффективность цифровых технологий в системе управления ФКиС на данном этапе развития.

**Методы исследования:** Анализ, обобщение, абстрагирование.

**Организация исследования:** исследование проходило на нескольких базах, таких как: ГБУ ВО ВОСШ, СК «Динамо» и ТК «Дружба».

Перед организацией исследования была изучена научная литература, а также заданы вопросы к организациям по каким именно цифровым технологиям они выполняют свои задачи. Не сложно заметить, что цифровые технологии стремительно захватывают все сферы жизни человека и эти технологии можно разделить на общие и специальные. Общие цифровые технологии подойдут для выполнения стандартных задач, которые могут быть везде, например, запись людей на тренировку/ на посещение офиса банка. Специальные же цифровые технологии рассчитаны на определённые специфические объект или область применения.

Для исследования эффективности цифровых технологий в управлении физической культуры и спорта были проанализирована научная литература по данной тематике, чтобы выяснить актуальность данной темы и тенденцию её развития в России.

Персоналу и руководству было предложено пройти простое анонимное анкетирование по теме: «Эффективность цифровых технологий в управлении спортивно-оздоровительных организациях» (таб 1.). В исследовании приняло участие 35 человек из вышесказанных спортивно-оздоровительных организаций.

Таблица 1 – Бланк анкеты по теме: «Эффективность цифровых технологий в управлении спортивно-оздоровительных организациях»

<i>«Эффективность цифровых технологий в управлении спортивно-оздоровительных организациях»</i>			
<i>Дата заполнения</i>			
1) Используются ли в вашей организации цифровые технологии?			
а) Да		б) Нет	
2) Как часто используете цифровые технологии в своей работе?			
а) Не часто	б) Пару раз за рабочий день	в) Довольно часто	г) Часто
3) На какую оценку вы оценили эффективность использования данной цифровой технологии?			
а) 1	б) 2	в) 3	г) 4
			д) 5

В результате проведения анкетирования нами были получены данные по эффективности применения цифровых технологий в сфере управления физической культуры и спорта, свидетельствующие о положительной динамике продвижения цифровых технологий (рис 1,2,3).

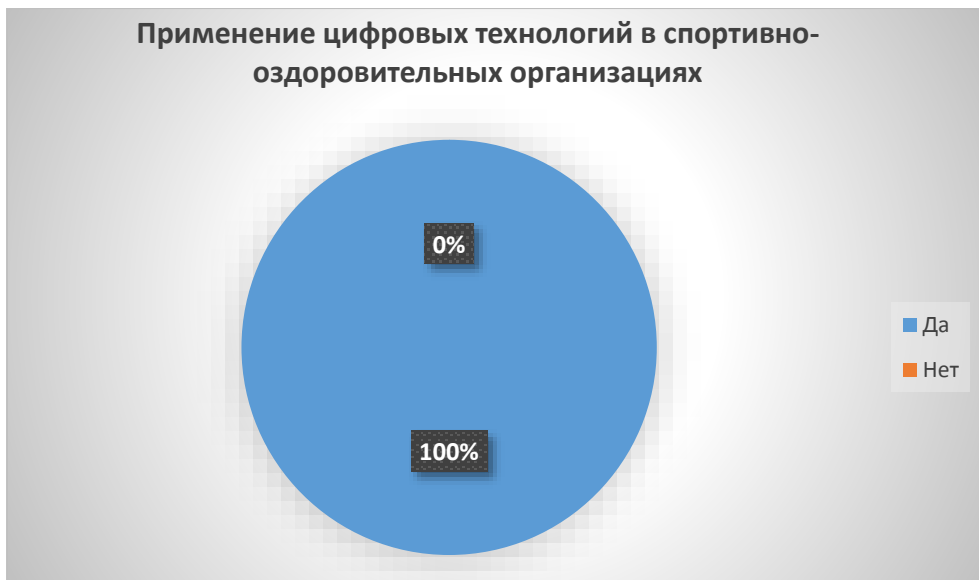


Рисунок 1 – Применение цифровых технологий в спортивно-оздоровительных организациях

На основании полученных данных все респонденты используют цифровые технологии для решения рабочих задач.



Рисунок 2 – Частота применения цифровых технологий в спортивно-оздоровительных организациях

На основании полученных данных большинство респондентов часто используют цифровые технологии в решении рабочих задач, а наименьшее количество используют довольно нечасто.





Рисунок 3 – Оценка эффективности использования цифровых технологий в спортивно-оздоровительных организациях

На основании полученных данных чуть больше половины респондентов оценивают эффективность цифровых технологий на оценку «Хорошо», а наименьшее количество людей оценили на «Неудовлетворительно».

На основании полученных данных все респонденты используют цифровые технологии для решения рабочих задач. Большинство респондентов часто используют цифровые технологии в решении рабочих задач, а наименьшее количество используют довольно нечасто; однако чуть больше половины респондентов оценивают эффективность цифровых технологий на оценку «Хорошо», а наименьшее количество людей оценили на «Неудовлетворительно».

Исследование эффективности цифровых технологий в управлении физической культурой и спортом позволило выявить, что их применение является важным фактором успешного развития данной сферы. Анализ научной литературы и анкетирование персонала и руководства спортивно-оздоровительных организаций показали, что цифровые технологии способствуют более оптимальному принятию управленческих решений, повышению качества услуг и автоматизации управленческих процессов.

**Выявленные проблемы:**

**Недостаточная осведомлённость персонала о цифровых технологиях:** некоторые организации не используют цифровые технологии или делают это недостаточно часто. Это может быть связано с отсутствием обучения и информирования сотрудников о преимуществах и возможностях, которые предоставляют цифровые технологии.

**Разнообразие цифровых технологий:** существует множество различных цифровых технологий, которые могут быть полезны для управления физической культурой и спортом. Однако не все организации могут сразу определить, какие из них наиболее подходят для их задач.

**Отсутствие единой системы оценки эффективности цифровых технологий:** разные организации могут оценивать эффективность цифровых технологий по-разному, что затрудняет сравнение результатов и определение наиболее эффективных решений.

Для решения выявленных в ходе исследования проблем можно выделить следующие меры:

Обучение и информирование персонала: проведение обучающих семинаров и вебинаров, создание информационных материалов и руководств по использованию цифровых технологий поможет повысить осведомлённость персонала и стимулировать их к более частому использованию цифровых инструментов.

Разработка единой системы оценки эффективности: определение критериев оценки эффективности цифровых технологий и создание единой системы оценки позволит сравнивать результаты разных организаций и определять наиболее эффективные решения.

Выбор наиболее подходящих цифровых технологий: анализ потребностей и задач каждой организации позволит определить, какие цифровые технологии будут наиболее полезны для достижения целей и повышения эффективности управления.

В целом, исследование показало, что внедрение и использование цифровых технологий в управлении физической культурой и спортом является необходимым условием для успешного развития данной сферы. Однако для достижения максимальной эффективности необходимо учитывать разнообразие цифровых технологий и разрабатывать индивидуальные подходы к их внедрению и использованию.

### **Библиографический список:**

Распоряжение Правительства Российской Федерации от 7 февраля 2024 г. № 264-р Об утверждении стратегического направления в области цифровой трансформации физической культуры и спорта до 2030 г. URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/408416419/> (Дата обращения: 20.11.2024). – Текст : электронный.

1. Кондратьева М. Цифровизация: исследование основных терминов/ М. Кондратьева, А. Комахина. - URL: <https://ekam-journal.com/images/2022/3-2022/Kondratieva-Komakhina.pdf> (дата обращения: 20.11.2024). – Текст : электронный.

2. Прохоров А., Коник Л. Цифровая трансформация. Анализ, тренды, мировой опыт./ А. Прохоров, Л. Коник. URL: [https://ацим.рф/wp-content/uploads/2021/09/digital\\_transformation\\_book.pdf](https://ацим.рф/wp-content/uploads/2021/09/digital_transformation_book.pdf) (Дата обращения 20.11.2024) – Текст : электронный.

3. Цифровое общество: Цивилизация на стадии «комфортной» тоталитарности/Фатенков А. Н. URL: [https://www.socionauki.ru/upload/socionauki.ru/journal/vg/2022\\_1/Фатенков.pdf](https://www.socionauki.ru/upload/socionauki.ru/journal/vg/2022_1/Фатенков.pdf) (Дата обращения: 20.11.2024). – Текст : электронный.

**УДК 658.15**

### **Цифровизация управленческого учёта в строительных организациях**

***Воробьев Алексей Евгеньевич,**  
студент 2 курса, группы МФ-200  
экономического факультета  
Волгоградского института управления  
РАНХиГС*

**Аннотация.** Статья раскрывает современные подходы к цифровизации управленческого учёта в строительных организациях. Особое внимание уделено внедрению технологий искусственного интеллекта для автоматизации сбора, анализа и прогнозирования данных. Представлены преимущества цифровых решений. Предложены этапы внедрения цифровизации в управленческий процесс. Приведены примеры измеримой экономической эффективности, обоснованы выгоды цифровизации для повышения конкурентоспособности строительных компаний.

**Ключевые слова.** Цифровизация, управленческий учёт, строительные проекты, искусственный интеллект, автоматизация.

В настоящее время формируется этап перехода к новым цифровым технологиям и ресурсам в деятельности компании. Данный процесс подразумевает пересмотр использования технологий и бизнес-процессов для усовершенствования учётной политики, взаимодействия с заказчиками и потребителями, а также с другими участниками деятельности современной компании [2, с. 1]. В Российской Федерации в 2017 году в рамках Стратегии развития информационного общества [1] была принята государственная программа «Цифровая экономика Российской Федерации», которая предусматривает использование цифровых технологий во всех сферах деятельности, в том числе, и в строительной [9, с. 1].

Цифровизация процессов управления становится одним из ключевых факторов повышения эффективности деятельности строительных организаций. Управленческий учёт играет центральную роль в контроле и распределении ресурсов, анализе затрат и формировании прогнозов по реализуемым строительным проектам. В условиях увеличения объёмов данных, усложнения проектных задач и необходимости принятия оперативных решений, традиционные методы управленческого учёта теряют свою актуальность. Цифровизация позволяет адаптировать учётные процессы к современным вызовам, минимизировать человеческий фактор и повысить точность анализа.

Основной целью цифровизации управленческого учёта является автоматизация сбора, обработки и анализа данных с последующим использованием полученной информации для принятия стратегически и тактически значимых решений. Важным направлением является внедрение технологий искусственного интеллекта и машинного обучения, способных анализировать большие массивы информации, выявлять закономерности и формировать прогнозы, что особенно важно для строительных компаний, работающих в условиях многозадачности, высоких рисков и необходимости строгого соблюдения сроков и бюджетов.

Одной из ключевых проблем традиционного управленческого учёта в строительной отрасли является его низкая адаптивность к динамическим изменениям внешней среды. Человеческий анализ данных требует значительных временных затрат, при этом часто допускаются ошибки, связанные с субъективностью оценки или сложностью обработки большого объёма информации. Например, определение перерасхода бюджета может занимать несколько дней, что не позволяет вовремя принять корректирующие меры и своевременно минимизировать возможные риски. IT-решения являются настоящими интеллектуальными помощниками специалистов различных отделов, которые позволяют сэкономить экономические, человеческие, финансовые ресурсы; повышают качество решений на высоком экспертном уровне; распознают новые угрозы информационной безопасности. Высоким спросом пользуются аналитические модели на основе анализа временных рядов на базе нейронных сетей. Применение технологий искусственного интеллекта для анализа большого массива данных позволяет реагировать на быстрый рост данных и высокую динамичность параметров окружающей среды в современных реалиях. Искусственный интеллект и информационные системы оптимизируют информацию и ресурсы организации [10, с. 3].

Для усовершенствования управленческого учёта предлагается внедрять в деятельность строительных компаний специализированные программные решения, такие как: ERP-системы (системы для планирования ресурсов предприятия), платформы аналитики данных и системы на базе искусственного интеллекта. Такие технологии должны интегрироваться с существующими информационными системами компаний и позволять в режиме реального времени анализировать ключевые показатели эффективности (KPI), прогнозировать затраты, выявлять отклонения от плановых значений и предлагать оптимальные решения для сокращения расходов. Например, алгоритмы машинного

прогнозирования могут анализировать тенденции рынка строительных материалов, предлагая наиболее выгодное время для закупок.

Эффект от цифровизации проявляется в снижении временных и финансовых затрат. Так, обработка данных, которая ранее занимала несколько дней работы аналитиков, автоматизируется, что позволяет высвободить трудовые ресурсы и сократить затраты на оплату труда. Прогнозирование расходов с помощью искусственного интеллекта значительно точнее, чем оценки, выполненные вручную. Средняя ошибка прогнозирования данных сокращается с 15–20% до 3–5%, что особенно важно для крупных строительных проектов с бюджетами в сотни миллионов рублей.

Экономическая эффективность цифровизации измеряется через снижение затрат, повышение точности планирования и уменьшение временных ресурсов. Например, для компании с годовым бюджетом на проекты в размере 1 млрд рублей уменьшение перерасхода с 10% до 3% позволяет сэкономить до 70 млн рублей. Дополнительно сокращение издержек на персонал за счёт автоматизации процессов может сэкономить ещё 5–10 млн рублей ежегодно.

Цифровизация также способствует повышению прозрачности процессов. Интеграция данных из различных источников в единую систему упрощает доступ к информации, что позволяет руководству компании оперативно отслеживать состояние каждого проекта. Например, автоматические отчёты о ходе строительства и использовании ресурсов формируются в режиме реального времени, что исключает необходимость в ручной сверке данных.

Кроме того, цифровизация позволяет снизить риски, связанные с управлением проектами. Системы прогнозирования, основанные на искусственном интеллекте, могут заранее выявлять потенциальные проблемы, такие как превышение бюджета или задержки по срокам сдачи объектов. Это обеспечивает возможность раннего вмешательства и принятия мер по минимизации последствий. Например, система может предложить перераспределение ресурсов между проектами для сокращения временных затрат или предупредить о необходимости закупки материалов в условиях роста цен.

Для успешной цифровизации управленческого учёта строительных компаний требуется комплексный подход, включающий анализ текущих процессов, выбор подходящих IT-решений, интеграцию программного обеспечения и обучение сотрудников. Важным этапом является тестирование цифровых систем на пилотных проектах для выявления их недостатков и лучшей адаптации к специфике компании. Полное развертывание системы должно сопровождаться постоянным мониторингом её работы и внесением корректировок по мере необходимости.

Искусственный интеллект внедряется в управленческий учёт компаний, что позволяет сэкономить финансовые и временные ресурсы на решение рутинных задач. Считается, что одной из возможных негативных последствий внедрения искусственного интеллекта является сокращение персонала. Но по данным исследования «Проникновение решений на базе искусственного интеллекта в российских компаниях» 93% респондентов утверждают, что их компании не сокращали рабочие места из-за внедрения искусственного интеллекта [10, с. 8].

Таким образом, цифровизация управленческого учёта в строительной организации является стратегически важным процессом, направленным на повышение конкурентоспособности, снижение издержек и улучшение качества управления проектами. Внедрение технологий искусственного интеллекта и автоматизации аналитики данных обеспечивает точность, оперативность и прозрачность учётных процессов, создавая основу для устойчивого развития компании в современных условиях.

#### **Список используемой литературы**

1. Указ Президента РФ № 203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017-2030 годы». Собрание законодательства

Российской Федерации, № 20. 2017. 2901 с.

2. Белалова Г. Влияние цифровизации на повышение эффективности бизнес-процессов предприятия // Экономика и социум. 2022. №4-1 (95). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-tsifrovizatsii-na-povyshenie-effektivnosti-biznes-protssesov-predpriyatiya> (дата обращения: 19.11.2024).

3. Гончаров И. Л. Трансформация управленческих процессов под влиянием цифровизации // Инновации и инвестиции. 2020. №9. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/transformatsiya-upravlencheskih-protssesov-pod-vliyaniem-tsifrovizatsii> (дата обращения: 19.11.2024).

4. Зайковский В. Э., Карев А. В. Автоматизация процесса управления рисками - важный шаг к цифровизации принятия управленческих решений // Проблемы анализа риска. 2021. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/avtomatizatsiya-protssessa-upravleniya-riskami-vazhnyy-shag-k-tsifrovizatsii-prinyatiya-upravlencheskih-resheniy> (дата обращения: 19.11.2024).

5. Каверина, О. Д. Управленческий учет : учебник и практикум для вузов / О. Д. Каверина. — 4-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2024. — 428 с.

6. Михалёва Н.В., Яковенко Е.В. Цифровизация строительной отрасли в рамках государственной программы по созданию национальной системы пространственных данных // Вестник ТИУиЭ. 2024. №1 (41). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovizatsiya-stroitelnoy-otrasli-v-ramkah-gosudarstvennoy-programmy-po-sozdaniyu-natsionalnoy-sistemy-prostranstvennyh-dannyh> (дата обращения: 19.11.2024).

7. Платов А.В., Новичкова И.А., Петраш Е.В., Силаева А.А., Панова А.Г. Цифровизация управленческого учета в контексте процессного подхода // Финансовые рынки и банки. 2023. №5. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovizatsiya-upravlencheskogo-ucheta-v-kontekste-protssessnogo-podhoda> (дата обращения: 19.11.2024).

8. Сергеев, Л. И. Цифровая экономика : учебник для вузов / Л. И. Сергеев, Д. Л. Сергеев, А. Л. Юданова ; под редакцией Л. И. Сергеева. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2024. — 437 с.

9. Сулейманова Л. А., Сапожников П. В., Кривчиков А. Н. Цифровизация строительной отрасли как it-структурирование пирамиды управления процессами // Вестник БГТУ имени В. Г. Шухова. 2022. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovizatsiya-stroitelnoy-otrasli-kak-it-strukturirovanie-piramidy-upravleniya-protssessami> (дата обращения: 19.11.2024).

10. Юсупова С. М. Процесс принятия управленческих решений в организации в условиях развития цифровой экономики // Гуманитарный научный журнал. 2023. №3-1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/protsess-prinyatiya-upravlencheskih-resheniy-v-organizatsii-v-usloviyah-razvitiya-tsifrovoy-ekonomiki> (дата обращения: 19.11.2024).

**УДК 330.131.7**

### **Современные методы оценки информационной безопасности предприятия**

*Рогачева Кристина Александровна,  
студент 3-го курса,*

*направление «Экономическая безопасность»*

*Кулагина Ирина Ивановна,*

*кандидат экономических наук, доцент*

*Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС*

**Аннотация:** В современном мире информационная безопасность играет ключевую роль в успешном функционировании любого предприятия. В статье приводится анализ

методов для оценки информационной безопасности предприятия, что позволяет выявить слабые места в системе защиты и разработать эффективные стратегии для их устранения.

**Ключевые слова:** цифровая среда, инновации, предприятие, модернизация, технологии, информационные изменения, компьютерные сети.

В настоящее время активное развитие цифровой среды открывает перед нами новые возможности в применении инноваций. Население страны, отдельные предприятия и комплексные производства модернизируют свою деятельность с помощью внедрения новых технологий, инновационных идей и информационных изменений в программных обеспечениях и компьютерных сетях.

Информационная безопасность становится одним из главных элементов поддержания стабильности и устойчивости развития предприятия. Угрозами для осуществления целей развития цифровой экономики в информационной среде компаний являются увеличение информационных и компьютерных преступлений, отставание темпов развития в разработке и использовании технологий, опасность атак на информационные сети предприятий и другие.

В соответствии с данными, представленными Министерством цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации, в нашей стране активно развивается национальный проект «Цифровая экономика РФ», одним из направлений которого и становится «Информационная безопасность».

Данное направление стремится к обеспечению устойчивости и безопасности информационной инфраструктуры, конкурентоспособности отечественных разработок и технологий информационной безопасности, а также к построению эффективной системы защиты прав и законных интересов личности, бизнеса и государства от угроз информационной безопасности [5].

Ключевой фактор обеспечения информационной безопасности предприятия – это постоянный мониторинг, анализ рисков и оценка эффективности мер, предпринимаемых на данный момент. Без анализа у компаний не будет возможности нейтрализовать возникающие угрозы и минимизировать опасности, которые могут возникнуть в данной среде.

Так, основываясь на полученной во время анализа информации, эксперты дают различные рекомендации по защите информации и стратегии компании по изменению некоторых процессов предприятия. Анализ должен проводиться на регулярной основе для эффективности осуществляемых мероприятий и поддержания безопасности цифровых систем на высоком уровне [4]. Существует несколько методологий проведения анализа информационной безопасности.

Помимо методологий анализа процесс оценки информационной безопасности должен быть структурируемым и воспроизводимым, чтобы его можно было периодически повторять и анализировать развитие опасностей в динамике. Для этого предприятия могут создавать матрицы и моделирование угроз в сфере цифрового развития.

Эксперты проверяют самые важные элементы IT-системы на предмет уязвимостей и оценивают вероятность возникновения угрозы, а также ее последствия. Специалисты выявляют потенциальные источники киберопасности и определяют способы их устранения в построении стратегии своей компании – это и будет установление моделирования угроз. При этом способе обычно используют сочетание экспертного и факторного анализа. Специалисты тестируют все жизненно важные системы предприятия на наличие уязвимости [4].

Типы представлены в следующей таблице:

## Методологии проведения анализа информационной безопасности предприятия

Тип	Процесс проведения	Применение результатов
1. Экспертная оценка	Экспертами формируется перечень анализируемых объектов. Анализ предполагает исследование следующих данных: стандартные сведения описывающие характеристики объекта; этапы составляющие обработку информации, требующей конфиденциальности; состав всей инфраструктуры для обработки информации; состав и регламент работы корпоративной системы; схема обеспечения информационной безопасности на предприятии (документация, организационные и технические меры, средства защиты) [7].	Источники рисков, вероятность их возникновения и степень влияния на данные могут быть определены в результате анализа собранных сведений.
2. Статистический анализ	Наиболее уязвимые точки системы кибербезопасности можно определить путем анализа данных об инцидентах, зарегистрированных на защищаемых объектах. Исследуются следующие данные: - количество угроз того или иного типа; - разнообразие источников возникновения угроз; - причины успеха или неудачи при реализации угроз. Статистический анализ требует обширной базы информации для анализа, в которую могут быть включены сведения о новых и известных ранее атаках. [2].	Данный метод наиболее подходит для анализа «дыр» в информационной защите от кибератак на организацию. Исследуя частоту и тип атак, эксперты определяют наиболее вероятные угрозы для корпоративного сегмента. Результатом анализа может стать разработка адекватных контрмер.
3. Факторный анализ	Факторный анализ предполагает рассмотрение экспертами факторов, оказывающих существенное влияние на существование и возможность реализации различных угроз. От специалиста требуется определить какие из реально существующих рисков для предприятия необходимо устранить (или нейтрализовать последствия), а какими рисками можно пренебречь.	В результате анализа уязвимости системы ранжируются по приоритету реагирования на них
4. SWOT-анализ	Сильные и слабые стороны системы кибербезопасности, сведенные в единую матрицу, являются результатом SWOT-анализа. В этой же матрице указываются приоритетные направления по улучшению системы безопасности. [6]	Полученная матрица может быть положена в основу стратегии развития информационной защиты предприятия.
5. Анализ трендов	Своевременное реагирование на угрозы и уязвимости возможно только при постоянном мониторинге возникающих трендов в области кибербезопасности. [3].	Специалисты могут анализировать изменения в методах атак, используемых хакерами, и принимать меры по защите от них.

А матрица угроз представляет собой сводную таблицу, которую разрабатывают специалисты. Матрица отображает потенциальные угрозы и степень их влияния. На ее основе предприятие сможет организовать защиту от наиболее вероятных киберугроз

заблаговременно. По результатам работ с матрицей организация сможет эффективно распределить свои ресурсы для защиты информационной безопасности от наиболее вероятных атак [7].

Таблица 2

Меры по устранению и минимизации угроз [1]

<b>Технические меры</b>	
Шифрование данных и двухфакторная аутентификация	По статистике, 81% кибератак происходят из-за слабых или украденных паролей. Двухфакторная аутентификация снижает этот риск на 80%.
Firewall	Применение современных межсетевых экранов может снизить вероятность несанкционированного доступа к сетевым ресурсам до 60%.
Антивирусное ПО	Согласно исследованиям, эффективное антивирусное программное обеспечение может обнаруживать до 95% вредоносных программ.
Регулярные обновления	Около 30% кибератак происходят через уязвимости в устаревшем программном обеспечении. Регулярное обновление системы снижает этот риск.
<b>Организационные меры</b>	
Политика безопасности	Оформление и регулярное обновление внутренних правил и процедур.
Регулярные аудиты	Внедрение ежеквартальных проверок может снизить риски на 25%.
Обучение персонала	Статистика показывает, что обученный персонал в два раза реже допускает ошибки, ведущие к угрозам безопасности.

Современные тенденции в управлении информационной безопасностью связаны с несколькими ключевыми направлениями: динамическая оценка рисков; интеграция DevSecOps, т.е. интеграция вопросов безопасности на всех этапах разработки ПО, что позволяет устранять уязвимости еще на стадии проектирования и разработки; усиление роли человеческого фактора, несмотря на развитие технологий; создание глобальных платформ для анализа и предотвращения киберугроз.

По данным исследования ИТ-компаний «Киберпротект», в 2024 году больше половины отечественных организаций – 53,8% – увеличили свои расходы на информационную безопасность. В большинстве компаний инвестиции увеличились в сегменте программного обеспечения – 82%, еще 60,9% респондентов отметили, что дополнительные расходы были направлены на обучение сотрудников цифровым компетенциям, 34,4% потратили на обновление оборудования. Самыми распространенными стали технические меры по минимизации угроз, об этом свидетельствует ранее упомянутая статистика [8].

Важно понимать, что ни одна система безопасности не способна дать полноценную гарантию на защиту данных и целостность информации компании, однако постоянный анализ и внедрение новых, обновленных методик борьбы с возникающими угрозами позволят уменьшить влияние вызовов современного мира. В развитии цифровой среды предприятий важным становится и направление развития страны. Национальный проект «Цифровая экономика» позволяет не только получить поддержку во внедрении новых технологий и инноваций, но и создать условия для защиты информационной среды и поддержания стабильности сферы информационной безопасности.

**Список используемой литературы**

1. Анализ информационной безопасности предприятия // - АО «ЕСА ПРО». - 2023. URL: <https://esapro.ru/blog/analiz-informatsionnoy-bezopasnosti-predpriyatiya/> (Дата обращения: 22.11.2024).
2. Анализ угроз информационной безопасности // - ООО "АРинтер". – 2023. URL: <https://arinteg.ru/articles/analiz-ugroz-informatsionnoy-bezopasnosti-27291.html> (Дата обращения: 21.11.2024)



3. Информационная система анализа статистики угроз, поступающих через USB-устройства // Научное обозрение. Технические науки. – 2024. – № 3 – С. 10-14.
4. Методы оценки информационной безопасности // - IT-аутсорсинг. – 2023. URL: <https://sky-dynamics.ru/stati/metody-ocenki-informacionnoj-bezopasnosti/> (Дата обращения: 21.11.2024)
5. Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации. Цифровая экономика РФ. Информационная безопасность // - 2021. – Деятельность. URL: <https://digital.gov.ru/ru/activity/directions/874/> (Дата обращения: 21.11.2024)
6. Мицель А.А., Шелупанов А.А., Ерохин С.С. Модель стратегического анализа информационной безопасности // Доклады ТУСУР. 2007. №2 (16). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/model-strategicheskogo-analiza-informatsionnoy-bezopasnosti> (Дата обращения: 22.11.2024).
7. Региональные системы. Анализ и оценка информационной безопасности // - 2022. – Информационная безопасность. URL: <https://www.ec-rs.ru/blog/informacionnaja-bezopasnost/analiz-i-otsenka-informatsionnoy-bezopasnosti/> (Дата обращения: 21.11.2024)
8. Tadviser. Государство. Бизнес. Технологии. Российские компании увеличили свои расходы на кибербезопасность // - Статьи. – 2024. URL: <https://www.tadviser.ru/> (Дата обращения: 22.11.2024).

УДК 338.436

### Роль IT-решений в мониторинге продовольственной безопасности России

*Назарова Юлия Николаевна,*

*Кандидат экономических наук, доцент кафедры  
информационных систем и математического моделирования, ВИУ РАНХиГС.*

*Панин Аристарх Андреевич,*

*магистрант кафедры экономики и  
финансов по направлению подготовки «Финансы и кредит»,  
ВИУ РАНХиГС.*

**Аннотация.** Статья рассматривает возможности внедрения цифровых технологий в мониторинг продовольственной безопасности России. Исследуются преимущества применения сенсоров и аналитических платформ для контроля состояния сельскохозяйственных ресурсов, а также возможности улучшения управления продовольственными запасами. Результаты показывают, что цифровизация может значительно повысить устойчивость продовольственной системы и обеспечить доступность качественной пищи для населения.

**Ключевые слова:** Цифровые технологии, продовольственная безопасность, мониторинг, сельское хозяйство, устойчивость, инновации, самообеспеченность, управление ресурсами.

В последние годы вопрос продовольственной безопасности стал одним из самых актуальных для России. Это связано с множеством факторов, включая изменения на мировом рынке, климатические колебания и социально-экономические вызовы. Продовольственная безопасность охватывает доступность, качество и безопасность продовольственных ресурсов для всех граждан страны, что напрямую влияет на уровень жизни, здоровье населения и социальную стабильность. [1, с. 24-31] В условиях нестабильной политической обстановки и экономических санкций, с которыми Россия столкнулась в последние годы, необходимость в новом подходе к управлению продовольственными ресурсами становится все более важной.

Одним из ключевых аспектов продовольственной безопасности является доступность качественной и питательной пищи. Это подразумевает, что каждый гражданин, независимо от его финансового положения, должен иметь возможность получать достаточное количество продуктов, необходимых для поддержания здоровья. В России, где географические и климатические условия варьируются от суровых зим на севере до более мягких условий на юге, продовольственная безопасность приобретает особое значение. Разнообразие климатических зон влияет на сельское хозяйство, и, соответственно, на доступность различных видов продовольствия. [2, с. 19-23]

С распадом Советского Союза Россия столкнулась с серьезными проблемами в области продовольственной безопасности. Переход к рыночной экономике, сопровождающийся экономическими кризисами и политической нестабильностью, создал предпосылки для недостатка продовольственных ресурсов. В это время многие регионы страны начали испытывать дефицит основных продуктов питания, что негативно сказалось на здоровье населения и уровне жизни.

В последние годы ситуация усугубилась под воздействием глобальных вызовов, таких как пандемия COVID-19, которая продемонстрировала уязвимость продовольственных систем. Ограничительные меры, введенные для борьбы с распространением вируса, привели к сбоям в цепочках поставок и увеличению цен на продовольствие. Это еще раз подчеркнуло необходимость создания устойчивой системы продовольственной безопасности, способной адаптироваться к изменяющимся условиям.

В условиях экономических санкций, введенных против России, необходимость в новых подходах к мониторингу и управлению продовольственными ресурсами стала более чем очевидной. В этом контексте использование цифровых технологий представляется крайне актуальным. Цифровизация позволяет не только улучшить мониторинг продовольственных ресурсов, но и оптимизировать процессы их производства и распределения. Например, внедрение систем управления данными, основанных на искусственном интеллекте, может помочь в прогнозировании потребностей населения в различных продуктах, а также в эффективном планировании сельскохозяйственных работ. [3, с. 10-14]

Современные технологии, такие как блокчейн, могут обеспечить прозрачность цепочек поставок, что особенно важно в условиях санкционного давления. Блокчейн позволяет отслеживать происхождение продуктов, гарантируя их качество и безопасность. Это может повысить доверие потребителей к местным производителям и способствовать развитию внутреннего рынка. [4, с. 129-133]

Кроме того, использование дронов для мониторинга сельскохозяйственных угодий позволяет более точно оценивать состояние посевов и прогнозировать урожайность. Это, в свою очередь, дает возможность фермерам принимать более обоснованные решения, что может существенно повысить эффективность сельского хозяйства.

Важно отметить, что продовольственная безопасность не ограничивается только производством и распределением продуктов питания. Она также включает в себя аспекты, связанные с образованием и информированием населения о правильном питании. Программы по повышению осведомленности о здоровом образе жизни и правильном питании могут способствовать улучшению здоровья населения и снижению уровня заболеваний, связанных с неправильным питанием.

Взаимодействие между государственными структурами, частным сектором и научными учреждениями также играет важную роль в обеспечении продовольственной безопасности. Создание партнерств между различными заинтересованными сторонами может способствовать разработке и внедрению инновационных решений, направленных на укрепление продовольственной безопасности страны.

Таким образом, вопрос продовольственной безопасности в России требует комплексного подхода, учитывающего как внутренние, так и внешние факторы. Внедрение цифровых технологий, развитие местного производства, повышение осведомленности

населения и сотрудничество между различными секторами экономики — все это может способствовать созданию устойчивой системы продовольственной безопасности, которая обеспечит доступность качественной пищи для всех граждан страны. [5, с. 133-139]

Необходимо также учитывать, что продовольственная безопасность — это не только вопрос экономики, но и социальной политики. Устойчивое развитие сельских районов, поддержка фермеров и малых производителей, а также создание рабочих мест в аграрном секторе могут существенно повлиять на улучшение продовольственной ситуации в стране. Важно, чтобы государственная политика была направлена на поддержку тех, кто производит пищу, а также на защиту интересов потребителей.

Переходя к выводам, следует сказать, что продовольственная безопасность в России — это многогранная проблема, требующая внимания и действий на различных уровнях. В условиях глобальных вызовов и внутренних проблем, только совместными усилиями можно добиться устойчивого и безопасного продовольственного будущего для всех граждан страны.

#### **Список используемой литературы:**

1. Моор Т.А. Макарова О.В. Продовольственная безопасность, как важнейшая составляющая национальной безопасности страны. Заметки учёного. – 2021. № 7-1. – с. 24-31 [Электронный ресурс]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/prodovolstvennaya-bezopasnost-kak-vazhneyshaya-sostavlyayuschaya-natsionalnoy-bezopasnosti-strany>.
2. Кравченко П.А., Луговая Н.Г. Методология преобразования агробизнеса как стратегический вопрос продовольственной безопасности // Тенденции развития науки и образования. – 2020. – № 60-8. – с. 19-23. – <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=42901261>.
3. Кокова Э.Р. Роль современных технологий в обеспечении продовольственной безопасности регионов // Вестник экспертного совета. – 2019. – № 1(16). – с. 10-14. – URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=37635345>.
4. Анищенко А.Н., Шутьков А.А. Agriculture 4.0 как перспективная модель научно-технологического развития аграрного сектора современной России // Продовольственная политика и безопасность. – 2019. – № 3. – с. 129-140. – <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=41468282>.
5. Нодари П.М. Продовольственная безопасность России в условиях цифровизации АПК // Известия Кабардино-Балкарского государственного аграрного университета им. В. М. Кокова. – 1(43) 2024. – с. 133-139. – <https://kbgau.ru/riu/vypuski/arkhiv-nomerov/2024/1/15.pdf>.

**УДК 336.77**

#### **Роль банковских мобильных приложений в упрощении процесса кредитования для корпоративных клиентов**

*Пыхтунова Валерия Сергеевна,  
студент Волгоградского института  
управления - филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** Банковские мобильные приложения упрощают кредитование для корпоративных клиентов, предлагая доступ к заявкам и управлению кредитами онлайн. Внедрение биометрической аутентификации и искусственного интеллекта ускоряет процесс, повышает безопасность и прозрачность, что способствует снижению административных затрат, улучшению клиентского опыта и расширению возможностей для роста бизнеса.

**Ключевые слова:** мобильные приложения, кредитование, корпоративные клиенты, биометрическая аутентификация.

Стремительное развитие информационных технологий коренным образом изменило современное общество, изменив способы взаимодействия физических и юридических лиц с финансовыми учреждениями. Нигде эта трансформация не проявляется так явно, как в банковском секторе, где мобильные приложения стали краеугольным камнем для повышения операционной эффективности и оптимизации различных банковских процессов.

Мобильные банковские услуги возникли в конце 1990-х годов благодаря SMS-банкингу, позволяющему пользователям получать информацию о состоянии счета с помощью текстовых сообщений. Европейские банки первыми использовали технологию WAP для предоставления мобильных веб-услуг [4]. С появлением в конце 2000-х годов смартфонов на базе iOS и Android ситуация резко изменилась, что привело к появлению специализированных банковских приложений, которые совершали более сложные операции и улучшили взаимодействие с пользователем [3]. Согласно отчету «Global Retail Banking 2021: Front-to-Back», использование онлайн-банкинга в 2021 году выросло с 23 % до 30 %, что свидетельствует об ускоренном переходе сектора на цифровые платформы [1]. В России сдвиг был особенно заметен: к 2022 году около 82 % всех новых банковских инноваций были ориентированы именно на онлайн- и мобильные каналы.

Однако стремительное распространение онлайн-операций подвергает банки и их клиентов новым рискам безопасности – от несанкционированного снятия средств и взлома счетов до изощренных мошенничеств, использующих персональные данные, украденные с мобильных устройств [5]. В результате банки вынуждены уделять первостепенное внимание разработке безопасных мобильных сервисов, инвестируя в надежные стратегии защиты данных для обеспечения сохранности конфиденциальной информации клиентов.

В ответ на такую динамику рынка традиционные банки были вынуждены пересмотреть свой подход к обслуживанию корпоративных клиентов, особенно в сфере кредитования. Исторически сложилось так, что процесс получения корпоративных кредитов характеризовался обширной документацией, длительными сроками согласования и сложным взаимодействием между предприятиями и банками. Благодаря использованию передовых технологий идентификации, таких как биометрическая аутентификация и распознавание лиц, банки не только повышают уровень безопасности, но и упрощают процесс кредитования для бизнеса.

По мере развития цифрового банковского ландшафта роль мобильных приложений в упрощении процесса кредитования для корпоративных клиентов становится все более важной. Такая трансформация не только снижает административную нагрузку, но и способствует повышению доступности, эффективности и доверия между банками и их корпоративными клиентами. В этом контексте понимание того, как именно мобильные банковские приложения оптимизируют процесс кредитования, имеет решающее значение как для финансовых учреждений, стремящихся получить конкурентное преимущество, так и для предприятий, желающих извлечь выгоду из более быстрого и эффективного доступа к кредитам.

АО «Тинькофф Банк» (с 2024 года - АО «ТБанк») стал первопроходцем в использовании мобильных приложений для оптимизации кредитных процессов, предоставляя корпоративным клиентам доступ ко всем финансовым услугам через цифровые каналы. Переход на полностью онлайн-обслуживание позволил банку отказаться от физических отделений и значительно сократить время обработки заявок на кредиты [2]. Корпоративные клиенты могут подавать заявки на кредит, подписывать договоры и управлять своими кредитными обязательствами в мобильном приложении. Использование передовых технологий, таких как электронные подписи и биометрическая аутентификация, обеспечивает высокую безопасность и прозрачность операций.

АО «Альфа-Банк» также активно развивает мобильные решения для упрощения кредитования корпоративных клиентов. В рамках стратегии цифровой трансформации банк внедрил функциональные мобильные приложения, которые позволяют компаниям

оперативно получать доступ к кредитным продуктам, анализировать условия и отслеживать процесс рассмотрения заявок [6].

Банком ВТБ (ПАО) оцифрованы процессы выдачи кредитов, включая такие сложные продукты, как ипотека и автокредиты для бизнеса. Запуск мобильного приложения «ВТБ Бизнес Лайт» позволил корпоративным клиентам автоматизировать рутинные задачи по управлению кредитами: от подачи заявки до контроля за графиками погашения.

Благодаря внедрению мобильных технологий банки смогли значительно сократить время на рассмотрение и одобрение заявок, что повышает удобство для клиентов и снижает операционные издержки. Использование чат-ботов и искусственного интеллекта позволяет автоматизировать ответы на запросы и предлагать персонализированные кредитные решения на основе анализа данных о клиентах.

Создание комплексных экосистем, объединяющих финансовые и нефинансовые сервисы, позволяет банкам улучшить процесс кредитования для корпоративных клиентов. ПАО Сбербанк, например, интегрировал свои мобильные приложения с платформами для анализа бизнес-данных, что позволяет компаниям не только получать доступ к кредитам, но и оптимизировать финансовое планирование, что делает процесс кредитования более гибким, быстрым и доступным для бизнеса любого размера.

Таким образом, мобильные приложения банков оказывают существенное влияние на упрощение процесса кредитования для корпоративных клиентов. Во-первых, приложения позволяют корпоративным клиентам подавать заявки на кредиты в любое время и из любого места, исключая необходимость посещения отделения банка. Все этапы – от заполнения заявки до одобрения и подписания – могут быть выполнены в цифровом формате, что значительно сокращает временные затраты.

Во-вторых, использование современных технологий, таких как биометрическая аутентификация и электронные подписи, повышает безопасность и ускоряет процесс верификации данных, благодаря чему можно избежать бумажной волокиты и ускорить процесс принятия решений.

В-третьих, мобильные приложения обеспечивают корпоративным клиентам возможность отслеживать статус своих заявок в реальном времени и получать уведомления о любых изменениях, повышая прозрачность и удобство взаимодействия, а также позволяя бизнесу оперативно реагировать на финансовые потребности.

Наконец, благодаря интеграции искусственного интеллекта, банки могут анализировать кредитоспособность клиентов на основе большого объема данных и предлагать индивидуальные условия кредитования, повышая доступность финансовых ресурсов для бизнеса и способствуя более эффективному управлению финансами.

Мобильные банковские приложения существенно упростили процесс кредитования для корпоративных клиентов, позволив им быстро и удобно получать доступ к кредитам и управлять финансами через цифровые платформы. Цифровизация банковского сектора, включая внедрение искусственного интеллекта и биометрии, повышает безопасность и персонализирует обслуживание клиентов, укрепляя позиции банка на рынке, улучшая взаимодействие с корпоративными клиентами и стимулируя экономический рост.

### **Список используемой литературы**

1. Бебнев А. Е., Бебнева С. В. Банковские мобильные приложения как инструмент повышения конкурентоспособности // Финансовые рынки и банки. – 2021. – № 9. – С. 43-47.
2. Варивода, И. С. Современные финансовые продукты Тинькофф: их виды, особенности и преимущества для потребителя / И. С. Варивода, Т. А. Журавлева // Естественно-научные и гуманитарные исследования: теоретические и практические аспекты : Материалы XXXI Всероссийской научно-практической конференции, Ростов-на-Дону, 18 мая 2021 года. – Ростов-на-Дону: ООО "Издательство ВВМ", 2021. – С. 352-355.

3. Лиджи-Горяева, И. Б. Современное состояние российского рынка мобильных банковских услуг / И. Б. Лиджи-Горяева // Актуальные вопросы современной науки и инноватики : Сборник научных статей по материалам I Международной научно-практической конференции, Уфа, 21 февраля 2023 года. – Уфа: Общество с ограниченной ответственностью "Научно-издательский центр "Вестник науки", 2023. – С. 131-137.

4. Татьянников В. А., Тюшняков А. В. Мобильный банк: тенденции и технологии развития // Journal of new economy. – 2015. – №. 6 (62). – С. 56-60.

5. Тимофеева О. И. Цифровая трансформация российской банковской сферы в условиях современных вызовов и угроз // Управленческий учет. – 2023. – №. 7. – С. 145-152.

6. Чеканов, А. Н. Конкуренция на рынке розничного кредитования в условиях цифровизации / А. Н. Чеканов // Инновационный потенциал цифровой экономики: состояние и направления развития : сборник научных статей 2-й Международной научно-практической конференции, Курск, 20–21 октября 2022 года. – Курск: Юго-Западный государственный университет, 2022. – С. 272-276.

УДК 336.711

### Влияние цифровой трансформации на развитие розничных банковских услуг

*Малышева Елена Николаевна,  
кандидат экономических наук, доцент  
кафедры экономики и финансов Волгоградского  
института управления - филиала РАНХиГС*  
*Слепенков Андрей Андреевич,  
студент Волгоградского института  
управления - филиала РАНХиГС*

**Аннотация:** Цифровая трансформация привела к появлению нового вида розничных банковских услуг – цифровой розничной банковской услуги. В статье выявлены ее сущность и особенности, проанализированы объемы предоставления коммерческими банками РФ отдельных видов цифровых розничных услуг. Выявлены тенденции.

**Ключевые слова:** Банк России, коммерческий банк, цифровая банковская услуга, банковская карта, система быстрых платежей.

В условиях стремительного технологического прогресса цифровая трансформация оказывает значительное влияние на все аспекты существования и развития финансовых институтов. Развитие информационных технологий преобразует не только внутреннюю структуру банков, но и саму концепцию взаимодействия между банками, их клиентами и партнёрами. Цифровизация привела к появлению нового вида розничных банковских услуг – цифровой розничной банковской услуги, которая различно трактуется авторами (Таблица 1).

Таблица 1

#### Подходы к определению цифровой розничной банковской услуги

Автор	Определение цифровой розничной банковской услуги
Мартыненко Н.Н.	Цифровая розничная банковская услуга - новый технологический способ производства банковских продуктов, удовлетворяющий потребности клиентов с помощью современных информационных технологий [2].
Трофимов В.В.	Цифровая розничная банковская услуга представляет собой услугу, оказываемую клиенту банком через технологию электронного обслуживания клиента[4].
Маркова О.М.	Цифровая розничная банковская услуга – это услуга, основанная на использовании финансовых инноваций и информационно-телекоммуникационных технологий, обеспечивающая усиление

	конкурентоспособности за счет расширения продуктового предложения и удовлетворения потребностей клиентов в банковских продуктах[5].
--	---

Исходя из определений, можно выделить главные различия между традиционной и цифровой розничных банковской услугой (табл. 2).

Таблица 2

**Различия между розничной банковской услугой и цифровой розничной банковской услугой**

Категория для сравнения	Розничная банковская услуга	Цифровая розничная банковская услуга
Временные рамки банковского обслуживания	Ограниченные – предоставление услуги производится в четко установленное время	Неограниченные – доступ к большинству услугам открыт круглосуточно и не имеет ограничения по времени
Ознакомление клиента банка с новыми услугами и продуктами	Канал донесения информации до клиента слабый, банк зачастую несет большие затраты на рекламную компанию	Мгновенное оповещение через рассылку SMS или оповещение в самом приложении Интернет-банка
Скорость банковского обслуживания	Напрямую зависит от опыта работы сотрудника банка	Мгновенная
Операционист банковского обслуживания	Банковский сотрудник	Функцию операциониста выполняет сам клиент банка
Стоимость банковского обслуживания	Высокая – во внимание принимаются расходы на содержание отделения и сотрудников банка	Низкая, некоторые услуги предоставляются совершенно бесплатно
Масштаб банковского обслуживания	Ограничен кадровым обеспечением	Неограничен – доступен за пределами географического расположения самого банка
<b>Примечание</b> – Составлено авторами		

Анализ отличий между традиционными и цифровыми розничными банковскими услугами демонстрирует значительное влияние цифровизации на характер взаимодействия банков и клиентов. Цифровые услуги обеспечивают круглосуточный доступ, мгновенное обслуживание, снижение затрат, масштабируемость и удобство для пользователей, в то время как традиционные услуги остаются ограниченными территорией и временем работы отделений. Внедрение мобильных приложений, интернет-банкинга и других цифровых решений изменило структуру взаимодействия банков с клиентами. Сегодня клиенты ожидают, что услуги будут доступны круглосуточно и с минимальными временными затратами. Банки, внедряющие инновационные технологии, такие как биометрия, голосовые ассистенты или искусственный интеллект, получают конкурентное преимущество [3].

Важнейшую роль в развитии розничных банковских услуг играют банковские карты, объём операций с их использованием за пять лет увеличился в 1,87 раз (Таблица 3).

Таблица 3

**Операции с банковскими картами в общем объеме операций в банковском секторе РФ за 2019-2023 гг.**

Показатель	2019	2020	2021	2022	2023	Изменение	
						+/-	%
Объём операций во всем банковском секторе, млрд. руб..	1566461,4	1657584,7	2018178,6	3342396,4	3532532,8	1966071,4	125,5
Количество эмитированных карт	285,8	305,6	334,7	396,6	449,3	163,5	57,2

Кол-во операций с использованием банковских карт, млн. ед.	42 052,3	50 231,9	62 906,0	69 068,9	75 458,8	33406,5	79,4
Объём операций с использованием банковских карт, млрд. руб.	89 107,4	102 792,5	129 133,8	149684,2	166 962,9	77855,5	87,4
Примечание – Составлено автором на основании [8].							

Важнейшим шагом в цифровизации банковских розничных услуг стало внедрение в 2019 году Банком России системы быстрых платежей (СБП), позволяющей физическим лицам и компаниям совершать мгновенные переводы денежных средств между счетами, открытыми в разных банках, в любое время суток. Так, за период с 2019 г. по 2023 г. гражданами России через систему СБП было совершено более 9,1 млрд. операций общим объемом в 47,11 трлн. руб. [7].

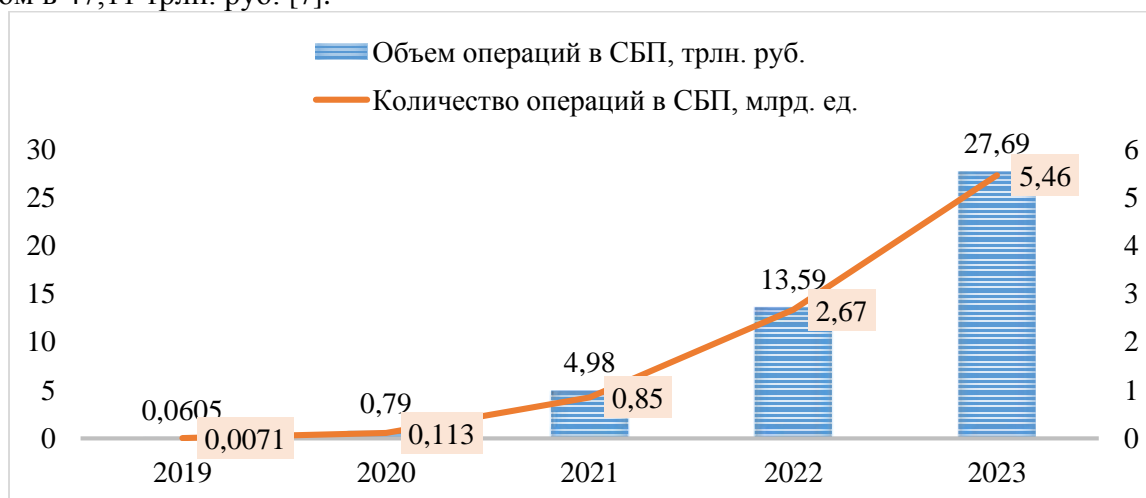


Рис. 1 – Объем и количество операций с использованием системы быстрых платежей в РФ за 2019-2023 гг. 5

В 2023 году доля дистанционных счетов с доступом через Интернет-банкинг и через мобильный банкинг составила 38,2% в общем объеме всех счетов (таблица 4).

Таблица 4

**Количество дистанционных счетов в общем объеме счетов в банковском секторе РФ за 2019-2023 гг.**

		2019	2020	2021	2022	2023
Кол-во счетов во всем банковском секторе, тыс. ед.		923 791,7	951 824,9	996 806,5	1 040 840,7	1 119 444,5
	Кол-во дистанционных счетов, тыс. ед.					
	<b>всего</b>	<b>250 762, 5</b>	<b>278 754, 6</b>	<b>314 071, 8</b>	<b>394 702,8</b>	<b>427 318,1</b>
	С доступом через Интернет банк	241 839, 5	268 236, 9	301 874, 8	344 134,2	366 672,4
	С доступом через Мобильный банк	183 011	202 009, 7	230 661, 8	267 292,7	278 267,4

Примечание – Составлено автором на основании [6]

При этом потребители высоко оценивают легкость доступа, быстроту и безопасность новых технологичных способов оплаты и активно ими пользуются. По данным Банка



России, за 2023 год оплатой по QR-коду воспользовались 44,8% опрошенных, через мобильное приложение СБП – 38,8%, через мобильное приложение Mir Pay – 20,8%, специальными часами/браслетом – 17,1%, с помощью стикеров с встроенным NFC-чипом – 6,7%, по биометрии (Face ID, Touch ID, «оплата улыбкой») – 4,6% [1].

Однако, несмотря на положительные тенденции на рынке розничных банковских услуг стоит отметить, что с ростом цифровизации возрастает и количество новых мошеннических схем, произошло существенное увеличение количества совершенных операций без согласия клиента (Таблица 5).

Таблица 5

**Количество операций без согласия (ОБС) клиентов за 2021-2023 гг.**

Вид операции	Количество операций, тыс. ед.			Темп прироста 2022-2021, %	Темп прироста 2023-2022, %
	2021	2022	2023		
ОБС с использованием карт	742,3	515,9	984,8	-30,50%	90,89%
ОБС по без использования карты	204,6	226,8	167,7	10,85%	-26,06%
Итого ОБС	1035	876,6	1165,99	-15,30%	33,01%

**Примечание** – составлено автором на основании [6].

Таким образом, рост популярности цифровых банковских услуг свидетельствует о возросшей роли технологий в упрощении и ускорении розничных банковских операций. Использование систем быстрых платежей и биометрии улучшает удобство и безопасность сервисов, способствуя укреплению доверия клиентов. Сотрудничество с финтех-компаниями и внедрение искусственного интеллекта усиливают конкурентоспособность банков, однако требуют адаптации к новым вызовам, связанным с кибербезопасностью и регуляторными изменениями. Персонализация услуг, рост финансовой грамотности населения и потребность в инновациях становятся основными драйверами дальнейшего развития рынка. В совокупности эти тенденции формируют благоприятные условия для модернизации и устойчивого роста розничного банковского бизнеса.

**Список использованной литературы**

1. Аналитическая справка об индикаторах финансовой доступности за 2023 год [https://cbr.ru/Content/Document/File/162505/acc\\_indicators\\_02082024.pdf](https://cbr.ru/Content/Document/File/162505/acc_indicators_02082024.pdf)
2. Банковское дело : учебник для вузов / Н. Н. Мартыненко, О. М. Маркова, О. С. Рудакова, Н. В. Сергеева ; под редакцией Н. Н. Мартыненко. — 3-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — С. 45.
3. Груздева, М. О. Анализ изменений в обслуживании физических лиц / М. О. Груздева // Интернаука. – 2024. – № 22-3(339). – С. 38-42.
4. Информационные технологии в экономике и управлении в 2 ч. Часть 2 : учебник для среднего профессионального образования / В. В. Трофимов [и др.] ; под редакцией В. В. Трофимова. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2022. — С. 71.
5. Маркова О. М. Использование цифровой банковской платформы для продвижения розничных продуктов и услуг на российском рынке / О. М. Маркова // Финансовые рынки и банки. – 2019. – № 1. – С. 51-54.
6. Обзор операций, совершенных без согласия клиентов финансовых организаций [https://cbr.ru/analytics/ib/operations\\_survey/2023/](https://cbr.ru/analytics/ib/operations_survey/2023/)
7. СБП: основные показатели [https://cbr.ru/analytics/nps/sbp/4\\_2023/](https://cbr.ru/analytics/nps/sbp/4_2023/)
8. Статистика национальной платежной системы <https://www.cbr.ru/statistics/nps/psrf/>

**Специфика учета операций с цифровыми финансовыми активами в кредитных организациях**

*Самсонов Дмитрий Игоревич,*

*Студент 2 курса направления подготовки 38.04.01 «Экономика» Волгоградского института управления -филиала РАНХиГС*

*Биткина Ирина Константиновна,*

*кандидат экономических наук, доцент,  
доцент кафедры экономики и финансов*

*Волгоградского института управления -филиала РАНХиГС*

**Аннотация:** Статья рассматривает особенности учета цифровых финансовых активов (ЦФА) в кредитных организациях, акцентируя внимание на правовой и методологической базе, необходимости адаптации международных стандартов и разработке внутренней учетной политики для долговых ЦФА. Описаны принципы оценки стоимости и формирования резервов для минимизации финансовых рисков.

**Ключевые слова:** цифровые активы, учет, кредитные организации, бухгалтерия, справедливая стоимость, амортизация, цифровизация

В современном мире цифровизация проникает во все сферы общественной жизни с нарастающей интенсивностью, что требует адаптации изменения в законодательной сфере для соответствия новым экономическим условиям. В условиях развития цифровой экономики был принят федеральный закон от 31 июля 2020 года № 259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». предназначен для урегулирования статуса цифровых финансовых активов и цифровой валюты, предоставляя им статус цифровых прав, которые включают в себя различные виды требований, в частности, денежные требования, права, которые можно реализовать в рамках эмиссионных ценных бумаг, права на участие в капитале непубличных акционерных обществ, а также право на требование передачи эмиссионных ценных бумаг. Согласно данному закону, цифровые финансовые активы представляют собой цифровую форму традиционных финансовых инструментов, таких как акции или облигации и пр., «выпуск, учет и обращение которых возможны только путем внесения (изменения) записей в информационную систему на основе распределенного реестра, а также в иные информационные системы» [1], которые обеспечивают их уникальную структурную характеристику – не только децентрализованное хранение данных, но и упрощение процесса обмена, что способствует более эффективному и экономичному обращению активов, минимизируя роль посредников, обычно присутствующих в классических финансовых операциях. Введение данного закона было мотивировано не только стремлением ускорить интеграцию цифровых технологий, но и необходимостью упрощения доступа к рынкам для более широкого круга эмитентов и инвесторов. Цифровые финансовые активы предоставляют существенное снижение операционных затрат по сравнению с традиционными финансовыми продуктами благодаря оптимизации инфраструктуры обмена. Важную роль в развитии и обращении цифровых активов играют операторы информационных систем, такие как «Сбербанк России», «Альфа-Банк» и Московская биржа, обеспечивая не только выпуск, но и циркуляцию ЦФА, что позволяет их владельцам использовать цифровые активы с высоким уровнем безопасности и прозрачности.

Анализ динамики объема рынка цифровых финансовых активов в РФ (рисунок 1) свидетельствует об устойчивом росте данного сегмента рынка, что указывает на возрастающий интерес со стороны инвесторов и участников финансового рынка к цифровым активам, а также подтверждает успешное влияние законодательных мер и

технологий на развитие цифровой экономики в стране, что требует тщательной организации учета в зависимости их специфики, особенно в контексте деятельности кредитных организаций. В условиях стремительного роста рынка цифровых финансовых активов учет операций с ними в кредитных организациях приобретает особую значимость. Цифровые финансовые активы, классифицируемые как бездокументарные ценные бумаги, предоставляют имущественные права и требуют детализированного учета, который должен отражать специфику прав, инкорпорированных в каждом из активов. В России методика такого учета частично основана на Положении Банка России № 809-П [2], где определены балансовые счета и символы ОФР для учета операций с ЦФА. Однако, ввиду отсутствия полноценного регулирования со стороны Банка России, актуальным становится вопрос адаптации международных стандартов финансовой отчетности МСФО (IFRS) 9 [3] и МСФО (IFRS) 13 [4], которые помогают определять справедливую и амортизированную стоимость данных активов. Эта необходимость адаптации подчеркивает значимость развития нормативной базы в сфере цифровой экономики для обеспечения адекватности и точности финансового учета.

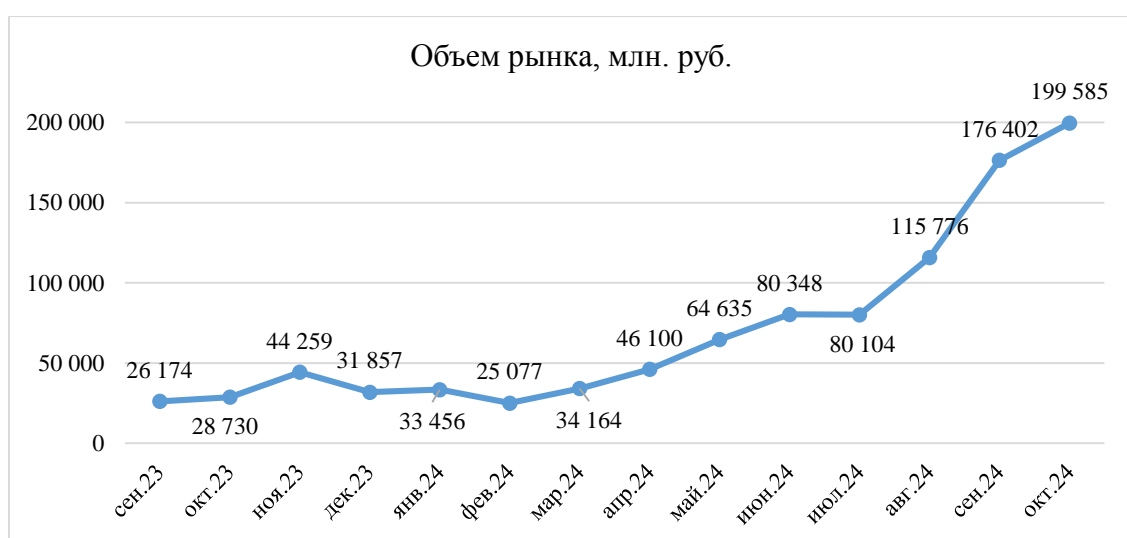


Рисунок 7 – Объем рынка ЦФА в РФ за период с сентября 2023 г. по октябрь 2024 г. [10]

В зависимости от характера прав, закрепленных в цифровых финансовых активах, могут применяться положения, касающиеся порядка учета ценных бумаг, кредитных операций или инвестиций, схожих с облигациями, в соответствии Положениями № 606-П [5], 605-П [6] и 604-П [7]. Методика учета меняется в соответствии с функциональной ролью кредитной организации, будь то статус покупателя или эмитента. При покупке цифровых финансовых активов банки фиксируют их в бухгалтерских книгах по балансовой стоимости, с возможной корректировкой в зависимости от рыночных условий сделки. В процессе учета учитываются не только издержки, связанные с приобретением данных активов, но и корректировки их стоимости, обусловленные колебаниями рыночных показателей, что может включать как амортизацию, так и переоценку активов. При этом, как отмечает С. Понкротова, «учет договора ЦФА будет зависеть от конкретных условий его выпуска, прав, которые он удостоверяет, и финансового или нефинансового инструмента, являющегося объектом этих прав» [8]. Кредитные организации, выпускающие цифровые финансовые активы, проводят их учет по стоимости, определенной на момент выпуска, при этом учитывая возможность наличия премии или дисконта. Одним из ключевых аспектов в управлении цифровыми активами является формирование резервов для покрытия потенциальных убытков, что выполняется на основе методик, аналогичных тем, что применяются для кредитов. Это включает в себя оценку кредитных рисков, прогнозируемых в контексте возможных потерь, и требует адекватного

учета в рамках финансовой деятельности организации. Учет долговых цифровых финансовых активов в кредитных организациях занимает особое место ввиду отсутствия стандартизированных регуляторных документов и методических рекомендаций, что заставляет банки формировать индивидуальную учетную политику в этой области. В соответствии с указаниями и разъяснениями Банка России от февраля 2024 года, операции по долговому цифровому финансовому активу, включая начисление процентов, требуют отражения на специализированных счетах, предназначенных для учета цифровых финансовых активов, а не на обычных счетах для требований и обязательств по процентам. Кроме того, процесс учета долговых цифровых финансовых активов включает в себя оценку их стоимости, которая может быть выполнена либо по справедливой стоимости, либо по амортизированной стоимости. Такая оценка необходима для отражения актуальной экономической ценности этих активов, что требует от банка строгого соблюдения принципов правдивости и непредвзятости в представлении данных о состоянии долговых цифровых финансовых активов. Важно отметить, что Банк России предусматривает возможность формирования резервов на потери стоимости цифровых финансовых активов, что является рациональной мерой для минимизации рисков, связанных с колебаниями их стоимости на рынке. Кредитным учреждениям рекомендуется в условиях отсутствия строго определенных методик учета долговых цифровых финансовых, разрабатывать и принимать внутренние правила, основываясь на базовых принципах бухгалтерского учета и положениях МСФО [9].

Таким образом, специфика учета цифровых финансовых активов требует реализации интегрированного подхода, который объединяет международные стандарты и российские нормативные требования, обеспечивая корректное отображение финансового положения и способствуя минимизации возможных рисков для участников рынка цифровых активов. Такой подход гарантирует более высокую степень надежности и прозрачности в финансовом учете, что критически важно в условиях быстро развивающегося сектора цифровой экономики.

#### **Список использованных источников**

1. Федеральный закон от 31.07.2020 № 259-ФЗ (ред. от 25.10.2024) «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Официальный интернет-портал правовой информации <http://pravo.gov.ru>, 31.07.2020
2. Положение Банка России от 24.11.2022 № 809-П (ред. от 10.01.2024) «О Плане счетов бухгалтерского учета для кредитных организаций и порядке его применения» (Зарегистрировано в Минюсте России 29.12.2022 N 71867) // Официальный сайт Банка России <http://www.cbr.ru/>, 30.12.2022
3. Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» (введен в действие на территории Российской Федерации в редакции 2014 года Приказом Минфина России от 27.06.2016 № 98н) (ред. от 17.02.2021) // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 18.07.2016
4. Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 13 «Оценка справедливой стоимости» (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 28.12.2015 № 217н) (ред. от 11.07.2016) // Официальный сайт Минфина России <http://www.minfin.ru/>, 09.02.2016
5. **Положение** Банка России от 02.10.2017 № 606-П «О порядке отражения на счетах бухгалтерского учета кредитными организациями операций с ценными бумагами» // Официальный сайт Банка России <http://www.cbr.ru/>, 18.12.2017
6. **Положение** Банка России от 02.10.2017 № 605-П «О порядке отражения на счетах бухгалтерского учета кредитными организациями операций по предоставлению (размещению) денежных средств по кредитным договорам, иным договорам на размещение денежных средств, операций, связанных с осуществлением сделок по приобретению права требования от третьих лиц исполнения обязательств в денежной форме, операций по

обязательствам по выданным банковским гарантиям и предоставлению денежных средств» // Официальный сайт Банка России <http://www.cbr.ru/>, 14.12.2017

7. **Положение** Банка России от 02.10.2017 № 604-П «О порядке отражения на счетах бухгалтерского учета кредитными организациями операций по привлечению денежных средств по договорам банковского вклада (депозита), кредитным договорам, операций по выпуску и погашению (оплате) облигаций, векселей, депозитных и сберегательных сертификатов» // Официальный сайт Банка России <http://www.cbr.ru/>, 18.12.2017

8. Понкратова, С. Бухгалтерский учет операций с приобретенными и выпущенными ЦФА / С. Понкратова // Налогообложение, учет и отчетность в коммерческом банке. – 2024. – № 2. – С. 4-13.

9. Сафонова, Т. Учет гибридных и долговых ЦФА: анализируем новые разъяснения Банка России / Т. Сафонова // Налогообложение, учет и отчетность в коммерческом банке. – 2024. – № 3. – С. 25-29.

10. Цифровые финансовые активы в России / Cbonds. Информационная среда для профессионалов финансового рынка и инвесторов // электронный ресурс: URL: <https://cbonds.ru/dfa/>

**УДК 004.8**

### **Использование нейросети и искусственного интеллекта в современных реалиях**

*Суркова Виктория Валерьевна,  
старший преподаватель кафедры  
экономики и финансов ВИУ –  
филиала РАНХиГС при Президенте РФ,  
Мкртчян Арман Арсенович,  
студент 2 курса факультета  
государственное и муниципальное управление,  
ВИУ - филиала - РАНХиГС при Президенте РФ,  
Шевченко Инна Валерьевна,  
студентка 2 курса факультета  
государственное и муниципальное управление,  
ВИУ - филиала - РАНХиГС при Президенте РФ.*

**Аннотация.** Данная работа посвящена значимости применения нейросетевых технологий в современных реалиях. В статье рассматриваются основные направления, в которых искусственный интеллект и нейросети демонстрируют свою эффективность, такие как автоматизация процессов, обработка больших данных, персонализация услуг и улучшение качества принятия решений.

**Ключевые слова:** искусственный интеллект, нейросеть, актуальность, информационные данные.

В последнее время искусственный интеллект (далее — ИИ) и нейросети стали неотъемлемой частью общественной жизни. Они затрагивают множество сфер деятельности человека, начиная от медицины, сферы услуг, бизнеса и финансов, заканчивая образованием. Актуальность использования ИИ и нейросетей обусловлена не только научно-техническим процессом, но и развитием потребности общества. Помимо этих двух ключевых факторов, нейросеть и ИИ позволяют облегчить обыденную жизнь человека (например: находят необходимую, достоверную информацию; проводят автоматический анализ данных; повышают уровень качества жизни населения, тем самым способствуют повышению производительности труда и снижают количество затраченного времени).

Учитывая, что термин искусственный интеллект появился относительно недавно, большинство людей не знают, что он собой представляет и как связан с нейросетями. Чтобы более подробно рассмотреть актуальность и важность искусственного интеллекта и нейросетей, давайте ознакомимся с этими понятиями.

Искусственный интеллект — это область компьютерной науки, основной целью которой является создание систем, способных выполнять поставленные задачи в настоящее время для облегчения и удобства деятельности человека. Искусственный интеллект можно подразделить на две группы.

1) Узкий ИИ, он предназначен для решения конкретных задач (Siri или Alexa).

2) Общий, он обладает способностью понимания и может выполнять поставленные задачи, с которым может справиться человек (Chat GPT, Celsus, Tomat.AI). [1]

Нейросеть (нейронные сети) — это программное обеспечение, при котором система работает по принципу человеческого мозга, используя сбор, обработку и анализ информации. Нейросеть способна обучаться как с помощью человека, путем ввода определенной информации и алгоритмов, так и самостоятельно, опираясь на опыт прошлых полученных данных. [2]

Их взаимосвязь выражается в том, что нейросеть является инструментом, способствующий созданию ИИ-системы. Благодаря нейросетям искусственный интеллект имеет множество функций и задач, таких как обработка информации, распознавание лиц, создание виртуальных изображений и т.д. Понимание их взаимосвязи способствует более глубокому осознанию процесса использования новых технологий для решения поставленных задач в наше время.

Примеры использования искусственного интеллекта и нейросети в различных сферах общественной жизни:

1) **Медицина.** Искусственный интеллект может провести диагностику данных, пациент вбивает свои симптомы, а нейросеть на основе данных других людей проводит анализ и определяет предположительный диагноз.

2) **Сфера финансовых технологий.** Искусственный интеллект способен помочь в анализе финансовых данных при помощи прогнозирования развития рыночных тенденций.

3) **Образование.** Нейросеть способна создавать конспекты и виртуальные изображения, путем введения запроса человеком, а искусственный интеллект всю эту информацию обрабатывает и генерирует. [5]

В ходе проведения исследования значимости нейросети и искусственного интеллекта в наше время, был проведен анализ некоторых статистических данных, полученных ранее в формате опроса граждан.



Рисунок 1 — Основные причины использования нейросети и искусственного интеллекта в 2024 году

Источник: Составлено авторами по [4]

Исходя из полученных данных, можно сделать вывод, что чаще всего люди обращаются к искусственному интеллекту за тем, чтобы он ответил на сообщения или электронные письма (45%). Далее по уменьшению значимости в ТОП-5, люди обращаются за помощью нейросети и искусственного интеллекта по финансовым вопросам (43%), планирование маршрута поездки (38%), написать письмо (31%), подготовиться к собеседованию (30%), написать пост в социальных сетях (25%).



Рисунок 2 — Прогноз использования нейросети и искусственного интеллекта по отраслям к 2035 году

Источник: Составлено авторами по [4]

Опираясь на полученные данные, можно определить приоритетные отрасли деятельности, где нейросеть и ИИ получают больший процент использования к 2035 году. На первом месте будет находиться сфера образования (84%), на втором услуги размещения и питания (74%), на третьем строительство (71%), а на четвертом оптовая и розничная торговля (59%) и т. д. Тем самым можно сделать вывод, что роль искусственного интеллекта и нейросети в будущем возрастет по сравнению с нашим временем.

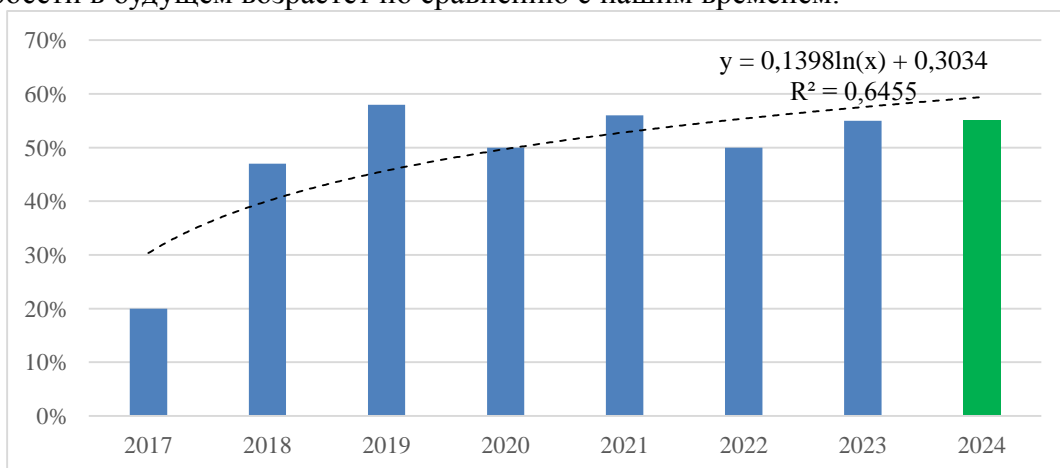


Рисунок 3 — Доля компаний в мире, которые используют искусственный интеллект (2017-2024)

Источник: Составлено авторами по [4]

Общий процент использования искусственного интеллекта и нейросети в 2024 году компаниями составляет (55%). Пиком использования стал 2019 год (58%), а самый низкий процент был в 2017 году (20%). [3]

Подводя итог, можно сделать вывод, что задача нейросетей и искусственного интеллекта обусловлена их способностью выполнять ряд действий в большом объеме за небольшой промежуток времени. Они умеют адаптироваться под современные тенденции развития общества, тем самым предоставляют актуальные данные и значения. В условиях

научно-технического прогресса нейросети и искусственный интеллект продолжают быть инструментами в решении сложных задач.

### Список литературы

1. Елхов, Г. А. Искусственный интеллект и проблема моделирования его самосознания / Г. А. Елхов. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2014. — № 16 (75). — С. 200-202. — URL: <https://moluch.ru/archive/75/12762/> (дата обращения: 21.11.2024).

2. «Искусственный интеллект: понятие, типы, сферы применения, прогнозы на будущее» // Электронный ресурс. URL: <https://gb.ru/blog/iskusstvennyj-intellekt/?ysclid=m3yo7gpe9p831782977> (дата доступа 15.11.2024г).

3. Перова, М. В. Проблемы развития искусственного интеллекта / М. В. Перова, А. Д. Дмитриева. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2021. — № 4 (346). — С. 12-15. — URL: <https://moluch.ru/archive/346/77687/> (дата обращения: 21.11.2024).

4. «Статистика искусственного интеллекта (ноябрь 2024)» // Электронный ресурс. URL: <https://inclient.ru/ai-stats/?ysclid=m3qz7nzyxy980231415#lwptoc7>

5. «Что такое искусственный интеллект и как он связан с нейросетями?» // Электронный ресурс. URL: <https://rugpt.io/blog/chto-takoe-iskusstvennyj-intellekt> (дата обращения: 15.11.2024).



**СЕКЦИЯ 4**  
**ОСОБЕННОСТИ РЕГУЛИРОВАНИЯ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ**  
**ОТНОШЕНИЙ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ**

УДК 37.014

**Модернизация финансово –экономических отношений в России на основе  
финансового просвещения гражданско –патриотической направленности как  
фактор повышения финансовой безопасности**

**Столярова Алла Николаевна**, доктор экономических наук, профессор,  
*профессор кафедры экономики и менеджмента*

*Государственного социально-гуманитарного университета(Коломна)*

**Леонова Жанна Константиновна**, доктор экономических наук, доцент,  
*профессор кафедры экономики и менеджмента*

*Государственного социально-гуманитарного университета (Коломна)*

**Петросян Давид Семенович** , доктор экономических наук, профессор,  
*начальник отдела стратегических исследований инновационного развития*  
*Института региональных экономических исследований (Москва)*

**Аннотация.** Рассмотрены роль и вопросы модернизации финансово –экономических отношений в России на основе финансового просвещения гражданско –патриотической направленности как фактор повышения финансовой безопасности. Предлагается разработать модель финансового просвещения, наиболее эффективно усиливающую влияние факторов национальной потребительской культуры, в частности разумного потребительского поведения .

**Ключевые слова:** финансово –экономические отношения, финансовое просвещение, финансовая безопасность

Вопросы модернизации финансово –экономических отношений в России – сложные, и требуют всестороннего изучения и научного осмысления, государственной и общественной поддержки [1,2,3] . Сложность заключается в том, что сами финансовые знания не всегда приводят к правильному финансовому поведению. Гражданин должен не только знать, но и уметь пользоваться знаниями, иметь твердые установки по безопасному финансовому поведению в незнакомых ситуациях. Речь идёт об определённой финансовой культуре, которая прививается веками. Надо учитывать опыт государственного патернализма, который был при Советской власти. Люди привыкли, что государство думает за них больше, чем они сами. Это сильно меняет сознание человека и затрудняет понимание им ответственности за свои действия на финансовом рынке. Подрастает новое поколение, и сам финансовый рынок постоянно меняется. Появляются новые финансовые продукты и услуги, и в целом необходимы новые знания, умения и навыки.

Поэтому важно создать условия для модернизации финансово –экономических отношений путем формирования национальной системы финансового просвещения России, посредством привлечения патриотически настроенных волонтеров для охвата просвещением широких слоев населения. При этом теоретико-методологической основой процессов модернизации финансово –экономических отношений должны стать финансовые теории и концепции, способствующие устойчивому развитию национальной экономики и обеспечению национальной безопасности в условиях обострения военно-политической ситуации в мире и социально-экономического и культурного противостояния между Россией и западной цивилизацией. Важнейшая роль в создании национальной системы финансового просвещения отводится волонтерам, которые вооружившись современными психолого-педагогическими технологиями на цифровой основе безвозмездно в настоящее время уже

повышают, и будут повышать финансовую грамотность и культуру населения, а также соответственно его социально-экономическую безопасность [4].

Это положение соответствует решению задачи защиты традиционных российских духовно-нравственных ценностей как одного из стратегических национальных приоритетов, провозглашенной партией «Единая Россия» в проекте «Мир возможностей», в котором указывается, что в целях сохранения и укрепления традиционных ценностей, обеспечения их передачи от поколения к поколению, противодействия распространению деструктивной идеологии необходимо создавать условия для поддержки и поощрения позитивной социальной активности среди молодёжи, детей и взрослых [5].

Поэтому в предлагаемой статье рассмотрены вопросы модернизации финансово – экономических отношений в России на основе финансового просвещения гражданско – патриотической направленности как фактора повышения финансовой безопасности.

На современном этапе социально-экономического развития политическое и экономическое лидерство в мире определяется лидерством интеллектуальным. Чтобы России стать страной - интеллектуальным лидером нужно в первую очередь ориентировать исследования в области фундаментальных и прикладных наук на развитие отечественной экономики и обеспечение национальной безопасности. Это касается как естественных, инженерных, так и гуманитарных наук. Здесь речь идет о формировании патриотизма, как в российской научной мысли, так и в российском научном сообществе.

Патриотизм в его обычном понимании определяют, как нравственный и политический принцип, социальное чувство, содержанием которого является любовь к родине и готовность пожертвовать своими интересами ради нее, или особое эмоциональное переживание своей принадлежности к стране и своему гражданству, языку, традициям. Гражданско-патриотическая ориентация российской науки не означает игнорирование или противопоставление научных концепций зарубежных ученых российским, не предлагает придумывать заново «колесо». При этом гражданско-патриотическая ориентация российской науки означает отказ от некритического заимствования и использования при реформировании отечественной экономики зарубежных научных концепций и технологий в развитии российской экономики и общества.

Становление теории финансов было непосредственно связано с формированием и развитием государства в качестве хозяйствующего субъекта, функционирование которого обеспечивало общество путем перераспределения части национального дохода в его пользу, что показывает ту или иную степень ее гражданско-патриотической направленности. Переход России на рыночные отношения показал провалы либерального подхода и непатриотичную направленность шоковой терапии рыночных реформ, к разработке которой были приглашены западные специалисты, что вероятно было ошибкой. В основу реформ легла такая либеральная теория финансов, как монетаризм, в рамках которого анализируются процессы воздействия денег и денежно-кредитной политики на состояние экономики в целом. Центром современного монетаризма является чикагская школа в США.

Реформы социально-экономических отношений и в частности финансово – экономических отношений в России переходного периода, основанные на принципах монетаризма и шоковой терапии имели как свои положительные стороны, так и недостатки, которых было несомненно больше: грабительская приватизация предприятий и земли, противоречащая принципам социальной справедливости; бесконтрольный вывоз капиталов и экспорт природных ресурсов по свободным ценам, становление сырьевой экономики, импорт широкого ассортимента дешевого товара; смена советского тотального контроля над поведением каждого человека мнимой вседозволенной демократией, падением духовности и национальной культуры; имущественная и культурная стратификация общества; фетишизация финансового успеха и появление новой прослойки общества олигархии; инфляция и кризис - выпуск неконтролируемых денег, обесценивающие рубль; развал внутреннего производства и безработица; падение уровня жизни; ослабление

научно-технического потенциала и «утечка умов» за рубеж; ухудшение медицинского обслуживания, рост числа заболеваний, повышение смертности, снижение рождаемости и продолжительности жизни; криминализация общества.

Все эти просчеты в экономической политике из-за преимущественного использования финансовых инструментов, повышают важность роли как научной, так и гражданско-патриотической направленности финансового просвещения населения в настоящее время, так как только финансово просвещенное население может противостоять как реформам, основанным на принципах монетаризма и монетарной финансовой политике, снижающей эффективность функционирования и развития экономики России, уровень ее национальной и финансовой безопасности, а также личной финансовой безопасности населения.

Финансовое просвещение – это деятельность, нацеленная на повышение финансовой грамотности/культуры населения, информирование населения об институтах и инструментах финансового рынка, реализуемая на территории Российской Федерации на безвозмездной основе и соответствующая принципам стандарта волонтера финансового просвещения. Основная задача – информирование граждан о развитии экономики, бизнеса, финансовых рынков и целесообразном финансово грамотном поведении в различных экономических ситуациях.

Гражданско-патриотическая направленность финансового просвещения помимо указанного выше научного аспекта, обусловлена преимуществами участия волонтеров, а именно возможностью их проявить активную гражданскую позицию в сфере финансового воспитания и роста финансовой культуры населения; повышением социальных навыков, расширением круга общения с интересными людьми, среди которых можно найти новых единомышленников; непрерывным самообразованием в сфере финансов.

В связи с вышеуказанным, считаем необходимым теоретически обосновать учет гражданско-патриотических аспектов в процессе модернизации финансово – экономических отношений и создании национальной системы финансового просвещения для создания будущей научной школы финансового грамотного и гражданско-патриотически ориентированного потребления с вовлечением представителей экспертного сообщества и волонтеров из регионов России. Указанный научный подход должен быть основан на положении, что национальная система финансового просвещения может и должна стать движущей силой и модератором гармонизации интересов участников финансового рынка и населения на основе идеи повышения качества жизни населения, с развенчанием принципов фетишизации неразумного массового потребления.

Необходима разработка моделей социально ответственного финансового поведения населения, комплекса научно обоснованных методов финансового просвещения, а также методов работы с волонтерами финансового просвещения, включая их обучение и мотивацию. Кроме того, предлагается разработать модель финансового просвещения, наиболее эффективно усиливающую влияние факторов национальной потребительской культуры, в частности разумного потребительского поведения и снижающей влияние факторов неразумного и иррационального поведения в условиях западных экономических и политических санкций и эпохи массового потребления. Предлагается усилить гражданско-патриотическую направленность в проведении публичных мероприятий (конференции, семинары, конкурсы и т.п.), образовательных и просветительских программах развития финансовой грамотности.

При этом необходимо создание национальной системы финансового просвещения, в которой были устранено приобщение молодежи к ложным *ценностям общества массового потребления*, резко противоречащим отечественным ценностям и традициям и влияние всевозможного рода коучей и блогеров, пропагандирующих финансовый успех, не подкрепленный общественно-полезным трудом. Благодаря финансовому просвещению, граждане как потребители финансовых услуг приобретают тот или иной объем знаний в области обеспечения финансовой безопасности. Под финансовой безопасностью населения

понимается состояние защищённости важных финансово-экономических интересов от внутренних и внешних угроз, а также комплекс мер, методов и средств по защите этого состояния при разрушающих воздействиях.

В заключение нужно подчеркнуть, что для модернизации финансово – экономических отношений необходима систематизация объективных знаний об экономической действительности, которая базируется на фактах и наблюдениях, воспроизводимых, проверяемых и обоснованных, и имеющих связь с уже установленной системой финансовых знаний и финансовой культуры населения с учетом гражданско-патриотической направленности.

#### **Список использованной литературы**

1. Ашмарина Е.М. К вопросу о перспективах правового регулирования финансово-экономических отношений// Право и государство: теория и практика. 2021. № 3 (195). С. 285-289.

2. Караталов О.К. Экономические механизмы регулирования финансово-экономических отношений// Вестник Кыргызско-Российского Славянского университета. 2013. Т. 13. № 2. С. 137-142.

3. Петренко А.С., Шамкина Е.В. Эволюция финансов и финансово-экономических отношений в России// Гуманитарные и социально-экономические науки. 2015. № 5 (84). С. 135-139.

4. Петросян Д.С., Скрипник О.Б. Просветительская деятельность волонтеров в сфере обеспечения социально-экономической безопасности населения России// Прикладные экономические исследования. 2023. № 1. С. 69-76.

5. Проект «Мир Возможностей» <https://proekty.er.ru/projects/mir-vozmoznostei>

**УДК 336.02**

### **Современные механизмы управления сбалансированностью бюджета субъекта РФ на примере Волгоградской области**

*Дарелина Оксана Валерьевна,  
кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов  
Волгоградского института управления-филиала РАНХиГС  
Савченко Георгий Александрович,  
магистрант экономического факультета  
Волгоградского института управления-филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** Статья посвящена исследованию современных механизмов управления сбалансированностью бюджета субъекта Российской Федерации на примере Волгоградской области. Рассматриваются ключевые инструменты и методы обеспечения финансовой устойчивости региона, включая применение программно-целевого подхода, совершенствование налоговой политики, оптимизацию расходов и внедрение механизмов государственно-частного партнерства. В работе проанализированы актуальные вызовы, связанные с управлением бюджетом, включая влияние внешних экономических факторов и структурных особенностей региона. На основе изучения практических кейсов и статистических данных предлагаются рекомендации по повышению эффективности бюджетной политики, направленные на достижение долгосрочной финансовой стабильности.

**Ключевые слова:** бюджет субъекта РФ, финансовая устойчивость, сбалансированность бюджета, Волгоградская область, государственно-частное партнерство, налоговая политика.

В Волгоградской области сформирована комплексная система механизмов управления сбалансированностью регионального бюджета. Рассмотрим основные из них (рис. 4).



Рис. 4 - Механизмы управления сбалансированностью бюджета Волгоградской области

Рассмотрим каждый из представленных механизмов подробнее.

Механизм бюджетного планирования основан на тщательном прогнозировании доходов и обоснованном планировании расходов. В регионе внедряется система долгосрочного бюджетного планирования, учитывающая стратегические приоритеты развития области. Ярким примером является разработка 10-летней программы развития Волгограда как центра агломерации, под которую формируется соответствующее бюджетное обеспечение.

Механизм долговой политики направлен на оптимизацию структуры государственного долга и снижение расходов на его обслуживание. В регионе приоритет отдается привлечению бюджетных кредитов как наиболее выгодного источника заимствований.

Механизм управления межбюджетными отношениями в регионе реализуется через систему трансфертов, направленную на выравнивание бюджетной обеспеченности муниципальных образований. В 2024 году объем межбюджетных трансфертов составит 8,3 млрд рублей, а в 2025 году увеличится до 13,7 млрд рублей.

Программно-целевой механизм управления бюджетными средствами реализуется через систему государственных программ и региональных проектов. В 2024 году на реализацию региональных проектов запланировано 31,9 млрд рублей.

Механизм доходной политики включает мероприятия по расширению налоговой базы, повышению собираемости налогов и развитию экономического потенциала территорий.

Современная практика управления региональными финансами предлагает широкий спектр дополнительных механизмов, которые могли бы повысить эффективность управления сбалансированностью бюджета Волгоградской области. В первую очередь, это касается внедрения цифровых механизмов управления бюджетом. Использование технологий больших данных для прогнозирования доходов, создание цифровых платформ мониторинга исполнения бюджета и автоматизированных систем оценки эффективности расходов позволит существенно повысить качество бюджетного планирования и контроля.

Особое значение приобретают инвестиционные механизмы, такие как государственно-частное партнерство, выпуск инфраструктурных облигаций, заключение концессионных соглашений и предоставление инвестиционных налоговых кредитов. Данные инструменты способны привлечь дополнительные ресурсы для развития

региональной инфраструктуры без избыточной нагрузки на бюджет.

В условиях экономической нестабильности возрастает роль механизмов риск-менеджмента. Формирование резервных фондов, применение методов хеджирования бюджетных рисков и регулярное проведение стресс-тестирования бюджетных параметров позволят повысить устойчивость региональной бюджетной системы к внешним шокам.

Современные подходы к управлению общественными финансами предполагают активное вовлечение граждан через механизмы инициативного бюджетирования, публичного контроля за расходованием средств и краудфандинга социальных проектов. Это не только повышает эффективность использования бюджетных средств, но и укрепляет доверие населения к финансовой политике региона.

Отдельного внимания заслуживают механизмы повышения эффективности расходов, включая аутсорсинг отдельных государственных услуг, применение бенчмаркинга бюджетных расходов и внедрение принципов бережливого управления. Эти инструменты позволяют оптимизировать бюджетные расходы без снижения качества предоставляемых государственных услуг.

Важным аспектом модернизации механизмов управления сбалансированностью бюджета является совершенствование межведомственного взаимодействия. Как показывает опыт Волгоградской области, эффективное сотрудничество между региональными органами власти, налоговыми службами и муниципалитетами приводит к улучшению показателей собираемости налогов. Об этом свидетельствует рост налоговых и неналоговых доходов в регионе - областной бюджет по этим показателям исполнен с превышением на 5,9% к аналогичному периоду прошлого года.

Особую актуальность приобретают механизмы стратегического планирования и прогнозирования. В Волгоградской области реализуется комплексный подход к планированию бюджета, учитывающий как текущие потребности региона, так и долгосрочные перспективы развития. Примером может служить разработка бюджета на 2025 год с учетом 10-летней программы развития города-героя Волгограда как центра агломерации.

В регионе также активно развиваются механизмы проектного управления. На реализацию региональных проектов направляются значительные средства - в 2024 году это 31,9 млрд рублей, которые будут использованы для развития социальной инфраструктуры, модернизации транспортной системы и благоустройства территорий. При этом каждый проект имеет четкие целевые показатели и сроки реализации, что повышает эффективность использования бюджетных средств.

Механизмы социальной поддержки также претерпевают существенные изменения. В условиях новых вызовов регион оперативно адаптирует систему социальной защиты к меняющимся потребностям населения. Например, введено 35 направлений поддержки участников СВО и членов их семей, предусмотрены средства на повышение МРОТ и индексацию социальных выплат.

Следует отметить развитие механизмов управления муниципальными финансами. В регионе выстроена эффективная система межбюджетных отношений, направленная на обеспечение сбалансированности местных бюджетов. Объем финансовой помощи местным бюджетам увеличивается с 8,3 млрд рублей в 2024 году до 13,7 млрд рублей в 2025 году, что позволяет муниципалитетам решать вопросы местного значения и содержать объекты социальной инфраструктуры.

В сфере управления расходами внедряются механизмы повышения их эффективности. Как отмечает председатель комитета Волгоградской областной Думы по бюджетной и налоговой политике Михаил Струк, при формировании бюджета учитываются потенциал региона, его финансовые возможности и перспективы социально-экономического развития. Это позволяет обеспечить сбалансированность и устойчивость бюджетной системы.

Особое значение приобретают механизмы стимулирования экономического роста. В

регионе реализуются меры поддержки малого предпринимательства, оказывается помощь фермерским хозяйствам, что способствует расширению налоговой базы и увеличению доходов бюджета. О результативности этих мер свидетельствует рост поступлений по налогу, взимаемому по патентной системе на 105%, по упрощенной системе - на 43,5%.

Внедрение современных механизмов управления сбалансированностью бюджета сопровождается совершенствованием нормативно-правовой базы. Волгоградская областная Дума оперативно принимает необходимые законодательные акты, корректирует региональное законодательство в интересах пополнения бюджета и повышения эффективности расходов.

В результате проведенного исследования современных механизмов управления сбалансированностью бюджета субъекта Российской Федерации на примере Волгоградской области выявлены ключевые направления повышения финансовой устойчивости региона. Анализ показал, что эффективное применение программно-целевого подхода, совершенствование налоговой политики, а также рационализация бюджетных расходов способны существенно снизить бюджетные дисбалансы.

Особое внимание следует уделить развитию механизмов государственно-частного партнерства, которые позволяют привлекать внебюджетные средства для реализации социально значимых проектов. Кроме того, важным фактором остается адаптация бюджетной политики к внешним вызовам, включая изменения в экономической конъюнктуре и демографической ситуации.

Практическое значение проведенного исследования заключается в возможности тиражирования предложенных мер в других регионах России с учетом их уникальных социально-экономических условий. Перспективы дальнейших исследований связаны с разработкой новых инструментов прогнозирования и управления бюджетной сбалансированностью, что станет основой для устойчивого развития российских регионов в долгосрочной перспективе.

#### **Библиографический список**

1. Бисултанова, А. А. Пути к сбалансированности бюджета региона / А. А. Бисултанова // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2021. – № 12-1(82). – С. 80-83.
2. Варакса, Н. Г. Оценка сбалансированности бюджета региона / Н. Г. Варакса, А. Е. Зубанова // Экономические и гуманитарные науки. – 2023. – № 10(381). – С. 20-33.
3. Вахрушев, Д. С. Современные тенденции обеспечения сбалансированности бюджетов и управления государственным долгом на региональном уровне / Д. С. Вахрушев, Л. Б. Парфенова, Д. М. Карпов // Инновационное развитие экономики. – 2023. – № 6(78). – С. 45-53.
4. Водопьянова, В. А. Особенности обеспечения сбалансированности консолидированных бюджетов субъектов Российской Федерации / В. А. Водопьянова, С. Д. Иванова // Актуальные вопросы современной экономики. – 2020. – № 6. – С. 141-148.
5. Галухин, А. В. Устойчивость бюджетной системы региона: проблемы и пути их решения / А. В. Галухин // Известия высших учебных заведений. Серия «Экономика, финансы и управление производством». – 2019. – № 2. – С. 41-49.
6. Дарелина, О. В. Направления обеспечения сбалансированности регионального бюджета / О. В. Дарелина // Парадигмы управления, экономики и права. – 2023. – № 4(10). – С. 68-78.
7. Киреева, Е. В. Оценка регулирования сбалансированности и устойчивости региональных финансов / Е. В. Киреева // Региональная экономика и управление: электронный научный журнал. – 2021. – № 2(66).
8. Слепова, К. Э. Методические рекомендации к оценке устойчивости бюджетов субъектов Российской Федерации / К. Э. Слепова // Контентус. – 2021. – № 6(107). – С. 48-56.

**Оценка направлений финансовой поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей на примере Волгоградской области**

**Беликова Екатерина Владимировна,**

к.э.н, доцент кафедры Гуманитарных дисциплин и экономики ФГБОУ ВО «Волгоградская государственная академия физической культуры», г. Волгоград, Россия

**Чернявская Екатерина Юрьевна,**

к.с.н., доцент кафедры Финансово-экономических дисциплин АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса», г. Волгоград, Россия

**Аннотация.** В статье авторы проанализировали динамику производства продукции сельского хозяйства по категориям хозяйств Российской Федерации за период с 2013 по 2022 гг., а также динамику сельскохозяйственного производства в Российской Федерации за тот же период, определили государственную поддержку сельхоз товаропроизводителей Российской Федерации, дали оценку развития сельского хозяйства в Волгоградской области и государственной поддержки регионов в данной сфере.

**Ключевые слова.** Производство продукции сельского хозяйства, государственная поддержка сельхоз товаропроизводителей, страхование рисков в сельском хозяйстве, Государственные программы Волгоградской области, продовольственная безопасность, активная политика импортозамещения.

Развитие сельского хозяйства является одной из важных задач, решение которой может реализовать позиции устойчивого экономического развития государства. При этом следует учитывать глобальные изменения, которые влекут за собой необходимость постоянного мониторинга и изменение существующих эффективных механизмов в сфере сельского хозяйства. К основным тенденциям относятся изменения в цепочках создания стоимости и маржи традиционных предприятий, пересмотр экологических и этические требования к продукции, безусловное внедрение цифровых и автоматизированных технологий, трансформация спроса со стороны смежных секторов.

Система государственной поддержки для российского сельского хозяйства нуждается в регулярном совершенствовании в связи с постоянно меняющимися условиями. Из-за трудных климатических условий, российским продуктам питания сложно конкурировать с импортными продуктами питания, поэтому система государственной поддержки сельского хозяйства должна быть направлена на обеспечение конкурентоспособности продукции. Изучение различных подходов к государственной поддержке сельского хозяйства России позволяет вырабатывать наиболее эффективные решения и практические рекомендации.

В современном обществе сельское хозяйство имеет большое количество функций, что говорит о приоритетности данного сектора. Сельскохозяйственный сектор затрагивает практически все сферы народного хозяйства, выполняя экономические, социальные, экологические и политические функции. Развитие сельского хозяйства, его платежеспособность и возможность использовать материально-технические ресурсы от других отраслей играют важную роль в устойчивом развитии экономики страны. При этом отсутствие или ограниченность собственных источников финансирования для предприятия сельскохозяйственной отрасли является препятствием в выполнении как производственных, так и социальных функций.

Решением проблемы ограниченности финансовых ресурсов для предприятий сельскохозяйственной сферы и призваны стать меры финансовой поддержки сельхозпроизводителей в том числе и в виде льготного кредитования сельхозпроизводителей.



Особенность сельского хозяйства как сферы производства также подчёркивает необходимость кредитной поддержки сельхозпроизводителей, так как из-за неэквивалентности товарообмена с промышленностью порождает сильную зависимость от финансирования и наличия финансовых ресурсов в сфере сельского хозяйства.

Система льготного кредитования для сельхозпроизводителей реализуется с 2017 года, за это время накоплен большой опыт реализации программы «Развитие АПК» и в том числе программ льготного кредитования, анализ и использование данного опыта позволит в дальнейшем определить узкие места реализации программы льготного кредитования и новые направления развития системы льготного кредитования в сельском хозяйстве.

Центральное место в системе кредитования сельскохозяйственных производителей занимает специализированное кредитное учреждение - Россельхозбанк. Однако практика показала, что проводимая кредитная политика не всегда обеспечивает эффективные механизмы кредитования сельскохозяйственных производителей и ограничена в выборе методов оценки и оказания кредитной поддержки.

Для обеспечения внешних источников финансирования сельскохозяйственных производителей и устойчивого развития аграрной сферы необходимо повысить эффективность механизмов кредитования. Это требует дальнейшего совершенствования кредитной политики, оценки его специфики и закономерностей функционирования в условиях рынка и реформирования отрасли, что и определяет актуальность исследования.

В настоящее время основным источником финансирования сельхозпроизводителей является так называемое самофинансирование, тесно связанное с собственным капиталом. С другой стороны, деятельность сельхозпроизводителей финансируется из внешних источников. Основной формой внешнего финансирования являются банковские кредиты предназначены для приобретения основных и оборотных средств [7].

Сельхозпроизводители получают льготные кредиты, чьи условия начисления процентов и амортизации сформированы адекватно специфике сельского хозяйства.

Проведем анализ фактического состояния сельскохозяйственной отрасли в Российской Федерации. Так, о динамике производства продукции сельского хозяйства в стоимостном выражении можно судить по данным таблицы 1.

Таблица 1 - Динамика производства продукции сельского хозяйства по категориям хозяйств РФ за 2013-2022 гг., млрд. руб.

Наименование показателей	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
<b>Хозяйства всех категорий</b>										
Всего	3458	4031	4795	5112	5110	5349	5801	6469	7710	8851
в том числе:										
растениеводства	1730	1987	2487	2710	2600	2756	3056	3613	4465	5266
животноводства	1728	2044	2307	2402	2510	2593	2745	2856	3246	3585
<b>Сельскохозяйственные организации</b>										
Всего	1700	2083	2589	2818	2819	3022	3348	3787	4567	5348
в том числе:										
растениеводства	805	941	1264	1428	1336	1439	1641	2022	2498	3017
животноводства	895	1142	1325	1390	1482	1583	1707	1765	2069	2332
<b>Хозяйства населения</b>										
Всего	1417	1538	1655	1659	1655	1657	1660	1718	1959	2071
в том числе:										
растениеводства	663	731	781	769	764	787	779	798	971	1021
животноводства	755	808	874	890	891	870	881	919	987	1049
<b>Крестьянские (фермерские) хозяйства</b>										
Всего	341	410	551	635	636	670	793	964	1185	1432
в том числе:										

растениеводства	263	315	442	513	499	530	637	793	996	1228
животноводства	78	95	109	122	136	140	157	172	190	204
<b>Примечание</b> – составлено автором по: Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <a href="https://rosstat.gov.ru/">https://rosstat.gov.ru/</a>										

Можно фиксировать значительное наращивание сельскохозяйственного производства в последние годы, показатель за последние 10 лет вырос на 5 393 млрд. руб. или в 2,56 раза по всем отраслям и всем типам хозяйств.

Даже учитывая тот факт, что данные приведены без учета уровня инфляции, все равно изменение показателя весьма существенно. В разрезе отдельных отраслей динамика выглядит следующим образом, по растениеводству прирост достиг 3 536 млрд. руб. (более чем в три раза), по животноводству – на 1 857 млрд. руб. (в 2,07%).

Темпы увеличения продемонстрировали сельскохозяйственные предприятия, здесь размер прироста в целом составил – 3 648 млрд. руб. (в 3,14 раз), в том числе растениеводства на 2 212 млрд. руб., животноводства – на 1 437 млрд. руб.

Темп роста продукции личных подсобных хозяйств не такой высокий, в частности в абсолютном значении размер увеличения составил 654 млрд. руб. (в 1,46 раз), включая растениеводство – на 358 млрд. руб., животноводство – на 294 млрд. руб.

Самые высокие показатели по темпу увеличения демонстрируют крестьянские (фермерские) хозяйства, здесь в абсолютном значении размер изменений составил 1 091 млрд. руб. или более чем в 4 раза (4,19 раза) в относительном выражении. Причем в значительной степени такие высокие показатели связаны с развитием отрасли растениеводство – на 965 млрд. руб. или в 4,66 раз, прирост по отрасли животноводство – 126 млрд. руб. (в 2,61 раза).

Показатели развития АПК в последнее время значительно улучшились; однако темпы роста недостаточны для создания конкурентоспособного производства в стране. Агробизнес должен играть большую роль в экономическом росте и социальной стабильности страны. Несмотря на благоприятный природный и ресурсный потенциал, риски агропродовольственного производства в сельскохозяйственном секторе и агробизнесе по-прежнему высоки, доходы низкие.

Государственная поддержка сельхоз товаропроизводителей Российской Федерации согласно Федеральному закону N 264-ФЗ (ред. от 25.12.2023) "О развитии сельского хозяйства" оказывается в следующих направлениях:

1. Обеспечение доступности кредитных ресурсов.
2. Финансовая поддержка организаций и индивидуальных предпринимателей, реализующих инвестиционные проекты по производству и (или) переработке сельскохозяйственной продукции.
3. Поддержка организаций и индивидуальных предпринимателей, участвующих в реализации федеральных проектов, входящих в состав национальных проектов и программ.
4. Развитие системы страхования рисков в сельском хозяйстве.
5. Развитие племенного животноводства.
6. Развитие элитного семеноводства.
7. Обеспечение производства продукции животноводства.
8. Обеспечение закладки и ухода за многолетними насаждениями.
9. Обновление основных средств сельскохозяйственных товаропроизводителей.
10. Мероприятия по повышению плодородия почв.
11. Устойчивое развитие сельских территорий, включая строительство и содержание автомобильных дорог, связывающих населенные пункты.
12. Консультационная помощь сельскохозяйственным товаропроизводителям и участникам рынка сельскохозяйственной продукции. Подготовка и переподготовка специалистов для сельского хозяйства.
13. Информационное обеспечение государственной аграрной политики.

14. Поддержка сельскохозяйственных товаропроизводителей, осуществляющих производство сельскохозяйственной продукции на неблагоприятных территориях.

15. Развитие органического сельского хозяйства и поддержка производителей органической продукции.

16. Поддержка сельскохозяйственных товаропроизводителей, производящих сельскохозяйственную продукцию и продовольствие с улучшенными характеристиками.

17. Поддержка и развитие сельского туризма.

Финансовое обеспечение указанных мероприятий осуществляется в соответствии с бюджетным законодательством Российской Федерации.

Существующие формы поддержки условно разделены на прямые и косвенные (табл. 2).

Таблица 2 - Формы государственной поддержки сельского хозяйства России

Формы господдержки		Направления оказания господдержки
Прямая	Прямого действия (виды целевого бюджетного финансирования)	субсидии на сельскохозяйственное производство и материально-технические ресурсы;
		субсидирование краткосрочного и инвестиционного кредитования предприятий АПК;
		субсидии на частичную компенсацию затрат сельхоз товаропроизводителей на страхование урожая сельхоз культур;
		субсидии на затраты капитального характера
Условно прямого действия		реструктуризация задолженности сельскохозяйственных товаропроизводителей по платежам в бюджеты всех уровней, государственные внебюджетные фонды, поставщикам материально-технических ресурсов
		налоговые льготы
		поддержка аграрной науки
Косвенная		закупки сельхозпродукции и продовольствия для государственных нужд
		регулирование продовольственного рынка посредством проведения закупочных и товарных интервенций с зерном
		защита экономических интересов отечественных товаропроизводителей при осуществлении внешнеэкономической деятельности в сфере АПК

Методами поддержки сельхоз товаропроизводителей РФ являются:

- частичное финансирование при обновлении технического парка и технологического оборудования в рамках реализации целевых программ поддержки сельского хозяйства;

- проведение мелиоративных мероприятий почвенных покровов;

- предоставление льготных условий кредитования и субсидирования предприятий АПК;

- дотации в региональные бюджеты;

- формирование обучающих программ для технического персонала в секторе АПК.

Реализация мероприятий Государственной программы в 2022 г. осуществлялась в пределах бюджетных ассигнований, установленных Федеральным законом от 6 декабря 2021 г. № 390-ФЗ «О федеральном бюджете на 2022 год и на плановый период 2023 и 2024 годов».

В соответствии с Законом о бюджете на 2022 год в 2022 г. на реализацию Государственной программы были предусмотрены бюджетные ассигнования в объеме 285 068,2 млн руб., Минсельхозу России – 268 525,7 млн руб.

Таблица 3 - Ресурсное обеспечение реализации Государственной программы в 2022

г.

Наименование подпрограмм, федеральных целевых программ, основных мероприятий, главных распорядителей бюджетных средств	Бюджетные ассигнования, тыс. руб.			Исполнено		
	предусмотрен о паспортом Государственной программы	утверждено Законом о бюджете на 2022 год	уточненная бюджетная роспись	кассовое исполнение, тыс. руб.	к бюджетным ассигнованиям, %	
					утвержденным Законом о бюджете на 2022 год	уточненной бюджетной росписи
Всего	288024185,3	285068210,9	424170794,6	423928178,1	148,7	99,94
Минсельхоз России	265842478,4	268525677,5	403616740,2	403497401,1	150,26	99,97
Россельхознадзор	17042914,5	14086940,1	15477093,4	15472667,1	109,8	99,97
Минвостокразвития России	147202,6	147202,6	85371,2	85371,2	58	100
Росжелдор	4991589,8	2308390,7	4991589,8	4872738,7	211,1	97,62

**Примечание** – составлено автором по: Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/>

В соответствии с уточненной бюджетной росписью в 2022 г. на реализацию Государственной программы были направлены бюджетные ассигнования в сумме 424 170,8 млн руб. Фактически мероприятия Государственной программы профинансированы в объеме 423 928,2 млн руб., или 99,9% к бюджетной росписи.

В настоящее время АПК Волгоградской области находится на стадии активного развития, чему, прежде всего, способствовали санкционное давление на экономику России и соответствующие оперативные меры государственной поддержки.

За 2023 г. объем производства сельскохозяйственной продукции в хозяйствах всех категорий (сельскохозяйственные организации, крестьянские (фермерские) хозяйства и индивидуальные предприниматели, хозяйства населения) в действующих ценах, по предварительной оценке, составил 251,5 млрд рублей, или 116,6% к 2022 г. в сопоставимых ценах. В 2023 г. в хозяйствах всех категорий, по предварительным данным, валовой сбор зерна (в первоначально – оприходованном весе) составил 7179,9 тыс. тонн (169,9% к уровню 2022 г.). Валовой сбор овощей открытого и защищенного грунта по сравнению с 2022 г. увеличился на 2,4%, картофеля – на 3,5%, масличных культур (в весе после доработки) – уменьшился на 6,3%.

Таблица 4 - Валовой сбор и урожайность основных сельскохозяйственных культур в хозяйствах всех категорий

Наименование показателя	2021г.	2022 г.	2023 г.	2023 г. в % к 2022 г.
Зерно (в весе после доработки) валовой сбор, тыс. тонн	4562,3	4126,1	7008,4	169,9
урожайность, центнеров с одного гектара убранной площади	21,8	22,7	32,4	142,7
Масличные культуры (в весе после доработки) валовой сбор, тыс. тонн	1356,2	1473,9	1381,0	93,7
урожайность, центнеров с одного гектара убранной площади	13,0	14,0	16,6	118,8

Картофель валовой сбор, тыс. тонн	172,5	173,2	179,3	103,5
урожайность, центнеров с одного гектара уборной площади	190,2	191,1	201,2	105,3
Овощи открытого и защищенного грунта валовой сбор, тыс. тонн	1042,3	1051,72	1077,2	102,4
урожайность открытого грунта, центнеров с одного гектара уборной площади	377,1	378,52	388,6	102,7

**Примечание** – Составлено автором по материалам <https://volgastat.gks.ru/agriculture>

На конец 2023 г. поголовье крупного рогатого скота в хозяйствах всех категорий, по расчетам, составляло 350,1 тыс. голов (на 2,2% больше по сравнению с 2022 г.), из него коров – 183,1 тыс. (на 1,2% больше), поголовье свиней – 226,7 тыс. (на 2,3% меньше), овец и коз – 1000,7 тыс. (на 0,2% меньше), птицы – 7630,4 тыс. голов (на 0,7% больше). В структуре поголовья скота на хозяйства населения приходилось 63,3% поголовья крупного рогатого скота, 24,2% – свиней, 61,3% – овец и коз (на конец 2022 г. – соответственно 65,1%, 27,2%, 61,4%).

Таблица 5 - Производство основных видов продукции животноводства в хозяйствах всех категорий

	Декабрь 2023 г., тыс. тонн	Декабрь 2023 г. в % к декабрю 2022 г.	2023 г., тыс. тонн	2023 г. в % к 2022 г	2022 г. в % к 2021 г.
Скот и птица на убой (в живом весе)	20,9	92,9	220,9	101,8	100,4
Молоко	29,4	102,3	587,9	102,1	102,0
Яйца, млн штук	47,6	96,3	835,4	102,0	100,1

**Примечание** – составлено автором по: Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/>

В 2023 г. увеличение объемов производства скота и птицы на убой (в живом весе), коровьего молока и куриных яиц отмечено в сельскохозяйственных организациях, не относящихся к субъектам малого предпринимательства.

Развитие сельского хозяйства — одно из приоритетных направлений работы органов власти региона. С каждым годом растет финансовая поддержка этого сектора, совершенствуются инструменты и механизмы ее предоставления.

Так, в Волгоградской области активно поддерживают проекты, связанные с наращиванием мелиорируемых площадей: объемы средств, которые выделяют на эти цели, увеличены с 77,4 млн рублей в 2014 году до 635,7 млн рублей в 2021-м. За это время, орошаемый клин вырос до 67,1 тысячи га.

Отметим, что в Волгоградской области государственная поддержка сельскохозяйственной отрасли осуществляется в виде выплаты субсидий, предоставлении грантов, льготных кредитов, а также с применением других механизмов, которыми вправе воспользоваться как крупные предприятия, так и представители малых форм хозяйствования (Приложение 2).

В Волгоградской области с 2014 года реализуются две региональные программы в соответствии с параметрами федеральных программ на условиях софинансирования расходов с федеральным бюджетом.

Федеральные программы:

Государственная программа эффективного вовлечения в оборот земель сельскохозяйственного назначения и развития мелиоративного комплекса Российской Федерации Утверждена постановлением Правительства от 14 мая 2021 года №731.

Государственная программа Российской Федерации «Комплексное развитие сельских территорий» Утверждена постановлением Правительства от 31 мая 2019 года №696.

Государственные программы Волгоградской области:

1. Комплексное развитие сельских территорий постановлением Правительства Волгоградской области от 29.11.2013 № 681-п

2. Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия постановление Администрации Волгоградской области от 26.12.2016 № 743-п.

Таким образом, на территории Волгоградской области государственная поддержка сельского хозяйства представлена следующими инструментами финансово-кредитной инфраструктуры (см. рис. 1).



Рис. 1. Направления и инструменты финансово-кредитной инфраструктуры сельского хозяйства на территории Волгоградской области

Источник: составлено авторами по материалам Инвестиционный портал, 2023.

Благодаря своевременному предоставлению государственной поддержки, увеличению объемов финансирования Волгоградская область укрепляет позиции в ряду ведущих аграрных регионов России.

Таблица 6 - Государственная поддержка АПК Волгоградской области 2021-2023гг.

Показатели	2021	2022	2023	Отклонение
1.Прямая господдержка сельского хозяйства (субсидии и гранты) (млн. руб)	2200	3400	4200	2000
2.Субсидии по приобретенной с/х технике со скидкой (млн. руб)	0,9	1,0	1,2	0,3
3.Лимиты по льготным кредитам (млн. руб)	0,2	0,4	0,5	0,3
4.Бюджетное финансирование объектов социального развития села (млн. руб)	0,2	0,3	0,35	0,15

Источник: составлено автором по материалам

<https://www.specagro.ru/news/202402/volgogradskie-agrarii-v-2023-godu-poluchili-pochti-43-mlrd-rub-gospodderzhki>

Согласно данным Минсельхоза России, в 2023 году получателям субсидий на развитие АПК и сельских территорий в Волгоградской области было перечислено 4 273,9 млн руб., в том числе 3 996,5 млн руб. — из федерального бюджета и 277,4 млн руб. — из регионального. По объему освоенных средств область находится на втором месте в Южном федеральном округе. Лидером является Краснодарский край (8 686,3 млн руб.), на последнем месте Севастополь (458,1 млн руб.).

Значительная часть объема финансирования была направлена на возмещение затрат на производство и реализацию зерновых культур — 1 060,7 млн руб. Из федеральной казны на эти цели перечислено 1 059,7 млн руб., а из областной — 1,1 млн руб.

На поддержку сельхозпроизводства по под отраслям растениеводства и животноводства волгоградские аграрии получили 867,3 млн руб. В частности, из бюджета РФ поступило 763,2 млн руб., из бюджета области — 104,1 млн руб.

Освоено 675,4 млн руб. на реализацию мероприятий в сфере мелиорации, из которых 629,7 млн руб. — федеральные средства и 45,7 млн руб. — региональные.

На стимулирование развития приоритетных под отраслей и развитие малых форм хозяйствования волгоградские аграрии получили 516,7 млн руб. (из федерального бюджета — 454,7 млн руб., из областного — 62,0 млн руб.).

На комплексное развитие сельских территорий в регионе получателям направлено 442,0 млн руб. (из бюджета страны — 425,3 млн руб., субъекта — 16,7 млн руб.).

Для стимулирования производства картофеля и овощей было получено 353,7 млн руб., в том числе 311,2 млн руб. — из федеральной казны и 42,4 млн руб. — из областной.

Для развития сельской кооперации и поддержки фермеров предоставлено 140,3 млн руб., в том числе 137,5 млн руб. федеральных средств, 2,8 млн руб. — региональных.

Сельхоз товаропроизводители также получили субсидии на возмещение затрат на уплату процентов по инвесткредитам и займам в размере 136,8 млн руб. Из этой суммы 134,7 млн руб. освоено из федерального бюджета, 2,0 млн руб. — из регионального.

На развитие виноградарства и виноделия в Волгоградской области поступило 2,9 млн руб. (2,5 и 0,3 млн руб. соответственно).

На реализацию проектов комплексного развития сельских территорий Волгоградской области федеральная казна выделяет 433,5 млн рублей. Эти средства предназначены для строительства и обновления объектов социальной и культурной сферы – медучреждений, детсадов, школ, домов культуры, а также для модернизации коммунальных систем и благоустройство общественных пространств.

При сохранении всех основных видов помощи в 2023 году волгоградские аграрии получили дополнительные средства в рамках реализации нового федерального проекта

«Развитие овощеводства и картофелеводства». На эту программу в регионе в 2023 году предусмотрено 352,6 млн рублей, из них за счет федерального бюджета – 310 млн рублей.

Достаточно востребованным финансовым инструментом поддержки отрасли являются льготные кредиты. Так, за рассматриваемый период, сумма по данным кредитам увеличилась на 2,6 миллиарда. Небольшое снижение в 2021 г. обусловлено сложными природно-климатическими условиями региона.

В 2022 г. из федерального бюджета по результатам конкурсного отбора региону дополнительно выделено 1,16 млрд руб., в том числе: 1,1 млрд руб. – на возмещение части прямых понесенных затрат на создание объектов по переработке сельскохозяйственной продукции; 0,06 млрд руб. – на возмещение части прямых понесенных затрат на создание животноводческого комплекса молочного направления.

Таким образом, регион продолжает занимать устойчивые позиции среди ведущих лидеров аграрной сферы в контексте обеспечения продовольственной безопасности. Сложившиеся условия нестабильности, предопределившие смещение акцентов в сторону активной политики импортозамещения выступают фактором необходимости расширения направлений государственной поддержки отрасли.

Так, с 2023 г. реализуется новый проект «Развитие овощеводства и картофелеводства», на финансирование которого потрачено 5 млрд рублей. Субсидии на выращивание картофеля и овощей выступают основным инструментом такой финансовой поддержки, на которую могут рассчитывать не только традиционно малые и средние предприятия. Получателями такой поддержки могут стать и самозанятые, и граждане, ведущие личные подсобные хозяйства (далее – ЛПХ), что позитивно скажется на отрасли в целом. По некоторым данным, ЛПХ продолжают доминировать в числе основных производителей картофеля в России. Этот вид поддержки обеспечит снижение себестоимости выращивания овощей и картофеля, что даст возможность направлять высвободившиеся средства на решение других, не менее актуальных задач по развитию производства.

Кроме того, в 2023 г. закреплены новые субсидии с участием средств федерального и областного бюджетов на стимулирование увеличения производства овощей и картофеля в размере 352,2 млн руб. Акцент сделан на производство овощей открытого грунта и картофеля (почти половина выделенных средств).

Новые вызовы для отрасли обозначили и направления ее развития в новых геополитических условиях. Направления импортозамещения и продовольственной безопасности Волгоградской области:

- достижение продовольственной безопасности по молоку – 80%, по мясу – 95%;
- увеличение собственной переработки продукции;
- развитие внутрирегиональной кооперации;
- наращивание мощностей хранения сельскохозяйственной продукции;
- расширение линейки зерновых культур, в зависимости от спроса;
- развитие отечественной селекции;
- приобретение отечественной сельскохозяйственной техники и техники производства республики Беларусь.

Проблемы селекции и семеноводства с позиции некой зависимости выступают требованием для реализации новых форм поддержки. Поэтому для региона является логичной активизация селекционной деятельности при непосредственном участии региональных и федеральных научных центров. Вопрос поднимается о наращивании доли применяемых семян отечественной, в том числе местной селекции, которые адаптированы к погоднo-климатическим условиям именно Волгоградской области.

Проанализировав состояние, тенденции развития и меры поддержки предприятий АПК в форме кредитования в Волгоградской области было отмечено, что Волгоградская область сосредоточила основные меры поддержки на приоритетных направлениях, таких как повышение производства зерна, развитие животноводства и сельскохозяйственной



инфраструктуры. В рамках программы государственной поддержки активно реализовывались меры стимулирования сельскохозяйственных производителей, включая предоставление субсидий на приобретение сельхозтехники, улучшение мелиоративного состояния земель, а также обеспечение доступа к финансовым ресурсам через льготные кредитные программы. В результате этих усилий удалось существенно повысить уровень продуктивности и конкурентоспособности сельского хозяйства области, обеспечивая устойчивое развитие региональной аграрной отрасли.

### **Список использованной литературы**

1. Стратегия устойчивого развития сельских территорий Российской Федерации на период до 2030 года. Утверждена Распоряжением Правительства Российской Федерации от 2 февраля 2015 г. № 151-р // [Электронный ресурс], код доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_174933/?ysclid=171w7ztfpn705209514](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_174933/?ysclid=171w7ztfpn705209514). Дата обращения: 03.05.2023.
2. Государственная программа развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия (в ее нынешней ред. – на 2013–2025 гг.): утв. постановлением Правительства Российской Федерации от 14 июля 2012 г. № 717.
3. Паспорт Государственной программы Российской Федерации «Комплексное развитие сельских территорий» и ее структурных элементов. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://mcx.gov.ru/upload/iblock/454/454c6d036fc7310ee528376008ad3ba9.pdf> (дата обращения 03.05.2023)
4. Комплексное развитие сельских территорий постановлением Правительства Волгоградской области от 29.11.2013 № 681-п [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://mcx.gov.ru/upload/iblock/454/454c6d036fc7310ee528376008ad3ba9.pdf> (дата обращения 03.05.2023)
5. Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия постановление Администрации Волгоградской области от 26.12.2016 № 743-п [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://mcx.gov.ru/upload/iblock/454/454c6d036fc7310ee528376008ad3ba9.pdf> (дата обращения 03.05.2023)
6. Масленников В.В. Оценка прогноза социально-экономического развития Российской Федерации на период 2019–2024 годов (сентябрь, 2019 г.) / Масленников В.В., Сорокин Д.Е., Абдикеев Н.М., Абрамова М.А. и др. // Финансы: теория и практика. 2019. Т. 23. № 5 (113). С. 126–130.
7. Проблемы и перспективы социально-экономического развития сельских территорий: региональный аспект. – М.: Издание Государственной Думы, 2021. – 320 с.
8. Современные аспекты диверсификации сельской экономики в условиях цивилизационных трансформаций: монография / Подгорская С.В., Мирошниченко Т.А., Бахматова Г.А. – Ростов н/Д ФГБНУ ФРАНЦ: Изд-во «АзовПринт», 2021 – 106 с.
9. Стомба Е.В. Форсайт как инновационный инструмент проектирования стратегии устойчивого развития сельских территорий // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. - 2020. - № 4. - С. 39- 43.

**УДК 336.02**

**Формирование налоговых доходов бюджета и проводимая налоговая политика субъекта РФ**

*Дарелина Оксана Валерьевна,  
кандидат экономических наук,  
доцент кафедры экономики и финансов  
Волгоградского института управления-  
филиала РАНХиГС*

**Аннотация:** В статье рассмотрена специфика формирования налоговых доходов бюджета субъекта РФ, отражена цель налоговой политики и ее влияние на экономический потенциал региона. Описаны возможные ошибки при проведении налоговой политики и их последствия и предложены меры по укреплению налоговых доходов регионального бюджета.

**Ключевые слова:** бюджет, налог, налоговые доходы бюджета, субъект РФ, налоговая политика

Финансовая устойчивость и эффективность функционирования государства напрямую зависят от эффективности системы формирования налоговых доходов бюджета субъекта Российской Федерации. Сложный налоговый механизм, адаптированный к особенностям региона, является ключевым элементом обеспечения финансовой устойчивости и социально-экономического развития региона.

Налоговые доходы бюджетов регионов России представляют собой суммы денежных средств, поступающие в их бюджеты в соответствии с установленными налогами и обязательными платежами [2, с. 15].

В рамках налоговых доходов, согласно Бюджетному кодексу, выделяют две основные группы.

Первая категория включает в себя собственные налоговые доходы региональных бюджетов от тех налогов и сборов, ставки и перечень которых определены федеральным налоговым законодательством. Разделение этих доходов и их распределение между региональным бюджетом и местными бюджетами регулируется законом о бюджете региона на каждый финансовый год и Федеральным законом "О финансовых основах местного самоуправления в Российской Федерации". К региональным налогам, в соответствии с Налоговым кодексом Российской Федерации, относятся следующие виды налогов:

- 1) налог на имущество организаций;
- 2) транспортный налог;
- 3) налог на игорный бизнес.

Региональные налоги зачисляются в бюджет субъекта по нормативу 100%.

Главное предназначение региональных налогов заключено в формировании бюджета региона, направлении средств бюджета на проведение региональной социальной политики, выполнении субъектом своих функций. Они не только обеспечивают стабильный поток средств в бюджет, но и отражают уровень экономической активности и благосостояния региона. Тем не менее, важно балансировать размеры этих налогов так, чтобы они не становились бременем для предприятий и населения, стимулируя тем самым развитие бизнеса.

Вторая категория доходов относится к отчислениям от федеральных регулирующих налогов и сборов, которые распределяются для зачисления в бюджеты регионов Российской Федерации в соответствии с нормативами, установленными федеральным законом на каждый новый финансовый год. Эти отчисления включают доходы от федеральных налогов и сборов, которые передаются местным бюджетам в рамках бюджетного регулирования (согласно статье 56 Налогового кодекса Российской Федерации). Регулирующие источники пополнения бюджета региона используются государством в качестве инструмента сглаживания различий в социально-экономическом развитии регионов страны [3, с. 94]. Примеры регулирующих налогов: налог на прибыль организаций, подоходный налог с физических лиц, акцизы.

Налоговая политика, реализуемая государством, направлена на достижение баланса между финансовыми интересами государства и хозяйствующими субъектами. А цель такой политики заключается в формировании условий, при которых государство будет обеспечено финансовыми ресурсами в достаточном объеме, необходимом для исполнения своих обязательств [5, с. 53].

Налоговая политика, что реализуется на уровне субъектов РФ, определяет уровень экономической активности, инвестиционной привлекательности конкретного региона.

Налоговая политика и связанная с ней налоговая система влияет следующим образом на регионы:

- Обеспечивает баланс между фискальной и стимулирующей функциями.
- Обеспечивает финансирование социальных обязательств и системы выплаты пенсий.
- Сглаживает дисбаланс в уровнях доходов, повышает уровень социальной защиты населения.
- Стимулирует инвестиции в региональную экономику, сглаживает неравенства в уровне доходов [4, с. 70].

Одним из главных индикаторов налоговой политики является показатель собираемости налогов. Низкий показатель говорит о низком качестве налогового администрирования, а высокий указывает на наличие ошибок в системе налогового планирования.

Налоговая политика может быть фактором стимулирования экономической эффективности хозяйствующих субъектов при условии, что в нее будет встроена рациональная система разрешения противоречий. При выработке и реализации налоговой политики упор делается на такие принципы, как достаточность налоговых источников, экономическая эффективность, оптимальность базы налогообложения и т. д. Если данные принципы будут нарушены, то тогда сформируется противоречивая налоговая политика. А это приведет к уменьшению налоговых поступлений в бюджеты всех уровней, к неравномерному распределению налоговой нагрузки и другим негативным последствиям [6, с. 182].

Также при нестабильности налоговой политики усложняется применение законодательства о налогах и сборах в связи с необходимостью постоянного мониторинга и изучения изменений в налоговой системе.

Об эффективности налоговой политики можно судить по уровню удовлетворенности потребностей населения в общественных благах, по сокращению расходов в связи со взиманием налогов и сборов, по расширению налогооблагаемой базы.

В интересах увеличения налоговых доходов бюджета региона могут быть приняты следующие меры:

- Повышение ставок по налогам до максимальных значений, разрешенных в соответствии с федеральным законодательством. С одной стороны, но только в теории, это позволит увеличить объем налоговых поступлений. С другой стороны, это угрожает снижением показателей собираемости налогов по причине заинтересованности в уклонении от уплаты.
- Развитие системы стимулирующих мер для обеспечения развития экономики и сферы инноваций. Это позволит увеличить объемы производства товаров и услуг, что в свою очередь приведет к росту ВРП, к увеличению налоговых поступлений в областной бюджет.
- Расширение базы налогообложения. Если в систему налогообложения будут включены новые категории налогоплательщиков или же объектов налогообложения, то это позволит увеличить количество плательщиков наряду с увеличением объема налоговых поступлений.
- Ужесточение контроля по соблюдению налогового законодательства. Если налоговые органы ужесточат контроль за соблюдением законодательства, то это позволит

выявить случаи уклонения от уплаты налогов, повысить уровень собираемости, то в то же время увеличит риски ухода в тень.

- Реформирование системы налогообложения. В этом направлении может быть изменена структура налоговых ставок, введены новые виды налогов и отменены некоторые другие виды налогов, что может отразиться на размере налоговых поступлений в бюджет области.

Однако, важно отметить, что любые меры, связанные с попыткой увеличения налоговых доходов, должны приниматься на основе взвешенного анализа. Как уже отмечалось выше, требуется обеспечить баланс интересов государства, бизнеса и населения.

Таким образом, отмечается необходимость постоянного совершенствования налоговой политики с учетом актуальных экономических и социальных вызовов.

#### **Список используемой литературы**

1. Налоговый кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 02.11.2023) // Собрание законодательства РФ, 03.08.1998, N 31, ст. 3823.
2. Курбанов, С. А. Анализ поступлений налоговых доходов в консолидированный бюджет РФ / С. А. Курбанов, К. М. Исраилов, Х. С. Дашаев // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2023. – № 10-2(104). – С. 39.
3. Лейзин И. Б. Прямые и косвенные налоги в налоговой системе РФ // Наука и бизнес: пути развития. – 2019. – №. 9. – С. 94-97.
4. Рукина С. Н. Региональная налоговая политика в условиях экономического роста // Экономика и управление в условиях риска и неопределенности. – 2019. – С. 69-77.
5. Хациева Л. У., Ибрагимов М. М. Налоговая политика как основа формирования налогового потенциала региона // E-Scio. – 2019. – №. 10 (37). – С. 50-56.
6. Фадеев, Д. В. Актуальные проблемы формирования налоговых доходов бюджета субъекта РФ / Д. В. Фадеев // ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ: проблемы, ЗАКОНОМЕРНОСТИ, ПЕРСПЕКТИВЫ : сборник статей III Международной научно-практической конференции, Пенза, 23 января 2019 года. – Пенза: "Наука и Просвещение" (ИП Гуляев Г.Ю.), 2019. – С. 182-184.

**УДК 336.02**

#### **Оценка экономической эффективности инвестиционно-строительного проекта на основе EVM – модели**

**Михайлова Елена Владимировна,**  
*к.э.н., доцент кафедры Технологий и  
организации строительного производства  
Национального исследовательского  
Московского государственного  
строительного университета, Москва, Россия,  
доцент кафедры Финансово-экономических  
дисциплин АНО ВО «Волгоградский  
институт бизнеса», Волгоград, Россия*

**Аннотация.** В мировой практике управления проектами в строительстве широко применяется EVM (Earned value management) модель. В России этот подход часто называют методом освоенного объема. В качестве синонима EVM-модели применяется термин «траектория освоения капитальных вложений».

**Ключевые слова:** EVM-модель, модель ABC, модель машинного обучения XGBoost, модель детерминированного прогнозирования.

Траектория освоения капитальных вложений или EVM-модель представляют собой ломаную линию, которая лежит на оси времени. На этой ломаной линии не трудно выделить отрезки времени, для которых процесс освоения капитальных вложений будет описываться прямой линией под некоторым углом к оси времени. Тангенс угла наклона прямой (точнее отрезка) представляет собой отношение  $tga = \Delta s / \Delta t$ , где  $\Delta s$  – объем капитальных вложений освоенных за отрезок времени  $\Delta t$ ;  $\Delta t$  – выбранный отрезок времени. Таким образом, процедура построения траектории освоения капитальных вложений или EVM-модели, как правило, не вызывает затруднений и может быть автоматизирована даже средствами Excel.

Как показывает изучение опубликованных результатов исследований, вокруг проблемы оценивания эффективности EVM-модели продолжается научная дискуссия. При этом ряд авторов предлагает оценивать конечный результат процесса создания объекта капитального строительства [1], другие склоняются к оценке эффективности траектории расходования денежных средств [2], третьи настаивают на выполнении оценки эффективности готовой строительной продукции [3]. Такой широкий подход к проблеме требует ограничить область исследования. В качестве ограничения приняты этапы обоснования, инженерных изысканий, проектирования и строительства объектов недвижимости. Вопросы эффективности в процессе эксплуатации объектов капитального строительства в настоящем исследовании не рассматривались.

Популярность EVM-модели значительно расширяет область ее практического применения, например, в целях мониторинга процедур, связанных с реализацией инвестиционного проекта, для оценки рисков и неопределенности, при вычислении продолжительности окупаемости. Отдельного внимания заслуживают работы по объединению EVM-модели с другими известными моделями, такими как:

- модель машинного обучения XGBoost [2];
- модель ABC [4];
- ESM и EDM( $t$ ) [5];
- модель детерминированного прогнозирования [6].

К числу наиболее обсуждаемых в открытой печати методов оценки эффективности траектории капитальных вложений, следует отнести:

- сравнение EVM-модели с объектами-аналогами [7], в том числе с применением баз данных о затратах на модульные сопоставимые объекты;
- регрессионные модели, построенные на основании существующей статистической информации [8];
- по величине конечной стоимости единичного объема строительной продукции, как правило, 1 м<sup>2</sup> [5];
- при помощи факторного анализа удельных затрат [9];
- по значению синтетического показателя экономической эффективности капиталовложений [10];
- применение доходного и имущественного подхода [11];
- вычисление коэффициентов эффективности, рассчитанных по величине прибыли инвестора и подрядчика [1];
- применение критерия Хи-квадрат для оценки динамики траектории освоения капитальных вложений [3];
- оценка будущей эффективности как минимальное отклонение от сметной стоимости, установленной проектом [13].

Следует подчеркнуть, что применяемые показатели эффективности косвенно характеризуют траекторию освоения капитальных вложений. Для того, чтобы оценить конечный результат применения альтернативных траекторий, необходим несколько иной подход, который способен установить влияние интенсивности расходования финансовых ресурсов на конечные экономические показатели инвестиционного проекта.

EVM-модель (модель заработанной стоимости, ISO 21500, ISO 21503) описывает изменение накопленной величины капитальных вложений. Традиционно в EVM-модели применяют траекторию, которая задается календарным планом и стоимостью работ, которая соответствует работам в каждый промежуток времени. В настоящем исследовании оценивается эффективность траектории в EVM-модели, которая построена теоретически. Применение теоретической траектории при построении календарных графиков производства строительно-монтажных работ может оказать существенное влияние на эффективность проекта создания объекта капитального строительства.

Для описания траектории (процедуры) финансирования проекта создания объекта капитального строительства применялась хорошо известная модель поступательного движения, уравнения 1.

$$s = f(t), \text{ при } v = \frac{ds}{dt} \text{ и } a = \frac{dv}{dt} = \frac{d^2s}{dt^2}, \text{ или } s = \int_{s=0}^{s=s} v(t) dt \quad (1),$$

где  $s$  – пройденный путь, а в EVM - модели – величина израсходованных денежных средств (инвестиционных ресурсов)

-  $t$  – время;

-  $v$  – скорость, а в EVM - модели – величина израсходованных денежных средств (инвестиционных ресурсов) в единицу времени  $t$ ;

-  $a$  – ускорение, а в EVM-модели приращение (сокращение) величины израсходованных денежных средств (инвестиционных ресурсов) в единицу времени  $t$ .

Многообразие календарных графиков, разработанных в разделе проекта организации строительства, не позволяют выявить закономерности, которая могла бы применяться для построения теоретической траектории EVM-модели. На этом основании для построения траектории EVM-модели рассмотрены частные случаи поступательного движения, к числу которых относится равномерное, равноускоренное и равнозамедленное движение. В качестве исходных данных для построения теоретических траекторий освоения капитальных вложений приняты следующие исходные данные:

- стоимость объекта капитального строительства,  $s = 100(\%)$ ;

- продолжительность строительства,  $t = 100(\%)$ ;

- объем финансирования до начала реализации,  $v_0 = 0$ .

Очевидно, что для описания равномерного движения корректно применять уравнение движения для скалярных величин:

$$s = vt, v = \text{const} \quad (2),$$

где  $v$  – объем израсходованных денежных средств (инвестиций) в единицу времени  $t$ , при

заданных значениях  $s = 100$  и  $t = 100$ ,  $v = \frac{s}{t} = 1$ .

При равноускоренном движении уравнение движения в скалярных величинах при  $v_0 = 0$ , имеет вид:

$$s = \frac{at^2}{2} \text{ при } a = \text{const} \quad (3),$$

где  $a$  – приращение к расходам денежных средств (инвестиций) в единицу времени, при

заданных значениях  $s = 100$  и  $t = 100$ ,  $a = \frac{2s}{t^2} = 0,02$ .

Равнозамедленное движение для скалярных величин описывается уравнением:

$$s = v_0 t - \frac{at^2}{2} \text{ при } a = \text{const} \quad (4),$$

где  $v_0$  – величина расходов денежных средств в начальный промежуток времени  $t$ , при заданных значениях  $s = 100$  и  $t = 100$ , для корректности сравнения результатов, приращение

(в данном случае сокращение) расходов принималось равной значению, полученному при помощи выражения 2,  $a = 0,02$ , тогда начальная величина расходов принимает единственное значение  $v_0 = at = 2$ .

Уравнения 2 – 4 позволяют строить теоретические траектории освоения капитальных вложений. При этом появляется не сложно строить накопленную траекторию (график функции  $s = f(t)$ ), то есть сумму капитальных вложений, которые освоены на заданный промежуток времени ( $t$ ), а также изменение объема денежных средств израсходованных в единицу времени ( $v = f(t)$ ).

Под эффективностью проекта создания объекта капитальных вложений, в настоящей работе, понимается величина денежных обязательств перед инвестором, которая обеспечивает заданный уровень доходности. Важно обратить внимание, что доходность может рассматриваться как обязательства перед кредитно-финансовым учреждением по сумме накопленных процентов за период создания готовой строительной продукции. Такая аналогия помогает понять логику авторов при определении понятия эффективность. Эффективность траектории освоения капитальных вложений в EVM - модели определяется суммой обязательств, накопленных на момент сдачи объекта в эксплуатацию (окончания строительства). Таким образом, чем меньше сумма обязательств по заданной величине доходности (или банковскому проценту), тем траектория эффективнее.

Для вычисления суммы накопленных обязательств по обеспечению заданного уровня доходности (или банковскому проценту) применялась широко распространенная формула:

$$D = \sum_{t=0}^{t=t} v_t i_t \quad (5),$$

где  $D$  – величина денежных обязательств, необходимая для обеспечения заданного уровня доходности (или суммарные обязательства по выплате процентов банку за период строительства);

-  $v_t$  – объем освоения инвестиций в единицу времени  $t$ ;

-  $i_t$  – заданная величина доходности инвестиций (или банковского процента) в единицу времени  $t$ .

Сравнение траекторий освоения капитальных вложений в EVM-модели по величине показателя « $D$ », позволяет утверждать, чем меньше значение  $D$ , тем эффективнее траектория освоения капитальных вложений.

При построении теоретических моделей освоения капитальных вложений (траекторий EVM-моделей) стало очевидно, что целесообразно на начальном этапе задавать величину доходности инвестиций ( $i$ ) или банковского процента. Исследование траекторий освоения капитальных вложений для различных значений доходности в настоящем исследовании не выполнялось. Представленные результаты исследований выполнены для доходности инвестиций в размере 12% годовых. При этом важно задавать конкретное значение единичному отрезку времени. Поскольку общее время создания объекта капитального вложения задано 100%, тогда единичный отрезок времени в размере 1% соответствует реальной продолжительности в одну неделю.

Влияние величины доходности ( $i$ ) на величину показателя эффективности траектории освоения капитальных вложений изучается в настоящее время. После завершения исследований результаты будут опубликованы в открытых средствах массовой информации.

Теоретическое построение траектории для EVM-модели по законам равномерного, равноускоренного и равнозамедленного движения выполнялось для функции  $v = f(t)$ . Графическое изображение траекторий показано на рис. 1а. Приводить количественные значения, например, в табличной форме нецелесообразно, поскольку они могут быть элементарно получены в электронной таблице по заданным значениями  $s$  и  $t$ . Траектория

изменения доходности инвестиций построена для каждой траектории освоения капитальных вложений и приводится на графике, рис. 1б.

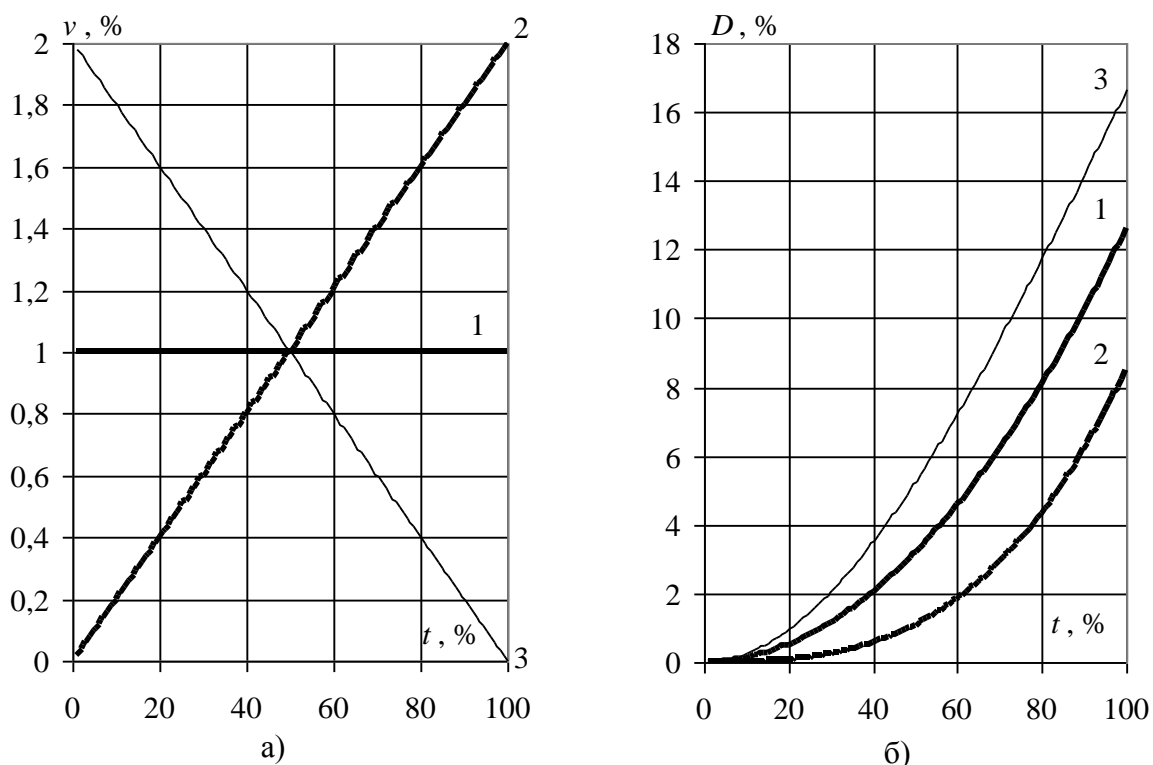


Рисунок 1. Траектории EVM-модели: а) объем освоения капитальных вложений в единицу времени  $t$ ; б) доходность инвестиций в единицу времени  $t$ .

Обозначения:

- 1 – график по теоретической модели равномерного движения;
- 2 – график по теоретической модели равноускоренного движения;
- 3 – график по теоретической модели равнозамедленного движения.

Построено авторами при помощи цифровой модели по формулам 2 – 5.

При выполнении исследований принято решение об использовании относительных показателей, которые позволяют избежать влияния реальной стоимости денег. Такой подход значительно упрощает представление полученных результатов, а также обеспечивает наглядное представление количественной величины, применяемой для сравнения эффективности вариантов.

Следует обратить внимание на тот факт, что объем капитальных вложений, который осваивается в единицу времени  $t$ , меняется по линейному закону (рис. 1а). Если при равномерном и пропорциональном освоении капитальных вложений (линия 1 на рис. 1а), который наиболее часто применяется при составлении бизнес-планов и технико-экономических обоснований инвестиционных процессов, величина расходования денежных средств в единицу времени постоянна, то при альтернативных вариантах возможно, по крайней мере 2 рассмотренных варианта.

Применение модели равноускоренного движения предполагает пропорциональное наращивание расходов в единицу времени. Максимальный объем освоенных капитальных вложений приходится на последний отрезок времени перед завершением строительства (линия 2 на рис. 1а). Такой вариант наиболее часто встречается при реализации реальных проектов. Возникает такая ситуация скорее интуитивно, чем в соответствии с заранее обоснованным планом. Однако, при таком расходовании денежных средств обеспечивается минимальное количество финансовых обязательств, необходимых для обеспечения заданного уровня доходности инвестиций (линия 2 на рис. 1б).



На практике встречаются варианты реализации инвестиционных проектов, которые на первых отрезках времени потребляют довольно значительный объем финансовых ресурсов (линия 3 на рис. 1а). Такие решения неминуемо приводит к росту обязательств, которые необходимы для обеспечения заданного уровня доходности или необходимы для расчетов по банковскому проценту (линия 3, рис. 1б).

Таким образом, предложенный критерий эффективности для оценки траектории освоения капитальных вложений в EVM-модели обладает серьезными преимуществами перед традиционными подходами к оценке эффективности прямых инвестиций. К числу наиболее очевидных преимуществ, следует отнести:

- применение для оценки эффективности количественной величины, которая показывает на объем финансовых обязательств, возникающих перед инвестором (или кредитно-финансовым учреждением) и способных обеспечить заданный уровень доходности;

- довольно простой математический аппарат, применяемый для вычисления количественного значения критерия эффективности;

- не значительные затраты труда при построении цифровой модели, описывающей динамику освоения капитальных вложений, а также при реализации вычислительных процедур количественного значения критерия эффективности;

- при неравномерном освоении капитальных вложений может применяться математический аппарат, описывающий движение материальной точки (формула 1).

Вместе с тем, следует отметить трудности, которые возникают при построении траектории освоения капитальных вложений применительно к реальным проектам строительства. Если со стороны определения стоимости для каждой работы установлен шифр применяемого норматива (например, по ФЕР или ТЕР), то в календарных планах такие шифры отсутствуют. Такое положение затрудняет привязку сметной стоимости объекта капитального строительства к календарному графику. При этом для определения продолжительности производства строительно-монтажных работ в календарном графике из раздела ПОС рекомендуется применять нормы времени из соответствующих таблиц сборников ГЭСН. К сожалению, ссылка на норматив приводится довольно редко.

Следует заметить, что разработка календарного графика в разделе ПОС может не опираться на действующие нормативы, а ориентироваться на заданную продолжительность строительства. При этом продолжительность строительства может быть определена директивно в бизнес-плане (технико-экономическом обосновании) или рассчитана в соответствии с правилами, приведенными в СНиП 1.04.03-85. Так или иначе, при заданной продолжительности выполнения отдельного вида строительно-монтажных работ может быть решена задача о количестве ресурсов, необходимых для окончания работ в заданный срок. Под ресурсами в этом случае понимаются в первую очередь трудовые и материально-технические ресурсы, объем которых может и должен быть вычислен по нормам, приведенным в ГЭСН или по нормативам, установленной в конкретной подрядной организации.

Процедура автоматизации построения траектории освоения капитальных вложений для EVM-модели может быть значительно упрощена при условии, если в календарном графике строительства из раздела ПОС каждой работе будет соответствовать соответствующий шифр таблицы ГЭСН. В этом случае довольно просто в процессе разработки календарного графика получать EVM-модель в режиме реального времени. Кроме этого, не сложно выполнять оценку эффективности траектории освоения капитальных вложений, которая задается календарным графиком производства строительно-монтажных, предусмотренных для возведения объекта капитального строительства.

К числу безусловного преимущества применения критерия эффективности траектории освоения капитальных вложений следует относить измерение экономической

эффективности конечного результата. Такая возможность открывает дополнительные возможности оценивания эффективности:

- на стадии обоснования технико-экономических показателей объекта капитального строительства;

- на стадии проектирования может оцениваться не только календарный график в разделе ПОС, но и конструктивные решения, принимаемые в разделе конструктивного проектирования;

- на стадии строительства обеспечивается оценка эффективности принимаемых организационно-технологических решений, а также мер направленных на компенсацию отклонений от продолжительности, установленной проектом и технико-экономическим обоснованием.

#### Список источников

1. Ottaviani F.M., De Marco A., Narbaev T., Rebuglio M. Improving project estimates at completion through progress-based performance factors [Улучшение проектных оценок по завершении проекта с помощью коэффициентов эффективности] // Buildings. 2024 Vol. 14. P. 643. <https://doi.org/10.3390/buildings14030643>

2. Alsugair A.M., Al-Gahtani K.S., Alsanabani N.M., Alabduljabbar A.A., Almohsen A.S. Artificial Neural Network Model to Predict Final Construction Contract Duration [Модель искусственной нейронной сети для прогнозирования окончательной продолжительности контракта на строительство] // Appl. Sci. 2023. Vol. 13, P. 8078. <https://doi.org/10.3390/app13148078>

3. Шихабидов А. Х. Анализ проектов инвестиционно-строительного комплекса региона Москвы // Системные технологии. 2023. № 2(47). – С. 139-145. doi: 10.55287/22275398.2023.2.139.

4. Naderi M., Nazari A., Shafaat A., Abrishami S. Enhancing accuracy in construction overhead cost estimation: a novel integration of activity-based costing and building information model-ling [Повышение точности оценки накладных расходов на строительство: новая интеграция расчета затрат на основе видов деятельности и информационного моделирования зданий] // Smart and Sustainable Built Environment. 2024. Vol. ahead-of-print. № ahead-of-print. <https://doi.org/10.1108/SASBE-07-2023-0180>

5. Yang J.-B., Lai, T.-H. Selecting EVM, ESM and EDM(t) for managing construction project schedule [Выбор EVM, ESM и EDM(t) для управления графиком строительного проекта] // Engineering, Construction and Architectural Management. 2023. Vol. ahead-of-print. № ahead-of-print. <https://doi.org/10.1108/ECAM-02-2023-0115>

6. Barrientos-Orellana A., Ballesteros-Pérez P., Mora-Melià D., Cerezo-Narváez A., Gutiérrez-Bahamondes J.H. Comparison of the stability and accuracy of deterministic project cost prediction methods in earned value management [Сравнение стабильности и точности детерминированных методов прогнозирования стоимости проекта при управлении доходностью] // Buildings. 2023. Vol. 13. P. 1206. <https://doi.org/10.3390/buildings13051206>

7. Мошкалев Д. С. Методические подходы к разработке и применению базы данных объектов-аналогов на этапе планирования капитальных вложений (часть 1) // Строительство. Экономика и управление. 2023. № 3(51). С. 10-22.

8. Чижиков С. В. Анализ эффективности технико-экономического моделирования на этапе предпроектной оценки капитальных вложений в нефтегазовой отрасли // Нефтяное хозяйство. 2021. № 4. С. 10-16. doi: 10.24887/0028-2448-2021-4-10-16

9. Жуланов Е. Е. Разработка экспресс-метода оценки сметной стоимости работ для нефтедобывающего предприятия на основе эконометрического подхода // Вестник Пермского национального исследовательского политехнического университета. Социально-экономические науки. 2022. № 4. С. 310-328. doi: 10.15593/2224-9354/2022.4.22

10. Ахраменко Г. В. Регрессионный анализ эффективности строительства автомобильной дороги в Припятском Полесье (Республика Беларусь) // Вестник

Сибирского государственного университета путей сообщения. 2021. № 3(58). С. 96-103. doi: 10.52170/1815-9265.2021.58.96

11. Левченко В. Н. Факторы, влияющие на изменение удельных капитальных вложений в строительстве // Экономика строительства и городского хозяйства. 2021. Т. 17, № 2. С. 53-63.

12. Серов В. М., Тихонов Ю. П. Развитие методологии оценки экономической эффективности инвестиционных проектов // Журнал экономической теории. 2021. Т. 18, № 3. С. 433-447. doi: 10.31063/2073-6517/2021.18-3.8

13. Dharmawan R.D., Safarizki H.A., Firdausi A.A. Evaluasi efektivitas keputusan addendum proyek terhadap waktu pekerjaan proyek berbasis earned value method [Оценка эффективности дополнительных решений по проекту в отношении рабочего времени на основе метода заработанной стоимости] // Jurnal teknik industry. 2023. Vol. 1. Pp. 51-61. doi: 10.14710/jati.18.1.51-61

**УДК 336.77**

### **Проблемы и перспективы развития ипотечного кредитования в России**

*Земляная Влада Тимуровна, студентка  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»  
Научный руководитель, Чернявская Екатерина Юрьевна,  
к.с.н., доцент кафедры Финансово-экономических дисциплин  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** В статье проводится анализ ипотечного жилищного кредитования, выявлены основные проблемы в данном секторе, предложены мероприятия.

**Ключевые слова:** ипотечное жилищное кредитование, ипотека, залог, ипотечный кредит, субъекты ипотечного кредитования, ипотечная система.

В настоящее время ипотечное жилищное кредитование является основным инструментом развития и улучшения жилищных условий населения страны, а также является важным условием запуска множества процессов, влияющих на экономику страны в целом.

Важнейшей задачей ипотечного жилищного кредитования является предоставление доступного жилья гражданам страны. В то же время данный вид кредитования позволяет развивать жилищное строительство, дает возможность приобретения участка или дома, обеспечивая необходимыми денежными средствами в условиях невысоких доходов населения и ежегодного повышения цен на недвижимое имущество. Все это приводит к повышению востребованности данного банковского продукта в стране в настоящее время. Данные факторы обуславливают актуальность темы бакалаврской работы, ведь ипотечное жилищное кредитование на сегодняшний день один из наиболее востребованных и перспективных банковских продуктов, однако в развитии которого существуют и проблемы, требующие постепенного решения.

Институт ипотечного кредитования не является современным изобретением в системе рыночных отношений. История возникновения «ипотеки» относится ко времени возникновения понятия «вещного» права, которое в свою очередь принадлежит к числу категорий, широко использовавшихся в различные исторические эпохи времен.

Прежде чем обратиться к истокам возникновения ипотеки, следует разобраться с этимологией. Базисом дефиниции «ипотека» выступает «залог», таким образом сформулируем авторское видение термина ипотека. Ипотека представляет собой вид залога, при котором заложенное имущество (им являются объекты недвижимости, как правило, это земля и строения на ней, квартиры), остается во владении залогодателя до наступления срока платежа с дальнейшим правом перехода права собственности к заемщику.

Ипотечное кредитование, безусловно, является неотъемлемой частью финансового механизма, регулирующего спрос жилья на рынке недвижимости, и насчитывает уже довольно долгую историю существования в России.

На основании анализа, можно сформулировать обобщенное определение, что ипотечное кредитование – это один из видов кредита, заключаемый на долгий срок и предоставляемый для улучшения своих жилищных условий (покупка, ремонт, модернизация жилья), при котором в качестве залога выступает недвижимое имущество, которое остается у залогодержателя.

Данный вид кредита является целевым займом, который можно направить только на покупку жилья, его улучшение или покупку земельного участка для дальнейшей застройки.

Схема места ипотечного кредита и ипотечного кредитования в системе кредитных отношений приведена на рисунке 1.

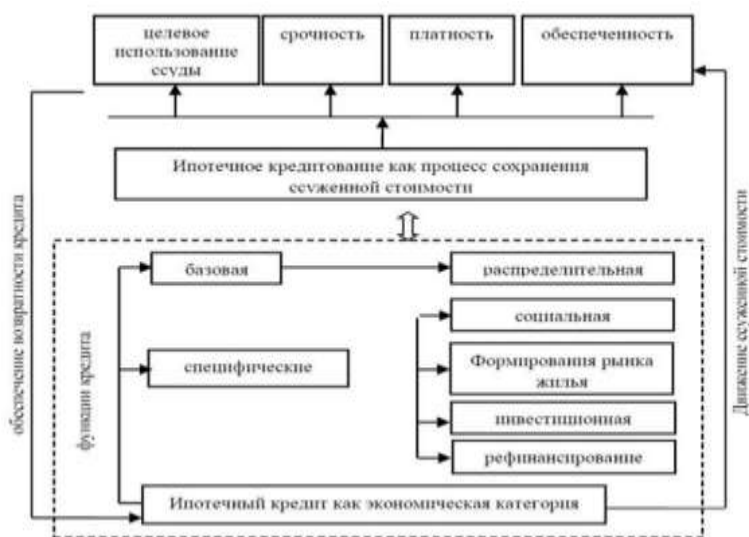


Рис. 1. Ипотечный кредит и ипотечное кредитование в системе кредитных отношений

Субъекты ипотечного кредитования и его основные функции представлены на рисунке 2.



Рис. 2. Субъекты ипотечного кредитования

Ипотечная система страны выполняет ряд важных функций и решает социально значимые проблемы:

- реализация построенных объектов жилья,
- решение вопросов нехватки жилья для отдельных категорий граждан, - рост производства строительных материалов,
- решение проблемы безработных граждан путем предоставления им рабочих мест на производстве,
- усовершенствование технологий строительства,
- рост налоговых отчислений, что в конечном итоге способствует росту экономического потенциала страны.

Правовую основу ипотечного жилищного кредитования составляют федеральные (общероссийские) и местные нормативные правовые акты. Федеральную основную правовую базу ипотечного жилищного кредитования в настоящее время образуют:

- 1) Гражданский кодекс РФ (части первая, вторая и третья); [1]
- 2) Федеральный закон от 16 июля 1998 г. № 102-ФЗ «Об ипотеке (залоге недвижимости)» в действующей редакции с изменениями и дополнениями; [2]

В данном документе содержатся следующие основные положения:

1. Перечень оснований возникновения ипотеки, к которым относятся кредитный договор либо соглашение об ипотечном кредитовании;

2. Требования, которые обеспечивает ипотека: уплату заемщиком полную или частичную основную сумму долга, а также проценты по нему. Все требования прописываются в документе-основании возникновения ипотеки. К ним так же могут относиться: возмещение убытков, уплата неустойки в виде штрафа или пени; возмещение судебных издержек, в случае их возникновения и компенсация расходов в случае продажи заложенного имущества.

3. В качестве залога (предмета) ипотеки могут выступать:

- земельные участки;
- недвижимое имущество предпринимательской деятельности;
- строения потребительского назначения, такие как бани, сараи и т.д.;
- суда, в том числе морские и воздушные;
- жилые дома, квартиры либо их изолированные комнаты

Кодекс устанавливает:

- общие правила обеспечения кредитов под залог недвижимости; - положения о праве собственности и других вещных правах на другие помещения;
- основания обращения взыскания на заложенное жилое помещение и пр.;
- положения при государственной регистрации прав на недвижимое имущество.

Гражданским Кодексом предусмотрен ряд правил в отношении обязательной государственной регистрации права собственности и иных вещных прав на недвижимое имущество, а также возникновения, ограничения и перехода таких прав. Кроме того, были введены дополнительные требования к договору купли-продажи жилой недвижимости. В частности, государственной регистрации подлежит не только переход права собственности на жилую недвижимость по такому договору от продавца к покупателю, но и сам этот договор. Во исполнение требования ГК РФ 21.07.1997г. был принят Федеральный закон № 122 «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним».[4]

Основным законом, регулирующим отношения по поводу залога недвижимости, является Федеральный закон № 102-ФЗ «Об ипотеке (залоге недвижимости)» в действующей редакции с изменениями и дополнениями, где:

- определены основные требования к содержанию договора об ипотеке и закладной;
- обозначен момент возникновения залога недвижимости;
- описана процедура государственной регистрации ипотеки:

Все программы предлагаемых банками ипотечных программ можно разделить по следующим признакам:

1. Залог – обязательное условие, чтобы оформить ипотеку. В качестве залога, как правило, выступает приобретаемое имущество, либо то, которое уже находится в собственности заемщика. Залог является своего рода страхованием добросовестности заемщика – в случае неуплаты им займа кредитор вправе реализовать залог и покрыть свои расходы;

2. Объект кредитования – на что конкретно берется ипотека: на покупку коммерческого офиса, загородного дома или земельного участка, на покупку квартиры на вторичном или первичном рынке. От объекта будет зависеть вид ипотеки и ее условия;

3. Условия получения – на вид ипотеки также влияют: трудовой возраст, место работы, уровень дохода. Выделяют 2 вида: коммерческая и социальная (льготная) ипотека. Второй вариант предполагает участие государства в софинансировании расходов по ипотеке или помощь в получении ипотеки на льготных условиях.

Вариантов классификации ипотеки жилых помещений существует множество: в зависимости от объекта кредитования, в зависимости от предоставляемых льгот, в зависимости от условий предоставления кредита, в зависимости от способа обеспечения, валюты кредита и другие. В зависимости от объекта кредитования можно выделить несколько видов ипотеки: на квартиру в новостройке, на приобретение квартиры на вторичном рынке, на загородную недвижимость, на комнату в коммунальной квартире, на долю в жилом помещении.

Рассмотрим подробнее особенности каждого вида ипотеки.

1. Вторичное жилье – недвижимость, которая ранее находилась в чьей-либо собственности. Одна из самых простых и универсальных программ, поскольку от банка предъявляется минимум требований к заемщику и на таком рынке легче всего подобрать жилье из-за большого предложения. Страхование и оформление вторичного жилья в качестве залога обычно происходит быстро, на такое жилье предлагается оптимальная процентная ставка.

2. Новостройка – жилье, находящееся на стадии строительства или на этапе ввода в эксплуатацию. Ипотечные программы по новостройкам выгодны для заемщика, поскольку такое имущество, как правило, стоит гораздо дешевле вторичного жилья. Однако в этом случае больше рисков для банков, поэтому они могут выдать ипотеку только при приобретении новостройки у аккредитованного застройщика, которые обычно есть в списке у банка и выбирать можно только из представленного перечня.

3. Своя жилая площадь – в этом случае в качестве залога выступает имеющееся в собственности у заемщика недвижимое имущество. Такие программы пользуются меньшей популярностью, поскольку чаще всего заемщики берут ипотеку не имея никакой своей недвижимости. Особенностью такой программы является то, что она не требует когонибудь первоначального взноса и максимальная сумма кредита обычно составляет около 60-80% от рыночной стоимости залогового жилья.

4. Постройка жилого дома – в этом случае возникают особые требования к залого, поскольку в таких программах в качестве залога выступает земельный участок, на котором в дальнейшем будет построен объект недвижимости. При этом все недвижимое имущество, которое находится на этом участке, тоже идет в залог. Если залоговой стоимости земельного участка и его объектов будет недостаточно, заемщик должен быть готов к тому, что в качестве залога банк может попросить оформить дополнительное недвижимое имущество. Главным требованием к земельному участку является соответствие строительным нормам и правилам, то есть он должен подходить для застройки жилья.

Социальные программы ипотеки этого вида предоставляются льготным категориям граждан с непосредственным участием государства:

1. Региональные программы – некоторые региональные и муниципальные власти помогают льготным категориям гражданам своих субъектов/городов в улучшении своих жилищных условий. Одним из условий такой программы будет проживание в регионе определенного количества лет и доказательство необходимости улучшения условий

проживания. Подробности по своему региону можно узнать на официальном сайте госадминистрации.

2. Программы, включающие материнский капитал – сумму полученного материнского капитала семья может внести в качестве первоначального взноса по ипотечному кредиту либо в качестве погашения кредита. Сертификат на материнский капитал можно использовать сразу же после его оформления, при этом дети обязательно должны быть включены в собственников такого жилья.

3. Детская (семейная) ипотека – государственная программа, которая продлится с начала 2018 года по 2024 год. Взять такую ипотеку могут только граждане России и только для покупки новостройки. ипотеку под 6% можно оформить для покупки жилья в новостройке или дома с земельным участком. Семейная ипотека положена:

- семьям, в которых в период с 2018 по 2023 год родился ребёнок;
- семьям, где есть ребёнок любого возраста с подтверждённой инвалидностью.
- семьи, в которых есть два и более детей, не достигших 18 лет на дату заключения ипотечного договора.

Кроме того, можно получить ипотеку для рефинансирования уже действующего ипотечного кредита. Например, если муж и жена оформили в 2018 году ипотеку по ставке в 12% годовых, а в 2022 году у них родился первенец, они могут обратиться в банк с заявлением пересмотреть условия кредита.

#### 4. Льготная ипотека с господдержкой для всех

Государство предлагает трудоспособному населению купить квартиру или дом напрямую от застройщика по сниженной ставке до 8% — это право обозначено в Постановлении Правительства РФ № 566 от 23.04.2020.

Под специальную программу подходят все граждане с ограничениями по возрасту в зависимости от конкретного банка. Заявитель может работать по найму, вести предпринимательскую деятельность, даже быть самозанятым, главное — иметь стабильный подтвержденный доход.

Чтобы стать участником программы, необходимо подобрать квартиру или дом. Приобретаемое готовое или строящееся жилье должно продаваться на первичном рынке у застройщика — это обязательное условие.

В рамках программы заемщик может сам построить дом, но оформить его в собственность необходимо в течение года с момента получения кредита, иначе банк вправе поднять процентную ставку. Сейчас получить льготную ипотеку можно только единожды, но если заемщик взял ипотеку с господдержкой до 31 декабря 2022 года, то позднее он сможет воспользоваться программой повторно. Программа действует до 1 июля 2024 года, купить жилье можно, даже если у собственника уже есть недвижимость.

5. Ипотека для военнослужащих – предоставляется лицам, которые служат в вооруженных силах России. Данная программа заключается в том, что при вступлении в ряды военнослужащих, каждому военному зачисляется определенная сумма денежных средств, которые через 3 года службы можно внести в качестве первоначального взноса или в счет погашения ипотечных ежемесячных платежей.

#### 6. Дальневосточная ипотека под 2%

Данная господдержка положена молодым семьям, в которых возраст обоих супругов не превышает 35 лет; родителям младше 36 лет, у которых есть несовершеннолетние дети. Также заемщиками могут стать владельцы гектара на Дальнем Востоке, педагоги, врачи и граждане, которые переехали в ДФО для работы — возраст в этом случае не важен.

Программа предназначена для заселения дальневосточных регионов. Она действует до конца 2030 года. Льготный кредит выдают на покупку жилья в новостройках у застройщика, либо вторичного жилья в сельской местности.

#### 7. Арктическая ипотека под 2%

Арктическая ипотека положена:

супруги и родители не старше 35 лет,

участники программ «Арктический гектар» и «Повышение мобильности трудовых ресурсов», а также медики и педагоги в возрасте от 21 года до 70 лет.

Льготную ипотеку можно оформить на покупку квартиры в новостройке, готового жилья на территории сельских поселений и моногородов, а также на строительство частного дома. Программа действует в Мурманской области, Республиках Карелии и Коми, Красноярском крае, Архангельской области, Ямало-Ненецком и Ненецком автономных округах, Якутии и на Чукотке.

#### 8. Сельская ипотека под 3%

Положена такая ипотека любому россиянину, который планирует купить жильё в сельской местности.

Можно приобрести любую недвижимость в деревне, селе, посёлке или городском поселении с числом жителей не более 30 000 человек. Программа действует бессрочно, но получится ли взять ипотеку, зависит от суммы, которую правительство ежегодно выделяет на субсидирование этого типа кредита, и экономической ситуации в стране.

#### 9. Ипотека для IT-специалистов

Работники аккредитованных IT-компаний 18–50 лет могут оформить ипотеку с господдержкой по ставке до 5% годовых. Чтобы получить ипотеку на льготных условиях, нужно иметь гражданство РФ.

Программа действует до конца 2024 года. Купить в ипотеку с господдержкой можно квартиру в новостройке или дом у юрлица — подрядчика или застройщика. [23, с.58]

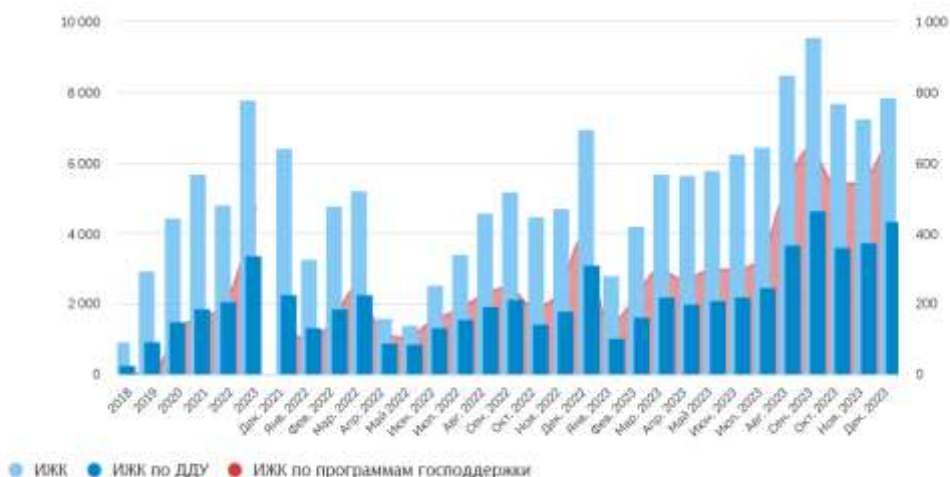
Таким образом, благодаря разнообразию видов и преимуществу ипотечного кредитования, получение ипотечного кредита является одним из самым доступных и распространенных способов приобретения жилых помещений в современном обществе, а именно решение проблемы обеспечения себя жильём является первостепенным для многих людей.

В настоящее время ипотечные кредиты оказывают существенное влияние на жизнь российских граждан. Такой вывод можно сделать из того, что, согласно статистике последних лет, наблюдается стремительный рост цен на недвижимость и по этой причине для большинства россиян купить ее без использования ипотеки становится затруднительно. Ипотечные кредиты позволяют гражданам РФ приобрести необходимое жильё и начать им пользоваться, отдавая при этом только начальную сумму. Это способствует развитию ипотечного рынка.

Размер депозита зависит от банка, каждый банк имеет свою процентную ставку по кредитам, она варьируется примерно от 5 % до 20 % от стоимости имущества. Оставшаяся сумма делится на аннуитетные платежи, которые выплачиваются ежемесячно в течение периода от 3 до 30 лет. Но главным недостатком ипотечных кредитов является то, что конечная сумма кредита превышает первоначальную стоимость жилья в два-три раза, что в свою очередь негативно сказывается на уровне материального достатка потенциальных заемщиков.

Согласно результатам, 2023 год стал рекордным по выдаче ИЖК (ипотечное жилищное кредитование) с господдержкой: было предоставлено льготных кредитов на сумму 4,7 трлн рублей (2,3 трлн рублей годом ранее), что составляет больше половины (60,8%) общего объема ИЖК. Данные показатели мы можем увидеть на рисунке 3.

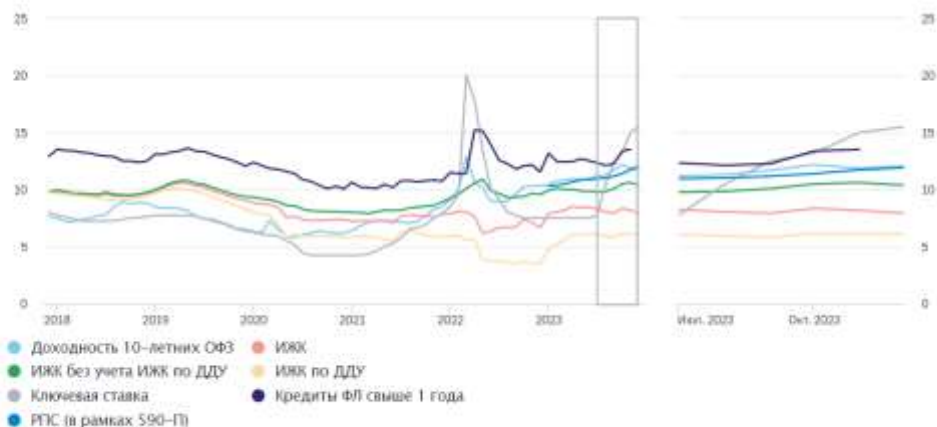




**Рис. 3. Динамика объема ИЖК (ипотечного жилищного кредитования) в рублях, в том числе ИЖК по ДДУ (договору долевого участия), млрд рублей**

В декабре 2023 года выдачи ипотеки в сегменте строящегося жилья (ИЖК по ДДУ) увеличились за месяц на 16,3%, до 435,5 млрд рублей, составив 55,4% совокупного объема предоставленных ИЖК.

Общий объем рублевых кредитов ФЛ, предоставленных в целом за 2023 год, составил 26,1 трлн рублей, что на 45,5% больше показателя 2022 года и на 26,4% больше показателя 2021 года. Доля ИЖК в общем объеме выданных кредитов ФЛ в 2023 году возросла до 29,8% (26,8% в 2022 году).



**Рис. 4. Динамика процентных ставок по операциям в рублях, % годовых**

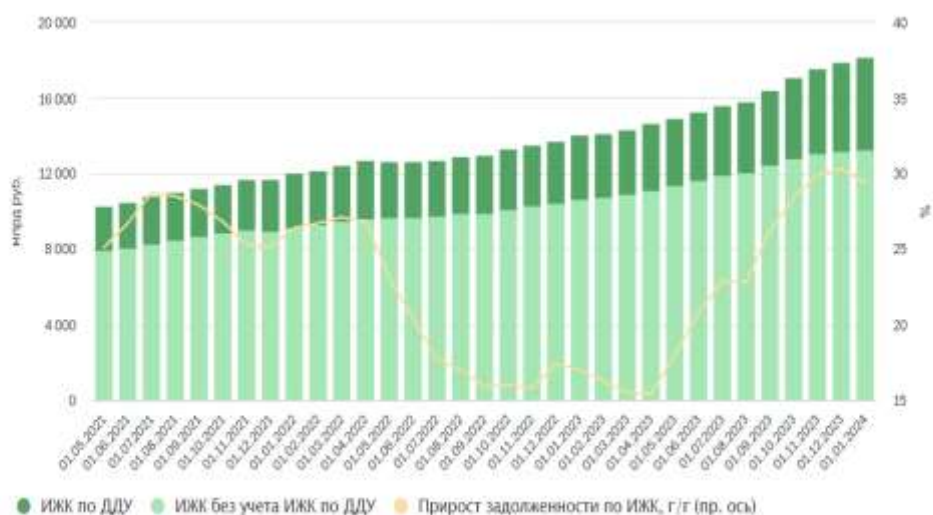
По рисунку 4 видно, что в декабре 2023 года средневзвешенная ставка по ИЖК продолжила снижаться и составила 7,91% годовых (8,18% в ноябре) на фоне расширения выдач кредитов по программам господдержки, ставки по которым ниже рыночных за счет государственных субсидий. Процентная ставка по ИЖК по ДДУ не изменилась и составила 6,12%. На рынке готового жилья процентная ставка по ИЖК понизилась до 10,38% против 10,61% в ноябре.

Задолженность по ИЖК на 01.01.2024 составила 18,2 трлн рублей, увеличившись с начала 2023 года практически на треть (+29,4%). Основной прирост пришелся на ИЖК по ДДУ, задолженность по которым за год увеличилась на 44,7%, до 4,9 трлн рублей на 01.01.2024.

В структуре потребительского портфеля доля задолженности по ИЖК продолжала расти и на конец 2023 года составила 54,3%, обеспечив порядка 66% годового прироста задолженности по кредитам ФЛ.

Прирост задолженности по ИЖК за месяц на 01.01.2024 составил 1,6% (на 01.12.2023 – 1,9%). Замедление темпов роста ипотечного портфеля связано с продажами банками пулов кредитов с последующей секьюритизацией в конце года.

Все эти данные мы можем увидеть на рисунке 5



**Рис. 5. Задолженность по ИЖК (ипотечно-жилищному кредитованию) в рублях и иностранной валюте**

Исследование проблемных вопросов, касающихся функционирования современного ипотечного рынка, показало, что ипотечное кредитование в России набирает все большие обороты и активно развивается, но пока не занимает ту позицию, при которой оно могло бы помочь гражданам страны решить жилищные трудности. Данная ситуация объясняется влиянием различных факторов.

Одной из главных проблем в развитии ипотеки жилья на сегодняшний день является нестабильная экономическая ситуация в стране.

Поскольку ипотечное кредитование – это долгосрочный кредит, банки, которые предлагают такие долгосрочные проекты, нуждаются в гарантии экономической стабильности. И не только банки, но и заемщики хотят быть уверенными в том, что они смогут погасить кредит в течение длительного периода времени. Экономика нашей страны во многом зависит от мировых цен на ресурсы и экономической ситуации во всем мире.

Поэтому предоставление долгосрочных кредитов банкам в нашей стране связано с большими рисками. А чтобы обезопасить себя, банки повышают процентные ставки по кредитам. Это приводит к следующей проблеме ипотеки жилья, которая заключается в завышении процентных ставок по кредиту.

Возможность оплатить кредит на таких условиях может позволить себе лишь небольшой процент граждан. Из-за высоких процентных ставок переплата по ипотеке очень велика. Кредитные организации не могут снижать процентные ставки, поскольку затраты на мобилизацию ресурсов высоки, а проценты по депозитам должны устанавливаться таким образом, чтобы они были не ниже уровня инфляции. Это, в свою очередь, дает преимущества вкладчикам при хранении денег в банке. Поэтому чем выше ставка по депозитам, тем выше ставка по жилищным кредитам. Поэтому высокий уровень инфляции также является одной из проблем, препятствующих росту ипотечного рынка. Несмотря на то, что власти постоянно делают заявления о снижении инфляции в стране, ее уровень все еще достаточно высок и обладает свойством резких колебаний.

Следующая проблема – это недостаточная платежеспособность населения. По данным Минэкономразвития РФ, только 10 % населения нашей страны может позволить себе взять ипотеку даже на самых выгодных условиях кредитования. А 45 % граждан нашей страны нуждаются в улучшении своих жилищных условий. Поэтому заемщики, желающие получить ипотеку, указывают в документах завышенный доход, что вызывает у них проблемы с выплатой кредита. Для того чтобы граждане имели возможность ежемесячно выплачивать кредит при сохранении оптимального уровня жизни своей семьи, их семейный бюджет должен превышать средний уровень доходов семьи в два-три раза. Поэтому для большинства граждан нашей страны ипотечные кредиты недоступны.

Следующая проблема – монополизация рынка жилищного кредитования. Сегодня у нас в стране недостаточно большое количество строительных компаний, которые занимаются строительством многоквартирных домов. Поэтому сам факт отсутствия конкуренции между застройщиками приводит к росту и удержанию высоких цен на жилье.

Строительные компании, с целью получения большой прибыли, лишают граждан возможности приобретать жилье на первичном рынке. Поэтому кредитные организации, предоставляющие ипотеку, при разработке ипотечных программ ориентируются на цены, установленные монопольными строительными компаниями. Эту проблему можно решить только снижением цен на недвижимость в новостройках. А цены на жилье на первичном рынке могут снизиться только тогда, когда строительный рынок перестанет быть монополизированным, когда у застройщиков появится здоровая конкуренция.

Для того чтобы поддержать новые организации в строительном секторе, необходимо создать благоприятные условия для развития этого перспективного сектора бизнеса. Кроме того, одним из решений данной проблемы может служить предложение различных акций и скидок банков при покупке недвижимости у девелоперских компаний, аккредитованных в этом банке, что способствует снижению процентных ставок и, соответственно, конечной стоимости ипотечного кредита.

Основные внутренние угрозы финансовой стабильности и ипотечного кредитования перечислены далее.

1) Кредитный риск, который присущ таким банковским операциям, как:

- кредитование;
- выдача гарантий, открытие и подтверждение аккредитивов;
- приобретение долговых ценных бумаг;
- приобретение прав по сделкам;
- предоставление займов в золоте и ценных бумагах;
- продажа (покупка) финансовых активов с отсрочкой платежа;
- проведение торговых операций с производными финансовыми инструментами.

2) Рыночные риски:

- процентный риск – риск значительного снижения или увеличения процентной ставки;
- валютный риск – возникает при неблагоприятных изменениях рыночных обменных курсов.

3) Риск ликвидности – возникает в результате несоответствия (несовпадения) сроков погашения по финансовым активам (требованиям) и обязательствам.

4) Операционные риски – связаны с внутренними процессами и системами банка.

5) Рост просроченной задолженности по кредитам. По расчетам Центрального Банка РФ каждые 25 ипотечных кредитов имеют просроченную задолженность. В прошлом этот показатель был несколько ниже – один кредит из 30 имел просроченную задолженность.

Невозврат заемщику полученных денежных средств является одной из важнейших проблем в России. В связи с увеличением объема проблемных кредитов возникает множество негативных последствий, к которым относятся следующие:

- потеря репутации;
- снижение прибыльности и ликвидности банка;

- возникновение дополнительных расходов, связанных с проблемной задолженностью;
- отток клиентов.

Потенциальные проблемы с невозвратом кредита должны выявляться сотрудниками банка на всех этапах кредитного процесса. Благодаря этому можно снизить риски, связанные с формированием долгов и уменьшить возможные финансовые потери банка из-за невозврата выданных кредитов. Именно поэтому значительное внимание следует уделяться постоянному контролю за выполнением заемщиком условий кредитного договора, погашением кредита и процентов за его использование в четко оговоренные сроки, изменением физического состояния заемщика, наличием и изменением стоимости и стоимости кредита, ведь проблемная задолженность является основной причиной возникновения кредитного риска.

В группе внутрибанковских факторов, из-за которых возникает проблемная задолженность, есть факторы, непосредственно связанные с кредитной политикой Банка.

К банковским факторам, вызывающим проблемную задолженность, относятся:

- либеральное отношение к заемщику;
- непродуманная кредитная политика Банка;
- кредиты на льготных условиях для лиц, имеющих отношение к банку (инсайдеров), а также самокредитование;
- низкий уровень квалификации или отсутствие опыта работы сотрудников кредитного отдела;
- недостаточная и недостоверная информация о заемщике и его платежеспособности;
- ошибки в оценке кредитных гарантий и ненадлежащий мониторинг наличия или изменения качества или стоимости гарантий;
- недостаточный контроль за исполнением условий кредитного договора;
- предоставление кредита, направленного на погашение других кредитов, инновационных проектов, новых направлений деятельности и т.д.

Таким образом, среди основных угроз финансовой устойчивости и ипотечного кредитования являются нестабильная экономическая ситуация в стране, завышенные процентные ставки по кредиту, высокий уровень инфляции, недостаточная платежеспособность населения, монополизация рынка жилищного строительства, несовершенство нормативно правового регулирования ипотечного кредитования, относительная слабость российской банковской системы, завышенные цены за квадратный метр в этих новостройках, наличие небольшого количества социально ориентированных ипотечных программ, высокий уровень конкуренции, возрастные ограничения для заемщиков, более высокая стоимость ипотечного кредитования, чем у конкурентов, рост просроченной задолженности по кредитам, риск ликвидности, операционный риск, процентный риск.

Для решения данных проблем предлагается ряд мероприятий, таких как снижение процентных ставок, упрощение процесса кредитования, разработка новых продуктов и услуг с учетом потребностей клиентов.

Однако вместе с проблемами были выявлены и перспективы развития данного направления в банке. Среди ключевых перспектив можно выделить расширение ассортимента продуктов и услуг, увеличение клиентской базы, развитие партнерских отношений с застройщиками и страховыми компаниями.

В последние годы произошел значительный рост объемов рынка ипотечного кредитования в Российской Федерации. Несмотря на высокие ставки, низкую платежеспособность населения, высокую стоимость недвижимости, высокую цену долгосрочных денежных ресурсов и другие факторы, рынок ипотечного кредитования активно развивается.

Таким образом, реализация предложенных мероприятий позволит банкам улучшить свою позицию на рынке ипотечного кредитования, обеспечить клиентов качественными услугами и продуктами, а также повысить свою прибыльность и конкурентоспособность.

### Список используемой литературы

1. Российская Федерация. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ // Текст: электронный // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс» (дата обращения: 13.11.2024). — Текст: электронный.
2. Российская Федерация. Законы. «Об ипотеке (залоге недвижимости)» Федеральный закон от 16.07.1998 N 102-ФЗ (ред. от 03.04.2020). // Российская Федерация. // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс» (дата обращения: 23.12.2024). — Текст: электронный.
3. Российская Федерация. Законы. «О банках и банковской деятельности»: Федеральный закон от 02.12.1990 № 395-1// Российская Федерация. // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс» (дата обращения: 13.11.2024). — Текст: электронный.
4. Российская Федерация. Законы. «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» Федеральный закон от 10.07.2002 № 86-ФЗ// Справочно-правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс». (дата обращения: 17.11.2024). — Текст: электронный.
5. Российская Федерация. Положение Банка России. «О порядке формирования кредитными организациями резервов на возможные потери по ссудам, ссудной и приравненной к ней задолженности» от 28.06.2017 N 590-П (ред. от 16.10.2019). // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс». (дата обращения: 17.11.2024). — Текст: электронный.
6. Российская Федерация. Постановление Правительства РФ. «О мерах по развитию системы ипотечного жилищного кредитования в Российской Федерации». от 11 января 2000 г. № 28 (в действующей редакции от 21.07.2014г.). // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс». (дата обращения: 17.11.2024). — Текст: электронный.
7. Российская Федерация. Постановление Правительства РФ. «О мерах по развитию системы ипотечного жилищного кредитования в Российской Федерации» от 11.01.2000 N 28 (ред. от 08.05.2002). // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс». (дата обращения: 17.11.2024). — Текст: электронный.
8. "Положение о правилах осуществления перевода денежных средств" (утв. Банком России 19.06.2012 N 383-П) (ред. от 05.07.2017) (Зарегистрировано в Минюсте России 22.06.2012 N 24667) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс».
9. Кобец Е.А. Ипотечное кредитование: сущность, виды, программы. // Наукосфера. 2020. № 5. С. 58-60. Текст: непосредственный
10. Мясникова М. Д. Роль банковского кредита в развитии экономики // Синергия наук. – 2019. – № 32. – С. 407-416. Текст: непосредственный
11. Леошина А.А. Развитие ипотечного кредитования в России // Наука и образование: Новое время. 2019. № 1 (30). С. 242-245. Текст: непосредственный
12. Информационный банковский портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.banki.ru>
13. Материалы сайта Ассоциации российских банков: Координационный комитет по стандартам качества банковской деятельности. Стандарты качества банковской деятельности (СКБД) Ассоциации российских банков [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.arb.ru>

**Анализ преимуществ и недостатков национальной системы платежных карт «МИР»  
на примере ПАО «Сбербанк России»**

**Мукатаева Карина Юрьевна,**  
*студентка 1 курса направления подготовки  
38.03.01 «Экономика» АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»  
Научный руководитель: Чернявская Екатерина Юрьевна,  
к.с.н., доцент кафедры Финансово-экономических дисциплин  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** В статье автор анализирует наличие в России собственной, автономно функционирующей системы платежных карт, которая способствует развитию цифровых технологий и информационных процессов в системе платежей, увеличению доли безналичных платежей в экономике, а также представляет значимость для обеспечения национальной безопасности страны и поддержанию ее экономического суверенитета.

**Ключевые слова.** Национальная платежная система, Visa и MasterCard, платёжная система «Мир», НСПК «МИР», Карточные продукты

В настоящее время платежные системы являются неотъемлемой частью нашей повседневной жизни, облегчая проведение финансовых транзакций и упрощая жизнь потребителям. Одной из таких систем является платежная система карт МИР, которая была создана в России с целью снижения зависимости от зарубежных платежных систем и обеспечения безопасности финансовых операций российских граждан.

Платежную систему «Мир» начали разрабатывать в достаточно сложный для России период – когда против России были введены санкции, а международные платежные системы Visa и MasterCard отказались обслуживать карты нескольких банков. Тогда появилась идея создать собственную систему платежных карт – причем не только выпускать сами карты, но и обеспечить их процессинг внутри России.

Карта МИР является национальной платежной системой России, которая стремится увеличить свою долю на рынке и конкурировать с международными брендами, такими как Visa и Mastercard. Изучение преимуществ и недостатков карт МИР позволит определить их конкурентные преимущества и слабые стороны в сравнении с другими платежными системами. Таким образом, анализ преимуществ и недостатков платежной системы карт МИР является важным и актуальным для финансовых специалистов, банков и конечных пользователей, так как он позволяет более глубоко понять особенности и возможности данной платежной системы.

На сегодняшний день, в условиях необходимой модернизации банковского сектора и финансового рынка Российской Федерации, особое значение приобретает развитие национальной платежной системы.

С принятием Федерального закона от 27 июня 2011 г. № 161-ФЗ «О национальной платежной системе» и связанного с ним Федерального закона от 27 июня 2011 г. № 162-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона «О национальной платежной системе» законодательное регулирование национальной платежной системы выходит на принципиально новый уровень. С этого момента началось последовательное и динамичное развитие НПС в том понимании, в котором это принято в мировой практике.

В 2014 году, в связи с напряженной политической обстановкой в мире, платежные системы VISA и MasterCard приостановили обслуживание на территории России в ряде банков. В связи с этим появилась необходимость создания национальной полноценной платежной системы, выпускающей собственный конкурентоспособный банковский продукт. Кроме того, возможности новой карты должны были учитывать осуществление

взаимодействия с иностранными платежными системами, соблюдая политические и экономические интересы Российской Федерации.

Платёжная система «Мир» — российская национальная платёжная система, предоставляющая услуги проведения платёжных операций и выпускающая банковские карты. В России и во всём мире основным бизнесом системы является выпуск банковских карт, обработка платежей между банками-эквайерами, обслуживающими торговые точки, банками-эмитентами или кредитными кооперативами, использующими для оплат дебетовые и кредитные карты бренда.

Расчёты производятся только в рублях. Выпускаются кредитные и дебетовые карты с поддержкой интернет-оплат, овердрафта, бесконтактной оплаты и выдачи наличных при совершении покупки. В июле 2014 года было официально зарегистрировано Акционерное общество «Национальная система платёжных карт» (АО «НСПК»), главной задачей которого было сохранение доступа держателей карт к международным сервисам без ухудшения качества обслуживания, обеспечение бесперебойности операций по картам международных систем.

Таким образом, с 2015 года компания начала заключать первые международные соглашения, договариваясь с крупнейшей платёжной системой Японии о выпуске кобейджинговых карт «Мир»-JCB (Japan Credit Bureau), с МПС American Express и Maestro. В этом же году Центральный Банк РФ и АО «НСПК» объявили о начале эмиссии карт «Мир». Первые карты выпустили следующие банки: Газпромбанк, МДМ Банк, Московский индустриальный банк, РНКБ Банк, Банк «РОССИЯ», Связь-Банк, СМП Банк. В мае 2015 года переход на НСПК «Мир» завершили все российские банки, что стало завершением первого этапа создания и развития НСП. Второй и третий этапы состоят из комплекса мероприятий по запуску и совершенствованию платёжных инструментов и услуг.

Третий этап завершился в 2018 году, по итогам которого был значительный прогресс в развитии продуктовой линии национальной системы платёжных карт. Объем операций по картам «Мир» в 2019 году вырос более чем на 60% относительно 2018-го и достиг 17,5 трлн рублей. Количество операций увеличилось в 1,7 раза, до 9,2 трлн, сообщается в годовом отчете Центробанка РФ. В 2019 году были выполнены проекты по размещению нефинансовых сервисов на карте «Мир» в Москве, Санкт-Петербурге, Севастополе, Приморском крае, республиках Мордовия и Башкортостан. Также реализована оплата проезда по карте «Мир» на наземном транспорте, в метрополитене – в семи городах. В 69 регионах РФ запущен сервис прямых выплат из Фонда социального страхования на карты «Мир» застрахованным лицам. Кроме того, в 2019 году осуществлялся перевод пенсионеров на карты «Мир».

9 января 2020 года Микрон сообщил, что Почта Банк первым на рынке эмитировал партию карт ПС «Мир» с чипом для бесконтактной оплаты российского производства. Объем операций по картам «Мир» по итогам 2022 года достиг 29,4 млрд на сумму 52,9 трлн рублей, что соответственно в 1,5 и 1,6 раза больше показателей годичной давности. Такую статистику ЦБ РФ обнародовал в конце марта 2023 года.

Половина всех карточных операций в РФ в 2022 году осуществлялась с использованием карт «Мир». В общем стоимостном объеме внутривоспользованных операций с картами доля национальных платёжных инструментов составила 41,3%. При этом почти 78 из 100 операций картами «Мир» приходилось на оплату товаров и услуг. По итогам 2022 года в 28 субъектах РФ были реализованы проекты социальных карт и карт жителя на базе платёжной системы «Мир» (в 2021 году - в 23 регионах).

В 2023 г. в 2,5 раза ускорилась обработка расчетов по картам платёжной системы «Мир» при поддержке отечественной Java-платформы Axiom JDK – одним из элементов функционирования сервисов Национальной системы платёжных карт. По словам представителей НСПК, это особенно важно накануне новогодних праздников.

В 2023 году Михаил Мишустин подписал Распоряжение Правительства Российской Федерации от 14.10.2023 № 2838-Р, которым утвердил перечень стран, банки которых могут удаленно идентифицировать иностранных клиентов для открытия им карт и счетов в российских кредитных организациях. Речь идет о карте туриста платёжной системы «Мир» которая будет доступна в следующих государствах: Азербайджане; Алжире; Армении; Бахрейне; Белоруссии; Бразилии; Египте; Индии; Индонезии; Казахстане; Катаре; Киргизии; Китае; Кувейте; Малайзии; Монголии; ОАЭ; Омане; Пакистане; Саудовской Аравии; Таджикистане; Таиланде; Туркменистане; Турции; Узбекистане.

В конце мая 2023 года вышло Постановление Правительства Российской Федерации от 31.05.2023 № 884 о запуске виртуальных социальных карт. Эксперимент начался 1 июня 2023 года и продлится чуть больше года.

Итак, можно сделать выводы о том, что НСПК развивается достаточно быстро, имеет перспективы развития, и уже решила важные задачи, например, ограничила влияние внешних экономических и политических факторов, задачу по переводу транзакций внутри страны по картам МПС на российскую платформу и процесс был запущен в краткие сроки.

Постановка и решение современных задач функционирования национальной системы платёжных карт важны для обеспечения безопасности, эффективности и надёжности платежей с использованием банковских карт. Основные задачи НСПК представлены на рисунке 1.



Рис. 1. Основные задачи НСПК «МИР»

Анализ поставленных задач:

1. *Обеспечение безопасности и надёжности платёжных операций для граждан России.* Государство заботится о том, чтобы граждане могли без проблем пользоваться платёжными услугами. Для этого создаются удобные и безопасные условия для проведения платежей, а также обеспечивается защита прав и интересов потребителей платёжных услуг. Кроме того, государство старается развивать конкуренцию на рынке платёжных услуг, чтобы у граждан был выбор и возможность выбирать наиболее подходящий для них способ оплаты.

2. *Развитие и поддержка конкуренции на рынке платёжных услуг.* Это означает, что государство поддерживает конкуренцию между различными платёжными системами и сервисами, чтобы потребители могли выбирать наиболее подходящие для них условия и тарифы. Это также способствует развитию инноваций и технологий в сфере платёжных услуг.

3. *Интеграция с международными платёжными системами.* Это означает, что национальная платёжная система должна быть совместима с международными системами, чтобы пользователи могли использовать свои карты за границей и наоборот. В России



национальная платежная система «Мир» активно интегрируется с международными системами. В частности, она совместима с китайской системой UnionPay, что позволяет использовать карты «Мир» в Китае и других странах, где принимают UnionPay. Также ведется работа по интеграции с другими международными системами.

4. *Установление стандартов и правил для участников системы.* Это означает, что НПС «Мир» устанавливает правила и стандарты для своих участников, которые должны соблюдать все компании, работающие в системе. В России это происходит через принятие законов и нормативных актов, а также через разработку и внедрение стандартов самой системой «Мир».

5. *Содействие развитию инноваций и технологического прогресса в сфере платежных услуг.* Россия стимулирует развитие инноваций и технологического прогресса в сфере платежных услуг через различные меры поддержки. Например, государство предоставляет налоговые льготы для компаний, занимающихся разработкой новых технологий в области платежных систем.

Все же механизмы работы АО «НСПК» еще несовершенны и над ними стоит поработать, но это не мешает системе решать важные государственные и социальные задачи. Эмиссия карта была осуществлена через полтора года после создания системы (у иностранных государств этот этап затягивается на десятилетия), стремительно растет масштаб использования, выпуск карт увеличивается. Создание АО «НСПК» позволило платежной системе выйти на новый уровень и начать процесс развития новой национальной платежной системы.

Также правительство финансирует исследования и разработки в этой области, создает условия для развития стартапов и инвестирует в инновационные проекты.

Решение поставленных задач позволяет:

- обеспечить бесперебойность операций по картам международных платёжных систем на территории России и внутрироссийских транзакций по банковским картам, снижая зависимость от иностранных компаний.
- развивать российскую систему платёжных карт, делая её более конкурентоспособной и привлекательной для пользователей.

Национальная система платёжных карт (НСПК) обеспечивает безопасность и эффективность карточных платежей внутри России, выполняя следующие, которые представлены на рисунке 2.



Рис.2 Функции НСПК «МИР»  
Анализ функций НСПК «МИР»:

1. *Организация и контроль за проведением платежных операций.* Это процесс, который включает в себя координацию и управление всеми платежными операциями в стране. Он включает в себя обработку платежей, перевод средств между банками и другими финансовыми учреждениями, а также обеспечение безопасности и защиты транзакций. В России этот процесс регулируется Центральным банком и другими государственными органами.

2. *Создание и развитие инфраструктуры для проведения платежей и переводов.* Включает в себя разработку и внедрение новых технологий, систем и стандартов, которые ускоряют и упрощают проведение платежей. В России этим занимаются различные организации, включая банки, платежные системы, технологические компании и государственные органы. Примером может служить создание «система быстрых платежей», которая позволяет переводить деньги между банками за несколько секунд.

3. *Защита прав и интересов пользователей платежных услуг.* Защита прав и интересов пользователей платежных услуг включает в себя обеспечение безопасности платежей, предотвращение мошенничества и обеспечение возврата средств в случае ошибки. В России существуют законы и нормативные акты, которые регулируют эту сферу, а также службы поддержки клиентов, которые помогают пользователям решать возникающие проблемы.

4. *Обеспечение доступа к платежным услугам для всех категорий пользователей.* Выполняется путем создания условий, при которых все категории пользователей могут использовать платежные инструменты для оплаты товаров и услуг. Для этого Национальная платежная система разрабатывает и внедряет различные платежные системы и инструменты, которые доступны для всех слоев населения. Например, это могут быть банковские карты, электронные кошельки, мобильные платежи и другие способы оплаты.

5. *Разработка и внедрение стандартов и регламентов для участников НПС и платежных систем.* Выполняется путем разработки и внедрения стандартов и регламентов, которые определяют правила работы участников национальной платежной системы и платежных систем в целом. Эти стандарты и регламенты устанавливаются Национальной платежной системой и являются обязательными для исполнения всеми участниками системы. Например, стандарты могут касаться безопасности платежей, защиты персональных данных, правил использования платежных инструментов и т.д.

Таким образом, национальная система платежных карт играет важную роль в финансовой системе страны, обеспечивая эффективное и безопасное проведение всех видов платежей и переводов. Регулирование национальной платежной системы на законодательном уровне гарантирует ее надежность и безопасность. Основные задачи НСПК включают в себя обеспечение безопасности платежных операций, развитие конкуренции, интеграцию в мировую платежную инфраструктуру и содействие инновациям. Функции НСПК включают организацию и контроль за проведением платежей, создание инфраструктуры, обеспечение доступа к услугам и защиту прав пользователей. Все это в совокупности помогает создать устойчивую и конкурентоспособную финансовую систему.

С 3 ноября 2016 года ПАО «Сбербанк России» приступил к выпуску карт национальной платёжной системы «МИР». Основное назначение платежной системы «МИР» – организовать оперативный расчет клиента с банком или продавцом.

Процесс работы платежной системы «МИР» представлен на рисунке 3.

1. Сигнал о платеже из терминала торгового предприятия приходит в банк (эквайер), с которым у продавца заключен договор.

2. Он отправляет данные в систему.

3. Процессинговый оператор переправляет полученную информацию в эмитент-банк, где открыт счет плательщика.

4. Эмитент проверяет платежеспособность клиента, если все нормально, направляет разрешение на операцию процессинговому центру.

5. Оттуда сигнал возвращается к эквайеру, который проводит ревизию терминала у продавца и разрешает прием платежа.



Рис. 3. Процесс работы платежной системы «МИР»

Все это происходит за несколько секунд и оформляется в виде цифрового кода авторизации. В результате каждая из сторон приобретает свою выгоду. Эмитент получает комиссионные. Торгово-сервисные структуры избавляются от затрат, связанных с обращением наличных денег (хранение, инкассация). Покупатели пользуются скидками, возможными в связи с уменьшением затрат у продавцов.

В целях защиты операций вся внутренняя информация передается по зашифрованным протоколам. Каждая транзакция защищается подтверждением в виде кодированного сигнала. В интернете операции дополнительно защищаются посредством привязки к персональному компьютеру.

Платежная система «Мир» имеет ряд особенностей, которые отличают ее от других систем:

1. Система «Мир» является национальной и поддерживается государством, что гарантирует ее стабильность и надежность.

2. Система «Мир» работает в соответствии с законодательством РФ и контролируется Центральным банком России.

3. Система «Мир» сотрудничает с другими платежными системами, такими как UnionPay, JCB, что позволяет использовать карты «Мир» не только в России, но и за рубежом.

4. Платежная система развивает свою инфраструктуру и технологии, постоянно улучшая качество и доступность своих услуг. На базе платежной системы «Мир» осуществляется выпуск пластиковых карт, обладающих не только стандартным банковским функционалом, но и расширенными возможностями.


На начало 2024 года ПАО «Сбербанк России» предлагает следующие карточные продукты, которые представлены в таблице 4.

Таблица 4.

Карточные продукты ПАО «Сбербанк России»

Название	Условия	Внешний вид
----------	---------	-------------

Дебетовая СберКарта	Обслуживание бесплатное при покупках от 5 000 руб. в месяц или зачислении стипендии на карту, а также с подпиской СберПрайм+. В других случаях 150 руб. в месяц	
Кредитная СберКарта	Бесплатное обслуживание и уведомления. 120 дней без процентов.	
Молодёжная СберКарта	Карта бесплатная, если тратишь от 5 000 руб. в месяц или получаешь на карту стипендию. В других случаях — 40 руб. в месяц	
СберКарта Тревел	Получайте СберМили за покупки и оплачивайте ими до 99% стоимости путешествия Обслуживание 200 руб. в месяц Вернём до 9% СберМилями за оплату путешествий	
Детская СберКарта	Бесплатная карта для детей от 6 до 13 лет Обслуживание 0 руб. в год Следите за тратами и настраивайте лимиты в СберБанк Онлайн	
Золотая карта Аэрофлот	Получайте мили Аэрофлота за покупки по карте Обслуживание 7000 руб. в год 1,5 мили за каждые потраченные 60 руб. 1000 приветственных миль после первой покупки по карте	
Благотворительная карта Подари жизнь	Обслуживание — 450 руб. в год Отчисления в фонд Подари Жизнь — 0,6% с каждой покупки	

СберКарта для иностранцев	Карта для дешёвых переводов за рубеж и оплаты услуг Обслуживание 0 руб., если получаете на карту зарплату Вернём до 30% от суммы покупки у партнёров Оплата патента без комиссии	
---------------------------	---	---

Как видно из таблицы 4, ПАО «Сбербанк России» выпускает большое количество банковских карт. В ассортименте есть кредитные, социальные и простые дебетовые. Есть привилегированные и обычные варианты. Каждая карточка имеет свои особенности и преимущества. Банк специально разработал большой ассортимент продуктов, чтобы клиент мог выбрать максимально подходящий именно себе.

Клиенты оформить платежную карту могут несколькими способами:

1. На сайте банка. Такой способ подойдет тем, кто еще не является и никогда не был клиентом финансового учреждения.
2. В приложении Сбербанк Онлайн. Этот вариант для существующих клиентов финансового учреждения, у которых есть доступ в Личный кабинет.
3. В офисе Сбербанка. Для идентификации при себе нужно иметь паспорт. Заявка на получение пластика такая же, как и при оформлении онлайн, но в этом случае ее поможет заполнить банковский сотрудник.

Сразу после доставки карты в отделение Сбербанка, клиенту перезвонит менеджер и назначит время визита. После этого останется:

1. Прийти в банк с оригиналом паспорта.
2. Взять талон электронной очереди.
3. Обратиться к сотруднику отделения.
4. Забрать карточку и расписаться в ее получении.

Рассмотрим возможности пластиковых карт на базе платежной системы «МИР» на рисунке 4.



**Рис. 4** Возможности пластиковых карт на базе платежной системы «Мир»

Карта «Мир» — сравнительно новый продукт на рынке банковского обслуживания для частных лиц и организаций. Ее история короче, чем у международных платежных систем, но она быстро реализовала все необходимые функции с учетом безопасности и удобства использования карт. Их мы рассмотрим подробнее в таблице 5.

**Преимущества банковских карт платежной системы «Мир»**

Преимущества	Описание
Независимость	Национальная система платежных карт — НСПК (оператор платежной системы «Мир») — независимая система, которая обеспечивает осуществление транзакций в пределах РФ и там, где принимают карту «Мир». Ее работа не подвержена внешним воздействиям, а все транзакции защищены самыми передовыми протоколами безопасности.
Легкий выпуск	Карту «Мир» выпускают все крупные банки РФ, на данный момент в списке более 160 эмитентов. Чтобы получить «Мир» без задержки, достаточно заполнить заявку на сайте банка и получить карту курьером или в отделении. Также вы можете сразу приехать в банк с паспортом и получить вашу карту в день обращения.
Своя программа лояльности	Достаточно зарегистрировать карту на сайте <a href="http://privetmir.ru">privetmir.ru</a> или в мобильном приложении «Привет, Мир!», после этого ее владелец может участвовать в акциях, получать скидки, а также кэшбэк. Бонусы этой программы складываются с вознаграждениями банка и дисконтными баллами магазинов. Для каждого региона свой список предложений, который можно найти на официальном сайте платежной системы.
Безопасность	Карты «Мир» соответствуют международным стандартам безопасности. Онлайн-платежи защищает технология MirAccept 2.0: отечественная разработка на основе протокола 3D-Secure. Она включает несколько алгоритмов проверки транзакций, использует пуш-уведомления и авторизацию с кодом из смс.
Бесконтактная оплата	На данный момент это единственная карта с собственным приложением для смартфонов, которая поддерживает оплату одним прикосновением. Скачайте приложение Mir Pay или его аналог на смартфон и используйте вашу карту для оплаты с помощью телефона.
Высокий сервис для особенных клиентов	Mir Supreme – премиальная карта платежной системы «Мир», которая позволяет получать увеличенный кэшбек в обычных категориях. Держатели премиум-карт также получают доступ ко всем преимуществам базовой программы лояльности платежной системы «Мир».

При множестве преимуществ система платежных карт «Мир» имеет несколько недостатков, которые могут ограничивать ее эффективность и удобство использования.

Одним из основных недостатков является недостаточная распространенность: не все торговые точки и банкоматы принимают карты «Мир», особенно за пределами России. Для оплаты за рубежом нужно использовать карты «Мир» с кобрендингом, которые могут иметь дополнительные комиссии или ограничения.

Кроме того, не все магазины и сервисы за пределами России принимают карты платежной системы «Мир», что также создает определенные неудобства для ее пользователей, особенно при путешествиях за границу. Эти ограничения делают «Мир» менее привлекательной для тех, кто регулярно осуществляет международные транзакции или часто находится за пределами России.

Современные технологии и возможности оплаты стали неотъемлемой частью нашей повседневной жизни. Однако недавно возникли проблемы с использованием платежных карт системы «МИР» для бесконтактной оплаты через мобильное приложение Sber Pay.

Отсутствие возможности получить карту «Мир» в иностранной валюте или привязать к ней валютные счета. При использовании рублевой карты за рубежом могут быть значительные потери из-за дополнительной конвертации.

Итак, несмотря на множество преимуществ, у платежной системы «Мир» есть определенные недостатки, которые ограничивают ее эффективность и удобство использования, особенно за пределами России.

Банки активно выдают людям дебетовые карты. И если рассматривать, из чего складывается доход банка, то это также важное направление. Поэтому многие стремятся сделать как можно больше клиентов зарплатными или пенсионными, чтобы они на постоянной основе пользовались платежными средствами.

В основном прибыль складывается за счет процентов, которые получает банк за то, что его клиент просто расплачивается карточкой в магазине. Это может быть 1-2% от суммы. Поэтому даже если карточка не сопровождается платой за обслуживание, банк все равно получает прибыль, причем пассивную. Если клиент совершает платежи, то он платит комиссию, что также формирует доход банка. Рассмотрим комиссионные доходы ПАО «Сбербанк России» в таблице 6.

Таблица 6

**Структура и динамика комиссионных доходов в ПАО «Сбербанк России» за 2021-2023 гг., в млрд. руб.**

Комиссионные доходы (В млрд.руб.)	2021 г.	2022 г.	2023 г.	Изменения	
				Млрд. руб.	%
- Операции с банковскими картами:					
Эквайринг, комиссии платежных систем и прочие аналогичные комиссии	312,2	415,7	411,7	99,5	131,9
Комиссии, связанные с обслуживанием банковских карт	67,3	61,9	62,1	-5,2	92,3
Прочее	6,7	5,3	17,8	11,1	265,7
Расчетно-кассовое обслуживание	251,6	265,7	283,8	32,2	112,8
Операции клиентов с иностранной валютой и драгоценными металлами	57,0	55,6	80,4	23,4	141,1
Комиссии по документарным операциям и прочим обязательствам кредитного характера	27,7	30,5	36,0	8,3	129,9
Агентские комиссии	14,9	10,0	8,6	-6,3	57,7
Комиссии по брокерским операциям с ценными бумагами и товарами, по депозитарному обслуживанию, комиссии, связанные с инвестиционным бизнесом	16,0	16,6	7,2	-8,8	45
Прочее	21,9	37,3	33,0	11,1	150,7
<b>Итого комиссионных доходов</b>	<b>775,3</b>	<b>898,6</b>	<b>940,6</b>	<b>165,3</b>	<b>121,3</b>

В отчетном 2023 году в сравнении с 2021 годом больше всего комиссионные доходы возросли по статье операции клиентов с иностранной валютой и драгоценными металлами (на 41%) такое увеличение может означать рост спроса на услуги среди клиентов банка. Это может быть связано с увеличением объема торговли иностранной валютой и драгоценными металлами, а также с повышением интереса к инвестициям в эти активы. Увеличение комиссионных доходов также может свидетельствовать о более активной деятельности клиентов на финансовых рынках и увеличении объема сделок, что может быть хорошим сигналом для банка.

С положительной стороны себя показали комиссии, связанные с обслуживанием банковских карт в 2023 году, произошло снижение комиссионных доходов на 8%. Банк мог снизить комиссии за обслуживание карт, чтобы сохранить конкурентоспособность и привлечь/удержать клиентов или появление новых бесплатных или более дешевых банковских продуктов (например, бесплатные дебетовые карты). Так же снизились агентские комиссии на 43% Сбер мог выбрать другую бизнес-модель и перейти к прямым продажам финансовых продуктов без участия агентов т.е. переориентация на развитие собственных каналов дистрибуции (интернет-банк, мобильные приложения).

Таблица 7

**Структура и динамика комиссионных расходов в ПАО «Сбербанк», за 2021-2023 гг. в млрд.руб.**

Комиссионные расходы (В млрд.руб.)	2021 г.	2022 г.	2023 г.	Изменения	
				Млрд. руб.	%
Операции с банковскими картами:					
Комиссии платежным системам и прочие аналогичные комиссии	147,1	198,9	149,5	2,4	101,6
Расходы по программам лояльности	45,4	59,0	59,3	13,9	130,6
Прочее	10,7	12,4	14,0	3,3	130,8
Расчетные операции	7,1	7,4	6,2	-0,9	87,3
Операции клиентов с иностранной валютой	0,5	-	-	-	-
Прочее	11,9	16,7	14,5	2,6	121,8
<b>Итого комиссионных расходов</b>	<b>222,7</b>	<b>294,4</b>	<b>243,5</b>	<b>20,8</b>	<b>109,3</b>
<b>Чистые комиссионные доходы</b>	<b>552,6</b>	<b>604,2</b>	<b>697,1</b>	<b>144,5</b>	<b>126,1</b>

В отчетном 2023 году в сравнении с 2021 годом больше всего выросли расходы по программам лояльности, а точнее на 30%. На это могло повлиять увеличение числа участников программы лояльности. Чем больше клиентов участвует в программе, тем больше будет расходов на предоставление им различных бонусов и вознаграждений. С положительной стороны показала себя статья с расчетными операциями, расход на них снизился на 13%, что может говорить о том, что банк уменьшил комиссий за наличные расчеты. Увеличение чистых комиссионных доходов свидетельствует о росте активности банка и улучшении его финансового состояния.

Банки могут взимать плату за выпуск, обслуживание и перевыпуск карты, уведомления об операциях. Кроме того, у многих финансовых организаций есть платные подписки, программы страхования и прочие дополнительные услуги. Разбираемся, во сколько обходится обслуживание карты на примере Сбербанка.

Для большего понимания условий платежных карт «Мир» ПАО «Сбербанк России» проведем анализ стоимости обслуживания в таблице 8.

Таблица 8

**Тарифы платежных карт МИР в ПАО «Сбербанк России»**

Карта	Выпуск	Обслуживание	Уведомления
Кредитная			
«Кредитная СберКарта»	Бесплатно	0 руб.	0 руб.
Дебетовая			
«СберКарта»	Бесплатно	150 Р/мес.; Бесплатно при:	40 руб. в месяц. при зачислении



		- при покупках от 5 000 рублей - при зачислении заработной платы/стипендии/пенсии/социальных выплат на СберКарту или Платежный счет - при выпуске карты взамен дебетовой карты Maestro «Социальная» к тому же счету - наличии подписки «СберПрайм».	социальных выплат на СберКарту или Платежный счет  В остальных случаях 70 руб./мес.;
«Молодежная СберКарта» от 14 лет до 21 года		40 Р/мес. со 2-го месяца; Бесплатно при: - получение стипендии на карту; - покупках от 5 000 Р/мес.;	70 руб./мес.;
«СберКарта Мир для пособий и пенсии»		150 Р/мес.;	40 рублей в месяц
«Детская СберКарта» от 6 до 13 лет		0 руб.	0 руб.
«СберКарта Тревелл»		200 руб. в месяц	70 руб
«СберКарта для иностранцев»		150 руб. в месяц	70 руб. в месяц
«Золотая карта Аэрофлот»		7000 руб. в год.	0 руб.
Благотворительная карта «Подари жизнь»		450 руб. в месяц	70 руб. в месяц

За довольно короткий срок наблюдается стремительное развитие платежной системы, так же виден рост выпуска национальной платежной карты.

Однако национальная система «Мир» не смогла решить проблемы, такие как:

- несоответствие стоимости годового обслуживания с объёмом предоставляемых услуг. Плата за обслуживание карты «Мир» сопоставима с картами иностранных платежных систем, однако национальная карта «Мир» имеет более скудных объём предоставляемых услуг.

- Малая масштабность использования по сравнению с платежными карт других систем.

- Низкий уровень заинтересованности населения в платежных картах национальной системы «Мир».

Специалистами были точно обозначены проблемы НСПК и проводятся мероприятия по их устранению. Наблюдается рост количества точек, на базе которых, возможно, осуществления обслуживания карт национальной системы «Мир».

В настоящее время национальная система «Мир» получила развитие в следующих направлениях:

- Возможность получения бюджетных выплат физическим лицам на счета в коммерческих банках и на карты «Мир».

- Создание бонусной системы на базе платежной системы.

- Внедрение приложения Mir Pay

- Введение бесплатного обслуживания карты при условии соблюдения определенного уровня затрат по карте в месяц. (в ПАО «Сбербанк» это от 5 000 руб.)

Выделим три перспективные области развития по совершенствованию национальной системы платежных карт «МИР»:

1. Люди – пользователи продуктов и сервисов НСПК: быть неотъемлемой частью повседневной жизни человека.
2. Бизнес: быть передовым, надежным и выгодным технологическим и коммерческим партнером в развитии компаний различных отраслей экономики, включая социальную сферу.
3. Государство: быть партнером государства в создании и развитии инновационных платформенных финансово-технологических сервисов, обеспечивающих конкурентоспособность, безопасность и независимость розничных платежных услуг и развивающих доступность и адресность государственных сервисов для жителей Российской Федерации.

Проведение мероприятий по совершенствованию национальной системы платежных карт «МИР» является важным и необходимым шагом для развития финансовой инфраструктуры страны. Вот несколько причин, почему это важно:

- Совершенствование национальной системы платежных карт способствует улучшению эффективности и удобства использования платежных карт для населения. Это повышает уровень финансовой инклюзии и ускоряет процесс безналичных платежей.
- Повышение качества и надежности национальной системы платежных карт обеспечивает защиту интересов пользователей, предотвращает мошенничество и улучшает безопасность операций.
- Развитие национальной системы платежных карт способствует уменьшению зависимости от иностранных систем, что повышает финансовую независимость страны и обеспечивает устойчивость финансовой системы.
- Проведение мероприятий по совершенствованию национальной системы платежных карт способствует стимулированию конкуренции на рынке, что способствует развитию инноваций и улучшению качества услуг для пользователей.

Таким образом, проведение мероприятий по совершенствованию национальной системы платежных карт «МИР» не только способствует развитию финансовой системы страны, но и обеспечивает дополнительные преимущества для пользователей и в том числе для бизнеса.

### **Список использованной литературы**

1. Российская Федерация. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ // Текст: электронный // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс» (дата обращения: 25.12.2024). — Текст: электронный.
2. Российская Федерация. Законы. «О банках и банковской деятельности»: Федеральный закон от 02.12.1990 № 395-1// Российская Федерация. // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс» (дата обращения: 23.12.2024). — Текст: электронный.
3. Российская Федерация. Законы. «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» Федеральный закон от 10.07.2002 № 86-ФЗ// Справочно-правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс». (дата обращения: 25.12.2024). — Текст: электронный.
4. Российская Федерация. Законы. «О национальной платежной системе» Федеральный закон от 27.06.2011 № 161-ФЗ// Справочно-правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс». (дата обращения: 17.03.2024). — Текст: электронный.
5. Российская Федерация. Положение Банка России. «О порядке осуществления наблюдения в национальной платежной системе» от 25.06.2021 № 760-11 // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс». (дата обращения: 17.03.2024). — Текст: электронный.

6. Российская Федерация. Положение Банка России. «О требованиях к обеспечению защиты информации при осуществлении переводов денежных средств и о порядке осуществления Банком России контроля за соблюдением требований к обеспечению защиты информации при осуществлении переводов денежных средств» от 04.06.2020 № 719-П// Справочно-правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс». (дата обращения: 17.03.2024). — Текст: электронный.

7. Российская Федерация. Указание Банка России. «О регистрации Банком России организаций в качестве операторов платежных систем, включении иностранных организаций, являющихся операторами иностранных платежных систем, в реестр операторов иностранных платежных систем, о порядке ведения реестра операторов платежных систем и реестра операторов иностранных платежных систем». от 26.12.2019 № 5379-У // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс». (дата обращения: 17.03.2024). — Текст: электронный.

8. Балышева Е. В. Перспективы развития российской национальной платежной системы / Балышева Е. В., Семенюта О. Г. /развитие и взаимодействие реального и финансового секторов экономики в условиях цифровой трансформации. – Москва: Институт экономики, 2021. – С. 37-41. Текст: непосредственный.

9. Габидулина М. П. Основные направления стратегии развития национальной системы платежных карт «Мир» //Актуальные проблемы развития экономических, финансовых и кредитных систем. – Москва: ББК 65.261 А 43, 2022. – С. 21-23. Текст: непосредственный.

10. Донецкова О. Ю. Направления развития платежной системы «Мир» / Донецкова О. Ю., Иванова И. А /Сибирская финансовая школа. – Санкт-Петербург: Новосибирский государственный университет экономики и управления «НИНХ». – №. 2 2023. – №. 4. – С. 52-60. Текст: непосредственный.

11. Егоров Г. А. Национальная система платежных карт или российский платежный суверенитет / Егоров Г. А. /Москва: Вестник науки. 2023. – Т. 4. – №. 1 (58). – С. 22-27. Текст: непосредственный.

12. Кочиева Д. С. Платежные банковские карты и их использование в современной платежной системе /Кочиева Д. С./актуальные вопросы современной экономики Учредители: ООО "Институт развития образования и консалтинга". – №. 7. – С. 700-711. Текст: непосредственный.

13. Матьянова Е. С. Национальная система платежных карт: понятие и общая характеристика //Труды кафедры финансового права Российского государственного университета правосудия. – 2021. – С. 218-229. Текст: непосредственный.

14. Николаева Т. Н. Обзор стратегии развития национальной системы платежных карт в 2019-2021 гг. / Николаева Т. Н., Ключко В. А./экономика и управление: вызовы, проблемы, перспективы. –Москва. 2020. – С. 488-493. Текст: непосредственный.

15. Пашкова В. В. Система национальной платежной системы «МИР» //Большая экономическая конференция. – Санкт-Петербург. 2021. – Т. 3. – С. 35. Текст: непосредственный.

16. Платонова Ю.Ю. Совершенствование национальной системы платежных карт в России / Платонова Ю.Ю., Губарева А.В. /Теория и практика функционирования финансовой и денежно-кредитной системы России. Москва. – 2022. – С. 171-175. Текст: непосредственный.

17. Соколовская Л. Д. Развитие банковских платёжных систем в России (на примере платёжной системы «МИР») /Соколовская Л. Д., Адамкевичус К. Ю., Дружинин Н. С. /Научные исследования молодых ученых. – 2020. – С. 10-13. Текст: непосредственный.

18. Устенко Ю. К. Тенденции развития национальной системы платежных карт «МИР» в современных условиях //Вестник науки. – 2022. – Т. 4. – №. 3 (48). – С. 119-126. Текст: непосредственный.

19. Официальный сайт Платежной системы «Мир» [Электронный ресурс]. URL: <https://super.mironline.ru/> (дата обращения: 14.12.2023). — Текст: электронный.

20. Официальный сайт Банка России [Электронный ресурс]. URL: <https://cbr.ru/finorg/foinfo/reports/?ogrn=1027700132195> (дата обращения: 06.03.2024). — Текст: электронный.

**УДК 336.71, 336.74**

### **Условия финансово-экономического роста в регионах России**

*Аветисян Эмиль Самвелович,*

*Студент Волгоградского института управления «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации»*

*Назарова Юлия Николаевна,*

*доцент Волгоградского института управления «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации»*

**Аннотация:** Статья раскрывает значение региональной экономической активности для общего экономического роста государства. Рассматриваются механизмы финансово-экономического регулирования, включая регулирование, направленное на устранение дисбаланса между регионами, межбюджетное распределение, налоговые льготы и программы поддержки, а также создание благоприятного инвестиционного климата. В статье выявляются проблемы и факторы, сдерживающие развитие финансово-экономического роста и направления его совершенствования с учетом национальной специфики.

**Ключевые слова:** регулирование, поддержка, экономика, финансы, регионы, программы, стабильность.

Поддержание экономического роста - одна из главнейших целей макроэкономической политики государства. Государственное финансовое регулирование экономики – это процесс целенаправленного и последовательного применения государством форм и методов финансового воздействия на субъекты хозяйствования для оказания влияния на макроэкономическое равновесие развития экономики на каждом конкретном этапе ее функционирования [5, с. 11].

Актуальность исследования обусловлена необходимостью изучения механизмов государственного регулирования, влияющих на экономический рост в регионах России, что важно для обеспечения сбалансированного, устойчивого национального развития.

Научная новизна работы состоит в разработке новых теоретических подходов и практических рекомендаций, направленных на повышение эффективности экономического роста регионов. В исследовании представлено новое понимание экономического роста, подчеркивающее его долгосрочную устойчивость и равновесие.

Практическая значимость исследования заключается в разработке рекомендаций по совершенствованию механизмов регулирования и стимулирования экономического роста. Эти предложения ориентированы на устранение дисбалансов в развитии регионов и могут быть применены в национальной практике для достижения устойчивого экономического роста. Особое внимание уделено изучению факторов, определяющих экономическое развитие регионов, с учетом их специфики.

Государство играет ключевую роль в обеспечении экономического роста регионов, что, в свою очередь, оказывает значительное влияние на общий экономический потенциал страны. Рассматривается несколько ключевых факторов, которые напрямую влияют на развитие и конкурентоспособность региональных экономик. Инновации являются одним из главных факторов развития материальной и духовной культуры общества, включая

экономику, как основную составную часть. Внедрение новых технологий и идей служат движущей силой общественного производства и основой научно-технического прогресса. В современных условиях инвестиции также выступают ключевыми факторами экономического развития России. Для регионов России это особенно важно, поскольку отсутствие притока инвестиций ведет к стагнации и снижению конкурентоспособности. Инвестиции в человеческий капитал и технологии повышают производительность, модернизируя подходы к источникам роста. Человеческий капитал представляет собой экономическую ценность навыков и опыта работников, включая образование, квалификацию, здоровье, сегодня присутствует недооценка этого фактора из-за роста своей нестабильности. Важным фактором экономического роста является предпринимательство. Этот фактор характеризуется высокой мобильностью и способностью к быстрой адаптации в изменяющихся рыночных условиях. Развитие предпринимательской деятельности создает фундамент для формирования благоприятных условий устойчивого развития экономики региона. Построение цифровой экономики является стратегической целью России. В будущем международная конкурентоспособность будет во многом зависеть от скорости внедрения цифровых технологий в производственные процессы. Построение цифровой экономики на региональном уровне способствует развитию новых бизнес-моделей, повышению конкурентоспособности, увеличению производительности, улучшению финансовых показателей.

Экономический рост страны во многом обеспечивают регионы и города с высокой концентрацией производительных мощностей, научных учреждений, квалифицированного персонала и развитой инфраструктуры. Региональная экономическая активность является важным фактором общего экономического роста государства. Финансовые организации и рынок в целом испытывают колоссальное потрясение из-за санкций против крупнейших институтов и заморозки активов за рубежом. Ухудшение экономической ситуации и снижение доходов негативно влияют на кредитоспособность граждан и бизнеса, что создает угрозы финансовой устойчивости организаций. В этих условиях требуется укрепление кредитного потенциала и доступности финансовых инструментов для поддержки российской экономики в процессе ее структурной трансформации. Структурная трансформация будет связана со значительно возросшими потребностями в инвестициях, которые могут существенно различаться по отраслям и регионам, и ростом роли долевого капитала в финансировании инвестиций бизнеса [1, с. 6]. В сложившихся условиях развитие государства во многом зависит от глубины проникновения цифровых инноваций на финансовый рынок [3, с. 76]. Современное экономическое развитие отличается значительными региональными диспропорциями, где одни регионы демонстрируют высокий уровень социально-экономического развития, а другие значительно отстают. Финансово-экономическое регулирование, учитывающее региональную специфику, способствует устранению межрегиональных дисбалансов и устойчивому развитию. Основные механизмы включают межбюджетное распределение, налоговые льготы, субсидии и программы поддержки, влияющие на экономические условия в регионах. Важным является создание благоприятного инвестиционного климата путем снижения административных барьеров, защиты прав инвесторов и упрощения бизнес-процедур. Эффективное регулирование обеспечивает регионам ресурсы для реализации стратегий экономического роста, что в свою очередь укрепляет национальную экономику.

Значительные межтерриториальные различия остаются ключевой проблемой, сдерживающей устойчивое развитие и улучшение качества жизни. Государственная экономическая политика должна быть направлена на снижение дисбаланса в уровнях развития центра и периферии, учитывая различия в доходах населения как одну из причин неравенства. Высокие доходы, сосредоточенные в Москве, Санкт-Петербурге и природно богатых северных и восточных регионах, подтверждают существующие экономические дисбалансы на региональном уровне, где эти территории демонстрируют наиболее динамичный экономический рост. В условиях таких различий возникает необходимость в

поиске новых форм экономических отношений. Совершенствовании управленческих механизмов и диверсификации производственных систем. Потенциал традиционных факторов роста практически исчерпан, что обуславливает необходимость разработки новых источников развития. Устойчивый экономический рост регионов возможен через консолидацию ресурсов, обновление управленческих подходов и эффективное государственное регулирование. Важным элементом становится разработка комплексной стратегии социально-экономического развития, учитывающей территориальные особенности и текущую экономическую ситуацию. Очевидно, что наиболее эффективен подход, при котором есть целевые программы развития территории, предусматривающие не только увеличение доли бюджетных средств, приходящихся на каждого ее жителя, но и стимулирование конкретного вида деятельности, развития инфраструктуры [4, с. 29]. В сложившейся ситуации актуальным вопросом является изучение регионального социально-экономического развития [2, с. 643]. В этом контексте Волгоградская область представляет собой пример региона, в котором осуществляется регулирование экономики через совершенствование налоговой политики, привлечение инвестиций и поддержку предпринимательства. Несмотря на сложную внешнеэкономическую ситуацию, прогноз социально-экономического развития Волгоградской области на 2024-2026 годы указывает на сохранение положительной динамики. Комплексный подход и поддержка промышленности, строительства и инвестиций позволит Волгоградской области укрепить свои позиции как важного аграрно-промышленного центра. Государственная поддержка и эффективная реализация инвестиционных проектов создадут условия для устойчивого экономического роста, решения внутренних задач региона, что укрепит региональную и национальную экономику.

Правительство Российской Федерации ежегодно финансирует широкий спектр программ, направленных на повышение качества жизни населения и развитие различных мер. Особую роль в этом процессе играют государственные программы РФ, которые рассматриваются как важнейшие инструменты управления и стимулирования регионального развития, способствующие решению социально-экономических задач на местах.

#### **Список используемой литературы**

1. Банк России. Основные направления развития финансового рынка РФ на 2023 г. и период 2024 и 2025 гг., Москва, 2022. - с. 6.
2. Беликова, Е. В. Региональные особенности социально-экономического развития Волгоградской области в условиях пандемии / Е. В. Беликова, Е. Ю. Чернявская, Л. В. Шамрай-Курбатова // Экономика, предпринимательство и право. – 2021. – Т. 11, № 3. – С. 643-656.. – DOI 10.18334/epp.11.3.111631
3. Зеленева, Е.С. Оценка характеристик, сфер и границ применения цифровых инноваций в финансовом секторе / Е.С. Зеленева. - DOI: <https://doi.org/10.26794/2587-5671-2023-27-2-76-86> // Финансы: теория и практика/Finance: Theory and Practice. - 2023. - № 27(2). - С. 76-86. - URL:<https://financetr.fa.ru/jour/article/view/2080/1157>
4. Финансовые и денежно-кредитные методы регулирования экономики / Учебное пособие // Под ред. Л. И. Юзвович, Н. Н. Мокеевой. - 2020. - с. 11.
5. Финансовые и денежно-кредитные методы регулирования экономики. Теория и практика / Учебник для вузов под редакцией М. А. Абрамовой, Л. И. Гончаренко, Е. В. Маркиной, М: - Юрайт, 2021. - с. 29.

**Потребительский кредит, его организация и перспективы развития в России (на примере ПАО «Сбербанк России»)**

*Гераева Милана Руслановна, студентка*

*АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

*Научный руководитель: Чернявская Екатерина Юрьевна,  
к.с.н., доцент кафедры Финансово-экономических дисциплин  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Актуальность.** В статье дается анализ развития потребительского кредитования, его организация и перспективы на примере ПАО «СБЕРБАНК РОССИИ». Выявляются основные проблемы и предлагаются мероприятия.

**Ключевые слова.** Потребительское кредитование, кредитование физических и юридических лиц, потребительский кредит, федеральный закон, банк.

Потребительское кредитование физических лиц – самый распространенный вид кредитования в России. С каждым годом объемы потребительских кредитов растут, также и увеличивается доля проблемных кредитов. Несмотря на прогрессивные изменения в действующем законодательстве и постоянном усовершенствовании процесса кредитования, все еще есть неразрешенные вопросы.

В современных условиях, роль потребительского кредитования в России значительно возрастает под влиянием финансовой глобализации и макроэкономической ситуации. Его развитие является одним из главных условий функционирования банковской системы в целом, а также необходимостью для экономического развития страны.

Развитие потребительского кредитования и его динамика зависит от степени заинтересованности коммерческих банков в розничном кредитовании, ресурсного обеспечения кредитных операций, а также спроса населения на кредиты. При этом возможности и желание граждан пользоваться банковскими кредитами зависит от параметров макроэкономического развития страны.

В современной экономике, кредитование является одним из основных условий экономического кредитования физических и юридических лиц. С каждым годом, банки увеличивают свои возможности, идут в ногу со временем, дополняют новыми видами и условиями свою линию кредитования.

Внедряются новые технологии, способствующие минимизировать затраченное время клиентов. Клиенты могут, не выходя из дома подавать заявку на кредит, оплачивать его через свое мобильное устройство и т.д. [7, ст. 12]

Объектами потребительского кредитования традиционно являются продажа торговыми организациями товаров и услуг с отсрочкой платежа или предоставление кредитными организациями ссуд с целью приобретения каких-либо нужд.

Потребительский кредит — это вид кредита, который предоставляется физическим лицам для покупки товаров или услуг. Обычно потребительский кредит выдается на короткий срок и под более высокую процентную ставку, чем другие виды кредитов.

Потребительский кредит позиционируется непосредственно как кредит на потребительские нужды. Он предоставляется в нескольких формах: наличной, безналичной и товарной. Кредит в наличной и безналичной форме обычно выдается банковскими организациями под определённые условия. Рассмотрение таких заявок занимает до трёх дней, так как проверяются личные данные и платёжеспособность клиентов.

Финансирование расходов населения, направленное на удовлетворение потребительских потребностей, является основной целью потребительского кредитования.

Объектами потребительского кредитования могут быть товары (в том числе предметы длительного пользования), услуги (медицинские, туристические, образовательные и другие), деньги. Потребительский кредит является средством удовлетворения различных потребительских нужд населения.

Субъектами потребительского кредита, с одной стороны, выступают кредиторы (коммерческие банковские организации, специальные учреждения потребительского кредитования, торговые предприятия и прочие небанковские кредитные организации), а с другой стороны - заёмщики (население).

Заёмщик – физическое лицо, обратившееся к кредитору с намерением получить, получающее или получившее потребительский кредит (заем).

Кредитор – предоставляющая или предоставившая потребительский кредит кредитная организация, предоставляющие или предоставившие потребительский заем кредитная организация и не кредитная финансовая организация, которые осуществляют профессиональную деятельность по предоставлению потребительских займов, лица, осуществляющие деятельность по предоставлению кредитов (займов) физическим лицам в целях, не связанных с осуществлением ими предпринимательской деятельности, и обязательства заёмщиков по которым обеспечены ипотекой, а также лицо, получившее право требования к заёмщику по договору потребительского кредита (займа) в порядке уступки, универсального правопреемства или при обращении взыскания на имущество правообладателя.

Сущность потребительского кредитования отражена в его названии – данный вид кредита всегда связан с удовлетворением потребительских нужд заёмщика. Современные экономисты дают разнообразные определения понятию «потребительское кредитование».

Потребительский кредит можно рассматривать, как самостоятельную форму кредитования и как один из видов банковского кредитования.

Как самостоятельная форма кредитования, потребительский кредит представляет собой кредитные отношения между заёмщиком и кредитором, направленные на удовлетворение потребительских нужд. [9, ст. 54] При этом заёмщиком выступает физическое лицо, а в качестве кредитора могут выступать как физические лица, так и организации. Ключевым моментом в данном случае будет удовлетворение различных потребностей заёмщика.

Можно выделить следующие особенности потребительского кредита, представленные на (Таблица 1).

Таблица 1

#### Особенности потребительского кредита

Показатель	Характеристика
Цель кредита	потребительский кредит может быть использован заёмщиком только в целях приобретения товаров (работ, услуг) для личных бытовых и иных аналогичных нужд, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности.
Субъекты кредита	в качестве кредитора выступает кредитная или иная коммерческая организация, в то время как заёмщиком всегда выступает физическое лицо.

Специфика различных проявлений видов кредитов населению и их взаимосвязь ведёт к необходимости его упорядочения и классификации.

С учётом различия кредиторов можно выделить формы прямого и косвенного кредитования населения на потребительские цели.

При предоставлении прямого банковского кредита заключается кредитный договор между банком и заёмщиком – пользователем ссуды. Косвенный банковский кредит предполагает наличие третьей стороны в кредитных отношениях банка с клиентом, в качестве которой чаще всего выступают предприятия розничной торговли.



Существует большое множество форм, видов и классификационных факторов потребительских кредитов, это сделано банковскими учреждениями для того, чтобы каждый заёмщик смог подобрать под себя выгодное предложение, которое максимально смогло бы подойти его предъявляемым требованиям.

Необходимость потребительского кредитования зависит не только от нужд населения, но и от получения прибыли банковскими организациями. Тем самым, банки различными способами привлекают новых клиентов, а также стараются не потерять уже имеющихся. [8, ст. 15] Но и много усилий уходит на преодоление проблем потребительского кредитования (невозврат кредитов, инфляция, ведение кредитной истории, конкуренция банков, недостаточная капитализация банков, слабое обеспечение кредитов, снижение доверия заёмщиков к банкам и др.).

Потребительское кредитование регламентируется параграфом 2 главы 42 ГК РФ. [1] Положения о кредитном договоре в соответствии с п. 2 ст. 819 ГК РФ регулируются также общими положениями договора займа, если правилами о кредитном договоре не предусмотрено иное, а также если иное не вытекает из существа кредитного договора.

Помимо ГК РФ [1], отношения по поводу потребительского кредитования регламентируются и иными законодательными актами, среди которых особое место занимает Федеральный закон «О потребительском кредите (займе)» [4]. Именно данный законодательный акт регулирует отношения, которые возникают в связи с предоставлением физическому лицу потребительского кредита в целях, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности, на основании кредитного договора. В указанном законодательном акте также содержатся положения об исполнении кредитного договора, на основании которых был предоставлен потребительский кредит.

Также такие важные для рассматриваемой сферы акты, как Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» от 21.12.2013 № 353-ФЗ [2] и Федеральный закон «О Центральном банке РФ (Банке России)» от 10.07.2002 № 86-ФЗ [3]. Так, в первом из названных законов имеется положение о том, что банковские операции выражаются в предоставлении кредитов физическим лицам, о процентных ставках по договору кредита, об обеспечении возврата кредита, о существенных условиях кредитного договора.

Кроме того, Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» от 02.12.1990 № 395-1 [2] устанавливает положения и требования к осуществлению деятельности кредитными организациями, видам, порядку осуществления банковских операций и сделок, а также осуществления защиты интересов клиентов кредитных организаций.

С целью обработки, хранения и раскрытия данных по потребительским кредитам, определяющей оперативность выполнения физическим лицом (заёмщиком) собственных обязательств согласно договору кредита, установлен Федеральный закон «О кредитных историях» от 30.12.2004 № 218-ФЗ, однако стоит отметить, что влияние указанного законодательного акта является ограниченным из-за добровольного характера предоставления заёмщиком сведений о себе.

Основу программы потребительского кредитования составляет банковский кредитный продукт. Каждый из банковских кредитных продуктов реализуется по средствам определённых программ кредитования.

В современных условиях повышению качества жизни российских граждан со стороны правительства Российской Федерации уделяется большое внимание. Это касается тех общественных условий, в которых живёт человек: уровня потребления материальных и духовных благ и услуг, развитости сферы образования, культуры, медицинского обслуживания, уровня налогообложения физических лиц, состояния окружающей среды. [9, ст. 64]

Сегодня потребительское кредитование достаточно развито. Банки предлагают клиентам различные программы, где можно подобрать займ исходя из индивидуальных потребностей. Потребительские кредиты делятся на следующие виды:

1. По виду кредитора. К данному пункту относятся организации, которые выдают денежные средства на различные цели: банки, ломбарды, торговые.

2. По виду заёмщика. Пункт подразделяется на следующие критерии: кредит предоставляется любой группе лиц, являющихся гражданами РФ, определённой группе лиц (предприниматели), особым (лица, которые исправно выплачивают долг и получают от банка различные бонусы на второй и последующие займы), молодые семьи, социально незащищённые группы лиц (работающие и неработающие пенсионеры). [14, ст. 98]

3. По обеспечению. В данном случае банк требует от заёмщика гарантии на возврат, оформляя в качестве залога движимое либо недвижимое имущество. Чаще всего под обеспечение попадают потребительские кредиты свыше 500 тысяч рублей. Займы, не подразумевающие обеспечения, как правило, небольшие — от 10 до 500 тысяч. Здесь от заёмщика требуют только справку о доходах, но в современной тенденции банки пренебрегают данным правилом и предоставляют программы, которые требуют от заёмщика только документ удостоверения личности.

4. По способу погашения. Существует три основных вида — аннуитетный, дифференцированный и разовый. Аннуитетный подразумевает под собой, что сумма для погашения не изменяется на протяжении всего действия кредитного договора [6, с. 11]. Простыми словами — клиент ежемесячно вносит фиксированную сумму, в которую входят проценты, пени по просрочкам (если таковые имеются) и части суммы, которые направляются на погашение «тела кредита» (сумма без учёта процентов и штрафов). Дифференцированный подразумевает под собой, что общая сумма кредита делится на равные части с учётом периодичности погашения. Если посмотреть на график такого платежа, то можно сделать вывод, что заёмщик выплачивает основной долг и начисленные проценты. Проценты в свою очередь начисляются на остаток основного долга. По мере того, как клиент погашает долг, ежемесячная сумма платежа соответственно уменьшается.

5. Направленность. По направленности потребительские займы можно разделить на целевые и нецелевые. Нецелевой кредит на неотложные нужды характеризуется тем, что заёмщик может потратить денежные средства куда угодно. Целевой кредит подразумевает то, что заёмщик берёт денежные средства на приобретение конкретного товара и услуги, например, автомобиля, жилого дома, бытовой техники, оплату образовательных и медицинских услуг и так далее. Как правило, банки не дают деньги на руки заёмщику, а перечисляют их на счёт продавца. Если выдача наличных была, то потребуются предоставить банку квитанции, что средства были направлены на конкретную цель.

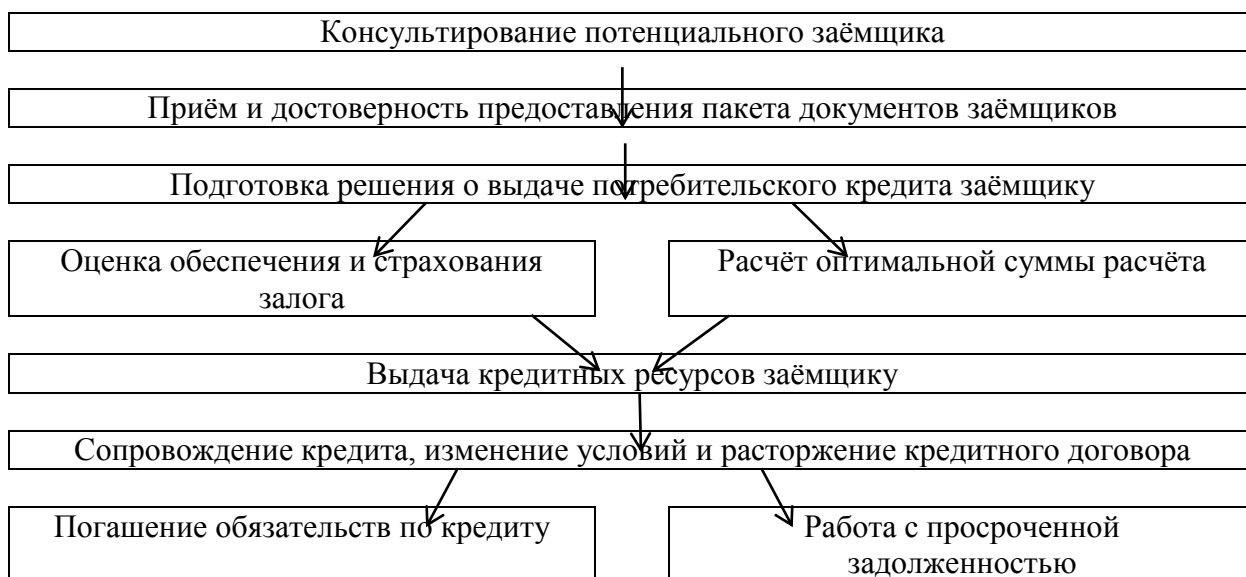
Таблица 2.

### Классификация потребительского кредита

Классификационный признак	Характеристика
По виду обеспечения обязательств заёмщика	– без обеспечения – с обеспечением
По принадлежности кредитуемого предмета к группе товаров и услуг	– товары в кредит – услуги в кредит
По скорости и содержанию процедуры предоставления кредита	– Экспресс-кредиты – Классические кредиты
По кратности предоставления кредита	– Единовременные кредиты – Предоставляемые по возобновляемой линии
По срокам предоставления кредита	– Краткосрочные (до 1 года) – Среднесрочные (до 5 лет) – Долгосрочные (более 5 лет)
По возрастной категории	– Молодёжные кредиты – Пенсионные кредиты – Кредиты на обучение

По значению процентной ставки кредитования	– Недорогие: до 10% годовых – Умеренно дорогие: от 10 до 30 % годовых – Дорогие: свыше 30% годовых
По способу погашения кредита	– Погашаемые аннуитетно – Погашаемые единовременно – Погашаемые по индивидуальной схеме
Целевые кредиты	– По определению целей кредитования – Нецелевые кредиты

В зависимости от скорости рассмотрения кредитной заявки потребительские кредиты подразделяют на экспресс кредиты, при которых решение о кредитовании принимается за короткий промежуток времени в течении 15 минут - 1 часа, а также классические потребительские кредиты, по условиям которых решение о кредитовании может приниматься в течении 2 - 14 дней. Также присутствуют и другие классификации потребительских кредитов.



**Рис. 1. Механизм потребительского кредитования**

Банк предоставляет потребительский кредит следующим образом:

1. Выдача кредита осуществляется на основании кредитного договора, в котором указаны все условия возврата.
2. Деньги выдаются под проценты, установленные банком.
3. Заёмщик предварительно знакомится с тарифами.
4. Деньги выдаются на определённый срок, обычно до 5 лет, а для зарплатных клиентов — до 7 лет.
5. Погашение задолженности проводится по графику, заёмщик вносит ежемесячные платежи.
6. При просрочке банк применяет пени, размер которых прописан в кредитном договоре.

Из этого можно сделать вывод, что сегодня потребительское кредитование достаточно развито. Банки предлагают клиентам различные программы, где можно подобрать займ исходя из индивидуальных потребностей. Потребительский кредит делится на 5 основных видов. Потребительские кредиты бывают целевые и нецелевые, залоговые и без залоговые. По сроку рассмотрения заявки их можно разделить на экспресс-кредиты и классические.

Рассмотрим практику организации потребительского кредитования в ПАО «Сбербанк России»

Банк ПАО «Сбербанк России» предлагает своим клиентам следующие основные виды потребительских кредитов (Таблица 3). [19]

**Виды потребительских кредитов в ПАО «Сбербанк России»**

Название продукта	Максимальная сумма, руб.	Максимальный срок, лет	Процентная ставка, % годовых	Требования к заемщику
Кредит на любые цели	30 000 000 рублей	5 лет	от 16,9 %	Паспорт РФ, от 18 до 80 лет на момент полного погашения кредита, стаж работы от 6 месяцев
Автокредит	10 000 000 рублей	7 лет	16,6 – 24%	Паспорт РФ, постоянная регистрация в регионе банка, заемщик старше 21 года и на момент окончания кредитного договора не старше 73 лет.
Кредит для молодёжи	5 000 000 рублей	5 лет	от 16,3 %	Паспорт РФ, от 18 до 80 лет на момент полного погашения кредита, стаж работы от 6 месяцев

Механизм потребительского кредитования в Сбербанке представляет собой комплекс мер и процедур, направленных на предоставление заемных средств физическим лицам для удовлетворения их текущих потребностей. Этот механизм включает в себя несколько этапов:

1. Подача заявки на кредит:

Клиент обращается в банк с заявкой на предоставление потребительского кредита. Заявка может быть подана как в отделении банка, так и через интернет-банкинг или мобильное приложение.

Документы для заявки на потребительский кредит: справка о доходе по форме 2 – НДФЛ или по форме банка, выписка с зарплатной карты, заверенная копия трудовой книжки, водительское удостоверение, документы на автомобиль (ПТС или свидетельство о регистрации транспортного средства), ИНН, СНИЛС, полис ОМС, диплом о высшем или среднем профессиональном образовании.

В некоторых случаях могут понадобиться:

- военный билет (для лиц призывного возраста, до 27 лет), при отсутствии такового – приписное свидетельство или иные документы, которые могут подтвердить наличие у заемщика отсрочки от прохождения службы в армии;

- копия свидетельства о заключении/расторжении брака;

- копия свидетельства о праве собственности на недвижимое имущество.

Если заемщик ведет деятельность как индивидуальный предприниматель, то ему потребуется предоставить в банк следующие дополнительные документы:

- копия налоговой декларации по упрощенной системе налогообложения или налоговой декларации по форме 3-НДФЛ;

- подлинник и нотариально удостоверенная копия свидетельства о государственной регистрации физического лица в качестве ИП;

- выписки из обслуживающих банков по расчетным счетам ИП.

2. Рассмотрение заявки:

Банк проверяет предоставленные клиентом данные и принимает решение о возможности предоставления кредита. При этом учитывается кредитная история клиента, наличие у него других кредитов и займов, уровень доходов и расходов, а также иные факторы.

Основные документы для проверки банком являются:

- заявление в БКИ — это документ, который отправляется в бюро кредитных историй с целью исправления ошибочных данных или изменения кредитной истории.

- согласие на обработку персональных данных — это документ, который подтверждает ваше разрешение банку или другой организации на сбор, хранение и использование ваших личных данных.

- анкета-заявление — это форма, которую необходимо заполнить для получения банковской услуги, такой как открытие счёта, оформление кредита или карты. Она содержит информацию о клиенте, его паспортные данные, контактные данные и другие необходимые сведения.

Эти документы необходимы для выполнения требований законодательства, идентификации клиента, оценки рисков сотрудничества и предоставления банковских услуг.

Перспективы развития потребительского кредитования в ПАО «Сбербанк России» связаны с активным развитием и расширением спектра кредитных продуктов и услуг для физических лиц.

Сбербанк стремится удовлетворить разнообразные потребности своих клиентов, предлагая кредиты на покупку жилья, автомобилей, образование, отдых и другие цели.

В результате анализа потребительского кредита можно выявить проблемы потребительского кредита для банка:

1. Риск непогашения кредита – заемщики могут не выплатить долг, что приведет к убыткам банка;

2. Конкуренция – другие банки предлагают более выгодные условия, что приводит к потере клиентов;

3. Регулирование – банки должны соблюдать множество регулятивных требований, что требует затрат и усилий;

4. Технологические изменения – банковская отрасль постоянно меняется, банки должны адаптироваться к новым технологиям;

5. Снижение прибыли – если процентные ставки низкие, банк теряет часть прибыли.

Перспективой для более активного развития ПАО «Сбербанк России» нужно достигнуть путем реализации следующих мер:

1. Постоянное обучение и повышение мотивации сотрудников: Сотрудники банка, занимающиеся потребительским кредитованием, должны постоянно обучаться и повышать свою квалификацию. Это может включать в себя обучение новым продуктам, техникам продаж, а также развитие навыков общения с клиентами.

Банку следует разработать систему мотивации для своих сотрудников, которая будет стимулировать их к более эффективному выполнению своих обязанностей и улучшению качества обслуживания клиентов. Банк может создать различные мотивации для своих работников, такие как:

– бонусы за создание и продвижения своего банковского продукта;

– программы обучения и развития, которые помогут сотрудникам повышать свою квалификацию и продвигаться по карьерной лестнице;

– бонусы за внедрение своего более удобного использование банковского приложения;

– льготы и скидки на услуги банка для сотрудников и их семей;

Банк должен постоянно анализировать и улучшать свои процессы кредитования, чтобы сделать их более эффективными и удобными для клиентов. Это может включать упрощение процедур, сокращение времени обработки заявок и улучшение качества документации.

2. Расширение возрастных рамок для получения кредита: Прежде всего, для создания данной категории кредитования банку необходимо проанализировать какие возрастные группы чаще обращаются за кредитами.

Проведя анализ, банк выяснил, что есть большое количество обращений к ним пожилых людей по оформлению кредитов. Средний возраст заемщиков – 66 лет. Более половины всех заявок (71%) приходится на семейные пары. На долю незамужних женщин и неженатых мужчин приходится 16% заявок. Остальные 13% заемщиков — люди в разводе.

На 2024 год ожидаемая продолжительность жизни в России вырастет с 72,7 до 78 лет. На основе полученных данных банку рекомендуется создать новые продукты, которые будут более привлекательными для пожилых людей.

Например, это могут быть кредиты с более низкими процентными ставками или более длительными сроками погашения.

Чтобы более подробно узнать об условиях и требованиях пенсионного кредита можно рассмотреть в таблице 4.

Таблица 4

**Пенсионный кредит: условия, проценты и требования**

Вид продукта	Максимальная сумма	Максимальный срок	Процентная ставка	Требования к заемщику
Пенсионный кредит	1 500 000 рублей	15 лет	16 %	Паспорт РФ, постоянная регистрация в регионе банка, пенсионное удостоверение

Преимущества пенсионных кредитов включают:

- Пониженная процентная ставка по сравнению с обычными кредитами.
- Возможность получения дополнительных льгот и скидок от банков и партнёров.
- Гибкие условия кредитования, такие как отсутствие необходимости предоставлять справку о доходах или возможность получения кредита без залога.
- Возможность использования кредитных средств на различные цели, связанные с улучшением жилищных условий, оплатой образования, лечения или отдыха.

При оформлении кредитного договора пожилому человеку также нужен поручитель в случае непредвиденных ситуациях. Банк также должен улучшить качество обслуживания пожилых людей, которые могут испытывать трудности в использовании банковских услуг.

Создание пенсионного кредита может дать банку следующие преимущества:

- Расширение клиентской базы за счёт привлечения людей старшего возраста.
- Возможность предложить дополнительные услуги и продукты, связанные с пенсионными накоплениями и инвестициями.
- Улучшение качества кредитного портфеля благодаря снижению рисков невозврата кредитов из-за стабильного дохода пенсионеров.

Пенсионный кредит также упростит выплату ипотеки пенсионеров. Это помогает заемщикам, которые рассчитывают погасить кредит после выхода на пенсию, так как выплата ипотеки может занимать много времени. Пенсионный кредит учитывает изменение материального положения заемщиков после достижения пенсионного возраста и предлагает специальный график платежей, который снижает общую переплату по кредиту.

3. Разработка нового кредитного продукта: Для повышения конкурентоспособности на рынке потребительских кредитов, ПАО «Сбербанк России» может предложить новые кредитные продукты, которые будут учитывать потребности различных групп населения.

Например, можно разработать кредитные продукты для студентов на любые расходы. В студенческие годы денег всегда не хватает, поэтому банк может выдавать кредит на покрытие расходов, таких как оплата колледжа/ ВУЗА или общежития.

Чтобы более подробно узнать об условиях и требованиях студенческого кредита можно рассмотреть в таблице 5.

**Студенческий кредит: условия, проценты и требования**

Вид продукта	Максимальная сумма	Максимальный срок	Процентная ставка	Требования к заемщику
Студенческий кредит	1 000 000 рублей	5 лет	17 %	Паспорт РФ, постоянная регистрация в регионе банка, справка об обучении.

Преимущества педагогического кредита:

- Отсутствие требования подтверждения дохода, в отличие от других видов кредитов.

- Возможность получения кредита для обучения в аккредитованных учебных заведениях с государственной лицензией.

- Льготные условия кредитования, включая отсрочку выплат основного долга на время учёбы и льготный период после окончания колледжа или вуза.

- Возможность выплаты кредита частями или досрочного погашения без штрафных санкций.

- Сопутствующий кредит на проживание, питание и другие нужды, который также предоставляется на льготных условиях.

- Возможность продления кредита на следующую ступень образования.

- Гибкие условия кредитования, позволяющие студентам с частичной занятостью самостоятельно справляться с выплатами.

- Возможность сохранения права на перевод на бюджетное место без необходимости выплаты оставшейся суммы кредита.

Выплачивать студент будет с подработок и стипендии. Важными требованиями будет стаж подработки не менее 6 месяцев и ежеквартально высылать банку документ об обучении в той или иной учебной организации.

В случае сдачи сессии на 4 и 5, студент может предоставить банк свою зачетную книжку, чтобы ему снизили процентную ставку от 0,1 до 1,5 %, или клиент может выбрать специальный промокод в магазинах спонсоров.

Если банк создаст специальные кредиты для студентов, то это может привлечь больше клиентов среди молодежи, которые в настоящее время не могут получить кредиты из-за отсутствия кредитной истории или маленького дохода. Это также может помочь студентам получить образование и начать свою карьеру, не беспокоясь о том, что они не смогут оплатить обучение или жилье. Кроме того, банк может получить дополнительную прибыль от процентов по этим кредитам.

Также вторым новым кредитом может быть. Специальный кредит для преподавателей, это может привлечь дополнительные средства в сферу образования и сделать доступ к кредитам более удобным для этой категории граждан.

Чтобы более подробно узнать об условиях и требованиях педагогического кредита можно рассмотреть в таблице 6.

**Педагогический кредит: условия, проценты и требования**

Вид продукта	Максимальная сумма	Максимальный срок	Процентная ставка	Требования к заемщику
Педагогический кредит	1 500 000 рублей	5 лет	16,5 %	Паспорт РФ, постоянная регистрация в регионе банка, справка о доходах.

Преимущества потребительского кредита для учителей могут включать:

- Возможность приобретения товаров и услуг, которые необходимы для повседневной жизни и профессиональной деятельности.

- Возможность улучшения жилищных условий, например, покупка бытовой техники, мебели или ремонт.

- Возможность оплаты образовательных курсов, тренингов или участия в конференциях для повышения квалификации и профессионального развития.

- Возможность инвестировать в своё здоровье, например, оплатить лечение или купить лекарства.

- Возможность путешествовать или организовать семейный отдых.

Благодаря таким действиям банк сможет привлечь к себе больше клиентов и более обширно развить профессию педагога ведь в настоящее время молодое поколение не хочет идти работать по данной профессии. Преимущества для банка от предоставления кредита преподавателям включают расширение клиентской базы, привлечение платёжеспособных заёмщиков и возможность предложить специальные условия кредитования.

Итак, в целом, развитие потребительского кредитования имеет как положительные, так и отрицательные стороны. С одной стороны, оно позволяет людям получить доступ к необходимым товарам и услугам, не откладывая их покупку на потом.

С другой стороны, высокие процентные ставки и переплата по кредитам могут привести к тому, что заёмщики оказываются в долгах и не могут выплатить свои кредиты вовремя. [8, ст. 65] Поэтому важно подходить к получению потребительского кредита осознанно и оценивать свои возможности перед подписанием кредитного договора.

Потребительское кредитование является в России одним из приоритетных направлений развития банковского сектора для стимулирования эффективности труда.

Для потребительского кредитования характерна тесная связь с розничной торговлей: с увеличением товарооборота растут объёмы кредитов, поскольку спрос на товары порождает спрос на кредиты, в свою очередь, рост кредитования населения расширяет его платёжеспособный спрос.

Существует большое множество форм, видов и классификационных факторов потребительских кредитов, это сделано банковскими учреждениями для того, чтобы каждый заёмщик смог подобрать под себя выгодное предложение, которое максимально смогло бы подойти его предъявляемым требованиям.

Потребительский кредит можно рассматривать, как самостоятельную форму кредитования и как один из видов банковского кредитования. Как самостоятельная форма кредитования, потребительский кредит представляет собой кредитные отношения между заёмщиком и кредитором, направленные на удовлетворение потребительских нужд.

Одним из основных рисков для заёмщиков является возможность неплатежей, что может привести к потере имущества или даже банкротству. Кроме того, высокие процентные ставки по потребительским кредитам могут привести к тому, что заёмщики будут выплачивать больше денег в виде процентов, чем они изначально планировали.

Для кредиторов же риски связаны с возможным мошенничеством со стороны заёмщиков, а также с невозможностью взыскания долгов в случае неплатежей. Кроме того, увеличение объёмов кредитования может привести к росту инфляции и другим экономическим проблемам.

Погашение кредита может производиться аннуитетными помесечными платежами либо по индивидуальной схеме. По просьбе заёмщика при наличии уважительных причин банк может предоставить рассрочку на погашение части кредита сроком до двух лет, которые, тем не менее, не освобождает заёмщика от ежемесячной уплаты процентов.

Отрицательные показатели для банка могут привести к снижению его финансовой устойчивости и платёжеспособности. Это может вызвать проблемы с выполнением обязательств перед клиентами, контрагентами и регуляторами.



Также есть положительные показатели для банка, связанные со средствами в банках, средствами физических лиц, выпущенными долговыми ценными бумагами и прочими обязательствами, приведут к следующим результатам.

Снижение зависимости от рыночного фондирования уменьшает риски рефинансирования. Средства клиентов хорошо диверсифицированы по структуре и срокам, что снижает риски.

Сотрудники банка, занимающиеся потребительским кредитованием, должны постоянно обучаться и повышать свою квалификацию. Банку следует разработать систему мотивации для своих сотрудников, которая будет стимулировать их к более эффективному выполнению своих обязанностей и улучшению качества обслуживания клиентов. Банк может создать различные мотивации для своих работников, такие как:

Банк должен постоянно анализировать и улучшать свои процессы кредитования, чтобы сделать их более эффективными и удобными для клиентов. Это может включать упрощение процедур, сокращение времени обработки заявок и улучшение качества документации.

Также создав специальные кредиты для студентов, то это поможет привлечь больше клиентов среди молодежи, которые в настоящее время не могут получить кредиты из-за отсутствия кредитной истории или маленького дохода. Это также может помочь студентам получить образование и начать свою карьеру, не беспокоясь о том, что они не смогут оплатить обучение или жилье. Кроме того, банк может получить дополнительную прибыль от процентов по этим кредитам.

Создав педагогический кредит, банк сможет привлечь к себе больше клиентов и более обширно развить профессию педагога ведь в настоящее время молодое поколение не хочет идти работать по данной профессии. Преимущества для банка от предоставления кредита преподавателям включают расширение клиентской базы, привлечение платежеспособных заёмщиков и возможность предложить специальные условия кредитования.

При создании пенсионного кредита банк также упростит выплату ипотеки пенсионеров. Это помогает заёмщикам, которые рассчитывают погасить кредит после выхода на пенсию, так как выплата ипотеки может занимать много времени. Пенсионный кредит учитывает изменение материального положения заёмщиков после достижения пенсионного возраста и предлагает специальный график платежей, который снижает общую переплату по кредиту.

Тем не менее, потребительский кредит остается важным инструментом для экономики, позволяя людям и предприятиям получать необходимые ресурсы для развития и роста. Важно, чтобы как заемщики, так и кредиторы понимали все риски и последствия использования потребительского кредита, чтобы принимать обоснованные решения и управлять своими финансами эффективно.

#### **Список используемой литературы**

1. Российская Федерация. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс» (дата обращения: 20.11.2024г.), Текст: электронный.

2. Российская Федерация. Законы. О банках и банковской деятельности: Федеральный закон от 02.12.1990 N 395-1 / Российская Федерация. Законы. — Консультант Плюс. // Компания «Консультант Плюс» (дата обращения: 20.11.2024г.), Текст: электронный.

3. Российская Федерация. Законы. О Центральном банке Российской Федерации (Банке России): Федеральный закон от 10.07.2002 N 86-ФЗ / Российская Федерация. Законы. — Консультант Плюс. // Компания «Консультант Плюс» (дата обращения: 01.12.2024г.), Текст: электронный.

4. Российская Федерация. Законы. О потребительском кредите (займе): Федеральный закон от 21 декабря 2013 г N 353-ФЗ / Российская Федерация. Законы. — Консультант Плюс. // Компания «Консультант Плюс» (дата обращения: 19.11.2024г.), Текст: электронный.

5. Российская Федерация. Законы. О защите прав потребителей: Закон Российской Федерации от 07.02.1992 N 2300-1 / Российская Федерация. Законы. — Консультант Плюс. // Компания «Консультант Плюс» (дата обращения: 25.11.2024г.), Текст: электронный.

6. Букирь, М. Я. Кредитная работа в банке: методология и учет / М. Я. Букирь. — 2-е изд. — Москва, Саратов: ЦИПСИР, Ай Пи Эр Медиа, 2019. — 239 с. — ISBN 978-5-4486-0808-7. — Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/86161.html> (дата обращения: 10.12.2024г.) Текст: электронный. Режим доступа: для зарегистрированных пользователей.

7. Сбербанк. О банке URL: <https://www.sberbank.com/ru/about> (дата обращения: 11.01.2024г.) Текст: электронный. Режим доступа: для всех пользователей.

8. Сбербанк. Сбербанк для физических лиц – банковские услуги URL: <https://www.sberbank.ru/ru/person> (дата обращения: 20.11.2024г.) Текст: электронный. Режим доступа: для всех пользователей.

9. Сбербанк. Кредит с минимальной процентной ставкой URL: <https://www.sberbank.com/ru/person/credits/money> (дата обращения: 20.11.2024г.) Текст: электронный. Режим доступа: для всех пользователей.

10. Банк России. Публичное акционерное общества «Сбербанк России» URL: [https://cbr.ru/banking\\_sector/credit/coinfo/?id=350000004](https://cbr.ru/banking_sector/credit/coinfo/?id=350000004) (дата обращения: 05.12.2024г.) Текст: электронный. Режим доступа: для всех пользователей.

## УДК 336.711

### Управление ликвидностью коммерческих банков как направление деятельности Банка России

*Мальшиева Елена Николаевна,  
кандидат экономических наук, доцент  
кафедры экономики и финансов Волгоградского  
института управления - филиала РАНХиГС  
Антюфеева Екатерина Владимировна,  
студент Волгоградского института  
управления - филиала РАНХиГС*

**Аннотация:** В современных условиях коммерческие банки сталкиваются с множеством вызовов и угроз, которые влияют на состояние их ликвидности. В статье рассмотрены факторы, влияющие на ликвидность коммерческого банка, проанализирована динамика ликвидности банковского сектора РФ за 2020–2024 гг. Выявлена роль Банка России в обеспечении ликвидности банковской системы.

**Ключевые слова:** коммерческий банк, Банк России, ликвидность, нормативы ликвидности.

Проблема управления ликвидностью коммерческих банков возрастает на фоне глобальных экономических изменений, связанных с последствиями финансовых кризисов, рыночными колебаниями, сложной геополитической обстановкой и изменениями в регуляторных требованиях Банка России. Основной целью управления ликвидностью на уровне Центрального банка является поддержание оптимального уровня ликвидности в

каждом коммерческом банке, из этой цели вытекают следующие приоритетные задачи управления ликвидностью:

- установление регулятивных норм и принципов, направленных на обеспечение необходимого уровня ликвидности и эффективное функционирование коммерческих банков;

- выбор и использование специализированных инструментов, предназначенных для регулирования уровня ликвидности банковских учреждений;

- организация и осуществление контроля за уровнем ликвидности в отдельных коммерческих банках и в банковской системе в целом, с целью обеспечения их стабильного функционирования [2].

С целью контроля за состоянием ликвидности банковского сектора и возможности быстрого реагирования на кризисную ситуацию Банком России установлены обязательные нормативы. Расчет обязательных нормативов банков с универсальной лицензией осуществляется в соответствии с Инструкцией Банка России от 29 ноября 2019 г. N 199-И «Об обязательных нормативах и надбавках к нормативам достаточности капитала банков с универсальной лицензией» (таблица 1, [4]).

Таблица 1

### Обязательные нормативы Банка России по управлению ликвидностью

Наименование норматива	Описание	Допустимое значение
Н2	Норматив мгновенной ликвидности.	Минимум 15%
Н3	Норматив текущей ликвидности банка.	Минимум 50%
Н4	Норматив долгосрочной ликвидности банка.	Максимум 120%

Кроме того, с 1 октября 2024 года, помимо ранее установленных индикаторов ликвидности, системно значимые кредитные организации обязаны добавить в свои расчеты еще один ключевой показатель – краткосрочную ликвидность (НКЛ). Данный показатель служит инструментом для оценки риска ликвидности, который подразумевает способность финансовой организации в полной мере выполнять свои денежные и иные обязательства, а также сохранять операционную устойчивость в условиях нестабильности, обусловленной как внешними, так и внутренними факторами, на протяжении 30 календарных дней с момента мониторинга НКЛ.

Данные, получаемые Банком России, содержат показатели ликвидности банка, структуры его ликвидных активов и привлеченных средств, состояния расчетов (индикаторы платежеспособности), соотношения заемных и собственных средств, устойчивости средств на расчетных и текущих счетах клиентов, уровня стабильности ресурсов, «расчетной» ликвидности банка.

Результаты анализа позволяют:

- оценить состояние качества управления ликвидностью;

- оценить стабильность ресурсной базы банка;

- определить зависимость банка от привлечения средств крупных вкладчиков и иностранных кредиторов;

- сделать прогноз состояния ликвидности банка на перспективу.

В таблице 2 представлен анализ динамики ликвидных активов кредитных организаций за 2021-2023 гг. На основании полученных данных можно сделать вывод о положительной динамике ликвидных активов банков: их прирост в 2023 году по отношению к 2021 составил 1 460 млрд. руб., или 8,43%. Однако следует отметить, что с увеличением средств клиентов на 56,68% сократилось отношение ликвидных активов к таким средствам на 30,87%, т.е. ухудшилась возможность покрытия (таблица 2, [6]). Такая тенденция негативно отражается на способности банков своевременно отвечать по

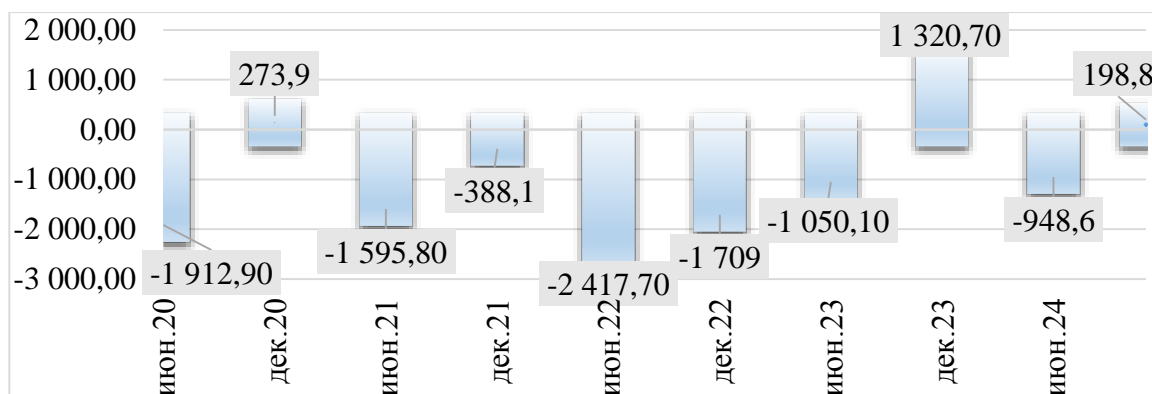
обязательствам своих клиентов и является сигналом к наращению активов и улучшению состава привлеченных ресурсов.

Таблица 2

**Динамика ликвидных активов кредитных организаций за 2021-2023 гг., млрд. руб.**

Показатель	01.01.2022	01.01.2023	01.01.2024	Темп прироста, %
Всего ликвидные активы	17 312	18 860	18 772	8,43
Средства клиентов	58 167	74 031	91 135	56,68
Отношение ликвидных активов к средствам клиентов, %	29,8	25,5	20,6	-30,87

С начала 2020 года Центральный банк России принял решения о признании банкротами более 90 кредитных организаций [5]. Ключевым фактором, способствующим аннулированию лицензий, выступает недостаточная способность кредитных организаций обеспечивать устойчивый уровень ликвидности в условиях нестабильной финансовой обстановки (рис.1).



**Рисунок – Структурный дефицит ликвидности коммерческих банков России за период 2020-2024 гг., млрд. руб.[3]**

В период 2020-2024 гг. наблюдаются значительные колебания, характеризующиеся переходами из отрицательной зоны (дефицит ликвидности) в положительную (избыток ликвидности). Это свидетельствует о влиянии на банковскую систему различных макроэкономических факторов и изменений в денежно-кредитной политике. В июне 2020 года был зафиксирован дефицит ликвидности (-1 912,9 млрд. руб.), что, в первую очередь, было связано с последствиями пандемии COVID-19 и экономического спада. Однако, уже к декабрю 2020 года ситуация резко улучшилась, и банковская система продемонстрировала небольшой избыток ликвидности (273,9 млрд. руб.), что стало результатом стимулирующих мер.

В течение 2021 года наблюдалось некоторое улучшение: дефицит ликвидности сократился с -1 595,8 млрд. руб. в июне до -388,1 млрд. руб. в декабре. В 2022 на фоне массового оттока капитала из банковской системы ликвидность кредитных организаций значительно сократилась. Санкции привели к турбулентности финансовой системы России. В 2023 году дефицит ликвидности снизился до -1 050,1 млрд. руб. в июне, а в декабре впервые за весь рассматриваемый период был зафиксирован избыток ликвидности в размере 1 320,7 млрд. руб. Однако, в июне 2024 года дефицит вновь возобновился (-948,6 млрд. руб.), хотя к ноябрю того же года ситуация улучшилась до избытка в 198,8 млрд. руб.

Таким образом, динамика ликвидности банковской системы демонстрирует высокую зависимость от внешних факторов, таких как экономические кризисы,

геополитические события и действия регулятора. Улучшение показателей в конце 2023 и 2024 гг. связаны с восстановительными процессами в экономике и мерами, принимаемыми Банком России. Тем не менее, значительные колебания подчеркивают уязвимость банковской системы к внешним шокам.

Анализ динамики ликвидности коммерческих банков за 2020-2024 гг. показывает, что действия Центрального банка России, включая установление нормативов, использование инструментов рефинансирования и контроль за ликвидностью, играют важную роль в поддержании устойчивости банковского сектора. Однако, значительные колебания свидетельствуют о необходимости более гибкой и проактивной политики управления, направленной на снижение зависимости банков от внешних факторов и повышение качества их ресурсной базы. В условиях нестабильности важно не только оперативно реагировать на краткосрочные вызовы, но и формировать долгосрочные стратегии, которые обеспечат устойчивость банковской системы и ее способность противостоять экономическим и геополитическим рискам.

### Список использованной литературы

1. Зернова, Л. Е. Ликвидность коммерческого банка: экономическая сущность, определяющие факторы, оценка риска / Л. Е. Зернова // Организационно-экономические механизмы обеспечения промышленного суверенитета. Проблемы инженерных наук: формирование технологического суверенитета. – Москва: Российский государственный университет им. А.Н. Косыгина, 2024. – С. 147-153.

2. Савина, Н. С. Теоретические аспекты управления ликвидностью коммерческого банка / Н. С. Савина // Студенческий. – 2021. – № 34-1(162). – С. 101-103.

3. Дефицит/профицит ликвидности банковского сектора / Официальный сайт Банка России URL: [https://cbr.ru/hd\\_base/bliquidity/?UniDbQuery.Posted=True&UniDbQuery.From=01.01.2020&UniDbQuery.To=02.11.2024](https://cbr.ru/hd_base/bliquidity/?UniDbQuery.Posted=True&UniDbQuery.From=01.01.2020&UniDbQuery.To=02.11.2024) (Дата обращения 16.11.2024)

4. Информационно-правовой портал Гарант.ру/ Инструкция Банка России от 29 ноября 2019 г. N 199-И «Об обязательных нормативах и надбавках к нормативам достаточности капитала банков с универсальной лицензией» URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/73263119/> (Дата обращения 16.11.2024)

5. Полный список банков, прекративших свою деятельность вследствие ликвидации или отзыва лицензии Банком России в период с 1991 по 2024 гг. / Официальный сайт Банки.ру URL: [https://www.banki.ru/banks/memory/?sort=date&direction=asc&PAGEN\\_1=57](https://www.banki.ru/banks/memory/?sort=date&direction=asc&PAGEN_1=57) (Дата обращения 16.11.2024)

6. Статистические показатели банковского сектора РФ / Официальный сайт Банка России URL: [https://cbr.ru/statistics/bank\\_sector/review/](https://cbr.ru/statistics/bank_sector/review/) (Дата обращения 16.11.2024)

УДК 336.02

### Роль формирования и исполнения бюджета региона в обеспечении его экономической безопасности

*Дарелина Оксана Валерьевна,*

*кандидат экономических наук,*

*доцент кафедры экономики и финансов*

*Волгоградского института управления-*

*филиала РАНХиГС*

*Савкина Ирина Олеговна,*

*студент Волгоградского института управления-*

*филиала РАНХиГС*

**Аннотация:** В статье исследованы ключевые аспекты влияния формирования и исполнения бюджета региона на обеспечение его экономической безопасности.

Подчеркивается значение формирования устойчивой доходной базы, финансовой самостоятельности и рационального использования бюджетных ресурсов, необходимых для снижения рисков и повышения уровня экономической устойчивости. Ключевое внимание уделено выполнению социальных обязательств, формированию благоприятного делового климата и прозрачности при использовании бюджетных средств.

**Ключевые слова:** бюджет, регион, экономическая безопасность, формирование бюджета, исполнение бюджета.

Бюджет представляет собой инструмент стратегического управления ресурсами, позволяет их на социально-экономическое развитие, обеспечить создание устойчивой инфраструктуры, поддерживать стабильность. Эффективный процесс планирования доходов и расходов снижает финансовые риски, укрепляет инвестиционную привлекательность региона, повышает качество жизни населения. Региональный бюджет интегрирован в финансовую систему государства, является средством баланса интересов на местном и национальном уровне, повышая устойчивость экономики страны.

Бюджет региона важен потому, что он аккумулирует значительные денежные потоки, поступающие от хозяйствующих субъектов и домашних хозяйств в виде налогов и сборов, а также различных неналоговых поступлений [3, с.27]. Бюджет субъекта Российской Федерации (региональный бюджет) и бюджет территориального государственного внебюджетного фонда предназначены для исполнения расходных обязательств субъекта Российской Федерации [1].

Формирование и исполнение бюджета региона обладают ключевой ролью в обеспечении экономической безопасности как самого региона, так и страны в целом. Это осуществляется через соответствующий бюджетный механизм и его элементы: бюджетное планирование, бюджетное регулирование и государственный финансовый контроль [5, с.385].

При помощи бюджетов субъектов РФ происходит реализация стратегических задач развития как всей страны в целом, так и каждого отдельно взятого региона. В зависимости от потенциала и ресурсной базы на территориях регионов развиваются наиболее приоритетные для него отрасли производства. Привлекаются инвестиции и реализуются различные инвестиционные и инновационные проекты [4, с.116].

Формирование бюджета региона обладает высокой ролью в обеспечении его экономической безопасности, так как от этого процесса зависит стабильность выполнения расходных обязательств, эффективность использования ресурсов и устойчивость социально-экономического развития. Рассмотрим ключевые аспекты влияния формирования бюджета на экономическую безопасность региона.

Выделяют следующие ключевые аспекты, определяющие роль формирования бюджета региона в обеспечении его экономической безопасности.

Во-первых, в рамках формирования бюджета создается устойчивая доходная база региона. Формирование стабильной доходной базы позволяет обеспечить регулярные поступления, необходимые для финансирования расходов региона во всех сферах, в том числе социальной защите, здравоохранении и образовании. Основой доходов являются налоги и неналоговые поступления, которые должны быть стабильными и прогнозируемыми. В результате, снижается зависимость от дотаций и кредитов, укрепляется экономическая самостоятельность региона. Наличие устойчивых доходов позволяет планировать долгосрочные проекты, модернизируя инфраструктуру и создавать новые рабочие места. Регион в высокой доходной базой быстрее реагирует на кризисы, в результате чего повышается экономическая безопасность.

Еще одним аспектом является обеспечение финансовой самостоятельности субъекта РФ. Благодаря финансовой самостоятельности регион получает способность реализации стратегии развития без сильной зависимости от федерального бюджета. У региона появляется возможность более эффективного распределения ресурсов с учетом локальных

особенностей и приоритетов. Например, в регионах с развитой промышленностью средства можно направить на инновации, регионы с аграрной экономикой будут ориентироваться на поддержку сельского хозяйства. Благодаря финансовой независимости регионы могут оперативно реагировать на различные санкции, а также на снижение доходов от внешней торговли, что существенно повышает экономическую безопасность [6, с. 919].

Также важным является рациональное использование бюджетных ресурсов, которое позволяет региону избегать излишних затрат и развивать приоритетные направления. Эффективное распределение средств развивает экономику за счет финансирования проектов, которые направлены на модернизацию инфраструктуры, обеспечение поддержки малого и среднего бизнеса, внедрение инноваций. При этом осуществляется минимизация рисков, связанных с дефицитом бюджета и долгами, укрепляется экономическая безопасность региона. Привлекаются инвесторы и дополнительные ресурсы от них для реализации стратегически важных проектов.

Высокая роль бюджета региона заключается в своевременной выплате зарплат, пенсий и социальных пособий, что повышает удовлетворенность населения и снижает социальную напряженность, которая негативно влияет на уровень экономической безопасности. Выполнение социальных обязательств позволяет сформировать у граждан доверие к региональной власти, что позволяет создать благоприятный деловой климат. Устойчивое социальное обеспечение позволяет стимулировать потребительский спрос и поддержать местный бизнес. За счет этого создается база для роста экономики, укрепляется уровень региональной безопасности.

Исполнение бюджета региона также обладает высокой ролью в обеспечении его экономической безопасности, так как напрямую влияет на реализацию заложенных планов и стратегий. В рамках данного процесса обеспечивается своевременное выполнение обязательств, эффективное распределение ресурсов, контролируется целевое использование средств. Успешное исполнение бюджета позволяет сформировать базу для обеспечения социальной стабильности и устойчивого экономического развития.

Во-первых, за счет эффективного исполнения ранее сформированного бюджета обеспечивается своевременное выполнение социальных обязательств [2, с. 1633]. За счет своевременной выплаты зарплат, пенсий, пособий и финансирования социальных программ обеспечивается поддержка социальной стабильности. Повышается уровень доверия населения к региональной власти, предотвращается рост напряженности, которые негативно влияют на экономическую активность. Социальная стабильность также позволяет создать благоприятную среду для бизнеса и инвестиций.

Также эффективное исполнение бюджета региона позволяет контролировать целевое использование бюджетных средств за счет строго контроля расходования средств с учетом утвержденных программ и проектов. За счет этого удастся предотвратить нецелевое использование ресурсов и коррупцию, в результате снижаются финансовые потери. Прозрачность в расходовании бюджета также укрепляет доверия граждан и инвесторов, обеспечивая создание устойчивой экономической среды.

Грамотно реализованный процесс исполнения бюджета должен быть гибким для учета снижения доходов или появления непредвиденных расходов. За счет этого регион оперативно перераспределяет ресурсы, минимизируются последствия кризисов и сохраняются приоритетные программы. Гибкое исполнение бюджета позволяет укрепить его устойчивость, снизить риски финансовой нестабильности.

Экономическую безопасность региона также обеспечивает максимизация эффективности расходов бюджета. В рамках исполнения бюджета нужно стремиться к обеспечению максимального уровня отдачи от выделенных средств. Это достигается за счет оптимизации расходов, повышения эффективности инвестиций в инфраструктурные проекты, образование, здравоохранение и другие приоритетные сферы. За счет рационального использования ресурсов регион укрепляет свою экономическую базу, повышается уровень жизни населения.

Таким образом, формирование и исполнение бюджета региона обладают ключевой ролью в обеспечении его экономической безопасности, так как именно за счет бюджета определяются возможности региона в финансировании стратегически важных направлений. Наличие четко сбалансированного бюджета позволяет минимизировать риски, которые связаны с дефицитом средств, эффективно распределять ресурсы и обеспечивать поддержку стабильного функционирования социальной и экономической инфраструктуры. В процессе его реализации региональные власти получают возможность оперативного реагирования на внутренние и внешние вызовы, в том числе экономические кризисы, инфляцию и изменения в межбюджетных отношениях. Также бюджетная политика региона позволяет создать благоприятный инвестиционный климат, стимулировать предпринимательскую активность и развивать инфраструктурные проекты. Таким образом, качественное бюджетное планирование и исполнение превращаются в основу устойчивого развития региона и повышения уровня жизни его населения.

### Список используемой литературы

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации" от 31.07.1998 N 145-ФЗ [Электронный ресурс]: Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_19702/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/) (дата обращения: 15.11.2024)
2. Балынин, И. В. О приоритетах бюджетной политики Российской Федерации в области расходов федерального бюджета на 2023-2025 гг / И. В. Балынин, Т. Б. Терехова // Экономика, предпринимательство и право. – 2023. – Т. 13, № 5. – С. 1631-1650.
3. Воробьева Е.И. Формирование бюджета региона: теория и практика / Е.И. Воробьева, Ю.Н. Воробьев // Научный вестник: Финансы, банки, инвестиции — 2016. — №4 (7). — С. 27-33.
4. Дарелина, О. В. Основы формирования и исполнения бюджета субъекта Российской Федерации / О. В. Дарелина // 105 лет финансовой системе Волгоградской области: исторические вехи и современные тенденции: материалы Региональной конференции, Волгоград, 24 марта 2023 года. – Волгоград: Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, Волгоградский институт управления, 2023. – С. 113-124.
5. Дышекова, А.А. Основы формирования бюджета субъекта Российской Федерации / А.А. Дышекова. – Текст : непосредственный // Экономика и социум. – 2016. - №3(22). – С. 385-387.
6. Туаев В.О., Куцури Г.Н. Особенности бюджетов субъектов Российской Федерации в условиях экономической нестабильности / Экономика и социум. 2015. № 1-4(15). С. 918-922.

УДК 336.67

### Практические аспекты анализа эффективности системы управления финансовыми результатами предприятия в современных экономических реалиях

*Корсунский Максим Сергеевич,  
студент 2 курса магистратуры  
экономического факультета  
Волгоградский институт управления  
– филиал РАНХиГС, г. Волгоград*

**Аннотация.** Статья посвящена рассмотрению практических аспектов анализа эффективности управления финансовыми результатами в современных экономических реалиях. На основе анализа различных методик финансового анализа предложены



направления их совершенствования. Предложенная методика апробирована на примере предприятия ООО «А-МОТОРС».

**Ключевые слова:** прибыль, финансовый результат, система управления, методы анализа.

В современных экономических реалиях на первый план выходят новые факторы, которые существенным образом влияют на доходы и предприятия. Как известно, в настоящее время Российская Федерация находится под воздействием санкций со стороны стран. Введение их не могло не повлиять на отдельные российские компании и их финансовые показатели [2]. Менеджмент современных компаний России стоит перед необходимостью принятия быстрых управленческих решений, направленных на стратегические изменения и оптимизацию стратегии и тактики ведения бизнеса в условиях турбулентности и санкционных ограничений [1].

В первую очередь необходимо отметить, что в настоящее время на первый план выходят такие аспекты как высокие процентные ставки по кредитам, высокая инфляция, дефицит заемных ресурсов. Высокая инфляция имеет несколько причин, обусловленных изменениями, как со стороны спроса, так и со стороны предложения. С одной стороны из-за введенных санкций снизилась доступность импортных товаров, возросли расходы на их доставку и т.п. С другой - увеличение военных расходов увеличивает совокупный спрос, который существенно опережает рост производства потребительских товаров. Данные факторы негативным образом влияют на рост потребительских цен. Также введенные западными странами санкции снизили доступность кредитных ресурсов, поскольку иностранные инвесторы перестали кредитовать российские компании. Банк России в целях снижения инфляции существенно повысил ключевую ставку, которая в настоящее время составляет 21%, что привело к существенному удорожанию кредитного финансирования.

В сложившихся условиях российским предприятиям при проведении финансового анализа не обходимо делать акцент на следующих моментах:

1) проводить анализ доходов и расходов с учетом инфляции, т.е. сравнивать их темпы роста с уровнем инфляции. Если, например, темпы роста доходов ниже уровня инфляции, то о росте говорить не приходится;

2) проводить анализ влияния долговой нагрузки и роста процентных расходов на финансовые результаты. Это в текущих условиях играет важное значение, т.к. рост стоимости долга может привести к убыткам.

Анализ влияния долговой нагрузки и роста процентных расходов на финансовые результаты можно проводить с использованием расширенной пятифакторной модели Дюпона:

$$ROE = \text{Чистая прибыль/собственный капитал} = (\text{Чистая прибыль} / \text{Прибыль до налогов}) * (\text{Прибыль до налогов}/\text{Прибыль до уплаты процентов и налогов}) * (\text{Прибыль до уплаты процентов и налогов}/\text{Выручка}) * (\text{Выручка}/\text{активы}) * (\text{Активы}/\text{собственный капитал})$$

Предложенная схема факторного анализа позволяет оценить уровень влияния каждого из факторов на результативный показатель, выявить, какие их факторов влияли отрицательно, чтобы при дальнейшем анализе установить те первичные показатели, которые конкретно указывают на существующие проблемы в деятельности организации [3]. Данная модель, помимо всего прочего, показывает, как процентные расходы влияют на рентабельность собственного капитала. Влияние процентных расходов необходимо рассматривать в динамике, чтобы своевременно принять меры по недопущению убытков в результате их роста.

Объектом исследования являлось предприятие ООО «А-МОТОРС». Основным направлением его деятельности является торговля розничная легковыми автомобилями и легкими автотранспортными средствами в специализированных магазинах.

В таблице 1 представлена динамика основных показателей ООО «А-МОТОРС», таких как, выручка, полная себестоимость, чистая прибыль, активы.

Таблица 1

Динамика основных показателей

Показатель	2020	2021	2022	2023	Среднегодовой темп роста
Выручка, тыс. руб.	433852	563364	447819	900846	1,2758
Темп роста выручки	-	1,2985	0,7949	2,0116	
Полная себестоимость, тыс. руб.	434769	552417	463348	956121	1,3004
Темп роста себестоимости	-	1,2706	0,8388	2,0635	
Чистая прибыль, тыс. руб.	17627	13674	4417	16032	0,9689
Темп роста чистой прибыли	-	0,7757	0,3230	3,6296	
Активы, тыс. руб.	49912	88873	93663	144388	1,4249
Темп роста активов	-	1,7806	1,0539	1,5416	
Инфляция	-	1,0839	1,1194	1,0742	1,0923

Согласно данным таблицы, видно, что средние темпы роста выручки, активов и себестоимости выше средних темпов инфляции, однако темпы роста прибыли ниже, что свидетельствует о снижении эффективности работы предприятия. Также не обходимо отметить превышение темпов роста себестоимости над выручкой, которое приводит к снижению показателей рентабельности и в перспективе данная тенденция может привести к убыточности основной деятельности.

Далее на примере ООО «А-МОТОРС» был проведен факторный анализ рентабельности собственного капитала с помощью выше рассмотренной пятифакторной модели. Значения показателей, входящих в данную модель по соответствующим периодам анализа представлены в таблице 2.

Таблица 2

Динамика показателей

Наименование	Формула расчета	2021	2022	2023
Рентабельность собственного капитала	$ROE = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{собственный капитал}}$	0,66	0,18	0,39
Показатель налоговой нагрузки	$\frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Прибыль до налогов}}$	0,82	0,79	0,80
Показатель процентной нагрузки	$\frac{\text{Прибыль до налогов}}{\text{Прибыль до уплаты процентов и налогов}}$	0,83	0,53	0,68
Операционная рентабельность	$\frac{\text{Прибыль до уплаты процентов и налогов}}{\text{Выручка}}$	0,04	0,02	0,03
Оборачиваемость активов	$\frac{\text{Выручка}}{\text{активы}}$	6,34	4,78	6,24
Финансовый рычаг	$\frac{\text{Активы}}{\text{собственный капитал}}$	4,27	3,71	3,50

По данной таблице можно видеть, что за рассматриваемый период рентабельность собственного капитала снижалась в период с 2021 по 2022 г., а затем начала процесс восстановления. Снижение рентабельности было обусловлено ростом затрат на закупку товаров, ростом логистических издержек, ростом инфляции, т.е. факторами обусловленными резким изменением внешней среды, в т.ч. введением санкций со стороны недружественных стран. Показатель налоговой нагрузки практически не изменился, также несущественно менялась операционная рентабельность, а оборачиваемость активов практически восстановилась после спада в 2022 г. Наиболее существенно менялись показатели процентной нагрузки и финансового рычага. По представленной динамике видно, что показатель процентной нагрузки снизился в 2022 г., что свидетельствует о росте доли расходов на выплату процентов в прибыли до уплаты процентов и налогов. При этом по показателю финансового рычага можно сделать вывод, что рост расходов по процентам происходил на фоне снижения доли заемных средств в активах.

Результаты расчета влияния отдельных факторов на рентабельность собственного капитала представлены в таблице 3.

Таблица 3

Результаты расчета влияния факторов на рентабельность собственного капитала

Фактор	2022	2023
Изменение ROE за счет изменения налоговой нагрузки	-0,02	0,00
Изменение ROE за счет изменения процентной нагрузки	-0,23	0,05
Изменение ROE за счет изменения операционной рентабельности	-0,14	0,09
Изменение ROE за счет изменения оборачиваемости активов	-0,07	0,10
Изменение ROE за счет изменения финансового рычага	-0,03	-0,02
Итого	-0,48	0,21

Итак, согласно данным таблицы можно видеть, что в 2022 г. на фоне введения санкций со стороны недружественных стран наиболее существенное отрицательное влияние на рентабельность оказало изменение процентной нагрузки, которая была обусловлена ростом процентных расходов в виду резкого удорожания заемного финансирования. В 2023 г. ситуация улучшилась на фоне политики Банка России по снижению ключевой ставки. В результате чего удешевление заемных средств оказало положительное влияние на рентабельность собственного капитала.

В 2022 г. все рассматриваемые факторы оказали негативное влияние на рентабельность, а именно рост налоговой нагрузки снизил рентабельность на 2%, рост процентной нагрузки - на 23%, снижение операционной рентабельности - на 14%, снижение оборачиваемости активов - на 7%, и изменение финансового рычага - на 3%. В 2023 г. положительное влияние на рентабельность оказало снижение процентной нагрузки (+5%), рост операционной рентабельности (+9%) и рост оборачиваемости активов (+10%). Негативное влияние оказало изменение финансового рычага (-2%).

Таким образом:

1. В современных реалиях введение санкций со стороны недружественных стран оказывают влияние на финансовые результаты опосредованно через рост издержек, рост инфляции и удорожание кредитных ресурсов.

2. При анализе эффективности системы управления финансовыми результатами необходимо включать в методику анализа подходы, позволяющие учитывать влияние фактора инфляции и факторов долговой и процентной нагрузки. Это рекомендуется делать путем сопоставления роста показателей, выраженных в стоимостной оценке с уровнем инфляции, а также использовать расширенные модели факторного анализа, включающие факторы долговой и процентной нагрузки.

3. В качестве мер сокращения влияния роста стоимости заемного финансирования на финансовые результаты могут рассматриваться мероприятия по сокращению зависимости от заемных средств, например временный отказ от выплаты дивидендов, акционирование и увеличение собственного капитала за счет размещения акций на бирже.

#### Список используемой литературы

1. Мирзаханян О.А. Анализ финансовой устойчивости предприятий в условиях санкций // Форум молодых ученых. 2022. № 6 (70). С. 215-218.

2. Селезнёва Е.И. Анализ изменений финансовых показателей ПАО НК "Роснефть" в условиях торгово-экономических санкций // Инновации. Наука. Образование. 2021. № 39. С. 394-400.

3. Шевцова О.Н. Оценка экономической эффективности деятельности организации на основе модифицированной модели Дюпон // Университетская наука. 2022. № 1 (13). С. 119-123.

## Ликвидность и платежеспособность в системе оценки экономической безопасности предприятия

*Яснева Дарья Эдуардовна,  
студент Волгоградского института  
управления – филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** В статье рассмотрены основные понятия экономической безопасности предприятия, ликвидности и платежеспособности. Представлены пять групп показателей, используемых для оценки экономической безопасности предприятия. Проанализирована взаимосвязь финансовой устойчивости предприятия с его ликвидностью и платежеспособностью. Рассмотрены иные методы оценки экономической безопасности предприятия.

**Ключевые слова:** ликвидность, платежеспособность, экономическая безопасность, финансовая устойчивость.

На сегодняшний день в условиях нестабильности экономической среды под влиянием санкционного давления и геополитики как никогда возрастает важность обеспечения экономической безопасности хозяйствующих субъектов Российской Федерации. Сегодня реализуются множественные социально-экономические программы для поддержки малого и среднего бизнеса с целью развития предпринимательской среды в государства. В связи с этим актуальность оценки экономической безопасности предприятия обусловлена необходимостью принятия превентивных и оперативных мер по противодействию внутренним и внешним угрозам экономической безопасности предприятий.

В соответствии со Стратегией экономической безопасности на период до 2030 года, утвержденной Указом президента Российской Федерации от 13 мая 2017 г. № 208, под экономической безопасностью понимается «состояние защищенности национальной экономики от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются экономический суверенитет страны, единство ее экономического пространства, условия для реализации стратегических национальных приоритетов Российской Федерации» [1]. В нашем же случае, под экономической безопасностью предприятия следует понимать состояние защищенности конкретного хозяйствующего субъекта от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечивается финансовая независимость коммерческой организации и условия для осуществления предпринимательской деятельности.

На сегодняшний день существует множество показателей и коэффициентов для оценки экономической безопасности предприятия. Как правило, они делятся на пять больших групп – показатели ликвидности и платежеспособности, показатели финансовой устойчивости, показатели рентабельности, показатели деловой активности и оценка риска неплатежеспособности (банкротства).

Необходимо подробнее рассмотреть ликвидность и платежеспособность в системе оценки экономической безопасности предприятия. Данные понятия часто отождествляют между собой, однако, это в корне неверно. Платежеспособность по своей сущности означает возможность предприятия в срок платить по своим обязательствам, тогда как ликвидность характеризует скорость, с которой предприятие может продать свои активы для погашения обязательств.

А.М. Плаксина отмечает, что «платежеспособность и ликвидность являются значимыми показателями финансово-экономической деятельности предприятия в современных условиях» [2, с. 36]. В действительности, так и есть по причине того, что на отраслевом рынке при заключении торговых, коммерческих и иных сделок со

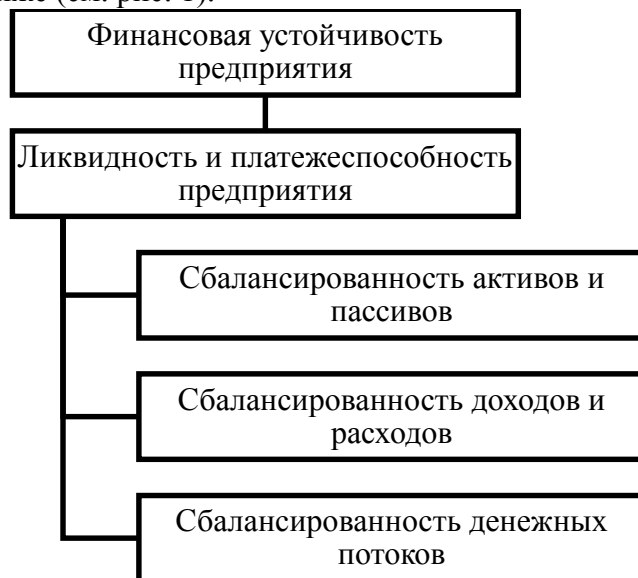
стейкхолдерами, при анализе контрагентов в первую очередь обращают внимание на показатели ликвидности и платежеспособности. Это дает определенные преимущества перед другими организациями, так как данные показатели характеризуют надежность контрагента при сотрудничестве. Ликвидность и платежеспособность являются ключевыми показателями финансовой устойчивости предприятия и важными элементами в системе оценки его экономической безопасности. В современных условиях, когда экономика становится все более конкурентной и неопределенной, необходимость мониторинга этих аспектов становится особенно актуальной.

Рассматривая формулы ликвидности и платежеспособности, также можем отметить определенную разницу при расчете. Например, при расчете различных коэффициентов ликвидности (текущей, быстрой и абсолютной), используются только текущие активы и текущие обязательства, которые соответствуют второму и пятому разделам бухгалтерского баланса. При расчете же платежеспособности используются все активы (первый и второй раздел) и все обязательства (четвертый и пятый раздел).

Рассматривая отдельно каждый вид ликвидности, можем заметить, что формулы различаются лишь дополнением к ней наименее ликвидных активов. Так, текущая ликвидности рассчитывается как отношение денежных средств и денежных эквивалентов, а также краткосрочные финансовые вложения к текущим обязательствам. Можем увидеть, что денежные средства являются наиболее ликвидными активами.

Быстрая ликвидность рассчитывается как отношение тех же самых строк бухгалтерского баланса плюс дебиторская задолженность, также к текущим обязательствам. А абсолютная ликвидность – все текущие активы (оборотные активы) к текущим обязательствам (краткосрочным обязательствам).

Следует отметить, что высокие показатели ликвидности и платежеспособности предприятия определяют финансовую устойчивость коммерческой организации на отраслевом рынке. Взаимосвязь данных показателей с финансовой устойчивостью можем увидеть на рисунке ниже (см. рис. 1).



**Рис. 1 – Взаимосвязь ликвидности и платежеспособности предприятия с его финансовой устойчивостью**

Так, исходя из представленного, ликвидность и платежеспособность предприятия, а именно их оценка, позволяют охарактеризовать финансовую устойчивость организации, что является важным признаком финансового состояния фирмы. Экономическая безопасность предприятия включает в себя ряд составляющих: финансовую, кадровую, информационную и производственную (в зависимости от специфики деятельности конкретного предприятия). В связи с этим, можем увидеть, что ликвидность и

платежеспособность качественно характеризуют финансовую безопасность организации, как части системы экономической безопасности.

Так, можем сделать вывод о том, что ликвидность и платежеспособность – это не только важные финансовые показатели, но и индикаторы общей экономической безопасности предприятия, характеризующие финансовое состояние фирмы. В условиях постоянных изменений на рынке и экономической неопределенности стремление к поддержанию высоких уровней этих параметров приобретает особую актуальность. Эффективное управление ликвидностью и платежеспособностью позволит организациям минимизировать риски, укреплять свою финансовую устойчивость и обеспечить устойчивый рост.

Исходя из всего вышесказанного, также отметим, что оценка экономической безопасности предприятия на сегодняшний день включает в себя не только показатели ликвидности и платежеспособности, но и другие представленные нами группы, так как это позволяет рассмотреть состояние организации со всех сторон. Помимо коэффициентного анализа, возможно также использовать ретроспективный подход для анализа относительных и абсолютных изменений не только коэффициентов, но и абсолютных значений, представленных в документах коммерческих организаций – бухгалтерском балансе, отчете о финансовых результатах и др.

Таким образом, можем сделать вывод о том, что оценка ликвидности и платежеспособности в системе оценки экономической безопасности предприятия играет важную роль, так как позволяет проанализировать финансовое состояние организации, оценить ее финансовую устойчивость и независимость, а также получить конкурентные преимущества на отраслевом рынке.

#### **Список используемой литературы**

1. Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» [Электронный ресурс] / СПС КонсультантПлюс. URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_216629/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216629/) (дата обращения: 12.11.2024).
2. Выборнова А. А. К вопросу об анализе ликвидности и платежеспособности предприятия / А. А. Выборнова, А. М. Плаксина // Вестник Луганского государственного университета имени Владимира Даля. – 2022. – № 10(64). – С. 36-37.

**УДК 342.658**

### **Совершенствование методики анализа финансовых признаков несостоятельности предприятия**

*Фролова София Олеговна,*

*студент гр. ЭБ-500-20, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, Волгоградский институт управления,  
г. Волгоград, Россия*

**Аннотация.** В статье автор исследует различные методики анализа финансовых признаков несостоятельности предприятия, а также возможности их Совершенствования.

**Ключевые слова:** банкротство, финансовая несостоятельность, финансовый анализ, вероятность банкротства.

На современном этапе развития теории финансового менеджмента существует множество подходов и методов к оценке риска финансовой несостоятельности предприятия и формирования соответствующего прогноза. Современные модели оценки вероятности банкротства можно разделить на две группы, это: зарубежные и отечественные модели [2, с. 887].

До перестройки, во времена командно-административной системы институт банкротства был не развит, так как в этом не было необходимости. Предприятия функционировали с целью обеспечения населения и государства необходимой продукцией, причем цель извлечения прибыли не ставилась. Если у предприятия не было средств для выплаты каких-либо обязательств, они в полном объеме возмещались из бюджета. Однако ситуация со временем изменилась, что было связано со сменой экономического курса. В 1985 году началась перестройка, которая в конечном итоге привела к формированию системы рыночных отношений. Возникла необходимость в качественных методах оценки вероятности банкротства. Закономерным образом, отечественный менеджмент стал использовать в своей деятельности зарубежные методики, из-за отсутствия собственных наработок в данной области. Нельзя сказать, что зарубежные методы оценки вероятности банкротства полностью подходили для отечественного бизнеса, однако на определенном отрезке развития теории и практики финансового менеджмента просто не было альтернатив [3, с. 41].

Независимо от того применяются ли отечественные или зарубежные методики оценки, существует три общепринятых подхода к оценке вероятности банкротства (рисунок 1).

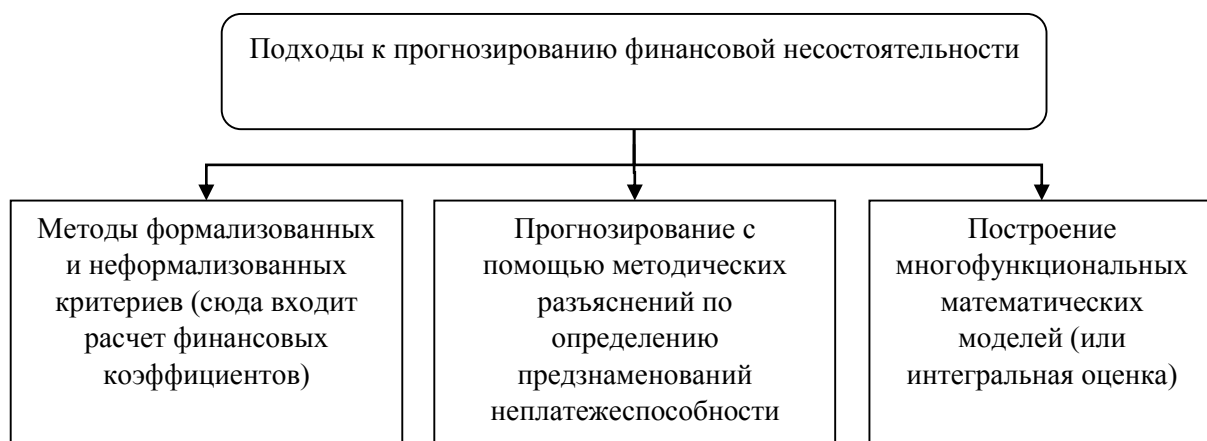


Рисунок 1 – Подходы к прогнозированию финансовой несостоятельности [1, с. 31]

Популярным подходом выступает расчет соответствующих финансовых коэффициентов, их значение и динамика изменения за несколько отчетных периодов позволяют сделать вывод о наличии финансовых затруднений или, напротив, об улучшении финансового состояния предприятия.

Оценка финансового состояния предприятия проходит по следующим ключевым направлениям, оценка эффективности функционирования предприятия, анализ ликвидности и финансовой устойчивости, оценка деловой активности. Данные финансовые коэффициенты могут быть расширены по желанию собственников компании.

Сами по себе показатели малоинформативны, так как один отчетный период, не может выступать критерием работы предприятия в рамках отдельного жизненного цикла. Однако исследование показателей в динамике дает более точную оценку вероятности финансовой несостоятельности. В частности, такими признаками могут выступать:

- снижение в динамике коэффициентов ликвидности и финансовой устойчивости, а также их несоответствие установленным нормативам;
- сокращение в динамике коэффициентов деловой активности и эффективности функционирования предприятия;
- несоответствие финансовых коэффициентов нормативам на протяжении длительного периода и др.

При оценке вероятности финансовой несостоятельности предприятия применяются зарубежные модели: двухфакторная модель Альтмана, пятифакторная модель Альтмана, модель Бивера, модель Лиса, модель Таффлера и др. Данные модели в основной своей массе

основываются на расчете финансовых коэффициентов, большая часть которых была рассмотрена ранее.

Двухфакторная и пятифакторная модели Альтмана – это не единственные разработки ученого. Учитывая простоту и некоторую неточность двухфакторной модели, а также тот факт, что пятифакторная модель была разработана в основном для компаний, чьи акции обращаются на рынке ценных бумаг, впоследствии им были разработаны [5, с. 92]:

- семифакторная модель оценки вероятности банкротства;
- пятифакторная модель для компаний, чьи акции не обращаются на рынке ценных бумаг;
- модель банкротства для непроизводственных предприятий.

Математические модели в качестве основы для построения предполагали статистический материал по финансовому состоянию предприятий, часть которых «выжила», а часть обанкротилась.

При построении моделей во внимание принимались именно зарубежные компании (что закономерно), функционирующие в период создания анализируемых моделей. Данный факт свидетельствует о том, что оценка вероятности финансовой несостоятельности отечественных предприятий в соответствии с данными моделями должна приниматься во внимание с определенной долей условности.

Считается, что отечественные модели обладают большей точностью, так как были сформированы на основании статистических данных о банкротстве и финансовой выживаемости отечественных предприятий: модель Беликова-Давыдова, модель Зайцевой О.П., модель Савицкой Г.В. [4, с. 162], модель А.Д. Шеремета и Р. С. Сайфуллина, модель В.В. Ковалева и др.

Логика построения отечественных моделей не отличается от зарубежных моделей, основой выступают финансовые коэффициенты, отражающие эффективность функционирования предприятия, финансовую устойчивость и ликвидность.

В целом можно отметить такой момент, с целью совершенствования методики анализа финансовых признаков несостоятельности предприятия следует применять как зарубежные, так и отечественные модели, не ограничиваясь каким-либо одним подходом. В этом случае можно получить наиболее объективную оценку, насколько современное финансовое состояние компании может обеспечить финансовую устойчивость в будущем (наличие финансовой прочности).

### Список используемой литературы

1. Девяткин О. В. Финансовый анализ вероятности банкротства корпорации / О. В. Девяткин, И. В. Захаров // Аудитор. – 2024. – Т. 10, № 2. – С. 28-34.
2. Кузнецова Н. В. Использование инструментов бизнес-анализа для предупреждения банкротства организации / Н. В. Кузнецова // Экономика и предпринимательство. – 2024. – № 10(171). – С. 886-889.
3. Минина А. А. Актуальные вопросы банкротства юридических лиц / А. А. Минина, А. Т. Богатырева, А. З. Огурлиев. – М.: Русайнс, 2024. – 86с.
4. Савицкая Г.В. Экономический анализ. Учебное пособие / Г.В. Савицкая. – М.: Инфра-М, 2023 - 587с.
5. Шашло Н.В. Диагностика вероятности банкротства и разработка программы финансового оздоровления предприятия в условиях цифровой трансформации экономики. Монография / Н.В. Шашло, А.А. Кузубов, И.А. Денисенко, А.А. Котесова. – М.: Русайнс, 2023. – 130с.



## Особенности налогообложения малого бизнеса в Российской Федерации

*Еремина Алёна Александровна,  
студент-магистрант ВИУ РАНХиГС,  
Чуб Маргарита Владимировна,  
кандидат экономических наук, доцент  
доцент кафедры экономики и финансов ВИУ РАНХиГС*

**Аннотация:** Малый бизнес является одним из основных факторов на пути развития экономики Российской Федерации. Он представляет собой экономическую деятельность субъекта рыночной экономики, направленную на самостоятельное производство товаров, с целью получения дохода с учетом определенных ограничений уставного капитала, численности работников и величины дохода. Основными системами налогообложения субъектов малого предпринимательства: ОСН, УСН, ЕСХН, ПСН, НПД.

**Ключевые слова:** малое предпринимательство, микропредприятие, малое предприятие, среднее предприятие, патентная система налогообложения, единый сельскохозяйственный налог, налог на профессиональную деятельность.

Малый бизнес – важнейший элемент рыночной экономики, без которого не может гармонично развиваться государство. Он во многом определяет темпы экономического роста, структуру и качество валового национального продукта. Оптимальное распределение долей малого, среднего и крупного бизнеса, а также их взаимосвязь играют ключевую роль в создании экономической стабильности государства. В России малый бизнес на сегодняшний день вносит сравнительно небольшой вклад в формирование валового внутреннего продукта (ВВП), составляя всего 21% в 2023 году. Для сравнения, в развитых странах этот показатель колеблется от 55% до 65%. Это значительное различие подчеркивает необходимость активного развития сектора малого и среднего предпринимательства в нашей стране. Малый бизнес не только способствует созданию новых рабочих мест, но и помогает диверсифицировать экономику, снижая зависимость от крупных корпораций и сырьевых ресурсов. Он также играет важную роль в инновациях, так как малые компании чаще внедряют новые технологии и идеи, что в свою очередь стимулирует общий рост производительности и конкурентоспособности экономики. В связи с этим, в России к 2030 году планируется увеличить количество субъектов малого и среднего предпринимательства до 7,7 миллионов. Это позволит повысить их вклад в ВВП до 40%.

Для достижения этой цели необходимо создать благоприятные условия для развития малого бизнеса, включая упрощение налогового бремени, доступ к финансированию и поддержку со стороны государства. Важным аспектом является также развитие инфраструктуры для поддержки предпринимателей, включая бизнес-инкубаторы, акселераторы и образовательные программы. Такие меры помогут не только создать новые предприятия, но и обеспечить их устойчивость и конкурентоспособность на рынке.

Малый бизнес является одним из основных факторов на пути развития экономики. Его развитие имеет ряд преимуществ в сравнении с крупным производством. Он активизирует структурную перестройку экономики, предоставляет широкую свободу рыночного выбора и дополнительные рабочие места, обеспечивает быструю окупаемость затрат, оперативно реагирует на изменения потребительского спроса. С его помощью насыщается рынок товарами и услугами, преодолевается отраслевой и территориальный монополизм, расширяется конкуренция, а также создается социальная прослойка – средний класс.

Поскольку, как явление, бизнес является достаточно сложным, понятие «малый бизнес» носит многогранный и междисциплинарный характер. Это является причиной большого количества вариантов его толкований в учебной литературе и научных статьях. Отличия в них зависят от постановки цели и задач, а также субъективного восприятия и выбора методов автора. В вопросе о сходстве и различии понятий «малый бизнес» и «малое предпринимательство» существует несколько точек зрения. Однако наиболее распространено мнение авторов, утверждающих об их тождественности.

Для того, чтобы сформировать основной и наиболее универсальный подход к определению этих понятий, рассмотрим несколько определений.

Первый подход состоит в том, что малое предпринимательство является «экономической деятельностью субъекта экономических отношений, имеющего юридический статус предпринимателя без образования юридического лица, либо статус малого предприятия, с определенным числом работающих, объемом прибыли и производящего продукцию, оказывающего услуги от своего имени, на свой риск и под свою ответственность» [3, с. 253].

Подход, определенный Башариной С.М., рассматривает малое предпринимательство как «процесс создания фирмы для производства товаров, либо оказания услуг с целью получения дохода, где реализация возможна как за счет собственных, так и за счет заемных средств» [1, с. 54].

С другой стороны, имеет место точка зрения Ганского В.А., согласно которой это понятие рассматривается не как отдельная единица, а как «совокупность независимых предприятий, которые выступают экономическими субъектами рынка. Характерной чертой для малого бизнеса в данном подходе выделяют то, что в хозяйственном отношении они занимают зависимое или подчиненное положение от монополистических объединений» [2, с. 221].

Еще одна точка зрения заключается в рассмотрении понятия в том числе со стороны человеческих (управленческих) ресурсов. Малое предпринимательство - «массовое явление, сущность которого заключается в специфической деятельности малых форм, главным образом, предпринимателя, собственника в условиях конкурентной среды по осуществлению поиска наиболее эффективного решения в области сочетания экономических, трудовых и других типов ресурсов на инновационной, рискованной и законодательной основе с целью получения прибыли» [4, с. 8].

Поскольку в литературе присутствует сравнительно небольшое количество трактовок понятия малого бизнеса, предложим определение, отражающее различные его аспекты.

Малое предпринимательство - это экономическая деятельность субъекта рыночной экономики, имеющего статус юридического лица или индивидуального предпринимателя, направленная на самостоятельное (с точки зрения ответственности или автономности) производство товаров, оказание работ, услуг с целью получения дохода с учетом определенных ограничений уставного капитала (величины первоначальных вложений), среднесписочной численности работников и величины дохода за определенный период.

Основной нормативно-правовой акт, регулирующий налогообложение малого предпринимательства в РФ - Налоговый кодекс Российской Федерации. В ст.19 НК устанавливается понятие налогоплательщика и плательщика сбора: «организации и физические лица, на которых в соответствии с настоящим Кодексом возложена обязанность уплачивать соответственно налоги и (или) сборы» [6].

Федеральный закон от 24.07.2007 № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» к субъектам малого и среднего предпринимательства относит зарегистрированных в соответствии с законодательством Российской Федерации «хозяйственные общества, хозяйственные товарищества, хозяйственные партнерства, производственные кооперативы, потребительские кооперативы, крестьянские (фермерские) хозяйства и индивидуальные предприниматели»

[7]. Основными критериями являются; среднесписочная численность работников, доходы за период – календарный год, а также доля юридических лиц в уставном капитале.

В соответствии с федеральным законом от 24.07.2007 № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» все объекты малого и среднего предпринимательства делятся на 3 категории:

- микропредприятия (допускается 1-15 работников);
- малые предприятия (допускается 16-100 работников);
- средние предприятия (допускается 101-1500 работников).

Как и любой вид предпринимательства МСП подлежит налогообложению. Для данной категории наряду с общей системой налогообложения (ОСНО, ОСН) предусмотрены специальные налоговые режимы, которые предусматривают особый порядок определения элементов налогообложения, а также освобождение от обязанности по уплате отдельных налогов и сборов [5, с. 123]:

- упрощенная система налогообложения (УСН);
- единый сельскохозяйственный налог (ЕСХН);
- патентная система налогообложения (ПСН);
- налог на профессиональный доход (НПД).

Поскольку ОСН является наиболее сложной по многим критериям, в большей степени по предоставляемой отчетности, а также в финансовом плане, ее применяют те организации, которые не имеют возможности использовать специальные налоговые режимы.

УСН – это специальный налоговый режим, при котором налогоплательщик уплачивает один вид платежа взамен целого ряда налогов. Организации не платят налог на прибыль организаций, НДС, налог на имущество организаций, а индивидуальные предприниматели – НДФЛ, НДС, налог на имущество физических лиц. При этом переход на УСН не освобождает налогоплательщиков от уплаты страховых взносов на обязательное пенсионное страхование.

ЕСХН – это специальный налоговый режим, разработанный и введенный специально для производителей сельскохозяйственной продукции. Главное условие перехода на этот режим - получение дохода от сельскохозяйственной деятельности, превышающий 70%. Взамен уплаты ЕСХН плательщик-организация освобождается от уплаты налога на прибыль и на имущество организаций, а ИП - от уплаты НДФЛ и налога на имущество физических лиц.

Для применения патентной системы субъекту малого предпринимательства достаточно иметь статус ИП, число наемных работников менее 15 и доходы до 60 млн. руб. Помимо этого применение режима ограничивается отдельными видами деятельности. Они определяются на уровне муниципалитета и устанавливаются различные ставки. При ПСН налогоплательщик не платит НДФЛ, налог на прибыль и НДС.

В соответствии с Федеральным законом от 27.11.2018 № 422-ФЗ «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход» с 2019 года реализуется эксперимент по установлению данного налогового режима. Его имеют право применять физические лица, в том числе ИП, не имеющие работодателя и не привлекающие наемных работников.

Таким образом, в статье были рассмотрены различные подходы к трактованию сущности малого предпринимательства, на основе чего автором было представлено более широкое определение данного понятия, рассмотрены основные критерии отнесения лиц к субъектам МСП, а также дана характеристика основных видов систем налогообложения, применимых для субъектов малого бизнеса.

#### **Список используемой литературы:**

1. Башарина С.М. Экономика малого и среднего предпринимательства учеб. для вузов. // Владимир.: Изд-во Владим. ун-та, 2021. - 116 с.

2. Ганский В.А. Основы бизнеса и предпринимательства: учебно-методический комплекс для студентов. // Новополюк: Изд-во ПГУ, 2022. – 284 с.
3. Колюшкин А. В Экономика предприятия : учебник и практикум для вузов // А. В. Колюшкин [и др.] ; под редакцией А. В. Колюшкина, С. А. Смирнова. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 479 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15122-0. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/511211> (дата обращения 25.09.2024)
4. Мазилев Е.А., Кремин А.Е. Роль малого бизнеса в социально-экономическом развитии российских регионов: проблемы и тенденции // Проблемы развития территории. 2019. № 2. С. 7–18
5. Маршавина Л. Я. Налоги и налогообложение : учебник для вузов / Л. Я. Маршавина [и др.] ; под редакцией Л. Я. Маршавиной, Л. А. Чайковской, Г. Н. Семеновой. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 526 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15924-0. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. с. 346 — URL: <https://urait.ru/bcode/510288/p.346> (дата обращения: 06.09.2024)
6. Налоговый кодекс Российской Федерации. Ч. 1. : федер. закон от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 18.03.2023) // СПС КонсультантПлюс, Ст. 19. Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>
7. О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации : федер. закон от 24.07.2007 N 209-ФЗ (ред. от 29.12.2022) // СПС КонсультантПлюс, Ст. 4. Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>

УДК 657.633.5

## Организация внутреннего контроля ведения бухгалтерского учета

*Новоселов Никита Михайлович,  
магистрант*

*Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС,*

*Волошина Анна Васильевна,*

*кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов  
Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** В статье рассматриваются вопросы организации системы внутреннего контроля ведения бухгалтерского учета, особенности построения системы внутреннего контроля, обозначены цели и задачи внутреннего контроля ведения бухгалтерского учета

**Ключевые слова:** контроль, внутренний контроль ведения бухгалтерского учета, система внутреннего контроля, бухгалтерская отчетность

На сегодняшний день собственнику практически любой организации необходим качественный механизм для защиты своих интересов. Таким механизмом, в частности, может выступать внутренний контроль ведения бухгалтерского учета. Внутренний контроль - основа эффективного и качественного управления хозяйствующим субъектом, позволяющая оптимизировать деловые процессы и добиться максимальной прибыли предприятия.

Эффективная система внутреннего контроля ведения бухгалтерского учета является одним из наиболее значимых условий предупреждения рисков и минимизации негативных последствий деятельности любого хозяйствующего субъекта. Грамотно выстроенная система внутреннего контроля в организации позволит повысить эффективность в управлении финансовой деятельностью, результативность использования денежных

средств, исключить ошибки при ведении бухгалтерского учета, а также подготовить хозяйствующий субъект к проведению внешних проверок со стороны контролирующих органов [1, с. 105].

Основополагающие направления достижения результатов деятельности внутреннего контроля бухгалтерской отчетности выглядят следующим образом:

- эффективность ведения хозяйственной деятельности предприятия;
- достоверность, полнота, объективность составления различных видов отчетности;
- предотвращение негативных результатов деятельности предприятия;
- обеспечение финансовой устойчивости;
- соблюдение учредительных и внутренних документов предприятия, нормативных правовых актов, стандартов саморегулируемых организаций;
- выявление и предотвращение возможных нарушений законодательства, различных несоответствий, а также их устранение.

– взаимодействие с внешними аудиторами и органами государственного контроля.

Для создания механизма внутреннего контроля бухгалтерского учета необходимо:

- предусмотреть в штатном расписании предприятия структурное подразделение, ответственное за реализацию функций внутреннего контроля бухгалтерского учета;
- разработать должностной регламент, согласно которому будет осуществляться деятельность структурного подразделения по осуществлению внутреннего контроля бухгалтерского учета;
- назначить должных лиц, ответственных за проведение процедуры внутреннего контроля.

При создании системы внутреннего контроля экономическому субъекту в зависимости от его формы собственности необходимо руководствоваться положениями Федерального закона от 06.12.2011 № 402-ФЗ "О бухгалтерском учете" [5]. В данном законе речь идет о необходимости реализации внутреннего контроля всех хозяйственных операций, возникающих в процессе функционирования организации. Особенный акцент делается на составляющих отчетность экономических субъектов, подлежащую обязательному аудиту. В этом случае прямо прописана их обязанность внедрения внутреннего контроля формирования учетных данных. Также следует учитывать практические рекомендации по организации внутреннего контроля, данные для экономических субъектов в информационном документе Минфина России № ПЗ-11/2013 [2].

Порядок организации внутреннего контроля ведения бухгалтерского учета, в том числе обязанности и полномочия ответственных лиц, определяются учредителем хозяйствующего субъекта с учетом отраслевой специфики деятельности предприятия и его системы управления. При реализации внутреннего контроля необходимо учитывать то, что внутренний контроль должен осуществляться на всех уровнях деятельности предприятия, в реализации которого принимают участие все сотрудники предприятия в соответствии с их функциями и полномочиями не зависимо от масштабов деятельности. Целесообразность организации системы внутреннего контроля должна быть сопоставима с затратами экономического субъекта на его организацию [2].

Создание специального подразделения внутреннего контроля обоснованно в случаях, когда:

а) масштабы деятельности хозяйствующего субъекта таковы, что экономически целесообразно исполнение функций внутреннего контроля возложить на структурное подразделение;

б) требуется накопление опыта и передача профессиональных знаний по реализации внутреннего контроля с учетом специфики деятельности хозяйствующего субъекта;

в) имеются достаточно высокие риски деятельности хозяйствующего субъекта;

г) необходимо соблюдать требования законодательства или регулятора финансового рынка о создании экономическим субъектом специального подразделения внутреннего контроля.

Кроме того, в экономическом субъекте необходимо разработать систему анализа о качестве проводимой работы в рамках системы внутреннего контроля над процессом бухгалтерского учета и оценке рисков недостижения экономическим субъектом целей деятельности. Для этого работодателям следует утвердить внутренние нормативные документы с алгоритмами проведения и отражения результатов анализа и оценок деятельности организации. При условии выявленных отклонений и недостатков экономической субъект принимает соответствующие решения по их оптимизации или полной ликвидации, в том числе путем разработки дорожной карты по устранению недостатков и совершенствованию системы внутреннего контроля бухгалтерской отчетности [3, с. 98].

Таким образом, система внутреннего контроля является структурой, включающей в себя методики и процессы, которые выступают в роли средств эффективного ведения хозяйственной деятельности предприятия. Система внутреннего контроля ведения бухгалтерского учета представляет собой надзор и проверку соблюдения требований законодательства, исключения ошибок, неточностей и искажения информации, полноты и прозрачности подготовленной документации бухгалтерского учета, своевременности подготовки такой документации и в перспективе обеспечения сохранности имущества хозяйствующего субъекта. При этом организация качественной системы внутреннего аудита, считающейся одной из составляющих внутреннего контроля, является фундаментом для успешного функционирования экономического субъекта, а также в перспективе увеличения масштабов и охвата осуществляемой им деятельности. Без сомнений, создание в субъектах предпринимательской деятельности качественной службы внутреннего контроля – необходимость, так как это эффективный инструмент повышения доходности бизнеса [4, с. 299].

### **Список использованной литературы**

1. Антропова, И. И. Мероприятия по совершенствованию контроля финансово-хозяйственной деятельности: организация системы внутреннего контроля / И. И. Антропова // Экономика и управление: проблемы, анализ тенденций и перспектив развития: сборник материалов III Международной научно-практической конференции, Новосибирск, 23 января – 22 февраля 2018 года. – Новосибирск: Общество с ограниченной ответственностью "Центр развития научного сотрудничества", 2018. – С. 105-111. – EDN YSMHGQ.

2. Информация Минфина России N ПЗ-11/2013 "Организация и осуществление экономическим субъектом внутреннего контроля совершаемых фактов хозяйственной жизни, ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности" [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс». URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_156407/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_156407/) (дата обращения 05.11.2024).

3. Самсонова, А. С. Оценка эффективности внутреннего контроля ведения бухгалтерского учета в организации / А.С. Самсонова // Стратегия социально-экономического развития общества: управленческие, правовые, хозяйственные аспекты: сборник научных статей 8-й Международной научно-практической конференции. Том 2. Курск, 22–23 ноября 2018 года – Курск: Юго-Западный государственный университет (Курск), 2018. – С. 96-98. – EDN YRUCKT.

4. Саченок, Л. И. Внутренний контроль ведения бухгалтерского учета и отражения прибыли в отчетности ООО "Омега Моторс" / Л. И. Саченок, А. А. Янченко // Актуальные вопросы учета и управления в условиях информационной экономики. – 2020. – № 2. – С. 295-299. – EDN HQNYJD.

5. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 12.12.2023) "О бухгалтерском учёте" [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы

УДК 657

## Проблемы применения специальных налоговых режимов для субъектов предпринимательства в России и пути их решения

*Кузина Алина Михайловна, магистрант  
Научный руководитель: Чуб Маргарита Владимировна, к.э.н., доцент  
Волгоградского института управления – филиал ФГБОУ ВО «Российская  
академия народного хозяйства и государственной службы  
при Президенте РФ», Волгоград, Россия*

**Аннотация:** В статье рассматриваются проблемы и перспективы применения специальных налоговых режимов для малого предпринимательства в России. Автор анализирует изменения в налоговом законодательстве, вступающие в силу с 2025 года, и их влияние на выбор налоговых ставок предприятиями, применяющими упрощённую систему налогообложения (УСН). Особое внимание уделяется налогу на профессиональный доход (НПД) как быстроразвивающемуся налоговому режиму. Автор выделяет его преимущества, такие как простота расчёта и уплаты налога, а также ограничения, связанные с лимитом дохода и сферой деятельности. Среди проблем применения НПД автор выделяет ограничение по объёму дохода, несовершенство законодательства и сервисов личного кабинета налогоплательщика, а также необходимость перехода на более сложные налоговые режимы при превышении лимита дохода.

В статье также обсуждаются проблемы работы субъектов МСП с плательщиками НПД, такие как сокращение штата сотрудников в пользу самозанятых, и недостатки патентной системы налогообложения (ПСН), связанные с фиксированным значением уплачиваемой суммы налога.

**Ключевые слова:** налоговые режимы, упрощенная система налогообложения, налогообложение, налог на профессиональный доход

С 1 января 2025 года в силу вступают изменения в налоговом законодательстве, которые обязывают предприятия, применяющие УСН, уплачивать НДС. При этом государство предполагает большое количество вариантов принятия решения относительно вида применяемой налоговой ставки УСН. В связи с этим у субъектов малого предпринимательства встает вопрос эффективности использования того или иного вида налоговых ставок [2]. Так например, при выборе неэффективной для конкретной организации ставки может быть с одной стороны значительно повышена налоговая нагрузка, а с другой ограничены возможности работы с крупными контрагентами, являющимися плательщиками НДС.

Поскольку налог на профессиональный доход имеет наибольшие темпы роста по поступлениям в бюджет РФ, являясь наиболее быстроразвивающимся режимом, необходимо рассмотреть проблемы, возникающие у налогоплательщиков и государства, при его применении.

Одной из основных проблем является ограничение по объёму дохода, которое не позволяет использовать НПД для более крупных или быстрорастущих бизнесов. На 2024 год лимит составляет 2,4 миллиона рублей в год. Для большинства малых предприятий и индивидуальных предпринимателей этот лимит может быть недостаточным, что приводит к необходимости перехода на более сложные налоговые режимы, такие как упрощённая система налогообложения (УСН) [2].

Некоторые предприниматели, активно развивающиеся в условиях высокого спроса, могут столкнуться с необходимостью прекращения использования НПД, что вызывает дополнительные трудности и расходы на переход в другую налоговую систему.

Также налог на профессиональный доход имеет ряд ограничений по сфере деятельности. Он не применяется, например, для представителей ряда профессий, таких как, например, нотариусы, адвокаты, а также для тех, кто работает с юридическими лицами и получает доходы от некоторых видов деятельности (например, торговли или транспортных услуг). Эти ограничения существенно сужают круг людей и организаций, которые могут применять НПД.

Помимо этого, имеют место проблемы с маркировкой и сертификацией производимых товаров, несовершенство сервисов личного кабинета налогоплательщика налога на профессиональный доход, а также законодательного регулирования. Все эти факторы могут повлечь за собой уклонение от уплаты налогов, а соответственно и потери бюджета страны [3].

Также существует проблема работы субъектов МСП с плательщиками налога на профессиональный доход. Некоторые работодатели в погоне за уменьшением издержек на выплату страховых взносов, НДФЛ за сотрудников, обеспечением трудовых гарантий прибегают к сокращению штата сотрудников и замещению их самозанятыми. Услуги самозанятого исполнителя, при прочих равных, обходятся заказчику дешевле всего, но при этом бюджет недополучает страховые взносы и НДФЛ [1].

В качестве как преимущества, так и недостатка такого налогового режима как ПСН можно назвать фиксированное значение уплачиваемой суммы налога. Так как величина патента определяется исходя из суммы потенциально возможного к получению дохода и ставки 6%, она не имеет прямой зависимости от реального дохода предпринимателя. При этом сумма потенциального дохода определяется для каждого вида деятельности и субъекта РФ отдельно, однако нет четкой открытой схемы расчета налоговой базы по патенту.

В условиях стимулирования деятельности субъектов малого бизнеса существует проблема непопулярности выбора организациями и ИП объекта «доходы, уменьшенные на величину расходов». Плоская шкала налогообложения УСН с данным объектом не позволяет развиваться микробизнесу.

Еще одной проблемой налоговой системы, и в частности налогообложения малого предпринимательства, является дробление бизнеса. Для них такая деятельность часто становится стратегией минимизации налоговых рисков в условиях высокой налоговой нагрузки, недостаточной правовой грамотности и ограниченных ресурсов для полноценного ведения бизнеса. Это создает дополнительные сложности для налоговых органов, поскольку позволяет маскировать реальные масштабы бизнеса [4].

В связи с наличием вышеуказанных проблем можно предложить ряд изменений в применении специальных налоговых режимов для субъектов МСП в РФ.

К примеру, одним из эффективных путей решения проблем применения НПД является повышение предельного лимита дохода для самозанятых. Для этого можно предложить поэтапное увеличение лимита, например, с 2,4 до 5 миллионов рублей, с возможностью дальнейшего повышения в зависимости от экономической ситуации. Это позволит малым и средним предпринимателям оставаться в рамках более простого налогообложения, с одной стороны не уходить в тень, а с другой не увеличивать издержки, связанные с переходом на более сложные режимы и высокие ставки [6].

Кроме того, для более крупных предпринимателей, которые превысили лимит дохода, можно предусмотреть переходный период, при котором они смогут сохранять привилегии НПД на ограниченное время до разработки более подходящих условий.

Для увеличения охвата налогом на профессиональный доход необходимо рассмотреть возможность расширения перечня разрешённых видов деятельности. В частности, можно рассмотреть включение в этот список ряда традиционных для



самозанятых профессий, таких как нотариусы, адвокаты, а также деятельность, связанная с продажей товаров и услуг через интернет, в том числе через платформы электронной коммерции. Это позволило бы снизить количество людей, работающих в серой экономике, и расширить возможности для легализации различных видов деятельности.

Для урегулирования проблемы работы субъектов МСП с плательщиками налога на профессиональный доход ФНС следит за тем, чтобы привлечение плательщиков НПД происходило в рамках требований, установленных законом от 27.11.2018 № 422-ФЗ. Так, разработан перечень критериев, указывающих на необоснованное привлечение плательщиков НПД [6]:

- продолжительность работы, а именно привлечение самозанятого на 3 и более месяцев подряд;
- у исполнителя нет других заказчиков;
- фиксированная ежемесячная сумма выплаты;
- массовая постанова на учёт в качестве плательщика НПД нескольких исполнителей перед началом сотрудничества с конкретным заказчиком;
- массовая регистрация дохода, т.е. когда используется один и тот же адрес электронной почты, а также одно техническое средство для формирования чеков;
- наличие групповых переходов работников из одной организации в другую, но уже в качестве самозанятых, при этом одна организация подконтрольна другой;
- стабильные регулярные выплаты в пользу самозанятых;
- прямые нарушения – привлечение плательщиков НПД, которые в течение последних двух лет работали у заказчика по трудовому договору;
- к деятельности ИП и юридических лиц в течение 12 месяцев привлекалось более 10 плательщиков НПД, которые получали ежемесячно более 20 тысяч рублей на протяжении более трёх месяцев [6].

При обнаружении данных признаков налоговый орган имеет право предъявить требования по уточнению налоговых обязательств, а также инициировать проверку соблюдения законодательства совместно с трудовой инспекцией.

С 1 июня 2022 года в соответствии с федеральным законом от 25.05.2022 №17-ФЗ проводится эксперимент по установлению специального налогового режима «Автоматизированная упрощенная система налогообложения». Однако данный эксперимент имеет ограниченный круг регионов, в которых можно применять автоматизированную упрощенную систему налогообложения. При своей схожести с УСН данный режим имеет преимущество в виде отсутствия необходимости уплаты страховых взносов и предоставления налоговой отчетности. В настоящее время эксперимент ограничивается применением следующих субъектах: Москва, Московская область, Калужская область, Республика Татарстан. С 2025 года этот список будет расширен, но не введен на всей территории России. В том числе в Волгоградской области пока нельзя будет применять АУСН [6].

Наиболее популярным специальным режимом является упрощенная система налогообложения. В последние годы она претерпевает большое количество изменений.

К примеру, масштабные изменения в области уплаты НДС. С одной стороны, это увеличивает налоговую нагрузку на компании, оборот которых превышает 60 млн руб. Для них водится обязательная уплата НДС. Однако это даст возможность промышленным малым предприятиям работать с крупными компаниями. Уже больше десяти лет развитие промышленного аутсорсинга в России сдерживается тем, что малые предприятия не могут крупным выставить НДС, который можно принять к вычету. И, соответственно, не вызывают у них интереса, как контрагенты-подрядчики, поставщики комплектующих. До 2025 года для работы с крупным заказчиком необходимо было регистрировать дополнительно предприятие на общей системе налогообложения. В данном случае уплата НДС в рамках УСН эту проблему решит. Таким образом, предложенные налоговые изменения фактически решают проблему аутсорсинга в РФ.

### Библиографический список:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Ч. 1. : федер. закон от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 14.04.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 28.04.2023) // СПС КонсультантПлюс. Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>
2. Налоговый кодекс Российской Федерации. Ч. 2. : федер. закон от 05.08.2000 N 117-ФЗ // СПС КонсультантПлюс. Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>
3. Артеменко, Д.А. Развитие методов налогового администрирования на основе риск-ориентированного подхода // Известия СПбГЭУ. 2021. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/razvitie-metodov-nalogovogo-administrirovaniya-na-osnove-risk-orientirovannogo-podhoda>
4. Баранова, Л. Г. Налоговое администрирование : учебное пособие / Л. Г. Баранова, В. С. Федорова. — Санкт-Петербург : ПГУПС, 2017. — 57 с. — ISBN 978-5-7641-1025-7. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/101604>
5. Башарина, С.М. Экономика малого и среднего предпринимательства учеб. для вузов. - Владимир.: Изд-во Владим. ун-та, 2021. - 116 с.
6. Официальный сайт ФНС <https://www.nalog.gov.ru/rn77/>

УДК 338.2

### Проблемы управления налоговым потенциалом субъектов Российской Федерации и пути их решения

*Дарелина Оксана Валерьевна,  
кандидат экономических наук, начальник  
учебно-методического отдела Волгоградского института  
управления-филиала РАНХиГС (бывший ВАГС)  
Свищева Ирина Юрьевна,  
студент Волгоградского института  
управления-филиала РАНХиГС (бывший ВАГС)*

**Аннотация:** В статье исследованы основные проблемы в области управления налоговым потенциалом субъектов РФ, приведены возможные пути решения этих проблем.

**Ключевые слова:** налог, налоговый потенциал, налоговое администрирование, управленческие подходы.

В условиях современного экономического развития России, особенно в контексте регионов, вопросы повышения налогового потенциала становятся все более актуальными. Российская Федерация представляет собой уникальную предметную область для исследования, так как она включает в себя разнообразные субъекты с различными уровнями социально-экономического развития, природными ресурсами и историческими особенностями. Важность данной темы обусловлена тем, что налоговые поступления являются основным источником финансирования государственных и муниципальных нужд, а также играют ключевую роль в обеспечении устойчивого развития регионов.

Эффективность налогового администрирования осуществляется через комплекс процессов, включая профессиональную подготовку, использование современных технологий и оптимизацию взаимодействия между налоговыми органами и налогоплательщиками. Налоговый потенциал территорий определяется исходя из собственных внутренних возможностей каждой территории [4; с.1057]. В Российской Федерации одной из основных проблем остается недостаточная автоматизация процессов, что затрудняет контроль за налоговыми поступлениями и увеличивает риск занижения

доходов. Нередко информационные системы налоговых органов не интегрированы между собой, что приводит к сложностям в обмене данными и упущениям в учете.

Быстрорастущие экономики, которые не укрепляют свои налоговые органы, упускают шанс обеспечить долгосрочную фискальную стабильность [5; с.94]. Сложности взаимодействия между различными уровнями власти также играют свою роль. Непоследовательность в передаче информации и несоответствие в подходах к налоговым обязанностям приводят к недоразумениям на уровне местного администрирования. Это затрудняет работу как налоговых инспекций, так и самих налогоплательщиков. Локальные особенности и различия в трактовке налогового законодательства приводят к неравномерности практики налогообложения, что может негативно отразиться на общем уровне сбора налогов в округе.

Критически важным аспектом является недостаточное количество квалифицированных кадров в налоговых органах. Актуальность вопроса профессиональной подготовки работников налоговой службы не вызывает сомнений. Многочисленные проверки со стороны контрольных органов иногда выявляют не только отсутствие необходимых знаний у сотрудников, но и их нежелание развиваться в сфере современных технологий и методов администрирования налогов. Это дефицит квалифицированных кадров существенно влияет на уровень доверия граждан к налоговой системе.

Одной из главных причин неэффективности налогового администрирования является высокая степень коррумпированности, которая наблюдается в некоторых регионах. Это в свою очередь порождает бесконтрольность на местах и создание условий для уклонения от уплаты налогов. Подобные практики часто остаются безнаказанными, что подрывает доверие со стороны добросовестных налогоплательщиков и, как следствие, снижает общий уровень налогового потенциала.

Современные методы статистического анализа и моделирования также недостаточно применяются в практике налогового администрирования на территории РФ. Налоговый потенциал находится в тесной взаимосвязи с другими экономическими показателями, характеризующими эффективность налоговой политики [1; с.423]. Отсутствие системной работы с данными ограничивает возможности для выявления тенденций, анализа налогового поведения субъектов и, соответственно, для принятия своевременных управленческих решений. Это приводит к тому, что многие налоговые органы не могут предсказать возможные риски уклонения от уплаты налогов и не в состоянии эффективно реагировать на возникающие вызовы.

Проблемы с информационной открытостью и доступностью данных о налогах еще больше усложняют ситуацию. Наличие устаревших или недостоверных данных приводит к неправильным решениям о налоговой политике, что негативно сказывается на уровне поступлений в бюджеты. В некоторых случаях даже автоматизированные системы не позволяют точно учитывать налоговые обязательства различных категорий налогоплательщиков.

Разработка и внедрение новых управленческих подходов к налоговому администрированию, ориентированных на активное взаимодействие с гражданами и бизнесом, может помочь изменить существующую практику. Установление каналов связи, где налогоплательщики смогут оперативно получать необходимые консультации и разъяснения, будет способствовать повышению доверия к налоговым органам. С целью обеспечения уровня собираемости налогов существует необходимость повышения прозрачности процессов обслуживания налоговых органов путем организации надежного взаимодействия налогоплательщиков и налоговых органов при внедрении эффективных инструментов налогового администрирования [2; с.1003].

Следует отметить значимость информационно-просветительских программ, которые направлены на повышение налоговой культуры среди населения и бизнеса. Повышение осведомленности о налоговых обязательствах и возможностях упрощения

взаимодействия с налоговыми органами способно снизить уровень конфликтов и недоразумений, что, в свою очередь, скажется на общем уровне собираемости налогов.

Несмотря на существующие проблемы, в субъектах РФ наблюдается положительная динамика в некоторых областях налогового администрирования благодаря внедрению новых технологий и процессов. Тем не менее их недостаток по-прежнему является значительным тормозом для достижения высоких результатов в обеспечении налогового поступления.

Эффективность налогового механизма проявляется в действующей налоговой системе [3; с.38]. Устойчивое развитие налогового администрирования требует комплексного подхода, включающего системное улучшение всех элементов, начиная от подготовки кадров и заканчивая разработкой новых информационных технологий. Инвестиции в обучение и повышение квалификации сотрудников налоговых органов, а также внедрение современных технологических решений создадут условия для более эффективного и прозрачного администрирования налогов.

Формирование новых механизмов учета и контроля, усиление связи до уровня субъектов и работа над устранением коррупционных элементов станут залогом для повышения уровня налогового потенциала региона. Разработка институциональных изменений, направленных на улучшение общей структуры взаимодействия между властями и налогоплательщиками, также не будет лишней.

Учитывая сложившуюся ситуацию с налоговым потенциалом субъектов Российской Федерации, необходимо обратить внимание на ряд ключевых аспектов, способствующих улучшению налоговой ситуации. Для достижения заметных изменений критически важно не только разработать рекомендации, но и внедрить их в практику, обеспечив взаимодействие различных структур и ведомств.

Таким образом, стоит обратить внимание на усовершенствование налогового администрирования. В этом контексте целесообразно внедрение цифровых технологий, позволяющих повысить эффективность работы налоговых органов. Использование автоматизированных систем учета и контроля налоговых поступлений создаст условия для более оперативного выявления нарушений и сокращения времени на обработку налоговых деклараций. Кроме того, стоит рассмотреть возможность создания единой информационной платформы для налогоплательщиков, где будет доступна вся необходимая информация о налоговых ставках, льготах и процедурах.

### **Список используемой литературы**

1. Базаров, К. Т. Пути повышения налогового потенциала регионов / К. Т. Базаров. – Текст: электронный // Экономика и социум. – 2022. - № 11. – С. 419-424.
2. Бердиева, У. А. Повышения эффективности налогового администрирования для обеспечения собираемости налогов / У. А. Бердиева. – Текст : электронный // Экономика и социум. – 2023. - № 12 – С. 1001-1003.
3. Зотиков, Н. З. Бюджетно-налоговая политика на современном этапе и ее роль в формировании бюджетов различных уровней / Н. З. Зотиков. – Текст : электронный // Управление. – 2023. - № 13 – С. 35-43.
4. Исмоилов, М. К. Факторы, влияющие на налоговый потенциал регионов / М. К. Исмоилов. – Текст : электронный // Экономика и социум. – 2024. - № 5 – С. 1055-1064.
5. Меляева, М. Налоговый контроль и его основные методы повышения качества / М. Меляева, И. Ильясов, Ч. Мырадова. – Текст : электронный // IN SITU. – 2022. - № 10 – С. 93-95.

## Рентабельность в системе оценки финансовой безопасности предприятия

*Брехова Дарья Андреевна,  
студент Волгоградского института  
управления – филиала РАНХиГС*

**Аннотация** В статье представлено понятие экономической безопасности хозяйствующего субъекта и финансовой безопасности как части системы обеспечения финансовой безопасности. Определена рентабельность в системе оценки финансовой безопасности предприятия: выделены коэффициенты рентабельности и их пороговые значения, необходимые для оценки. Выделена важность использования комплексного подхода для оценки финансовой безопасности предприятия.

**Ключевые слова** Рентабельность, финансовая безопасность, экономическая безопасность, хозяйствующий субъект.

Обеспечение экономической безопасности хозяйствующих субъектов в Российской Федерации на сегодняшний день становится актуальной задачей в связи с нестабильностью геополитической и экономической ситуации на мировой арене. Влияние санкционного давления и макроэкономических колебаний оказывает негативное воздействие на финансовую устойчивость коммерческих организаций. Именно поэтому определение и разработка системы оценки финансовой безопасности коммерческих организаций приобретает первостепенное значение в современных условиях хозяйствования.

В соответствии со Стратегией экономической безопасности на период до 2030 года, утвержденной Указом президента Российской Федерации от 13 мая 2017 г. № 208, под экономической безопасностью понимается «состояние защищенности национальной экономики от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются экономический суверенитет страны, единство ее экономического пространства, условия для реализации стратегических национальных приоритетов Российской Федерации» [1].

По аналогии с нормативным документом, под экономической безопасностью организации следует понимать состояние защищенности микроэкономики хозяйствующего субъекта от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечивается финансовая, кадровая, технико-технологическая и информационная безопасность организации.

Исходя из определения, представленного выше, можем увидеть, что финансовая безопасность является одной из основных составляющих экономической безопасности коммерческой организации, и включает в себя следующие показатели для оценки:

- 1) показатели ликвидности и платежеспособности;
- 2) показатели финансовой устойчивости;
- 3) показатели деловой активности;
- 4) показатели рентабельности.

О.О. Шеремет и Т.В. Касаева отмечают, что «показатели рентабельности являются основными экономическими показателями прибыльности любой коммерческой организации» [2]. Можем согласиться с исследователями, так как рентабельность подразумевает под собой понимание того, насколько эффективно используются ресурсы коммерческой организации – материалы и сырье, денежные средства, кадровый потенциал. За счет показателя рентабельности также можно оценить, окупается ли бизнес, насколько эффективно работают инвестиции.

Существует несколько показателей рентабельности, которые наиболее распространены в процессе оценки финансовой безопасности предприятия. Представим их в таблице ниже.

Таблица 1

**Показатели эффективности деятельности предприятия**

Показатель	Формула
Коэффициент рентабельности продаж	$\frac{\text{Прибыль (убыток) от продаж}}{\text{Выручка от продаж}} \cdot 100\%$
Коэффициент рентабельности активов	$\frac{\text{Чистая прибыль (убыток)}}{\text{Активы}} \cdot 100\%$
Коэффициент рентабельности производства	$\frac{\text{Балансовая прибыль (убыток)}}{\text{Себестоимость}} \cdot 100\%$

Каждый коэффициент позволяет всесторонне оценить работу хозяйствующего субъекта. Оценивая коэффициент рентабельности продаж, как отношение прибыли от продаж к выручке за отчетный период, мы можем оценить, насколько повышается или снижается эффективность хозяйственной деятельности. Например, при снижении показателя рентабельности продаж мы можем понять, что на отраслевом рынке у компании снижается объем продаваемой продукции или реализуемых услуг и, как следствие, снижение эффективности хозяйственной деятельности и потеря конкурентных преимуществ.

Рентабельность активов направлена на оценку использования ресурсов хозяйствующим субъектом. По сути, данный показатель оценивает, какую часть дохода приносит каждый рубль, вложенный в активы коммерческой организации. Например, получает ли владелец бизнеса доход от использования различных основных средств: недвижимости, транспорта, компьютерных технологий и т.д.

По аналогии рассчитывается и коэффициент рентабельности производства. Он также показывает, какую часть дохода приносит каждый рубль, вложенный в производство продукции.

Все представленные коэффициенты позволяют оценить ту часть финансовой безопасности организации, которая отвечает за поступление прибыли. Для оценки всех показателей финансовой безопасности организации используется система нормативных и пороговых значений. В рамках группы показателей рентабельности действуют несколько иные нормативы, отличные, например, от показателей ликвидности и платежеспособности, так как в случае с рентабельностью действует правило – «чем больше, тем лучше». Несмотря на это, в научном сообществе были определены ряд пороговых значений, которые используются для примерной оценки эффективности бизнеса.

Таблица 2

**Нормативные значения коэффициентов эффективности деятельности предприятия**

Показатель	Формула
Коэффициент рентабельности продаж	$1\% \leq K_{рп} \leq 5\%$ - невысокий показатель $6\% \leq K_{рп} \leq 20\%$ - средний показатель $21\% \leq K_{рп} \leq 30\%$ - высокий показатель
Коэффициент рентабельности активов	$10\% \leq K_{ра} \leq 12\%$
Коэффициент рентабельности производства	$10\% \leq K_{рп} \leq 15\%$ - для финансовой организации $15\% \leq K_{рп} \leq 20\%$ - для производственной организации $15\% \leq K_{рп} \leq 40\%$ - для торговой организации

Так, из таблицы выше можем увидеть, что каждый из рассмотренных нами коэффициентов имеет определенные пороговые значения, позволяющие системно оценить влияние конкретного показателя рентабельности на финансовую безопасность организации. Так, например, коэффициент рентабельности производства должен находиться в различных диапазонах в зависимости от вида деятельности организации – финансовой, производственной, торговой. Коэффициент рентабельности продаж ранжируется от невысокого до среднего и высокого показателей.

В целом, следует отметить, что оценка показателей рентабельности отдельно от остальных групп показателей финансовой безопасности не столь эффективна, так как не позволяет в полной мере с различных аспектов оценить экономическую деятельность предприятия. Именно поэтому на сегодняшний день существует множество факторных и балльных методик оценки финансовой безопасности предприятия, где оценка показателей рентабельности является одной из многих групп показателей.

Таким образом, рентабельность в системе оценки финансовой безопасности предприятия играет ключевую роль, поскольку она позволяет оценить эффективность использования ресурсов и способности компании к получению прибыли. В рамках финансовой безопасности рентабельность служит индикатором того, насколько стабильно и устойчиво предприятие функционирует в условиях различных экономических рисков.

Рентабельность является важнейшим инструментом в системе оценки финансовой безопасности предприятия, позволяющим не только оценить текущее состояние компании, но и выработать эффективные меры для укрепления ее финансовой устойчивости и долгосрочной финансовой стабильности.

#### **Список используемой литературы**

3. Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» [Электронный ресурс] / СПС КонсультантПлюс. URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_216629/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216629/) (дата обращения: 03.12.2024).

4. Касаева, Т. В. Рентабельность активов или рентабельность продаж: приоритеты в управленческих решениях // Устойчивое и инновационное развитие в цифровом глобальном пространстве / Т. В. Касаева, О. О. Шеремет. – 2024. – С. 48-53.

**УДК 336.711**

### **Проблема достаточности капитала в банковском секторе РФ**

*Говердовский Антон Александрович,  
студент Волгоградского института  
управления - филиала РАНХиГС*

*Мальшева Елена Николаевна,  
кандидат экономических наук, доцент  
кафедры экономики и финансов Волгоградского  
института управления - филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** В статье рассматриваются проблемы, связанные с достаточностью капитала коммерческих банков. Проанализированы показатели достаточности капитала банковского сектора РФ. Выявлены проблемы формирования капитальной базы российских банков.

**Ключевые слова:** Центральный Банк, коммерческий банк, собственный капитал, достаточность капитала.

Стабильность банковской системы зависит от множества факторов, как внешних, так и внутренних, однако основу стабильности любого банка составляет собственный

капитал. Эффективное управление капиталом позволяет банкам предоставлять долгосрочные и стабильные кредиты, привлекать вклады и выполнять другие функции, способствующие экономическому росту страны. При этом стоит отметить, что проблема достаточности собственного капитала тесно связана с общей макроэкономической ситуацией в стране. Экономическая нестабильность, колебания валютных курсов, инфляция и другие факторы оказывают значительное влияние на финансовое состояние банков.

Согласно данным Банка России, суммарный объем капитала банковского сектора за 2022 -2023 год вырос на 25,4% (рис.1)

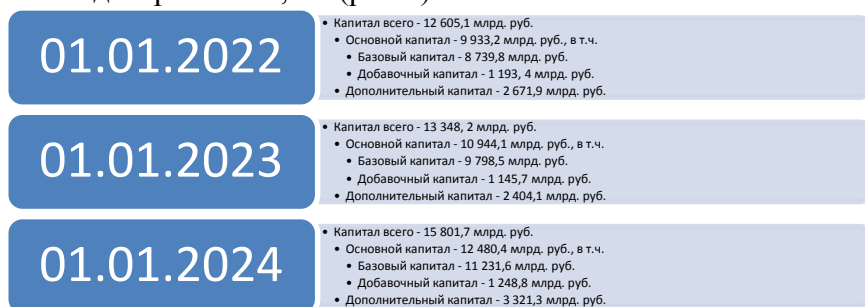


Рис. 1. Динамика капитала банковского сектора (Базель III) [1]

Крупнейшим российским банком по объему собственного капитала является ПАО Сбербанк - на 1 января 2024 года его капитал составил 6,3 триллиона рублей, что соответствует 39% суммарного капитала банков из рейтинга. Второе и третье место занимают Банк ВТБ и Банк ГПБ (Газпромбанк). При этом на ТОП-10 банков приходится почти 12 триллионов рублей капитала или 80% от общего капитала российских банков (Таблица 1).

Таблица 1

### Рейтинг банков по объему капитала на 1 января 2024 года

Место на 1 января 2024 года	Название банка	Объем капитала на 1 января 2024 г., млрд руб.	Норматив Н1.0 на 1 января 2024 года	Норматив Н1.2 на 1 января 2024 года
1	ПАО Сбербанк	6265,2	13,2%	11,4%
2	Банк ВТБ (ПАО)	1781,4	9,9%	8,4%
3	БАНК ГПБ (АО)	1227,5	10,5%	8,0%
4	АО «АЛЬФА-БАНК»	855,3	12,6%	9,8%
5	АО «Россельхозбанк»	599,4	15,2%	9,8%

**Примечание** – составлено авторами по материалам [1]

В целом по банковскому сектору банки выполняют требования Банка России по достаточности капитала (таблица 2). Но несмотря на это, показатель достаточности собственных средств в 2023 году снизился на 0,5 п.п., а первое полугодие 2024 года - на 0,2 п.п. Данное уменьшение хотя и является незначительным, но служит сигналом к усилению контроля за состоянием собственных средств кредитно-финансовых институтов.

Таблица 2.

### Показатели достаточности капитала банковского сектора за 2021-2023 гг., %

Показатель	Нормативное значение, %	01.01.2022	01.01.2023	01.01.2024	Темп прироста, %



Достаточность собственных средств (капитала) (Н1.0)	8,0	12,3	12,7	12,2	-0,82
Достаточность базового капитала (Н1.1)	4,5	8,4	9,3	8,6	2,38
Достаточность основного капитала (Н1.2)	6,0	9,6	10,4	9,6	1
<b>Примечание</b> – составлено авторами по материалам [1]					

К основным проблемам формирования капитальной базы российских банков можно отнести:

Во-первых, ограниченную доступность долгосрочного фондирования. Российские банки традиционно сталкиваются с проблемой недостатка долгосрочных источников финансирования. В условиях экономической нестабильности и санкционного давления доступ к международным рынкам капитала существенно ограничен. Это вынуждает банки привлекать краткосрочные ресурсы, что увеличивает их зависимость от колебаний процентных ставок и ликвидности на рынке.

Во-вторых, высокие кредитные риски. В российской экономике доля проблемных кредитов остается значительной. Снижение качества кредитного портфеля ведет к увеличению резервов под возможные потери, что уменьшает прибыльность банков и снижает уровень их капитала. При этом многие банки продолжают выдавать кредиты с высоким уровнем риска, растет просроченная задолженность (Таблица 3).

Таблица 3.

**Динамика просроченной задолженности юридических и физических лиц за 2021-2023 гг., млрд. руб.**

Показатель	01.01.2022	01.01.2023	01.01.2024	Темп прироста, в %
Просроченная задолженность юридических лиц	2 604	2 557,1	2 342,6	-10,04
Просроченная задолженность физических лиц	991,4	1 138,4	1 183,5	19,38
<b>Примечание</b> – составлено авторами по материалам [2]				

В третьих, недостаточная диверсификация активов. Многие российские банки имеют высокую концентрацию активов в определенных секторах экономики. Это делает их уязвимыми перед экономическими шоками, связанными с изменениями цен на сырьевые товары или кризисами в отдельных отраслях. Прирост ликвидных активов в 2023 году по отношению к 2021 составил 1 460 млрд. руб., или 8,43%. Однако следует отметить, что с увеличением средств клиентов на 56,68% сократилось отношение ликвидных активов к таким средствам на 30,87%, т.е. ухудшилась возможность покрытия.

Таблица 4

**Динамика ликвидных активов кредитных организаций за 2021-2023 гг., млрд. руб.**

Показатель	01.01.2022	01.01.2023	01.01.2024	Темп прироста, %
Всего ликвидные активы	17 312	18 860	18 772	8,43
Средства клиентов	58 167	74 031	91 135	56,68
Отношение ликвидных активов к средствам клиентов, %	29,8	25,5	20,6	-30,87
<b>Примечание</b> – составлено авторами по материалам [2]				

Для решения указанных проблем банкам необходимо диверсифицировать источники финансирования, развивать сотрудничество с институциональными инвесторами, активнее использовать инструменты рынка капитала. Проблема достаточности собственного капитала в банковской системе РФ остается актуальной и требует постоянного внимания со стороны регуляторов, самих банков и государства. Ее решение возможно только через комплексное взаимодействие всех заинтересованных сторон. Совершенствование управления рисками, диверсификация источников финансирования, развитие финансовых рынков и цифровая трансформация будут способствовать устойчивому развитию банковской системы РФ.

### Список используемой литературы

1. Статистические показатели банковского сектора Российской Федерации / Статистические показатели банковского сектора РФ: экспресс выпуск №12 2023 / Раздел: динамика капитала и показателей достаточности капитала банковского сектора (Базель III). URL: [https://www.cbr.ru/statistics/bank\\_sector/review/](https://www.cbr.ru/statistics/bank_sector/review/)
2. Статистические показатели банковского сектора РФ / Официальный сайт Банка России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://cbr.ru/statistics/bank\\_sector/review/](https://cbr.ru/statistics/bank_sector/review/)
3. Бортников Г. П. Базель III: новые стандарты капитала, ликвидности и резервов для банков // Управление в кредитной организации. 2010. № 6. С. 35–50.
4. Агарзаева Э. М.: Перспективы развития банковской сферы в Российской Федерации в условиях санкций.
5. Д. К. Глухова, Е. И. Мешкова: Теоретические подходы к определению источников банковских кризисов.
6. Ашырова Л., Бегмырадова А., Нургелдиев О.: Анализ механизмов функционирования и развития современных финансовых систем.

УДК 336.717

### Тенденции рынка банковского корпоративного кредитования

*Падалка Анастасия Романовна, студент  
Волгоградского института управления – филиала  
ФГБОУ РАНХиГС*

*Малышева Елена Николаевна,  
канд. экон. наук, доцент  
доцент кафедры экономики и финансов  
Волгоградского института управления – филиала  
ФГБОУ РАНХиГС*

**Аннотация.** В статье рассматриваются проблемы взаимодействия банков и предприятий реального сектора экономики, проведен анализ деятельности коммерческих банков РФ на рынке корпоративного кредитования. Выявлены тенденции развития рынка и определены пути снижения рисков роста просроченной кредиторской задолженности предприятий реального сектора экономики.

**Ключевые слова:** банковский сектор, корпоративное кредитование, просроченная задолженность, кредитный риск.

Одним из важнейших инструментов реализации рыночных отношений является развитие и совершенствование взаимодействия реального и банковского секторов экономики. В условиях беспрецедентных санкций предприятия реального сектора вынуждены адаптироваться к современным реалиям – перестраивать логистические

цепочки, искать альтернативных поставщиков и рынки сбыта, видоизменять производственные процессы и ценовую политику в соответствии с нынешними тенденциями, что сопровождается непредвиденными потерями, увеличением операционных расходов и недополученной прибылью. Ввиду этого возрастает необходимость в дополнительных ресурсах, основным источником которых выступает банковское кредитование. Однако с увеличением ключевой ставки и, соответственно, цены займа, возрастают кредитные риски, а следовательно и актуальность исследования проблем банковского кредитования предприятий реального сектора экономики.

В банковской сфере существует широкое разнообразие видов корпоративного кредитования. В современной практике наиболее часто встречаются следующие из них (таблица 1).

Таблица 1

**Основные виды корпоративного кредитования в коммерческих банках РФ**

Вид корпоративного кредитования	Сущность
Оборотный кредит	Нецелевой кредит, предоставляемый на короткий срок без залога имущества. для финансирования текущих расходов бизнеса. Основная цель — обеспечить ликвидность и поддержать денежные потоки предприятия на необходимом уровне [4].
Долгосрочный кредит	Предоставляется для финансирования затрат по реализации инвестиционных проектов -приобретение основных средств, модернизация и реконструкция производства, создание новых производственных мощностей. Объем обеспечения должен покрывать запрашиваемую сумму кредита с учетом процентов за весь период действия кредитного договора [7].
Овердрафтное кредитование	Предоставляется юридическим лицам при недостатке средств на текущем счете предприятия. Овердрафтные кредиты могут предоставляться без обеспечения [2].
Банковское проектное финансирование	Кредит выдается на приобретение значительных основных средств, проект рассчитан на определенный срок и способен при необходимости функционировать отдельно от его организаторов. Основные средства проекта и (или) доходы от его эксплуатации служат залогом, который кредиторы могут изъять за неуплату процентов [9].
Кредитование операций с аккредитивной формой расчётов	При совершении кредитования внешней торговли дает определенные гарантии всем сторонам сделки, а именно: для импортера – гарантию приобретения товаров или услуг надлежащего качества, для экспортера – гарантию получения в полном объеме денежных средств от импортера [3].
Синдицированный кредит	Заём, предоставляемый двумя или более банками на единых условиях в соответствии с подписанным всеми сторонами кредитным соглашением для реализации крупных инфраструктурных проектов [8].
Кредитование лизинговых сделок	Возможно в различных формах: банк непосредственно выступает в роли лизингодателя, кредитует лизинговую компанию, выступает гарантом при кредитовании лизинговых компаний другим кредитором [1].

Несмотря на происходящие изменения внутренней и внешней конъюнктуры и повышение ключевой ставки Банка России, объем корпоративного кредитования увеличивается – в 2023 году темп прироста составил 40,5% (Таблица 2).

Таблица 2

**Объем кредитов, предоставленных коммерческими банками РФ юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям в 2021-2023 гг.**

Период	Объем кредитов, млрд. руб.	Абс. отклонение, млрд. руб.	Темп роста к ПГ, %	Темп прироста к ПГ, %
01.01.2022	3027	722	131,32	31,32
01.01.2023	2686	-341	88,73	-11,27
01.01.2024	3774	1088	140,5	40,5

**Примечание** – составлено авторами на основе данных официального сайта ЦБ РФ: <https://cbr.ru/>

При этом необходимо обратить внимание на диспропорции в территориальном распределении объемов кредитов в Российской Федерации: наибольшее их количество за весь анализируемый период приходится на предприятия Центрального федерального округа и составляет более 50%, рекордно низкое количество банковских кредитов реальному сектору в 2023г. выдано в Северо-Кавказском федеральном округе – 39 млрд. руб. (0,48%).

Таблица 3

**Объем кредитов, предоставленных коммерческими банками РФ ЮЛ и ИП по федеральным округам в 2021-2023 гг.**

Федеральный округ	Объем кредитов, млрд. руб.			Темп прироста, %	
	01.01.2022 (уд. вес)	01.01.2023 (уд. вес)	01.01.2024 (уд. вес)	2023-2022гг.	2023-2021гг.
РФ	7348	7260	8016	+10,4%	+9,1%
Центральный ФО	4972 (67,66%)	4169 (57,42%)	4733 (59,05%)	+13,5%	-4,8%
Северо-Западный ФО	808 (10,99%)	1017 (14,01%)	1066 (13,3%)	+4,8%	+32,0%
Южный ФО	302 (4,11%)	297 (4,1%)	451 (5,62%)	+51,6%	+49,1%
Северо-Кавказский ФО	48 (0,65%)	105 (1,45%)	39 (0,48%)	-63,4%	-19,5%
Приволжский ФО	516 (7,03%)	552 (7,6%)	696 (8,68%)	+26,1%	+34,8%
Уральский ФО	289 (3,93%)	504 (6,95%)	427 (5,33%)	-15,3%	+47,7%
Сибирский ФО	257 (3,5%)	314 (4,33%)	384 (4,79%)	+22,2%	+49,3%
Дальневосточный ФО	156 (2,12%)	301 (4,15%)	220 (2,75%)	-26,8%	+41,2%

**Примечание** – составлено авторами на основе данных официального сайта ЦБ РФ: <https://cbr.ru/>

Наиболее быстрыми темпами росли займы в отраслях оптовой и розничной торговли (+74,1%), операций с недвижимостью (+73,6%), а также в строительстве (+70,7%) и обрабатывающей промышленности (+62%) (Таблица 4).

Таблица 4

**Объем кредитов, предоставленных коммерческими банками ЮЛ и ИП по видам экономической деятельности в 2021-2023 гг.**

Вид экономической деятельности	Объем кредитов, млрд. руб.			Темп прироста, %	
	01.01.2022 (уд. вес)	01.01.2023 (уд. вес)	01.01.2024 (уд. вес)	2023-2022гг.	2023-2021гг.
Добыча полезных ископаемых	1515 (4,18%)	2773 (6,03%)	2625 (4,56%)	-5,3%	+73,3%
Обрабатывающие производства	7871 (21,7%)	10674 (23,2%)	12753 (22,17%)	+19,5%	+62,0%
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	1576 (4,35%)	1610 (3,5%)	1549 (2,69%)	-3,8%	-1,7%
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	2499 (6,89%)	2805 (6,1%)	2692 (4,68%)	-4,0%	+7,7%
Строительство	2131 (5,88%)	2891 (6,28%)	3637 (6,32%)	+25,8%	+70,7%
Транспорт и связь	1958 (5,4%)	2262 (4,92%)	3165 (5,5%)	+39,9%	+61,7%
Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств	3916 (10,8%)	5305 (11,53%)	6817 (11,85%)	+28,5%	+74,1%
Операции с недвижимым имуществом	6642 (18,32%)	8481 (18,43%)	11529 (20,04%)	+35,9%	+73,6%

Прочие виды деятельности	7798 (21,5%)	8930 (19,41%)	12373 (21,51%)	+28,6%	+58,7%
На завершение расчетов	358 (0,99%)	272 (0,59%)	390 (0,68%)	+43,1%	+9,0%

**Примечание** – составлено авторами на основе данных официального сайта ЦБ РФ: <https://cbr.ru/>

Такой взрывной рост корпоративного кредитования вызывает озабоченность у Банка России. Несмотря на увеличение ключевой ставки, за 9 месяцев 2024 года корпоративный портфель банков вырос еще на 14,5% (в годовом выражении 21%), или на 10,6 трлн руб., и достиг 84,2 трлн руб. Банк России считает оптимальным показателем роста корпоративного кредитования в РФ в диапазоне 8-13% в годовом выражении. Как показывает практика, кредитами пользуются 35-40 процентов средних предприятий, 25-30 процентов малых и 5-10 процентов микропредприятий [6]. Более половины прироста корпоративного портфеля в 2024 г. приходится на крупные компании, чей спрос на кредиты менее чувствителен к повышению процентных ставок. Это может привести к росту закредитованности таких компаний и увеличить кредитные риски банков., в связи с чем с 1 февраля 2025 г. Банком России будет установлена так называемая национальная антициклическая надбавка при расчете нормативов достаточности капитала: сначала она составит 0,25% от активов, взвешенных по риску, а с 1 июля 2025 г. – уже 0,5% [9]. Повышение антициклической надбавки должно способствовать большей устойчивости банков и более сбалансированному росту кредитования экономики.

Таким образом, рынок банковского кредитования предприятий реального сектора экономики в России характеризуется рядом тенденций, ключевыми из которых являются повышение процентных ставок, снижение объемов льготного кредитования и ужесточение требований как банков к заемщикам, так и Центрального Банка РФ к кредитным организациям. Рассмотренные меры Банка России призваны замедлить в среднесрочной перспективе динамику корпоративного кредитования, снизить риски коммерческих банков, связанные с увеличением доли просроченных ссуд. Крупному бизнесу необходимо будет прибегать к таким инструментам финансирования, как выпуск ценных бумаг, малому бизнесу – к лизинговым и факторинговым сделкам.

### Список используемой литературы

1. Милова Л.Н. Участие банков в лизинге // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2021
2. Кдирбаева А.М. Источники финансирования экспорта сельхозпродукции// Экономика и социум. 2021
3. Креос Елена Игоревна, Меньшенина А. В. Внешнеторговое кредитование с применением аккредитивной формы расчетов // Вестник ОмГУ. Серия: Экономика. 2012
4. Официальный сайт АО «ТБанк»: <https://www.tbank.ru/business/help/loans/turnover/get-turnover/terms/>
5. Официальный сайт делового издания «Ведомости» // <https://www.vedomosti.ru/finance/articles/2024/11/08/1073944-bank-rossii-ohladi?ysclid=m3hemsx7xu692859559>
6. Официальный сайт новостного издания Лента- <https://lenta.ru/news/2024/08/16/biznesu-v-rossii-uzhestochili-poluchenie-kreditov/>
7. Официальный сайт ПАО "Промсвязьбанк": <https://www.psbank.ru/Corporate/LongTerm/Loans/LongTerm>
8. Официальный сайт ПАО «Совкомбанк»: <https://sovcombank.ru/blog/krediti/chto-takoe-sinditsirovannii-kredit>
9. Официальный сайт Центрального Банка <https://cbr.ru/>
10. Пилякина В.С. Банковское проектное финансирование: сущность и система // Финансы и кредит. 2009

**Анализ деятельности коммерческих банков РФ по финансированию устойчивого развития**

*Усачев Даниил Алексеевич,  
Студент кафедры экономики и финансов  
Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС  
Малышева Елена Николаевна,  
кандидат экономических наук, доцент  
декан экономического факультета  
Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** В статье проведён анализ деятельности коммерческих банков РФ по финансированию устойчивого развития. Рассмотрены основные инструменты ESG-финансирования, используемые коммерческими банками. Дана оценка состояния и перспектив развития ESG-финансирования и ESG-трансформации в РФ. Определены основные проблемы и препятствия на пути к ESG-трансформации коммерческих банков.

**Ключевые слова:** ESG-финансирование, ESG-кредиты, устойчивое развитие, зелёные облигации, социальные облигации.

Экологические, социальные и экономические вызовы требуют новых подходов к бизнесу, включая сферу финансов. В этом контексте деятельность коммерческих банков играет ключевую роль – кредитные организации, аккумулируя и перераспределяя огромные объёмы финансовых ресурсов, проводя денежные расчёты, опосредуя товарные рынки, оказывают ключевое воздействие на ESG-трансформацию.

Деятельность коммерческих банков в контексте финансирования концепции устойчивого развития становится предметом всё более глубокого изучения. Реализация такого финансирования осуществляется посредством специальных финансовых инструментов, направленных на финансирование проектов, относящихся именно к устойчивому развитию.

В мировой практике под инструментами устойчивого финансирования чаще всего понимают «зелёные» и «социальные» облигации. Первые направлены на привлечение средств для финансирования «зелёных» проектов, при этом облигации должны соответствовать ESG принципам и стандартам. Социальные облигации – на привлечение средств для целевого финансирования социальных проектов. Однако из-за структурных особенностей российской экономики и большого количества компаний, которым недоступно получение финансирования через реализацию зелёных проектов, 17 ноября 2022 года Банк России объявил о расширении линейки инструментов финансирования устойчивого развития – российские компании получили возможность выпускать новые виды облигаций [1]. Первый вид – адаптационные облигации, благодаря которым у компаний появилась возможность привлекать средства для трансформации своего бизнеса при переходе к экономике с низким уровнем выброса парниковых газов. Второй вид – облигации, связанные с целями устойчивого развития. Они могут использовать привлекаемые средства для решения любых общекорпоративных задач. Третий вид – облигации климатического перехода. Они не являются целевыми, однако эмитент должен предоставить научно обоснованную стратегию изменения своей деятельности для перехода к низкоуглеродной экономике и предотвращения изменений климата.

По данным Банка России, на 01.05.2024 доля выпущенных облигаций, направленных на финансирование устойчивого развития, в общем объёме выпущенных долговых ценных бумаг составила 0,8%.

Таблица 1

**Выпущенные долговые ценные бумаги устойчивого развития в разрезе секторов экономики эмитента, в млрд. рублей**

Сектор экономики эмитента	01.01.2022	01.01.2023	01.01.2024	Темп прироста, 2023-2022, %	Темп прироста, 2024-2023, %
Кредитные организации	25	25	23	0%	-8%
Нефинансовые организации	43	61	61	41,86%	0%
Органы государственного управления	70	70	70	0%	0%
Другие финансовые организации	29	115	216	296,55%	87,82%
<b>Итого</b>	<b>167</b>	<b>271</b>	<b>370</b>	<b>62,27%</b>	<b>36,53%</b>
Составлено авторами на основе [2]					

По данным таблицы 1, в структуре задолженности по облигациям, включённым в сектор устойчивого развития, кредитные организации занимают незначительную долю - на 01.01.2024 задолженность сократилась до 23 млрд рублей, а доля в общем объёме составила 6,21%. В структуре же владения долговыми ценными бумагами, включёнными в сектор устойчивого развития, банки занимают лидирующее положение: на 01.01.2024 – 162 млрд. рублей, или 43,66% (Таблица 2).

Таблица 2

**Структура владения долговыми ценными бумагами устойчивого развития в разрезе секторов экономики, млрд. рублей.**

Сектор экономики	01.01.2022	01.01.2023	01.01.2024	Темп прироста, 2023-2022, %	Темп прироста, 2024-2023, %
Нефинансовые организации	2	3	3	50%	0%
Инвестиционные фонды	5	13	18	160%	38,46%
Органы государственного управления	8	22	36	175%	63,63%
Страховщики	9	41	57	355,55%	39,02%
Домашние хозяйства и НКООДХ	26	23	9	-11,53%	-60,87%
Кредитные организации	56	81	162	44,64%	100%
Нерезиденты	7	6	3	-14,28%	-50%
Негосударственные пенсионные фонды	42	65	70	54,76%	7,69%
Другие финансовые организации	13	18	13	38,46%	-27,78%
<b>Итого</b>	<b>168</b>	<b>272</b>	<b>371</b>	<b>61,90%</b>	<b>36,39%</b>
Составлено авторами на основе [2]					

Важнейшим инструментом финансирования устойчивого развития банками являются ESG-кредиты – кредиты, выдаваемые с целью финансирования зелёных/экологических или социальных проектов.

По данным информационно-аналитического агентства «Эксперт РА», объём ESG-портфеля кредитов банков на 01.07.2021 составлял 400 млрд рублей, на 01.07.2022 - 1200 млрд рублей, а на 01.07.2023 - уже 1700 млрд рублей [4].

Таблица 3

**Сравнение динамики портфеля корпоративного кредитования и портфеля ESG-кредитов, млрд рублей.**

Портфель	01.07.2021	01.07.2022	01.07.2023	Темп прироста 2022-2021, %	Темп прироста 2023-2022, %
Портфель корпоративного кредитования, млрд рублей	48 000	52 227	67 100	8,81%	28,48%
ESG-портфель, млрд рублей	400	1 200	1 700	200%	41,67%

Составлено авторами на основе [3] и [4]

По данным таблицы 3 видно, что темпы прироста ESG-портфеля существенно превышают общие темпы прироста корпоративного кредитования.

Значительный рост в ESG-кредитовании показала строительная отрасль. Если на 01.07.2021 ESG-кредиты в отрасли составляли 4% в общем портфеле, то на 01.07.2023 - уже 37%. К данной отрасли относятся преимущественно проекты по строительству зелёных домов, соответствующих определённому классу энергоэффективности, озеленению территорий, наличию спортивных площадок и т. д. (Таблица 4).

Таблица 4

**Отраслевая структура ESG-портфеля по годам, %.**

Отрасль	01.07.2021	01.07.2022	01.07.2023
Энергетика	69,6%	34,2%	31,3%
Недвижимость (строительство)	4,0%	н.д.	37%
Прочее	2,4%	17%	18,5%
Транспорт	3,4%	23%	н.д.
Сбор, обработка и утилизация отходов	н.д.	12,9%	4%
Металлургия и добыча ископаемых	20,6%	12,7%	9,7%

Составлено авторами на основе [4]

Проблемы ESG трансформации банковского сектора РФ условно можно разделить на две большие группы – внешние и внутренние.

К наиболее выраженному внешнему препятствию относится введение международных санкций против российского банковского сектора. Как следствие – существенное сокращение планируемых затрат на развитие ESG-финансирования и на внедрение ESG-принципов в деятельность. По мнению М.А. Измайловой, санкционное



давление со стороны западных стран выступило в качестве основного риска для российского бизнеса, в результате часть банков стала сокращать ESG-повестку [5, с. 189].

К внутренним проблемам ESG-трансформации можно отнести несколько тенденций. Во-первых, слабая диверсификация кредитного портфеля ESG по отраслевому признаку. Явное доминирование одного-двух секторов экономики в ESG-кредитовании говорит о слабой развитости ESG-трансформации как экономики в целом, так и банковского сектора в частности. Кроме того, банковский сектор в области ESG-финансирования в значительной степени ориентируется на общие тенденции экономики и государственные меры поддержки отраслей, что противоречит определённым принципам ESG-концепции и свидетельствует о трудности для банковского сектора в современных условиях выстроить долгосрочную последовательную стратегию ESG-трансформации.

Ещё одной важной проблемой на пути ESG-трансформации банковского сектора и экономики в целом является отсутствие информации об экономических выгодах использования финансовых инструментов устойчивого развития по сравнению с классическими инструментами. Это в свою очередь - следствие отсутствия стандартов в области раскрытия нефинансовой и финансовой отчётности о ESG-деятельности.

### Список использованной литературы

1. Банк России расширяет линейку инструментов финансирования устойчивого развития / [Электронный ресурс] // Банк России: [сайт]. — URL: <https://cbr.ru/press/event/?id=14327> (дата обращения: 08.10.2024).
2. Выпущенные на внутреннем рынке долговые ценные бумаги, включённые в сектор устойчивого развития / [Электронный ресурс] // Банк России: [сайт]. — URL: [https://cbr.ru/statistics/macro\\_itm/sec\\_st/issue\\_sector/](https://cbr.ru/statistics/macro_itm/sec_st/issue_sector/) (дата обращения 08.10.2024)
3. Сведения о размещённых и привлечённых средствах / [Электронный ресурс] // Банк России : [сайт]. — URL: [https://cbr.ru/statistics/bank\\_sector/sors/](https://cbr.ru/statistics/bank_sector/sors/) (дата обращения 10.10.2024)
4. Обзор ESG-банкинга за 1-е полугодие 2023 года: устойчивые перспективы / [Электронный ресурс] // Эксперт РА : [сайт]. — URL: [https://raexpert.ru/researches/sus\\_dev/esg\\_bank\\_1h2023/](https://raexpert.ru/researches/sus_dev/esg_bank_1h2023/) (дата обращения 10.10.2024)
5. Измайлова М.А. Реализация ESG-стратегий российских компаний в условиях санкционных ограничений. МИР (Модернизация. Инновации. Развитие). 2022. № 2. С. 185–201.

УДК 336.63

### Оценка финансовой устойчивости АО «Сады Придонья»

**Федотова Анастасия Александровна,**

*Студент экономического факультета Волгоградского  
института управления – филиала РАНХиГС*

**Самойленко Инна Викторовна,**

*кандидат экономических наук, доцент  
кафедры экономики и финансов*

*Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС*

**Аннотация:** В статье проведен анализ финансовой устойчивости АО «Сады Придонья». Показатели, характеризующие финансовую устойчивость, позволяют сделать вывод о степени финансовой зависимости от внешних источников финансирования деятельности анализируемого предприятия и разработать грамотные управленческие решения.

**Ключевые слова:** финансовая устойчивость; управление финансовыми ресурсами; собственные средства; заемные средства.

Сфера производства соков и соковой продукции – одна из тех отраслей экономики России, которые соответствуют мировому уровню технологического развития и обладают высоким рыночным потенциалом [4].

Акционерное общество «Сады Придонья» (сокращенное наименование – АО «Сады Придонья») – ведущее предприятие российского агропромышленного комплекса, которое специализируется на выращивании и переработке фруктов и овощей, производстве соков и детского питания, альтернативных молочным продуктам [2]. По данным на 2022 г., АО «Сады Придонья» занимают 1 место в рейтинге крупнейших производителей соков в России с долей рынка в 23,3% [4].

Более 8,5 тысяч га собственных садов компании, располагаются в Волгоградской, Саратовской и Пензенской областях. С помощью передового высокотехнологичного оборудования завод выпускает 1,75 тыс. тонн готовой продукции в сутки. Производственные мощности по переработке составляют 1500 тонн в сутки [3].

Компания «Сады Придонья» занимает 29.8700% рынка «Производство соковой продукции из фруктов и овощей». Общий объем рынка составляет 43.60 млрд руб. в год.

Ближайшие конкуренты компании «Сады Придонья» по рынку «Производство соковой продукции из фруктов и овощей»: ООО ФИРМА "НЕКТАР", ООО ЭКСПРЕСС-КУБАНЬ, ООО "ЦУЕГГ РУССИЯ", ООО "ДИАС", АО «Лебедянский», «Мултон», «Вимм Билль Данн».

В рамках исследования на основании данных финансовой отчетности проведен анализ финансовой устойчивости АО «Сады Придонья» за 2021-2023 гг., представленный в таблице 1.

Таблица 1

Коэффициенты рыночной финансовой устойчивости АО «Сады Придонья» за 2021-2023 гг.

Показатели	Значение			Изменение	
	2021	2022	2023	2022	2023
Коэффициент соотношения заемных и собственных средств (коэффициент финансового левериджа), $K_{з/с}$	0.6333	0.4745	0.7812	-0.159	0.307
Коэффициент автономии (финансовой независимости), $K_A$	0.6066	0.6737	0.5555	0.0671	-0.118
Коэффициент соотношения мобильных и иммобилизованных средств, $K_{М/И}$	1.3393	1.4573	1.7544	0.118	0.297
Коэффициент маневренности, $K_M$	0.2953	0.3959	0.3464	0.101	-0.0495
Коэффициент долгосрочного привлечения заемных средств, $K_D$	0.1186	0.1276	0.141	0.009	0.0134
Коэффициент финансовой устойчивости, $K_u$	0.6882	0.7722	0.6467	0.084	-0.126
Коэффициент концентрации заемного капитала (Коэффициент финансовой напряженности), $K_k$	0.3841	0.3197	0.434	-0.0644	0.114
<b>Примечание</b> – Составлено автором					

Для улучшения финансового положения организации рекомендуется увеличение доли собственных средств в общей величине источников финансирования. Также необходимо провести анализ эффективности использования заемного капитала и возможность его оптимизации. Важно также разработать стратегию по управлению финансовыми рисками и обеспечению финансовой стабильности организации. В целом,

управление финансами организации требует внимательного анализа и принятия компетентных финансовых решений для обеспечения устойчивого развития и роста предприятия.

Коэффициент финансового левериджа является показателем финансовой структуры предприятия и его уровня финансовой зависимости от внешних источников финансирования. Увеличение этого показателя (а она увеличился за исследуемый период на 0,307) может увеличить риск неспособности предприятия своевременно погасить заемные обязательства в случае неблагоприятных экономических условий. Для соблюдения финансового баланса необходимо тщательно контролировать долю заемных средств в общей структуре капитала и не допускать излишнего увеличения этого показателя [5].

Результаты анализа свидетельствуют о том, что организация имеет некоторые проблемы с мобильностью своих средств и платежеспособностью в долгосрочной перспективе. Для улучшения ситуации необходимо проанализировать и оптимизировать структуру активов компании, уделить внимание увеличению доли оборотных активов и сокращению доли иммобилизованных активов. Также важно работать над увеличением эффективности использования собственных средств и улучшением показателей платежеспособности предприятия.

Превышение верхней границы коэффициента финансовой напряженности указывает на высокие риски, связанные с использованием долгосрочных заемных средств. Финансовая напряженность показывает долю заемного капитала в структуре финансов предприятия и его способность обслуживать этот заем. Когда значение коэффициента повышается, это может сигнализировать о потенциальных проблемах с ликвидностью и платежеспособностью компании, а также о росте зависимости от внешних источников финансирования [1].

Тот факт, что оборотные активы превышают внеоборотные на 75.44%, указывает на то, что предприятие инвестирует больше средств в быстро оборачиваемые активы, что может быть положительным показателем ликвидности, но также может свидетельствовать о недостатке инвестиций в долгосрочное развитие и обновление основных фондов.

Анализ финансовой устойчивости даёт представление о том, насколько надежно предприятие может функционировать на рынке, сохраняя свою ликвидность и платежеспособность, обслуживать свои обязательства и избегать излишних финансовых издержек в виде процентов и штрафных санкций [6].

#### **Список использованных источников**

1. Дубинина Д.Ю., Самойленко И.В. Анализ показателей финансовой устойчивости и обеспеченности запасов источниками их финансирования АО "Сады Придонья" за 2020-2022 гг. // Сборник материалов V Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Актуальные социально-экономические проблемы развития общества в России и за рубежом. Волгоград, 2023. С. 330-333.
2. Кто мы? / Официальный сайт АО «Сады Придонья». - 2024. - Режим доступа: <https://pridonie.ru/about/>
3. Направления деятельности / Официальный сайт АО «Сады Придонья». - 2024. - Режим доступа: <https://pridonie.ru/directions/>
4. «Производство соков в России: почему рынок идет на снижение?» // Деловой профиль. - 2020. - Режим доступа: <https://delprof.ru/press-center/open-analytics/proizvodstvo-sokov-v-rossii-pochemu-rynok-idet-na-snizhenie-/>
5. Рубцов, Г.Ю. Финансовая устойчивость организации: понятие, сущность [Электронный ресурс] // Экономика и социум. – 2023. – №5-2 (108). – С. 1035-1038. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/finansovaya-ustoychivost-organizatsii-ponyatie-suschnost>.
6. Савицкая, Г. В. Экономический анализ: учебник [Текст] – 14-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА – М, 2011. – 649 с.

## Понятие, сущность и методы анализа финансовых результатов деятельности предприятия

*Бондарев Семен Николаевич,*

*Студент экономического факультета Волгоградского  
института управления – филиала РАНХиГС*

*Самойленко Инна Викторовна,*

*кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов  
Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС*

**Аннотация:** в статье раскрывается важность финансовых результатов в системе финансового анализа предприятия. Показатели финансового результата позволяют сделать вывод об эффективности осуществления деятельности, разработать грамотные управленческие решения, составить стратегию и тактику развития компании, а также определить направления улучшений. Рассматриваются коэффициенты рентабельности и оборачиваемости, которые отражают эффективность использования ресурсов.

**Ключевые слова:** анализ, доходы, расходы, прибыль, убыток, финансовый результат, рентабельность

Анализ финансовых результатов является важной частью финансового анализа, который направлен на изучение и оценку финансовых показателей и результатов деятельности организации на основе ее бухгалтерской отчетности. В процессе анализа финансовых результатов проводится оценка доходов и расходов организации, анализ прибыли и убытков, а также изучается их влияние на финансовое состояние предприятия. Основная цель такого анализа – определить эффективность использования ресурсов компании, а также оценить рентабельность и финансовое положение организации.

«Под финансовыми результатами понимает экономические выгоды, полученные от всех видов деятельности, измеряемые показателями прибыли, денежных потоков, экономической добавленной стоимости, увеличения совокупных доходов акционеров и стоимости организации» [1, с. 70].

Основным показателем финансового результата является выручка. «Выручка — денежные средства, полученные (вырученные) предприятием, фирмой, предпринимателем от продажи товаров и услуг; различают выручку от реализации продукции, выручку от реализации основных средств, торговую выручку» [2, с. 16]. Если выручка растет с течением времени, это может указывать на стабильное развитие бизнеса.

Следующим важным показателем для финансово-экономического анализа является валовая прибыль. Валовая прибыль – это разница между выручкой и себестоимостью продаж. В свою очередь, себестоимость продаж отображает затраты, связанные с производством продукции или услуги. Включает в себя стоимость сырья, материалов, оплату труда и другие прямые затраты. Проводя анализ себестоимости продаж, мы можем выявить потенциал для оптимизации затрат и улучшения эффективности производства.

Кроме того, необходимо оценивать прибыль от продаж. Она представляет собой разницу между валовой прибылью и суммой управленческих и коммерческих расходов.

Ключевым показателем анализа финансовых результатов деятельности организации является чистая прибыль. Чистая прибыль – это общая сумма денежных средств организации, которые остаются у организации после уплаты всех налогов, то есть отражает стабильность и потенциал компании.

Расчет чистой прибыли осуществляется по формуле 1:

$$\text{ЧП} = \text{В} - \text{С} - \text{КР} - \text{УР} + \text{ДУ} - \text{П}_{\text{купл}} + \text{П}_{\text{кполуч}} + \text{ПД} - \text{ПР} - \text{НП}, \quad (1)$$

где,

В — выручка;  
 С — себестоимость продаж;  
 УР и КР — управленческие и коммерческие расходы;  
 ДУ — доходы от участия в других организациях;  
 П<sub>купл</sub> — проценты к уплате;  
 П<sub>получ</sub> — проценты к получению;  
 ПД и ПР — прочие доходы и расходы;  
 НП — налог на прибыль.

Кроме того, анализ финансовых результатов используется для информирования заинтересованных сторон о финансовом состоянии компании и влияет на восприятие и решения инвесторов.

Также важным показателем в финансовом анализе является рентабельность, которая отражает соотношение между прибылью и ресурсами, направленными на получение чистой прибыли, позволяя оценить эффективность использования активов компанией.

Виды рентабельности и формулы расчетов данного показателя представлены в таблице 1. «Важное преимущество использования показателей рентабельности над использованием показателя прибыли при оценке эффективности экономической деятельности организации состоит в возможности адекватного сравнения их с аналогичными показателями фирм-конкурентов» [3, с. 3].

Таблица 1

### Показатели рентабельности

Название	Сущность	Формула расчета
Коэффициент рентабельности активов	Показывает, насколько эффективно в организации используются активы.	$R_{OA} = \frac{\text{ЧП}}{\text{Активы}} * 100\%$ где ЧП – чистая прибыль Активы – сумма актива в балансе организации
Коэффициент рентабельности внеоборотного капитала	Отражает эффективность использования внеоборотного капитала организации.	$R_{FA} = \frac{\text{ЧП}}{\text{Ср.вел.ВК}} * 100\%$ где ЧП – чистая прибыль Ср.вел.вк – среднегодовая величина внеоборотного капитала
Коэффициент рентабельности продаж	Показывает насколько прибыльно компания осуществляет свою операционную деятельность.	$R_{OS} = \frac{\text{прибыль от продаж}}{\text{выручка}} * 100\%$
Коэффициент рентабельности и продукции	Отображает прибыльность реализуемой продукции и исчисляется как отношение прибыли от реализации к себестоимости проданной продукции.	$R_{OM} = \frac{\text{прибыль от продаж}}{\text{себестоимость}} * 100\%$
Коэффициент рентабельности оборотного капитала	Отражает эффективность использования оборотного капитала организации.	$R_{CA} = \frac{\text{ЧП}}{\text{Ср.вел.ОК}} * 100\%$ где ЧП – чистая прибыль Ср.вел.ОК. среднегодовая величина внеоборотного капитала

Коэффициент рентабельности активов - это показатель, который отражает способность компании получать прибыль от общего объема ее активов. Чем выше значение этого коэффициента, тем эффективнее компания управляет своими активами.

Коэффициент рентабельности внеоборотного капитала показывает, какую прибыль компания получает от вложенных в нее средств, которые не участвуют в текущих операциях. Чем выше значение коэффициента, тем больше доходности приносит внеоборотный капитал компании.

Коэффициент рентабельности продаж показывает эффективность компании в получении прибыли от реализации своей продукции или услуг.

Коэффициент рентабельности продукции позволяет оценить эффективность производства конкретного продукта или группы продуктов. Этот показатель помогает компании определить наиболее прибыльные продукты и их долю в общей прибыли.

Коэффициент рентабельности оборотного капитала показывает, какую прибыль компания получает от использования своего оборотного капитала, который включает средства, связанные с текущей деятельностью компании. Этот коэффициент позволяет оценить эффективность управления оборотными активами и пассивами компании.

Помимо этого, необходимо оценить и показатели деловой активности. Деловая активность - это результат текущей производственной деятельности предприятия, а также результат эффективного использования средств хозяйствующего субъекта, который зависит от скорости оборота оборотных средств хозяйствующего субъекта. Показатели оборачиваемости и формулы расчетов данного показателя представлены в таблице 2.

Таблица 2

### Показатели деловой активности

Название	Сущность	Формула расчета
коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности	Показывает скорость оборачиваемости дебиторской задолженности	$K_{об(д.з.)} = \frac{B}{\text{ср.вел.д.з.}}$ $B$ – выручка; $\text{Ср.вел.д.з.}$ – среднегодовая величина дебиторской задолженности.
коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности	Показывает скорость оборачиваемости кредиторской задолженности	$K_{об(к.з.)} = \frac{B}{\text{ср.вел.к.з.}}$ $\text{Ср.вел.д.з.}$ – среднегодовая величина кредиторской задолженности.
коэффициент оборачиваемости запасов	Показывает, сколько раз компания обновляет свои запасы за определенный период времени.	$K_{об(з)} = \frac{B}{\text{ср.вел.з.}}$ $\text{Ср.вел.з.}$ – среднегодовая величина запасов.
коэффициент оборачиваемости оборотных активов	Показывает отражает эффективность использования оборотных активов компании для генерации выручки.	$K_{об(о.к.)} = \frac{B}{\text{ср.вел.о.к.}}$ $\text{Ср.вел.о.к.}$ – среднегодовая величина оборотного капитала.
коэффициент оборачиваемости основных средств	Показывает, как быстро компания использует свои основные средства для производства товаров или услуг.	$K_{об(а)} = \frac{B}{\text{ср.ст.о.с}}$ $\text{Ср.ст.о.с.}$ – среднегодовая стоимость основных средств.
коэффициент оборачиваемости денежных средств	Показывает, как быстро компания использует свои основные средства для производства товаров или услуг.	$K_{об(д.с.)} = \frac{B}{\text{ср.вел.д.с.}}$ $\text{Ср.вел.д.с.}$ – среднегодовая величина денежных средств.

Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности помогает оценить скорость погашения дебиторской задолженности покупателями, чем выше коэффициент, тем лучше для организации.

Высокий коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности может свидетельствовать о хороших отношениях с поставщиками или о возможности получения скидок за раннюю оплату.

Коэффициент оборачиваемости запасов отражает количество оборотов материально-производственных запасов за анализируемый период.

Чем выше коэффициент оборачиваемости оборотных активов, тем лучше компания управляет своими активами.

Коэффициент оборачиваемости основных средств показывает, как быстро компания использует свои основные средства для производства товаров или услуг. Этот показатель важен для оценки эффективности использования капиталовложений в основные средства.

Коэффициент оборачиваемости денежных средств. Этот показатель важен для оценки эффективности использования капиталовложений в основные средства.

Значимость всех указанных показателей оборачиваемости объясняется тем, что эффективность оборота в значительной степени влияет на уровень прибыльности компании.

Изучение финансовых показателей компании является ключевым этапом в финансовом управлении организацией. Анализ финансовых результатов позволяет выявить сильные и слабые стороны компании, выявить факторы, влияющие на ее финансовое состояние. Регулярный и систематический анализ необходим для принятия управленческих решений и поддержания текущего состояния дел на должном уровне. Кроме того, для более глубокого и всестороннего анализа рекомендуется применять разнообразные методики, что способствует получению более объективной картины финансового положения предприятия и его эффективности. Также необходимо учитывать специфику бизнеса и особенности отрасли, в которой действует компания.

#### **Список используемой литературы**

1. Оценка стоимости предприятия (бизнеса): учебное пособие / И. В. Самойленко; Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС. – Волгоград: Изд-во Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС, 2024. – 100 с.

2. Райзберг, Б. А. Современный экономический словарь / Б. А. Райзберг, Л. Ш. Лозовский, Е. Б. Стародубцева; под общ. ред. Б.А. Райзберга. – М.: ИНФРА-М, 2013. – 512 с.

3. Сафонов, А. Б. Рентабельность как критерий эффективности деятельности коммерческой организации / А. Б. Сафонов // Электронный научный журнал «Вектор экономики». – 2020. - № 3. – С. 13.

#### **УДК 336.63**

#### **Сущность, критерии и методы оценки финансовой безопасности**

*Гунченко Светлана Максимовна,  
Студент экономического факультета  
Волгоградского института управления –  
филиала РАНХиГС  
Самойленко Инна Викторовна,  
Кандидат экономических наук, доцент  
кафедры экономики и финансов  
Волгоградского института управления –  
филиала РАНХиГС*

**Аннотация:** в статье рассматривается место финансовой безопасности в системе экономической безопасности предприятия. Приведен ряд критериев, которые позволяют сделать первоначальный вывод об уровне финансовой безопасности анализируемого предприятия. Отражается значимость регулярного проведения анализа и возможные методы, которые подразделяются на формализованные и неформализованные.

**Ключевые слова:** финансовая безопасность, угрозы, методы оценки, платежеспособность, финансовая устойчивость, ликвидность, рентабельность.

В современных условиях осуществления деятельности вопрос обеспечения финансовой безопасности предприятий становится особенно актуален в связи с усилением, внешних и внутренних угроз для национальной экономики.

«Финансовая безопасность - это готовность и способность хозяйствующего субъекта эффективно обеспечивать функционирование процесса распределения и перераспределения ограниченных денежных и финансовых ресурсов, при наличии отрицательных внутренних и внешних угроз» [1, с. 14]. Финансовая безопасность одна из составляющих экономической безопасности предприятия и она является фундаментом, без

которого обеспечение безопасности других составляющих не представляется возможным. Рассматривая финансовую безопасность предприятия необходимо обратить внимание на критерии. К наиболее важным критериальным характеристикам можно отнести: объемы финансовых ресурсов предприятия; источники формирования финансовых ресурсов предприятия; направления и объемы использования финансовых ресурсов предприятия; соотношение доходов и расходов предприятия; структура капитала; уровень финансового риска и объемы формируемой прибыли предприятия; наличие резервов. Данные критерии позволяют понять, насколько соблюдается финансовая безопасность на предприятии.

Регулярный анализ финансовой устойчивости позволяет оценить имеющиеся проблемы и возможные угрозы, а также своевременно предотвратить их и не допустить кризисного положения. «Методы оценки принято разделять на две основные группы, формализованные и неформализованные. Неформализованные представляют собой описание аналитических процедур на логическом уровне» [4, с. 24].

Чаще при оценки применяют формализованные методы, так как они дают более корректные и объективные выводы и финансовом положении. Неформализованные методы направлены больше на выявление слабых и сильных сторон, например, SWOT- анализ. «Выделяют семь основных формализованных методов анализа: метод абсолютных, относительных величин; метод сравнения; вертикальный анализ; горизонтальный анализ; трендовый анализ; факторный анализ; анализ с помощью финансовых коэффициентов» [2, с.18.].

При использовании метода сравнения сопоставляют изучаемые величины в динамике за несколько лет. Также целесообразно сопоставлять полученное фактическое значение анализируемого предприятия с нормативным значением, которое установлено экономистами-аналитиками.

Вертикальный анализ проводится в динамике за несколько лет, минимум берут 3 года, но лучше брать 5-7 лет, в которые также будут входить кризисные периоды. Такой анализ отражает долю каждого имеющегося имущества или источника финансирования в общем объеме баланса предприятия.

Горизонтальный анализ аналогично предыдущему проводится минимум за 3 года, результаты анализа представлены абсолютными показателями и позволяет точно отследить динамику и выстроить график интересующего актива или источника финансирования. Чаще всего, горизонтальный и вертикальный методы применяют вместе, так как в совокупности они позволяют провести более объективный анализ.

Еще одним часто используемым методом является факторный анализ. Такой анализ позволяет определить степень влияния того или иного фактора на итоговый результат.

Следующий метод коэффициентов. Практически к каждому коэффициенту экспертами разработаны нормативные значения (минимальный/максимальный порог). Чаще всего, рассчитывают четыре группы коэффициентов [3, с. 52]. Первая группа включает в себя коэффициенты ликвидности, которые отражают способность предприятия отвечать по своим обязательствам в установленные сроки, таблица 1. Как видно из формул, коэффициенты отличаются только активами, за счет которых гасятся краткосрочные обязательства.

Таблица 1

**Группа коэффициентов ликвидности**

<b>Группа показателей</b>	<b>Коэффициент</b>
Коэффициенты ликвидности	Текущая ликвидность
	Срочная ликвидность
	Абсолютная ликвидность

Коэффициент текущей ликвидности отражает платежеспособность в долгосрочной перспективе, на что указывают используемые в числителе активы. Экспертами установлено пороговое значение, результат меньше 1 свидетельствует о нестабильной ситуации на



предприятия и отсутствии возможности своевременно рассчитываться по своим обязательствам. Если же показатель значительно выше установленной границы, то можно утверждать о нерациональном использовании активов. В срочной ликвидности исключается реализация запасов. Абсолютная же ликвидность отражает способность гасить задолженности за счет денежных средств и краткосрочных финансовых вложений.

Вторая группа показателей – коэффициенты финансовой устойчивости. Отражают насколько бизнес платежеспособен в долгосрочной перспективе, таблица 2.

Таблица 2

#### Группа коэффициентов финансовой устойчивости

Группа показателей	Коэффициент
Коэффициенты финансовой устойчивости	Коэффициент капитализации (плечо финансового рычага)
	Коэффициент автономии
	Коэффициент финансовой устойчивости
	Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами

Плечо финансового рычага отражает, какие именно источники финансирования преобладают в общем объеме и определяет силу влияния заемного капитала на эффект финансового рычага.

Коэффициент автономии указывает на степень независимости от внешних источников финансирования.

Коэффициент финансовой устойчивости отражает отношение собственного капитала компании к заемному, чем больше организация использует заемных источников финансирования деятельности, тем менее оно финансово устойчиво.

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами характеризует наличие собственных оборотных средств у предприятия, необходимых для его финансовой устойчивости и возможность финансировать текущую деятельность самостоятельно.

Третья группа показателей – коэффициенты деловой активности, таблица 3. Коэффициенты отражают рациональность распределения и использования активов.

Таблица 3

#### Группа коэффициентов деловой активности

Группа показателей	Коэффициент
Коэффициенты деловой активности	Оборачиваемость оборотных активов
	Оборачиваемость дебиторской задолженности
	Оборачиваемость кредиторской задолженности

Все показатели отражают скорость оборота актива в денежных средствах. Рост оборачиваемости указывает на повышение эффективности использования имущества или расчетов с дебиторами и кредиторами. Также показатели часто сопоставляют, например, если оборачиваемость дебиторской задолженности ниже оборачиваемости кредиторской задолженности, то организация расплачивается по своим обязательствам быстрее, чем дебиторы с ней.

Четвертая группа показателей – коэффициенты рентабельности. Они отражают объем прибыли, которую приносит использование активов, капитала, а также эффективность продаж, таблица 4.

Таблица 4

#### Группа коэффициентов рентабельности

Группа показателей	Коэффициент
Коэффициенты рентабельности	Рентабельность продаж
	Рентабельность активов

Рентабельность активов (экономическая рентабельность), показывает доходность от использования совокупного капитала и способность активов генерировать прибыль. Эксперты рекомендуют сопоставлять коэффициент с индексом инфляции, при эффективном функционировании рентабельность активов должна быть выше.

Также существуют авторские методики оценки. Среди наиболее известных автором, которые разработали такие методики, можно выделить следующие: Савицкая Г. В., Шеремет А. Д., Ковалев В. В. и другие. Но их весомым недостатком является то, что они не адаптированы под многие предприятия. При их создании авторы использовали выборку определенных предприятий и на их основе проводили расчеты, из-за этого итоговое значение анализируемого объекта может неверно трактовать истинное положение. Например, в основе модели Давыдова-Беликовой были взяты торговые предприятия, непроизводящие ничего самостоятельно, то есть, если анализировать завод, который активно производит какую-либо готовую продукцию или комплектующие, то итоговое значение будет необъективным.

Подводя итог вышеизложенному, можно отметить, что финансовая безопасность является структурной единицей экономической безопасности организации и основой, на которой обеспечивается безопасность других составляющих. На критериях финансовой безопасности строится цель и задачи для ее достижения. Методов и инструментов анализа финансово-хозяйственной деятельности много, каждый из них предоставляет разную информацию, разными способами и на основе различных данных. Безусловно, каждый метод имеет свои преимущества и недостатки, исходя из этого, нельзя выбрать один самый эффективный. Наиболее корректно будет использование нескольких методов, что позволит сделать объективный метод и рассмотреть анализируемый объект с разных сторон и наиболее глубоко. Например, вертикальный горизонтальный анализы, сравнительный, а также коэффициентный в комплексе позволяют сделать наиболее полный вывод об экономической безопасности анализируемого предприятия. Также все три метода анализа возможно провести внешнему пользователю, так как для расчета используются данные бухгалтерской отчетности и отчетности о финансовых результатах, что делает данные методы анализа доступными, а это является их значимым преимуществом.

#### Список используемой литературы

1. Багаева, К. О. Финансовая безопасность предприятия как объект управления. Материалы 4(15)-й международной научной конференции: сборник докладов. Т. I / под ред. д-ра экон. наук, проф. В.Е. Леонтьева, д-ра экон. наук, проф. Н.П. Радковской. - СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2011. - 334 с.

2. Кибиткин, А. И. Учет и анализ в коммерческой организации: учеб пособие / А. И. Кибиткин, А. И. Дрождинина, Е. В. Мухомедзянова, О. В. Скотаренко – М.: Издательский дом Академии Естествознания, 2012. – 368 с.

3. Оценка стоимости предприятия (бизнеса): учебное пособие / И. В. Самойленко; Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС. – Волгоград: Изд-во Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС, 2024. – 100 с.

4. Панько, Ю. В., Яшкова, Н. В. Экономический анализ. Учебно-методическое пособие / Ю. В. Панько, Н. В. Яшкова – М.: Мир науки, 2022. – 132 с.

**УДК 336.63**

### **Методы оценки финансовой устойчивости**

***Егорова Екатерина Анатольевна,***

*Студентка экономического факультета Волгоградского  
института управления – филиала РАНХиГС*

***Самойленко Инна Викторовна,***

*кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов*

**Аннотация.** Финансовая устойчивость является одной из важнейших характеристик финансового состояния предприятия. Неоднозначность интерпретации этой экономической категории привело в ряду подходов к оценке финансовой устойчивости. В статье исследованы подходы к оценке финансовой устойчивости

**Ключевые слова:** финансовая устойчивость, оценка финансовой устойчивости, собственный капитал, заемные средства, запасы.

В наше время главной задачей для руководителей всех отраслей бизнеса является обеспечение сохранения и улучшения финансового положения компании на рынке. Самым важным аспектом финансового благополучия является финансовая устойчивость. В ее основе лежит оценка финансового состояния предприятия, а также его способности в использовании заемных средств.

С точки зрения финансового состояния организации, ее платежеспособность является одним из основных факторов, определяющих финансовую устойчивость. Существует ряд факторов, оказывающих влияние на финансовую стабильность компании: наличие источников финансирования, ликвидность активов и источники их формирования.

Итоги анализа финансовой устойчивости являются важным инструментом для принятия решений по улучшению и сохранению финансового положения организации. Они помогают выявить проблемы, которые могут возникнуть в случае ее утраты, и найти способы их решения. По этой причине исследование финансовой устойчивости выступает в качестве одного из ключевых методов для формирования стратегических решений, направленных на оптимизацию или сохранение финансового положения компании [4, с. 41].

При анализе финансовой стабильности компании применяются расчеты различных финансовых коэффициентов или использованию балансовой модели, основанной на абсолютных показателях. Абсолютные показатели представляют собой те значения, которые позволяют оценить состояние запасов и их финансирование необходимыми ресурсами [5, с. 66-67]. Они включают в себя:

1) Собственные оборотные средства. Этот индикатор показывает, на какую сумму оборотные активы превышают краткосрочные обязательства.

$СОС = СК - ВА$ , где СК – собственный капитал, ВА – внеоборотные активы.

2) Собственные и долгосрочные заемные источники формирования запасов и затрат. Данный показатель демонстрирует, как организация получает финансирование — из своих ресурсов или посредством заимствований для осуществления своей деятельности.

$СДИ = СОС + ДКЗ$ , где ДКЗ – долгосрочные кредиты и займы.

3) Основные источники формирования запасов. Этот показатель освещает, какие именно источники в наибольшей степени способствуют созданию запасов внутри организации.

$ОИЗ = СДИ + ККЗ$ , ККЗ – краткосрочные кредиты и займы.

Следующим шагом необходимо произвести расчет показателей, которые демонстрируют, насколько запасы обеспечены финансовыми ресурсами:

1) Излишек или недостаток собственных оборотных средств:

$\Delta СОС = СОС - З$ , где З – запасы

2) Излишек или недостаток собственных и долгосрочных источников финансирования запасов:

$\Delta СДИ = СДИ - З$

3) Излишек или недостаток общей величины основных источников покрытия запасов:

$\Delta ОИЗ = ОИЗ - З$

После этого полученные данные поддаются преобразованию в трехфакторную модель (М), которая представляет собой обобщение этих показателей.

$M = (\Delta COC; \Delta CДИ; \Delta OИЗ)$

В соответствии с обеспеченностью запасов за счет источников, которые являются заемными или собственными средствами формирования, можно выделить следующие типы финансовой устойчивости, представленные в таблице 1 [3, с. 197].

Таблица 1

Типы финансовой устойчивости

Типы финансовой устойчивости	Трехфакторный показатель	Характеристика
1. Абсолютная финансовая устойчивость	$M(1;1;1)$	Показывает, что запасы и затраты полностью покрываются собственными оборотными средствами. Высокая платежеспособность, предприятие не зависит от кредиторов
2. Нормальная финансовая устойчивость	$M(0;1;1)$	Предприятие использует кредитные ресурсы, текущие активы превышают кредиторские задолженности. Нормальная платежеспособность, эффективное использование заемных средств, высокая доходность производственной деятельности.
3. Неустойчивое финансовое состояние	$M(0;0;1)$	Предприятие вынужденно привлекать дополнительные источники покрытия запасов и затрат, наблюдается снижение доходности производства. Нарушение платежеспособности, возможность улучшения ситуации.
4. Кризисное финансовое состояние	$M(0;0;0)$	Неплатежеспособность предприятия, грань банкротства.

Финансовую стабильность организации можно оценить при расчете относительного показателя. С использованием относительных данных можно прийти к выводам о направлениях изменения финансового положения компании в сторону улучшения или ухудшения [4, с. 38]. В начале рассчитываются такие коэффициенты, как [2, с. 330-333]:

1) Коэффициент автономии (финансовой независимости) характеризует долю собственных средств организации в ее активах.

$K_{фн} = \frac{СК}{ВБ}$ , где ВБ – валюта баланса, нормативное значение – 0,4-0,6.

2) Коэффициент капитализации или плечо финансового рычага отражает объем заемных средств, которые организация использует на каждый рубль собственных средств, вложенных в активы.

$K_{фн} = \frac{ЗК}{СК}$ , где ЗК – заемный капитал, нормативное значение – не выше 0,5.

3) Коэффициент обеспеченности собственными источниками финансирования демонстрирует, какую долю оборотных активов обеспечивают собственные средства предприятия.

$K_{осо} = \frac{COC}{OA}$ , где СОС - собственные оборотные средства, ОА – оборотные активы, нормативное значение  $K_{оао} > 0,1$ .

4) Коэффициент маневренности функционирующего капитала демонстрирует способность поддерживать требуемый объем оборотного капитала и при необходимости восполнять его средствами из собственного капитала.

$K_{мск} = \frac{COC}{СК}$ , нормативное значение – 0,2-0,5.

5) Коэффициент финансовой устойчивости показывает, какую часть источников финансирования можно использовать в долгосрочной перспективе для обеспечения активов предприятия.

$K_{\text{фу}} = \frac{(\text{СК} + \text{ДКЗ})}{\text{ВБ}}$ , нормативное значение - 0,6 и выше.

б) Коэффициент финансирования показывает, какая часть деятельности организации финансируется за счет собственных ресурсов, а какая — за счет внешних заимствований.

$K_{\text{фу}} = \frac{\text{СК}}{\text{ЗК}}$ , нормативное значение - 0,7 и выше.

Результаты, полученные с помощью данного метода оценки, сопоставляются с установленными нормативами. Когда рассчитанный коэффициент соответствует принятым нормативам, это указывает на высокую эффективность выполнения организацией своих хозяйственных задач. Однако при выявлении отклонений следует обратить внимание на те показатели, которые могут оказать негативное влияние на финансовую стабильность. Важно принять необходимые меры для устранения проблем и улучшения общего состояния дел [1 с. 286].

В заключение, можно утверждать, что финансовая стабильность представляет собой один из ключевых элементов, оказывающих влияние на анализ финансового положения организации. Проведение анализа соответствующих показателей является важным инструментом, позволяющим получить информацию, которая не только точно отображает текущее положение предприятия, но и помогает прогнозировать возможные риски и угрозы. Исследуя различные методы оценки финансовой стабильности, аналитик может выявить, какие факторы способны повлиять на его выбор в отношении необходимости привлечения дополнительных финансовых средств. В дополнение к этому важно понимать, каким образом компания может гарантировать свое дальнейшее существование без обращения к внешним источникам финансирования.

#### Список используемой литературы

1. Григорьева, Т. И. Финансовый анализ для менеджеров: оценка, прогноз: учебник для вузов / Т. И. Григорьева – Москва: Юрайт, 2024. – 486 с. – Текст: непосредственный.

2. Дубинина Д.Ю., Самойленко И.В. Анализ показателей финансовой устойчивости и обеспеченности запасов источниками их финансирования АО «Сады Придонья» за 2020-2022 гг. // Актуальные социально-экономические проблемы развития общества в России и за рубежом: V Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Волгоград, 30 ноября 2023 года // Волгоградский институт бизнеса. – Волгоград; Саратов: Амирит, 2023. – С. 330-333.

3. Жилкина, А. Н. Финансовый анализ: Учебник и практикум для вузов / А. Н. Жилкина – Москва: Юрайт, 2024. – 285 с.

4. Мурашова, Е. А. Финансовая устойчивость организации и совершенствование методов ее оценки / Е. А. Мурашова – Крым: Научный вестник: финансы, банки, инвестиции, 2017. – С. 38-42 с.

5. Оценка стоимости предприятия (бизнеса): учебное пособие / И. В. Самойленко; Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС. – Волгоград: Изд-во Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС, 2024. – Систем. требования: Процессор Intel® или AMD с частотой не менее 1.5 ГГц; Операционная система семейства Microsoft Windows или macOS; Оперативная память 2 Гб оперативной памяти; Adobe Reader 6.0. – Загл. с экрана. – 100 с.

УДК 336.63

#### Анализ налоговых изменений в Российской Федерации в 2025 году

*Лазарева Кристина Евгеньевна,*

*Студент экономического факультета*

*Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС*

*Самойленко Инна Викторовна,*

*Кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов*

**Аннотация:** Налоговая система Российской Федерации претерпевает значительные изменения, направленные на адаптацию к современным экономическим условиям. В 2025 году вступают в силу новые налоговые ставки и лимиты согласно Федеральному закону от 12.07.2024 N 176-ФЗ, которые касаются различных категорий налогообложения. Это потребует от бухгалтеров и руководителей компаний тщательного анализа нововведений и своевременной адаптации к ним. Данная статья посвящена анализу этих изменений, а также рассмотрим наиболее значимые нововведения, которые вступят в силу.

**Ключевые слова:** Налог, налогообложение, налоговая система, налоговая реформа, налоговые ставки.

Реформа налоговой системы является одним из ключевых инструментов регулирования экономики государством. С помощью налоговых механизмов правительство может стимулировать или сдерживать развитие отдельных отраслей, поощрять или ограничивать предпринимательскую активность, перераспределять доходы между различными слоями населения.

Изменение налоговых ставок, лимитов и других параметров налогообложения оказывает комплексное влияние на субъекты экономической деятельности. С одной стороны, повышение налоговой нагрузки ведет к снижению рентабельности бизнеса и располагаемых доходов граждан. Это может спровоцировать сокращение инвестиций, снижение потребительской активности, рост безработицы. С другой стороны, часть дополнительных средств, полученных государством за счет налогов, может быть направлена на финансирование социальных программ, развитие инфраструктуры, поддержку отраслей-приоритетов, что в долгосрочной перспективе также окажет позитивное влияние на экономику. Поэтому при разработке налоговых реформ правительство, как правило, стремится найти оптимальный баланс между интересами бизнеса, населения и государства.

С 1 января 2025 года в России вступают в силу новые налоговые ставки и лимиты, которые касаются различных налоговых режимов. Одним из ключевых изменений является отмена повышенных ставок УСН, что должно облегчить налоговую нагрузку на малый и средний бизнес. Также изменяются лимиты для перехода на упрощенную систему налогообложения, что расширяет возможности для организаций, желающих воспользоваться данной системой.

Согласно новым правилам, для УСН «доходы» устанавливается ставка в 6%, а для УСН «доходы минус расходы» — 15%. Повышенные ставки, которые действовали ранее, отменены.

Лимиты для перехода на УСН значительно увеличиваются. Наглядное сравнение можно увидеть в таблице 1.

Таблица 1

Сравнительная таблица лимитов для перехода на УСН за 2024 и 2025 года.

Лимит	2025 г.	2024 г.
По доходам за 9 мес. предыдущего года для перехода на УСН	337,5 млн. руб.	112,5 млн руб. с учетом ежегодной индексации на дефлятор (в 2024 году — 149,51 млн. руб.)
По доходам для применения УСН	450 млн. руб.	150 млн руб. с учетом ежегодной индексации на дефлятор (в 2024 году — 199,35 млн. руб.)
По доходам для применения УСН с повышенными ставками	Повышенные ставки не применяются	200 млн руб. с учетом ежегодной индексации на дефлятор (в 2024 году — 265,8 млн. руб.)
По остаточной стоимости ОС	200 млн руб.	150 млн руб.

По численности для применения УСН	130 чел.	100 чел.
-----------------------------------	----------	----------

Проанализировав таблицу, можно увидеть, что происходит значительное увеличение лимитов при УСН, так по показателям дохода за 9 месяцев лимит увеличился по сравнению с 2024г. с учетом индексации на дефлятор в 2,26 раз или на 187,99 млн. руб., такая же ситуация и с доходами за год, они в свою очередь выросли на 250,65 млн. руб. Численность штаба работников так же существенно увеличилось, так в 2025г. по сравнению с предыдущим годом на 30%. И показатель остаточной стоимости ОС вырос на 33%, или на 50 млн. руб.

Вместе с этим были внесены изменения в систему применения коэффициента-дефлятора.

В рамках индексации предельных значений доходов теперь используется коэффициент, соответствующий текущему году, а не следующему. Например, при переходе на упрощённую систему налогообложения (УСН) в 2026 году, для расчета лимита дохода за девять месяцев потребуется применять дефлятор, установленный на 2025 год. Это нововведение призвано сделать процесс более прозрачным и предсказуемым для налогоплательщиков. Важно учитывать, что корректное применение коэффициента позволит избежать ошибок при расчете налоговых обязательств и обеспечит соответствие новым требованиям законодательства.

Одним из важных изменений в законе стало, то что организации, работающие на УСН, будут обязаны уплачивать налог на добавленную стоимость (НДС), за исключением тех случаев, когда их годовой доход не превышает 60 миллионов рублей. Важно отметить, что в этот лимит включаются также продажи подакцизной продукции. Налогоплательщики, соответствующие этим критериям, будут автоматически освобождены от уплаты НДС, что значительно упростит их финансовую отчетность.

Уплата и расчет НДС могут осуществляться по двум схемам: обычной и специальной.

1. Обычный порядок подразумевает полное соответствие положениям главы 21 Налогового кодекса Российской Федерации с применением ставок 20%, 10%, 0%, а также расчетных ставок и вычетов.

2. Специальный порядок, в свою очередь, не предполагает вычетов. В этом случае применяются следующие ставки:

а. 5% — если налогооблагаемый доход за прошлый и текущий годы не превышает 250 миллионов рублей;

б. 7% — начиная с месяца, следующего за тем, в котором доходы текущего года превысили 250 миллионов рублей (либо с начала года, если лимит был превышен по итогам предыдущего).

Для применения ставок 5% или 7% налогоплательщикам не требуется подавать специальное заявление, достаточно указать выбранную ставку в декларации по НДС.

Изменения коснулось и налога на прибыль были введены новые ставки и коэффициенты.

Начиная с 2025 года базовая ставка налога на прибыль увеличивается с 20% до 25%. Это изменение вызвано необходимостью повышения доходной части бюджета и оптимизации налоговой системы. Для федерального бюджета на период до 2030 года установлена ставка в размере 8%, которая затем снизится до 7%. В то же время, ставка для региональных бюджетов увеличится на 1%, что создает дополнительные финансовые ресурсы для местных властей.

Для ИТ-компаний федеральная ставка налога на прибыль увеличилась с 0% до 5% и будет действовать до 2030 года. Региональная ставка для этих компаний останется на уровне 0%, что создает благоприятные условия для развития информационных технологий в стране.

Кроме того, увеличен коэффициент учета НИОКР для высоких технологий с 1,5 до 2, что подразумевает более выгодные условия для компаний, занимающихся научными

исследованиями и разработками. Аналогично, возрос коэффициент учета затрат на приобретение прав на использование российских программ, что может способствовать росту отечественного ПО.

Важным нововведением стало введение федерального инвестиционного налогового вычета, который применяется к налогу на прибыль, подлежащему уплате в федеральный бюджет. Это позволит компаниям более эффективно управлять своими налоговыми обязательствами и стимулировать инвестиции в развитие.

Региональный инвестиционный вычет стал бессрочным, что также является позитивным шагом для бизнеса, так как ранее планировалось его прекращение с 2028 г.

Также закон коснулся и страховых взносов. Так малые и средние предприятия, занимающиеся обрабатывающей деятельностью и не торгующие подакцизными товарами, получили возможность применять сниженные ставки страховых взносов в размере 7,6% с доходов, превышающих минимальный размер оплаты труда (МРОТ). Это нововведение направлено на поддержку сектора малого и среднего бизнеса, который играет ключевую роль в экономике страны.

Однако для получения данной льготы необходимо соблюдение ряда условий. Основной вид деятельности должен быть зарегистрирован в ЕГРЮЛ по ОКВЭД и относиться к категории «Обрабатывающие производства». Исключены из льготного списка компании, занимающиеся производством напитков, табачных изделий и нефтепродуктов. Доля доходов от основного направления деятельности должна составлять не менее 70% за предыдущий год, что также подчеркивает важность устойчивости бизнеса.

Доходы для получения льготы определяются следующим образом:

- ✓ для компаний на ОСНО — в соответствии с правилами расчета налога на прибыль;
- ✓ для ИП на ОСНО — по правилам расчета НДФЛ;
- ✓ для упрощенных налогоплательщиков (ИП и компаний) — по правилам расчета УСН» [3].

Изменения в области имущественных налогов. Регионам предоставлено право вводить повышенную ставку налога на имущество организаций до 2,5% для кадастровой недвижимости, стоимость которой превышает 300 миллионов рублей. Это нововведение может привести к увеличению налоговых поступлений в бюджеты регионов, однако также вызывает опасения у владельцев крупных активов.

Следующий ключевой налог, который понес колоссальные изменения это «Налог на доходы физических лиц» (НДФЛ).

Вводится дифференцированная шкала НДФЛ, состоящая из пяти уровней, приведенных в таблице 2.

Таблица 2

Дифференцированная шкала НДФЛ с 2025 года

Годовой доход	Ставка НДФЛ
до 2,4 млн руб.	13%
от 2,4 млн до 5 млн руб.	15% с суммы, превышающей 2,4 млн руб.
от 5 млн до 20 млн руб.	18% с суммы, превышающей 5 млн руб.
от 20 млн до 50 млн руб.	20% с суммы, превышающей 20 млн руб.
свыше 50 млн руб.	22% с суммы, превышающей 50 млн руб.

Из представленной таблицы очевидно, что данные изменения ориентированы на создание более справедливой системы налогообложения для граждан. Введение повышенной ставки НДФЛ в размере 15% для доходов, превышающих 2,4 млн рублей, призвано не только перераспределить налоговую нагрузку, но и обеспечить более равномерное финансирование социальных программ и государственных нужд. Это может



привести к улучшению качества жизни в обществе, так как дополнительные налоговые поступления могут быть направлены на здравоохранение, образование и другие важные сферы.

Новые суммы детских вычетов и вычет по НДФЛ, также увеличиваются суммы стандартных детских вычетов. Теперь вычет на второго ребенка составляет 2 800 рублей, а на третьего и последующих — 6 000 рублей. Кроме того, вводится новый вид вычета за сдачу нормативов ГТО в размере 18000 руб., что также может способствовать популяризации физической активности среди граждан.

Таким образом, в статье были рассмотрены наиболее важные изменения в налоговой системе Российской Федерации в 2025 году. Они представляют собой важный шаг к улучшению налогового климата и поддержке малого и среднего бизнеса. Отмена повышенных ставок УСН, увеличение лимитов для перехода на упрощенную систему, введение НДС для упрощенцев и дифференцированная шкала НДФЛ могут привести к значительным изменениям в экономике страны.

#### **Список используемой литературы**

1. Федеральный закон от 12.07.2024 N 176-ФЗ "О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации, отдельные законодательные акты Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации". - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://publication.pravo.gov.ru/document/0001202407120009>
2. Официальный сайт Федеральной налоговой службы. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.nalog.gov.ru/rn77/>
3. Налоговая реформа: что меняется в НК РФ с 2025 года. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://buhexpert8.ru/1s-buhgalteriya/nalogovaya-reforma-2025/nalogovaya-reforma-2025-chto-izmenitsya-v-nk-rf.html>

**УДК 336.63**

#### **Сущность и значимость ликвидности как фактора финансовой безопасности**

*Сушкова Анастасия Михайловна,  
Студент экономического факультета*

*Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС*

*Самойленко Инна Викторовна,*

*Кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов  
Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС*

**Аннотация:** ликвидность компании является неотъемлемой частью анализа экономической и финансовой безопасностей. В процессе рассмотрения сущности ликвидности также детально изучается интегральный метод определения уровня ликвидности и платежеспособности. На примере трех действующих компаний идентичной отрасли проводится оценка ликвидности ранее рассмотренным методом.

**Ключевые слова:** финансовая безопасность, угрозы, методы оценки, платежеспособность, финансовая устойчивость, ликвидность.

Каждое предприятие самостоятельно выбирает стратегию развития, направления масштабирования деятельности, способы и источники привлечения внешнего финансирования, исходя из этого, предприятие берет на себя все возможные риски, связанные с осуществлением деятельности. Информация об уровне платежеспособности и ликвидности всегда интересна для поставщиков, сотрудников банков, акционеров и налоговых органов. Также при разработке любых управленческих решений во внимание всегда принимаются показатели ликвидности компании и их динамика за определенный

период. Показатели группы ликвидности являются составляющим структурным элементом финансовой безопасности предприятия.

Ряд авторов, рассматривая процесс обеспечения экономической безопасности предприятия, указывают на важность поддержания финансовой безопасности, как фундаментальной основы. Так, Сенчагов В.К. считает, что «одним из факторов достижения экономической безопасности является обеспечение финансовой независимости и устойчивости предприятия» [7, с. 89]. Богомоллов В. А., считает, что «основным фактором обеспечения экономической безопасности является финансовое равновесие между доходностью, ликвидностью и риском хозяйствующего субъекта» [1, с. 266], то есть, финансовая безопасность является главной составляющей, обеспечивающей экономическую безопасность предприятия. «Главное условие финансовой безопасности предприятия — способность противостоять существующим и возникающим опасностям и угрозам, стремящимся причинить финансовый ущерб предприятию или нежелательно изменить структуру капитала, или принудительно ликвидировать предприятие» [7, с. 13]. Исходя из этого, можно сделать вывод, что экономическая безопасность включает в себя финансовую безопасность, а та в свою очередь состоит из ряда группы показателей, один из которых – ликвидность.

Чтобы оценить способность компании своевременность и в полном объеме отвечать по обязательствам, необходимо рассчитать показатели ликвидности и платежеспособности. Значения данных коэффициентов учитывают при выдаче займов, кредитов и инвестировании в проекты компании. При низком уровне ликвидности договоры о сотрудничестве и кредиты/займы заключаются на менее выгодных условиях, например, повышенная ставка, отсутствие возможности отсрочки платежа, короткие сроки оплаты и иное. «Одной из проблем в финансовом состоянии компании, которое непосредственно влияет на снижение финансовой безопасности предприятия, независимо от его отраслевой принадлежности, масштаба и этапа развития, может являться дефицит денежных средств» [2, с. 32]. Именно поэтому, оценка показателей ликвидности играет одну из главных ролей в системе оценке финансовой безопасности предприятия.

Проведение анализа и оценки ликвидности осуществляется по разным методам, кроме того помимо универсальных нормативных значений выделяют отраслевые, которые могут несколько отличаться, как правило вычисляются такие показатели на основе анализа большого количества предприятий из данной отрасли. Самым простым методом определения интегрального показателя ликвидности является метод «суммы мест». Для этого необходимо рассчитать показатели, входящие в группу ликвидности и платежеспособности на основе бухгалтерского баланса каждого из анализируемых компаний. Затем полученные результаты заносят в обобщающую форму. «Сначала определяют место  $j$ -го предприятия ( $j = m, \dots, 1$ ) по  $i$ -му показателю ( $i = n, \dots, 1$ ). Предприятию с наилучшим показателем присваивается наибольшая оценка. Предприятие с максимальной суммой мест занимает в рейтинговом списке первую позицию» [3, с. 586].

В группу показателей ликвидности входит три коэффициента: текущая ликвидность, срочная ликвидность и абсолютная ликвидность.

Коэффициент текущей ликвидности отражает способность компании погасить свои обязательства за счет реализации имеющихся запасов, востребовании краткосрочной дебиторской задолженности и использовании наиболее ликвидных активов – денежных средств и краткосрочных финансовых вложений [4, с. 58].

Коэффициент быстрой ликвидности показывает возможность предприятия своевременно погашать все имеющиеся на данный момент обязательства при условии отсутствия просроченной дебиторской задолженности [6, с. 472].

Коэффициент абсолютной ликвидности отражает способность погасить задолженность в кратчайшие сроки за счет денежных средств, вложений в ценные бумаги и иные финансовые активы [4, с. 58].

Проведен анализ ликвидности трех компаний: ООО «Промстрой», АО «Берег Волги», АО «Приволжтрансстрой», результаты расчета представлены в таблице 1.

Таблица 1

Показатели ликвидности ООО «Промстрой», АО «Берег Волги», АО «Приволжтрансстрой» за 2023 г.

Коэффициент	ООО «Промстрой»	АО «Берег Волги»	АО «Приволжтрансстрой»	Нормативное значение
Текущая ликвидность	38,6	6,6	1,2	От 1 до 2
Срочная ликвидности	37,0	1,5	0,4	От 0,7 до 1
Абсолютная ликвидность	1,6	0,003	0,07	От 0,2 до 0,7

Результаты расчетов показателей ликвидности для компании ООО «Промстрой» отражают, что коэффициент текущей ликвидности многократно превышает пороговое значение. Высокий коэффициент текущей ликвидности свидетельствует о том, что у компании достаточно ликвидных активов, чтобы покрыть текущие обязательства. При этом важно оценить, за счет чего именно такая высокая ликвидность. Данное значение получено за счет дебиторской задолженности. Но в тоже время, при возникновении проблем со своевременным погашением задолженности и ее взысканием, у компании возрастает риск снижения платежеспособности. Коэффициент быстрой ликвидности ниже коэффициента текущей ликвидности. Причина высокого значения аналогична – преобладающая доля дебиторской задолженности. Как было отмечено ранее, слишком высокое значение указывает, что много затрат капитализируется в оборотных активах вместо того, чтобы приносить прибыль.

Коэффициент абсолютной ликвидности отражает способность ООО «Промстрой» погасить задолженность за счет наиболее ликвидных активов – денежных средств и финансовых вложений. Результат также превышает пороговые значения, то есть, компания не использует имеющиеся ресурсы наиболее эффективно, вкладывая их в рентабельные направления.

Результаты расчетов показателей ликвидности для компании АО «Берег Волги» отражают, что коэффициент текущей ликвидности в три раза выше порогового значения, причиной такого превышения является преобладающая доля запасов и дебиторской задолженности, что как и в анализе прошлой компании, с одной стороны указывает на высокий уровень ликвидности, но с другой стороны может возникнуть ситуация потери платежеспособности за счет образования просроченной задолженности или в случае затруднении реализации запасов, в данном случае незавершенном строительстве, что очевидно будет невозможно реализовать. Коэффициент срочной ликвидности также выходит за рамки установленных значений из-за высокой доли дебиторской задолженности, которая в 600 раз больше объема денежных средств. Коэффициент абсолютной ликвидности значительно ниже минимального порогового значения, что указывает на неспособность компании погасить обязательства в кратчайшие сроки за счет денежных средств, финансовые вложения у компании отсутствуют.

Результаты расчетов показателей ликвидности для компании АО «Приволжтрансстрой» отражают аналогичную ситуацию как в АО «Берег Волги» - высокая доля дебиторской задолженности, крайне низкие значения денежных средств и краткосрочных финансовых вложений.

Далее был составлен рейтинг организаций по показателям ликвидности, таблица 2.

Рейтинг компаний ООО «Промстрой», АО «Берег Волги», АО  
«Приволжтрансстрой» за 2023 г. по показателям ликвидности

Коэффициент	ООО «Промстрой»	АО «Берег Волги»	АО «Приволжтрансстрой»
Текущая ликвидность	3	2	1
Срочная ликвидности	3	2	1
Абсолютная ликвидность	3	1	2
Итого	9	5	4

Исходя из полученных рейтинговых оценок, компания ООО «Промстрой» занимает лидирующую позицию и по всем показателям у предприятия максимальная оценка, наиболее низкий рейтинг имеет предприятие АО «Приволжтрансстрой». Но при этом важно учитывать, что данная рейтинговая система не учитывает некоторых особенностей, например, что чрезмерно высокие показатели за счет дебиторской задолженности не гарантирует стабильную платежеспособность. Также высокий показатель ликвидности за счет высокой доли денежных средств и их эквивалентов может указывать на нерациональное использование денежных средства, таким образом компания упускает потенциальную возможность расширения деятельности и приумножения дохода. Следовательно, такая методика имеет как плюсы, так и минусы.

Подводя итог вышеизложенному, можно сделать вывод, что ликвидность компании является неотъемлемой частью анализа экономической и финансовой безопасности. Любой риск, угроза и ущерб в конечном итоге влияет на финансовое положение компании, что отражают коэффициенты ликвидности активов и баланса. Данный показатель имеет значение не только для топ менеджеров и управленцев компании, но и для внешних пользователей, таких как банки и инвесторы. Практическое применение анализа ликвидности с определением интегрального показателя показало информационную емкость и некоторые специфичные особенности каждого из коэффициентов данной группы.

#### Список используемой литературы

1. Богомолова В. А. Экономическая безопасность: учеб. пособие для студентов. под ред. 2-е изд., перераб. и доп. / В. А. Богомолова. - М., ЮНИТИ-ДАНА, 2009. - 389 с.
2. Васина А. А. Финансовая диагностика и оценка проектов / А. А. Васина. — С-Пб.: Питер, 2004. — 448 с.
3. Кюрджиев С. П. Мамбетова, А. А. Пешкова, Е. П. Южно-Российский институт управления — филиал РАНХиГС. / С. П. Кюрджиев - Экономика региона. — 2016 — Т. 12, вып. 2 — С. 586-601.
4. Оценка стоимости предприятия (бизнеса): учебное пособие / И. В. Самойленко; Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС. – Волгоград: Изд-во Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС, 2024. – 100 с.
5. Папехин Р. С. Факторы финансовой устойчивости и безопасности предприятия: автореф. дис. ... канд. эк. наук : 08.00.10 / Волгогр. гос. ун-т. Волгоград, 2007. - С. 78.
6. Саргсян А.Л., Самойленко И.В. Анализ ликвидности и оценка показателей финансовой устойчивости ООО «Дангастрой» 2021-2022 гг. // Актуальные социально-экономические проблемы развития общества в России и за рубежом: V Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Волгоград, 30 ноября 2023 года // Волгоградский институт бизнеса. – Волгоград; Саратов: Амирит, 2023. – С. 471-474.
7. Сенчагов В. К. Экономическая безопасность России. Общий курс: учеб. 6-е изд. / В. К. Сенчагов. - М., 2020. – 215 с.

## Сущность, понятие и цели финансового состояния предприятия

*Фофонова Юлия Дмитриевна,*

*Студент экономического факультета Волгоградского  
института управления – филиала РАНХиГС*

*Самойленко Инна Викторовна,*

*кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов  
Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС*

**Аннотация:** В статье раскрывается сущность, понятие и цели финансового состояния предприятия, а также изучаются методологические подходы к анализу и оценке финансового состояния предприятия.

**Ключевые слова:** финансово-хозяйственная деятельность, финансовое состояние, финансовый анализ, ликвидность, экономический потенциал.

Финансово-хозяйственная деятельность предприятия выполняет функции финансов в части обеспечения денежных потоков между контрагентами, формирование и распределение денежных накоплений, формирование денежных ресурсов за счет полученных доходов.

Объектами финансово-хозяйственной деятельности выступают денежно-финансовые отношения, которые возникают на фирме и оцениваются определенными показателями. В своих исследованиях Г. В. Савицкая отмечает, что финансы предприятий следует рассматривать как тенденцию, действующую во всем мире [4, с. 86]. Следовательно, набор финансовых показателей может охарактеризовать финансовое состояние организации. Эта система показателей ориентирована на расчет показателей структуры капитала, ликвидности, платежеспособности, оборачиваемости и источников финансирования. В конкретный момент времени с помощью показателей оценивают финансовое состояние.

Финансовое состояние – комплексное понятие, которое характеризуется системой показателей, отражающих наличие, размещение и эффективность использования финансовых ресурсов организации. Оно отражает все стороны деятельности организации, ее результаты, которые интересуют не только менеджеров и весь коллектив работников организации, но и ее собственников, кредиторов и инвесторов, поставщиков и других деловых партнеров, а также налоговые органы.

При проведении комплексной диагностики финансового состояния деятельности исследуют экономические процессы, возникающие при производстве и реализации продукции (услуг) предприятия. Предметом комплексного экономического анализа деятельности фирмы выступает совокупность отношений, возникающих при деятельности фирм различных форм собственности. Отметим, что деятельность современных организаций ориентирована на максимизацию своей рыночной стоимости, получение прибыли, рост доходов и снижение затрат, повышение благосостояния собственников и сотрудников, а также удовлетворение общественных потребностей. Сам процесс хозяйствования и результаты деятельности зависят от влияния различных внешних и внутренних факторов. Поэтому в качестве объекта анализа финансового состояния выступает хозяйственная деятельность предприятия, которая направлена на поиск резервов роста эффективности и обеспечение устойчивого положения организации на рынке [1, с. 1088].

Финансовое состояние предприятия зависит как от внешних, так и от внутренних факторов.

Для понимания финансового состояния деятельности важно рассмотреть факторы, которые определяют, в конечном счете, величину получаемого предприятием экономического эффекта. Все факторы можно разделить на три большие группы:

- макроэкономические факторы;
- мезоэкономические факторы;
- микроэкономические факторы.

Совокупность макроэкономических факторов, определяющих экономическую эффективность предприятия, включает в себя: общемировые тенденции в экономике, политике и социальной сфере, государственную налоговую политику, денежно-кредитную политику Центрального Банка РФ, валютное регулирование и валютный контроль, и прочие макроэкономические факторы.

Мезоэкономические факторы – факторы непосредственного окружения предприятия: политика региональных органов власти в части поддержки бизнеса, отрасль присутствия компании и уровень конкуренции в ней, наличие развитого рынка поставщиков, наличие устоявшихся отношений с контрагентами и др. Здесь руководство и собственники компании также ограничены в своем влиянии, однако есть определенные резервы для маневров.

Микроэкономические факторы – данные факторы полностью находятся в зоне влияния собственников и менеджмента организации.

Методы комплексного экономического анализа финансового состояния предприятия позволяют всесторонне исследовать информацию, а также определять вероятности банкротства и предлагать варианты для выбора оптимального из решений по управлению банкротством.

Оценка финансового состояния деятельности предприятия проводится с применением методов, представленных на рисунке 1.

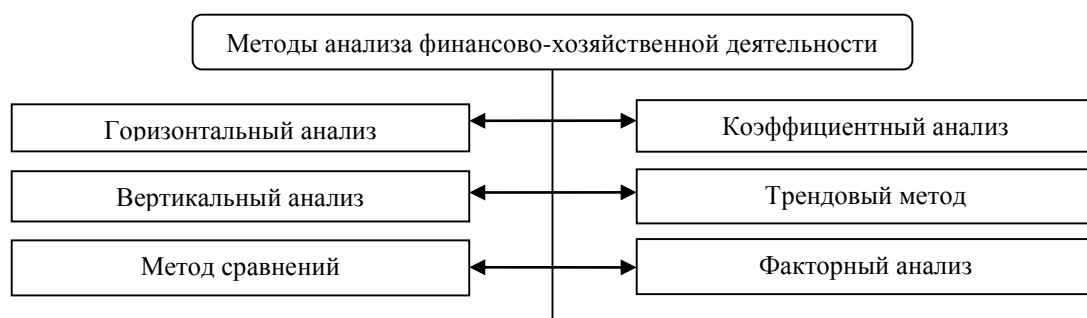


Рис. 1 – Методы анализа финансово-хозяйственной деятельности [3, с. 52]

На сегодняшний день не выработана единая классификация используемых методов, способов и приемов анализа финансового состояния деятельности предприятия, однако можно выделить ключевые методы, которые были сформированы опытным путем.

Другие авторы для оценки финансового состояния деятельности предприятия используют углубленный анализ предприятия, который включает в себя следующие этапы, представленные на рисунке 2.

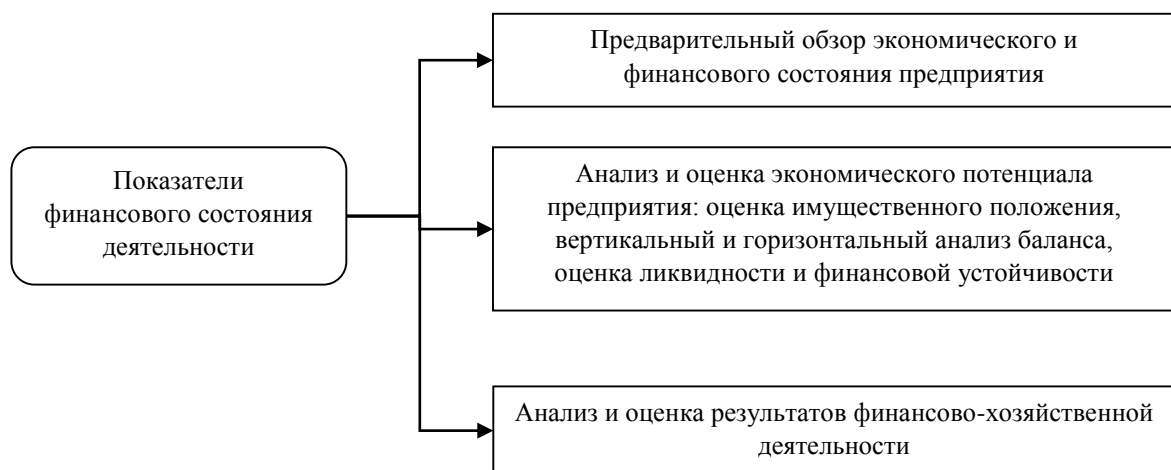


Рис. 2 – Показатели финансового состояния деятельности предприятия [4, с. 77]

В данном случае во внимания не принимаются такие важные аспекты деятельности предприятия, как эффективность использования трудовых ресурсов, материальных ресурсов, а также оценка эффективности использования основных производственных фондов предприятия. Акцент сделан на анализ эффективности управления финансовыми ресурсами, однако, это весьма ограниченное представление о категории «финансовое состояние предприятия».

Таким образом, можно сделать вывод, что финансовое состояние является ключевым аспектом для принятия решений о финансовом управлении и развитии предприятия.

Назначение анализа и последующей оценки финансового состояния хозяйствующего субъекта состоит в расчете набора показателей, которые помогают понимать структуру имущества и источников финансирования компании, эффективность их использования, а также возможности предприятия своевременного покрытия своих обязательств. На основе результатов такого анализа формируются и реализуются управленческие и инвестиционные решения.

#### Список используемой литературы

8. Наминова, К.А Теоретико-методические основы анализа финансового состояния предприятия и прогнозирования банкротства / К.А. Наминова, А.Н. Петькиев, Д.Н. Бембеева, В.Б. Лиджиева, А.А. Буджаева // Экономика и предпринимательство. – 2023. – № 5 (154). – С. 1088.

9. О. П. Кузнецова, А. В. Негодуйко, В. В. Кузнецов [и др.]. Анализ финансово-хозяйственной деятельности организаций. Учебное пособие / О. П. Кузнецова, А. В. Негодуйко, В. В. Кузнецов [и др.]. Омск: Омский государственный технический университет. – 2024. –163 с.

10. Оценка стоимости предприятия (бизнеса): учебное пособие / И. В. Самойленко; Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС. – Волгоград: Изд-во Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС, 2024. – 100 с.

11. Савицкая, Г.В. Экономический анализ. Учебное пособие / Г.В. Савицкая. – М.: Инфра-М, 2023. – С. 86.

12. Хоружий, Л.И. Учет, отчетность и диагностика банкротства организаций: учебное пособие для вузов / Л.И. Хоружий, И.Н. Турчаева, Н.А. Кокорев. – М: Юрайт, 2023. – 189с.

**Модели оценки вероятности несостоятельности (банкротства) предприятия**

*Чиркова Мария Александровна,*

*Магистр 2 курса экономического факультета*

*Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС*

*Самойленко Инна Викторовна,*

*кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов*

*Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** В статье проводится обзор нескольких моделей оценки вероятности банкротства предприятий. Рассматриваются зарубежные и отечественные методики прогнозирования банкротства. Особое внимание уделяется различиям и сходствам между зарубежными и отечественными методиками, а также их применимости в российских условиях. Статья может быть полезна специалистам в области финансового анализа, прогнозирования банкротства и управления рисками на предприятиях.

**Ключевые слова.** Банкротство, методики оценки, прогнозирование, финансовое состояние, кризисные ситуации.

Проблема банкротства компаний является актуальной для экономической науки и практики. Она связана с рисками, которые несут в себе как отдельные предприятия, так и экономика в целом. В условиях нестабильности и неопределённости важно иметь инструменты для прогнозирования банкротства и своевременного принятия мер по предотвращению кризисных ситуаций. Одним из таких инструментов являются методики оценки вероятности банкротства.

В рамках исследования финансового состояния предприятий, как российскими, так и зарубежными учёными был разработан широкий спектр методик оценки риска финансовой несостоятельности. Одним из наиболее распространённых подходов является использование мультипликативного дискриминантного анализа (МДА), который позволяет проводить комплексную оценку вероятности банкротства.

Для реализации данного анализа применяются различные модели, среди которых выделяется пятифакторная модель Э. Альтмана.

Оригинальная модель Э. Альтмана выражается следующим образом:

$$Z = 1,2 * X_1 + 1,4 * X_2 + 3,3 * X_3 + 0,6 * X_4 + 0,999 * X_5 \quad (1),$$

где  $Z$  – уровень вероятности банкротства;

$X_1$  – отношение оборотных активов к общей сумме активов;

$X_2$  – отношение нераспределенной прибыли к общей сумме активов;

$X_3$  – отношение суммы прибыли до налогообложения и процентов к уплате к общей сумме активов;

$X_4$  – отношение рыночной стоимости собственного капитала к общей стоимости активов;

$X_5$  – отношение выручки от продажи к общей сумме активов [2].

Согласно правилу разделения предприятий на группы успешных и потенциальных банкротов, значения  $Z$  интерпретируются следующим образом:

•  $Z > 2,9$  – зона финансовой устойчивости («зеленая» зона);

•  $1,8 < Z < 2,9$  – зона неопределенности («серая» зона);

•  $Z < 1,8$  – зона финансового риска («красная» зона).

Профессор Э. Альтман установил, что предприятия с  $Z$  выше 2,99 отличаются финансовой стабильностью и в дальнейшем не испытывают осложнений. Организации с  $Z$  ниже 1,81, напротив, склонны к банкротству, хотя небольшая группа таких фирм может выжить. При этом, если  $Z < 1,81$ , то предприятие станет банкротом через:

• 1 год — с вероятностью 95%;



- 3 года — с вероятностью 48%;
- 4 года — с вероятностью 30%;
- 5 лет — с вероятностью 20%.

На практике оригинальная модель Э. Альтмана демонстрирует высокую точность в предсказании вероятности финансовой несостоятельности в краткосрочной перспективе [1].

В 1978 году Г. Спрингейт разработал модель прогнозирования банкротства на основе мультипликативного дискриминантного анализа, включающую четыре ключевых показателя:

$$Z = 1,03 * X_1 + 3,07 * X_2 + 0,66 * X_3 + 0,4 * X_4 \quad (3),$$

где  $X_1$  – Чистый капитал / Сумма активов;

$X_2$  – Прибыль до уплаты процентов и налогов / Сумма активов;

$X_3$  – Прибыль до налогообложения / Краткосрочные обязательства;

$X_4$  – Выручка от реализации / Сумма активов.

Согласно Спрингейту, если значение  $Z < 0,862$ , компания находится в состоянии потенциального банкротства. Точность прогноза составляет 92,5% для 40 компаний, им исследованных [3].

В российских условиях применение зарубежных методик прогнозирования банкротства не всегда корректно. Это определяется следующими причинами:

1. Весовые коэффициенты в формулах зарубежных моделей отражают статистические данные предприятий, функционирующих в условиях, существенно отличающихся от российских экономических реалий;

2. Отраслевая специфика различных предприятий делает некорректным прогноз вероятности финансовой несостоятельности предприятия;

3. Системы налогообложения России и зарубежных стран отличаются, соответственно имеются различия в системах учета (бухгалтерского, налогового);

4. Зарубежные модели не адаптированы к экономической ситуации в России, что делает их применение в российских условиях малоэффективным;

5. Темпы инфляции наблюдаются разные.

Таким образом, использование зарубежных моделей прогнозирования несостоятельности предприятий может привести к значительному расхождению прогнозных значений финансовой деятельности с реальным состоянием предприятий в современных российских условиях.

В связи с этим, целесообразно более детально рассмотреть отечественные методики прогнозирования риска финансовой несостоятельности.

Иркутская государственная экономическая модель является одной из первых отечественных моделей прогнозирования финансовой несостоятельности. Ее разработчиками выступили Г. В. Давыдова и А. Ю. Беликов. Предлагается 4-факторный вариант прогноза риска финансовой несостоятельности (модель R):

$$R = 8,38 * X_1 + X_2 + 0,054 * X_3 + 0,63 * X_4 \quad (4),$$

где  $X_1$  = Оборотный капитал / Активы;

$X_2$  = Чистая прибыль (убыток) отчетного периода / Собственный капитал;

$X_3$  = Выручка от продажи товаров, продукции, работ и услуг / Активы;

$X_4$  = Чистая прибыль (убыток) отчетного периода / Затраты на производство и реализацию. При этом под затратами в  $X_4$  понимается себестоимость проданных товаров, коммерческие и управленческие расходы [4].

Вероятность финансовой несостоятельности предприятия в соответствии со значением модели R определяется по шкале, приведенной в таблице 1.

**Критерии вероятности финансовой несостоятельности по методике Иркутской государственной академии**

Значение R	Вероятность финансовой несостоятельности
<0	90-100% – Максимальная
0 – 0,18	60-80% – Высокая
0,18 – 0,32	35-50% – Средняя
0,32 – 0,42	15-20% – Низкая
>0,42	до 10% – Минимальная

Определить с наибольшей точностью возможность наступления банкротства на исследуемом предприятии можно при использовании одновременно нескольких разноплановых методик. Сравнительный анализ полученного результата позволит сформировать правильный вывод о состоянии предприятия. В связи с этим, рассмотрим ещё несколько моделей оценки риска финансовой несостоятельности.

Одной из таких моделей является модель прогнозирования вероятности финансовой несостоятельности, предложенная Г. В. Савицкой. За основу она взяла пятифакторную модель Э. Альтмана. Проанализировав производственные предприятия (200 объектов за 3 летний период) ею была выведена формула расчета интегрального показателя:

$$Z = 0,111 * X_1 + 13,23 * X_2 + 1,67 * X_3 + 0,515 * X_4 + 3,8 * X_5 \quad (5),$$

где  $X_1$  – отношение собственного капитала к оборотным активам;

$X_2$  – отношение оборотного капитала к основному;

$X_3$  – коэффициент оборачиваемости совокупного капитала;

$X_4$  – рентабельность активов предприятия;

$X_5$  – коэффициент финансовой независимости, отношение собственного капитала к активам.

Савицкой Г.В. предложена шкала, по которой определяется вероятность финансовой несостоятельности предприятия в соответствии со значением  $Z$  (приведена в таблице 2).

Таблица 2

**Оценка риска финансовой несостоятельности по модели прогнозирования Савицкой Г.В.**

Значение	Вероятность финансовой несостоятельности
$Z > 8$	риск финансовой несостоятельности отсутствует
$5 < Z < 8$	риск финансовой несостоятельности небольшой
$3 < Z < 5$ ,	риск финансовой несостоятельности средний
$1 < Z < 3$	риск финансовой несостоятельности большой
$Z < 1$	риск финансовой несостоятельности предприятия максимальный

Для экспресс-диагностики (оценки) предприятия используется модель Сайфуллина-Кадыкова – формула для прогноза риска наступления финансовой несостоятельности предприятия на основе его финансовых данных представлена ниже:

$$R = 2 * K_1 + 0,1 * K_2 + 0,08 * K_3 + 0,45 * K_4 + K_5 \quad (6),$$

где  $K_1$  – коэффициент обеспеченности собственными средствами;

$K_2$  – коэффициент текущей ликвидности;

$K_3$  – коэффициент оборачиваемости активов;

$K_4$  – рентабельность продаж;

$K_5$  – рентабельность собственного капитала.

Значение  $R$  определяет риск наступления финансовой несостоятельности предприятия:

$R < 1$  – уровень вероятности финансовой несостоятельности высокий;

$R > 1$  – уровень вероятности финансовой несостоятельности низкий.

Таким образом, модели оценки вероятности банкротства являются важным инструментом для финансовых аналитиков, инвесторов и кредиторов. Они позволяют своевременно выявить риски и принять меры для предотвращения финансового кризиса. Однако важно помнить, что ни одна модель не является идеальной и может давать неточные результаты. Поэтому рекомендуется использовать несколько моделей для более точной оценки вероятности банкротства.

#### Список используемой литературы

1. Евстафьева И.Ю. Финансовый анализ: учебник и практикум для вузов / И. Ю. Евстафьева [и др.]; под общей редакцией И. Ю. Евстафьевой, В. А. Черненко. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2024. — 360 с.

2. Исмаилова П.А., Евдокимов С.Ю., Головецкий Н.Я. Оценки финансовой нестабильности с применением инструментария прогнозирования финансовой несостоятельности (банкротства) предприятий на региональном рынке / П. А. Исмаилова // Вестник Евразийской науки, 2019. – №6. – URL: <https://esj.today/PDF/123ECVN619.pdf>

3. Казакова, Н. А. Финансовый анализ: учебник и практикум для вузов / Н. А. Казакова. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2024. — 490 с.

4. Саматова А.И., Самойленко И.В. Оценка диагностики вероятности несостоятельности (банкротства) на примере ООО «Азимут» // Актуальные социально-экономические проблемы развития общества в России и за рубежом. Сборник материалов V Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Волгоград, 2023. С. 467-471.

УДК 336.63

#### Теоретические аспекты диагностики финансового состояния коммерческого банка

*Ярда Дарья Петровна,*

*Студент экономического факультета Волгоградского  
института управления – филиала РАНХиГС*

*Самойленко Инна Викторовна,*

*кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов  
Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** В статье дается определение финансового состояния коммерческого банка, рассматриваются его особенности, формулируются задачи диагностики финансового состояния коммерческого банка, перечисляются основные источники информации для диагностики финансового состояния. Автором обозначены различные финансовые показатели, указана основная цель диагностики финансового состояния, а также выделены методы чтения отчетности кредитных организаций при проведении диагностики.

**Ключевые слова:** диагностика, финансовое состояние, коммерческий банк, методы диагностики, финансовые показатели.

Финансовая стабильность коммерческого банка - индикатор, демонстрирующий его экономическую надежность и возможности для прогресса. Анализ и усовершенствование этого аспекта достигается через диагностическую оценку финансовой ситуации банка [3, с. 33].

В каждой отрасли экономики финансовые итоги деятельности и сопутствующая финансовая стабильность определяют стратегические направления и потенциальные возможности для банков. Поэтому проведение анализа финансового состояния компании является ключевым элементом в обеспечении ее успешного и целенаправленного развития.

В период экономического кризиса управление финансами становится ключевым аспектом для любого предприятия. Эффективное разграничение и использование доступных ресурсов требует систематического проведения анализа финансового положения банков. Основная задача такого анализа - глубокое понимание текущего экономического положения и идентификация элементов, оказывающих на него влияние.

Через анализ финансовой составляющей изучают пути улучшения текущего положения и конечных результатов. Оценка экономического положения банка подразумевает акцент на управленческие решения, стратегию и бизнес-план. Это облегчает поиск способов оптимизации работы.

Следует акцентировать внимание на том, что анализ финансового положения и результатов действий компании критичен для эффективного ведения бизнеса в условиях текущего рынка.

Определение финансовой диагностики варьируется в зависимости от контекста.

В узком смысле финансовая диагностика означает анализ финансового положения с целью обнаружения отклонений от заданных параметров изучаемого объекта, идентификации факторов, вызывающих эти расхождения, и подготовки выводов.

В более широком смысле, финансовая диагностика представляет собой ключевой этап в процессе изучения и управления финансами и финансовыми результатами банковской деятельности, который требует тщательного анализа. Этот анализ необходим на каждой стадии исследования, способствуя подготовке обоснованного заключения, на базе которого выстраиваются стратегии управленческих решений. Эти решения нацелены на оптимизацию финансового состояния, внесение изменений в финансовую стратегию и разработку прогнозов, эффективность которых также является предметом анализа.

При анализе финансового положения коммерческого банка проводится всестороннее исследование, включающее в себя методы оценки бухгалтерской отчетности, ключевые финансовые показатели, а также изучение влияния внутренних и внешних факторов. Главной целью данного процесса является выявление текущего уровня финансовой стабильности банка и его потенциала для дальнейшего развития.

Цели анализа финансовой устойчивости банка охватывают оценку его способности конкурировать, выявление возможностей для повышения доходности и роста активов, изучение финансовых угроз и выработку стратегий их минимизации [1, с. 95].

Цели анализа финансовой отчетности банковской институции:

- анализ текущего финансового состояния кредитной организации и оценка её способности сохранять финансовую устойчивость;
- анализ качества активных и пассивных статей баланса банка, определение неплатежеспособных займов и анализ финансовых угроз;
- оценка эффективности банковского управления, выявление ключевых высокорентабельных направлений деятельности;
- анализ перспектив увеличения прибыли и определение потенциала роста [2, с. 69].

Ключевыми источниками для оценки финансового положения служат отчетные документы банковских учреждений, указанные в таблице 1.

Таблица 1

**Финансовая отчетность банков**

<b>Документ</b>	<b>Описание</b>
Данные оборотной ведомости по счетам бухгалтерского учета	Отчет, отражающий начальные и конечные балансы по счетам, а также дебетовые и кредитовые обороты предприятия за период
Отчет о финансовых результатах	Финансовый отчет, отражающий экономические показатели банка за учетный период, включающий информацию об объеме прибыли, издержках и итоговых финансовых результатах, представленных в виде

	совокупного итога за период с начала года по дату составления отчета
Расчет собственных средств (капитала) (Базель III)	Документ, выпущенный Базельским комитетом по банковскому надзору, включающий методологические указания для регулирования банковской деятельности
Расчет собственных средств (капитала)	Документ, содержащий данные об уставном (складочном), добавочном и резервном капитале, нераспределенной прибыли и прочих резервах
Информация об обязательных нормативах и о других показателях деятельности кредитной организации	Документ, составленный на базе проведения расчёта обязательных нормативов и надбавок, осуществляемых банками
Консолидированный балансовый отчет	Документ, состоящий из консолидированного бухгалтерского баланса, отчёта о финансовых результатах, отчёта об изменении капитала, отчёта о движении денежных средств, а также примечаний к ним
Консолидированный отчет о финансовых результатах	Консолидированная финансовая отчетность, отражающая совокупные доходы, расходы, активы и пассивы материнского банка с зависимыми кредитными учреждениями, расцениваемые как элементы одного экономического субъекта
Расчет собственных средств (капитала) и значений обязательных нормативов банковской группы	Документ, включающий в себя отчетные данные головной кредитной организации банковской группы и участников банковской группы, осуществляющих финансовую и страховую деятельность, вспомогательную деятельность в сфере финансовых услуг и страхования, операции с недвижимым имуществом и пр.
Годовая (промежуточная) отчетность	Документ, который сдается за год, составляется на основе промежуточной отчетности, налогового учета и регистров бухучета, которые непрерывно ведутся на протяжении всего года

Для оценки финансового состояния банка применяются такие показатели, как:

1. Платежеспособность - это возможность кредитной организации выполнять свои текущие и будущие финансовые обязательства. Она измеряется наличием доступных средств для выплаты зарплат, налогов и расчетов с контрагентами.

2. Рентабельность выражает эффективность использования активов банка. Высокие коэффициенты рентабельности указывают, что доходы от операций превышают затраты на операции, обеспечивая стабильное развитие.

3. Ликвидность - способность активов быстро конвертироваться в денежные средства по текущей рыночной стоимости. Ключевым аспектом в осуществлении любой деятельности является увеличение своих высоколиквидных активов.

4. Деловая активность - стремление к развитию, достижению целей и наращиванию скорости оборачиваемости средств банка. Этот показатель анализируется посредством качественных параметров и количественных метрик (физические и экономические).

5. Финансовые результаты представляют собой результаты, отраженные в ключевых экономических показателях, таких как прибыль или убытки, изменение стоимости собственного капитала, объем долговых обязательств и т.д. Анализ данных показателей дает возможность оценить эффективность работы организации на различных этапах ее жизненного цикла. Данная оценка направлена на максимизацию прибыли и повышение рентабельности.

В процессе проведения финансового анализа используются различные методы чтения отчетности кредитных организаций [4, с. 52]:

- горизонтальный анализ - метод, при котором выполняется сравнение финансовых показателей банка за различные отчетные периоды, что позволяет оценить тенденции и изменения в структуре и объеме финансовых показателей по времени.

- вертикальный анализ - метод анализа финансовой отчетности, который акцентирует внимание на взаимосвязи определенного показателя с общими результатами деятельности за отчетный период. Этот подход позволяет рассмотреть соотношения между составляющими баланса: активами, собственным и заемным капиталом, выявляя их вклад в общую структуру капитала и финансовое положение организации.

- трендовый анализ включает сопоставление данных текущего отчета с результатами прошлых периодов, а также изучение относительных изменений ключевых показателей. Этот метод ориентирован на выявление общей тенденции развития, что обеспечивает возможность предвидеть будущую динамику показателей.

- анализ относительных показателей - проводится расчет коэффициентов финансовой отчетности, анализируются корреляции между ними для оценки финансового состояния;

- сравнительный анализ предполагает оценку и сопоставление значений конкретных показателей со схожими параметрами.

Одной из ключевых особенностей проведения финансового анализа банков является его значение не столько для самой банковской структуры, сколько для заинтересованных внешних сторон, включая контрагентов, деловых партнеров и клиентов.

Проведение финансового анализа направлено на оценку финансовой устойчивости компании, играя ключевую роль в управлении кредитной организацией. Это позволяет выявить пути повышения эффективности работы банков.

Список используемой литературы

1. Бухонова, С. М. Оценка финансовой устойчивости коммерческого банка [Текст] / С. М. Бухонова // Белгородский экономический вестник. - 2019. - № 4. - С. 95-100.

2. Жарковская, Е. П. Финансовый анализ деятельности коммерческого банка [Текст] : учебник / Е. П. Жарковская. - М.: Кнорус, 2019 - 338 с.

3. Лукин, С. Г. Финансовая устойчивость коммерческого банка [Текст] / С. Г. Лукин // Молодой ученый. - 2017 - N 34 (168). - С. 31-34.

4. Оценка стоимости предприятия (бизнеса): учебное пособие / И. В. Самойленко; Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС. – Волгоград: Изд-во Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС, 2024. – 100 с.

**УДК 336.63**

### **Анализ финансового состояния коммерческого банка (на примере АО Банк «Национальный стандарт»)**

***Ярда Дарья Петровна,***

*Студент экономического факультета Волгоградского  
института управления – филиала РАНХиГС*

***Самойленко Инна Викторовна,***

*кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов  
Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС*

**Аннотация:** в статье рассмотрена отчетность АО Банк «Национальный стандарт». Приведены данные о ликвидности, доходных активах, текущих обязательствах, собственных средствах, кредитного риска и других важных показателях. На основании

этого проведен анализ финансового состояния Банка за 2023-2024 гг., проанализирована динамика основных характеристик его финансового состояния.

**Ключевые слова:** финансовое состояние, финансовые показатели, активы, обязательства, ликвидность, капитал, кредитный риск, банк.

Акционерное общество Банк «Национальный стандарт», имеющее лицензию Центрального Банка Российской Федерации № 3421, представляет собой кредитную организацию среднего размера по объему активов, юридически зарегистрированную на территории Москвы. Основной фокус его деятельности направлен на предоставление финансовых услуг для сектора малого и среднего бизнеса, активы которого занимают приблизительно 40% от общего портфеля банка. Около 20% активов банка диверсифицированы через инвестиции в долговые обязательства и ценные бумаги, обладающие высоким уровнем кредитоспособности [1].

Банковские ликвидные ресурсы представляют собой активы, обладающие способностью к быстрому обращению в денежные средства для обеспечения требований клиентов-вкладчиков. В контексте банковской стабильности, ликвидность выступает ключевым элементом, отражающим финансовую надежность банка.

Структура потенциально ликвидных активов описана в таблице 1.

Таблица 1

**Структура потенциально ликвидных активов АО Банк «Национальный стандарт»**

Наименование показателя	01 Августа 2023 г., тыс. руб.		01 Августа 2024 г., тыс. руб.	
Денежные средства, драгоценные металлы и камни	1 104 057	(7.2%)	579 204	(3.57%)
Корреспондентские счета	1 619 465	(10.56%)	811 617	(5%)
Другие счета	247 542	(1.61%)	187 191	(1.15%)
Депозиты в Банке России	0	(0%)	1 500 000	(9.24%)
Кредиты банкам	3 491 292	(22.77%)	3 223 838	(19.86%)
Ценные бумаги	8 871 376	(57.86%)	9 930 981	(61.18%)
<b>Потенциально ликвидные активы</b>	<b>15 333 732</b>	<b>(100%)</b>	<b>16232 831</b>	<b>(100%)</b>

Из таблицы 6 становится ясно, что произошли небольшие колебания в пунктах финансового состояния банка: позиции «Кредиты банкам» и «Другие счета» продемонстрировали умеренное падение на 2.91% и 0.46% соответственно, в то время как раздел «Ценные бумаги» отметил повышение на 3.32%. Заметны более существенные корректировки в статьях «Депозиты в Банке России», зарегистрировавших рост на 9.24%, и сокращение в категориях «Денежные средства, драгоценные металлы и камни» на 3.63%, а также «Корреспондентские счета», опустившиеся на 5.56%. Общая сумма потенциально ликвидных активов банка за анализируемый период 2023-2024 гг. увеличилась с 15.33 млрд рублей до 16.23 млрд рублей.

По сравнению с ликвидными активами важно анализировать краткосрочные долговые обязательства банка, рассматривая их как возможное снижение финансовых ресурсов.

В таблице 2 представлен разбор текущих обязательств АО «Банк Национальный стандарт».

Таблица 2

**Структура текущих обязательств АО Банк «Национальный стандарт»**

Наименование показателя	01 Августа 2023 г., тыс. руб.		01 Августа 2024 г., тыс. руб.	
Средства кредитных организаций	809 786	(11.83%)	21 174	(0.28%)
- в т. ч. корреспондентские счета	3 544	(0.05%)	2 397	(0.03%)

Средства на счетах корпоративных клиентов	3 617 768	(52.87%)	5 614 911	(74.52%)
Государственные средства на счетах	0	(0%)	0	(0%)
Средства на счетах физических лиц	0	(0%)	0	(0%)
Прочие средства (ФЛ и ЮЛ)	2 415 686	(35.30%)	1 898 752	(25.20%)
<b>Текущие обязательства</b>	<b>6 843 240</b>	<b>(100%)</b>	<b>7 534 837</b>	<b>(100%)</b>

В течение анализируемого периода наблюдается стабильность в размерах позиций «Государственные средства на счетах» и «Средства на счетах физических лиц», что обусловлено преимущественным фокусом на предоставлении финансовых услуг среднему и малому бизнесу. В то же время «Средства на счетах корпоративных клиентов» показали значительный рост на 21.65%, что свидетельствует о расширении объемов привлекаемых активов. В общем текущие обязательства банка за период 2023-2024 гг. увеличились с 6.84 миллиардов до 7.53 миллиардов рублей.

На данный момент коэффициент ликвидности, показывающий соотношение легко конвертируемых активов к краткосрочным долгам, составляет 215.44%. Это указывает на наличие значительного резерва для компенсации потенциального оттока средств клиентов банка.

Проанализировав показатели мгновенной ликвидности (Н2) и текущей ликвидности (Н3), которые по регулятивным требованиям не должны опускаться ниже 15% и 50%, можно подчеркнуть, что их фактические значения, составляющие 84.90% и 95.80%, свидетельствуют о стабильном финансовом состоянии. Данные значения были получены в результате анализа динамики указанных коэффициентов за последние 12 месяцев.

Доля прибыльно работающих активов в общей массе достигает 88.07%, в то время как доля процентных пассивов занимает 70.25% от всего объема. Однако, объем доходных активов превышает средний показатель по средним российским банкам (81%).

В таблице 3 представлена структура доходных активов.

Таблица 3

### Структура доходных активов

Наименование показателя	01 Августа 2023 г., тыс. руб.		01 Августа 2024 г., тыс. руб.	
Кредиты банкам	3 491 292	(10.88%)	3 223 838	(8.82%)
Ценные бумаги	8 871 376	(27.64%)	9 930 981	(27.17%)
- в т. ч. долговые ценные бумаги	9 855 349	(30.71%)	1 661 644	(29.17%)
- в т. ч. долевыми ценными бумагами	0	(0%)	0	(0%)
- в т. ч. векселя	0	(0%)	0	(0%)
Участие в уставных капиталах	0	(0%)	0	(0%)
Кредитный портфель (чистый)	19 732 067	(61.48%)	23 397 464	(64.01%)
- в т. ч. корпоративные кредиты	20 598 031	(64.18%)	24 311 876	(66.51%)
- в т. ч. кредиты физ. лицам	287 618	(0.90%)	219 740	(0.60%)
- в т. ч. просроченная задолженность	131 985	(0.41%)	253 252	(0.69%)
- в т. ч. резервы на возможные потери и отрицательные корректировки	-1 285 567	(-4.01%)	-1 387 404	(-3.80%)
Производные финансовые инструменты	42	(0%)	27	(0%)
<b>Активы, приносящие прямой доход</b>	<b>32 094 777</b>	<b>(100%)</b>	<b>36 552 310</b>	<b>(100%)</b>



В течение рассматриваемого периода произошли незначительные корректировки в статьях бухгалтерского баланса, относящиеся к кредитам, предоставленным банками, включая как долговые, так и долевые ценные бумаги, а также участие в уставных капиталах других компаний, включая корпоративные кредиты. В то же время наблюдалось уменьшение объемов кредитования физических лиц. Несмотря на эти изменения, общий объем доходных активов показал значительный рост, увеличившись на 13.9% с 32.09 миллиарда до 36.55 миллиарда рублей.

Структура активов и операционного дохода банка характеризуется следующим образом: значительная часть процентного дохода формируется за счет предоставления кредитов предприятиям МСБ, крупным корпоративным клиентам, а также инвестиций в облигации. В процессе определения данного показателя производится исключение доходов, полученных от списания субординированных долговых обязательств, которые банк относит к категории прочих операционных доходов.

Структура балансового капитала иллюстрируется таблицей 4 [2].

Таблица 4

#### Структура балансового капитала

Наименование показателя	01 Августа 2023 г., тыс. руб.		01 Августа 2024 г., тыс. руб.	
Уставный капитал кредитных организаций	3 035 000	(53.44%)	3 035 000	(26.93%)
Собственные доли уставного капитала (акции), выкупленные кредитной организацией	0	(0.00%)	0	(0.00%)
Составляющие добавочного капитала	393 413	(6.93%)	379 122	(3.36%)
Резервный фонд	455 250	(8.02%)	455 250	(4.04%)
Прибыль (убыток) прошлых лет	2 563 340	(45.14%)	7 388 029	(65.56%)
Чистая прибыль текущего года	257 031	(4.53%)	782 513	(6.94%)
<b>Балансовый капитал</b>	<b>5 679 021</b>	<b>(100%)</b>	<b>11 269 919</b>	<b>(100%)</b>

За годовой период собственный капитал (в соответствии с бухгалтерским балансом) вырос на 98.4%, что обусловлено возрастанием нераспределенной прибыли (убытка) за предыдущие годы.

Таблица 5

#### Другие важные показатели

Наименование показателя	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
	Сен	Окт	Ноя	Дек	Янв	Фев	Мар	Апр	Май	Июн	Июл	Авг
Норматив достаточности и капитала Н1.0 (мин. 8%)	22.9	22.5	22.5	23.6	29.1	29.8	27.6	27.7	27.7	25.8	26.7	27.5
Норматив достаточности и базового капитала Н1.1 (мин. 4.5%)	14.6	14.5	14.4	14.8	13.7	13.4	12.6	27.1	27.2	25.0	25.6	26.0

Норматив достаточности и основного капитала Н1.2 (мин. 6%)	14.6	14.5	14.4	14.8	13.7	13.4	12.6	27.1	27.2	25.0	25.6	26.0
Капитал (по ф. 123 и 134)	8.86	8.76	8.80	9.02	12.01	11.49	11.36	11.49	11.51	11.00	11.10	11.28

Существующие стандарты капитальной адекватности превосходят базовые регуляторные требования, включая дополнительные регуляторные буферы - по состоянию на 01 марта 2024 года, отношение основного капитала к взвешенным рисками (Коэффициент Н1.0) составило 27,6%, а показатели Н1.1 и Н1.2 - оба достигли 12,6%. Склонность банка к риску оценивается как умеренная. Большая доля рискованных активов обусловлена ссудами, подвергшимися принудительной реструктуризации, и выдачей кредитов заёмщикам с рейтингами кредитоспособности на уровне ВВ и ниже.

В таблице 6 представлен анализ показателей кредитного риска и динамика их изменений на протяжении последнего года.

Таблица 6

### Показатели кредитного риска

Наименование показателя	1 Сен	1 Окт	1 Ноя	1 Дек	1 Янв	1 Фев	1 Мар	1 Апр	1 Май	1 Июнь	1 Июль	1 Авг
Доля просроченной задолженности в кредитном портфеле	2.0	1.7	1.8	1.9	1.9	2.1	2.1	2.2	2.3	2.4	1.9	1.9
Доля резервов на возможные потери и отрицательных корректировок в кредитном портфеле	7.4	7.0	6.7	6.2	6.4	5.5	5.7	5.9	6.6	6.9	5.8	6.0

Уровень просроченных ссуд на последнюю дату ниже среднего показателя по российским банкам (около 4-5%).

Агентство национального кредитного рейтинга (НКР) характеризует диверсификацию кредитного портфеля банка как умеренную. Сдерживающее влияние оказывает отношение совокупного объёма кредитных портфелей в трёх крупнейших отраслях к сумме капитала и резервов [3].

Оценка позиций на рынке зависит от его небольших размеров и ограниченной доли в общем объёме активов банковской системы. По состоянию на март 2024 года, банк располагался на 112-м месте в рейтинге российских банков по величине активов и на 84-м - по размеру капитала. Это ограничивает его способность улучшить позиции на рынке. В контексте высокой конкурентной среды в банковском секторе не предвидится значительного повышения его рыночной доли в обозримом будущем.

### Список используемой литературы

1. О банке // [Электронный ресурс]: Режим доступа: <https://www.ns-bank.ru/about/> (дата обращения: 07.11.2024)
2. Отчетность АО Банк «Национальный стандарт» // [Электронный ресурс]: Режим доступа: <https://cbr.ru/finorg/foinfo/reports/?ogrn=1157700006650> (дата обращения: 07.11.2024)
3. Список эмитентов: АО Банк «Национальный стандарт» // [Электронный ресурс]: Режим доступа: <https://ratings.ru/ratings/issuers/NatStandard/> (дата обращения: 05.01.2024)

**Сравнительный анализ методик оценки несостоятельности предприятий в теории антикризисного управления**

*Крыхтина Евгения Ринатовна,*

*Студент экономического факультета Волгоградского  
института управления – филиала РАНХиГС*

*Самойленко Инна Викторовна,*

*кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов  
Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** В статье проводится теоретический анализ существующих методик оценки несостоятельности предприятий. Рассматриваются достоинства и недостатки различных подходов к прогнозированию банкротства, выявляются особенности их применения в современных условиях. Особое внимание уделяется проблемам адаптации методик к российской практике и отраслевой специфике предприятий.

**Ключевые слова.** Несостоятельность предприятий, финансовое состояние, методики оценки банкротства, антикризисное управление, финансовый анализ.

В современной экономической науке проблема оценки и прогнозирования несостоятельности предприятий приобретает особую актуальность. Как отмечает Н.Н. Заборовский, значительная часть производственных предприятий испытывает финансовые затруднения, что требует развития методического инструментария анализа [3]. При этом существующие подходы к оценке риска банкротства имеют ряд существенных ограничений, связанных как с их теоретическими основами, так и с практическим применением. В теоретическом плане большинство моделей построено на эмпирической основе без формирования целостной концептуальной базы. Это проявляется в том, что методики основаны преимущественно на статистическом анализе выборки предприятий, в то время как теоретическое обоснование выбора показателей и их весовых коэффициентов часто отсутствует. Кроме того, модели обычно ограничиваются анализом только балансовых показателей, не учитывая качественные характеристики деятельности предприятия, рыночные факторы и макроэкономические условия.

С практической точки зрения основные ограничения связаны с проблемой универсальности применения методик. Различия в системах бухгалтерского учета, особенностях налогообложения, структуре капитала предприятий в разных странах существенно снижают точность прогнозов при использовании зарубежных моделей. Отдельную проблему представляет определение пороговых значений показателей, которые должны учитывать отраслевую специфику и особенности экономической среды конкретной страны. При этом отсутствие достаточной статистической базы по предприятиям-банкротам затрудняет адаптацию существующих методик к национальным условиям.

Исследование методологических аспектов оценки несостоятельности показывает, что в теории сложилось несколько основных направлений анализа [4]. Первое направление основывается на оценке структуры капитала предприятия и эффективности его использования. В рамках данного подхода анализируется соотношение собственных и заемных средств, определяется оптимальность структуры пассивов с точки зрения финансовой независимости и риска. Второе направление фокусируется на анализе размещения капитала в активах предприятия. Здесь фундаментальное значение имеет оценка соотношения внеоборотных и оборотных активов, определение достаточности собственного оборотного капитала, анализ структуры запасов и дебиторской задолженности. Третье направление концентрируется на показателях платежеспособности

и ликвидности, которые характеризуют способность предприятия своевременно погашать свои обязательства. Четвертое направление связано с комплексной оценкой финансовой устойчивости, включающей анализ рентабельности, деловой активности и эффективности использования ресурсов.

Каждое из представленных направлений использует собственную систему показателей и критериев оценки. При этом методики различаются не только набором используемых коэффициентов, но и их пороговыми значениями, а также значимостью отдельных показателей в итоговой оценке. Это создает определенные сложности при сравнении результатов анализа, полученных разными методами, и требует взвешенного подхода к выбору методики оценки несостоятельности для конкретного предприятия.

Значимой теоретической проблемой является вопрос применимости зарубежных методик в российской практике. С.В. Кузьмин указывает, что большинство зарубежных подходов основано на весовых коэффициентах, рассчитанных по данным иностранных компаний, что снижает их эффективность в российских условиях [2]. Кроме того, существуют различия в системах бухгалтерского учета и формирования финансовой отчетности, что требует дополнительной адаптации методик.

В работе Н.К. Васильевой с соавторами подчеркивается, что основными недостатками существующих методик являются их неадаптированность к отечественной экономике, неучет отраслевой специфики российских предприятий, а также ограниченность используемой информационной базы [1]. Авторы отмечают необходимость развития комплексного подхода, учитывающего как количественные, так и качественные параметры оценки.

Особого внимания заслуживает вопрос отраслевой специфики при выборе методики оценки несостоятельности [5]. Отраслевые особенности существенно влияют на структуру активов и пассивов предприятия, характер денежных потоков, показатели оборачиваемости капитала и рентабельности. Например, для предприятий промышленности характерна высокая доля внеоборотных активов, значительные объемы производственных запасов и существенная потребность в долгосрочном финансировании. В то же время торговые предприятия отличаются преобладанием оборотных активов, высокой оборачиваемостью капитала и более короткими финансовыми циклами. Строительные организации характеризуются длительным производственным циклом и высокой долей незавершенного производства, что влияет на показатели ликвидности и структуру оборотного капитала.

Сезонность деятельности также накладывает существенный отпечаток на финансовые показатели. В сельском хозяйстве, туризме, строительстве наблюдаются значительные колебания деловой активности в течение года, что приводит к неравномерности денежных потоков и временным изменениям структуры баланса. В такой ситуации применение стандартных нормативов и пороговых значений может привести к некорректным выводам о финансовом состоянии предприятия. Необходим дифференцированный подход к оценке показателей с учетом специфики операционного и финансового циклов в разных отраслях.

В теории антикризисного управления дискуссионным остается вопрос о возможности создания универсальной методики оценки несостоятельности. Исследования показывают, что эффективность различных подходов существенно варьируется в зависимости от размера предприятия, отрасли, региона функционирования и других факторов. При этом важно отметить, что сама концепция несостоятельности трансформируется под влиянием изменений в экономической среде.

Таким образом, проведенный анализ позволяет заключить, что существующие методики оценки несостоятельности требуют дальнейшего развития и адаптации к современным условиям. Перспективным направлением является разработка комплексных подходов, учитывающих отраслевую специфику предприятий и особенности российской экономики. При этом важно обеспечить баланс между универсальностью методики и её способностью учитывать индивидуальные характеристики оцениваемых предприятий.

### Список используемой литературы

1. Васильева, Н. К. Аналитический инструментарий прогнозирования финансовой несостоятельности компании / Н. К. Васильева, О. В. Тахумова, Т. В. Стрельцова, Е. А. Денисова // Естественно-гуманитарные исследования. – 2023. – № 5(49). – С. 54-58.
2. Женкин, Д. П. Совершенствование подхода к анализу несостоятельности предприятий / Д. П. Женкин // Территория новых возможностей. Вестник Владивостокского государственного университета. – 2024. – Т. 16, № 2(70). – С. 15-27.
3. Заборовский, Н. Н. Проблемы методик оценки финансовой несостоятельности компаний / Н. Н. Заборовский // Калужский экономический вестник. – 2022. – № 4. – С. 53-56.
4. Кузьмин, С. В. Методические инструменты оценки вероятности банкротства: особенности, преимущества и недостатки, возможности применения / С. В. Кузьмин // Экономика и парадигма нового времени. – 2021. – № 1(16). – С. 18-25.
5. Порядина, И. В. Рейтинговая оценка как способ определения финансового состояния предприятия / И. В. Порядина // Инновационное развитие экономики. – 2021. – № 2-3(62-63). – С. 306-314.

УДК 330.47

### Анализ динамики изменения показателей СНС на современном этапе экономического развития России

*Реклер Евгения Николаевна, Горин Владислав Александрович, студенты, факультета государственного и муниципального управления Волгоградский институт управления - филиал РАНХиГС Чуб Маргарита Владимировна, кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов, Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС*

Россия имеет смешанный тип экономики. В государственной собственности, после глобальной приватизации 90-х остались только стратегические отрасли - энергетика и ВПК. Финансовый сектор, тяжелая и легкая промышленность, горнодобывающий сектор перешел в руки частного капитала.

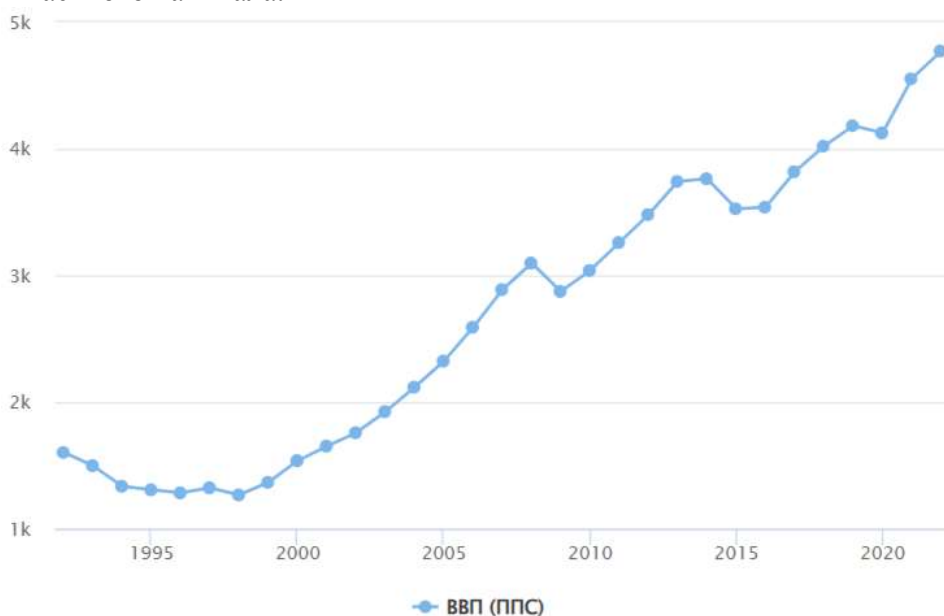


Рисунок 1. Динамика ВВП в России

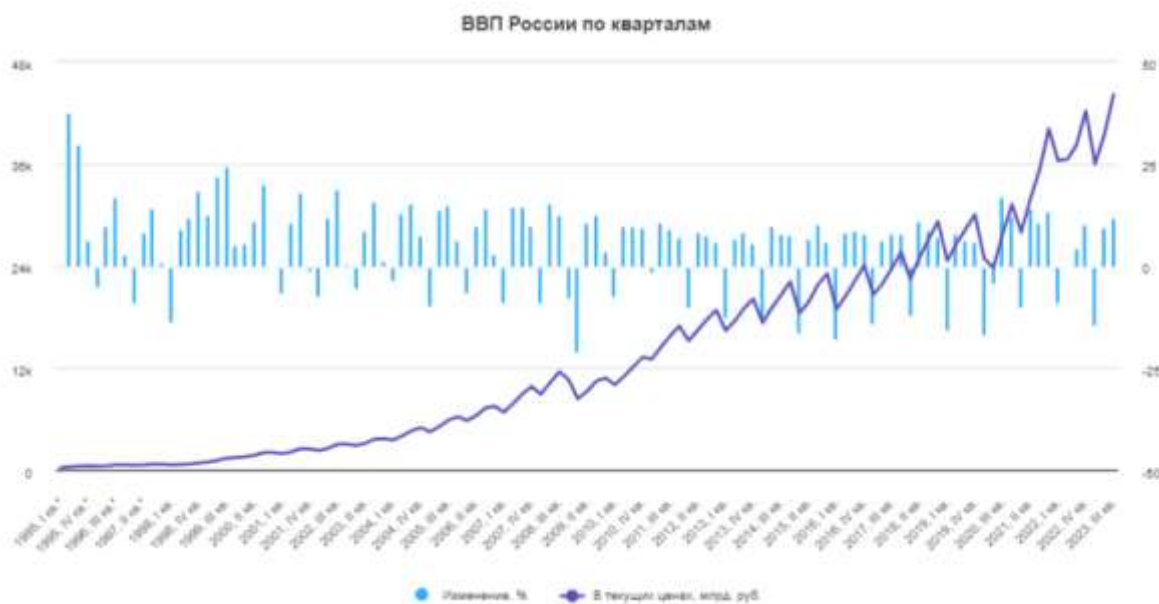


Рисунок 2. Динамика ВВП по кварталам

Анализируя представленные данные, можно заметить, что ВВП России в текущих ценах значительно увеличился с 1995 по 2023 год. В 1995 году ВВП составлял 1 430 млрд рублей, в то время как прогнозируемый ВВП в 2023 году достигнет 171 040 млрд рублей.

Однако стоит отметить, что темпы роста ВВП по годам варьировались. Были годы сокращения ВВП (1996, 1998, 1999, 2015, 2020), а также годы с достаточно высоким ростом (2000, 2007, 2008).

Индекс-дефлятор, который является показателем инфляции, также менялся в разные годы. В среднем, он показывает положительную динамику, что говорит о росте цен в России.

ВВП по ППС в ценах 2018 года и ВВП в текущих долларах также растут со временем, что указывает на увеличение экономического потенциала страны.

При более детальном анализе можно заметить, что периоды сокращения ВВП часто совпадали с экономическими кризисами. Например, в 1998 году был экономический кризис, известный как "Кризис 1998 года", что вызвало сокращение ВВП на 5.3%. Аналогичная ситуация произошла в 2015 году - период санкций и падения цен на нефть, что привело к падению ВВП на 2%.

С другой стороны, годы с высоким ростом ВВП (2000, 2007, 2008) были связаны с благоприятными экономическими условиями. Например, в 2000 году был фиксирован самый высокий рост ВВП - 10%, что было связано с восстановлением после кризиса и ростом цен на нефть.

ВВП по ППС и ВВП в текущих долларах также имеют тенденцию к росту, но эти показатели могут колебаться в зависимости от внешних условий, таких как курс доллара и инфляция. Например, в 2014 году, несмотря на положительный рост ВВП в рублях, ВВП в долларах снизился из-за укрепления доллара.

В целом, динамика ВВП России показывает положительную тенденцию, но также подчеркивает зависимость российской экономики от внешних факторов и цен на сырье.

Согласно данным Федеральной службы государственной статистики (Росстат), за последние годы в России наблюдается динамика изменения нескольких ключевых показателей СНС. В частности, валовой внутренний продукт (ВВП) – один из основных показателей экономического развития страны – заметно флуктуирует. В 2019 году ВВП России сократился на 0,2%, что было связано с падением цен на нефть и санкциями со стороны западных стран. Однако, в 2020 году экономика начала постепенное восстановление, и ВВП увеличился на 1,5%, а в 2023 году – на 2,3%. Это положительные

тенденции, которые свидетельствуют о постепенном возвращении страны к устойчивому экономическому росту.

Другим важным показателем, отражающим динамику изменения СНС в России, является индекс промышленного производства. Согласно данным, опубликованным Росстатом, индекс промышленного производства в России также продемонстрировал положительную динамику за последние годы. В 2019 году этот показатель снизился на 0,6%, однако в 2020 году индекс промышленного производства вырос на 1,8%, а в 2023 году – на 2,9%. Это говорит о постепенном развитии отраслей промышленности и повышении производственной активности в стране.

Динамику изменения показателей СНС в России можно рассмотреть с помощью данных, предоставленных министерством финансов. Например, данные о состоянии федерального бюджета позволяют оценить состояние финансовой системы страны. В 2019 году дефицит федерального бюджета составил 2,6% ВВП, однако уже в 2020 году он сократился до 0,8%, а в 2023 году – до 0,4%. Это указывает на снижение дефицита и стабилизацию финансов в стране.

Таким образом, анализ динамики изменения показателей СНС на современном этапе экономического развития России позволяет сделать определенные выводы. В период с 2018 по 2024 год наблюдался положительный тренд в различных сферах экономики страны. Увеличение ВВП, индекса промышленного производства и снижение дефицита федерального бюджета указывают на общее позитивное развитие страны и восстановление экономической стабильности.

Необходимо отметить, что изменение показателей СНС зависит от множества факторов и может быть подвержено различным рискам и неопределенностям. Поэтому, для дальнейшего анализа динамики изменения показателей СНС следует учитывать не только официальные данные, но и другие факторы, такие как изменение мировых цен на сырье, политические и экономические риски, а также изменения внутренних и внешних факторов, влияющих на экономику России. Рассмотрим данные факторы:

1) состояние федерального бюджета. Согласно данным, представленным на официальном сайте Министерства Финансов России, объем федерального бюджета на 2023 год составляет около 21,8 триллиона рублей. Это позволяет правительству обеспечить финансовую поддержку важных отраслей экономики и социальных программ.

2) демографическая ситуация в стране. Согласно данным Федеральной службы государственной статистики, рождаемость в России постепенно растет, а смертность снижается. Это может оказывать положительное влияние на показатели СНС, поскольку увеличивается численность населения, способного работать и вносить вклад в экономику.

3) инвестиционная активность. По данным официального сайта Росстата, объем инвестиций в основной капитал в Российской Федерации в 2023 году составил около 24,2 триллиона рублей. Это свидетельствует о росте интереса к инвестированию в различные секторы экономики и может положительно сказаться на динамике показателей СНС.

4) является уровень безработицы. Согласно данным Государственной службы статистики России, уровень безработицы в стране в 2023 году составил 5,5%. Это демонстрирует некоторую стабильность ситуации на рынке труда и может оказывать положительное влияние на динамику показателей СНС.

Сравнительный анализ ВВП России с другими странами позволяет оценить экономическую ситуацию государства. Например, согласно Министерству финансов Российской Федерации, на начало 2024 года ВВП России занимает 11-ое место в мировом рейтинге по этому показателю. При этом, стоит отметить, что такие страны как США, Китай, Япония и Германия имеют значительно больший объем ВВП. Однако, Россия постепенно увеличивает свой вклад в мировую экономику, что свидетельствует о ее потенциале.

Другим важным показателем СНС является инвестиционная активность. Она отражает объем инвестиций как внутри страны, так и из-за ее пределов. По данным

Государственного комитета по статистике Российской Федерации объем накопленных основных фондов в России в 2023 году составил 32 064,2 миллиарда рублей, что на 2,6% меньше уровня 2019 года. Снижение инвестиционной активности обусловлено, во-первых, мировой экономической нестабильностью и во-вторых, внутренними экономическими проблемами.

Для сравнительного анализа инвестиционной активности России можно использовать данные отчетов различных организаций. Например, согласно докладу "Всемирные инвестиции в 2020 году" Организации Объединенных Наций, объем прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в Россию в 2020 году составил \$20,4 миллиарда. По данным Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), приток прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в Россию в 2023 году составил 8,364 млрд долларов. По сравнению с другими странами, Россия занимает достаточно низкое место в рейтинге привлечения ПИИ, однако последние годы характеризуются увеличением внешних инвестиций в российскую экономику.

Таким образом, данные показатели имеют связь с финансовой составляющей экономических процессов, по которым определяются задачи Правительства: принятие мер в фискальной политике, проектирование политики валютного курса и внешних заимствований.

#### **Список использованной литературы**

1. Алексанова, А. Д. Система национальных счетов как основа международных сопоставлений развития национальных экономик мира / А. Д. Алексанова // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2021. – № 4-1(74). – С. 32-35
2. Галынчик, Т. А. Особенности системы национальных счетов в России / Т. А. Галынчик // НАУКА в СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ: ЗАКОНОМЕРНОСТИ и ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ: Сборник статей по итогам Международной научно-практической конференции, Таганрог, 12 сентября 2022 года. – Стерлитамак: Общество с ограниченной ответственностью "Агентство международных исследований", 2022. – С. 47-50.
3. Колончин, К. В. Система национальных счетов: развитие в исторической ретроспективе / К. В. Колончин, Г. Д. Титова // Рыбное хозяйство. – 2023. – № 6. – С. 58-64.
4. Система национальных счетов // Росстат. URL: [https://gks.ru/bgd/free/B99\\_10/IssWWW.exe/Stg/d000/i000310r.htm](https://gks.ru/bgd/free/B99_10/IssWWW.exe/Stg/d000/i000310r.htm)

**УДК 330.47**

#### **Анализ стратегий инвестиционной политики в России за 2021-2024 год**

*Реклер Евгения Николаевна, Горин Владислав Александрович,  
студенты, факультета государственного и муниципального управления  
Волгоградский институт управления - филиал РАНХиГС*  
*Чумакова Екатерина Александровна,  
кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов,  
Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС*

Инвестиционная сфера в современной России подвержена колебаниям. Это обусловлено экономическим положением, при котором доходы граждан не всегда могут обеспечивать инвестиции, способные принести прибыль и быть рентабельными в дальнейшем.

Важную роль в инвестировании играют вложения в основной капитал — это те средства, которые помогают приобретать, создавать или увеличивать основные активы предприятия. Они способствуют производству новой конкурентной продукции и стимулируют экономическое развитие производственного процесса.



Таблица 1

**Показатели характеризующие финансовые условия инвестиционной деятельности в РФ**

	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Ключевая ставка (на конец года), процентов	7,75	6,25	4,25	8,50	7,50	16,0
Денежная масса М2 (национальное определение; на конец года) <sup>1)</sup> , млрд руб.	47 109,3	51 660,3	58 652,1	66 252,9	82 388,0	98 385,4
Удельный вес денежной массы М2 в ВВП (коэффициент монетизации), процентов	42,0	43,2	50,1	44,2	46,3	47,1
Удельный вес наличных денег МО в общем объеме денежной массы М2 (на конец года), процентов	19,8	18,7	21,4	19,9	18,7	18,9
Международные резервы Российской Федерации (на конец года) <sup>1)</sup> , млрд долл. США	468,5	554,4	595,8	630,6	582,0	598,6
Индекс потребительских цен на товары и услуги <sup>2)</sup> , процентов	104,3	103,0	104,9	108,4	107,9	100,73
Сводный индекс цен на продукцию (затраты, услуги) инвестиционного назначения <sup>2)</sup> , процентов	107,3	105,1	104,8	107,8	110,7	106,6
Официальный курс доллара США к российскому рублю (на конец года) <sup>1)</sup> , руб./долл. США	69,47	61,91	73,88	74,29	70,34	90,7
Примечание – По данным Инвестиции в России. 2023: Стат.сб./ Росстат. - М., 2023.						

Исследования по бюджетному мониторингу подтверждают необходимость государственных инвестиций. Они могут стимулировать экономическую активность после наиболее значительного экономического спада в современной истории, как в развитых странах, так и в странах с развивающимся рынком. В результате таких инвестиций, могут быть созданы миллионы новых рабочих мест как на короткий, так и на долгий срок.

Увеличение государственных расходов на уровне 1% ВВП может укрепить веру в восстановление экономики, повысить ВВП на 2,7%, увеличить частные инвестиции на 10% и занятость на 1,2%, при условии, что инвестиции будут качественными и не подорвут реакцию частного сектора на стимулы из-за существующего долгового бремени. Отдельно стоит обсудить причины необходимости увеличения государственных инвестиций, их влияние на экономический рост и создание рабочих мест, а также возможные действия правительств для обеспечения восстановления экономики через инвестиции.

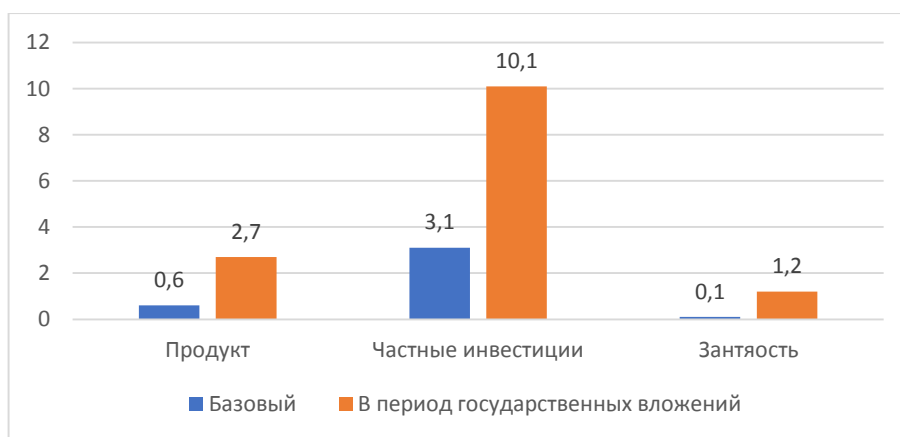


Рис 1. Воздействие, измеряемое процентным отклонением от базового, увеличение государственных инвестиций, эквивалентного 1% ВВП за 2024 год

Увеличение инвестиций на 1% ВВП ускоряет экономический рост на 2,7%, частные инвестиции – на 10%, а занятость на 1,2% в течение двух лет. Проблема стабильного экономического роста является приоритетной. Вследствие, необходимо привлекать инвестиции: отечественные и иностранные.

В связи с этим, важно привлекать как внутренние, так и зарубежные инвестиции. Ключевые факторы, которые способствовали увеличению инвестиционной активности в последние годы, включают:<sup>2</sup>

- улучшение финансового состояния компаний,
- рост инвестиционных ресурсов граждан
- снижение процентных ставок рефинансирования Центральным Банком

России.

Однако существуют и факторы, которые тормозят инвестиционную активность, такие как:

- строгие административные преграды для бизнесменов
- отсталость развития фондового рынка
- ненадёжная юридическая защита иностранных инвесторов и недостаток юридических знаний у инвесторов.

В одиннадцатом ежегодном обзоре инвестиционного потенциала российских регионов, проведённом НРА, участвовали все 85 субъектов Российской Федерации. По методике исследования, эти регионы были классифицированы по трём основным категориям инвестиционной привлекательности: высокой, средней и умеренной. Каждая из этих категорий дополнительно делилась на три подуровня. Согласно результатам исследования 2023 года, половина регионов сохранила свои предыдущие позиции, 10 из них повысили свой рейтинг, тогда как 25 регионов показали ухудшение своих позиций.

<sup>2</sup> Варфоломеева В.А., Игишев А.В. Инвестиционная политика Российской Федерации в 2017–2020 годы // Экономика и бизнес: теория и практика. — 2020. — № 9–1.

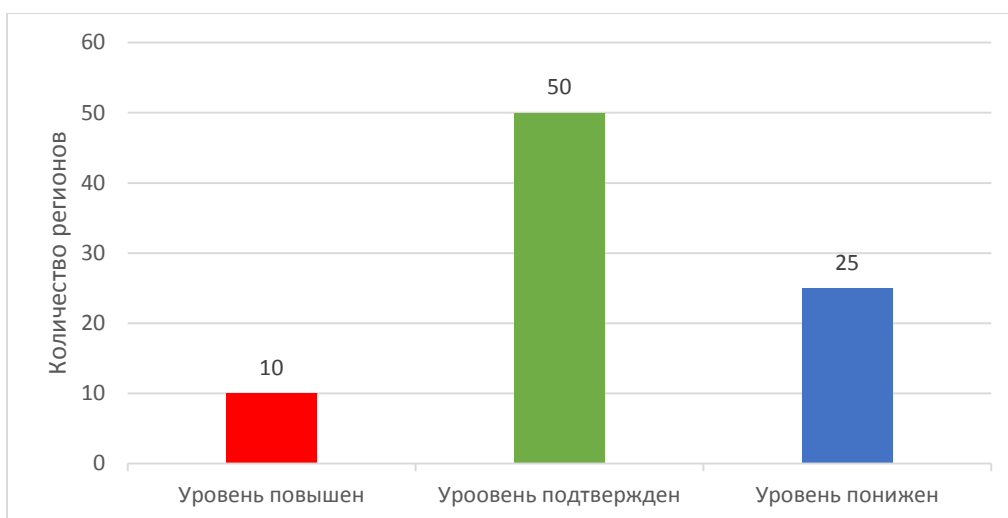


Рис 2. Изменение оценок инвестиционной привлекательности регионов в 2023 году по сравнению с 2022 годом

Показатель ввоза прочих инвестиций (чистое принятие финансовых обязательств) в 2021 году стал в первые за 8 лет положительным, достигнув отметки в 34,4 миллиарда долларов.<sup>3</sup> Около половины этой суммы составили Специальные права заимствования (СДР) от МВФ, полученные Россией в контексте антикризисной реализации средств фонда и в последствии включённые в международные резервы страны. Дополнительно, обязательства российских банков в отношении остатков на текущих и депозитных счетах нерезидентов выросли на 9,6 миллиарда долларов, а долговые обязательства отечественных компаний по вопросам торговых кредитов, авансов и другой кредиторской задолженности увеличились на 8,3 миллиарда долларов.

Таблица 2

### Структура прочих инвестиций РФ

Показатель	2020	2021	2022	2023	
				1 кв.	2 кв.
Прочие инвестиции	29,2	2,1	192,2	7,0	3,5
Чистое приобретение финансовых активов	18,8	36,5	152,3	10,2	12,2
Прочее участие в капитале	0,5	0,3	0,1	0,0	0,0
ссуды и займы, наличная валюта и депозиты	11,7	24,4	81,9	3,1	0,1
прочая задолженность	6,6	11,8	70,3	7,1	12,1
Чистое принятие обязательств	-10,5	34,4	-39,9	3,1	8,7
прочее участие в капитале	0,0	4,1	0,0	0,0	0,0
ссуды и займы, наличная валюта и депозиты	-13,1	4,4	-19,5	1,4	2,1
прочая задолженность	2,7	8,3	-20,5	1,7	6,6
специальные права заимствования	0,0	17,5	0,1	0,0	0,0

Примечание - По данным Банка России. Статистика внешнего сектора.

Исследуя инвестиционные возможности России в соответствии с мировыми стандартами, можно выявить, что по многим критериям, таким как социальная стабильность, прогрессивная промышленная инфраструктура, системы налогообложения и законодательства, а также международный имидж, Россия уступает мировым лидерам. Укрепление политической и социальной стабильности, а также обеспечение адекватной правовой защиты для иностранных инвесторов, может помочь стране не только достичь

<sup>3</sup> Петров, М. В. Россия в международном движении прочих инвестиций / М. В. Петров // Мировое и национальное хозяйство. – 2023. – № 4(64). – С. 84-92.

экономического роста и повысить инновационную активность компаний, но и усилить свое положение в мире.

В ответ на санкции, Россия активизировала свои усилия по привлечению зарубежных инвестиций и совершенствованию инвестиционной среды в стране. Эти усилия включают в себя формирование свободных и специализированных экономических зон, таких как Сколково, где инвесторам предоставляются широкий спектр привилегий и преференций, включая фискальные и таможенные льготы, а также поддержка в развитии инфраструктуры. Дополнительно, Россия основала специальные инвестиционные фонды, в число которых входят Фонд прямых инвестиций и Российский Фонд прямых инвестиций, для того чтобы предоставить инвесторам возможность вкладывать средства в разнообразные проекты под надёжным контролем опытных инвесторов, что повышает уровень защиты их интересов.

Необходимо учитывать, что отечественные цели и цели международных инвесторов могут не всегда совпадать. Россия нацелена на обновление и восстановление своих производственных мощностей, удовлетворение потребностей потребителей высококачественными и доступными продуктами, усиление и структурное обновление своего экспортного сектора, а также проведение политики в отношении импорта.

### Список использованной литературы

1. Малиновский В.А. Устойчивое развитие России в условиях экономических санкций // Юридическая наука: история и современность. — 2021. — № 10. — С. 143
2. Воронцовский А. В. - Управление инвестициями: инвестиции и инвестиционные риски в реальном секторе экономики: учебник и практикум для вузов - Москва: Издательство Юрайт, 2021. - 391 с.
3. Дубынина А.В., Якушев А.А. Инновационная экономика: учебное пособие. - М.: Финансы и статистика, 2021. - 120 с.
4. Бай, И. Влияние прямых иностранных инвестиций на конкурентное преимущество в нефтегазовой отрасли / И. Бай, Х. Сунь // Экономический анализ: теория и практика. - 2023. - Т. 22, № 1(532)

УДК 336.142.5

### Особенности формирования доходов бюджета субъекта Российской Федерации

*Землянская Алиса Александровна,  
студент экономического факультета  
Волгоградского института управления – филиал РАНХиГС*

**Аннотация.** В статье рассматриваются сущность доходов бюджета субъекта Российской Федерации. Доходы бюджетов регионов играют немаловажную роль в развитие как самого региона, так и всего государства. Изучена теоретическая часть, а также рассмотрена структура налоговых и неналоговых доходов региона, на примере Волгоградской области.

**Ключевые слова.** Бюджет, бюджет субъекта РФ, доходы бюджета, неналоговые доходы, налоговые доходы.

Бюджет региона играет важную роль в экономических отношениях между субъектами бюджетной системы Российской Федерации. При этом бюджет является основным институтом, который обеспечивает социально-экономическое развитие региона, а также стимулирует приток инвестиций. Следовательно, наиболее актуальный вопрос, для органов власти субъекта Российской Федерации – это увеличение доходов бюджета.

Согласно Бюджетному кодексу РФ бюджет определяется, как «форма образования и расходования денежных средств, предназначенных для финансового обеспечения задач и

функций государства и местного самоуправления». Бюджеты субъектов РФ (региональные бюджеты) включают в себя бюджеты республик, областей, краев, автономных областей (округов), а также бюджеты городов федерального значения. Совокупность региональных бюджетов составляет второй уровень бюджетной системы страны. Каждый субъект РФ имеет свой бюджет и бюджет территориального государственного внебюджетного фонда, которые предназначены для исполнения расходных обязательств субъекта РФ. [1]

Роль бюджета субъекта РФ велика, так как на неё влияет регионализация экономических и социальных процессов. Государство, используя региональные бюджеты, разрабатывает программы субъектам РФ, финансируемых из соответствующих бюджетов, проводит экономическую политику по выравниванию уровней социально-экономического развития территорий, отставших от других регионов в силу различных условий: географических, исторических, военных, природных. [2]

Доходы бюджета субъекта Российской Федерации оказывают наиболее значимое влияние на социально-экономическое развитие региона. Их формирование и исполнение является составной частью процесса управления бюджетной системы. От того, соответствуют ли результаты исполнения прогнозным значениям зависит развитие конкретного региона. Кроме этого, доходная часть бюджета субъекта РФ непрерывно изменяется на основании своего объема и видов поступлений, расходной направленности и др.

Законодатель установил следующее определение доходов бюджета: «доходы бюджета – поступающие в бюджет денежные средства, за исключением средств, являющихся в соответствии с настоящим Кодексом источниками финансирования дефицита бюджета». [1] Также доходы бюджета субъекта РФ можно представить, как финансовые отношения, которые возникают между государством и регионами, в процессе формирования бюджетного фонда страны. Формой проявления данных отношений могут служить различные виды платежей со стороны организаций, предприятий и населения региона.

Для понимания особенностей формирования доходов бюджета субъекта Российской Федерации, проанализируем некоторые статьи доходов бюджета Волгоградской области.

Для начала рассмотрим структуру налоговых доходов в бюджет Волгоградской области (таблица 1).

Таблица 1

**Структура налоговых доходов Волгоградской области за 2021-2023 гг.**

Наименование показателя	Структура, %		
	2021	2022	2023
Налог на прибыль организаций	15,92%	18,80%	21,26%
Налог на доходы физических лиц	23,40%	24,15%	25,52%
Акцизы по подакцизным товарам (продукции), производимым на территории Российской Федерации	10,51%	10,84%	9,98%
Налог на имущество физических лиц	0,21%	0,21%	0,17%
Налог на имущество организаций	4,55%	4,66%	4,76%
Транспортный налог	1,37%	1,29%	1,14%
Налог на игорный бизнес	0,00%	0,00%	0,00%
Земельный налог	1,17%	0,90%	0,71%
Налог на добычу полезных ископаемых	0,08%	0,09%	0,06%
Государственная пошлина	0,39%	0,32%	0,30%

<i>Налоговые доходы</i>	62,69%	66,67%	69,09%
<b>ДОХОДЫ БЮДЖЕТА, ВСЕГО</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>

За анализируемый период наблюдается увеличение налоговых доходов в регионе. В 2023 году данный вид доходов составил 69,09% от общей суммы доходов субъекта РФ. Основными статьями, которые обеспечивают наибольшее поступление в бюджет региона являются:

- Налог на прибыль организаций – 21,26% от общей суммы доходов в 2023 году;
- Налог на доходы физических лиц – 25,52% от общей суммы доходов в 2023 году;
- Акцизы по подакцизным товарам (продукции), производимым на территории Российской Федерации – 9,98% от общей суммы доходов в 2023 году;
- Налог на имущество организаций – 4,76% от общей суммы доходов в 2023 году.

Также стоит отметить, что по некоторым статьям доходов можно заметить тенденцию к уменьшению объема поступлений. В частности, это:

- Налог на имущество физических лиц;
- Транспортный налог;
- Земельный налог.

Также рассмотрим структуру неналоговых поступлений в бюджет Волгоградской области (таблица 2).

Таблица 2

**Структура неналоговых доходов Волгоградской области за 2021-2023 гг.**

Наименование показателя	Структура, %		
	2021	2022	2023
Доходы от использования имущества, находящегося в государственной и муниципальной собственности	1,42%	1,37%	1,62%
Платежи при пользовании природными ресурсами	0,11%	0,15%	0,23%
Доходы от оказания платных услуг (работ)	0,22%	0,20%	0,19%
Доходы от компенсации затрат государства	0,23%	0,25%	0,32%
Доходы от продажи материальных и нематериальных активов	0,27%	0,24%	0,29%
Административные платежи и сборы	0,01%	0,01%	0,01%
Штрафы, санкции, возмещение ущерба	0,76%	0,65%	1,13%
Прочие неналоговые доходы	0,12%	0,12%	0,05%
<i>Неналоговые доходы</i>	3,13%	2,99%	3,83%
<b>ДОХОДЫ БЮДЖЕТА, ВСЕГО</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>

Неналоговые доходы бюджета Волгоградской области за рассматриваемый период имели небольшое колебание. В 2022 году их значение в общей сумме доходов бюджета снизилось на 0,14% и составило 2,99%. Но к 2023 году неналоговые доходы в общем объеме поступлений в бюджет Волгоградской области достигли 3,83%.

Наиболее объемными статьями неналоговых доходов можно назвать следующие:

- Доходы от использования имущества, находящегося в государственной и муниципальной собственности – 1,62% от общей суммы доходов в 2023 году;

- Штрафы, санкции, возмещение ущерба – 1,13% от общей суммы доходов в 2023 году.

Также данные статьи неналоговых доходов имеют тенденцию к увеличению к 2023 году, и небольшое колебание в значениях в течение рассматриваемого периода.

Таким образом, основным источником формирования доходов Волгоградской области за рассматриваемый период являются налоговые доходы. В структуре налоговых доходов наибольший удельный вес имеют налог на прибыль организаций и налог на доходы физических лиц.

Формирование доходов бюджета субъекта Российской Федерации является важным условием в развитии как региона, так и всей страны в целом. От объема поступлений в бюджет региона зависит объёмы финансирования различных программ, реализуемых в регионе, а также уровень его социально-экономического развития.

#### **Список используемой литературы.**

1. «Бюджетный кодекс Российской Федерации» от 17.07.1998 №145-ФЗ // ГАРАНТ: информационно-правовой портал. [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://www.garant.ru> – Ст. 6

2. Иванова Н.Г., Канкулова М.И. 1. Бюджетная система Российской Федерации . - 4-е изд., перераб. и доп. изд. - Москва: Издательство Юрайт, 2024. - С. 14

3. Комитет финансов Волгоградской области // [volgafin.volgograd.ru](http://volgafin.volgograd.ru) URL: <https://volgafin.volgograd.ru/current-activity/analytics/18052/?ysclid=m2uel2eun7696250272> (дата обращения: 25.10.2024)

4. Степанова, С. С. СИСТЕМА ДОХОДОВ БЮДЖЕТОВ СУБЪЕКТОВ РФ (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКАНСКОГО БЮДЖЕТА РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)) // Вестник науки. – 2022. – №2 (47), С.58-64

**УДК 336.71**

#### **Актуальные проблемы банковского сектора в современных условиях**

*Дьяков Артем Геннадьевич,*

*студент экономического факультета*

*Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС,*

*Волошина Анна Васильевна,*

*кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов*

*Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** В статье рассматриваются важнейшие проблемы банковского сектора, включающие в себя кибербезопасность, высокий уровень требований со стороны уполномоченных органов, рост конкуренции, когда небольшие банки вынуждены активно соперничать с крупными игроками, негативное влияние на финансовый сектор продолжающегося роста ключевой ставки.

**Ключевые слова:** кредитная организация, кибербезопасность, банковские риски, банковская конкуренция, ключевая ставка

Так как экономика развивается стремительными темпами, а внешние и внутренние угрозы существуют уже долгие годы, то объективно можно предположить, что банковский сектор изменяется в соответствии с новыми обстоятельствами. Однако, вместе тем появляются новые риски финансовой безопасности страны.

Для того, чтобы проанализировать банковские риски и угрозы, необходимо обратиться к текущему состоянию дел в данной отрасли. Нужно отметить, что коммерческие банки занимаются деятельностью, непосредственно влияющей на имущественные и социальные отношения многих людей и компаний, которые являются для

данных кредитных организаций акционерами, кредиторами, вкладчиками. Рейтинг банков России по состоянию на сентябрь 2024 года по объему активов представлен в таблице 1.

Таблица 1 – Рейтинг банков России по состоянию на сентябрь 2024 года по объему активов [5]

Место	Наименование банка	Регион регистрации	Объем активов по состоянию на сентябрь 2024 года, тыс. руб.
1	ПАО Сбербанк	Москва	56 875 842 416
2	Банк «ВТБ» (ПАО)	Санкт-Петербург	30 351 436 375
3	Банк ГПБ (АО)	Москва	17 450 397 442
4	АО Альфа-Банк	Москва	10 091 400 659
5	НКЦ ( Национальный клиринговый центр)	Москва	7 607 390 003

Следует также упомянуть о трудностях внешнего контроля над деятельностью финансовых организаций, включая кредитные организации с государственным участием, со стороны регулятора. Но и управление крупными банковскими группами, как, например, ПАО Сбербанк, Банк «ВТБ» (ПАО), АО «ТБанк» представляет собой крайне сложную задачу.

Многие учёные выделяют различные банковские риски, но нужно отметить, что на данный момент существенную угрозу финансовому сектору страны представляет постоянно изменяющаяся ключевая ставка. Она является одним из инструментов монетарной политики Центрального банка Российской Федерации. Однако, частое изменение ключевой ставки способствует значительному повышению риска в банковской отрасли.

Процентный риск в своем роде самостоятелен, так как связан с обстановкой на рынке кредитных ресурсов и действует как фактор, не зависящий от банка [4, с. 708]. Коммерческие банки получают доход, назначая более высокую процентную ставку по кредитам, чем та, что они платят по депозитам [1, с. 399].

Так на графике (рис. 1) можно увидеть изменение ключевой ставки в динамике с сентября 2013 года по октябрь 2024 года. Стоит отметить, что по состоянию на начало декабря 2024 года ключевая ставка составила 21%. Это говорит о том, что Центральный банк пытается стабилизировать банковский сектор с помощью данного инструмента.

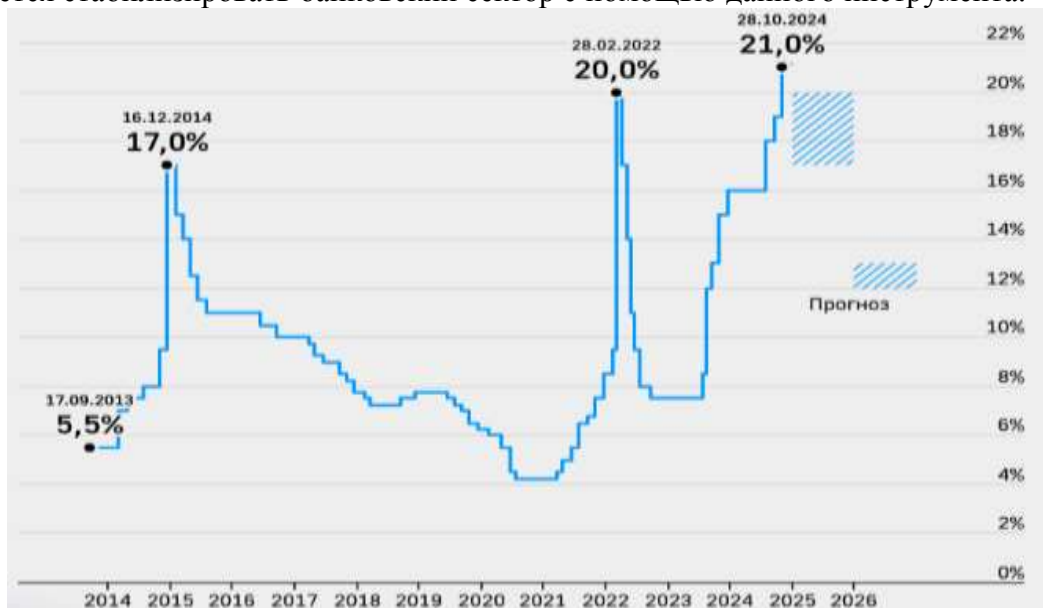


Рис. 1 – Динамика изменения ключевой ставки 2014-2024 годы [2].



На рисунке мы можем заметить, что наиболее высокая ставка была зафиксирована в октябре 2024 года и она достигала 21%, что является рекордной для современной России. Ранее самая высокая ставка была зафиксирована в конце февраля 2022 года, тогда она составляла 20%. Такой высокий показатель обусловлен внешними факторами. Динамика показывает, что в будущем ключевая ставка ещё может увеличиться, что негативно скажется на деятельности коммерческих банков и населения в целом. Постепенное увеличение ключевой ставки подразумевает рост процентных ставок при кредитовании населения и бизнеса, что приводит к удорожанию кредитов.

В банковском секторе России в текущий момент времени наблюдаются несколько ключевых тенденций. Одной из такой тенденции является высокий уровень конкуренции на рынке, где малым и средним банкам приходится активно соперничать с крупными игроками. Многие банки не способны конкурировать с другими, в результате этого они вынуждены пересматривать свои стратегии для укрепления рыночных позиций. При этом нужно отметить, что конкуренция способствует развитию инноваций в банковской сфере и повышению качества обслуживания клиентов.

Российский банковский сектор за последнее время значительно изменился. Он развивается, но при этом сталкивается с серьёзными проблемами. К началу 2024 года банковский сектор характеризуется строгим надзором со стороны регулирующих органов и активным внедрением цифровых услуг.

Большая часть активов и депозитов российских банков контролируется несколькими крупными игроками, такими как ПАО Сбербанк, Банк «ВТБ» (ПАО) и Банк ГПБ (АО), которые контролируют более половины рынка. В таких условиях малым банкам затруднительно конкурировать.

Так, к июню 2024 года в России функционируют около 357 кредитных организаций. Данные представлены на рисунке 3.

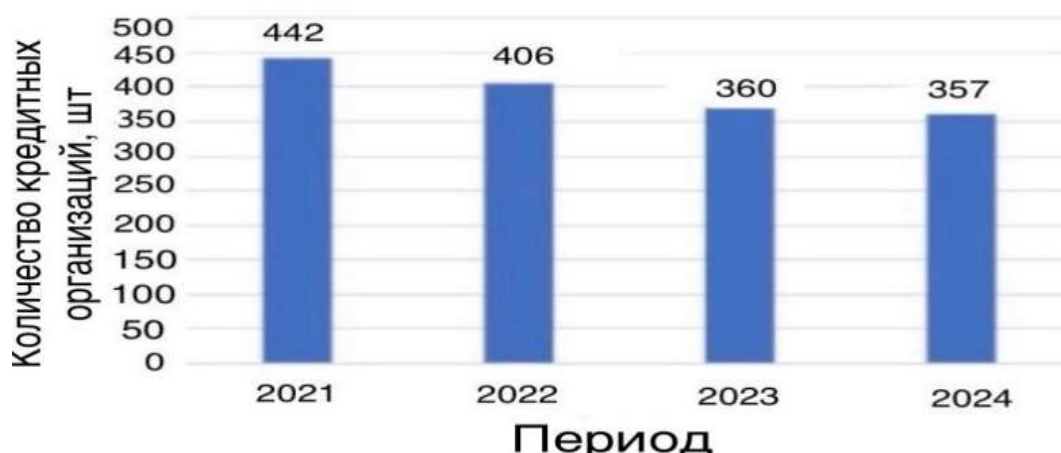


Рис. 3 – Динамика изменения количества кредитных организаций в РФ за 2021-2024 годы [6].

На графике видно, что за последнее время изрядно сократилось число кредитных организаций. Так, в 2022 г. по сравнению с 2021г. темп роста в банковском секторе оказался отрицательным, количество организаций сократилось на 36; в 2023 году – на 46 организаций по сравнению с предыдущим годом; а в последнем анализируемом году снижение составило лишь 3 кредитных организации.

Ещё одной проблемой, стоящей перед банковским сектором, является обеспечение кибербезопасности. Данное направление деятельности стало одним из ключевых для банковской системы. С ростом использования интернета и электронных платежей банки стали основной целью для киберпреступников. Это связано с тем, что банки обрабатывают большое количество конфиденциальной информации, включая личные данные клиентов и информацию о транзакциях. Кибератаки могут привести к значительным финансовым

потерям и ущербу репутации банка. Количество DDoS и веб-атак, совершённых на банковский сектор в 2022-2024 годах, представлено на рисунке 4.

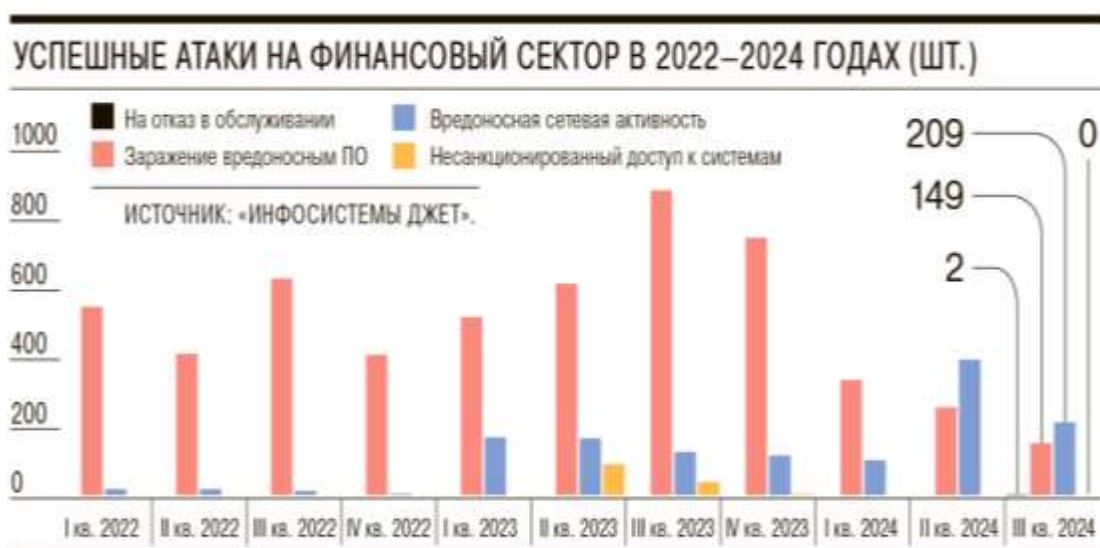


Рис. 4 – Количество DDoS и веб-атаки совершённых на банковский сектор в 2022-2024 годах [3]

На рисунке показано количество совершённых кибератак на банковский сектор Российской Федерации. Стоит обратить внимание, что в 2022 году максимальное количество атак было зарегистрировано более 600. Самый активный период выдался в 3 квартале 2022 года. Затем наблюдается большой прирост DDoS и веб-атак в 2023 году, причём они сопровождались не только вредоносной сетевой активностью, но и несанкционированным доступом к системе банков. В 2024 году ситуация резко изменилась, банки стали в большей мере обращать внимание на информационную безопасность. Однако, это не отменяет того факта, что DDoS и веб-атаки существенным образом дестабилизируют отрасль, а это значит, что банковскому сектору необходимо усиливать свою кибербезопасность.

Как правило, в основном от DDoS и веб-атак страдает именно конфиденциальная информация и основная деятельность финансового сектора. Слабая защита делает уязвимой банковскую систему, а также приводит к репутационным потерям.

Важно отметить, что кибербезопасность - это не только вопрос технологии, но и вопрос культуры безопасности. Банки должны создать культуру, в которой безопасность является приоритетом на всех уровнях организации.

Таким образом, важнейшие проблемы банковского сектора включают в себя кибербезопасность, высокий уровень конкуренции и требований со стороны уполномоченных органов. Для успешного решения проблем банковского сектора требуется комплексный подход, включающий в себя инвестиции в кибербезопасность, обучение персонала, создание культуры безопасности, оптимизацию процессов и непосредственное взаимодействие с ЦБ.

### Список используемой литературы

1. Атюнина, С. С. Роль коммерческих банков в современной экономике / С. С. Атюнина, А. В. Волошина // Актуальные социально-экономические проблемы развития общества в России и за рубежом : Сборник материалов V Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Волгоград, 30 ноября 2023 года. – Волгоград, 2023. – С. 398-401. – EDN FHABRC.

2. Как меняется ключевая ставка Центробанка. Информационное агентство ТАСС. - <https://tass.ru/infographics/8593>

3. Меры защиты финансового рынка. Аналитика. Банк России. - URL: [https://cbr.ru/information\\_security/analitics](https://cbr.ru/information_security/analitics)
4. Полякова, С. В. Кредитный риск коммерческого банка / С. В. Полякова, А. В. Волошина // Актуальные социально-экономические проблемы развития общества в России и за рубежом : Материалы IV Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Волгоград, 30 ноября 2022 года. Том 1. – Волгоград: ООО Амирит, 2022. – С. 707-712. – EDN CVJAKC.
5. Рейтинги банков. Банки.ру. – URL: <https://www.banki.ru/banks/ratings/>
6. Сведения о количестве действующих кредитных организаций и их филиалов в территориальном разрезе. Банк России. - URL: [https://www.cbr.ru/statistics/bank\\_system\\_new/cr\\_inst\\_branch\\_010413](https://www.cbr.ru/statistics/bank_system_new/cr_inst_branch_010413)

УДК 336.77

### **Оценка кредитоспособности заемщика – физического лица как элемент обеспечения экономической безопасности коммерческого банка**

*Каззян Егор Мехакович,*

студент экономического факультета

*Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС,*

*Волошина Анна Васильевна,*

*кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов*

*Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** В статье рассмотрены основные понятия коммерческого банка, банковских операций и кредитных операций как части банковских. Представлены виды банковских операций в соответствии с законодательством. Рассмотрены отличия в оценке кредитоспособности юридических и физических лиц. Дана характеристика скоринга как эффективной системы оценки кредитоспособности заемщика – физического лица.

**Ключевые слова:** кредитная операция, кредитоспособность, заемщик, скоринг, экономическая безопасность.

На сегодняшний день в условиях нестабильности геополитической и экономической среды как никогда важным становится обеспечение экономической безопасности на микроуровне – в различных хозяйственных субъектах, к которым относятся, в том числе, коммерческие организации. Коммерческий банк в банковской структуре Российской Федерации – это кредитное учреждение, осуществляющее банковские операции для физических и юридических лиц.

В соответствии с Федеральным законом от 02.12.1990 № 395-1 «О банках и банковской деятельности» к банковским операциям относятся: «привлечение денежных средств во вклады; открытие и ведение банковских счетов; осуществление переводов денежных средств; инкассация денежных средств; купля-продажа иностранной валюты; размещение привлеченных средств от своего имени и за свой счет и др.» [3].

Кредитные операции, представляющие один из видов банковских операций, являются наиболее распространенными наравне с привлечением во вклады средств физических и юридических лиц. Кредитные операции – это отношения между кредитором и заемщиком (дебитором) по предоставлению первым последнему определенной суммы денежных средств на условиях платности, срочности, возвратности. По своей сути, денежные средства передаются физическому или юридическому лицу под определенные проценты на определенный срок с гарантиями возврата денежных средств обратно в коммерческий банк. Причем принцип возвратности в данном случае является наиболее

проблематичным в связи с тем, что не всегда заемщик (дебитор) является кредитоспособным и платежеспособным.

Из этого вытекает актуальность данного исследования – как оценить кредитоспособность заемщика – физического лица с целью обеспечения экономической безопасности коммерческого банка? Этот вопрос является действительно насущным, так как для оценки кредитоспособности/платежеспособности юридического лица на сегодняшний день создано и развито множество инструментов. Как простой пример – наличие аналитических сайтов анализа данных, к которым можно отнести немалоизвестные «Глобас» и «Спарк». Помимо указанных, внутри структуры банковских холдингов имеются также дополнительные инструменты для анализа, которые реализуются на различных этапах перед вынесением на кредитный комитет.

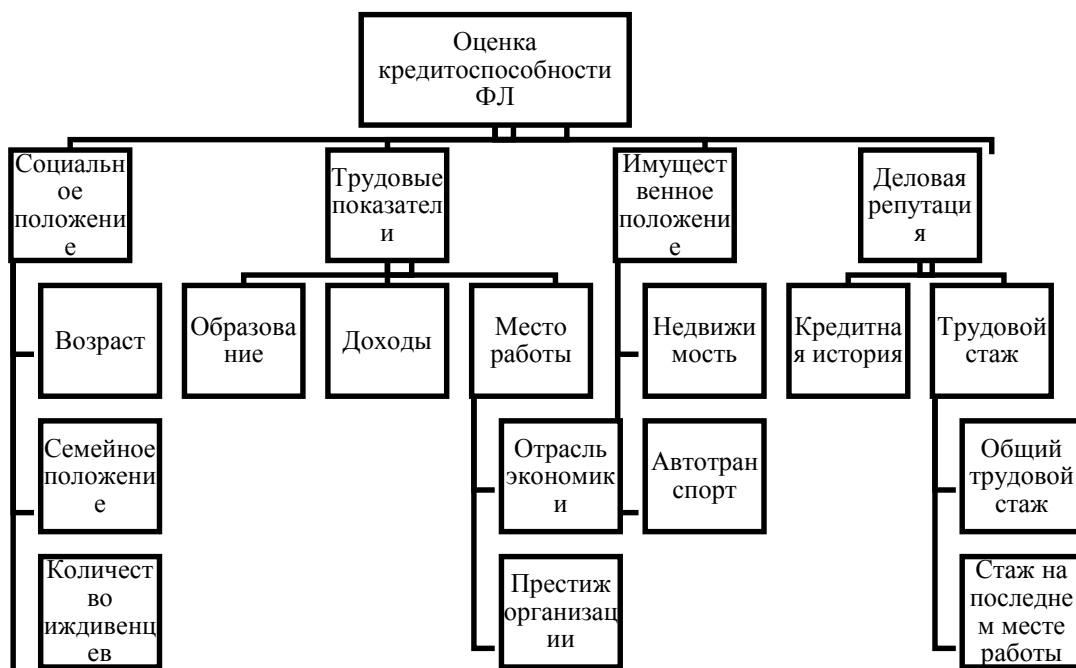
С ростом потребительского кредитования перед банками в целях снижения риска непогашения ссуд возникает необходимость более детального изучения возможности своевременного погашения заемщиком выданных средств. [2, с. 690]

Оценка кредитоспособности заемщика – физического лица обладает большим спектром трудностей. Если деятельность юридических лиц можно проверить через различные официальные источники – ЕГРЮЛ/ЕГРИП, запросить справки с ФНС, ФАС и других контролирующих органов, то источниками информации для оценки физического лица являются данные о расходах и доходах заемщика, кредитная история (если имеется), справка с места работы и т.д. Оценка кредитоспособности заемщика – физического лица является важнейшим элементом обеспечения экономической безопасности коммерческого банка. Этот процесс включает в себя ряд критериев и инструментов, направленных на минимизацию рисков, связанных с кредитованием.

Д.А. Чухраева в своем исследовании отмечает, что «современным методом оценки кредитоспособности заемщика выступает скоринг (балльная оценка заемщика). Скоринговая система пользуется большим спросом среди российских банков, поскольку удобна в применении и объективна в отношении потенциальных клиентов банка. В банковской системе Российской Федерации около 70% кредитных организаций применяют данный метод» [4, с. 63].

Ж.М. Байрамова дает следующее определение термину «скоринг»: «Скоринг – математико-статистическая модель, благодаря которой на основании кредитной истории и анкеты-заявки заемщика и других данных, банк определяет вероятность возврата кредита заемщиком, то есть его надежность» [1, с. 5]. По сути, это информационная система, которая позволяет загружать данные заемщика, в которой каждому параметру присваивается соответствующий балл и коэффициент. По итогам проведенного анализа выдается суммированный балл, который сравнивают с установленным баллом в конкретном коммерческом банке. Если же полученное значение меньше порогового, в кредитной сделке заемщику отказывают.

Это является достаточно эффективной системой на первоначальном этапе проверки заемщика – физического лица, так как сразу же отсекает некредитоспособных и неплатежеспособных дебиторов. В целом, всю иерархию показателей можно представить в виде структуры, состоящей из трех уровней (см. рис. 1).



**Рис. 1 – Информация о заемщике – физическом лице, представленная в виде иерархии характеристик [4, с. 64]**

Так, можем увидеть, что первый уровень включает в себя оценку социального положения, трудовых показателей, имущественного положения и деловой репутации. Представленные характеристики рассматриваются за счет качественных и количественных показателей на втором и третьем уровнях. Следует отметить, что эта структура является базовой, она может дополняться. Например, имущественное положение может включать в себя прочее имущество дебитора.

Оценка по данной системе происходит следующим образом. К примеру, возьмем доходы как часть трудовых показателей. К доходам может относиться заработная плата по месту работы, что дает один скоринговый балл. Если же помимо заработной платы в структуру доходов включаются доходы от сдачи имущества в аренду – это дает два скоринговых балла. Если сюда добавляется получение дивидендов – три скоринговых балла и т.д.

Если мы возьмем для оценки кредитную историю заемщику, то ее отсутствие означает ноль баллов, негативная – минус десять баллов, положительная – плюс пять баллов. А вот наличие иждивенцев или обязательств отнимает скоринговые баллы: алименты отнимают два балла, обязательства по другому кредиту – три балла и т.д.

По итогам оценки общепринятыми считаются следующие пороговые значения: от 20 до 50 баллов – высокий уровень, от 1 до 20 баллов – сомнительный уровень, от -10 до 1 балла – неудовлетворительный уровень.

Рассмотрев представленную систему скоринга для оценки кредитоспособности заемщика – физического лица с целью обеспечения экономической безопасности коммерческого банка, можем сделать следующий вывод: отсеивание на ранних этапах неплатежеспособных дебиторов будет способствовать сохранению денежных средств коммерческого банка, что минимизирует риски невозврата кредитных средств. Экономическая безопасность коммерческого банка включает в себя несколько составляющих: финансовую, кадровую, информационную, техническую. Именно

финансовая безопасность в этом случае играет главенствующую роль, так как размещение денежных средств от своего имени и за своей счет банк осуществляет с помощью привлеченных средств от вкладчиков – физических и юридических лиц. Поэтому разработка и реализация мероприятий по повышению эффективности оценки кредитоспособности заемщика – физического лица – остается одной из важнейших задач коммерческого банка в современных реалиях.

Так, оценка кредитоспособности заемщика – физического лица является неотъемлемой частью риск-менеджмента коммерческого банка и играет ключевую роль в обеспечении его экономической безопасности. Использование современных технологий и методов анализа позволяет повысить эффективность этого процесса и, соответственно, финансовую устойчивость самого банка.

### Список используемой литературы

1. Байрамова Ж. М. Оценка кредитоспособности физических лиц на основе современных банковских технологий / Ж. М. Байрамова, В. А. Толмачева // International scientific review of the problems of economics, Finance and management. –2018. – С. 4-8.
2. Поздина, А. И. Оценка кредитоспособности заемщика как способ снижения кредитного риска / А. И. Поздина, А. В. Волошина // Актуальные социально-экономические проблемы развития общества в России и за рубежом : Материалы IV Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Волгоград, 30 ноября 2022 года. Том 1. – Волгоград: ООО Амирит, 2022. – С. 689-692. – EDN WZSGNH.
3. Федеральный закон от 02.12.1990 N 395-1 (ред. от 08.08.2024) «О банках и банковской деятельности» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2024) [Электронный ресурс] / СПС КонсультантПлюс. URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_5842/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5842/) (дата обращения: 12.11.2024).
4. Чухраева Д. А. Оценка кредитоспособности заемщика - физического лица с помощью скоринговой системы оценки на примере АО «Банк «СГБ» / Д. А. Чухраева // Новости науки: социальные и гуманитарные науки. – 2023. – С. 62-66.

УДК 336.77

### Развитие рынка ипотечного кредитования в России

*Корниевский Александр Алексеевич,  
студент экономического факультета  
Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС,  
Волошина Анна Васильевна,  
кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов  
Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*

**Аннотация:** в статье рассматриваются тенденции развития российского рынка ипотечного кредитования, анализируется динамика количества и объема выданных в последние годы жилищных кредитов, выявлено влияние прекращения программы льготного ипотечного кредитования и стремительного роста процентных ставок на существенный спад кредитования покупки жилья.

**Ключевые слова:** ипотечное кредитование, кредитование под залог недвижимости, жилищное кредитование, семейная ипотека.

Современная банковская система России, как и многие другие банковские системы большинства развитых стран, имеет двухуровневую структуру, представленную Центральным банком, регулирующим всю банковскую систему Российской Федерации, а также коммерческими банками, которые непосредственно осуществляют все основные

банковские операции, тем самым организуя постоянное обращение кредитных денег в стране.

Имея доступ к большим объемам ликвидных активов, таким, как депозиты и резервы, коммерческие банки имеют возможность удовлетворять потребности своих клиентов в средствах платежа, кредитах. [1, с. 400]

Одной из наиболее важных функций, осуществляемых коммерческими банками является непосредственно кредитование, представляющее оформленные отношения в виде договора, по которому банк или иная кредитная организация (кредитор) обязуются предоставить денежные средства (кредит) заемщику в размере и на условиях, предусмотренных договором, а заемщик обязуется возвратить полученную денежную сумму и уплатить проценты на нее [2, с. 183]. Можно указать, что ипотечное кредитование представляет собой форму предоставления кредита под залог различного недвижимого имущества [2, с. 272].

Актуальность исследования ипотечного кредитования в России обусловлена, прежде всего, тем, что данный вид кредитования играет важную роль в формировании жилищной и экономической политики в области жилья и иного движимого имущества. А в современных условиях функционирования рынка недвижимости, когда проблема доступности жилья считается одной из важнейших социальных проблем, ипотечное кредитование помогает в решении данной проблемы, предоставляя физическим лицам денежные средства на приобретение того или иного жилья, устраняя тем самым проблему нехватки средств на покупку данного жилого помещения. Помимо этого, ипотечное кредитование обеспечивает рост жилищного строительства, увеличивая спрос на жильё, в результате чего данный вид кредитования оказывает поддержку таким смежным отраслям экономики, как строительство, банковский сектор и страхование. Также ввиду кардинального изменения экономической обстановки в стране, роста инфляции и изменения законодательной базы возникает дополнительная необходимость исследования ипотечного кредитования в целях выработки предложений для его дальнейшей корректировки и совершенствования.

Важным направлением современного ипотечного кредитования считается семейная ипотека, под которой подразумевается государственная инициатива, цель которой - сделать приобретение жилья более доступным для семей с детьми. Ее суть заключается в предоставлении кредитов на покупку недвижимости по сниженным процентным ставкам [7]. Динамика изменения объёма выдачи данного вида ипотечного кредита продемонстрирована в Таблице 1.

Таблица 1 - Динамика изменения объёма выдачи семейных ипотечных кредитов [9]

Отчетный период	Количество выданных новых ипотечных кредитов (без учета рефинансирования), тыс. шт.	Количество рефинансированных кредитов (с учетом заключенных дополнительных соглашений к действующим кредитам), тыс. шт.	Объем выданных ипотечных кредитов, млрд руб.	Выплачено из федерального бюджета, млрд руб.
2018 год	4,6	3,1	18,1	0,06
2019 год	28,5	28,1	143,6	1,4
2020 год	50,2	40,1	251,8	4,9
2021 год	87,2	52,4	477,4	11,2
2022 год	154,1	28,7	857,5	76,0
2023 год	421,6	16,5	2 200,9	123,9
2024 год (на 01.11.2024 г.)	310,1	3,8	1 747,9	290,0

На основании вышеуказанных данных можно сделать вывод о том, что количество выданных семейных ипотечных кредитов без учёта рефинансирования, а также общий объём семейных ипотечных кредитов стабильно увеличивались до 2024 года, достигнув пиковых значений непосредственно в 2023 году (421,6 тыс. шт. выданных семейных ипотечных кредитов без учёта рефинансирования и 2200,9 млрд. руб. – общая сумма всех выданных семейных ипотечных кредитов за 2023 год). Однако количество рефинансированных ипотечных семейных кредитов также имеет восходящую тенденцию до 2021 года, после которого количество данных кредитов начало резко сокращаться. Также в качестве ещё одной тенденции семейного ипотечного кредитования можно выделить то, что объём денежных средств, выделяемый из федерального бюджета на данное направление, существенно увеличивался с каждым годом, достигнув пикового значения по состоянию на 1 ноября 2024 г. – 290 млрд. рублей.

В дополнение можно отметить, что наиболее благоприятным годом для семейного ипотечного кредитования был 2023 год, в котором наблюдается наибольший объём выданных кредитов. Также необходимо акцентировать внимание на том факте, что рефинансированные семейные ипотечные кредиты начали существенно снижаться после 2021 года, что говорит о том, что с каждым годом всё меньше число людей оформляли данный вид кредита в целях получения средств для погашения своей предыдущей задолженности.

Теперь перейдём к рассмотрению ещё одного наиболее распространённого вида ипотечного кредитования, а именно льготного ипотечного кредитования, представляющего собой вид жилищного кредитования, суть которого сводится к тому, что заемщик получает заем на покупку жилплощади с низкой процентной ставкой, а разницу до фактической величины процента покрывает государство. Кроме того, для некоторых категорий граждан доступно получение субсидий и специальных сертификатов, которые также можно задействовать при оформлении займа [4]. Основную статистическую информацию в рамках льготной ипотеки можно рассмотреть на Таблице 2.

Таблица 2 – Основная статистическая информация по льготному ипотечному кредитованию [8].

Отчетный период	Количество выданных ипотечных кредитов, тыс. шт.	Объем выданных ипотечных кредитов, млрд руб.	Выплачено из федерального бюджета, млрд руб.
2020 год	348,2	1 021,6	1,1
2021 год	341,3	1 055,4	23,0
2022 год	290,2	1 298,1	132,4
2023 год	426,0	2 032,9	113,7
2024 год (на 01.11.2024 г.)	176,1	749,5	230,0

Из представленной информации можно выделить схожую динамику изменений, свойственных семейному ипотечному кредитованию. В частности, стоит отметить, что количество и объём выданных льготных ипотечных кредитов увеличивались в промежутке с 2019 по 2023 года, достигнув пикового значения в 2023 году (426 тысяч льготных ипотечных кредитов на сумму 2032,9 млрд. руб.). Однако в 2024 году произошёл существенный спад данных показателей, почти в 2 раза сократилось количество выданных ипотечных кредитов, а общая сумма данных кредитов существенно сократилась с 2032,9 млрд. руб. до 749,5 млрд. руб. Также стоит отметить, что, несмотря на данную тенденцию, объём денежных средств, выделяемый из федерального бюджета на данный вид ипотечного кредитования, существенно увеличивался с каждым годом в указанном исследуемом промежутке времени. Это, в свою очередь, говорит о том, что государство целенаправленно выделяло значительные средства в поддержку ипотечного кредитования и его активного развития.



Проанализировав показатели, можно выделить несколько общих тенденций. Во-первых, стоит отметить, что и в семейном, и в льготном ипотечном кредитовании наиболее благоприятным считается 2023 год, в котором были достигнуты пиковые значения по количеству и сумме выданных ипотечных кредитов в рассматриваемом промежутке с 2019 по 2024 годы. Прежде всего, данная тенденция связана с тем, что в 2023 году государство оказывало существенную поддержку банковскому рынку ипотечного кредитования в РФ, предоставляя населению крайне благоприятные льготные условия. Примеры данных льгот по семейной ипотеке можно рассмотреть на официальном сайте Госуслуг РФ и в Постановлении Правительства РФ № 369 от 09.03.2023 [5]. Данный вид ипотечного кредитования предоставляется семьям с двумя несовершеннолетними детьми, семьями, воспитывающими ребенка инвалида, рожденного до 31.12.2023 и семьи в которых с 2018 по 2023 год родился хотя бы 1 ребёнок. Максимальная стоимость данного кредита – 6 млн. рублей, а в Москве, Санкт-Петербурге, Московской и Ленинградской областях — 12 млн рублей при первоначальном взносе не менее 15% от стоимости жилья. Также из информации, полученной на сайте и в постановлении, можно выделить, что семейная ипотека в 2023 году обладала рядом благоприятных условий, которые можно рассмотреть в Таблице 3.

Таблица 3 – Сравнение семейной ипотеки с обычной ипотекой в 2023 году [5].

Сумма кредита — 5 млн Р Срок — 20 лет	Семейная ипотека	Рыночные условия
Ставка	6%	11%
Ежемесячный платёж	35,8 тыс. руб.	51,6 тыс. руб.
Оплаченные проценты	3,6 млн руб.	7,4 млн руб.
Экономия	3,8 млн руб.	—

На основании вышеуказанной таблицы можно сделать вывод о том, что семейная ипотека в 2023 году предоставлялась по льготной ставке – 6%, т.е. на 5% ниже рыночной ставки ипотечного кредитования, что влечет существенную экономию на выплате банку процентных платежей.

Касательно же льготной ипотеки стоит отметить то, что в 2023 году она предоставлялась по аналогичным с семейной ипотекой условиям, однако ставка по данной ипотеке была 8%, и такой вид ипотечного кредитования можно было оформить до 01.07.2024 года [3].

Второй основной тенденцией ипотечного кредитования РФ является непосредственно существенный спад количества и суммы выданных ипотечных кредитов в 2024 году по сравнению с 2023 годом. Причин данному явлению может быть несколько. Первой из них является непосредственно окончание программы льготного ипотечного кредитования, которая официально прекратила свою деятельность 1 июля 2024 года, что, несомненно, оказало существенное влияние на рынок ипотечного кредитования. Второй существенной причиной данной негативной тенденции является непосредственно увеличение процентных ставок по ипотечному кредитованию, вызванное, прежде всего, увеличением ключевой ставки Центрального Банка РФ. В частности, динамику изменения процентных ставок по ипотечному кредитованию можно рассмотреть на Рис. 1.

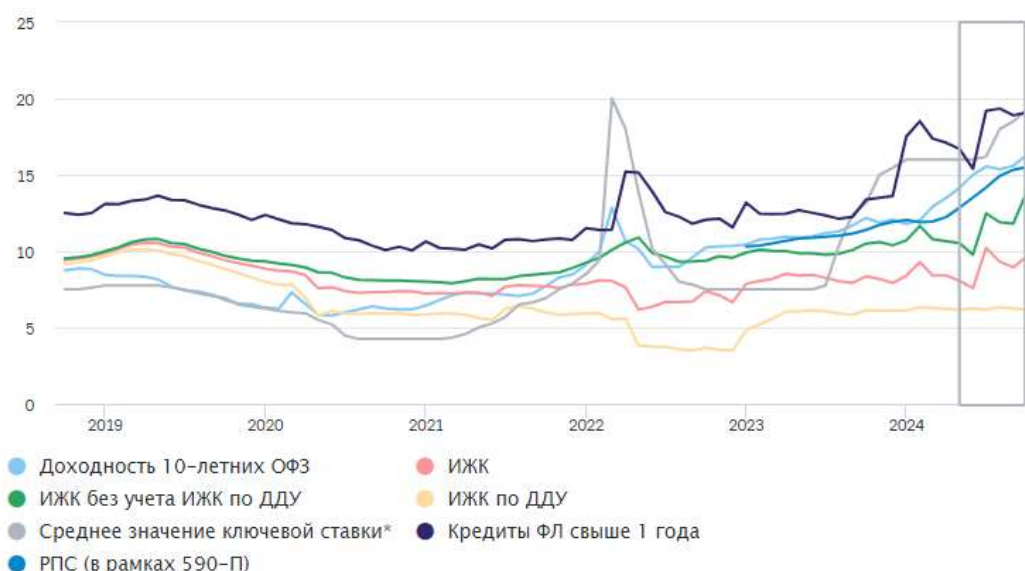


Рис. 1 – Динамика процентных ставок по ипотечному кредитованию, % годовых [6].

Рассматривая динамику изменения процентных ставок по ипотечному кредитованию, представленную на вышеуказанной диаграмме, можно сделать вывод о том, что после 2023 года ставки по ипотечному кредитованию стали резко увеличиваться, к примеру в марте 2023 года ставка по ипотечному жилищному кредитованию равнялась 8,18% годовых, а в октябре 2024 года данная ставка выросла на 1,47% и составила 9,65% годовых. Аналогичная тенденция наблюдается и у остальных видов ипотечного кредитования, что как раз и обуславливает существенное снижение объёма выданных ипотечных кредитов в 2024 году.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что ипотечное кредитование в РФ прошло существенный путь развития на протяжении 5 лет, на котором данный вид кредитования претерпевал как положительные, так и негативные изменения. Наиболее благоприятным годом для ипотечного кредитования явился непосредственно 2023 год ввиду действия программы льготного ипотечного кредитования и привлекательных для граждан условий по семейной ипотеке РФ. Благодаря довольно весомому отличию процентных ставок по льготным программам были достигнуты наибольшие значения объёмов выдачи ипотечных кредитов за последние 5 лет. Однако, ввиду прекращения программы льготного ипотечного кредитования и существенного роста процентных ставок, ипотечное кредитование потерпело ощутимый спад в 2024 году, что в дальнейшем должно постепенно сократить возникший дисбаланс между первичным и вторичным рынками жилья.

### Список используемой литературы

1. Атюнина, С. С. Роль коммерческих банков в современной экономике / С. С. Атюнина, А. В. Волошина // Актуальные социально-экономические проблемы развития общества в России и за рубежом : Сборник материалов V Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Волгоград, 30 ноября 2023 года. – Волгоград, 2023. – С. 398-401. – EDN FHABRC
2. Банковское дело : учебник и практикум для среднего профессионального образования / под редакцией В. А. Боровковой. — 7-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 606 с. — (Профессиональное образование). — ISBN 978-5-534-16819-8. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/544958> (дата обращения: 26.10.2024),
3. Льготная ипотека-2023: что надо знать покупателям жилья: РФ [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.klerk.ru/buh/articles/562983/>
4. Льготная ипотека с господдержкой: особенности и виды : Официальный сайт Росбанка [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.rosbank.ru/blog-ipoteka/>

5. Новые условия семейной ипотеки: Официальный сайт Госуслуг РФ [Электронный ресурс] Режим доступа: [https://www.gosuslugi.ru/life/details/2023\\_03\\_06\\_new\\_conditions\\_for\\_family\\_mortgages](https://www.gosuslugi.ru/life/details/2023_03_06_new_conditions_for_family_mortgages)

6. Обзор рынка ипотечного жилищного кредитования : Официальный сайт Центрального банка РФ [Электронный ресурс] Режим доступа: [https://cbr.ru/statistics/bank\\_sector/mortgage/Indicator\\_mortgage/1024/](https://cbr.ru/statistics/bank_sector/mortgage/Indicator_mortgage/1024/)

7. Семейная ипотека: Официальный сайт Газпромбанка РФ [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.gazprombank.ru/pro-finance/mortgage/novaya-semeynaya-ipoteka/>

8. Статистика льготной ипотеки в РФ: Официальный сайт Минфина РФ [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://minfin.gov.ru/ru/performance/govsupport/lgota/statistika/>

9. Статистика семейной ипотеки в РФ: Официальный сайт Минфина РФ [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://minfin.gov.ru/ru/performance/govsupport/semya/statistika/>

УДК 336.71

### **Анализ состояния цифрового банкинга в Российской Федерации**

*Одеркова Екатерина Алексеевна,*

*студентка экономического факультета*

*Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС,*

*Волошина Анна Васильевна,*

*кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов*

*Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** В статье проведен анализ развития цифрового банкинга в Российской Федерации, благодаря которому происходит перенаправление клиентской базы из офисных помещений в сеть Интернет. Современные цифровые технологии обеспечивают стабильность и бесперебойность работы банков, способствуют развитию банковской отрасли, привлечению новых и удержанию уже существующих клиентов.

**Ключевые слова:** цифровой банк; цифровой банкинг; услуги цифровых банков; рынок цифровых банков.

В банковской отрасли Российской Федерации за последние сто лет произошли глобальные изменения, роль банков в развитии экономической системы является колоссальной, ведущей. С развитием банковской системы повышается и уровень конкуренции между банками, связано это и с развитием информационных технологий. Внедрение новейших информационных и финансовых технологий в банковскую отрасль помогает оптимизировать взаимодействие клиентов с банковскими организациями, повышает качество обслуживания, позволяет предоставлять возможность оказывать банковские услуги в дистанционном формате и в любое время суток.

В современной экономике коммерческим банкам отведена важная роль, поскольку именно они предоставляют различного рода финансовые услуги и поддерживают работу всей финансовой системы [1, с. 399].

В настоящее время клиенты банков имеют возможность круглосуточно и из любой точки мира осуществлять банковские операции через интернет-сайты или мобильные приложения. Несмотря на то, что внедрение интернет-банкинга в России потребовало значительного времени, его развитие было стимулировано растущей конкуренцией со стороны иностранных банков. Вместе с тем, процесс внедрения сдерживался рядом факторов, включая недостаточное нормативно-правовое регулирование со стороны

государства, дефицит квалифицированных разработчиков и низкий уровень развития системы разработки и тестирования программного обеспечения в стране.

Цифровой банкинг относительно новое направление в развитии банковской сферы, однако единого подхода к понятию цифрового банкинга не существует. В отечественной и зарубежной научной литературе имеется ограниченное число работ, посвящённых определению данного понятия. Вероятно, это связано с тем, что цифровой банкинг недостаточно изучен в академических кругах. Однако на одном из международных ресурсов, посвящённых банковской сфере, была опубликована работа, в которой автор предложил следующее определение явления "цифровой банкинг" - это интеграция новых и развивающихся технологий в деятельность финансовых институтов совместно с соответствующими изменениями во внутренних и внешних корпоративных и личностных кадровых отношениях для расширенного обслуживания клиентов и эффективной деятельности банка [3, с. 56]. Карапетян М. А. считает, что цифровой банкинг – это процесс внедрения новых и развивающихся технологий в рамках всей организации финансовых услуг в сочетании с соответствующими изменениями во внутренних и внешних корпоративных и кадровых отношениях для эффективного и действенного предоставления расширенных услуг и опыта клиентам [2].

При анализе цифрового банкинга возникают важные вопросы о роли традиционных банковских отделений, о возможности учреждения, обладающего сетью филиалов и отделений, считаться цифровым банком, а также о достаточности прекращения банком работы всех своих отделений и полного перевода обслуживания клиентов в дистанционный формат для получения статуса цифрового банка. Концепция цифрового банкинга подразумевает приоритетное использование цифровых каналов обслуживания клиентов. Тем не менее, это не означает, что цифровой банк должен полностью отказаться от классических офисов для обслуживания клиентов. Некоторые участники рынка банковских продуктов предполагают, что в ближайшем будущем востребованность использования банковских отделений значительно снизится, а это в свою очередь вероятно приведет к тому, что многие банки откажутся от содержания отделений.

На рисунке 1 можно увидеть количество банковских офисов у Российских кредитных организаций.

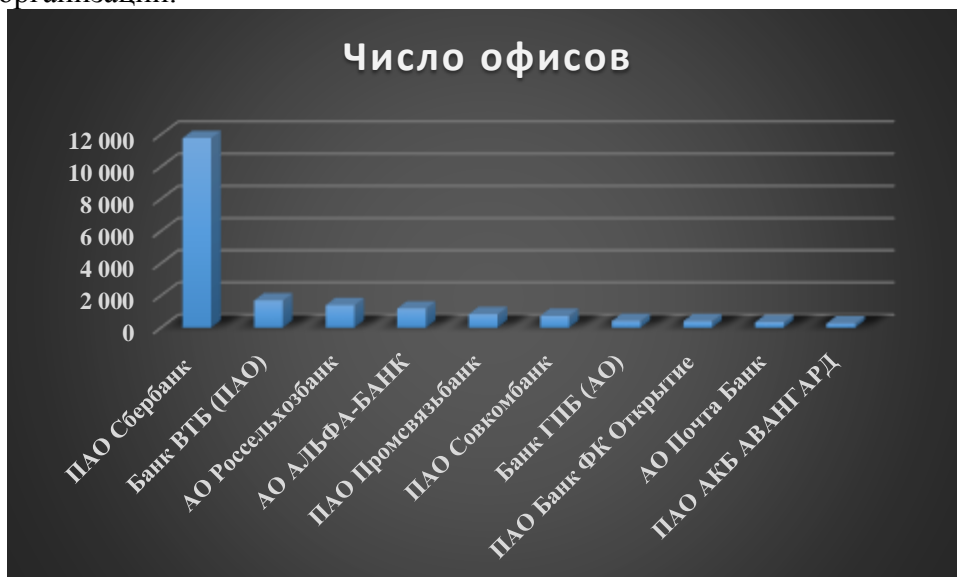


Рис. 1. Рейтинг банков в РФ по количеству офисов

Примечание – составлено автором по данным сервиса Vrobank.ru [4]

В целом, исходя из анализа данных графика, можно сделать вывод, что наибольшее количество отделений имеет ПАО Сбербанк. Что же касается мирового уровня, становится ясно, что в России банковские офисы пользуются меньшим спросом, чем в других государствах. Больше всего банковских отделений в небольшом государстве Сан-Марино, в нем на каждые сто тысяч взрослых жителей приходится 106 банковских отделений. В

Боливии на каждые 100 тыс. человек приходится 72,07 отделений, в Болгарии 61,47 на каждые 100 человек, в Монголии 61,29, в Люксембурге 56,54. В это время Россия занимает скромное 42-е место, имея 21,51 отделение на 100 тыс. человек. Это говорит о том, что в России достаточно активно развивается цифровой банкинг, а пользователи и потребители банковских услуг не так уж и сильно нуждаются в банковских офисах, им удобнее использовать другие способы общения с сотрудниками банков. Ведь цифровой банкинг представляет собой не только обслуживание клиентов посредством системы дистанционного банковского обслуживания, но и использование цифровых технологий в банковской деятельности.

Существует множество подходов к созданию цифрового банка. Разнообразие организационных структур и целей, преследуемых при его создании, обуславливает необходимость классификации моделей цифрового банкинга. Весь рынок цифрового банкинга компания IBM предложила разделить на четыре банковские модели [7].

Таблица 1

Классификация цифровых банков, предложенная компанией IBM [6, с. 4]

Модель	Описание	Пример зарубежных банков
1. Цифровой банковский бренд «a digital bank brand». (Модель 1)	Традиционные банковские учреждения могут реализовать стратегию развития, направленную на привлечение молодого поколения клиентов. Это предполагает запуск нового бренда под эгидой существующей инфраструктуры банка. Новый бренд должен быть охарактеризован уникальным набором ценностей и продуктов, специально разработанных для удовлетворения потребностей и ожиданий молодой аудитории	- FRANK - дочерняя компания сингапурского OCBC;  - LKXA от CaixaBank в Испании
2. Цифровой канал банковского обслуживания «a digital bank channel». (Модель 2)	Создание банковской организации, ориентированной на улучшение работы пользователей через использование <u>бэкофисов</u> и банковской лицензии	- Simple и Moven в США  - Rocketbank в России
3. Цифровой дочерний банк «a digital bank subsidiary». (Модель 3)	Модель сочетает в себе дифференцированное цифровое взаимодействие с пользователем и полноценную бизнес-модель. Создание отдельной организации с более гибкими и модульными внутренними системами для обеспечения лучшего взаимодействия с потребителями	- Hello Bank от BNP Paribas
4. Истинный цифровой банк «a digital native bank». (Модель 4)	Цифровой банкинг, присущий современным тенденциям, не ограничивается исключительно удалённым обслуживанием клиентов. Вместо этого, он подразумевает приоритетное использование цифровых каналов коммуникации между клиентом и банком	- Fidor Bank в Германии и канадский <u>Tangerine</u>

Рассмотрим классификацию российских цифровых банков, сложившуюся на данный момент. Цифровые банки в Российской Федерации можно разделить на две группы neo-banks и digital banks. Термин neo-banks применяется для моделей согласно IBM, digital banks – для прочих некредитных организаций, которые нельзя отнести к вышеприведенной классификации, но в сегменте платежных операций.

В Teobanks и digital-banks входят 4 модели, рассматриваемые нами ранее в прошлой таблице. В модель №1 мы отнесем, например, «Рокетбанк» и ООО «Банк Точка». В модель №2 входит «Talkbank», в модели №3 можно отнести «Touchbank». И наконец, к модели №4 отнесем АО «ТБанк» и АО КБ «Модульбанк».

К Digital-banks относится сервис «Яндекс.Деньги». Digital-banks оказывают свои услуги через цифровые каналы. У таких каналов нет банковской лицензии, но при этом они имеют право осуществлять расчетно-кассовые операции, выпускать собственные банковские карты, однако эти компании предоставляют ограниченный спектр услуг. Но соблюдение приоритета цифровых технологий дает возможность отнести такие компании в отдельную группу в классификации цифровых банков.

Для более широкого анализа цифровизации Российских банков рассмотрим таблицу 2, в которой приведены данные по цифровой зрелости Российских банков. Под цифровой зрелостью понимается активность бизнеса в цифровой среде.

Таблица 2

Рейтинг банков по цифровой зрелости [5]

Банк	Представленность в интернете место / кол-во баллов	Продвижение и коммуникация место / кол-во баллов	Онлайн-продажи место / кол-во баллов	Общее кол-во баллов
АО «ТБанк»	1/115	1/90	3/105	310
Банк ВТБ (ПАО)	2/115	2/90	7/95	300
ПАО «Промсвязьбанк»	4/105	4/85	8/95	285
ПАО Банк "ФК Открытие"	6/100	8/75	1/110	285
АО «Альфа-Банк»	5/105	11/65	2/110	280
ПАО «Совкомбанк»	7/100	5/85	9/95	280
ПАО Сбербанк	3/110	3/90	23/75	275

В данной таблице рассматриваются первые семь банков, которые являются наиболее цифровизированными. Оценка была структурирована по трем основным блокам. Каждый блок включает в себя четыре направления, каждое из которых, в свою очередь, охватывает три оцениваемых параметра. В результате, общее количество параметров для оценки составляет 36. По каждому параметру возможно получение максимального количества баллов, равного десяти. Следовательно, максимально возможный балл за всю оценку составляет 360. Блок №1 включает в себя следующие составляющие: сайт компании, мобильное приложение, социальные сети и YouTube, блок №2 включает: структуру трафика, PR и упоминаемость в цифровом пространстве, мессенджеры, другие опции коммуникации, третий блок включает в себя: внешние площадки, выбор продуктов online, инфраструктуру онлайн-продаж, доставку. Таким образом, можно заметить, что более успешными цифровыми банками на российском рынке являются необанки четвертой модели, которые идут через путь создания полноценного цифрового банка.

Несмотря на существующие вызовы, процесс цифровой трансформации в банковском секторе неуклонно продолжается. Финансовые институты активно сотрудничают с IT-компаниями, стремясь не только к замещению зарубежных решений, но и к разработке инновационных, конкурентоспособных продуктов, услуг и сервисов.

Большее количество банков уже давно ведут активную конкуренцию в цифровом банкинге, большие шансы быть востребованными имеют те банковские учреждения, которым удастся укрепить свои позиции в сфере цифровизации, то есть перенести большую часть своих операций в online формат. В данный момент одним из самых

конкурентоспособных является как мы выяснили ранее АО «ТБанк». Да и другие банки не сильно отстают в усовершенствовании своей цифровой системы, благодаря таким факторам как инвестиции в финансовую доступность и оцифровка банков Правительством.

### Список используемой литературы

1. Атюнина, С. С. Роль коммерческих банков в современной экономике / С. С. Атюнина, А. В. Волошина // Актуальные социально-экономические проблемы развития общества в России и за рубежом: Сборник материалов V Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Волгоград, 30 ноября 2023 года. – Волгоград, 2023. – С. 398-401. – EDN FHABRC
2. Карапетян, М. А. Состояние цифрового банкинга в Российской Федерации / М. А. Карапетян. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. — 2022. — № 52 (447). — С. 99-102. — URL: <https://moluch.ru/archive/447/98411/> (дата обращения: 23.10.2024).
3. Косарев В.Е. Виртуальный банк в соцсетях и реальные риски // Банковское дело. – 2014. - №3. – С. 55 – 57.
4. Рейтинг банков по числу офисов 2023 года и охвату регионов [Электронный ресурс] URL: <https://brobank.ru/rejting-bankov-chislo-ofisov-2023/>
5. Рейтинг банков России по цифровой зрелости // [Электронный ресурс] URL: <https://bankiros.ru/bank/rating/cifrovaya-zrelost>
6. Сысун А.К., Руденко С.А. Исследование российского рынка цифровых банков // Human Progress. 2020. Том 6, Выпуск 2. URL: [http://progress-human.com/images/2020/Tom6\\_2/Sysun.pdf](http://progress-human.com/images/2020/Tom6_2/Sysun.pdf), свободный. DOI 10.34709/IM.162.8
7. Marous, J. Becoming a Digital Bank is More Than Rebranding // The Financial Brand: цифровое издание. [Электронный ресурс] URL: <https://thefinancialbrand.com/55805/digital-bank-customerexpectations/>.

УДК 336.77

### Кредитный скоринг в системе банковского риск-менеджмента

*Чипликова Мария Эдуардовна,*

*студентка экономического факультета*

*Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС,*

*Волошина Анна Васильевна,*

*кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и финансов*

*Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** В статье рассматривается скоринг как один из способов минимизации кредитных рисков банка, его особенности и принципы функционирования.

**Ключевые слова:** скоринг, банковский риск-менеджмент, банковская система, финансовые риски, банковские риски, кредитный риск.

Банк как один из субъектов финансовых отношений на открытом рынке сталкивается с множеством угроз и рисков финансового и функционального характера. Для предотвращения угроз, обеспечения безопасности и стабильности функционирования кредитно-финансовые организации создают систему риск-менеджмента.

Система риск-менеджмента — это совокупность алгоритмов принятия решений с целью минимизации рисков в заданных (текущих) условиях. Система определяет вероятные события и их условия, которые могут повлиять на объект безопасности в целом, оценивает вероятность наступлений таких событий и степень влияния риска для приоритетного направления. На основе сформированных данных определяются наиболее

эффективные методы управления, разрабатываются методы снижения угроз, способы минимизации рисков и ликвидации последствий реализации угроз.

Несмотря на то, что банки связаны между собой и находятся на одном финансовом поле, кредитно-финансовые учреждения самостоятельно определяют критерии оценки рисков, разрабатывают системы и методы их снижения. Приоритетность выбранных направлений напрямую зависит от проводимой политики банка, его приоритетной деятельности, объема резервов и иных факторов. Вероятными рисками, связанными с основной деятельностью банка, являются кредитные риски и достаточность капитала.

Подверженность кредитному риску существует в течение всего периода кредитования [3, с. 708]. С ростом потребительского кредитования перед банками в целях снижения риска непогашения ссуд возникает необходимость более детального изучения возможности своевременного погашения заемщиком выданных средств [2, с. 690].

Одним из способов снижения кредитных рисков является скоринг. Скоринг — автоматическая система оценивания платежеспособности потенциального заемщика на основании выбранной группы критериев оценивания. Каждый банк самостоятельно выбирает релевантную совокупность критериев, влияющих на платежеспособность дебитора, и их значимость при принятии решения банка о выдаче заемных средств. Основываясь на будущих рисках, скоринговая система банка может проранжировать заемщиков, создать группы с разными условиями кредитования для нивелирования рисков путем изменения кредитных требований, таких как сумма заемных средств, срок кредитования, процентная ставка, а также дополнительные условия договора кредитования.

Критерии для скоринга формируют в порядке приоритетности и присваивают каждому определенное количество баллов — оценку значимости. Чем больше баллов в сумме наберет физическое или юридическое лицо, тем лучше будут условия кредитования для получателя кредита.

Несмотря на многообразие критериев, можно выделить основные, которые присутствуют в каждой скоринговой системе для физических лиц [1]: наличие кредитной истории и ее качества (под качеством понимается совокупный оценочный критерий, возникающий на основе данных о выполнении, частичном выполнении или невыполнении условий договора кредитования), доход (личный или семейный, соотношение дохода субъекта к минимальному размеру оплаты труда), семейное положение, расходы, наличие детей, пожилых родителей и иждивенцев, наличие кредитных обязательств и (или) алиментных обязательств, наличие активов (транспорт, недвижимость), стаж работы, профессия, возраст.

Иные критерии выделены для юридических лиц [4, с. 3]: срок деятельности организации, репутация компании, оцениваемая на основании наличия или отсутствия судебных дел и роли компании в них, достоверность предоставленной информации о компании, кредитная история, анализ выписки расчетного счета.

Особенностью и преимуществом скоринга является его автоматизация — ликвидируются субъективные факторы оценки и сокращается временной лаг между запросом на получение кредита, формированием кредитного требования и исполнением кредитного договора. Система на основании внесенных данных, полученных от заемщика непосредственно или через запросы в государственные органы, устанавливает баллы по каждому критерию и высчитывает уровень платежеспособности получателя кредита. Относительно полученного результата программа определяет уровень рисков, возникающих при неисполнении или ненадлежащем исполнении заемщиком обязательств. Если уровень риска высокий, то кредитно-финансовая организация отказывает клиенту в предоставлении кредита. Как и критерии скоринга, банки самостоятельно определяют группы уровня рисков и создают для каждой из групп вероятные условия, на основании которых банк может выдать кредит. Чем ниже банковские риски, тем выгоднее условия для заемщиков, и наоборот.



Система скоринга не является универсальной, так как при анализе платежеспособности учитываются текущие условия и не учитывается вероятность изменения условий в будущем. Однако оценка платежеспособности на момент обращения является достоверной, так как банк запрашивает официальные документы, подтверждающие наличие или отсутствие тех или иных обстоятельств.

Таким образом, кредитный скоринг представляет собой автоматизированную многофакторную систему оценки платежеспособности заемщика, с помощью которой банки могут сократить уровень кредитных рисков, обеспечив приемлемый уровень безопасности.

#### **Список используемой литературы**

1. Бормотова Екатерина. Что такое кредитный скоринг и как банки оценивают заемщиков / Екатерина Бормотова [Электронный ресурс] // banki.ru : [сайт]. — URL: <https://www.banki.ru/news/daytheme/?id=10990406> (дата обращения: 18.10.2024).

2. Поздина, А. И. Оценка кредитоспособности заемщика как способ снижения кредитного риска / А. И. Поздина, А. В. Волошина // Актуальные социально-экономические проблемы развития общества в России и за рубежом : Материалы IV Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Волгоград, 30 ноября 2022 года. Том 1. – Волгоград: ООО Амирит, 2022. – С. 689-692. – EDN WZSGNH.

3. Полякова, С. В. Кредитный риск коммерческого банка / С. В. Полякова, А. В. Волошина // Актуальные социально-экономические проблемы развития общества в России и за рубежом : Материалы IV Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Волгоград, 30 ноября 2022 года. Том 1. – Волгоград: ООО Амирит, 2022. – С. 707-712. – EDN CVJAKC.

4. Созонов А. Н., Порядок проведения скоринга лиц, привлекающего инвестиции, и присвоения рейтинга инвестиционному предложению / Созонов А. Н., [Электронный ресурс] // investmen.pro: [сайт]. — URL: [https://investmen.pro/public/docs/platform\\_docs/Порядок проведения скоринга.pdf](https://investmen.pro/public/docs/platform_docs/Порядок проведения скоринга.pdf) (дата обращения: 18.10.2024).

**УДК 336.148**

#### **К вопросу о критериях в оценке рисков финансовой устойчивости бюджетов субъектов Российской Федерации**

*Макимова Ирина Васильевна,  
доктор экономических наук, доцент, профессор  
кафедры экономики и финансов  
Волгоградского институт управления – филиала РАНХиГС  
Детистова Дарья Александровна,  
аспирантка Волгоградского институт управления – филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** В статье аргументируется необходимость уточнения критериев и показателей для оценки рисков финансовой устойчивости бюджетов субъектов РФ. В частности, в материалах статьи проводится анализ вариабельности традиционно используемого показателя финансовой устойчивости - коэффициента автономии. По результатам расчетов продемонстрировано наличие высокого уровня вариации коэффициента автономии в динамике за ряд лет, что обуславливает необходимость уточнения традиционно используемых критериев в оценке рисков финансовой устойчивости бюджетов субъектов РФ, а именно, введение критерия устойчивости и показателей для его оценки.

**Ключевые слова:** бюджет региона, критерии устойчивости бюджета региона, оценка устойчивости бюджета региона.

Совершенствование управления финансовой устойчивостью бюджетов субъектов РФ выступает в настоящее время одной из важнейших задачи в экономической науке. В условиях еще нестабильной экономики и экономических санкций, обеспечение финансовой устойчивости бюджетов является залогом достижения целей социально-экономического развития в регионах РФ. Нельзя сказать, что этой проблеме уделяется мало внимание в отечественной научной литературе. Однако еще существующие проблемы в управлении рисками финансовой устойчивости региональных бюджетов свидетельствуют о необходимости более тщательной проработке этого вопроса.

Так, например, в нормативно-правовых документах еще по сей день отсутствует четкое определение «финансовая устойчивость бюджета субъекта РФ». Минфином России и другими федеральными ведомствами в ряде официальных документов используется термин «долговая устойчивость субъекта РФ», Статья 6 Бюджетного Кодекса РФ трактует «долговую устойчивость», как структуру и сумму задолженности, позволяющих заемщику в полном объеме выполнять обязательства по погашению и обслуживанию этой задолженности, исключая нанесение ущерба социально-экономическому развитию и необходимость ее списания и (или) реструктуризации [1].

Вместе с тем в научной литературе термин «финансовая устойчивость бюджета субъекта РФ» встречается довольно часто. Например, Е. Н. Гладковская [2, с.121] трактует финансовую устойчивость бюджета региона как «такое состояние бюджета, при котором органы власти способны осуществлять формирование и исполнение бюджетов без увеличения государственного долга». Г. В. Ляпунова [3, с.67] дает следующее определение финансовой устойчивости: «Комплексное понятие, отражающее такое состояние совокупности денежных фондов, при котором региональное (муниципальное) образование способно стабильно развиваться, сохраняя свою финансовую безопасность в условиях дополнительного уровня рисков». С. М. Каратаев [4, с.44] рассматривает финансовую устойчивость как «вероятность своевременного и полного покрытия органами публичной власти за счет средств своего бюджета расходов, необходимых для реализации своих полномочий, обеспечения инвестиционных потребностей территории, а также погашения долговых и иных обязательств и расходов по их обслуживанию».

Весьма широко в научной литературе представлен круг показателей для оценки рисков финансовой устойчивости бюджетов субъектов РФ (табл.1).

Таблица 1

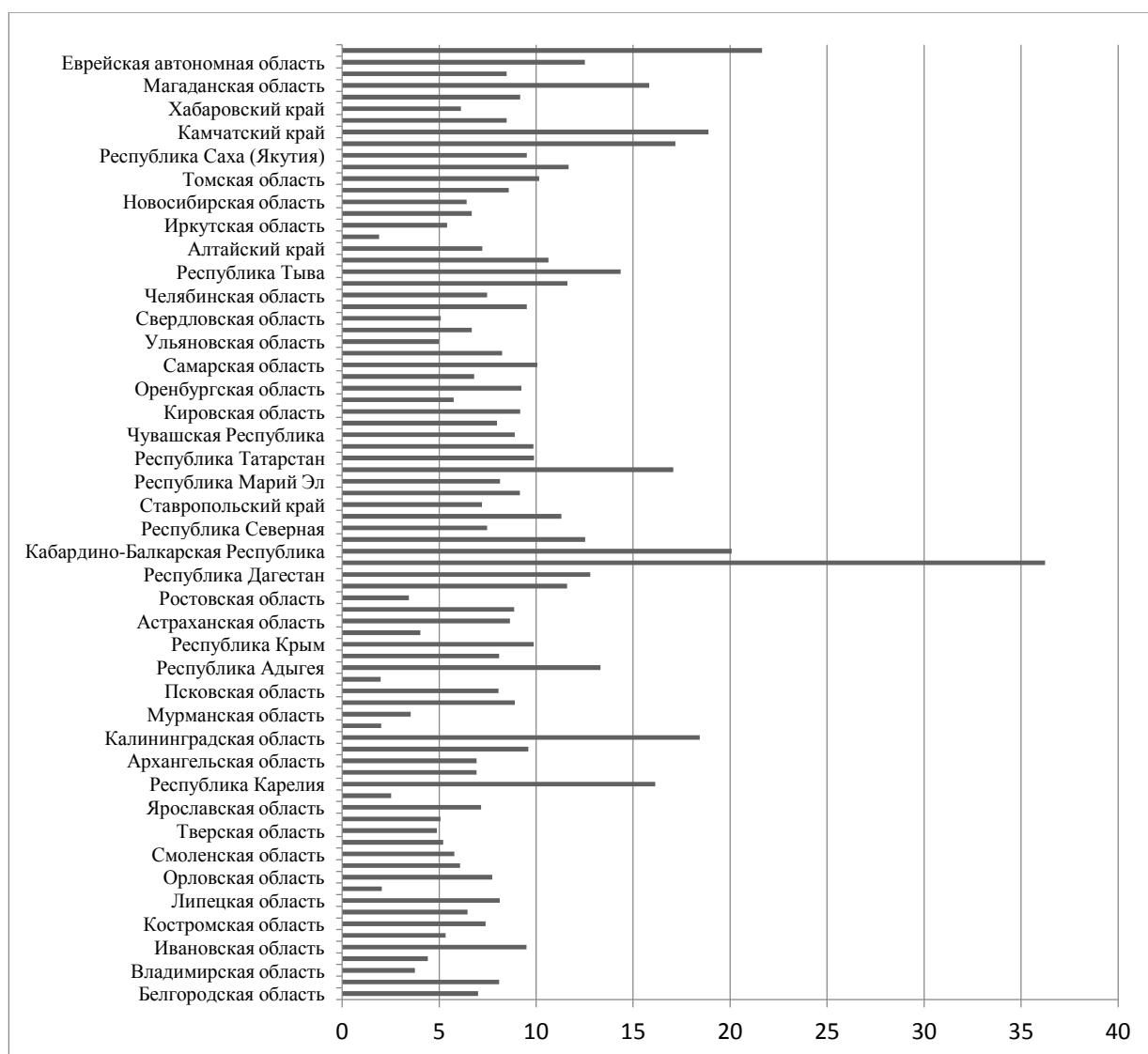
**Основные показатели для оценки рисков финансовой устойчивости бюджета субъекта РФ**

Показатель	Критическое значение	Роль в оценке
1. Показатель дефицита бюджета	не боле 15%	Характеризует устойчивость бюджета
2. Показатель предельного объема государственного долга	Предельный объем государственного долга субъекта Российской Федерации не должен превышать утвержденный общий годовой объем доходов бюджета субъекта Российской Федерации без учета утвержденного объема	Характеризует долговую нагрузку региона от внешних источников

	безвозмездных поступлений.	
3. Показатель автономии бюджета	$\geq 0,5$	Характеризует независимость бюджета
4. Отношение объема общего долга региона к объему общих доходов бюджета региона без учета финансовой помощи из вышестоящего бюджета	не более 40%,	Характеризует соответствие долговой нагрузки региона его собственным доходам; в случае, если соотношение общего долга региона и его доходов велико (более 40%), повышается вероятность ненадлежащего исполнения обязательств
5. Отношение дефицита бюджета региона к общим доходам бюджета региона без учета финансовой помощи из вышестоящего бюджета	не более 5%,	Характеризует насколько расходы региона превышают сумму его собственных доходов, большой уровень дефицита говорит о неадекватно высоких расходах региона, что повышает уровень кредитных рисков)
6. Отношение текущих расходов бюджета региона к общим доходам региона	В случае превышения текущих расходов над собственными доходами можно сделать вывод о существенном дисбалансе финансов региона	Характеризует соотношение текущих расходов и доходов
7. Доля финансовой помощи из вышестоящих бюджетов в доходах бюджета региона	не более 20%	Чем выше значение данного индикатора, тем выше риск, связанный с возможным резким снижением доходов, в результате уменьшения финансовой помощи

Составлено по: [1-4]

Как следует из перечня этих показателей, основными критериями в оценке рисков финансовой устойчивости выступают: дефицит бюджета, сбалансированность бюджета, государственный долг, зависимость бюджета от внешних источников финансирования. Некоторые авторы, кроме того, выделяют такие критерии, как структура бюджета и тенденции его развития [5, с.173].



**Рисунок 1. - Значения коэффициента вариации, рассчитанного по показателю автономии бюджета в субъектах РФ (по данным Росстата за 2005-2022 гг.)\***

\*Примечание: г. Севастополь и Республика Крым – по данным за 2015-2022 гг.; Источник - URL: rosstat.ru.

Анализ литературы, таким образом, демонстрирует, что в исследовании рисков финансовой устойчивости бюджета субъекта РФ отсутствует самый важный критерий, критерий устойчивости, то есть способности сохранять заданное состояние при влиянии внешних воздействий.

Как известно, для оценки устойчивости или неустойчивости используются различные показатели, характеризующие степень изменчивости признака, в том числе: коэффициент вариации, размах вариации, дисперсия, среднее квадратическое отклонение, среднее линейное отклонение, относительное линейное отклонение, коэффициент осцилляции, индекс качественной вариации, показатель энтропии, показатели волантности и пр.

В целях обоснования необходимости введения в анализ рисков финансовой устойчивости бюджетов субъектов РФ критерия устойчивости проводился расчет коэффициента вариации по значению показателя автономии бюджетов субъектов РФ по данным за 2005-2022 гг. (рис.1). Как следует из данных рис. 1 достаточно высокие показатели вариации наблюдаются в 15% исследуемых субъектах РФ, в том числе в Калининградской области, Республике Карелия, Республике Коми, Республике Адыгея, Республике Ингушетия и др.

Этот пример наглядно демонстрирует необходимость введения в научный оборот также и такого критерия для оценки рисков финансовой устойчивости бюджета субъекта

РФ, как устойчивость, который можно определить, как способность или неспособность бюджета выполнять свои функции при условии влияния внешних воздействий, что вызывает необходимость уточнение перечня показателей для его оценки.

#### **Список используемой литературы**

1. Бюджетный кодекс РФ от 31.07.1998. №145-ФЗ. URL: consvlg.ru
2. Гладковская Е. Н. Оценка финансовой устойчивости региональных бюджетов в России: методика и алгоритм ее применения // Вопросы управления. 2017. №6 (49). С. 121-123
3. Ляпунова Г. В. Доходы бюджетов: учебное пособие. – Иркутск: Байкальский государственный университет, 2015.
4. Каратаев С. М. К вопросу о понятии устойчивости бюджета // Дайджест-финансы. 2003. №5 (101). С. 44-48.
5. Шимширт Н. Д. Анализ теоретических аспектов финансовой устойчивости регионов // Вестник Томского государственного университета. Экономика. 2011. № 3(15). С. 173-175.

**УДК 336.77**

#### **К вопросу о содержании социально-экономической функции ипотечного жилищного кредитования**

*Макимова Ирина Васильевна,  
доктор экономических наук, доцент, профессор  
кафедры экономики и финансов  
Волгоградского институт управления – филиала РАНХиГС  
Сошин Никита Александрович,  
аспирант Волгоградского институт управления – филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** В статье рассмотрено содержание социально-экономической функции ипотечного жилищного кредитования. Показано, что кроме известных характеристик, содержание социально-экономической функции ипотечного жилищного кредитования должно быть дополнено подфункциями стимулирования инвестиционных и инновационных процессов, содействия росту доходов бюджетов и содействия развитию спроса и предложения на рынке жилья (развития рыночных отношений), что связано с приращением активов населения в виде стоимости недвижимости, возможностями по активизации инвестиционных и инновационных процессов в строительстве, ростом прибыли в строительстве и смежных с ним отраслей и развитием спроса и предложения на рынке жилья.

**Ключевые слова:** ипотечное жилищное кредитование, функции кредита, теория кредита.

Ипотечное жилищное кредитование следует рассматривать в качестве важного инструмента в социально-экономическом развитии РФ. Согласно данным Росстата, в настоящее время доля многоквартирных домов (МКД), приобретенных в ипотеку на первичном рынке жилья составляет около 70%. А это около 34 млн. квадратных метров жилья (табл.1). Несомненно, также и то, что ипотека играет важную роль и на вторичном рынке жилья. В целом это обеспечивает повышение качества жизни россиян за счет улучшения жилищных условий.

Совершенно очевидно, что рост производства в строительной отрасли в России также напрямую связан с развитием ипотечного жилищного кредитования. На фоне роста ипотечных кредитов отмечается рост ввода жилой площади, в первую очередь МКД. Развитие строительной отрасли приводит к росту производства в отрасли строительных и

отделочных материалов, в отрасли по добыче полезных ископаемых, используемых для производства строительных и отделочных материалов, в отрасли по производству строительной техники, а также к росту производства в отраслях водо- и газоснабжения, строительства дорог, объектов социальной инфраструктуры и пр.

Таблица 1

**Показатели развития ипотечного жилищного кредитования и инвестиций в основной капитал в строительной отрасли**

Показатели	Годы					
	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Средняя фактическая стоимость строительства 1 кв. м общей площади жилых помещений МКД, тыс. руб.	41,4	42,6	44,5	49,2	53	55,7
Приобретено МКД за счет ипотеки (ДДУ или эскроу), млн. кв. м	19	17,6	25	24,2	20,7	34,6
Средняя цена 1 кв.м на первичном рынке, тыс. руб.	79,0	98,9	74,4	86,4	108,2	126,1
Доля МКД, приобретенных в ипотеку, %	60	51	66	55	62	70
Инвестиции в основной капитал в строительстве, млрд. руб.	397,7	471,3	496,5	773,8	831,8	915,0

Примечание: Составлено по – Rosstat.gov.ru

Таким образом, можно говорить о том, что ипотечному жилищному кредитованию свойственна такая функция в экономической системе страны, как функция социально-экономического развития. В раскрытии этой функции разные авторы отмечают ряд ее характеристик или подфункций [1-3]:

- *Стимулирующая подфункция.* Через инструменты увеличения спроса ипотека показывает перспективы и состояние развития строительного рынка, а также других отраслей экономики.
- *Подфункция движения капитала.* Ипотечные кредиты обеспечивают движение финансовых ресурсов из сбережений населения и финансовой сферы в реальную экономику.
- *Социальная подфункция.* Направлена на решение проблемы обеспечения жилья граждан. Увеличение объемов ипотечного кредитования является важным фактором снижения общественной напряженности и улучшения уровня жизни граждан.
- *Подфункция развития банковской системы страны.* Привлекая заёмщиков по операциям ипотечного кредитования, коммерческие банки рассматривают их как возможных потребителей и других банковских продуктов.
- *Подфункция формирование рынка жилья.* Развитие ипотечного кредитования позволяет увеличить жилой фонд в стране и способствует росту объемов рынка жилой недвижимости.
- *Подфункция аккумуляция сбережений населения.* Трансформация их в инвестиции для решения жилищных проблем населения.

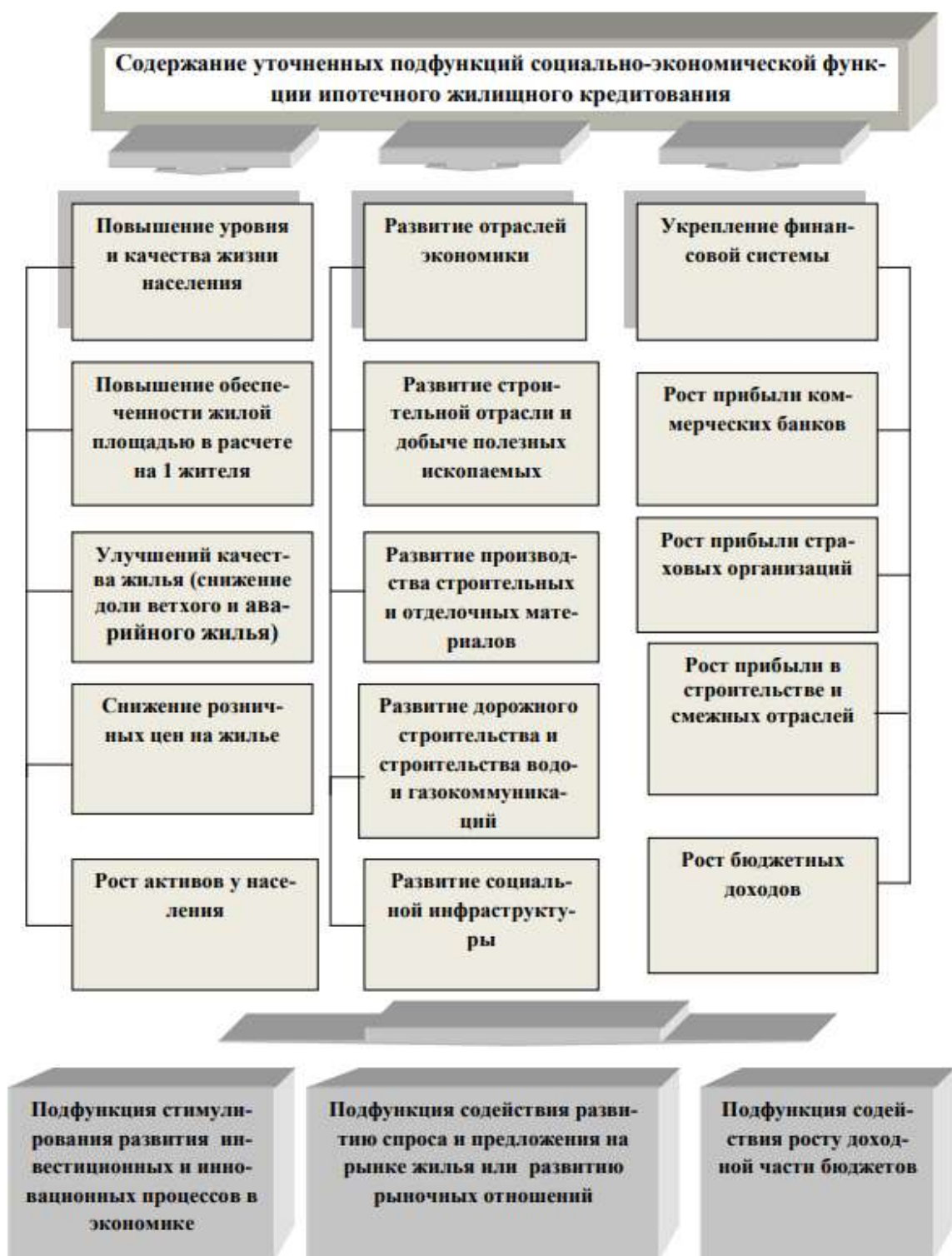
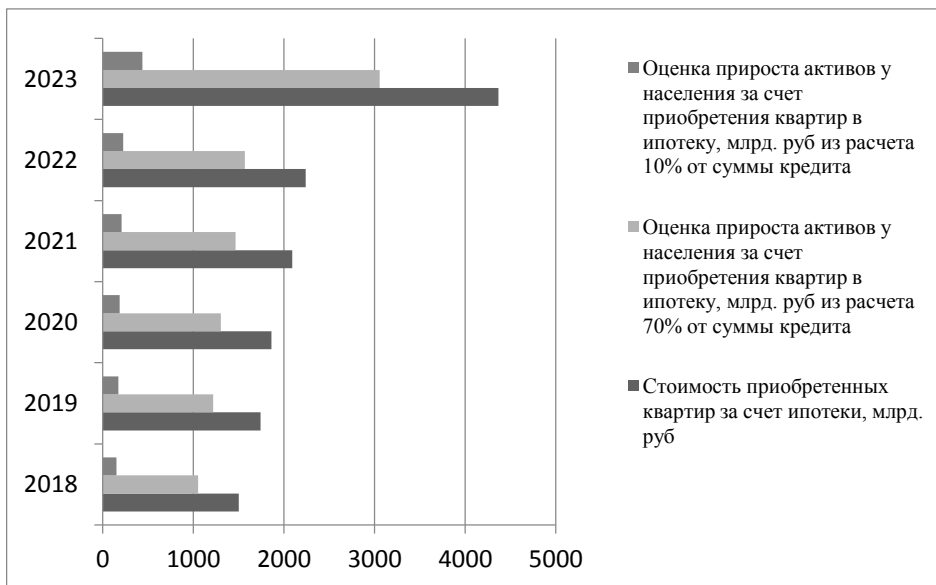
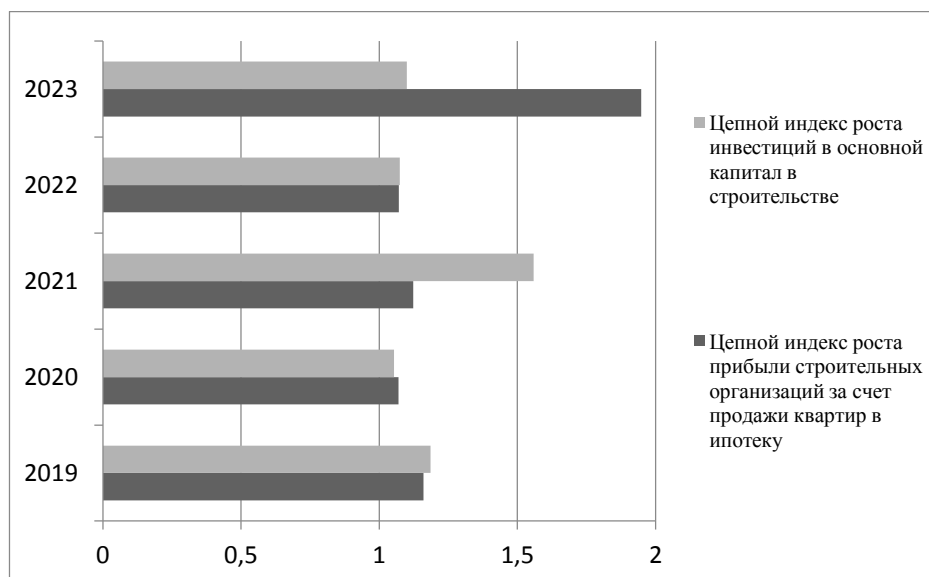


Рисунок 1. – Содержание уточненных подфункций ипотечного жилищного кредитования

По-нашему мнению, к перечню известных подфункций, приведенных выше, содержание социально-экономической функции ипотечного жилищного кредитования следует расширить за счет включения и таких подфункций, как: стимулирование развития инвестиционных и инновационных процессов в экономике, развитие рыночных отношений на рынке жилья и содействие росту доходной части бюджетов (рис.1). Данное положение можно аргументировать тем, что приобретение жилья в ипотеку способствует увеличению активов населения, увеличению спроса и предложения на рынке жилья и росту прибыли строительных (и не только строительных) организаций.



**Рисунок 2. – Оценка возможного прироста активов у населения РФ за счет приобретения недвижимости в ипотеку, млрд. руб.**



**Рисунок 3. – Цепные индексы роста прибыли строительных организаций и инвестиций в основной капитал в строительных организациях**

Так, по нашим оценкам, возможный прирост активов у населения за счет приобретения недвижимости по ипотеке в 2023 году может составлять от 200 до 3000 млрд. руб. (рис.2). А прибыль строительных организаций, исходя из средней себестоимости и средней стоимости на рынке 1 квадратного метра жилой площади (табл.1), могла составлять в 2023 г. около 2438,124 млн. руб., что, несомненно, сыграло определенную роль в обновлении основных производственных фондов в строительстве и приобретении строительными организациями новых технологий (рис.3). Рост платежеспособного спроса приводит к росту объемов строительства, а значит, способствует развитию рыночных отношений на рынке жилья. И наконец, развитие строительства и смежных с ним отраслей способствует увеличению бюджетных доходов (в первую очередь, за счет налога на прибыль организаций и налога на имущество физических лиц).

### Список используемой литературы



1. Волков А. А. Ипотечное кредитование: сущность, функции и классификация // Вестник Академии знаний. 2020. №3 (38). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ipotechnoe-kreditovanie-suschnost-funksii-i-klass>
2. Зеленева А.Ю. Структура и субъекты рынка ипотечного жилищного кредитования // Вестник Марийского государственного технического университета. Серия: Экономика и управление. 2011. № 3 (13). С. 106-113. 15.
3. Ивасенко А.Г. Земельная ипотека: подходы к определению, функции и отличительные черты // Вестник Томского государственного университета. 2013. № 373. С. 134-140.

**УДК 336.77**

### **Актуальные меры по преодолению закредитованности физических лиц**

***Леденёва Марина Викторовна,**  
доктор экономических наук, доцент,  
профессор кафедры экономики и финансов  
Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*

***Данилов Владислав Сергеевич,**  
студент 4-го курса экономического факультета  
Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*

***Прибылов Никита Юрьевич,**  
студент 4-го курса экономического факультета  
Волгоградского института управления - филиала РАНХиГС*

**Аннотация:** в статье рассмотрены актуальные меры по противодействию закредитованности физических лиц в банковской сфере.

**Ключевые слова:** кредитование, закредитованность, физические лица, коммерческие банки, ключевая ставка, полная стоимость кредита (ПСК), макропруденциальные лимиты (МПЛ), самозапрет, показатель долговой нагрузки (ПДН).

Коммерческие банки России вынуждены сейчас вести деятельность в гораздо более неопределенных обстоятельствах, по сравнению с тем, как они делали это ранее. Они сталкиваются с вызовами на данный момент, поскольку вынуждены выстраивать свою кредитную политику с учетом противодействия санкциям и достаточно суровой денежно-кредитной политикой Центрального банка, который в сложившейся экономической и политической ситуаций вынужден предлагать нестандартные методы для выполнения инфляционного таргетирования в 4%. Но при всех обстоятельствах коммерческие банки наращивают кредитные портфели, поскольку такая услуга, как кредитование, представляет собой довольно популярное направление согласно отчету Центрального банка «О развитии банковского сектора Российской Федерации в октябре 2024 г.» [3]

## Динамика основных показателей банковского сектора

Месяцы	2023			2024									
	окт	ноя	дек	янв	фев	мар	апр	май	июнь	июль	авг	сен	окт
<b>Кредиты физлицам, млрд. руб.</b>	331 38	336 68	337 42	339 78	342 55	348 26	354 02	360 56	370 16	372 96	377 08	378 97	380 67
<b>Прирост за месяц, млрд. руб.</b>	720	691	563	236	319	571	576	714	963	448	461	401	169

Источник: составлено авторами согласно отчету ЦБ «О развитии банковского сектора Российской Федерации в октябре 2024 г.» [3].

Анализируя данную таблицу, можно прийти к выводу о том, что в период с октября 2023 года по октябрь 2024 года (пункт 44 «Кредиты физлицам») закредитованность физических лиц растет с 33138 млрд. руб. до 38067 млрд. руб., что говорит о тенденции роста на рынке кредитования.

Зачастую заемщика привлекают условия по кредитному договору, согласно которым кредитор выдает заем на льготных условиях. Это является одним из движущих факторов роста закредитованности физических лиц.

Льготные условия – период, в срок действия которого заемщик может исполнить свои обязательства в соответствии с измененными условиями кредитного договора.

В целом, необходимость в кредитовании происходит из-за того, что существует несовпадение имеющихся финансовых ресурсов для удовлетворения своих потребностей заемщику. Это может быть приобретение каких-то товаров, оплата услуг или же работ. Субъекты рынка кредитования имеют в своем распоряжении денежные средства, которые они могут предоставить на условиях платности, срочности и возвратности заемщику. Отсюда они получают доход, называемый кредитной маржей, благодаря которому, во многом, кредиторы могут и дальше продолжать свою деятельность. Конечно, в современных условиях крупные субъекты кредитного рынка, к примеру, коммерческие банки, способны реинвестировать полученный доход в ценные бумаги или валюту, но существенные доходы банки получают именно от предоставления такой услуги как кредитование.

Рассмотрим актуальные методы снижения закредитованности населения:

- 1) Повышение ключевой ставки ЦБ РФ;
- 2) Отмена лимитов полной стоимости кредита (ПСК);
- 3) Запрет на повторное получение кредитных продуктов в одном банке при наличии активного кредитного договора;
- 4) Введение периода охлаждения при выдаче потребительского кредита;
- 5) Установление показателя долговой нагрузки (ПДН);
- 6) Внедрение макропруденциальных лимитов (МПЛ) на другие виды кредитования;
- 7) Возможность наложения самозапрета на заключение договоров потребительского кредитования;
- 8) Обучение финансовой грамотности населения.

Первым и одним из наиболее влиятельных инструментов денежно-кредитной политики ЦБ РФ является повышение ключевой ставки, если речь идет о вопросе снижения

закредитованности. Из-за этого кредиты становятся более дорогими, так как стоимость привлекаемых банком ресурсов также вырастает. К примеру, из-за роста ключевой ставки ЦБ кредитует коммерческий банк под более высокий процент. Как следствие, изменяется политика банков по привлечению ресурсов в виде депозитов – они также вынуждены повышать ставку для депозитных ресурсов. Таким образом, чтобы максимизировать свой доход в виде кредитной маржи, банки повышают ставки по кредитным продуктам, из-за чего они становятся более дорогими и менее привлекательными для клиентов.

Вторым методом, который может повлиять в краткосрочной перспективе на закредитованность населения, является отмена лимитов полной стоимости кредита по потребительским кредитам и займам. [9]

Как уточняет мегарегулятор, этот мораторий, введенный временно в период с 01 января 2025 года по 31 марта 2025 года, позволит снизить закредитованность населения, поскольку полная стоимость кредита станет выше и эта банковская услуга станет еще более невыгодной и менее доступной.

Довольно актуальным методом является запрет от самих коммерческих банков на повторное получение кредитных продуктов в одном и том же банке в случае, если уже есть действующий кредитный договор с клиентом. Иными словами, нельзя воспользоваться двумя кредитными картами или взять второй потребительский кредит.

Так, АО «Альфа-Банк» ввел запрет в 2024 году на повторную выдачу кредитной карты [2].

ПАО «ВТБ», в свою очередь, поступил аналогичным образом, сославшись на ужесточение ДКП со стороны ЦБ РФ [1].

Таким образом, третий метод позволяет сдерживать количество выдаваемых кредитных продуктов, тормозит рост инфляции и снижает закредитованность населения.

Четвертым инструментом является период охлаждения. Глава комитета Госдумы по финрынку Анатолий Аксаков заявил, что: «Пока все согласны с тем, что необходимо притормозить выдачу потребительских ссуд. Период охлаждения поможет снизить уровень кредитного мошенничества. Сейчас злоумышленники часто используют схему, когда они вынуждают человека оформить заем и перевести деньги на якобы безопасный счет, а на самом деле – мошеннику. В целом банки уже окрашивают такие операции, как подозрительные. Теперь их нужно подтолкнуть к более решительным действиям». Период охлаждения в четыре часа при оформлении ссуды на сумму от 50 до 200 тыс. рублей и на два дня, если размер кредита более 200 тыс. [5]»

Таким образом, за счет периода охлаждения будет снижено количество выдаваемых ссуд, связанных с мошенничеством, а самое главное – этот период позволит обдумать клиенту существование реальной необходимости в кредите, что может уберечь его «горячую голову» при совершении спонтанной покупки - именно в этом и состоит смысл косвенного снижения закредитованности, связаться с родственниками, которые являются более финансово грамотными, в случае, если будут подозрения на мошеннический звонок с требованием взять на себя обязательства.

Пятый метод заключается в введении показателя долговой нагрузки – финансового индикатора, отражающего соотношение ежемесячных платежей заемщика по всем кредитным обязательствам к его среднемесячному доходу.

Банк России 1 октября 2019 г. обязал все кредитные организации рассчитывать ПДН при выдаче займов. Это сделано для того, чтобы снизить риски закредитованности населения и обеспечить более ответственный подход к кредитованию. Высокий ПДН может привести к отказу в кредите или предложению более высоких процентных ставок.

Таким образом, ПДН используется для оценки финансовой устойчивости и платежеспособности заемщика и рисков, связанных с выдачей кредита, что помогает предотвратить ситуации, когда заемщики берут на себя слишком много долговых обязательств, которые способны привести к финансовым трудностям и просрочкам по платежам

Шестой метод представляет собой внедрение макропруденциальных лимитов, которые Банк России начал применять с 2023 г. Впоследствии, с 01 января 2024 г. МПЛ на потребительские кредиты были ужесточены, чтобы сдержать рост за кредитованности граждан и ограничить риски банков и микрофинансовых организаций (МФО). Так, допустимая доля кредитов для заемщиков с показателем долговой нагрузки (ПДН) от 50% до 80% снижена с 30% до 25%. Для кредитных карт этот лимит уменьшен с 20% до 10%. Лимит займов для МФО также снижен с 30% до 25% [4, с. 3].

В дальнейшем Банк России находит целесообразным распространение МПЛ на другие виды кредитования, такие как автокредиты и ипотечное кредитование. В частности, предполагается установить лимиты на выдачу ипотеки заемщикам с высокой долговой нагрузкой (ПДН более 50%) и одновременно низким первоначальным взносом (менее 20%); ужесточить требования к первоначальному взносу для новостроек; Ограничить выдачу ипотечных кредитов на срок свыше 30 лет [6].

Таким образом, МПЛ направлены на ограничение выдачи кредитов заемщикам с высокой долговой нагрузкой, они являются довольно эффективным инструментом для достижения здоровой структуры кредитования, так как представляют собой прямые количественные ограничения на выдачу рискованных кредитов, обеспечивая более сбалансированную структуру кредитования.

Седьмым методом является возможность наложения самозапрета на заключение договоров потребительского кредитования (займов). Данный механизм предусмотрен Федеральным законом от 26.02.2024 № 31-ФЗ.

Так, с 1 марта 2025 г. гражданин сможет в своей кредитной истории установить запрет на заключение с ним кредитными организациями и (или) МФО договоров потребительского кредита (займа). Для установки самозапрета достаточно заполнить шаблонное заявление через портал «Госуслуги» или многофункциональный центр (МФЦ). Действующие кредиты для этого погашать не требуется.

Самозапрет будет касаться потребительских кредитов, кредитных карт и овердрафтов. Однако ограничения не будут включать ипотечные кредиты, автокредиты и образовательные кредиты с государственной поддержкой. Кроме того, самозапрет также не распространяется на выдачу денежных средств по уже имеющимся кредитным картам и на оплату задолженности по ранее выданным кредитам или займам [7].

Данный механизм поможет не только предотвратить случаи мошеннического оформления кредитов на имя граждан без их согласия, но и упростит контроль за долговой нагрузкой: граждане смогут самостоятельно регулировать свои финансовые обязательства, что поможет снизить уровень за кредитованности населения.

Восьмой метод, которому уделяется всё большее внимание как со стороны финансовых организаций, так и государства – повышение финансовой грамотности населения.

Так, например, АО «Альфа-Банк» запустил онлайн-курс «Финансовая грамотность», который поможет людям всех возрастов составить финансовый план и разобраться, как накопить, сохранить и приумножить свой капитал, а также расскажет о том, как работают вклады, кредиты, акции и другие инструменты [8].

Данные мероприятия направлены на повышение уровня знаний и навыков граждан в области управления личными финансами, что способствует более ответственному подходу к заимствованию и расходованию средств. Финансово грамотные граждане чаще делают сбережения и инвестируют, что положительно сказывается на их экономическом положении.

Анализ актуальных методов снижения за кредитованности населения в России демонстрирует необходимость комплексного подхода к данной проблеме, учитывающего не только меры государственного регулирования (ключевая ставка, ПДН, МПЛ и др.), но и инициативы участников рынка, такие как повышение финансовой грамотности населения и ограничения в выдаче кредитов. В условиях растущей долговой нагрузки, вызванной как

внешними экономическими факторами, так и внутренними изменениями в потребительском поведении, эффективные меры по регулированию кредитования становятся особенно актуальными.

#### Список использованных источников

1. ВТБ ввел запрет на оформление более чем одной кредитной карты // РБК URL: <https://www.rbc.ru/finances/02/10/2024/66fbbb2c9a7947c86ef63a02> (дата обращения: 04.01.2025).
2. Вторая кредитка в Альфа-банке? Можно ли оформить? Какую выбрать? // VC.RU URL: <https://vc.ru/master-finansov/1336269-vtoraya-kreditka-v-alfa-banke-mozhno-li-oformit-kakuyu-vybrat> (дата обращения: 04.01.2025).
3. О развитии банковского сектора Российской Федерации // Банк России URL: [https://cbr.ru/analytics/bank\\_sector/develop/](https://cbr.ru/analytics/bank_sector/develop/) (дата обращения: 04.01.2025).
4. О совершенствовании инструмента макропруденциальных лимитов для ограничения системных рисков в розничном кредитовании // Банк России URL: [https://www.cbr.ru/Content/Document/File/167927/info\\_11112024.pdf](https://www.cbr.ru/Content/Document/File/167927/info_11112024.pdf) (дата обращения: 05.01.2025).
5. Период охлаждения при выдаче потребкредита начнет действовать в 2025 году // ИЗВЕСТИЯ URL: <https://iz.ru/1809074/2024-12-18/period-ohlazdenia-pri-vydace-potrebkredita-nacnet-deistvovat-v-2025-godu> (дата обращения: 04.01.2025).
6. С 2025 года ЦБ будет применять макропруденциальные лимиты в ипотеке. Что это такое? // VC.RU URL: <https://vc.ru/money/1652618-s-2025-goda-cb-budet-primenyat-makroprudencialnye-limity-v-ipoteke-chto-eto-takoe> (дата обращения: 04.01.2025).
7. Самозапрет на заключение договоров потребительских кредитов (займов) // Банк России URL: [https://cbr.ru/ckki/self-prohibition\\_credit/](https://cbr.ru/ckki/self-prohibition_credit/) (дата обращения: 05.01.2025).
8. Финансовая грамотность // AlfaStudents URL: <https://alfabank.ru/alfastudents/education/catalogue/fg/> (дата обращения: 05.01.2025).
9. ЦБ намерен отменить ограничения на полную стоимость потребительских кредитов // ИЗВЕСТИЯ URL: <https://iz.ru/1813959/2024-12-25/tcb-nameren-otmenit-ogranicheniia-na-polnuiu-stoimost-potrebitelskikh-kreditov> (дата обращения: 04.01.2025).

УДК 336.77

#### Факторы, влияющие на стабильность ипотечного рынка на примере США

*Мёдов Никита Дмитриевич,  
студент 4 курса экономического факультета  
Волгоградского института управления филиала РАНХиГС  
Леденёва Марина Викторовна,  
д.э.н., доцент, профессор кафедры экономики и финансов  
Волгоградского института управления филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** В статье исследованы факторы, влияющие на ипотечный рынок, как на один из секторов финансовой системы государства. Для оценки значимости данного сектора на экономику страны были классифицированы факторы, зависящие от состояния рынка ипотечных ссуд. Тенденции усиления контроля и регламентации правил ведения банковской деятельности для ликвидации негативных предпосылок будущих финансовых кризисов.

**Ключевые слова:** ипотека, ипотечный рынок, факторы, регламентация, контроль, кризис, влияние.

Целью данной статьи является исследование факторов, влияющих на стабильность рынка ипотечного кредитования. Для изучения вышеуказанной темы взят пример США,

потому что он является одним из самых показательных в мировой истории. Актуальность и важность данной темы обосновывается тем фактом, что это достаточно крупный рынок кредитования в финансовой системе большинства развитых стран. Так, например, предварительный общий объём ипотечного рынка за 2023 год в составе ВВП в США составляет 47,13%, то есть около 12 трлн. \$ (США).



Рисунок 1 –Общий объем ипотечного кредитования в США, трлн. долл.  
Источник: составлено автором на основе официальных данных, публикуемых властями США [7].

Для устойчивого и стабильного развития экономики необходимо отслеживать факторы, которые могут повлиять на рынок ипотечных кредитов. В случае возникновения проблем с контролем стабильности ипотечного рынка, это может обернуться кризисом всей финансовой системы страны. Опыт США в рамках данной темы доказывает, что на сегодняшний день не существует возможности выражения абсолютного доверия к тому или иному сектору финансовой системы, в частности к ипотечному, именно поэтому требуется повышение контроля. Даже сложно-структурированные и уравновешенные системы способны подвергаться дестабилизации.

В современных условиях трудно преувеличить значимость ипотеки, как катализатора развития и оздоровления экономики [2]. Положительный эффект заключается в том, что при её использовании активизируется множество смежных сфер, к примеру: строительная промышленность – производятся строительные материалы, строятся дома и усиливается реальный сектор экономики; социальная сфера – появляются новые рабочие места для покрытия растущих запросов экономики, что в свою очередь способствует увеличению потребительского спроса на товары и улучшению качества жизни; демография – в ряде случаев ипотека берётся по причине увеличения количества детей в семье, что позволяет одновременно улучшить условия проживания, а также укрепить демографию страны.

Таким образом, определив сферы, на которые влияет ипотека, мы можем представить обратную ситуацию, как эти сферы влияют на ипотечный рынок. В целях определения факторов, которые влияют на рынок ипотечных кредитов будет удобно ранжировать их по категориям:

1. Экономические факторы. К ним относятся: % ставка по кредиту; инфляция; наличие жилой недвижимости и потребность населения в ней.

2. Демографические факторы. В данной категории можно упомянуть аспекты, связанные также с социальной сферой: структура населения страны; семейное положение; уровень безработицы.

3. Регулятивные факторы. Законодательная база; % обязательного первоначального взноса.

После того, как произошла детерминация вышеупомянутых факторов по категориям, становится понятным, что качественное прогнозирование ситуации на рынке ипотек является проблематичным и практически непредсказуемым [3]. Поэтому

необходимо создать такие условия, которые помогут минимизировать риск неопределённости. Чтобы определить за какой из категорий факторов возможен и необходим больший контроль, следует изучить динамику некоторых показателей. Первым признаком, который сигнализирует о дестабилизации ипотечного рынка это увеличение количества просроченных платежей и объём рефинансирования[4], так как клиенты из-за различных факторов не справляются с текущей нагрузкой по своим обязательствам. График приведен ниже.

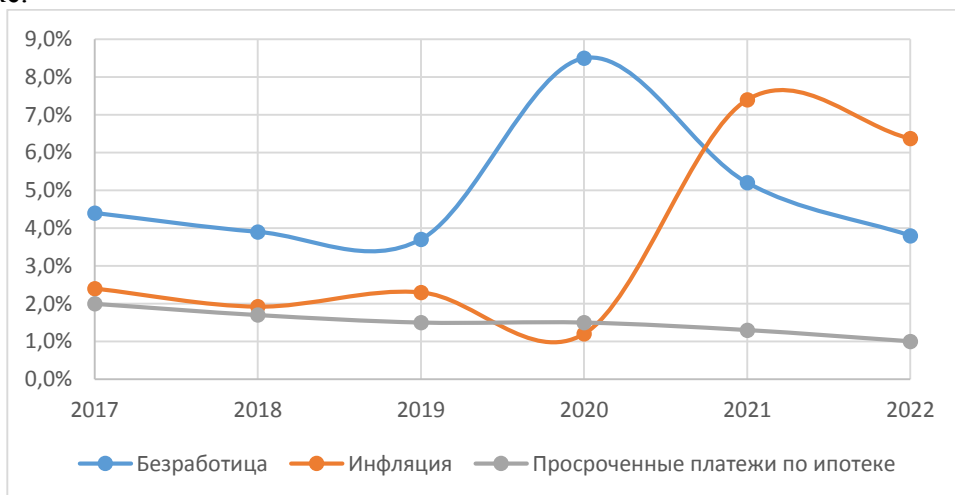


Рисунок 2 –Динамика экономических и демографических факторов в сравнении с долей просроченных платежей по ипотеке, %.

Источник: составлено автором на основе официальных данных, публикуемых властями США [7].

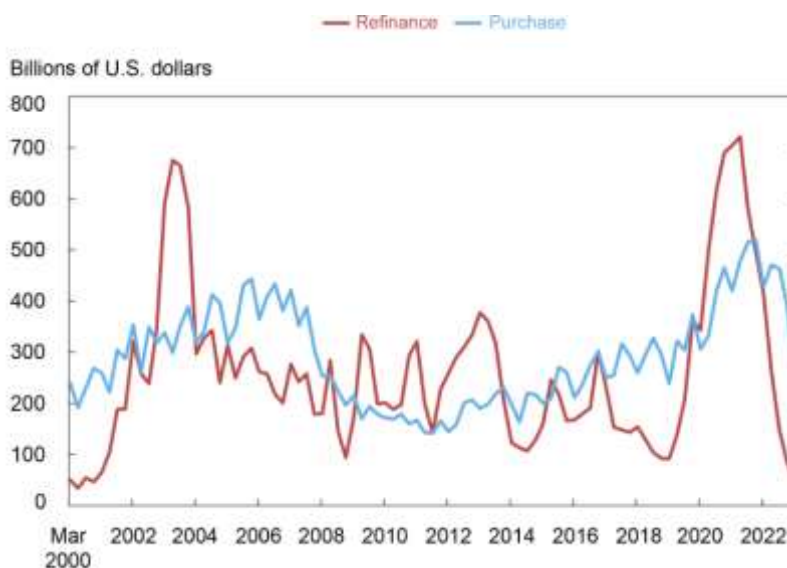


Рисунок 3 –Количество приобретённых и рефинансированных ипотек, трлн. долл. [4]

На вышеуказанных графиках можно наблюдать, что, во-первых, рынок ипотечного кредитования стабильно увеличивается, что сигнализирует нам о его значимости. Во-вторых, в 2020 году, в виду ковидных ограничений, из-за высокого уровня безработицы было рефинансировано ипотек примерно на 720 млрд долл, а также немного увеличился уровень просроченных платежей. Хоть это и вызвало определённый финансовый кризис, но при этом он был относительно контролируемым, так как кредитный портфель ипотек диверсифицирован. Связано это с тем, что, обновление Базелевского соглашения было направлено на усиление требований к нормам достаточности собственного капитала и к требованиям к элементному составу капитала всех уровней (резервный капитал)[5]. Это произошло благодаря финансовому кризису в 2008 году, когда оказалось, что банки

продавали ипотечные кредиты неблагонадёжным заёмщикам дороже рыночной цены с учётом залоговой стоимости дома, тем самым некорректно формируя компенсируя свои убытки, чтобы заблаговременно, теряя свой будущий доход.

Таким образом, за последние пять лет подверженность ипотечного рынка экономическим и демографическим факторам снижается. Данный результат мог быть достигнут только при активном участии финансовых организаций в достижении новых нормативов по «Базель-3». За последние 15 лет система андеррайтинга сильно развилась и учитывает множество различных факторов, что в свою очередь влияет на условия по выдаче ссуды[1]. Подобное качественное изменение привело к положительному эффекту в области выдаче ипотеки, студенческого, авто, кредита и других видов.

Таким образом, по результатам исследования было выявлено, что при недостаточном контроле или полном его отсутствии за факторами (экономические, демографические и социальные, регулятивные), которые влияют на ипотечный рынок, с наибольшей вероятностью изменения будут хаотичны и непредсказуемы, что в свою очередь негативно скажется на финансовой системе страны, где большой объём рынка ипотек. Также, через анализ графиков и статистических данных банков США определено, что экономические и демографические в меньшей мере влияют на стабильность ипотечного рынка, нежели регулятивные, которые формируют регламент деятельности банков. На сегодняшний момент создан и утвержден «Базель 3» – это документ, который содержит в себе методические рекомендации в области банковского регулирования. Принятие нового Базелевского соглашения позволило усилить регламентацию деятельности банковского сектора в условиях быстроменяющегося мира. Можно отметить, что финансовая система США, а также всего мира, на сегодняшний день является более подготовленной и защищенной относительно будущих кризисов[6]. Подобные меры позволяют сказать о положительной тенденции, усиления стабильности и устойчивости финансовой системы во всём мире, в частности ипотечного рынка.

#### **Список использованной литературы:**

1. Adelino M. The Role of Housing and Mortgage Markets in the Financial Crisis / Adelino M, Schoar A, Severino F. — Текст : электронный // ANNUAL REVIEWS : [сайт]. — URL: <https://www.annualreviews.org/doi/10.1146/annurev-financial-110217-023036> (дата обращения: 07.01.2025).
2. Agnello L. The Housing Cycle: What Role for Mortgage Market Development and Housing Finance? / Agnello L, Sousa R. — Текст : электронный // Springer Link : [сайт]. — URL: <https://link.springer.com/article/10.1007/s11146-019-09705-z> (дата обращения: 07.01.2025).
3. Baranyai E. Heat projections and mortgage characteristics: evidence from the USA / Baranyai E, Banai A. — Текст : электронный // Springer Link : [сайт]. — URL: <https://link.springer.com/article/10.1007/s10584-022-03465-1> (дата обращения: 07.01.2025).
4. Naughwout A. The Great Pandemic Mortgage Refinance Boom / Naughwout A. — Текст : электронный // Federal Reserve Bank of New York : [сайт]. — URL: <https://libertystreeteconomics.newyorkfed.org/2023/05/the-great-pandemic-mortgage-refinance-boom/> (дата обращения: 07.01.2025).
5. KPMG. Basel IV – Emerging from the mist / KPMG. — Текст : электронный // KPMG : [сайт]. — URL: <https://assets.kpmg.com/content/dam/kpmg/pdf/2013/09/emerging-from-the-mist.pdf> (дата обращения: 07.01.2025).
6. Ojha V. Default analysis in mortgage risk with conventional and deep machine learning focusing on 2008–2009 / Ojha V, Lee JH. — Текст : электронный // Springer Link : [сайт]. — URL: <https://link.springer.com/article/10.1007/s42521-021-00036-4> (дата обращения: 07.01.2025).
7. USA-GOV URL: <https://www.usa.gov/agencies/bureau-of-labor-statistics> (дата обращения: 07.01.2025).



**Создание системы внутреннего контроля бухгалтерского учета и налогообложения по определению налоговых рисков**

*Розулькина Ольга Игоревна, магистрант 1 курса направления 38.04.01 образовательная программа "Учет, анализ, аудит" Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград научный руководитель: Чуб Маргарита Владимировна, к.э.н., доцент кандидат экономических наук, доцент Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС, г. Волгоград*

**Аннотация.** Статья посвящена исследованию актуальности создания эффективной системы внутреннего контроля (СВК) бухгалтерского учета и налогообложения, которая направлена на выявление и минимизацию налоговых рисков в современных экономических условиях. В работе рассматриваются ключевые факторы, обуславливающие необходимость разработки такой системы, включая ужесточение налогового администрирования, увеличение числа проверок и повышение штрафов за налоговые правонарушения. Также подчеркивается важность оперативного отслеживания изменений в налоговом законодательстве и адаптации учетных процессов к новым требованиям.

**Ключевые слова:** бухгалтерский учет, налогообложение, налоговые риски, экономические условия, ужесточение налогового администрирования

Актуальность темы создания эффективной системы внутреннего контроля (СВК) бухгалтерского учета и налогообложения, ориентированной на определение и минимизацию налоговых рисков, в современных экономических условиях обусловлена несколькими ключевыми факторами:

В последние годы наблюдается тенденция к ужесточению налогового администрирования и усилению контроля за деятельностью налогоплательщиков со стороны государственных органов (налоговых инспекций, правоохранительных органов). Это проявляется в увеличении количества проверок, расширении перечня анализируемых показателей и повышении штрафных санкций за налоговые нарушения. В связи с этим, организациям необходимо принимать превентивные меры для выявления и устранения потенциальных налоговых рисков.

Налоговое законодательство постоянно претерпевает изменения, что создает дополнительные трудности для организаций в части правильного и своевременного исчисления и уплаты налогов. Сложные и неоднозначные нормы, различные толкования законодательства, часто приводят к возникновению ошибок и, как следствие, налоговых рисков. Эффективная СВК позволяет оперативно отслеживать изменения в законодательстве и адаптировать учетные и налоговые процессы к новым требованиям.

**Характеристика литературных источников:** Опираясь на тему исследования нельзя не отметить авторов, которые изучали данную тему.

В. В. Ветлинский определяет риск как экономическую категорию, отражающую особенности восприятия объективно существующей неопределённости и конфликтности, ограниченной гипотетическими угрозами и неиспользованными возможностями. Это определение универсально, поскольку не связано с характеристиками специфических проявлений рисков и может быть использовано для определения любых видов рисков, в том числе неэкономических.

Наиболее часто встречающееся сущностное наполнение категории «экономические риски» можно разделить на группы. Часть исследователей связывает определение риска с деятельностью, процессом. Риск характеризуется как результат взаимодействия экономически самостоятельных субъектов хозяйствования, стремящихся оптимизировать

свою финансово-хозяйственную деятельность за счёт других субъектов хозяйствования. Этой точки зрения придерживаются И. А. Бланк, Г. В. Осовская и другие.

**Объект исследования:** эффективность использования системы внутреннего контроля

**Предмет исследования:** Совокупность экономических отношений, возникающих в процессе организации и функционирования системы внутреннего контроля бухгалтерского учета и налогообложения, направленной на выявление и минимизацию налоговых рисков.

**Цель исследования:** рассмотрение эффективной системы внутреннего контроля бухгалтерского учета и налогообложения, позволяющей выявлять, оценивать и минимизировать налоговые риски организации, способствуя соблюдению законодательства.

**Задачи исследования:**

1. Провести анализ теоретических основ и существующих подходов к организации системы внутреннего контроля бухгалтерского учета и налогообложения, ориентированной на управление налоговыми рисками.

2. Выявить и классифицировать основные виды налоговых рисков

3. Выявить эффективность использования системы внутреннего контроля бухгалтерского учета организации

**Гипотеза исследования:** создание и внедрение комплексной системы внутреннего контроля бухгалтерского учета и налогообложения позволит снизить уровень налоговых рисков и повысить финансовую устойчивость организации.

**Практическая значимость:** комплекс контрольных процедур может быть непосредственно использован в практической деятельности бухгалтерий и налоговых отделов организаций для предотвращения и выявления налоговых нарушений в основных областях бухгалтерского учета и налогообложения.

**Научная новизна:** предложена методика оценки налоговых рисков, основанная на сочетании количественных и качественных методов анализа, позволяющая учитывать как вероятность возникновения налоговых рисков, так и потенциальное влияние на финансовые показатели деятельности организации, а также интегрирующая различные источники информации

**Методы исследования:** для изучения теоретических основ организации системы внутреннего контроля и выявления основных видов налоговых рисков применялись такие методы как анализ и синтез.

Для обобщения практического опыта и разработки конкретных рекомендаций по внедрению контрольных процедур применялись методы индукции и дедукции.

Для формирования комплексной модели системы внутреннего контроля, учитывающей взаимосвязь между различными элементами применялись методы системного подхода.

**Обсуждение и результаты исследования**

В условиях современной экономической ситуации вопрос эффективного управления налоговыми рисками становится всё более актуальным для организаций. Система внутреннего контроля бухгалтерского учёта и налогообложения (СВКБУиН) является важным инструментом для выявления и минимизации налоговых рисков. В данном исследовании мы рассмотрим теоретические аспекты создания и функционирования СВКБУиН, а также практические рекомендации по её внедрению и эффективному использованию [3].

Система внутреннего контроля бухгалтерского учёта и налогообложения – это совокупность мер и процедур, направленных на обеспечение достоверности бухгалтерской отчётности, соблюдение налогового законодательства и минимизацию налоговых рисков.

Принципы создания и функционирования СВКБУиН включают:

- Разделение обязанностей. Распределение функций между различными сотрудниками для предотвращения конфликтов интересов и обеспечения контроля.

- Документальное оформление. Все операции должны быть оформлены документально для обеспечения их прозрачности и возможности проверки.
- Регулярный анализ и оценка. Проведение регулярных анализов и оценок эффективности СВКБУиН для выявления недостатков и внесения улучшений.
- Независимость и компетентность. Обеспечение независимости и компетентности сотрудников, ответственных за функционирование СВКБУиН [2].

Основной задачей внутреннего налогового контроля является мониторинг корректности ведения налогового учета с точки зрения полноты, правильности и своевременности исчисления и уплаты налогов и сборов в соответствии с Налоговым кодексом Российской Федерации.

Принято различать две основные модели внутреннего налогового контроля в организациях:

Сплошной контроль — такая методика предполагает отбор всех элементов учета для контроля с целью их проверки.

Риск-ориентированный подход — при такой модели на службу внутреннего контроля возлагается обязанность по определению выборки для контроля исходя из различных факторов, свидетельствующих о наличии потенциальных рисков областей [4].

С точки зрения практического ведения внутреннего налогового контроля для большинства организаций более оптимальным является использование риск-ориентированного подхода. Данная позиция обусловлена рядом факторов.

Первый фактор основывается на потенциальных возможностях отдельно выбранной организации к ведению внутреннего налогового контроля. В связи с тем, что часто для ведения внутреннего контроля привлекаются сотрудники бухгалтерской службы, а также ввиду ограниченности кадровых и финансовых ресурсов организации в целом, применение методов сплошного контроля часто является нецелесообразным в рамках налогового контроля [5].

Вторым фактором можно определить перегруженность служб внутреннего налогового контроля методами сплошного контроля, так как исходя из предпринимательской деятельности в организациях существует определенный перечень рисков областей в сфере налогообложения, который и следует отнести к зонам контроля [6].

Учитывая вышеизложенные факты для большинства организаций, располагающих ресурсами для организации внутреннего контроля и не являющихся налогоплательщиками или аналогичными таковым, оптимальным методом внутреннего налогового контроля будет являться риск-ориентированный подход.

Можно классифицировать налоговые риски, опираясь на разные основания.

По сути происхождения, их принято разделять на внешние и внутренние.

Внешние налоговые риски связаны с изменениями в налоговой политике, ростом налоговых обязательств, изменениями курсов валют.

Внутренние налоговые риски появляются вследствие ошибок в управлении и использовании запрещенных способов ведения учета и некорректной отчетности в налоговую.

Также можно классифицировать риски на: предсказуемые (имеющие место в настоящее время) и непредсказуемые (могут спровоцировать трудности впоследствии).

К финансовым налоговым рискам относят:

- Назначение дополнительных налогов.
- Наложение взысканий и неустоек.
- Отказ в компенсации НДС.

К нефинансовым налоговым рискам относят:

- Блокировка счетов в банках.
- Конфискация активов предприятия.
- Организация проверок налоговыми органами.
- Уголовное преследование.

Необходимо отметить, что на налоговые риски также влияют репутационные аспекты. Обосновывая это тем, что выявление нарушений налоговой политики, долги перед фискальными структурами, судебные разбирательства по налоговым вопросам могут привести к потере бизнес-репутации, что может привести к финансовым потерям.

В итоге, сложности во взаимодействии с налоговыми службами зачастую рассматриваются как показатель нестабильности контрагента, что делает партнерство с такой организацией рискованным.

### **Выводы**

Проведенный анализ позволил подтвердить, что создание и эффективное функционирование системы внутреннего контроля бухгалтерского учета и налогообложения (СВКБУиН) является критически важным для современных организаций. СВКБУиН представляет собой комплекс мер и процедур, направленных на обеспечение достоверности финансовой отчетности, соблюдение налогового законодательства и, что особенно важно, минимизацию налоговых рисков. Ключевыми принципами построения эффективной СВКБУиН являются разделение обязанностей, документальное оформление операций, регулярный анализ и оценка, а также обеспечение независимости и компетентности сотрудников, ответственных за контроль. Исследование показало, что с точки зрения практической реализации внутреннего налогового контроля, для большинства организаций наиболее целесообразным является использование риск-ориентированного подхода, позволяющего эффективно распределять ресурсы и фокусироваться на наиболее уязвимых областях налогового учета. Пренебрежение управлением налоговыми рисками может приводить к серьезным последствиям, включая финансовые потери, блокировку счетов, организацию проверок налоговыми органами, уголовное преследование, а также негативное влияние на репутацию организации. Следовательно, внедрение и постоянное совершенствование СВКБУиН является необходимым условием для обеспечения финансовой устойчивости и успешного функционирования организации в современных условиях.

### **Библиографический список:**

1. О бухгалтерском учете [Электронный ресурс]: от 06 декабря 2011 года № 402-ФЗ: принят Государственной Думой 22 ноября 2011 года. – Электрон. дан. – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_122855/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/)
2. Анисимова, С. В. Развитие системы внутреннего аудита компании в условиях цифровой экономики / С. В. Анисимова // Управленческий учет. – 2023. – № 8. – С. 368–373.
3. Внутренний аудит и контроль бизнес-процессов / С. Ю. Ракутько, Е. Ю. Селезнева, О. Г. Житлухина, Е. В. Белик, Е. И. Бережнова, Е. В. Ломоносова, Н. В. Белик. – Владивосток: Изд-во Дальневосточного федерального университета, 2021. – 157 с.
4. Гасанова, П. М., Лифановская, О. В. Специфика функционирования системы внутреннего контроля и внутреннего аудита в российских организациях сферы торговли / П. М. Гасанова, О. В. Лифановская // Вестник евразийской науки. – 2023. – Т. 15. – № 3. – С. 95-102.
5. Кизиллов, А. Н., Иванеско, К. А. Система внутреннего контроля в зарубежной практике / А. Н. Кизиллов, К. А. Иванеско // Проблемы экономики и юридической практики. – 2022. – № 7. – С. 62-69.
6. Организация внутреннего контроля на российских и зарубежных предприятиях: подходы и модели / С. В. Головин, М. С. Луценко, О. О. Шендрикова // Вестник Воронежского государственного университета. Серия: Экономика и управление. – 2020. – № 3. – С. 34-47.

**СЕКЦИЯ 5**  
**СОЦИАЛЬНО-ФИЛОСОФСКИЕ И ИСТОРИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ**  
**СТРАН, ТЕРРИТОРИЙ И СООБЩЕСТВ**

УДК 929

**Европейская дипломатия в годы Северной войны**

*Баран Илья Романович,*

*Студент 1 курса*

*Специальности 40.02.02*

*Правоохранительная деятельность*

*АНПОО «Академический колледж»*

*Научный руководитель: Мелихова Екатерина Валерьевна,*

*Преподаватель истории и обществознания*

**Аннотация:** В данной статье рассмотрены теоретические аспекты дипломатических отношений в период Северной войны. Исследован исторический контекст, в котором разворачивались события, включая политическую и социальную обстановку в Европе на рубеже XVII–XVIII веков. Особое внимание уделено дипломатической картине перед началом войны. Рассмотрены предшествующие переговоры между странами, заключённые союзы и мирные договоры, которые в последующем для Северной войны станут предпосылками для конфликта. Кроме того, проанализирована связь между военной стратегией и дипломатией. И то, как военные успехи и неудачи влияли на дипломатические инициативы, или как дипломатические решения определяли тактику и стратегию на поле боя?

**Ключевые слова:** Северная война, Петр I, дипломатия, мирные договоры, Швеция, реформы.

Северная война (1700-1721) стала значимым событием, оказавшим влияние на геополитическую конфигурацию Северной Европы. Перед её началом существовали различные предпосылки, способствовавшие напряженности в международных отношениях. В основном они были связаны с растущими амбициями Швеции, стремившейся сохранить своё влияние в регионе, и России, желавшей обрести выход к Балтийскому морю и укрепить свои позиции среди европейских держав. [4, с. 57]

Одним из основных факторов, формировавших исторический контекст данного конфликта, были территориальные споры между ведущими европейскими державами. Швеция, провозгласившая себя великой державой в конце XVI века, контролировала обширные территории в Балтийском регионе. Это вызывало недовольство соседних стран, таких как Россия, Польша и Дания, которые стремились уменьшить её влияние. Конфликт интересов в данном регионе быстро нарастал, создавая атмосферу напряженности. [5, с. 21]

Важное значение имели и внутренние политические обстоятельства. В России император Петр I проводил комплексные реформы, нацеленные на модернизацию армии и флота, что было важным шагом для обеспечения защиты от потенциальных врагов и освоения новых территорий. Новый русский царь понимал, что для успешной реализации своих планов необходимо было не только сокрушить шведское влияние, но и завоевать уважение среди европейских держав. [4, с. 61]

Военную подготовку России стимулировали и разного рода дипломатические маневры. Петр I активно искал союзников, ведь в одиночку вытолкнуть Швецию с её позиций было сложно. В этом контексте особое внимание уделялось вопросам заключения альянсов и создания коалиций. Например, в 1699 году была заключена Ливонская уния между Россией, Данией и Саксонией. Это соглашение явилось ключевым шагом к

объединению усилий против Швеции, поскольку каждая страна была недовольна действующим статусом и имела свои претензии на шведские территории. [6, с. 88-89]

Важным аспектом дипломатического контекста стали и культурные элементы, влияющие на восприятие друг друга. Например, шведская аристократия, обладавшая значительным влиянием в Европе, была настроена против новых процессов, проводимых Петром I, которые нагнетали боязнь утраты традиционных ценностей. Центр тяжести восприятия местной элиты сместился, и это способствовало еще большему отдалению между державами. [1, с. 22-23]

Сложная архитектура международной политики того времени также привела к растущему числу мелких конфликтов и столкновений. В этих условиях интересы внешней политики встраивались в более крупные повестки и блоки, что делало политические отношения еще более сложными. В итоге все эти факторы создали уникальную ситуацию, когда открытая конфронтация между заинтересованными сторонами казалась неизбежной.

Значение коммерческой стратегии в укреплении дипломатии было также немаловажным. Для Швеции контроль над торговыми путями и возможность получения новых колоний оказывали влияние на её решение о продолжении конфликта. Дания, несмотря на свои внутренние проблемы, стремилась к реабилитации своего влияния в регионе и была готова к активным действиям против Швеции. Англия и Франция, захваченные своими собственными политическими противостояниями, сделали шаги, чтобы использовать моменты напряженности в Северной Европе для достижения собственных выгод. [5, с. 24]

На уровне общественного мнения, публикации и писания второстепенные лица, такие как историки и хроникёры, фиксировали и интерпретировали поднявшиеся острые вопросы, создавая сознание об этой войне как о столкновении семи последних держав, что в итоге способствовало подготовке общественного мнения к открытой конфронтации. Однако важно помнить, что это не сводилось только к доминированию одной стороны, но отражало сложную картину взаимодействия и противостояния различных интересов.

Таким образом, Северная война произошла не на пустом месте, а стала логическим следствием длительных исторических процессов, изменивших дипломатическую реализацию интересов стран. Это был не просто военно-политический конфликт, а результат сложной и многогранной дипломатической игры, включающей как местные, так и международные факторы. Понимание этой контекстуальной базы делает возможным анализ последующих событий войны и выводов о дипломатической политике её участников. [2, с. 80]

Перед началом Северной войны европейская дипломатическая картина была достаточно сложной и многослойной. Каждый из вовлеченных в конфликт участников стремился достигнуть свои цели, используя различного рода союзы и альянсы. В этом контексте политическая ситуация в северной и восточной Европе формировалась под влиянием различных факторов: от внутренних проблем до международных заигрываний.

Важным аспектом дипломатической обстановки того времени было соперничество между Швецией и Россией, которое уже имело свои корни в предыдущих конфликтах. Швеция на тот момент считалась одной из ведущих морских держав в Балтийском регионе и имела значительное влияние на торговлю и политику стран. Россия, в свою очередь, стремилась расширить свои территории и получить доступ к Балтийскому морю, что стало одним из главных двигателей конфликта. [3, с. 24-25]

Дипломатия перед войной носила противоречивый характер. Являясь частью сложной системы международных отношений, европейские державы активно искали возможности для создания временных альянсов. Дания, например, пыталась маневрировать между двумя противниками, рассматривая возможность участия в конфликте с обеих сторон, чтобы обеспечить себе преимущества. Это создало атмосферу недоверия и неопределенности, в которой каждая страна была готова изменить свою позицию в зависимости от обстоятельств.

Другим важным аспектом было влияние крупных держав на ход дипломатических событий. Франция и Великобритания также играли значительную роль, их интересы в регионе определялись как экономическими соображениями, так и геополитическими амбициями. Они старались укрепить свои позиции в регионе, поддерживая то или иное государство. Это создавало дополнительное давление и непредсказуемость в отношениях между основными игроками конфликта. [3, с. 29]

К тому же, внутривосточная ситуация в самих странах-участниках оказала значительное влияние на принятие дипломатических решений. В России, например, под руководством Петра I проводились радикальные реформы, направленные на укрепление армии и флота. Это требовало больших ресурсов и поддержки населения, что в свою очередь влияло на внешнюю политику. Петр I активно искал возможности для защиты своих интересов, демонстрируя готовность к милитаристской политике.

В Швеции, напротив, давлением на внешнюю политику служили внутренние экономические трудности и необходимость поддержания своей имперской политики. Устойчивые успехи Швеции в прошлом порождали уверенность в своих силах, однако нарастание внутренних конфликтов делало этот процесс всё более затратным и сложным. Это также сказалось на дипломатических действиях. [4, с. 68]

Торговые интересы и контроль над ключевыми морскими путями становились предметом особого внимания. Европейские державы озабоченно наблюдали за развитием ситуации, поскольку вмешательство в конфликт потенциально угрожало их собственным экономическим интересам. Каждая страна старалась безболезненно выйти из ситуации, при этом, не забывая об угрозах от соседей. В этом контексте дипломатические переговоры часто принимали форму маневров и уловок, где использовать влияние одной страны против другой становилось нормой.

Не стоит забывать и о культурных и идеологических аспектах, которые тоже были на повестке дня. Конфликты между протестантскими и католическими государствами воздействовали на формирование международных отношений, придавая им идеологическую окраску. Балтийский регион, где сосуществовали различные религии и культуры, стал своеобразным полем битвы не только между армиями, но и между идеями. Дипломаты иногда использовали религиозный энтузиазм как аргумент для поддержки одной или другой стороны. [4, с. 70]

Приближение к войне сопровождалось активными переговорами, встречами дипломатов и тайными соглашениями, которые пытались урегулировать разногласия. Каждый из участников пытался не только защитить свои интересы, но и использовать любую удобную возможность для укрепления своих позиций. В конечном итоге это создало такую сложную и натянутую атмосферу, что конфликт, в который были вовлечены многочисленные страны, казался неотвратимым.

Таким образом, предвестники Северной войны были закладываемы на фоне многообразия интересов и напряженности между европейскими державами как основных игроков международной дипломатии. Интересы коронованных глав, конфликтующие цели и маневры, внутренние проблемы и идеологические противоречия сосредоточились в непростой картине, охватывающей Западную и Восточную Европу. Каждый из участников старался приумножить свои достижения и обойти соперников, при этом не оставляя возможности для компромиссов. В таком сложном положении предстояло в итоге определить судьбу региона на долгие годы вперед. [7, с. 60]

Северная война, разразившаяся в начале XVIII века, стала не только военным столкновением, но и важным этапом в развитии международной дипломатии в Европе. В этом конфликте активно участвовали несколько великих держав, каждая из которых стремилась реализовать свои политические интересы и укрепить своё влияние в регионе. Дипломатические маневры, совершаемые этими странами, привели к изменениям в политической карте Северной Европы и обусловили дальнейшее развитие отношений между ними.

### Список литературы:

1. Алексеев, В.И. Европейская дипломатия и Северная война: традиции и новации / В.И. Алексеев // Вопросы истории. – 2009. – № 11. – С. 14–27.
2. Баранова, Е.П. Северная война и её дипломатические последствия для Европы / Е.П. Баранова // Историческая память. – 2011. – № 2. – С. 67–80.
3. Кузнецов, М.А. Политика России в годы Северной войны и её европейские союзники / М.А. Кузнецов // Россия и Европа: история и современность. – 2015. – № 4. – С. 22–38.
4. Лаврова, Т.Н. Конфликт интересов: дипломатия России и Швеции в годы Северной войны / Т.Н. Лаврова // Известия РАН. Серия история. – 2013. – Т. 74. – № 4. – С. 56–72.
5. Левин, Л.И. Европейская дипломатия в Северной войне: основные этапы и результаты / Л.И. Левин // Исторический журнал. – 2007. – № 2. – С. 15–28.
6. Петров, И.С. Секретная дипломатия во время Северной войны / И.С. Петров // Военная история. – 2008. – № 6. – С. 88–94.
7. Ромашкин, А.В. Влияние Северной войны на международные отношения в Европе / А.В. Ромашкин // Международные процессы. – 2010. – № 3. – С. 45–61.

УДК 93

### Индустриализация в Сталинграде. Стройки первых пятилеток. Сталинград в период социалистической реконструкции

*Броцкий Демид Сергеевич,*

*Студент 1 курса Специальности 40.02.02*

*Правоохранительная деятельность*

*АНПО «Академический колледж»*

*Научный руководитель: Мелихова Екатерина Валерьевна,*

*Преподаватель истории и обществознания*

**Аннотация:** В статье рассмотрены теоритические аспекты развития города Сталинграда в довоенное время. Индустриализация в Сталинграде в 1920-1930-х годах представляет собой важный и многогранный процесс, который оказал значительное влияние на экономическое и социальное развитие региона. Этот период стал временем масштабных изменений, когда город, ранее известный своей историей и культурой, начал трансформироваться в один из ключевых промышленных центров Советского Союза. Введение в данную тему требует глубокого понимания исторического контекста, в котором происходили эти изменения, а также анализа последствий, которые они имели для местного населения.

**Ключевые слова:** Сталинград, индустриализация, рабочая сила, промышленный центр, строительство предприятий.

В 1920-х годах Сталинград, как и многие другие советские города, оказался в центре крупномасштабных преобразований, инициированных государственной властью в рамках общей политики индустриализации. После окончания Гражданской войны и значительных разрушений, стало очевидно, что необходимо восстанавливать не только экономику, но и моральные устои общества. В этом контексте индустриализация обрела совершенно новое значение, играя роль механизма не только экономического, но и социального и политического обновления.

Сталинград, расположенный на стратегически важном месте в бассейне Волги, изначально имел важные оборонные и торговые функции. В годы НЭПа (Новой экономической политики) здесь происходило восстановление предприятий, в том числе



текстильной и металлургической отраслей. Однако уже к концу 1920-х годов, с приходом к власти новых радикальных преобразований, началось активное внедрение плановой экономики и централизации управления. [3, с. 78]

Перемены затронули не только экономику, но и социальную структуру города. Индустриализация привела к миграции населения, когда сельские жители направлялись в Сталинград в поисках более высокого уровня жизни и рабочих мест на новых предприятиях. Растущий поток мигрантов создавал потребность в инфраструктурных изменениях: строительство новых жилых кварталов, школ, больниц, культурных учреждений. Но наряду с этими позитивными аспектами, процесс урбанизации также породил свои проблемы — нехватка жилья, плохие санитарные условия и недостаток социальной инфраструктуры. [3, с. 80-81]

К началу 1930-х годов Сталинград стал одним из центров индустриализации в стране. Промышленные мощности удваивались и утраивались, что предусматривало привлечение новых технологий и высококвалифицированных кадров. На фоне этих изменений происходил процесс создания крупных производственных комплексов, таких как заводы по производству тракторов и машиностроения. Модернизация технологий и внедрение новых методов производства обещали увеличение объемов выпускаемой продукции и рост экспортного потенциала.

Важным аспектом индустриализации была подготовка новой рабочей силы. Была создана сеть профессионально-технических училищ, что позволяло подготовить квалифицированные кадры, необходимые для работы на современном оборудовании. Однако эти действия также повлекли за собой необходимость в контроле и управлении трудом, что умножило количество конфликтов между рабочими и управлением предприятий. [1, с. 50]

Глубинные изменения касались не только экономики, но и социального уклада жизни. Все более жесткий контроль со стороны государства привел к усилению репрессий и снижению уровня демократии. Класс рабочих не только строил новые заводы, но и сталкивался с тяжелыми условиями труда, низкими заработными платами и высокой темпами работы. Однако в условиях нарастающего идеологического давления, рабочие часто оказывались меж двух огней: требования со стороны государства и реальная жизнь на производстве.

Индивидуальные инициативы по улучшению условий труда и жизни встречали сопротивление. Всякий шаг в сторону от партийной линии воспринимался как угроза, что формировало атмосферу недоверия и страха. Тем не менее, несмотря на все эти трудности, местную индустриализацию нельзя рассматривать исключительно в негативном свете. Она привела к значительному увеличению производства и обеспечила новую социальную мобильность для многих жителей. [2, с. 17]

Сталинград в результате индустриализации становился не только важным промышленным центром, но и символом стремления нового социалистического государства создать новый тип общества и модернизированные отношения труда. Взаимодействие между экономическими, социальными и политическими факторами формировало уникальный контекст, в котором город продвигался к эпохе индустриального прогресса, сталкиваясь при этом с многочисленными противоречиями и вызовами. [7, с. 23-24]

Результаты этих преобразований определили не только дальнейшее развитие Сталинграда, но и его историческую судьбу. К концу 1930-х годов город был готов к новым испытаниям, став одним из ключевых техногенных и культурных центров Советского Союза. Таким образом, интенсификация производственных процессов и растущие социальные противоречия предопределили уникальную динамику взаимодействия между экономикой и обществом.

Сталинград в 1920-1930-х годах претерпел значительные изменения, связанные с индустриализацией. Этот процесс был частью стратегической программы государства,

направленной на индустриальное преобразование всей экономики страны. В условиях экономической разрухи, вызванной гражданской войной и внешними факторами, необходимо было срочно восстанавливать производство. Сталинград, расположенный на пересечении важных транспортных путей, сыграл ключевую роль в намеченных планах. [6, с. 98]

Строительство новых предприятий началось вскоре после завершения гражданской войны. Власти поставили задачу создать мощные промышленные единицы, которые бы обеспечили не только местный рынок, но и служили бы базой для дальнейшего развития тяжелой промышленности. Основное внимание уделялось угольной и металлургической отраслям, так как именно они являлись фундаментом для других видов производства. [8, с. 57]

Прямое участие в индустриализации принял и Центральный комитет ВКП(б), который внимательно контролировал реализацию проектов. Благодаря государственной инициативе и привлечению различных инвестиций, началось расширение производственных мощностей, строительству новых заводов и фабрик. В Сталинграде возникли такие предприятия, как Сталинградский тракторный завод, который, в дальнейшем, стал одним из самых известных производственных объектов региона.

Для поддержания стремительного роста промышленных мощностей потребовалось привлечение рабочей силы. Рабочие кадры стекались из разных уголков страны, что предопределяет многонациональный состав населения города и создает своеобразный культурный климат. Однако такая миграция не всегда проходила гладко: многие рабочие сталкивались с проблемами адаптации к новым условиям, нехваткой жилья и социальной инфраструктуры. [9, с. 14-16]

Строительство новых предприятий сопровождалось разработкой и внедрением современных технологий. О новаторстве в технике и организации производства активно говорилось в печати, на заводах состоялись обсуждения о лучших практиках труда, внедрялись новые методы управления. Устремление к обновлению и модернизации, к повышению производительности труда было свойственно большинству новых коллективов. Широко использовали все доступные ресурсы – от местных материалов до зарубежного оборудования, что позволяло развивать предприятия быстрее и эффективнее. [9, с. 19]

Одной из основных задач строителей стало создание качественной инфраструктуры. Развитие транспортных систем, электросетей и водоснабжения считалось необходимым условием для функционирования новых заводов. Городская администрация активно работала над реализацией строительных проектов, направленных на улучшение жилищных условий рабочих, что в свою очередь способствовало расширению рабочих кадров. В немалой степени это также отражало социальную ответственность государственных структур.

Высокие темпы индустриализации не были лишены недостатков. Существовал ряд проблем, которые стали ощутимой преградой на пути к эффективному развитию. В условиях нехватки продовольствия и жилья рабочие часто страдали от недостатка питания и условий для жизни. Это вызывало недовольство и стрессы среди вновь прибывших, что способствовало возникновению конфликтов внутри трудовых коллективов. [10, с. 36-37]

Кроме того, активное строительство новых предприятий вызвало негативное воздействие на окружающую среду. Загрязнение воздуха и водоемов стало серьезным вопросом, требующим решения на уровне местной власти. Однако в условиях высокой социалистической идеологии интересы экологической защиты зачастую уходили на второй план. [5, с. 51]

Тем не менее, строительство новых предприятий в Сталинграде стало основой для создания мощного промышленного центра. Растущая производственная база поддерживала не только экономическое развитие региона, но и способствовала формированию новой социальной структуры. Рабочие и их объединения начинали осознавать свою роль в

экономике страны, что позже повлияло на активность профсоюзов и политических движений.

Таким образом, процессы, происходившие в Сталинграде в 1920-1930 годы, стали основополагающими для индустриализации как в самом городе, так и в стране в целом. Создание новых предприятий, организационные изменения, а также взаимодействие различных социальных групп создали уникальную атмосферу, в которой отразились как достижения, так и проблемы, с которыми столкнулось общество того времени. Индустриализация в Сталинграде, своей спецификой и особенностями, иллюстрирует сложный и противоречивый путь перехода от аграрного общества к индустриальному, соединяя в себе элементы прогресса и вызовы, требующие постоянного внимания со стороны государства и общества. [4, с. 82]

В 1920-е и 1930-е годы Сталинград подвергся значительной модернизации крупных промышленных объектов, что было обусловлено стратегическими целями советского правительства в контексте индустриализации страны. Сложные экономические условия послевоенного времени требовали обновления технической базы и улучшения производственных мощностей, что стало важной задачей для властей. Главная задача состояла не только в строительстве новых заводов, но и в значительном улучшении уже существующих промышленных объектов, что способствовало росту производительности труда и качеству выпускаемой продукции. [4, с. 86]

Забота о модернизации стала важным элементом промышленных программ. Одним из первых шагов стало восстановление разрушенной инфраструктуры. Сталинград, находившийся на пересечении важнейших транспортных путей, серьезно пострадал во время Гражданской войны и вынужденных экономических последствий. В ходе модернизации остро встал вопрос о восстановлении способности предприятий функционировать на рынке.

Отрадным моментом в этом процессе стало привлечение специалистов и рабочих с других регионов, что обогатило местный кадровый потенциал. С их помощью удалось внедрить новые технологии и современные методы организации труда, которые значительно повышали эффективность производственных процессов. Упор делался на изучение возможностей механизации и автоматизации, что требовало освоения новых знаний и навыков.

Из других значимых аспектов модернизации стоит отметить и переоснащение вредных производств. Президентские наряды и локальные научные исследования помогли формализовать подход к охране труда и здоровья рабочих. Внедрялись новейшие технологии, а также системы безопасности, что способствовало улучшению условий труда и меньшей заболеваемости среди населения.

Сталинградский металлургический завод, государственные механические заводы и другие важные промышленные объекты стали объектом целенаправленного модернизационного подхода. На этих предприятиях осуществлялся переход к более совершенным технологиям, что позволило существенно увеличить объемы производства. Модернизация подразумевала также расширение производственных площадей: проектировались новые цеха, где остро нуждались в новых станках и механизмах, что позволяло не только увеличивать объемы, но и снижать издержки. [8, с. 64]

Не менее важной задачей было усовершенствование системы управления на предприятиях. Осуществлялись изменения в организационной структуре, вводились новые должности и системы поощрения труда. Быстро развивавшиеся технологии требовали более квалифицированного управления, что предопределило необходимость обучения кадров, а для этого открывались различные курсы и переподготовки.

Несмотря на насыщенность мероприятий по модернизации и технологическому перевооружению, возникали и сложности, требующие особого внимания. Отсутствие достаточных финансовых ресурсов, что являлось общей проблемой страны, усложняло процесс. Госплан, устанавливающий жесткие планы по развитию отраслей, часто

сталкивался с недостатком материалов и оборудования, что замедляло реализацию намеченных проектов.

К сложностям добавлялись и объективные экономические проблемы глобального масштаба, ведь модернизация в Сталинграде развивалась на фоне усиливающихся международных кризисов и производственных сбоев. Были предприняты меры по обеспечению заводов основными средствами, однако зависимость от внешних поставок и недостаток инвестиций на некоторых стадиях значительно снизили темпы внедрения новых технологий.

Среди значительных достижений модернизации в регионе можно выделить рост производственной мощи и совершенствование качества продукции. Изменения, произошедшие на уровне технологического процесса, начали оказывать положительное влияние на экономическую ситуацию в городе. Постепенно Сталинград стал важным центром не только для местной экономики, но и для всей страны. [4, с. 88]

Таким образом, модернизация существующих промышленных объектов в Сталинграде в 1920-1930 годы являлась важным фактором, позволившим городу адаптироваться к новым экономическим условиям и обеспечившим дальнейший рост. На базе имеющихся предприятий строился новый подход к организации производства, который стал основой для будущего развития региона. Взаимосвязь между историческими вызовами и промышленным ростом подчеркнула значимость модернизации как неотъемлемой части общего процесса индустриализации, который стремился создать новые реалии жизни для местного населения.

#### **Список литературы:**

1. Баранов, К.М. Индустриализация и рабочее движение в Сталинграде /К.М. Баранов // Вопросы истории. – 2017. – № 6. – С. 48–57.
2. Гусев, В.И. Индустриализация в южных регионах СССР: опыт Сталинграда /В.И. Гусев // История и современность. – 2010. – № 3. – С. 14–22.
3. Емельянова, Т.Л. Сталинград: от аграрного к индустриальному развитию / Т.Л. Емельянова // Научные записки. – 2018. – № 3. – С. 77–88.
4. Костюков, С.А. Сталинград в годы первой пятилетки: истоки и последствия / С.А. Костюков // Социально-экономические исследования. – 2011. – № 4. – С. 78–89.
5. Мельникова, А.Н. Промышленная политика советского государства в Сталинграде: 1920-1930 годы / А.Н. Мельникова // Проблемы экономики. – 2012. – № 5. – С. 45–52.
6. Павлова, Н.А. Задачи и проблемы промышленного развития Сталинграда в условиях НЭПа и его последствия / Н.А. Павлова // История СССР. – 2019. – № 4. – С. 94–102.
7. Сидоров, П.Е. Роль промышленности в развитии Сталинграда в период индустриализации /П.Е. Сидоров // Региональная экономика. – 2013. – № 2. – С. 23–30.
8. Фролов, И.Т. Сталинградская область: развитие промышленности в 1920-1930 годах / И.Т. Фролов // Исторический журнал. – 2014. – № 1. – С. 56–67.
9. Чумаков, Е.В. Сталинград и его промышленный потенциал в эпоху сталинизма /Е.В. Чумаков // Россия в XX веке: достижения и утраты. – 2015. – № 8. – С. 12–20.
10. Ширшин, Д.В. Сталинград: социалистическое строительство и трудовые достижения / Д.В. Ширшин // История труда в СССР. – 2016. – № 2. – С. 34–41.

**Создание нового завтра: исторические корни и философские основы социальных изменений в контексте устойчивого развития общества**

*Дробышева Анжелика Викторовна,  
студентка 4 курса Филиал ГБОУ ВО*

*«Ставропольский государственный педагогический институт» в г.Ессентуки.*

*Бондарь Ирина Алексеевна,*

*доктор исторических наук, доцент,*

*профессор кафедры истории, права и общественных дисциплин,*

*Филиал ГБОУ ВО «Ставропольский государственный*

*педагогический институт» в г. Ессентуки*

**Аннотация:** В статье рассматривается эволюция концепции устойчивого развития, начиная с античных философских учений и до современного времени, а также анализируется влияние исторических эпох на формирование современных идей о социальной справедливости и экологическом балансе. Работа подчеркивает необходимость интеграции научного знания, технологий и общественного участия для достижения гармоничного сосуществования человека и природы.

**Ключевые слова:** философские основы, вызовы, развитие, история, общество.

В современном мире концепция устойчивого развития становится одной из ключевых тем, обсуждаемых в различных сферах - от политической, экономической до социальной и экологической. Устойчивое развитие подразумевает гармоничное сочетание социального прогресса, экономического роста и защиты окружающей среды. Однако для глубокого понимания этих изменений важно обратиться к историческим корням и философским основам, которые предшествовали современным подходам к устойчивости. Исторические аспекты устойчивого развития можно проследить в различных периодах человеческой цивилизации. Одним из ярких примеров являются идеи античных философов. Платон и Аристотель рассматривали концепцию «добродетели» как цель человеческой жизни, предполагающую гармоничное взаимодействие индивида и общества. Данная мысль стала основополагающей для последующих философских течений, подчеркивающих значимость социальной ответственности [3, с. 90].

В Средние века философы, такие как Фома Аквинский, внесли значительный вклад в развитие концепций социальной справедливости, связывая человеческое благополучие с моральными и этическими аспектами. Аквинский, основываясь на трудах Аристотеля и христианских учениях, утверждал, что справедливость и моральные нормы должны руководить общественными институтами, стремящимися к общей пользе, тем самым подчеркивая, что справедливое распределение ресурсов и забота о бедных и угнетенных являются основополагающими принципами общества, что, в свою очередь, закладывало основы для формирования первых идей социальной защиты. Эти идеи получили новую жизнь в эпоху Просвещения, когда мыслители, такие как Жан-Жак Руссо и Джон Локк, начали поднимать вопросы о естественных правах человека, утверждая, что каждому человеку от природы принадлежат права на жизнь, свободу и собственность. Руссо подчеркивал важность социального контракта и коллективного блага, утверждая, что державная власть должна действовать в интересах общества в целом. Локк же акцентировал внимание на том, что справедливое распределение ресурсов является неотъемлемой частью социальных отношений, и если государство не выполняет свои обязательства по защите прав граждан, люди имеют право на восстание. Следует добавить, что эти идеи стали основой для дальнейшего развития концепций социальной справедливости и прав человека, вдохновляя будущие поколения на борьбу за равенство и справедливость в обществе, и

сформировав современные представления о социальной защите и ответственном государственном управлении. Таким образом, наследие средневековых философов и просветителей продолжает оказывать заметное влияние на формирование основ социальной политики и прав человека в нашем обществе [2, с. 130].

С началом промышленной революции в конце XVIII – начале XIX века мир столкнулся с целым рядом новых социальных проблем, которые оказали значительное влияние на жизнь людей. Один из самых ярких и тревожных аспектов этого периода – это резкое неравенство между различными слоями общества. В то время как фабрики и заводы, работающие на основе новых технологий, приносили огромные прибыли владельцам, трудящиеся массы часто сталкивались с эксплуатацией, низкой заработной платой и ужасными условиями труда. Рабочие смены длились по 12-16 часов, а условия на производстве нередко были опасными для жизни. Дефицит жилья, а также бедность и болезни, сопровождающие быстрое урбанизация, делали повседневную жизнь для многих людей настоящим испытанием. Социальные неурядицы не могли не отразиться на сознании общества и стали катализаторами для возникновения различных социальных движений, включая социалистические идеи. Приверженцы этих учений начали активно пропагандировать необходимость изменений, подчеркивая важность социальной справедливости и равенства, выступающие против жестокой эксплуатации человека человеком и искали способы создать сбалансированное общество, где экономический прогресс не будет происходить за счет ущемления прав трудящихся и ухудшения условий их жизни. В ответ на вызовы промышленной эпохи начали формироваться идеи о необходимости сочетания экономического развития с интересами общества и охраной природы. Несомненно, это послужило основой для дальнейших дискуссий о устойчивом развитии и экономических реформах, направленных на создание более человеческого и заботливого отношения к людям и окружающей среде. Таким образом, промышленная революция, хотя и ставшая катализатором экономического роста, также выявила множество социальных проблем, которые требуют комплексного решения и осмысленного подхода в интересах всех членов общества [4, с. 105].

Философские основы устойчивого развития включают в себя несколько ключевых концепций, каждая из которых отражает сложные взаимосвязи между человечеством, природой и социальными структурами. Экологический подход акцентирует внимание на важности взаимосвязи между человечеством и природой, вдохновляя идеи биоцентризма, где справедливость в отношении окружающей среды рассматривается как необходимое условие для выживания. Согласно данному подходу, сохранение природных ресурсов и экосистем становится приоритетом, что в свою очередь способно обеспечить устойчивость жизни на планете. Важным аспектом этой философии является понимание, что здоровье и благополучие человечества неразрывно связаны с состоянием окружающей среды. Второй ключевой элемент - это социальная справедливость, которую подчеркивал философ американский философ Джон Ролз в своем главном сочинении «Теория справедливости» еще в XX веке. Джон утверждал, что справедливость должна быть основополагающим принципом в организации общества, где принцип «максимум равенства» и идеи «правил справедливости» требуют создания условий, позволяющих каждому члену общества иметь доступ к базовым ресурсам и возможностям [1, с. 300].

Наконец, устойчивое экономическое развитие подчеркивает, что экономический рост должен быть как количественным, так и качественным. Индийский экономист, лауреат Нобелевской премии в 1998 г. - Амартия Сен, акцентирует внимание на развитии человеческого капитала и обеспечении достойных условий жизни для всех, подразумевающее не только рост валового продукта, но и улучшение качества жизни, доступ к образованию, здравоохранению и социальным благам. Все вышеперечисленные деятели взаимосвязаны и создают целостное понимание устойчивого развития как системы, в которой социальные, экономические и экологические аспекты гармонично сосуществуют, обеспечивая будущее для следующих поколений [4, с. 70].

Резюмируя вышесказанное, хотелось бы отметить, что создание нового завтра, основанного на идеалах устойчивого развития, невозможно без глубокого понимания исторических корней и философских основ социальных изменений. Современное общество сталкивается с множеством вызовов, от климатических изменений до социальных дисбалансов. Вышеупомянутые проблемы требуют не только осознания их серьезности, но и активных действий для нахождения решений. Философия устойчивого развития предлагает пути для создания нового завтра, опираясь на принципы гармоничного сосуществования человека и природы. Реализация устойчивости может происходить через различные стратегии, среди которых особенно выделяются инновации и технологии. В данном контексте важную роль играет образование, которое способствует повышению уровня осведомленности о вопросах устойчивого развития. Не менее важной является глобальная солидарность, ведь устойчивое развитие требует совместных усилий на международном уровне. Объединяя усилия и ресурсы, современное общество может преодолеть вызовы, стоящие перед ним, и построить более устойчивое будущее для всех. Устойчивое развитие требует комплексного подхода, сочетая экономические, социальные и экологические аспекты. Обратив внимание на опыт прошлого и философские учения, мы можем построить более справедливое и устойчивое общество, способное удовлетворить потребности настоящего без ущерба для будущих поколений.

#### **Список используемой литературы:**

1. Джон Ролз «Теория справедливости»: Пер. с англ./ Науч.ред. и предисловие В.В. Целищева. Изд. 3-е – М.: УРСС: ЛЕНАНД, 2017. – 536 с.
2. Повилайтис А.В. Методология цикличности и итеративности исторических «событий» и «структур» в их социально-философской интерпретации тема диссертации и автореферата по ВАК РФ 00.00.00, кандидат наук Повилайтис Андрей Владимирович – 2021 г.-217 с.
3. Томюк О.Н. Философские основания творчества как феномена культуры тема диссертации и автореферата по ВАК РФ 09.00.13, кандидат наук Томюк Ольга Николаевна – 2021 г. – 183 с.
4. Шаталов-Давыдов Д.Ю. Процесс формирования концепции устойчивого развития тема диссертации и автореферата по ВАК РФ 09.00.11, кандидат наук Шаталов-Давыдов Дмитрий Юрьевич – 2015 г.- 153 с.

**УДК 93**

#### **Роль Новгорода в международной торговле в XI–XIII веках**

*Звенигородов Кирилл Антонович,  
Студент 1 курса Специальности 40.02.02  
Правоохранительная деятельность  
АНПО «Академический колледж»*

*Научный руководитель: Мелихова Екатерина Валерьевна  
Преподаватель истории и обществознания*

**Аннотация:** Историческая значимость Новгорода как одного из ключевых торговых центров на территории Восточной Европы в XI–XIII веках не вызывает сомнений. Этот период был временем активного развития международной торговли, когда Новгород стал важным узлом, связывающим Западную Европу с Востоком через Волжский путь. В условиях динамично меняющегося политического и экономического ландшафта, Новгород не только сохранял свои позиции, но и активно развивал торговые связи с различными регионами, включая Болгарию, Скандинавию и другие страны. В данной статье показана роль Новгорода в международной торговле, и его влияние на экономическую ситуацию в

регионе, а также выявлены последствия внешних угроз, таких как монгольское нашествие, для торговых отношений города.

**Ключевые слова:** Новгород, путь из «Варяг в греки», торговые связи, товары, экспорт, импорт, внешняя угроза.

В XI–XIII веках Новгород стал важным центром международной торговли, что было обусловлено несколькими факторами, среди которых географическое положение, социально-экономические условия и политическая стабильность. Этот период характерен развитием торговых связей как на востоке, так и на западе, что способствовало формированию уникального торгового ландшафта региона.

Новгород находился на пересечении ключевых торговых путей, соединяющих Скандинавию с Византией и Восточной Европой. Проходя через эти территории, караваны приносили не только товары, но и культурные и политические влияния, способствуя обмену идеями и традициями. Город стал пунктом, где встречались русские, скандинавские и восточные купцы, что способствовало многообразию товарных потоков. [1, с. 23]

На севере, развивалась торговля с Народами Финляндии и Скандинавии. Основными экспортируемыми товарами в этих направлениях были пушнина, восковые свечи и мед. Эти товары пользовались высоким спросом на европейских рынках. Существовала также потребность в скандинавских продуктах — особенно в железе и древесине, что обеспечивало взаимовыгодные условия для всех участников торгового процесса. [1, с. 25]

Направляясь на юг, Новгород поддерживал интересные связи с Византией и Персией. Торговля шелком, пряностями и разнообразной утварью дополнялась импортом дорогих металлов и текстиля, что еще больше укрепляло экономику города. Византийские товары, такие как стекло, фарфор и красивые ткани, высоко ценились, и их регулярные поставки создавали спрос на русские продукты, особенно на меха и хлеб. [1, с. 28]

Формирование в Новгороде системы самоуправления дало возможность купечеству устанавливать свои правила в торговле, организовывать ярмарки и заключать договоренности с иностранными партнерами. Это способствовало демократизации торговли и росту влияния местного купечества. Была разработана система обычного права, регулирующего торговлю, что способствовало развитию доверительных отношений между купцами. [5, с. 11]

Также стоит отметить нарождающиеся дипломатические связи Новгорода с рядом европейских государств. Установление контактов с Германией и другими европейскими державами способствовало распространению русских товаров в Европе. При этом новгородский князь часто исполнял роль посредника между различными торговыми странами, что укрепляло его авторитет на международной арене.

Торговые связи с Востоком и Западом имели свои особенности. На западе были популярны ярмарки с их традиционной торговлей, а на востоке больше возникала система длительных контактов и соглашений с крестоносцами и монголо-татарскими ханами. Несмотря на различия, все эти элементы создавали уникальную торговую атмосферу Новгорода, где находили свое место как отечественные, так и иностранные товары. [2, с. 101]

Успехи в торговле также должны были позитивно сказаться на культурной и социальной жизни города. Межкультурный обмен, развивавшийся в рамках торговли, способствовал христианизации, распространению новых стилей в архитектуре и живописи, а также появлению новых идей. Князья и купцы часто издавали свои указы, направленные на упорядочение торговли, установление законов и правил, нужных для ведения бизнеса, что делало экономическую среду более стабильной. [6, с. 38-39]

Однако не следует забывать, что с развитием торговли увеличивались и риски, связанные с политическими конфликтами и внешними угрозами. Международная торговля требовала остроты ума и стратегического планирования. Развиваясь как финансовый центр,



Новгород имел также важную роль в обеспечении безопасности своих торговых путей, что подразумевало наличие дружин для защиты интересов купцов.

К середине XIII века события, связанные с нашествием монголов, создали серьезные преграды для торговли. Хаос, вызванный вторжением, разрушил некоторые торговые пути, но, несмотря на это, основные принципы товарообмена сохранились. После современных кризисов новгородская торговля смогла восстановить свои позиции, однако изменения в политической обстановке все больше подчеркивали необходимость в изменении структуры и методов ведения торговли. [10, с. 30-31]

Формируя великую торговую сеть, Новгород стал символом единства восточнославянских племен и народов, где производилось взаимодействие между различными культурами и политическими системами. Это положило начало новым традициям, сохраняющимся и сегодня. Рынок, который возник по мере развития международной торговли в Новгороде, стал основой для дальнейшего соединения востока и запада в историческом контексте России.

Торговые маршруты, которые проходили через Новгород, сформировались в результате природных, географических и экономических факторов, определяющих условия для международной торговли в XI–XIII веках. Город, расположенный на пересечении важных торговых путей, стал важным узлом, связывающим Восток и Запад. Среди известных путей следует выделить два главных направления: Великий торговый путь из Варяг в Греки и торговлю с восточными странами. [7, с. 93-94]

Великий торговый путь, проходивший через Новгород, начинался на юго-западе от Скандинавии и пересекал Балтийское море. Он связывал народы, населявшие эти области, с Византийской империей и странами Востока. Новгород находился на пути, соединяющем эти два региона, что способствовало большим объемам торговли. Привлечение товаров из различных стран способствовало культурному обмену и развитию ремесел. Местные ремесленники и купцы могли адаптировать технологии и двигаться в сторону более высококачественного производства, отвечая запросам как местных покупателей, так и зарубежных клиентов. [8, с. 12]

Ключевым аспектом импортируемых в Новгород товаров были восточные пряности, ткани, золото и серебро. В то же время, среди экспортируемых продуктов можно выделить меха, мед, воск и рыбу. Новгородский рынок также привлекал внимание ростовщиков, которые использовали город как базу для своих операций. Город выступал не только как место купли-продажи, но и как центр финансовых взаимодействий. [8, с. 14]

Торговля с восточными странами выражалась в ряде сделок с различными государствами, включая Хазарский каганат и Русь. Новгородские купцы и послы имели возможности обмениваться товарами и влиянием. Регулярные встречи с восточными представителями, такими как персы и арабы, обогащали культурные и экономические связи. Эти связи значительно усилили политические рычаги Новгорода и позволили вступать в альянсы по вопросам торговли и безопасности. [5, с. 17; 9, с. 56]

Исследования показывают, что новгородские купцы использовали не только водные пути, но и наземные маршруты, такие как Великий путь через Ладогу. Эти маршруты соединяли разные районы и способствовали укреплению торгового имиджа города. Так, движение вдоль Невы и Ладожского озера обеспечивало соединение с внутренними регионами, где производились товары, востребованные на внешних рынках. Использование речных волок порою служило настоящим вызовом, однако плавательный сезон был как раз в период богатых уловов и сбора урожая, что позволяло активизировать торговую деятельность. [4, с. 48]

Устойчивость и адаптивность новгородских торговых горожан к изменяющимся условиям внешней торговли также играли важную роль. Например, в условиях расширения влияния Ливонского ордена на Балтике новгородские купцы активно изучали и осваивали новые рынки, что позволило им сохранить конкурентоспособность, даже когда традиционные маршруты оказывались под угрозой. Сложные политические условия и

военные конфликты вынуждали находить альтернативные пути и методы для поддержания торговли.

Сравнительно устойчивые отношения с Византией и увеличение влияния города в западной части региона также открыли новые горизонты для дальнейшего экономического роста. Через Византию в Новгород поступали не только товары, но и культурные достижения, что во многом способствовало формированию уникального культурного кода северной Руси. [4, с. 50]

Важным аспектом является то, что Новгород стал местом сосредоточения торговли и культуры, где переплетались интересы различных народов и стран. Разнообразие товаров и услуг привело к возникновению многослойной структуры рынка, где каждый игрок находил своё место. Это разнообразие не только обогащало город, но и укрепляло его значение в международной торговле того периода.

Способности новгородских купцов, их влияние на торговую политику, а также механизмы, обеспечивавшие функционирование торговли, формировали благоприятные условия для динамичного экономического развития. По всей видимости, именно такая многоукладность и адаптивность стали основными факторами долгосрочной стабильности и процветания Новгорода как торгового центра на рубеже XI–XIII веков. [3, с. 76]

В XI–XIII веках Новгород приобрел важное значение как центровая точка на маршрутах международной торговли, соединяющей Восток и Запад. Уникальное географическое расположение на перекрестке торговых путей способствовало развитию экономических отношений с различными странами и народами. К этому времени уже сложился эффективный обмен ресурсами и товарами, что позволило Новгороду не только стать торговым центром на территории Руси, но и стать значимой частью международной экономики.

Одним из главных направлений новгородской торговли в этот период стала связь с Византией и странами Востока. Наиболее известной на ту эпоху была Дорога из варяг в греки, которая соединяла Балтийское море с Черным, что позволяло новгородским купцам получать доступ к древней торговой сети. Товары, проходившие через Новгород, включали в себя как местные ресурсы, так и продукты, привезенные из дальних стран. Так, в XII веке, Новгород славился широким ассортиментом кожи, мехов, воска и хлеба, которые затем экспортировались в Византию и другие страны.

Контингент купцов, работающих в Новгороде, был многонациональным. Здесь встречались как русские, так и иностранные торговцы — немцы, шведы, а также представители других народов, что свидетельствовало о многообразии культурных и торговых осмыслений. Интенсивный обмен с иностранными торговыми партнерами разьединив традиционную хозяйственную жизнь Новгорода, создав новую форму взаимодействия. Торговые контракты, учет долгов и ведение торговли в международном масштабе требовали от новгородцев развития новых форм делового общения, что способствовало формированию знаковых институтов этих эпох. [5, с. 12-13]

Особое место в новгородской международной торговле занимали ярмарки, такие как знаменитая Ладога, где проходил множественный обмен товарами. Данная практика способствовала не только экономическому развитию, но и культурным обменам, ведь ярмарки были местом, где встречались представители различных народов и этносов. Кроме того, существовала важная сеть контрактов и обязательств, что позволяло укреплять экономические связи и обеспечивать защиту интересов купцов.

Известно, что новгородцы активно использовали как речные, так и морские пути для ведения торговли. Река Волхов служила важной водной артерией, проходя через Новгород и соединяя его с великими водоемами. Это позволяло осуществлять транспортировку товаров, таких как мед, железо и дерево почти без ограничений. Экспортировались также специальные художественные изделия, которые пользовались большим спросом за пределами Руси. Церковная утварь, иконы и изделия народного промысла находили свою покупку как на западе, так и на востоке.

Взаимодействие с окружающими странами не было простым: каждое дипломатическое соглашение было основано на нуждах экономики. Новгород находился под постоянным давлением со стороны соседних княжеств и государств, что требовало от них постоянного поддержания внешних связей и необходимости защищать свои экономические интересы. В этом контексте в XII-XIII веках наблюдается рост числа конфликтов, связанных с захватом и обороной торговых путей, что оказывало влияние на стабильность внутренней экономики самого города.

С расширением границ княжества и усилением его влияния на коммерческие отношения в Новгороде сформировали свои уникальные экономические практики. В условиях растущего международного спроса на определенные товары новгородцы начали упрощать процедуры закупок и продаж, что отвечало тенденциям времени. Были созданы специальные кредитные организации, которые занимались финансированием торговли на основе процентных ставок. Это обеспечивало рост числа сделок и укрепляло положение города как желаемого центра для ведения международной торговли. [4, с. 51-52]

Таким образом, вклад Новгорода в международную торговлю XI-XIII веков нельзя переоценить. Благодаря активному взаимодействию с различными чуждыми культурами и экономиками, город не только адаптировал собственные традиции и практики к требованиям времени, но и занимал важное место в более широкой системе международного обмена, что предопределило его экономическое и культурное влияние на протяжении считанных столетий. Сформированные в то время торговые связи и практики оставили значимый след в истории не только Новгорода, но и всей Руси в целом.

#### **Список литературы:**

1. Анисимов Н.Ф. Новгородская торговля в XI–XIII веках: пути и маршруты / Н.Ф. Анисимов // Древняя Русь. – 2010. – № 4. – С. 22–30.
2. Бовшик А.В. Экономика и торговля Новгорода в средние века / А.В. Бовшик // Вопросы истории. – 2008. – № 3. – С. 98–105.
3. Кузнецов Д.Е. Мифы и реальность новгородской торговли в XIII веке / Д.Е. Кузнецов // История средних веков. – 2015. – № 1. – С. 75–84.
4. Левкин С.Г. Новгород и его роль в международной торговле в исследовательских работах / С.Г. Левкин // Научный вестник. – 2013. – № 2. – С. 45–52.
5. Малышев А.И. Влияние новгородского купечества на экономику Восточной Европы / А.И. Малышев // Экономика и история. – 2011. – № 6. – С. 10–19.
6. Некрасов В.П. Политические и экономические аспекты новгородской торговли / В.П. Некрасов // Время и мы. – 2009. – № 5. – С. 34–42.
7. Орлов И.Н. Изменения торговых путей на Руси в XI–XIII веках / И.Н. Орлов // Русская история. – 2016. – № 7. – С. 88–97.
8. Попов А.С. Влияние международной торговли на социально-экономическое развитие Новгорода / А.С. Попов // Социальная история. – 2014. – № 9. – С. 12–21.
9. Суворов Р.А. Новгород в системе международных торговых связей / Р.А. Суворов // Археология и история. – 2017. – № 8. – С. 56–63.
10. Яковлева Т.В. Динамика торговых отношений Новгорода с Западной Европой в XI–XIII веках / Т.В. Яковлева // Исследования по экономической истории. – 2012. – № 10. – С. 27–37.

**УДК 504.75**

#### **Техногенное загрязнение природной среды Волгоградской области**

*Зеленская Анастасия Игоревна,  
Михайленко Дмитрий Дмитриевич,  
студенты АНПОО «Академический колледж»  
Руководитель: Жигулева Галина Александровна*

**Аннотация:** одним из национальных приоритетов России являются экологическая безопасность и рациональное природопользование. В проекте стратегии экологической безопасности Российской Федерации на период до 2025 год предусматривается внедрение наилучших доступных технологий на предприятиях, которые сегодня являются основными загрязнителями окружающей среды. В результате этого предполагается значительно снизить уровень загрязнения атмосферного воздуха, объем сброса неочищенных сточных вод, а также уменьшить образование отходов производства и потребления.

**Ключевые слова:** природная среда, загрязнение, экологические проблемы, экологическая ситуация, Волгоградская область.

Техногенное загрязнение природной среды Волгоградской области представляет собой одну из наиболее острых проблем современности, требующую пристального внимания и комплексного подхода к решению. Наш регион, будучи крупным промышленным центром страны, сталкивается с серьезными экологическими вызовами, обусловленными деятельностью многочисленных предприятий химической, металлургической, нефтехимической и других отраслей.

Одним из основных источников техногенного загрязнения являются выбросы в атмосферу от промышленных объектов. В результате сгорания топлива и производственных процессов в воздух попадают такие вредные вещества, как диоксид серы, оксиды азота, углеводороды и тяжелые металлы. Эти выбросы приводят к образованию смога, кислотных дождей и другим негативным явлениям, оказывающим разрушительное воздействие на здоровье людей и состояние экосистем.

Не менее серьезной проблемой является загрязнение водных ресурсов. Сбросы сточных вод с предприятий содержат большое количество химических соединений, включая нефтепродукты, фенолы, соли тяжелых металлов и другие опасные вещества. Попадая в реки и озера, эти загрязнители наносят ущерб водной флоре и фауне, а также делают воду непригодной для питьевого использования без предварительной очистки.

Загрязнение почв также является значимой угрозой для экологии региона. Отходы промышленного производства, содержащие токсичные химические соединения, часто складываются на полигонах и свалках, откуда они могут проникать в грунтовые воды и распространяться на большие расстояния. Это приводит к накоплению опасных веществ в почве, что делает ее непригодной для сельскохозяйственного использования и угрожает здоровью населения.

Для решения проблемы техногенного загрязнения необходимо принимать комплексные меры, направленные на снижение выбросов и сбросов вредных веществ, внедрение современных технологий очистки и переработки отходов, а также повышение уровня экологической культуры среди населения и предпринимателей. Важно также усилить контроль за соблюдением экологического законодательства и стимулировать развитие экологически чистых производств.

Таким образом, борьба с техногенным загрязнением природной среды Волгоградской области требует совместных усилий государства, бизнеса и общества. Только при условии активного взаимодействия всех заинтересованных сторон возможно обеспечить устойчивое развитие региона и сохранить его уникальные природные ресурсы для будущих поколений.

Чтобы выяснить, как студенты АНПОО Академического колледжа г. Волгограда относятся к экологическим проблемам, мы провели среди них анкетирование.

По окончании анкетирования, были получены следующие результаты:

Большая часть студентов считают неблагоприятной экологическую ситуацию в нашем городе. 80% студентов, как мужского, так и женского пола считают, что сами люди должны нести ответственность за состояние окружающей среды. Отвечая на вопрос «В чем

причина экологических проблем?», у студентов появилось разногласие при выборе ответов, парни считают, что причина в вырубке лесов, а девушки большая часть проголосовали за ответ «загрязнение воздуха».

Один из вопросов был открытым, учащиеся должны были ответить самостоятельно. Студенты назвали источниками загрязнения окружающей среды в нашем регионе – заводы и население.

Задавая последний вопрос, мы хотели выяснить какие способы улучшения экологической ситуации могут предложить студенты. Так 40% отметили соблюдать чистоту на улицах, 5% - осуществлять отдельный сбор мусора, 40% - использовать эко-материалы в быту, 30% - оказывать финансовую помощь эко-организациям, 30% - участвовать как волонтер в экологических программах 50% -экономить ресурсы, 50% - пользоваться экологическими видами транспорта и эко-топливом, 2% -затрудняюсь ответить.

Таким образом, обучающиеся «Академического колледжа» небезразлично состояние окружающей среды нашего города, их волнуют многие экологические проблемы.

Для повышения уровня экологической грамотности студентов мы разработали информационный буклет.

В содержание буклета мы включили, такие разделы: что такое техногенное загрязнение, основные факторы техногенного загрязнения, основные экологические проблемы Волгоградской области, степень загрязнения воздуха и воды в нашем регионе.

Этот буклет можно использовать как на учебных занятиях по биологии, географии, экологическим основам природопользования, так и во внеучебных проектах.

Подводя итог, следует отметить, что техногенное загрязнение природной среды Волгоградской области представляет собой серьезную проблему, требующую незамедлительных действий со стороны государственных органов, бизнеса и общественности. Несмотря на значительные экономические достижения региона, связанные с развитием промышленности, экологические риски остаются высокими. Выбросы в атмосферу, загрязнение водных ресурсов и почвы создают реальную угрозу для здоровья населения и сохранения биологического разнообразия.

Необходимость внедрения современных технологий, направленных на сокращение вредных выбросов и сбросов, а также повышение ответственности предприятий за соблюдение экологических норм, очевидна. Кроме того, важно развивать систему мониторинга состояния окружающей среды и проводить регулярные оценки воздействия хозяйственной деятельности на природные системы.

Только через совместные усилия и осознанный подход к управлению природопользованием можно достичь баланса между экономическим развитием и сохранением природного наследия Волгоградской области.

#### **Список литературных и интернет-источников:**

1. Волков Н.С. Актуальные экологические проблемы современного общества и пути их решения // Правовое образование : сб. науч. ст. – Ростов-на-Дону, 2022. – С. 434-440.
2. Хван, Т. А. Экологические основы природопользования : учебник для СПО / Т. А. Хван. — 6-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 253 с.
3. Язлыева Г. Современные глобальные экологические проблемы и пути их решения // Вестник науки. – 2023. – Т. 1, № 6 (63). – С. 1211-
4. Доклад о состоянии окружающей среды Волгоградской области в 2023 году [https://oblkompriroda.volgograd.ru/upload/iblock/c67/6kfz5he0k32pg4cfft09i9phvg2t3olw/Doklad\\_SOS\\_2023\\_compressed\\_1\\_.pdf](https://oblkompriroda.volgograd.ru/upload/iblock/c67/6kfz5he0k32pg4cfft09i9phvg2t3olw/Doklad_SOS_2023_compressed_1_.pdf)

**Политическая жизнь Московского государства конца XVI – начало XVII в графике  
Владимира Фаворского**

*Змитроченко Диана Александровна,  
Студент 1 курса Специальности 43.02.15*

*Поварское и кондитерское дело  
АНПОО «Академический колледж»*

*Научный руководитель: Мелихова Екатерина Валерьевна,  
Преподаватель истории и обществознания*

**Аннотация:** Данная статья посвящена проблеме политического устройства Московского государства конца XVI – начало XVII, что для отечественной истории означает – период Смутного времени. Через труды известных историков, показана сложная жизнь крестьян, которая из-за экономических и социальных кризисов в стране переросла в различные бунты и мятежи. Ключевым аспектом данной статьи является то, что череда таких исторических событий не может не отразиться на культуре. И одной из фигур, принесшая наибольший вклад в искусство конца XVI – начала XVII века является Владимир Фаворский — российский и советский график, мастер портрета, ксилографии и книжной графики.

**Ключевые слова:** Владимир Фаворский, Смутное время, крестьянство, восстания, художественный замысел, графика.

На рубеже XVI – XVII Московское государство пережило тяжелый кризис, охвативший все сферы жизни и поставивший его на грань существования. Главные предпосылки Смуты – это разорение страны в результате Ливонской войны и опричнины, усиление социальных конфликтов.

Основные направления социальных конфликтов в период Смутного времени:

Борьба крестьян против закрепощения (введены заповедные лета, а затем пятилетний срок розыска и возврата беглых и вывезенных крестьян); боярство против самодержавия; мелкие служилые люди также недовольны своим положением. Действие этих социально-экономических факторов усиливалось социально-психологическим состоянием общества: опричнина привела к моральной деградации общества: По словам великого русского историка С.М. Соловьева, «водворилась страшная привычка не уважать жизни, чести, имущества ближнего». [2, с.485] Пока на Московском престоле сидели государи привычной династии, население в своем огромном большинстве безропотно подчинялись. Но пресечение династии привел к всеобщему брожению и кризису. Появилось огромное количество «воровских людей» – маргиналов, не связанных никакими моральными ограничениями, готовых воевать под любыми знаменами.

Наиболее крупный исследователь «Смуты» академик Сергей Платонов выделял три ее периода: династический, социальный и национальный.

«Династический» период – 1598–1606 гг. (правление Бориса Годунова и Лжедмитрия I).

«Социальный» период – восстание И.Болотникова в 1606–1607 гг.

«Национальный» период – 1607–1612 гг. (на первое место все больше выходит борьба против интервентов). Естественно, есть большая доля условности в такой периодизации, так как все эти три аспекта прослеживались на всем протяжении «смутного времени». [7, с.154]

Реальным правителем государства становится выдвинувшийся еще при Иване Грозном боярин Борис Федорович Годунов – шурина царя (тот был женат на его сестре Ирине). Он был умным и честолюбивым деятелем, стремившимся к власти. Поскольку

Годунов происходил из второстепенного боярского рода, представители московской знати относились к нему с завистью и недоброжелательством.

В 1591 г. в городе Угличе (на Волге) происходит событие, последствия которого оказали большое влияние на ход последующих событий: при загадочных обстоятельствах погиб малолетний царевич Дмитрий; среди народа стали распространяться слухи, что царевич убит по приказу стремившегося к престолу Бориса Годунова. [2, с.511]

После смерти бездетного царя Федора в 1598 г. пресеклась династия Рюриковичей на Московском престоле, и земским собором был избран на царство Борис Годунов.

По общему мнению, будучи на престоле, Борис Годунов показал себя талантливым правителем, пытался проводить взвешенную политику, стремился примирить интересы различных групп общества. Особое внимание уделяется укреплению западных границ Московского государства. Опасность с Запада становится все более острой, поскольку польско-литовские феодалы строят планы полного подчинения России. Этой цели должно было служить соглашение об объединении (унии) католической и православной церкви. Она была провозглашена в 1596 г. в Бресте, и с тех пор, вплоть до настоящего времени, униаты (сторонники этой унии) играют важную (не только религиозную, но и политическую роль) в жизни этого региона. Борису Годунову удалось заключить с Польшей перемирие на несколько лет. На западной границе был воздвигнут оборонительный форпост – мощная Смоленская крепость (под руководством зодчего Федора Коня). [2, с.536]

Однако можно сказать, что новому царю фатально не везло: кроме общественных противоречий вмешался природный фактор. В 1601 г. случился страшный неурожай, который длился еще два года. В стране начался голод, продовольственная помощь, оказанная населению по приказу царя, оказалась недостаточной. Лишь в Москве было похоронено 127 тыс. человек, умерших от голода. Многие бояре, чтобы не кормить своих холопов, отпускают их на «волю». Из отпущенных и беглых собираются многочисленные вооруженные группы. Главным очагом концентрации недовольных и мятежных элементов становится западная окраина государства (так называемая Северская Украина – «Северщина»). Уже в 1603 г. правительству с трудом удалось подавить значительное движение недовольных под руководством Хлопка. [4, с.95-96]

Кончено же черед таких исторических событий не может не отразиться на культуре. Наибольший вклад в искусство конца XVI – начала XVII века внес Владимир Фаворский.

Владимир Андреевич Фаворский (1886—1964) — российский и советский график, мастер портрета, ксилографии и книжной графики, искусствовед, сценограф, живописец-монументалист, педагог и теоретик изобразительного искусства, профессор.

Академик АХ СССР (1962; член-корреспондент 1957). Народный художник СССР (1963). Лауреат Ленинской премии (1962).

Он начал писать картины, потому что рисовала его мать, а она рисовала потому, что дед был художником. Таким образом, создалась художественная линия в семье. Владимир воспринимал рисование, как приятное занятие, не собирался кого-нибудь поучать или вести за собой. А когда вошёл в мир искусства и понял красоту его, то захотел, чтобы другие также видели его, научить их видеть этот мир. [1, с.8]

Владимир Андреевич Фаворский происходил из дворянского рода Нижегородской губернии. Отец его был юристом, видным общественным деятелем и даже депутатом III Государственной думы, а дядя Алексей — академиком химии. По материнской линии (Шервуды) преобладали архитекторы и художники. Именно поэтому первым учителем рисования была мать Фаворского урожденная Шервуд, дочь известного архитектора В. О. Шервуда. [1, с.15]

Сам же Фаворский появился на свет 3 (15) марта 1886. С первых лет жизни Фаворского обучали искусству. Сначала это была мать, а затем, когда он подрос его, отправили обучаться скульптуре в Строгановском училище, в 1903-1904 годах он идет в художественную школу К.Ф. Юона. 1906-1907 Фаворский обучается и живет в Мюнхене,

где учился в частной академии профессора Шимона Холлоши (1857—1918), и также параллельно слушал курс Карла Фолля по истории искусства на философском факультете Мюнхенского университета. В академии профессора Шимана Холлоши он заинтересовался таким направлением как формализм, который сильно повлиял на его творческое мировоззрение. Также в годы своей юности он путешествует по Италии, Австрии, Швейцарии. В 1907—1912 годах художник возвращается в Москву и поступает на искусствоведческое отделение Московского университета. И уже в 1911 году Фаворский впервые участвует на XVIII выставке Московского товарищества художников на которой представляет свою скульптуру из дерева под названием «Шахматы», а в 1912 году на XIX выставке того же товарищества гравюры на дереве. В это время у Владимира Андреевича формулируется свой взгляд на искусство, основанный на зачатках формализма. [3, с.962]

Между войнами и революции:

- 1907—1913 — учился в Московском университете на искусствоведческом отделении историко-филологического факультета.
- 1907—1908 — первые опыты в гравюре: «Пригласительный билет» и «Роза»
- 1908 — впервые обращается к педагогической деятельности — преподаёт рисунок детям в школах Москвы.
- С 1909 года Фаворский начал целенаправленно заниматься гравюрой на дереве. Им выполнена первая его значительная работа в этой технике — «Святой Лука».
- 1910 — оформляет первую книгу: «Пафос: Композиции, пейзажи, лица». В этом же году впервые экспонирует работы на XVII выставке «Московского товарищества художников».
- 1911 — под эгидой МТХ участвует в его XVIII выставке, где показывает деревянные скульптуры «Шахматы»; — в XIX выставке — гравюры на дереве.
- 1912, 30 ноября (17 — старого стиля) — женитьба.
- В период 1910—1913 годов В. Фаворским для кабинета дома художника В. С. Шервуда создан фриз «Аполлон».
- 1913 — окончание университета, искусствоведческое отделение которого было создано по инициативе профессора Н. И. Романова и студентов Б. Р. Виппера, Д. С. Недовича и В.А. Фаворского, ставших первыми специалистами-искусствоведами, выпущенными Московским университетом — тема дипломной работы В. Фаворского «Джотто и его предшественники». [5, с.24-26]
- 1913—1915 — работает над первой теоретической статьёй «Об изобразительности в живописи».
- 1915 — 23 мая (10 — старого стиля) родился сын Никита, впоследствии художник (в 1941 году ушёл добровольцем и погиб на фронте Великой Отечественной войны).
- 1914—1916 — в Москве вышла книга немецкого скульптора А. Гильдебранда «Проблемы формы в изобразительном искусстве» и книга немецкого искусствоведа К. Фолля. «Опыт сравнительного изучения картин».
- 1915—1918 — участник Первой мировой войны. Февраль 1916 — Октябрь 1918 — в боях на румынском фронте. В июль 1916 — представлен к Георгиевскому кресту 4-й степени, а в сентябре — произведён в прапорщики. Декабрь 1918 — вернулся в Москву.
- 1918 — исполнил буквицы к «Суждениям господина Жерома Куньяра» Анатоля Франса. — Участие в I выставке картин Профсоюза художников-живописцев в Москве. — Нарезал серию гравюр «Виды Москвы». [5, с.35]
- 1918—1919 — «мастер—ассистент» по живописи и рисунку во Вторых свободных художественных мастерских в Москве. — Первые работы для театра: деревянные куклы—марионетки, В. А. Фаворский — один из организаторов Театра марионеток, петрушек и теней. — Экспонирует гравюры на VI государственной выставке отдела Изо Наркомпроса в Москве.



- 1919—1920 — мобилизован в РККА. Июнь 1919 — февраль 1920 — участвует в боях на Царицынском фронте. 20 апреля 1921 года — уволен из армии по возрасту в бессрочный отпуск. [5, с.38]

Говоря про Россию начала XX века невозможно отделить ее от событий, в корне изменившие ее устройство и систему взглядов. Как известно, революция 1917 года являлась точкой невозврата не только для политического режима, но также и для народа в целом. Исключением не стала и творческая элита общества. Начинается совершенно иной период в истории отечественной культуры, осуществляется замена идеалов, которые раньше являлись непоколебимыми.

В России, после двух сокрушительных революций, произошло переосмысление взглядов на многие вещи. В том числе и на искусство. Пришла новая эра в творчестве — смелость, переосмысление старых идеалов. Время, когда пространство в искусстве исказилось настолько, насколько это было невозможно во все предыдущие года.

Одним из важнейших тезисов молодого государства стал: «Искусство принадлежит народу». Какие задачи в области культуры ставило и решало советское государство в послереволюционный период? Первая и самая важная задача была преодолеть культурное неравенство, стереть черту между элитой и пролетариями. Сделать доступным для трудящихся все то, что они не могли позволить себе до революции. Именно национализация послужила толчком в этом деле. Уже в 1917 году перешли в собственность и распоряжение государства Эрмитаж, Русский музей, Третьяковская галерея, Оружейная палата и многие другие музеи. Были национализированы частные коллекции Мамонтовых, Морозовых, Третьяковых, И.В. Цветаева, В.И. Даля, С.С. Щукина. Соборы Московского Кремля превратились в музеи, как и царские резиденции под Петроградом и Москвой. [7, с.244]

Но художники нового времени не могли состояться без базового образования, которое являлось основой всем новым веяниям искусства начала двадцатого века. Благодаря классическим учебным заведениям вышли в свет многие знаменитые художники и не менее талантливые люди искусства эпохи авангарда (Строгановское художественно-промышленное училище и Московское училище живописи, ваяния и зодчества). Но также в 1920 году появилось и художественное училище нового формата — ВХУТЕМАС (Высшие художественно-технические мастерские) Столь яркий пример в Российской истории не может не остаться незамеченным. [7, с.249]

Одним из преподавателей и заведующим кафедрой ксилографии нового учебного заведения был Владимир Андреевич Фаворский. Художник вошел в отечественную и мировую художественную культуру как непревзойденный мастер ксилографии и книжной иллюстрации. За долгую свою жизнь художник не раз обращался и к другим видам искусства (скульптура, фресковая живопись, карандашный рисунок, театральное оформление). Он известен такими своими художественными работами как иллюстрации к «Слову о полку Игореве» (1954г.), к «Борису Годунову» А. С. Пушкина (1954-55), а также научными работами «Теория композиции», «Теория графики» и «Теория книги». [2, с.158]

С началом Первой мировой войны Владимиру Фаворскому пришлось оставить искусство и уйти на фронт, где он находился в действующей армии России, а за подвиг в бою на Румынском фронте летом 1916 года он был награжден Георгиевским крестом. На родину Фаворский вернулся уже в должности прапорщика в 1918 году. За это время он успел организовать в Москве Театр марионеток, петрушек и теней, занялся скульптурой, но вскоре его вновь мобилизовали — теперь уже в Красную Армию, на Царицынский фронт. Только с 1921 года он полностью посвящает себя искусству.

Наиболее значимыми работами Фаворского безусловно можно назвать работы-иллюстрации. Книга «Кремль. Свердловский зал» (1921), «Эгерия» П. П. Муратова (1921), «Домик в Коломне» А. С. Пушкина (1922), «Рассказы о животных» Л. Н. Толстого (1929). А также наиболее характерная работа Фаворского — «Книга Руфь» (1921). Все до мельчайших деталей было продумано Владимиром Андреевичем, начиная с обложки и заканчивая концовкой книги. [6, с.485]

В заключение, исследование политической жизни Московского государства конца XVI - начала XVII века через призму графики Владимира Фаворского позволяет глубже понять как исторические события, так и культурные контексты этого периода. Фаворский, используя выразительные средства графики, передает не только факты, но и эмоциональную атмосферу времени, отражая сложные процессы, такие как борьба за власть, социальные волнения и культурные трансформации.

Его работы становятся не только визуальными документами, но и художественными интерпретациями, которые позволяют современному зрителю сопоставить историческую реальность с личными переживаниями людей того времени. Графика Фаворского служит мостом между прошлым и настоящим, напоминая о важности исторической памяти и культурного наследия.

#### **Список литературы:**

1. Греков, Б. Д. (1882-1953.). Крестьяне на Руси с древнейших времен до XVII века / Б.Д. Греков; Академия наук СССР, Институт истории. — Издание 2-е, исправленное и дополненное: Издательство Академии наук СССР, 1952. — с. 531
2. Древнерусское искусство XVII век [Текст] / Акад. наук СССР, Ин-т истории искусств М-ва культуры СССР ; [редкол.: В. Н. Лазарев, О. И. Подобедова, В. В. Косточкин]. - Москва : Наука, 1964. – С. 332
3. Костомаров, Н.И. Русская история в жизнеописаниях ее главнейших деятелей: В 3 т. СПб. "Вестник знания" В.В. Битнера., 1911 г. с.1479
4. Народное движение в России в эпоху Смуты начала XVII века, 1601-1608 [Текст] : сборник докладов / Российская акад. наук, Ин-т рос. истории, Федер. арх. служба России, Российский гос. арх. древних актов ; [сост.: Р. В. Овчинников (рук.) и др.]. - Москва : Наука, 2003. –С. 490
5. Народный художник СССР, действительный член Академии художеств СССР, лауреат Ленинской премии Владимир Андреевич Фаворский (1886-1964) = В. А. Фаворский: графика, живопись, монументальное искусство, театральное-декорационное искусство, скульптура, керамика: каталог выставки к 100-летию со дня рождения / М-во культуры СССР [и др.]; [авт. ст. Е. С. Левитин и др.]. – М.: Советский художник, 1986. – С. 127
6. Соловьев, С.М. История России с древнейших времен [Текст] : В 15 кн. / [Отв. ред. и авт. вступ. статьи, с. 5-51, д-р ист. наук Л. В. Черепнин] ; [Акад. наук СССР. Ин-т истории]. - Москва : Соцэкгиз, 1959-1966. - 15 т.; 23 см. Кн. 6, (т. 11-12) / [Коммент. канд. ист. наук Ю. А. Тихонова]. - 1961. – С. 683
7. Фаворский, В.А. (1886-1964). Воспоминания о художнике [Текст] / В. А. Фаворский ; сост., авт. вступ. ст., авт. примеч. Г. А. Загянская, сост., авт. вступ. ст., авт. примеч. Е. С. Левитин. - Москва : Книга, 1990. – С. 355

**УДК 316.772**

**Социальный капитал молодежи и социальные сети: опыт социологического анализа**

*Кузеванова Ангелина Леонидовна,  
доктор социологических наук, доцент,  
профессор кафедры социологии, общей  
и юридической психологии Волгоградского  
института управления – филиала РАНХиГС*  
*Лахова Дарья Сергеевна,  
бакалавр социологии, Волгоградский  
институт управления – филиал РАНХиГС*

**Аннотация.** На основе проведенного комплексного социологического исследования авторы приходят к выводу о том, что большая часть молодежи прибегает к накоплению социального капитала при помощи использования возможностей социальных сетей. Для молодежи эти знакомства являются возможностью увеличения социального капитала в реальной жизни.

**Ключевые слова:** социальный капитал, социальные сети, социальное взаимодействие, социальные отношения, социальные связи.

Сегодня социальные сети внедряются в повседневную жизнь современного человека, формируя новые социальные практики и дискурс человеческой жизни [1, с. 125]. Молодежь является наиболее активным пользователем социальных сетей. Понимание того, как молодые люди используют эти платформы для создания социального капитала, имеет решающее значение для изучения социальной динамики общества.

Инструментами для изучения опыта использования социальных сетей в молодежной среде были выбраны методы online-опроса и глубинного интервью. Исследование проводилось с 25 января по 15 марта 2024 года. Тип выборки для online-опроса – стихийная (n=300). Тип выборки для интервьюирования – метод снежного кома (n=20).

Немаловажным при построении и укреплении социального капитала в социальных сетях являются характер и способы взаимодействия с членами сети. Респондентам был задан следующий вопрос: «В каких формах Вы обычно взаимодействуете с другими пользователями в социальных сетях?». Результаты опроса показали следующее: обмен сообщениями выбрали 92,3 % респондентов, комментирование постов - 59,5 %, лайки и реакции на посты - 77,5 %, просмотр историй или статусов - 50,4 %, репосты контента - 16,2 %, участие в общих группах и сообществах - 18,3 %, участие в общих мероприятиях и событиях - 10,9 %.

Мы можем говорить о том, что с появлением социальных сетей коммуникация в молодежной среде приобрела новый характер. Для того, чтобы выявить данный характер, определить особенности взаимодействия молодежи в социальной сети, респондентам был задан вопрос: «Какие преимущества социальных сетей в сравнении с классическими способами коммуникации Вам кажутся наиболее значимыми?». Среди преимуществ респонденты отметили быстроту и удобную коммуникацию с людьми по всему миру (85,9 % опрошенных), широкие возможности визуального и текстового самовыражения (54,2 %), возможность создания и поддержания большого количества связей (41,9 %), возможность доступа к разнообразной информации и контенту (44 %), возможность продвигать себя или свои услуги/продукты (21,5 %).

Таким образом, подавляющее большинство респондентов, а именно 85,9%, признали быструю и удобную коммуникацию существенным преимуществом онлайн-платформ. Это согласуется с повсеместным распространением цифровых средств коммуникации, обеспечивающих мгновенную связь независимо от существующих барьеров. Данный показатель говорит о том, что в молодежной среде высоко ценится скорость и удобство взаимодействия, предлагаемые платформами социальных сетей.

Для определения способов формирования и накопления социального капитала в социальных сетях респондентам был задан вопрос: «Какие стратегии Вы используете для поиска новых знакомств в социальных сетях?». Данные опроса показывают, что ключевыми стратегиями являются: 1) активное участие в дискуссиях и комментировании постов (56,4 %), 2) публикация своего собственного контента (46,5 %), 3) взаимная поддержка и репосты с контактами (31,7 %), 4) привлечение внимания к своему профилю при помощи хэштэгов и обложек (14,9 %), 5) подключение к группам и сообществам с общими интересами (34,7 %), 6) поиск и добавление новых знакомств, основываясь на профиле и контенте (13,9 %).

Результаты опроса свидетельствуют о разнообразии стратегий, используемых молодежью для поиска новых знакомств в социальных сетях, начиная от активного участия

в дискуссиях и заканчивая использованием визуальных элементов и взаимной поддержкой. Активное участие в обсуждениях и комментирование сообщений - наиболее распространенная стратегия, о которой сообщают 56,4% респондентов. Это подчеркивает важность вовлеченности как средства установления связей и укрепления взаимоотношений. Почти половина респондентов сообщили, что используют стратегию публикации собственного контента. Публикация контента может служить средством самовыражения и привлечения единомышленников, тем самым способствуя установлению новых связей.

Для определения эффективности роли социальных сетей в формировании и накоплении социального капитала, респондентам был задан вопрос: «Какое количество знакомств, приобретенных в социальных сетях, Вы перенесли в реальную жизнь?». Данные опроса отражаются следующим образом: «ни одного» - 5,9 % респондентов, «от 1 до 3» - 28,7 %, «от 4 до 6» - 23,8 %, «от 7 до 9» - 6,9 %, «10 и более» - 16,8 %, затруднились ответить на данный вопрос - 17,8 % опрошенных.

Для того, чтобы выявить перспективы использования социального капитала в социальных сетях для достижения личностных целей, молодежи был задан вопрос: «Какие виды поддержки и помощи Вы получаете от своих контактов в социальных сетях?». Результаты опроса оказались следующими: «эмоциональную поддержку» - 61,6 % респондент, «советы и рекомендации» - 67,3 %, «материальную помощь» - 19 %, «помощь в поиске работы или деловых связей» - 16,9 %.

Таким образом, представленные результаты свидетельствуют о том, что социальные сети в первую очередь служат платформами для эмоциональной и информационной поддержки молодежи. Значимость эмоциональной поддержки и советов/рекомендаций подчеркивает роль социальных сетей в укреплении межличностных отношений и обмене знаниями. Эти выводы также подтверждают и результаты глубинного интервью.

*«Ну, так как я пока еще студент, который не ищет профессиональной занятости, у меня нет опыта в этом деле. Но скажу так, я считаю, если много друзей, знакомых, это опять-таки плюс в том, что кто-то может помочь тебе с будущим трудоустройством».*

*(Девушка, 22 года)*

*«Достоинством социальных сетей является то, что ты в любое удобное время можешь узнать интересующую тебя информацию, я вот, например, однокурсников периодически терроризирую, прошу помощи, советов в выполнении той или работы».*

*(Девушка, 19 лет)*

Для самооценки потенциала собственного окружения в социальных сетях, молодежи был задан вопрос: «Как вы оцениваете важность Вашей сети контактов в социальных сетях для достижения Ваших целей?». Результаты ответов были следующими: «совсем неважны» - 2,1 % респондентов, «не важны» - 3,2 %, «умеренно важны» - 62%, «важны» - 27,1 %, «очень важны» - 5,6 %.

Анализ выявил значительную тенденцию к переносу знакомств, заведенных в социальной сети, в реальную жизнь. Таким образом, подтверждается сформулированная нами основная гипотеза о том, что социальные сети как платформы для онлайн-взаимодействия способствуют увеличению социального капитала молодежи.

Таким образом, подводя итог, необходимо отметить, что социальные сети играют важную роль в формировании и укреплении социального капитала молодежи. Говоря о способности социальных сетей влиять на объем социального капитала, необходимо отметить, что наблюдается исключительно положительная динамика в данном направлении. Молодые люди отмечают тенденцию переноса знакомств, заведенных в социальной сети, в реальную жизнь. По сути, социальный капитал в социальных сетях отражает ценность, получаемую от отношений и взаимодействий в виртуальных сообществах, позволяя молодежи использовать свои связи для получения личных, профессиональных и социальных выгод. Это подчеркивает важность сетей для облегчения общения, сотрудничества и обмена ресурсами.

### **Список литературы**

1. Селезнев Р.С., Скрипак Е.И. Социальные сети как феномен информационного общества и специфика социальных связей в их среде // Вестник КемГУ. 2013. № 2. С. 125-131.

УДК 316.772

### Брачно-семейные установки современной студенческой молодежи

*Кузеванова Ангелина Леонидовна,  
доктор социологических наук, доцент,  
профессор кафедры социологии, общей  
и юридической психологии Волгоградского  
института управления – филиала РАНХиГС*  
*Лещева Анастасия Сергеевна,  
бакалавр социологии, Волгоградский  
институт управления – филиал РАНХиГС*

**Аннотация.** Авторами был осуществлен социологический анализ брачно – семейных установок современной студенческой молодежи по результатам серии глубинных интервью. Использование качественной стратегии социологического исследования позволило сделать выводы о соотношении установок волгоградских студентов в отношении семьи.

**Ключевые слова:** семья, брак, брачно-семейные установки, студенческая молодежь, семейные отношения.

Последние социологические исследования показывают, что тема выбора современной молодежи между браком и карьерой является актуальной и значимой. Количество женщин, которые выбирают карьерный и профессиональный рост, увеличивается, при этом они не состоят в брачных отношениях. В современном мире люди больше всего ценят личную свободу [1, с. 200].

В целях изучения брачно-семейных установок волгоградских студентов нами было проведено в январе-феврале 2024 г. 20 глубинных интервью со студентами волгоградских вузов (выборка формировалась методом «снежного кома»).

В ходе проведения серии глубинных интервью, было выявлено, что для молодежи в семейных отношениях важно взаимопонимание, взаимопомощь, доверие, искренность и любовь. Современное поколение акцентирует свое внимание на том, что необходимо всегда обсуждать интересующие вопросы и накопившиеся проблемные ситуации со своим партнером/партнершей. В дальнейшем это поможет научиться лучше понимать друг друга. Решение проблем совместными усилиями путем разговора и обсуждения – вот залог долгих и крепких отношений.

*«Семейные отношения невозможны без взаимопонимания, честности и поддержки. Неважно, муж это твой, сын, дочь или брат. Семья – это люди, которые находятся рядом на протяжении всей жизни, необходимо сохранять теплые отношения с членами семьи».*

*(Девушка, 20 лет)*

*«Думаю, важно умение общаться, обсуждать все проблемы, а не молчать о них. Ну, и самое главное в семейных отношениях – это доверие к своему партнеру».*

*Юноша, 19 лет*

Что же касается позиции студентов по отношению к браку, официально зарегистрированному или незарегистрированному, то можно заметить такую тенденцию, что, несмотря на современные изменившиеся взгляды, молодое поколение придерживается такой позиции, что необходимо регистрировать свои отношения. Официально

зарегистрированный брак является показателем надежности и прочности, а также увеличивает шанс на продолжительность и стабильность отношений между супругами.

*«Думаю, что официальный брак все – таки прочнее, так как в сожителстве мужчина/женщина четко понимают, что они ничем не связаны и в любой день могут уйти от своего партнера. Так же официальный брак имеет плюс в том, что, когда Вы будете разводиться, то сможете с помощью юридических услуг поделить совместно нажитое имущество, когда в сожителстве можно остаться ни с чем».*

*(Девушка, 19 лет)*

*«Официально зарегистрированный брак обычно считается более стабильным и прочным, с точки зрения законодательства и общественного признания. Он обеспечивает партнерам определенные права и обязанности, а также защиту интересов в случае развода или других юридических вопросов. Кроме того, официальный брак часто сопровождается церемониями, традициями и ритуалами, что может укрепить эмоциональную связь между партнерами. Поэтому я за официально зарегистрированные отношения».*

*(Девушка, 20 лет)*

Если говорить по поводу мотивов и факторов, которые влияют на вступление современной молодежи в брак, то здесь в приоритете стоит физическая, культурная, психологическая и мировоззренческая совместимость партнеров, а так же важна общность интересов и ценностных ориентаций. Помимо этого, не менее важным здесь является и материальная составляющая, то есть способность обеспечивать не только себя, но и всю свою семью в целом. И, пожалуй, самым главным аспектом является любовь.

*«Для меня это, наверное, выбор партнера. Я считаю, что найти человека, с которым ты планируешь прожить всю жизнь – это не так просто. Думаю, нужно с умом подойти к этому вопросу. Решение должно быть максимально взвешенным и осознанным. Нужно выбирать партнера сердцем, но и не забывать и про разум».*

*(Девушка, 20 лет)*

Что касается вопроса о возрасте, в котором целесообразнее всего вступать в брачные отношения, здесь информанты придерживаются четкой позиции. Они считают, что не существует «идеальной» и оптимальной цифры. В первую очередь, важна финансовая и психологическая готовность партнеров к такому серьезному шагу. Но существует вариант, к которому склоняется большинство опрошенных, – это возраст от 20 до 29 лет. Считается, что в этот период человек уже не находится в подвешенном состоянии: у него есть работа, планы и цели на будущее. В этом возрасте человек уже сформирован как личность, у него есть определенная система взглядов и представлений о мире, а также имеется определенный опыт и финансовая стабильность.

*«Вообще вступать в брак стоит в том возрасте, когда ты к нему готов. Если ты точно знаешь, что готов физически и морально к совместному быту, к решению проблем, к интимной жизни и так далее. Для меня наиболее предпочтительным возрастом вступления в брак является примерно 25 – 26 лет, когда человек закончит учебу, встанет на ноги и у него будет устойчивое положение в обществе, он не будет зависеть от родителей».*

*(Девушка, 19 лет)*

*«Думаю, это возраст, примерно, от 25 до 27 лет, разумеется, после получения образования. Я считаю, что это такой возраст, когда человек полностью сформировал свои взгляды на жизнь, и может взять ответственность не только за себя, но и за своего партнера, своих детей».*

*(Юноша, 21 год)*

Таким образом, мы можем сделать вывод о том, что брачно-семейные установки современной студенческой молодежи заключаются в грамотном и обдуманном подходе к выбору партнера и вступлению в брак в целом. Для современного поколения важна физическая, психологическая и мировоззренческая совместимость в отношениях. Что

касается мотивов вступления в брак, то здесь важно ориентироваться на свои внутренние ощущения, прежде чем принимать такое важное решение. Необходимо понимать, что это серьезный и ответственный шаг, который не требует спешки. Если говорить про идеальный возраст вступления в брачные отношения, то молодое поколение считает, что каждая отдельно взятая ситуация требует к себе индивидуального, а не шаблонного подхода. Также студенческая молодежь понимает всю важность и необходимость официальной регистрации отношений и предварительного совместного проживания с партнером. А для построения и сохранения крепких и здоровых отношений обязательно необходимы компромиссы и равноправное разделение домашних обязанностей.

### Список литературы

1. Филимонова Е.В., Костинекова Ю.Н. Семья и брак в системе ценностных ориентаций современной молодежи // Образование. Наука. Научные кадры. 2019. № 1. С. 200- 202.

УДК 316.772

### Национальное самосознание российской молодежи в условиях глобализации: социологический анализ

*Кузеванова Ангелина Леонидовна,  
доктор социологических наук, доцент,  
профессор кафедры социологии, общей  
и юридической психологии Волгоградского  
института управления – филиала РАНХиГС*  
*Лыгина Екатерина Владимировна,  
бакалавр социологии, Волгоградский  
институт управления – филиал РАНХиГС*

**Аннотация.** На основе материалов онлайн-опроса и глубинных интервью авторы выявляют характеристики национального самосознания современной молодежи, выявляют их мнение о влиянии глобализации на процесс формирования национальной идентичности российской молодежи.

**Ключевые слова:** национальность, национальное самосознание, национальная идентичность, этническая группа.

Национальность обычно связана с определенным культурным наследием, которое передается из поколения в поколение. Однако каждый человек может ощущать свою национальную принадлежность по-разному. Это связано с тем, что чувство принадлежности к определенной этнической группе зависит от жизненного опыта, индивидуальных особенностей, воспитания, образования индивида. Таким образом, национальная идентичность определяется не только генетическим происхождением человека, но и его собственным восприятием своего места в той или иной культуре [1, с. 371].

Инструментами изучения национального самосознания российской молодежи в условиях глобализации были выбраны метод online-опроса и метод глубинного интервью. Исследование проводилось с 15 февраля по 25 марта 2024 года. Тип выборки для online-опроса – стихийная (n=300). Тип выборки для интервьюирования – метод снежного кома (n=15).

В проведенном опросе приняли участие 300 респондентов в возрасте от 14 до 35 лет), проживающих в Волгограде. Опрос был проведен среди учащихся школ (27,7%), студентов ВУЗов и ССУЗов (37,7%), а также людей, уже получивших среднеспециальное, высшее или

несколько высших образований. Среди опрошенных оказалось 64,7% женщин и 35,3% мужчин.

Говоря о национальном самосознании российской молодежи, в первую очередь необходимо узнать, что молодые люди понимают под этим термином. По результатам количественного опроса стало ясно, что большинство респондентов (61,3%) связывают это понятие с ощущением принадлежности к своей нации, готовностью разделить с ней победы и трудности. Для 23% национальное самосознание означает знание родного языка, культуры, традиций и любовь к ним. Вариант ответа «чувство любви к своему отечеству» выбрали 3,7% опрошенных.

Далее респондентам предлагалось указать, какие ассоциации в первую очередь возникают у них при мысли о своей национальности. Самыми популярными ответами стали «наше прошлое, наша история» (53,3%) и «язык моего народа» (48%). У 38,3% респондентов национальность связана с традициями и обычаями народа, у 34,3% - с местом рождения и взросления, у 33% молодых людей национальность связана с территорией проживания. С государством национальность связывают 27% респондентов, для 20,7% значимым национальным символом является родная природа, для 16,7% - душевные качества народа. Религия и вера предков значимы в определении национальности для 9,3% респондентов, а великие люди своей национальности – для 6%.

В следующем вопросе анкеты респондентам предлагалось отметить основные, на их взгляд, положительные черты национального характера своего народа. Чаще всего отмечался вариант ответа «сила воли»: так считают 55,7% молодых людей. Кроме того, популярными ответами стали: «гостеприимство» - 44,7%, «трудолюбие» - 39%, «отзывчивость» - 36% и «доброта» - 32%. Варианты ответа «щедрость», «толерантность» и «религиозность» получили менее 20%, а 9% опрошенных посчитали вопрос сложным.

Большую роль в процессе формирования национального самосознания играют каналы передачи знаний о национальной истории, культуре, традициях и ценностях. В ходе анкетного опроса мы задали респондентам вопрос о том, какие именно факторы в большей степени повлияли на формирование их национального самосознания. Лидером оказался вариант ответа «родительское воспитание»: так считает 50,7% молодых людей. Для 23% опрошенных важным каналом стали окружающие люди. Учреждения образования выбрали в качестве варианта ответа 8% респондентов, в то время как затруднились ответить 8,7%. Роль СМИ и деятельности органов власти в формировании национального самосознания отметили 4,3% и 3% соответственно. Таким образом, наша гипотеза о том, что глобальные сети и медиа играют ключевую роль в формировании национального самосознания в среде российской молодежи, не подтвердилась.

В ходе проведения онлайн-опроса мы поинтересовались у респондентов, для чего, по их мнению, людям необходимо национальное самосознание. Исходя из полученных ответов, можно сказать, что 31% опрошенных отдают предпочтение варианту ответа «передача культурного наследия», 22% за «стимулирование патриотизма и любви к родной земле», 18% считают необходимым «формирование гражданской активности и участия в жизни общества», а 17,3% видят пользу в формировании чувства принадлежности к определенному сообществу. Таким образом, можно сказать, что молодые люди видят главное предназначение национального самосознания не в разделении людей на почве национальности, а в сплочении людей, принадлежащих к одной национальности.

Также при проведении глубинных интервью, был задан аналогичный вопрос, который также подтвердил результаты количественного опроса.

*«Я думаю, для сохранения самобытности культуры своей национальности, соотношения себя с определенной социальной группой. Человек осознает свое место и роль в обществе, наверное, исходя из национальной самоидентификации. Национальное самосознание объединяет людей определенной национальностей в единое целое, благодаря тому, что каждый из них имеет схожие взгляды, касающиеся языка, традиций, обычаев».*

*(Девушка, 21 год)*



*«Национальное самосознание необходимо, чтобы отнести себя к какой-либо группе. Человеку важно находиться в обществе, быть в «контакте» с кем-то. Также национальное самосознание важно с патриотической точки зрения, позволяя объединить большое количество людей, населяющих разные территории РФ».*

*(Девушка, 18)*

Чтобы проверить, действительно ли респондентам комфортно быть представителями своей национальности, мы задали вопрос: «Возникали ли у Вас когда-либо сомнения относительно Вашей национальной идентичности?». Около двух третей опрошенных ответили отрицательно на этот вопрос. Были также и те, кто заявил о том, что национальность не имеет для них большого значения (13,3%); чувствовали, что национальная идентичность может не соответствовать их ценностям и убеждениям 11,3%. Сталкивались с затруднениями при отнесении себя к какой-либо национальности 4%, столько же затруднились ответить на данный вопрос.

В следующем вопросе анкеты мы предложили респондентам выразить мнение относительно влияния глобализации на национальную идентичность молодежи в России. Исходя из полученных данных сложно сделать однозначный вывод, так как мнения разделились: за вариант ответа «разрушает» - 29,3%, «помогает сохранить» - 24,7%, «не оказывает влияния» - 19,7%, затруднились ответить 26,3% опрошенных. Таким образом, можно подтвердить сделанный нами ранее вывод о том, что глобализация имеет двойное влияние на национальное самосознание, помогая нации либо сплотиться, либо потерять свою самобытность.

Чтобы узнать, какое влияние глобализация оказывает на молодых людей в России, мы задали им вопрос: «Что для Вас означает быть гражданином России в условиях глобализации?». Были получены следующие результаты: 22,3% видят в этом возможность участия в культурном и научном обмене международного уровня, 20,7% отметили необходимость в сохранении и продвижении российской культуры, 16,3% видят потенциал использования возможностей глобализации для личного и профессионального роста, 15% отметили защиту национальной самобытности России, 14,3% - активное участие в политическом и социальном развитии страны, 10,3% затруднились ответить. Таким образом, молодые люди видят возможности использования глобализации как в поддержке своей страны и народа, так и в извлечении пользы для каждого отдельного человека.

### **Список литературы**

1. Собинова О.П. Национальное самосознание социально активной части молодежи // Теория и практика современной науки. 2020. № 5. С. 371-373.

**УДК 57.024**

### **Взгляд современной биологии на образование и семью**

***Кузнецов Владимир Владимирович,***

*преподаватель кафедры*

*общеобразовательных и гуманитарных дисциплин*

*АНПО «Академический колледж»*

*г. Волгоград, Российская Федерация*

**Аннотация:** В статье уделено внимание взглядам современной биологии на понимание института семьи, актуальность формирования научного подхода в мировоззрении обучающихся. Понятие «эволюция семьи» понимается как систематизации современных биологических знаний (понятий, терминов) и реализация этих знаний институт семьи, развитие у обучающихся не категориального мышления.

**Ключевые слова:** альтруизм, эгоистическая генетическая теория, эволюция семьи, мировоззрение обучающихся, не категориальное мышление, факторы среды, образование, стратегия выживания, фенотипические признаки.

*...мы сложный, запутавшийся вид  
Роберт Сапольски  
Биология поведения человека*

*Разумен ли человек?*

*«Все люди рождаются свободными и равными в своём достоинстве и правах. Они наделены разумом и совестью и должны поступать в отношении друг друга в духе братства» (статья № 1. Всеобщая декларация прав человека).*

«Человек разумный», *Homo sapiens*, один из биологических видов, населяющих эту планету, подчиняющимся общим эволюционным закономерностям развития, совершающим поступки не свойственные в животном мире, но которым возможно найти объяснение. Это вопрос поведения, т. е. выживание биологического вида.

Естественный отбор формирует поведение животных, делая его более альтруистичным или эгоистичным. В реальности очень сложно отделить влияние гена от факторов среды. У гена нет разума, но факторы среды есть. Гены не определяют нашего поведения, но они влияют на то, как мы реагируем на среду. Разностороннее влияние внешних и внутренних факторов среды объясняет проявление разнообразных связей между организмами, в том числе и семейные.

Эволюция семьи может быть рассмотрена с биологической, социологической и психологической точек зрения.

Семья с позиции современной биологии представляет собой производящую потомство социальную единицу, состоящую из родителей и их детей. Семья играет важную роль в передаче генетической информации (размножение) от одного поколения к другому (выживание) и является основой общества. Биология изучает эволюционные аспекты семьи, влияние генов на поведение и отношения внутри семьи, а также влияние окружающей среды на формирование семейных уз.

Эволюционно семейные отношения обусловлены стремлением к продолжению рода и передаче генетической информации потомкам. Опека и защита молодых особей, совместное выращивание потомства (забота о потомстве) и сотрудничество между родственниками способствуют выживанию и процветанию семьи в целом.

*Эгоистическая генетическая теория*

Одним из современных подходов к проблеме эволюции живых существ и человека, является концепция «эгоистичного гена» английского биолога Р. Докинза. В ней рассмотрены генетические основы человеческого поведения, их роль в естественном отборе и человеческой культуре.

Клинтон Ричард Докинз (Clinton Richard Dawkins) родился 26.03.1941 г., Найроби, Кения), британский этолог, зоолог, популяризатор науки, атеист, гуманист, критик авраамических религий, в первую очередь христианства. Наиболее известный и наиболее критикуемый представитель «нового атеизма», создатель термина «мем», понимаемого по аналогии с геном как единица культурного наследования. Широкую известность получила его резкая критика теизма, в первую очередь христианского, наиболее полно нашедшая своё отражение в работе «Бог как иллюзия». В 1962 г. Докинз получил степень бакалавра по направлению «зоология» в Баллиол-колледже (Оксфордский университет) В 1966 г. защитил докторскую степень по направлению «зоология». В 1967–1969 гг. преподавал в Калифорнийском университете в Беркли, затем вновь вернулся в Оксфорд. Вся его научная и преподавательская деятельность с тех пор тесно связана именно с колледжами Оксфорда. Просветительская и писательская активность Докинза была отмечена многочисленными наградами, среди которых: премия Майкла Фарадея Лондонского королевского общества

(1990), награда «Гуманист года» (1996) (отозвана в 2021), почётные докторские степени в нескольких университетах: в 1996 г. в Австралийском национальном университете (Канберра), в 1997 г. – Вестминстерском университете (Лондон) и др. Докинз является почётным вице-президентом Британской гуманистической ассоциации, а также основателем Фонда Ричарда Докинза за разум и науку (Richard Dawkins Foundation for Reason and Science, создан в 2006). Миссия фонда – устранение влияния религии в научном образовании и политике, а также дестигматизация атеизма и неверия.

Концепция «эгоистичного гена», предложенная зоологом Ричардом Докинзом в одноимённой книге 1976 года, считается общепринятой и вошла в учебники.

По мнению российского биолога А. В. Маркова, идеи Р. Докинза прочно вошли в научный обиход и определяют облик современной теоретической эволюционной биологии и картины мира в целом.

Эгоистическая генетическая теория предполагает, что естественный отбор действует не на отдельных особей или виды, а на гены. Согласно этой теории, гены, которые способствуют выживанию и размножению, имеют тенденцию передаваться из поколения в поколение. С точки зрения ученого всякий организм, и человеческий в том числе, выступает как средство выживания более способных и живучих генов. Р. Докинз назвал человека – «машина выживания», в число этих машин входят животные, растения, грибы, бактерии и вирусы. Р. Докинз исходит из принятого в современном естествознании понятия «первичного бульона» (гипотеза А.И. Опарина, Д. Холдейна), в котором зародились первичные гены – молекулы-репликаторы (молекулярно-генетический уровень организации живой материи), способные создавать копии самих себя. Реплицируясь из поколения в поколение, они становятся потенциально вечными. С момента возникновения репликаторов между ними начинается борьба за ресурсы, в ходе которой они строят себе «машины для выживания» – фенотипы. Совокупность всех свойств и признаков организма, сформировавшихся в процессе его индивидуального развития. Формируются в результате взаимодействия наследственных свойств – генотипа и условий среды обитания. Единственный смысл существования любого организма – сохранение жизни гена.

Люди проявляют заботу и защиту к близким членам семьи и потомству в первую очередь из-за того, что они делят с ними общие гены, обеспечивают выживания своих генов. Это влияет на поведение организма, объясняет эгоистическим интересом генов к их сохранению и передаче. Также это проявляется в конфликтах между родственниками, когда каждый стремится к собственной выгоде и передаче своих генов потомству.

С другой стороны, социобиология утверждает, что отношения внутри семьи также могут быть объяснены социальными и культурными факторами, которые помогают укрепить связи между членами семьи и обеспечить их выживание и размножение.

В современной семье эгоистическая генетическая теория может описывать влияние генов на предрасположенность к определенным характеристикам личности, поведению и отношениям внутри семьи. Однако важно учитывать, что поведение людей в семье формируется под влиянием культуры, общества, образования и других факторов, которые могут модифицировать влияние генов.

В контексте современной семьи данная теория может быть проанализирована следующим образом:

1. Передача генов. Члены семьи, прежде всего родительские пары, передают свои гены своим детям. Это создает непосредственную связь между эгоистичными интересами генов и сохранением этих генов в будущем поколении.

2. Альтруизм среди близких. Согласно теории, люди могут проявлять альтруистическое поведение по отношению к своим родственникам, чтобы помочь тем, с кем они разделяют часть своих генов. Это объясняет определенное поведение в семьях, где, например, родители готовы жертвовать своим временем и ресурсами на пользу своих детей.

3. Социальные структуры. Семейные и социальные структуры могут рассматриваться как механизмы, обеспечивающие передачу и выживание генов. Например,

стабильные семейные отношения могут способствовать успешному воспитанию детей и, следовательно, дальнейшему распространению генов.

4. Конкуренция и кооперация. Хотя способность генов проявляться может привести к конкуренции между индивидами (например, братьями и сестрами), так же это может вести к сотрудничеству в рамках семейной группы, что помогает всем членам семьи, включая их гены, выживать.

5. Влияние культуры и среды. В современной семье влияние культуры, образования и социальной среды также обогащает это понятие. Люди адаптируют свои стратегии для передачи генов в зависимости от окружающей среды и культурных норм. Естественный отбор в процессе эволюции происходит по одному из двух возможных сценариев или стратегий. Способность организмов тратить разное количество ресурсов на размножение сформировалась в процессе естественного отбора и является специфическим признаком вида. По размеру затрат энергии, необходимой для размножения, виды организмов можно разделить на две группы: рудералы (r-стратеги) и конкуренты (K-стратеги).

Таким образом, эгоистическая генетическая теория позволяет рассмотреть динамику отношений в семье и понимание человеческого поведения с точки зрения генетического наследия и эволюционной биологии.

*Роль образования в современной семье с точки зрения эгоистической генетической теории*

Образование играет ключевую роль в современной семье, так как обеспечивает детей знаниями, навыками и возможностями для успешной жизни. Образование помогает детям развивать свой интеллект, креативность, критическое мышление и социальные навыки, что позволяет им быть успешными во многих областях жизни. Кроме того, образование способствует лучшему взаимопониманию между членами семьи, стимулирует развитие общих интересов и ценностей, а также способствует формированию здоровой и гармоничной семейной обстановки.

Эгоистическая генетическая теория, акцентирует внимание на том, что эволюция осуществляется не на уровне индивидов, а на уровне генов, которые стремятся к своему распространению и выживанию. Образование в семье можно рассматривать как важный фактор, способствующий успешной передаче генетической информации, улучшению выживаемости и конкурентоспособности потомства.

Вот несколько аспектов роли образования с точки зрения эгоистической генетической теории:

1. Передача знаний и навыков. Образование помогает передавать необходимые знания и навыки, которые позволяют потомству лучше адаптироваться к окружающей среде. Это способствует выживанию и успешной репродукции, что в конечном итоге способствует распространению генов. Разностороннее влияние внешних и внутренних факторов среды объясняет проявление разнообразных связей между организмами, а также формирование и развитие самого организма. Фенотипические признаки (а они эволюционируют), в частности интеллект - это отчасти гены, отчасти среда (факторы среды). Среда для людей - это культура, ее многообразие, знания и опыт, накопленный многими поколениями. Отсюда мы имеем разные интеллектуальные (генетические) возможности.

2. Социальный статус и ресурсы. Образованная семья имеет больше возможностей для увеличения социального статуса и доступа к ресурсам. Эти преимущества могут быть использованы для обеспечения более комфортных условий жизни для детей, что также увеличивает их шансы на успех и продолжение рода.

3. Критическое мышление и выбор партнера. Образование развивает критическое мышление и способность к анализу, что может влиять на выбор партнера. Люди с высоким уровнем образования, как правило, более осознанно подходят к выбору спутника жизни, что увеличивает вероятность успешных браков и успешного воспитания детей.

4. Инвестиции в будущее. Инвестиции в образование детей можно рассматривать как стратегию увеличения родительских генов. Чем больше ресурсов (времени, денег, внимания) семья вкладывает в образование детей, тем больше шансов у этих детей на успешную карьеру и воспроизводство, что, в свою очередь, улучшает шансы на дальнейшую передачу родительских генов. Инвестиции в образование - это конкурентные внутривидовые взаимоотношения которые постепенно формирует мыслительную (интеллектуальную) деятельность ребёнка.

5. Изменение окружения. Образование способствует социальной мобильности и изменениям в окружении, что может повлиять на общие идеалы и ценности семьи. Например, более образованные родители могут более активно участвовать в социальных и политических процессах, что может улучшить условия для их детей. Развитие невозможно без рассмотрения взаимосвязи экономических и социальных факторов и вопросов охраны окружающей среды. Любой живой организм, включая человека, находится в постоянном взаимодействии с окружающей средой (факторами среды), приспособлен к существованию в довольно узких пределах. Выход параметров среды за сложившиеся границы влечет за собой угнетение жизнедеятельности и гибель биологического вида и человек не исключение.

Таким образом, образование в рамках семьи можно рассматривать не только как средство получения знаний, но и как стратегию, направленную на улучшение шансов на выживание и воспроизводство генов в будущем. Это объясняет, почему современные семьи прилагают значительные усилия для обеспечения качественного образования своих детей.

#### *Заключение*

Современную семью необходимо рассматривать с позиций эволюции, психологии, генетики и нейробиологии.

1. Современные семьи сталкиваются с изменением ролей и структур, что связано с эволюционными изменениями в человеческом обществе. Меняются традиционные роли мужчин и женщин, что вызывает конфликты и недопонимания (повреждены устои семьи: иерархия, традиционный семейный уклад, связи между поколениями, почитание старших, отмечается катастрофическое падение социального престижа материнства и отцовства при повышении ценности удовольствий, жизненного успеха и материального благополучия).

2. Генетика играет значительную роль в предрасположенности к определенным заболеваниям и психологическим расстройствам. Понимание генетики поможет семьям лучше понимать наследственные риски и принимать меры по их управлению.

3. Эмоциональные и поведенческие проблемы в семье, такие как агрессия или зависимость, имеют нейробиологическую основу. Это может включать в себя изучение воздействия гормонов, нейромедиаторов и структуры мозга на отношения и поведение.

4. Современные семьи могут испытывать давление из-за социальных норм и изменений в обществе. Биологический подход помогает понять, как культура и окружение влияют на семейные динамики и здоровье.

5. Современные технологии, такие как ЭКО, ИИ, изменяют традиционные представления о семье и деторождении. Это приводит к новым вызовам, например, вопросам этики, идентичности и генетического разнообразия.

6. Научные исследования также показывают, как нейробиологические процессы, такие как привязанность и взаимодействие, влияют на семейные отношения. Проблемы в коммуникации и эмпатии связаны с особенностями работы головного мозга.

Развить мировоззрение возможно только при соблюдении ряда условий. Это с одной стороны понимание психофизиологических особенностей развития ребёнка, его возрастной физиологии, способностей, общих и индивидуальных, а с другой умение педагога увлечь своим предметом, родителями руководствующимся мнением специалистов от образования и наконец, достойной материально-технической базой образовательного учреждения. Мировоззрение – междисциплинарно, т.е. межнаучно.

Важно и то, что для развития и работы мозга нужны гены. Мозг самый геноемкий орган нашего тела. Гены влияют на интеллект (интеллект имеет высокую наследуемость). Но без получения огромного объема информации от других людей (через языковое общение), промежуточных носителей (чтение книг), совместную познавательную деятельность (передача накопленного опыта), культуру (среда), интеллекта у нас не будет.

Некоторые из вышеуказанных вопросов обсуждались на III Международной Ассамблее РАО «Образование и семья – единство ценностей», которая прошла 16-19 апреля 2024 года в Москве, среди них:

1. Как повысить педагогические компетенции родителей, чтобы они могли лучше понимать и поддерживать своих детей.
2. Как помочь молодым людям сделать правильный выбор профессии.
3. Как современные технологии могут помочь разгрузить учебный процесс и сделать его более эффективным.

Всестороннее обсуждение этих вопросов с привлечением экспертов в области образования, нейропсихологии, возрастной физиологии, генетики, этологии позволит понять проблемы, с которыми сталкиваются современные семьи в вопросах образования и разработать научные подходы для их решения, основываясь на данных естественных наук.

#### Литература:

1. В.И. Вернадский. 2012. Биосфера и ноосфера. М., Айрис-пресс, 576 с.
2. А. Я. Каплан. Мы - это больше, чем наш мозг: в поисках субъективного начала. Теология и современные исследования сознания (2019). [Электронный ресурс]. URL: <http://cyberleninka.ru/> (Дата обращения: 15.10.2022).
3. Р. Сапольски. «Биология поведения человека», «Кто мы такие? Гены, наше тело, общество/Роберт Сапольски»: Альпина нон-фикшн; Москва 2018 – 88 с.
4. Клинтон Ричард Дóкинз. «Эгоистичный ген» Научно-популярное издание. Издательство АСТ: СОРПУС, 2018 - 512 с.
5. Всеобщая декларация прав человека. Доступ из справ. - прав. системы «Консультант Плюс».
6. А. В. Марков. Вырождаемся? [Электронный ресурс]. URL: <http://antropogenez.ru/> (Дата обращения: 25.10.2024).
7. В. Г. Микаелян. Современные медицинские технологии в лечении бесплодия в программе ЭКО и ПЭ у пациенток старшего репродуктивного возраста : автореферат дис. ... кандидата медицинских наук: 14.00.01 / Науч. центр акушерства, гинекологии и перинатологии РАМН. — Москва, 2005. — 22 с. [Электронный ресурс]. URL: <http://rusneb.ru/> (Дата обращения: 10.10.2023).

УДК 930.85

#### Россия в период либеральных реформ Александра I

*Мамедова Вероника Руслановна,*  
студентка 3 курса АНПОО «Академический колледж»  
Научный руководитель: *Стульникова Римма Владимировна,*  
преподаватель АНПОО «Академический колледж»

**Аннотация:** статья содержит материалы, раскрывающие деятельность императора Александра I по проведению либеральных реформ в России в начале XIX в., направленные на централизацию власти и смягчение абсолютизма в стране.

**Ключевые слова:** Негласный комитет, Государственный совет, указ «О вольных хлебопашцах», Университетский устав, Кабинет Министров, министерства.

Первые годы царствования Александра I оставили наилучшие воспоминания у современников, «Дней Александровых прекрасное начало» — так обозначил эти годы А.С. Пушкин. Александр I провел много реформ и преобразований практически во всех сферах общественной жизни страны. Рассмотрим наиболее важные из них.

Одним из событий данного периода было создание Негласного комитета. Для проведения нового политического курса Александру I были нужны энергичные и деятельные советники. Уже в первый год своего царствования он призвал к себе «друзей юности» - Павла Строганова, Николая Новосильцева, Виктора Кочубея и Адама Чарторыйского. В сотрудничестве четырех доверенных лиц государь сам высказывался и внимательно прислушивался к мнениям своих друзей по наиболее важным государственным вопросам. Задолго до событий 1801 года вышеупомянутая четверка друзей во главе с будущим императором Александром тайно собиралась и рассуждала о будущем России. Разговоры велись о создании обновленного общества, принципами жизни которого являлось бы всеобщее равноправие, братство, справедливость и свобода граждан. Александр Павлович поддерживал эти идеи, собирал записи с проектами преобразований, откладывая их до лучших времен.

С созданием Негласного комитета началось обсуждение проектов будущих реформ в России. В центре реформ должны были быть вопросы свободы личности и собственности, защиты человека законами, не дающими возможности менять по произволу существующие установления, так же обсуждали проблемы крепостного права и экономической необходимости его отмены. На заседаниях Комитета неоднократно обсуждалось введение в России конституции, в которой говорилось бы о правах русских граждан и мероприятиях в духе Французской революции.

Один из первых кто убедил Александра Павловича учредить особый Негласный комитет для обсуждения плана преобразований являлся Павел Александрович Строганов. П.А. Строганов - генерал-лейтенант, генерал-адъютант из рода Строгановых. Во время Французской революции являлся членом якобинского клуба. По инициативе П.А.Строганова был разработан проект конституции, который назывался "законным признанием прав народа, а также тех форм, по которым он имеет право их осуществлять". В деятельности Павла Александровича Строганова достаточно принципиально и логично просматривается его отношение к наиболее важным вопросам времени. По крестьянскому вопросу, он решительно высказался за освобождение крестьян и даже пришел к заключению, что "если в этом вопросе есть опасность, то она заключается не в освобождении, а в удержании крепостного состояния". Однако никакой поддержки в этом вопросе Строганов у императора не получил, и его идеи какой-либо серьезной практической цели не достигли. Так же П.А.Строганов принимал участие в обсуждении вопросов об отношении к иностранным державам, о Грузии, тайной полиции, сфере народного образования, Московском университете, о реформе Сената, военном образовании и т.п. Таким образом, с созданием Негласного комитета появился неофициальный орган власти, стремившейся провести широкие преобразования либеральной направленности.

Еще одним не маловажным событием периода «Дней Александровых прекрасное начало» стало проведение реформ в отношении государственного аппарата. Так в 1802 г. было расширение прав Сената - верховного органа в империи (административная, судебная и контролирующая власть); в 1802-1811 гг.- было образовано 8 министерств: военно-сухопутных сил, морских сил, внутренних дел, иностранных дел, юстиции, финансов, коммерции и народного просвещения; для совместного обсуждения дел учреждался Комитет министров. Дела по каждому ведомству решались единолично министром. Каждый министр имел заместителя и канцелярию. Министерства подразделялись на департаменты. Возглавляли министерства талантливые люди, многие из которых — друзья и соратники императора. Так, министерство внутренних дел в 1802 году возглавил член Негласного комитета Виктор Павлович Кочубей. В.П.Кочубей - русский государственный

деятель, министр внутренних дел Российской империи, председатель Государственного совета и Комитета министров, канцлер Российской империи. Виктор Павлович Кочубей высказывал такие мысли, как необходимость освобождения крестьян с землёй, он одним из первых в период правления Александра I высказал идею разделения властей, но с сохранением самодержавия. Его министерство ведало экономикой и транспортом, Кочубей В.П. большое внимание уделял развитию вновь присоединённых к России земель на юге (Новороссии, особенно Одессы). В.П.Кочубей одним из первых заметил талант Михаила Сперанского и привлёк его к себе на службу.

Значимую роль в реформировании органов государственной власти и управления играл Михаил Михайлович Сперанский. М.М.Сперанский- русский общественный и государственный деятель, реформатор, пензенский губернатор, сибирский генерал-губернатор. Благодаря своим способностям и трудолюбию привлёк внимание императора Александра I и, заслужив его доверие, возглавил реформаторскую деятельность. Михаил Михайлович предложил проект либеральных реформ, изложив его в «Введении к уложению государственных законов». Проект М.М.Сперанского включал в себя: ограничение власти императора конституцией, деление власти на три ветви: Государственная Дума - законодательный орган власти, Сенат- судебный орган власти, министерства – исполнительные органы власти; поэтапное освобождение крестьян, наделение гражданскими правами всех сословий. Однако из всего предложенного Александр I в 1810 году утвердил только создание Государственного совета. Государственный совет централизовал законодательную деятельность, упорядочил введение новых юридических норм. Таким образом, создание министерств и Государственного совета значительно укрепило государственную власть в стране, сделало её более эффективной.

Эти события: создание Негласного комитета и проведение реформ в отношении государственного аппарата были продиктованы общими причинами:

- 1.Необходимостью усовершенствовать систему государственного строя России под влиянием прогрессивных реформ в либеральном направлении.
- 2.Стремление найти пути для решения крестьянского вопроса.
3. Повышение международного авторитета, усиление военной мощи в период надвигающейся угрозы наполеоновского нашествия.

Результатом данных событий стало укрепление власти императора, значительное усиление экономики, создание продуманной системы управления страной, повышение уровня образования, усиление мощи страны, что проявилось в период войны с Наполеоном в 1812 году, когда Россия не только отстояла свою независимость, разгромив врага, но и стала решающей силой в освобождении всей Европы от Наполеона.

"Дней Александровых прекрасное начало" считается периодом проведения либеральных реформ, расцветом народного просвещения и попыткой решить крестьянский вопрос. Первый период правлений Александра I носил противоречивый характер. С одной стороны, Александром I было проведено масштабное реформирование многих сфер общества: реформа государственного управления (Учреждались министерства, образовался Комитет Министров и появился Государственный Совет), повысился уровень образования(открыты новые учебные заведения, значительная автономия университетов, создавались лицеи, гимназии), начато реформирование армии, экономики, делались шаги к решению крестьянского вопроса ("Указ о вольных хлебопашцах", где землевладельцы могли отпускать на волю крепостных крестьян с землей за выкуп).

Но с другой стороны, реформы носили половинчатый характер, не был до конца решён крестьянский вопрос, положение народа оставалось по-прежнему тяжёлым, реформы не привели к каким-либо значительным изменениям в общественно-политическом строе страны, хотя проектов было предложено императору несколько. Однако несомненно, что деятельность Александра I и его сподвижников — членов



Негласного комитета — подготовила победу над Наполеоном в 1812 году, а половинчатость и секретность проектов привели к формированию тайных обществ.

#### **Список используемой литературы:**

1. Данилов А.А. История России XIX века. – М.: Просвещение, 2022
2. Орлов А.С., Георгиев В.А., Георгиева Н.Г., Сивохина Т.А. История России.- М.: Проспект, 2024
3. Ключевский В.О. Курс русской истории. Полное издание в одном томе. М.: Альфа-книга, 2023
4. Ключевский В.О. Исторические портреты. М.: Эксмо, 2024
5. Мироненко С.В. Самодержавие и реформы. Политика России в начале XIXв. М.: Наука, 1989
6. Научная электронная библиотека (НЭБ). - URL: <http://www.elibrary.ru> - Текст: электронный.
7. Федеральный портал «История. РФ». - URL: <https://histrf.ru> - Текст: электронный
8. Российское историческое общество. - URL: <https://historyrussia.org>. - Текст: электронный.

**УДК 364**

### **Анализ подходов к определению понятия «бизнес-организация» в контексте исследования внутренней социальной политики**

*Семиколеннова Юлия Александровна,  
ассистент кафедры социологии, общей и юридической психологии  
Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** В данной статье представлен анализ основных подходов к определению понятия «бизнес-организация»; сформулированы достоинства и недостатки представленных подходов, учитывая специфику реализации внутренней социальной политики в современных компаниях.

**Ключевые слова:** бизнес-организация, внутренняя социальная политика, подход, управление, потребности.

Транзитивность современной деловой среды обуславливает необходимость реализации социально ориентированных направлений деятельности в бизнесе, использование которых позволяет организациям решать социальные проблемы работников, что впоследствии благоприятно влияет на уровень лояльности персонала и способствует достижению положительных результатов при выполнении производственных задач, учитывая изменчивость внутренних и внешних условий современных компаний.

Для изучения специфики реализации внутренней социальной политики представляется целесообразным исследование понятия «бизнес-организация», которое можно рассмотреть, проанализировав несколько подходов. В рамках первого подхода (труды Е.С. Подборновой и А.А. Колпашниковой [8, с. 170-171], Э.С. Погибы и В.Э. Гарьковенко [7, с. 201], К.В. Криничанского [4, с. 26-44], В.В. Портных [10, с. 125], Ю.А. Павловой [6, с. 57]) бизнес-организация представляет собой экономический субъект, деятельность которого ориентирована на разработку организационных целей и принятие управленческих решений, отражающих соблюдение условий экономического рынка, учитывающих новые модели экономической реальности и демонстрирующие достижение важных экономических показателей, что обеспечивает прибыльность, конкурентоспособность и привлекательность компании. Положительной стороной такого подхода выступает акцент на раскрытие сущности функционирования современных бизнес-структур, связанной с получением запланированных экономических результатов. Недостатком данного подхода является тот факт, что алгоритмы действий и итоговые

результаты сводятся к оценке сугубо экономических показателей, однако деятельность внутренней социальной политики, помимо экономических параметров, ориентирована на получение и анализ результатов социальной направленности.

В рамках второго подхода (исследования М.Г. Лапаевой [5, с. 224], Н.Н. Кривцовой, Ю.А. Саликова, Е.А. Резниковой и М.А. Карпович [3, с. 448]) бизнес-организация представляет собой целостную структуру, располагающую комплексом ресурсов, которые обеспечивают её эффективное функционирование посредством развития и адаптации к условиям внешней среды. Достоинством данного подхода выступает комплексный учет и анализ различных факторов, обуславливающих эффективность функционирования современных бизнес-организаций в условиях транзитивности, где внутренняя социальная политика характеризуется гибкостью и адаптивностью как к изменяющимся условиям, так и к потребностям и запросам внутренних стейкхолдеров. Использование такого подхода предполагает сложность определения критериев и процедуры оценки ресурсного состояния бизнес-организаций на каждом этапе жизненного цикла, где процесс оценки человеческих ресурсов (сотрудников и их потребностей) является непростым и трудозатратным.

В трудах Б.Т. Пономаренко и К.Х. Курбонзоды [9, с. 45-46], Г.С. Дьяковой [1, с. 45], Г. Клейнера [2, с. 132] раскрывается содержание третьего подхода, который предполагает рассмотрение бизнес-организации как социального института, создающего условия для удовлетворения потребностей, формирования организационных ценностей, норм и правил поведения, способствующего личностному и профессиональному развитию людей, где обеспечение благоприятного социального-психологического климата, ориентированного на доверие в коллективе и участие сотрудников в коммуникационном процессе, обуславливает успешность деятельности всей организации. Положительной характеристикой данного подхода выступает ориентация на человеческие ресурсы бизнес-структур, поскольку благодаря удовлетворению потребностей персонала решаются поставленные организационные задачи, а сами сотрудники выступают ключевым объектом внутренней социальной политики компании.

Проанализировав вышеперечисленные подходы к интерпретации содержания понятия «бизнес-организация», предложим авторский вариант трактовки: это открытая система, представляющая собой иерархическое объединение индивидов, обладающих профессиональной компетентностью и необходимыми ресурсами, ориентированных на достижение поставленных задач посредством выполнения производственных функций, где основной целью выступает получение экономической прибыли.

Необходимо отметить, что современные бизнес-организации, заинтересованные в развитии внутренней социальной политики и нацеленные на получение положительного результата, должны подходить к процессу её реализации с позиций системного подхода, в рамках которого определение и дифференциация внутренних стейкхолдеров (сотрудников), идентификация их ожиданий и запросов, а также анализ социальных тенденций, имеющих в организации, должны осуществляться на регулярной основе.

#### **Список используемой литературы:**

1. Дьякова Г.С. Вопросы управления бизнес-организацией в условиях цифровой трансформации // Цифровая трансформация как новая реальность развития России. Материалы межвузовской научно-практической конференции. – 2021. – С. 42-45.
2. Клейнер Г.Б. Роль предприятия в современной экономике. М.: Экономика, 2001. – С. 128-171.
3. Кривцова Н.Н., Саликов Ю.А., Резникова Е.А., Карпович М.А. Комплексная интегральная оценка ресурсообеспеченности бизнес-организации на различных этапах её жизненного цикла // Вестник Воронежского государственного университета инженерных технологий. – 2021. – Т. 83. – № 1 (87). – С. 443-454.
4. Криничанский, К.В. Принятие решений в теории фирмы и теории организации // РАЦИО.RU. – 2013. – № 10. – С. 26-44.

5. Лапаева М.Г. Методологические основы теорий менеджмента // Вестник ОГУ. – 2012. – № 13 (149). – С. 221-227.
6. Павлова Ю.А. Методы и модели анализа состояния оборотных средств и эффективности системы управления оборотными активами бизнес-организации // Теоретическая экономика. – 2020. – № 8 (68). – С. 55-64.
7. Погиба Э.С., Гарьковенко В.Э. Формулирование миссии бизнес-организации в соответствии с требованиями экономического рынка // Управление социально-экономическим развитием регионов: проблемы и пути их решения. Сборник научных статей 12-ой Международной научно-практической конференции. – 2022. – С. 200-203.
8. Подборнова Е.С., Колпашникова А.А. Экономическая теория организации // Вестник СамГУ. – 2015. – № 2 (124). – С. 169-173.
9. Пономаренко Б.Т., Курбонзода К.Х. Влияние социальных факторов на профессионализацию персонала бизнес-организации // Этносоциум и межнациональная культура. – 2022. № 1 (163). – С. 45-50.
10. Портных В.В. Практические инструменты решения главных задач маркетинга бизнес-организации // Фундаментальные и прикладные исследования кооперативного сектора экономики. – 2018. – № 4. – С. 123-129.

УДК 364

### **Влияние организационной структуры на эффективность системы управления внутренней социальной политикой бизнес-организаций**

*Семиколеннова Юлия Александровна,  
ассистент кафедры социологии, общей и юридической психологии  
Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** В данной статье представлены определение и основные характеристики организационной структуры. Рассмотрен адаптационный механизм, раскрывающий специфику преобразования организационной структуры в системе управления бизнес-организаций. Сформулированы аспекты влияния организационной структуры на эффективность системы управления внутренней социальной политикой компаний.

**Ключевые слова:** бизнес-организация, внутренняя социальная политика, организационная структура, управление, система.

Современным бизнес-организациям приходится функционировать в нестабильных условиях как внешней, так и внутренней среды, поэтому возникает необходимость в построении эффективной и наиболее подходящей организационной структуры, которая позволит успешно управлять компанией.

Согласно позиции Н.А. Извольской, организационную структуру управления можно охарактеризовать как систему кооперации управленческой деятельности, направленную на оптимальное и рациональное распределение функциональных обязанностей, ответственности и прав, форм и порядка взаимодействия и устройства органов управления и работающих в них менеджеров, где современной организационной структуре управления должна соответствовать новая система распределения полномочий, наполняющая функции подразделений другим содержанием, включающая новые методы и принципы управления, а также обеспечивающая гибкость структуры, выражающая в адаптивности к меняющейся стратегии [1, с. 58]. Е.В. Полевая определяет организационную структуру как внутреннее строение системы управления бизнес-процессами, протекающими внутри компании, включая возможность воссоединения элементов управления в единую систему, а также совокупность устойчивых связей, где эффективность управленческих решений зависит от рациональности используемой структуры управления, принятие которой является ответом

на условия и изменения внутренней и внешней среды функционирования организации [3, с. 151].

Организационная структура выполняет роль неотъемлемого элемента управленческого механизма современных бизнес-организаций, поскольку она определяет специфику иерархического взаимодействия между всеми уровнями и подразделениями компании, каждый из которых характеризуется своими специфичными функциями и полномочиями, обладает правами и выполняет обязанности. Необходимо отметить, что организационная структура не выступает клишированным элементом в системе управления, поскольку каждая бизнес-организация выбирает определенный тип организационной структуры, который в большей степени соответствует её специфике, способствует эффективному функционированию и достижению поставленных целей. Применение различных типов организационных структур тесно связано с потребностями бизнес-организации, которые могут быть продиктованы как внешними факторами, так и парадигмой, сформированной в компании на определенном этапе развития [2, с. 305].

Рассмотрев понятие и специфику организационной структуры управления в бизнес-организации, необходимо отразить её основные характеристики:

- 1) представляет собой систему оптимального распределения функциональных обязанностей, прав и ответственности;
- 2) определяет порядок и формы взаимодействия между менеджментом и персоналом;
- 3) закрепляет меры сочетания управления и самоуправления;
- 4) обладает динамичным, учитывающим изменения внешних и внутренних условий деятельности организации характером;
- 5) обеспечивает централизацию управления и широкую демократизацию процессов при решении стратегических проблем;
- 6) закрепляет взаимосвязи интегральной системы управления общего производства и функционирования отдельных составляющих;
- 7) характеризуется четким разделением систем стратегического и оперативного управления организацией [4, с. 58].

Необходимо отметить, что организационная структура внутренней социальной политики компании должна учитывать не только условия внешней, но и внутренней среды, так как в первую очередь внутренняя социальная политика ориентирована на потребности внутренних стейкхолдеров – собственного персонала, чьи запросы и интересы могут изменяться с течением времени. Важным выступает тот аспект, что организационная структура современных бизнес-организаций должна обладать органической спецификой, которая позволит целесообразно и своевременно адаптироваться к изменяющимся условиям, при этом сохранит значимые элементы и оптимальные процессы в системе управления. В связи с этим предлагается рассмотреть адаптационный механизм организационной структуры, который предполагает преобразование данной структуры, учитывая специфику стратегического развития бизнес-организации, влияние факторов внутренней и внешней среды. Данный механизм состоит из следующих этапов:

- 1) выявление влияния факторов внешней среды на систему управления;
- 2) выбор стратегического направления развития компании;
- 3) определение спектра факторов внешней среды системы управления, подлежащих изменению;
- 4) оценка внутренних ресурсов, необходимых для проведения адаптации;
- 5) обеспечение готовности внутренней среды к изменениям системы управления;
- 6) исполнение алгоритма процесса изменений в системе управления [3, с. 152].

В рамках адаптационного механизма при достижении положительного результата происходит внедрение обновленной структуры в систему управления, учитывая совокупность влияющих факторов; однако, если желаемый результат не был достигнут – необходимо пересмотреть механизм перестроения структуры управления в компании.

Организационная структура оказывает влияние на эффективность системы управления внутренней социальной политикой, что напрямую зависит от наличия ответственной подструктуры (специализирующего отдела или назначения ответственного лица, обладающего надлежащими компетенциями в данной области), которые будут заниматься разработкой и реализацией мероприятий и инструментов социально ориентированного характера, ориентированных на выстраивание взаимодействия с персоналом, что, как следствие, способствует достижению поставленных целей и получению положительных социальных результатов.

Использование подходящей организационной структуры в системе управления внутренней социальной политикой определяет специфику и динамику её функционирования, что позволит реализовывать важные действия, отражающие сущность социально ориентированной деятельности в бизнес-организации: выявление заинтересованных сторон и их потребностей, выстраивание регулярного коммуникационного взаимодействия с сотрудниками, осуществление анализа рисков нефинансовой направленности, оценка фактического уровня человеческого и социального капитала, а также прогнозирование возможных перспектив данных показателей, выстраивание и реконструирование системы управления охраной труда, здоровьем сотрудников и социальной защитой, формирование и осуществление корпоративной культуры, а также анализ бизнес-показателей после реализации социально ориентированных мер, что позволит эффективно реконструировать систему управления внутренней социальной политикой с учетом актуальных запросов и тенденций.

#### **Список используемой литературы:**

1. Извольская Н.А. Проблемы и пути совершенствования организационной структуры управления предприятия // Актуальные проблемы экономики и управления на предприятиях машиностроения, нефтяной и газовой промышленности в условиях инновационно-ориентированной экономики. – 2014. – Т. 1. – С. 52-59.
2. Лылова Е.В. Современные типы организационных структур и возможности их адаптации в сфере государственного управления // Вестник РУДН. Серия : Государственное и муниципальное управление. – 2018. – № 3. – С. 305-317.
3. Полевая Е.В. Ключевые моменты адаптации организационной структуры управления и факторы, влияющие на формирование организационных структур управления // Наука и бизнес: пути развития. – 2020. – № 4 (106). – С. 150-154.

#### **УДК 364**

#### **Специфика внутренней социальной политикой в современной бизнес-организации: уровни реализации**

*Семиколеннова Юлия Александровна,  
ассистент кафедры социологии, общей и юридической психологии  
Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС*

**Аннотация.** В данной статье раскрывается специфика внутренней социальной политики в современной бизнес-организации. Перечислены этапы стратегического подхода системы управления внутренней социальной политикой. Определены уровни реализации внутренней социальной политики в современных бизнес-организациях.

**Ключевые слова:** внутренняя социальная политика, бизнес-организация, уровни реализации, сотрудники, потребности.

Основной целью внутренней социальной политики бизнес-организации является осуществление перед внутренними стейкхолдерами (сотрудниками) со стороны

организации социально ориентированных мероприятий, выражающихся в форме социальных проектов и комплексных социальных программ, которые способствуют достижению поставленных задач, разрешению выявленных проблем и удовлетворению актуальных потребностей. Необходимо отметить, что компании, которые предусмотрительно и систематически реализуют социально ориентированные мероприятия для своих работников, получают возможность создания крепкой бизнес-основы, которая может рассматриваться в качестве способа получения долгосрочного социально-экономического эффекта.

Феномен социальной политики бизнес-организаций представляет собой не только достижение высоких производственных показателей или получение финансовых результатов, но и моральную ответственность и ценностные установки менеджеров, где общие усилия должны закрепляться государственным регулированием [1, с. 87]. В связи со сложившейся ситуацией, современным компаниям, заинтересованным в развитии внутренней корпоративной социальной политики как способа получения долгосрочного социально-экономического эффекта, необходимо подходить к данному вопросу с позиции использования стратегического подхода. В рамках данного подхода ключевыми этапами стратегии управления внутренней социальной политикой бизнес-организации выступают 1) анализ внутренней и внешней среды компании; 2) разработка социального паспорта бизнес-организации; 3) определение ключевых социально-культурных характеристик сотрудников и их учет в формировании целевых установок внутренней социальной политики; 4) выявление категорий внутренних стейкхолдеров и построение организационной структуры управления внутренней социальной политикой; 5) определение приоритетных направлений внутренней социальной политики; 6) выбор методов управления и инструментов внутренней социальной политики; 7) создание системы информирования внутренних стейкхолдеров о реализуемых мероприятиях внутренней социальной политики; 8) презентация разработанной программы внутренней социальной политики и её оценка сотрудниками; 9) реализация доработанной программы внутренней социальной политики и подготовка социального (нефинансового) отчета по результатам социально ориентированной деятельности [2, с. 70-78].

Рассматривая специфику влияния внутренней социальной политики на успешность деятельности бизнес-организации, акцентируется внимание на важности получения результата в форме приобретения социально-экономического эффекта после осуществления социально ориентированных мероприятий, которые могут реализовываться на следующих уровнях:

1) на уровне отдельного сотрудника: повышение личной социальной устойчивости посредством развития личного потенциала (повышение качества здоровья, уровня образования и профессиональной компетентности, стремление к саморазвитию и самосовершенствованию, трудовая мобильность и рост конкурентоспособности работников на рынке труда);

2) на уровне бизнес-организации: повышение корпоративной устойчивости в условиях рыночной экономики и обеспечение долгосрочных конкурентных преимуществ благодаря целенаправленному формированию и установлению дальнейшей взаимосвязи между человеческим, интеллектуальным, социальным и репутационным видами капитала;

3) на уровне общества в целом: развитие общего человеческого потенциала и создание благоприятных организационных условий для трудовой деятельности людей, оказывающих непосредственное влияние на их развитие (повышение уровня и качества жизни людей, высокая степень социальной защищенности, снижение степени влияния социальных рисков), что способствует становлению социальной стабильности в обществе.

Используя в своей деятельности социально ориентированный подход, предполагающий реализацию «общественно-значимых целей», современные бизнес-структуры разного уровня приобретают возможность получить поддержку со стороны общества, что впоследствии позволит извлекать дополнительные средства, ресурсы и

инструменты для реализации социально ориентированных инновационных планов, способствующих развитию человеческого капитала как на уровне конкретной компании, так в рамках всего общества.

Ключевым условием успешного функционирования внутренней социальной политики бизнес-организации является не только процесс разработки и последующего внедрения инструментов и программ, направленных на удовлетворение социальных потребностей персонала, но и получение оценки (обратной связи) со стороны коллектива после реализации запланированных мероприятий, позволяющей определить преимущества и недостатки предлагаемых нововведений, на основе которых необходимо проводить корректировочные действия, способствующие совершенствованию существующей системы. Несмотря на то, что изначально внутренняя социальная политика ориентируется на удовлетворение социальных запросов собственного персонала, тенденции в современном мире приводят к необходимости реконструирования бизнес-целей, приводя их в соответствие с тенденциями, которые рассматриваются не только в рамках и интересах отдельной организации, но и помогают решать проблемы на более масштабном уровне – общества в целом.

#### **Список используемой литературы:**

1. Луговая Е.С. Корпоративная социальная ответственность и социальная политика в банковском секторе: особенности и перспективы // Известия Волгоградского государственного педагогического университета. – 2013. – С. 85-88.

2. Семиколеннова Ю.А. Совершенствование системы управления внутренней социальной политикой бизнес-организаций: возможности стратегического подхода // Социология. – 2024. – № 1. – С. 70-78.

**УДК 929**

#### **Образы русских царей периода смуты**

***Федосов Илья Юрьевич,***

*Студент 1 курса*

*Специальности 43.02.15*

*Поварское и кондитерское дело*

*АНПОО «Академический колледж»*

*Научный руководитель: Мелихова Екатерина Валерьевна*

*Преподаватель истории и обществознания*

**Аннотация:** в статье рассматриваются яркие исторические события с 1598 г. по 1613 г. (1618 г.) года, которые в Русской истории именуется эпохой Смутного времени. Время, когда Россия вступила в глубокий социально-экономический кризис, когда прежние формы государственного и общественного устройства не отвечали содержанию времени. В статье проводится анализ феномена самозванства, который весьма важен для понимания сути глубинных социальных процессов, протекавших в средневековой России.

**Ключевые слова:** смутное время, Лжедмитрий I, Лжедмитрий II, Василий Шуйский, самозванство, династия, борьба за власть.

Переходя к истории Смуты и ее значению для самосознания в России, мы наталкиваемся на интересный феномен - относительное игнорирование этого периода в советских учебниках и исторической науке в целом. Зачастую, периоду Смуты отводится всего лишь один параграф, и даже там большая часть информации сводится к восстанию Ивана Болотникова, который именуется главным героем этого периода. Удивительно, что советские историки привязывали его казаческий статус, несмотря на то, что у Болотникова он никогда не был. Вероятно, такой образ велся на руку советскому правительству, которое

симпатизировало восстаниям против царской власти, однако не одобряло такую свободу для собственного народа.

Отчего же именно этот период и его изучение все еще актуальны до сих пор? Ответ на этот вопрос лежит, прежде всего, в том, что новый праздник, связанный с окончанием Смуты, заменил праздник ее начала. Это хороший повод задуматься над этими событиями и их последствиями, даже в нашем времени.

Причиной того, что Смута не просто академическая тема, лежит в особенностях того периода, а именно смене династии и образа православного мировосприятия. Каким-то образом, в конце XVI и начале XVII века произошли не только политические изменения, но и смена духовной парадигмы. Ранее, Христос являлся центром всего существующего, и не было разделения на светское и религиозное. Но что же произошло в результате этих смен?

Смутное время (Смута) — период в истории России с 1598 года по 1613 год (согласно некоторым точкам зрения — по 1618 год).

Ознаменован стихийными бедствиями, многочисленными случаями самозванства и внешней интервенцией, гражданской, русско-польской и русско-шведской войнами, тяжелейшими государственно-политическим и социально-экономическим кризисами.

Историки В.О. Ключевский, С.Ф. Платонов, С.М. Соловьев, Н.И. Костомаров выделяют несколько причин Смуты:

1. Пресечение династии Рюриковичей;

2. Борьба между боярами и царской властью, когда первые стремились сохранить и приумножить традиционные привилегии и политическое влияние, вторые — ограничить эти привилегии и влияние. Ко всему прочему, бояре держали позицию обхода во внимании предложений земцев. Некоторые исследования оценивают роль боярства исключительно негативно, указывая на то, что «притязания бояр переросли в прямую борьбу с верховной властью», а их «интриги тяжёлым образом сказались на положении царской власти; [7]

3. Тяжёлое экономическое положение государства. Завоевательные походы Ивана Грозного и Ливонская война потребовали значительных материальных ресурсов. Отрицательно на экономике страны сказалось насильственное перемещение служилых людей и так называемый Новгородский подгром. Ситуацию катастрофически усугубил голод 1600-1603 годов, разоривший тысячи крупных и мелких хозяйств;

4. Глубокий социальный разлад в стране. Существующий строй вызывал отторжение у массы беглых крестьян, холопов, обедневшего посадского люда, казацкой вольницы и городских казаков, а также значительной части служилых людей; [7]

5. Последствия опричнины, которая, по мнению российского историка польско-литовского происхождения Е. Ф. Шмурло, подорвала уважение к власти и закону. [6]

С началом Смуты распространились слухи о том, что законный царевич Дмитрий жив. Из этого следовало, что правление Бориса Годунова незаконно. Самозванец Лжедмитрий, объявивший западнорусскому князю Адаму Вишневецкому о своём царском происхождении, вошёл в тесные отношения с польским магнатом, воеводой сандомирским Ежи Мнишком и папским нунцием Рангони. В начале 1604 года самозванец получил аудиенцию у польского короля и вскоре принял католицизм. Король Сигизмунд III признал права Лжедмитрия на русский трон и разрешил всем желающим помогать «царевичу». За это Лжедмитрий обещая передать Польше Смоленски Северские земли. За согласие воеводы Мнишека на брак его дочери с Лжедмитрием тот также обещал передать своей невесте во владение Новгород и Псков. Мнишек снарядил самозванцу войско, состоящее из запорожских казаков и польских наёмников («авантюристов»). В 1604 году войско самозванца пересекло границу России, многие города (Моравск, Чернигов, Путивль) сдались Лжедмитрию, войско московского воеводы Фёдора Мстиславского было разбито в битве под Новгородом-Северским), Однако другое войско, отправленное Годуновым против самозванца, одержало убедительную победу в битве под Добрыничами 21 (31)



января 1605 года. Командовал московским войском знатнейший боярин Василий Шуйский. Царь вызвал Шуйского, чтобы щедро наградить. Во главе армии был поставлен новый воевода Петр Басманов. Это было ошибкой Годунова, так как вскоре оказалось, что самозванец жив, а Басманов ненадежный слуга. В разгар войны Борис Годунов скончался (13 (23) апреля 1605 года); армия Годунова, осаждавшая Кромь, практически немедленно изменила его преемнику, 16-летнему Фёдору Борисовичу, который был свергнут 1 июня и 10 июня убит вместе с матерью. [5]

Слухи о чудесном спасении царевича Дмитрия не утихали. Летом 1607 года в Стародубе объявился новый самозванец, вошедший в историю как Лжедмитрий II или «Тушинский вор» (по названию села Тушино, где самозванец расположился лагерем, когда подступил к Москве) (1607-1610). К концу 1608 года власть Лжедмитрия II распространялась на Переславль-Залесский, Ярославль, Владимир, Углич, Кострому, Галич, Вологду. Из крупных центров верными Москве оставались Коломна, Переяславль-Рязанский, Смоленск, Новгород. Нижний Новгород и Казань. В результате деградации пограничной службы 100-тысячная Ногайская Орда разоряла «украинцев» и Северские земли в 1607-1608 годах. [12]

В 1607 году крымские татары впервые за долгое время перешли Оку и разорили центральные русские области. Польско-литовскими войсками были разгромлены Шуя и Кинешма, взята Тверь, войска литовского гетмана Яна Сапеги осаждали Троице-Сергиев монастырь, отряды Лисовского захватили Суздаль. Даже города, добровольно признавшие власть Лжедмитрия II, разграблялись отрядами интервентов. Поляки ввели налоги с земли и торговли, получали «кормления» в русских городах. Всё это вызвало к концу 1608 года широкое национально-освободительное движение). В декабре 1608 года от тушинского «вора» «отложились» Кинешма, Кострома, Галич, Тотьма, Вологда, Белоозеро, Устюжна Железнопольская, также в поддержку восставших выступили Великий Устюг, Вятка, Пермь Великая [1], В январе 1609 года князь Михаил Скопин-Шуйский, командовавший русскими ратниками из Тихвина и онежских погостов, отразил 4-тысячный польский отряд Кернозицкого, наступавший на Новгород. В начале 1609 года ополчение города Устюжна выбило поляков и черкасов» (запорожцев) из окрестных сёл, а в феврале отбило все атаки польской конницы и наёмной немецкой пехоты. 17 февраля русские ополченцы проиграли полякам сражение под Суздалем. В конце февраля сибирские и архангельские стрельцы воеводы Давыда Жеребцова освободили от интервентов Кострому. 3 (13) марта ополчение северных и северо-русских городов взяло Романов, оттуда двинулось к Ярославлю и взяло его в начале апреля (11), Нижегородский воевода Алябьев 15 (25) марта взял Муром, а 27 марта (6 апреля) освободил Владимир. [11]

И еще одной интересной фигурой в период Смутного времени – стал Василий Шуйский.

Василий Шуйский (1552-1612) – представитель княжеского рода Шуйских, вошел в российскую историю как царь Василий IV Иоаннович, правивший с 1606 по 1610 годы. Стал последним представителем рода Рюриковичей на российском престоле. Биография Василия Шуйского является ключевым звеном к пониманию важного периода в истории России, получившего название Смутное время. [8, 9]

Восхождение Шуйского на престол было непростым. Его политическая карьера началась во время царствования Бориса Годунова, после смерти которого к власти пришел ненавистный ему Лжедмитрий I. Шуйский принялся мастерски плести интриги против самозванца, дважды пытаясь свергнуть его с престола.

Первый заговор Василия Шуйского был раскрыт, и князь избежал казни лишь благодаря милости Лжедмитрия. Второй заговор оказался удачным, и в мае 1606 года царь-самозванец был убит. 19 (29) мая 1606 года – дата начала правления Василия 4 Шуйского. Князь оказался на троне благодаря боярам, которым он взамен на поддержку пообещал многие привилегии. [3, 2]

Годы правления Василия Шуйского принято называть Смутным временем, поскольку в этот период внутри страны против власти велись бесконечные заговоры, а европейские державы пытались оказать агрессивное воздействие на политику правления нового царя. Однако даже в таких условиях Василию Шуйскому удалось внести определенные изменения в жизнь государства.

Так, Василий Иванович много внимания уделил царскому войску, пытаясь укрепить его путем введения жесткой дисциплины. При нем в России появился новый воинский устав — продукт переработки немецких образцов.

В 1607 году был принят свод законов, именованный Соборным уложением. Смысл его заключался в урегулировании положения крестьян и холопов, а также в сплочении класса землевладельцев. Во время краткого царствования Шуйского выросли барщина и оброк, что создавало дополнительное недовольство. Появилось большое количество беглых крестьян и холопов. [2]

Напряжение в обществе привело к восстанию Ивана Болотникова, которое было успешно подавлено. Но вслед за этим появился новый самозванец, Лжедмитрий II, чьи войска осадили Москву. Шуйский обратился за помощью к шведскому королю в обмен на расширение влияния в русских землях. Подобное решение вызвало массу протестов в Москве, которые привели к свержению Шуйского. [3]

Правительство Василия Шуйского заключает со Швецией Выборгский договор, по которому в обмен на военную помощь шведской короне передавалась крепость Корела с уездом. Русское правительство должно было также оплачивать наёмников, составляющих большую часть шведского войска. Выполняя обязательства, Карл IX предоставил 5-тысячный отряд наёмников, а также 10-тысячный отряд «всякого разноплемённого сброда» под командованием Я. Делагарди. Весной князь Михаил Скопин-Шуйский собрал в Новгороде 5-тысячное русское войско. 10 (20) мая русско-шведские силы заняли Старую Руссу, а 11 мая разбили польско-литовские отряды, подступавшие к городу. под командованием Чулкова и Горна разбили польскую конницу под командованием Кернозицкого у Торопца. [4]

К концу весны от самозванца отложилось большинство северо-западных русских городов. К лету численность русских войск достигла 20 тысяч человек. 17 (27) июня в тяжёлом сражении у Торжка русско-шведские силы принудили польско-литовское войско Зборовского к отступлению. 11-13 июля русско-шведские силы, под командованием Скопина-Шуйского и Делагарди, разбили поляков под Тверью. В дальнейших действиях Скопина-Шуйского шведские войска (за исключением отряда Христиера Зомме численностью в тысячу человек) участия не принимали. 24 июля (3 августа) русские отряды переправились на правый берег Волги и вступили в Макарьевский монастырь, располагавшийся в городе Калязине. В битве под Калязином 19 (29) августа поляки под командованием Яна Сапеги были разбиты Скопиным-Шуйским. 10 (20) сентября русские вместе с отрядом Зомме заняли Переяславль, а 9 (19) октября воевода Головин занял Александровскую слободу. 16 (26) октября русский отряд прорвался в осаждённый поляками Троице-Сергиев монастырь. 28 октября (7 ноября) Скопин-Шуйский разбил гетмана Сапегу в битве на Каринском поле под Александровской слободой. [10]

Таким образом, переходя к истории Смуты и ее значению для самосознания в России, мы понимаем, что это не просто учебная тема или статья для общей эрудиции. Это важный период, который мы не должны забывать и который может научить нас таким важным ценностям, как стабильность, вера, мораль и духовность. Изучение истории Смуты - это возможность извлечь уроки из прошлого и стремиться к качественному будущему, основанному на актуальных ценностях и здравом разуме. В современном мире мы столкнулись с множеством проблем и вызовов, которые только усложняют наше положение. Однако, мы не можем оставаться безучастными и наблюдать, как эти проблемы усугубляются. Мы должны принять на себя ответственность за будущие поколения и сами изменить нашу судьбу.

### Список используемой литературы:

1. Белокуров, С. А. Разрядные записи за Смутное время : (1713 – 1721 гг.) / С. А. Белокуров ; издание Императорского общества истории и древностей Российских при Московском университете. – Москва : Типография штаба Московского Военного Округа, 1907. – 311 с.
2. Богданов, А. Одоление Смуты / А. Богданов // Наука и религия. – 2012. – № 11. – С. 2-7.
3. Валишевский, К. Ф. Смутное время / К. Ф. Валишевский. – Москва : ТЕРРА - Книжный клуб, 2007. – 336 с. : ил., портр.
4. Воронцов, А. В. Преодоление смуты: 400 лет назад, 4 ноября 1612 года, Москва была освобождена от польских интервентов / А. В. Воронцов // Москва. – 2012. – № 11. – С. 143-148.
5. Данилов, А. Г. Новые явления в организации власти в России в период Смуты / А. Г. Данилов // Вопросы истории. – 2013. – № 11. – С. 78-96. – Библиография в примечании.
6. Карамзин, Н. М. История государства Российского / Н. М. Карамзин. – Репринтное воспроизведение издания 5-го выпущенного в 3 книгах с приложением «Ключа» П. М. Строева. – Книга 3 : Т. 9-12. – Москва : Книга, 1988. – [732] с.
7. Ключевский, В. О. Сочинения : В 8 т. Т. 3 / В. О. Ключевский. – Москва : Госполитиздат, 1957. – 426 с.
8. Костомаров, Н. И. Смутное время Московского государства в начале XVII столетия, 1604-1613 / Н. И. Костомаров. – Москва : Чарли, 1994. – 799 с. : ил.
9. Лисейцев, Д. В. Центральная власть в России эпохи Смуты начала XVII в.: существовала ли альтернатива укреплению самодержавия? / Д. В. Лисейцев // Вестник Московского университета. Сер. 12, Политические науки. – 2012. – № 5. – С. 3-14. – Библиография: с. 14.
10. Лисейцев, Д. В. Россия после смуты – время выбора / Д. В. Лисейцев, Н. М. Рогожин // Отечественная история. – 2008. – № 5. – С. 39-50. – Библиография в примечаниях.
11. Морозова, Л. Е. Смутное время в России (конец XVI – начало XVII в.) / Л. Е. Морозова. – Москва : Знание, 1990. – 63, [1] с.
12. Морозова, Л. Е. Избрание на царство / Л. Е. Морозова // Русская история. – 2013. – № 1 (24). – С. 40-45 : ил. – Библиография: с. 45 (9 назв.).

### УДК 930.85

#### Политика «просвещенного абсолютизма» в России второй половины XVIII века

*Швыдко Дарья Романовна,  
студентка 3 курса АНПОО «Академический колледж»  
Щербакова Валерия Максимовна  
студентка 3 курса АНПОО «Академический колледж»  
Стульникова Римма Владимировна,  
научный руководитель  
преподаватель АНПОО «Академический колледж»*

**Аннотация:** статья содержит материалы, раскрывающие деятельность Екатерины Второй по проведению политики «просвещенного абсолютизма» в России во второй половине XVIIIв., направленные на централизацию власти и усиление абсолютизма в стране.

**Ключевые слова:** Уложенная комиссия, «Жалованные грамоты дворянству и городам», губернская реформа, отмена гетманства на Украине, секуляризация церковных земель, разделы Речи Посполитой.

Эпоха правления Екатерины II вошла в историю России как «просвещенный абсолютизм». Для правления императрицы Екатерины II (1762—1796 гг.), характерны важнейшие процессы в различных сферах общественной жизни. Рассмотрим, каковы были эти процессы и в чем их сущность.

В социальной сфере следует отметить процесс расширения прав и привилегий дворянства. Причиной развития этого процесса был тот факт, что дворяне еще до воцарения Екатерины Алексеевны стали опорой власти, господствующим сословием, оказывавшим влияние на управление страной, и для новой императрицы не было бы резонным противостоять ему. Непосредственно рост привилегий дворянства можно увидеть в подтверждении Манифеста Петра III о вольности дворянства 1762 г., указе о праве дворян ссылать своих крепостных на каторжные работы, запрещении крестьянам жаловаться на помещиков в 1767 г. Все эти мероприятия, как следствие, привели к ухудшению положения крестьян и росту их недовольства. Так, в 1773—1775 гг. оно вылилось в крестьянскую войну под предводительством Е.Пугачева.

Во второй половине XVIII века происходили значимые экономические процессы. Один из них – рост промышленного производства и активизации торговой деятельности крестьян. Стоит выделить процесс развития всероссийского рынка и внешней торговли. Однако наблюдались и такие явления, как отсутствие качественных дорог, надзор полиции за торговлей, усиление крепостничества. Они повлекли за собой как следствие медленное развитие российской экономики и еще большее отставание от западных стран.

В политической жизни страны личность Екатерины Великой имела определяющее значение, с ее именем связаны важнейшие внутривластные мероприятия. Она была инициатором проведения политики «просвещенного абсолютизма», направленной на укрепление абсолютной монархии в сочетании с реализацией прогрессивных реформ, распространением образования и культуры. Но российская действительность заставила императрицу лавировать между интересами привилегированных слоев населения и своими идеями. Так, именно Екатерина II проявила готовность к переменам, созвав в 1767 г. Уложенную комиссию для составления нового свода законов. Однако императрица поняла, что ее замыслы не согласуются с желаниями дворян, выступавших за сохранение крепостничества, это и являлось главной причиной свертывания деятельности комиссии. Но при этом некоторые просветительские идеи Екатерина II воплотила в жизнь: например, отделила суд от администрации, в Жалованной грамоте дворянству указала, что без суда дворянин не может лишиться чести, достоинства, имения. Кроме того, она продолжила процесс подчинения церкви государству, что выразилось в проведении секуляризации церковных земель 1764г.

Наполненная событиями внешняя политика, проводимая Екатериной Великой, безусловно, имела свою логику. Так, причиной русско-турецкой войны 1768—1774 гг. являлась необходимость выхода к Черному морю и обеспечения безопасности южных границ. Успешное завершение войны стало возможным благодаря таланту П.Румянцева (победы у Ларги и Кагула), А.Орлова, Г.Спиридова (Чесменское сражение). Следствием успешной кампании России был подписан Кючук-Кайнарджийский мирный договор, по которому Россия получила земли между Днепром и Бугом, контрибуцию от Турции и право строительства флота на Черном море; также объявлялась независимость Крымского ханства от Османской империи.

Значительную роль в хозяйственном освоении Крыма сыграл Г. Потемкин, фаворит Екатерины II. В том же 1783 г. по Георгиевскому трактату Восточная Грузия перешла под российский протекторат по просьбе грузинской стороны, что говорит о возросшем авторитете нашей страны среди соседних государств. Вследствие таких успехов России

пришлось вступить в еще одну войну с Турцией (1787—1791 гг.), чтобы подтвердить свои завоевания. Здесь главными действующими лицами стали А. Суворов (победа у крепости Кинбурн, под Фокшанами, на реке Рымник, взятие Измаила), Ф. Ушаков (разгром турецкого флота у мыса Калиакрия), тот же Г. Потемкин, в 1788 г. взявший Очаков. Следствием успешных военных действий был Ясский мирный договор 1791 г., по условиям которого признавались протекторат над Восточной Грузией, вхождение Крыма в состав России и получение ею земель между Днестром и Южным Бугом.

Еще одно немаловажное событие в рамках внешней политики Екатерины II – разделы Речи Посполитой. Они явились закономерным следствием политической слабости государственной власти в Польше. По первому разделу 1772 г. России отошла Восточная Белоруссия, по второму 1793 г. – Правобережная Украина и Центральная Белоруссия с Минском, по третьему разделу 1795 г. – Западная Волынь и Западная Белоруссия. Кроме того, в 1793—1795 гг. Екатерина проводила политику борьбы с Францией. Причинами ее активизации была Французская революция 1789—1799 гг. и нежелание императрицей проникновения антимонархических идей в Российскую империю.

#### **Список используемой литературы:**

1. Большой энциклопедический словарь/ под ред. Прохорова А.М. – М.: Научное издательство ИНФА. Большая российская энциклопедия, 2019.
2. Волобуев П.В. Политические деятели России: биографический словарь. –М.: Юрайт-М, 2019.
3. Орлов А.С., Георгиев В.А., Георгиева Н.Г., Сивохина Т.А. История России.- М.: Проспект, 2024
4. Ключевский В.О. Исторические портреты. М.: Эксмо, 2024
5. Ключевский В.О. Афоризмы. Дневники. М.: Мысль, 2022
6. Эйдельман Н.Я. Твой восемнадцатый век. М.: Астрель, 2020
7. Научная электронная библиотека (НЭБ). - URL: <http://www.elibrary.ru> - Текст: электронный.
8. Федеральный портал «История.РФ». - URL: <https://histrf.ru> - Текст: электронный
9. Российское историческое общество. - URL: <https://historyrussia.org>. - Текст: электронный. М.: Эксмо, 2024

**УДК 311**

#### **Молодёжный активизм в условиях вызовов современности**

**Шинкаренко Всеволод Викторович,**

*студент 4 курса, Ставропольский государственный педагогический институт,*

*Филиал г. Ессентуки*

**Щупленков Олег Викторович,**

*кандидат исторических наук, доцент*

*кафедры истории, права и общественных дисциплин*

*Ставропольского государственного педагогического института*

*Филиал в г. Ессентуки*

**Аннотация.** Актуальность выбранной темы обусловлена тем, что в последние десятилетия молодёжный активизм и социальное протестное движение стали особенно заметными, отражая стремление молодых людей к переменам и улучшению мира вокруг них. Подчеркивается, что молодёжные активисты часто выступают в качестве катализаторов общественных изменений, привлекая внимание к проблемам, которые ранее оставались незамеченными.

**Ключевые слова:** вызовы современности, молодёжный активизм, политическая нестабильность, публичные акции, трансформация.

В настоящее время в сфере гражданского активизма происходит знаковая молодёжная трансформация, вызывающая противоречивые реакции в обществе. В то время как Л.В. Логинова, В.В. Щепланова приветствуют участие молодых людей в политической жизни, О.В. Попова, О.В. Лагутин – категорически против такого молодёжного движения, указывая на наивность, уязвимость молодёжи перед манипуляциями [4; 7]. Особую обеспокоенность вызывает стремление юношей и девушек использовать внеинституциональные формы политического участия, такие как протест. По сути, молодёжный активизм – это способ участия в политике молодых людей, который им доступен.

Избегая участия в политических партиях и выборах, молодёжь стремится консолидироваться в тех вопросах, которые наиболее полно отвечают их чаяниям и запросам. Инициативность может проявляться в добровольных, публичных, альтруистических, неполитических, индивидуальных или коллективных социальных действиях: благоустройство города или двора, выражение собственного мнения (опросы, голосования) [9].

В последние годы проблема молодёжного активизма приобретает новое качественное изучение. В исследованиях В.А. Антошина, К.И. Колесниковой, Е.М. Дриновой, С.И. Морозова, С.А. Панкратова, А.С. Марганова, Ю.С. Панфиловой молодёжь выступает актором публичного проявления собственной оценки политической ситуации.

В работах Л.Н. Ляхова, В.Г. Мордковича, Л.М. Архангельского рассматривается вопрос социально-философской концепции этого понятия. В разные временные промежутки представления о молодёжной активности меняются. Ряд учёных изучает мотивы реализации повышенной социальной деятельности, другие – исследуют понятие общественной активности [8].

Молодое поколение является «продуктом» общественной жизни, эволюционируя от индивида к личности, готовой отвечать за свои поступки [6].

При использовании деятельностного подхода «повышенная социальная деятельность» рассматривается как осознанная активность личности, влияющая на кардинальные преобразования общественной жизни, развивая социальный характер [10].

Молодёжный активизм в России включает различные формы участия молодых людей в общественной жизни. По данным исследования 2022 года, каждый третий молодой россиянин имеет опыт объединения усилий с другими для реализации гражданских инициатив, а каждый четвёртый хотел бы включиться в совместные действия с другими гражданами (волонтерство) [1].

На формирование установок молодёжного активизма влияют социальные медиа. На их основе развивается гражданская инфраструктура: платформы, лидеры мнений, партнёрские сети, комьюнити. По данным того же опроса 2022 года, среди молодёжи 14–25 лет наиболее распространены подписки на блогеров: 61,7% выбирают их в соответствии со своими интересами, 44,8% подписаны на популярных и известных блогеров [10].

Проведённое анкетирование среди тридцати студентов филиала Ставропольского государственного педагогического института в г. Ессентуки «Отношение россиян к вовлечению юношества в общественно-политическую жизнь страны» в 2024 году показало, что запрос на участие молодёжи в деятельности общественной и политической жизни страны остаётся актуальным.

На рассмотрение опрошенных была представлена анкета со следующими вопросами (табл.).

Таблица «Отношение россиян к вовлечению юношества  
в общественно-политическую жизнь страны»

Вопрос	Варианты ответа
1. Что значит быть нужным?	а) Звонить. б) Занимать деньги. в) Обращаться за советом. г) Общаться в Интернете.
2. Что значит быть полезным?	а) Приходить в нужное время. б) Передавать опыт. в) Быть готовым дать совет. г) Быть готовым оказать помощь.
3. В чём заключается для Вас смысл жизни?	а) Удовлетворять первичные потребности. б) Быть в безопасности. в) Быть социально востребованным. г) Занимать престижное место в обществе.
4. Оцените поведение друга, который пренебрёг Вашим мнением.	а) Безразличие. б) Обида. в) Высказывание всего, что думаю. г) Прилюдное осуждение поведения.
5. Группа друзей собралась вместе отпраздновать день рождения. Каждый предложил свой вклад в общее дело. Что предложили бы Вы?	а) Деньги. б) Организацию. в) Дружескую помощь. г) Заказ товара. д) Выберите свой вариант ответа.
6. Какие качества, на Ваш взгляд, необходимы молодому человеку (девушке), чтобы заинтересовать противоположный пол?	а) Внешний вид. б) Типаж. в) Манера поведения. г) Скромность. д) Выберите свой вариант ответа.
7. Насколько для Вас важно своевременно реагировать на вызовы жизни (судьбы)?	а) Попробовать изменить обстоятельства. б) Действовать по обстоятельствам. в) Относиться равнодушно. г) Выберите свой вариант ответа.
8. Есть ли шанс изменить общество и стоит ли это делать?	а) Да, стоит, для меня это важно. б) Нет, не стоит, мир сильнее человека. в) Я скептик. г) Я об этом не задумывался.

В ходе исследования было выявлено, что интерес к деятельности молодёжных общественных организаций на территории нашего края декларируют 72% опрошенных. Ключевая возрастная группа (19–21 год) поддерживающих вовлечение молодёжи в общественно-политическую жизнь страны составила 86%. Более того, 63% студентов желали бы, чтобы их дети или внуки стали членами какой-либо молодёжной организации и принимали участие в её работе.

Для большинства студентов важен государственный патронаж молодёжных общественных организаций (84%). Однако часть опрошенных выступает за полный государственный контроль над такими организациями (32%), другие (48%) отводят государству роль наставника, стимулирующего развитие организации, но не вмешивающегося в её работу. Причём первая точка зрения более популярна среди студентов гуманитарно-технического факультета, вторая же находит наибольший отклик среди студентов психолого-педагогического факультета.

Мнения относительно реальной работы молодёжных общественных организаций разделились. О том, что они оказывают реальную поддержку молодым, помогают им в решении различных проблем и достижении поставленных целей, отметили 73% опрошенных. Обратного мнения придерживаются 27% студентов, считая, что молодёжные общественные организации работают формально, «для галочки» и не оказывают реальной

поддержки своим участникам. Наиболее распространена данная точка зрения у студентов из сельской местности (52%).

В условиях вызовов современности необходимо содействие развитию молодёжного активизма в просветительской деятельности в школьной и студенческой среде. Так, в рамках Всероссийского конкурса «Большая перемена» учащиеся проходят профессиональные тестирования на эрудицию, профориентацию и интеллект, получают доступ к образовательным программам и рекомендациям от ведущих экспертов [3].

Не менее важным аспектом в формировании социальной активности является сотрудничество с общественными организациями. Например, проводимые благотворительным фондом «Мир и любовь» акции «Поздравления» и «Помощь ближнему руками детей», направлены на создание поздравительных открыток и других поделок для ветеранов и одиноких людей [2].

С целью формирования умения работать в команде и сплочённости коллектива проводятся различные форумы, такие как «Селигер». Участниками этого мероприятия в 2009 году был совершён массовый туристический поход [5].

В заключение необходимо отметить, что понятие «социальная активность» имеет многоплановый характер. Наряду с психофизиологическими особенностями данного возраста, важное значение имеет и социальное окружение. Подвергаясь воздействию извне, молодой человек моделирует собственную оценку отношения к окружающей среде, не всегда соответствующую объективным ценностям.

### Список используемой литературы

1. Азаров А.А., Бродовская Е.В., Шатилов А.Б. Гражданский активизм российской молодёжи в цифровой среде как предиктор активности офлайн: результаты массового опроса и мультиагентного моделирования // Мониторинг общественного мнения: экономические и социальные перемены. 2022. №6. С. 296–318.
2. Благотворительный фонд поддержки социальных проектов «Мир и любовь». URL: <https://peaceandlove.ru>
3. Всероссийский конкурс «Большая перемена». URL: <https://dm-centre.ru/pf/bolshaya-peremena/>
4. Логинова Л.В., Щепланова В.В. Деструктивная гражданская активность молодёжи: теоретико-методологическая концептуализация // Logos et Praxis. 2019. Т.18. №2. С. 98–108.
5. Массовый туристический поход «Селигер 2009». URL: [https://vk.com/topic-109910\\_21389361](https://vk.com/topic-109910_21389361)
6. Павловский В.В. Ювентология: проект интегративной науки о молодёжи. М.: Академический проект. 2001. 302 с.
7. Попова О.В., Лагутин О.В. Политические настроения молодёжи: лояльность или протест? // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Политология. 2019. №4. Ч.21. С. 599–619.
8. Суркова И.Ю., Щепланова В.В., Логинова Л.В. Гражданский активизм молодёжи Саратовской области: социально-политическая включённость и потенциал участия // Социологические исследования. 2020. №8. С. 90–100.
9. Чирун С.Н. Актуальные аспекты трансформации радикального молодёжного активизма в современной России // Вестник Кемеровского государственного университета. 2014. №4–1. С. 123–129.
10. Шайгерова Л.А., Шилко Р.С., Ваханцева О.В. Культурное опосредование идентичности цифрового поколения: перспективы анализа интернет-активности и социальных медиа // Вестник Московского университета. Серия 14. Психология. №2. 2022. С. 73–107.



## Формирование социально-философских доктрин и теорий образования государства в период средневековья и Нового времени

**Щупленков Николай Олегович,**  
*кандидат исторических наук, доцент  
кафедры истории, права и общественных дисциплин  
Ставропольского государственного педагогического института  
Филиал в г. Ессентуки*

**Аннотация.** В статье охарактеризован процесс исторической эволюции теоретической концепции сопряженности государства и суверенитета, которая со временем превратилась из философской и правовой доктрины, сосредоточенной на стратегической необходимости концентрации политической власти в институте монархии с целью объединения и умиротворения формирующихся монархий, наций Западной Европы.

**Ключевые слова:** власть; государство; договор; закон; политика; суверенитет.

Рим, как первоначальный город-государство, возник как форма политической организации, основанная, как и его греческий побратим Полис, на сообществе свободных граждан, проживавших на своей собственной территории и обеспеченных религиозным единством и управлением на основе широкого участия; установление единой политической организации, основанной на принципах равноправия, привело к тому, что Рим превратился в государство-государство. Олигархическая республика после трех столетий монархического правления привела к тому, что римляне на раннем этапе своей долгой истории как цивилизации осознали существование общественной сферы, публичного права, что должно было оказаться основополагающим для развития идеи государства и права, гораздо более сложной, чем та, которая существовала в греческой мысли [5]. Хотя в периоды своего наибольшего развития и Республика, и Империя имели очень сложную административную организацию, которая функционировала параллельно с военным аппаратом, она всегда задумывалась как постепенная и естественная эманация государственной власти, а не как структура, навязанная сообществу внешними силами и, в соответствии с конституцией, установленной в соответствии с конституцией, при условии необходимости разработки собственного дискурса легитимности и в открытом разрыве с господствовавшей до этого политической идеологией.

В отличие от греческих монархий и восточных королевств, республиканское происхождение Римской империи привело к тому, что обширная власть административного и военного аппарата, все более дифференцированного от сообщества граждан, не требовала построения конкретного дискурса легитимности и противоречила историческая традиция государства. Власть римских императоров постепенно укреплялась в результате фактического ослабления республиканской власти и, как справедливо отмечает Хинсли, консолидации единая центральная власть была результатом эволюционного процесса, который позволил императору складывать титулы и атрибуты [10]. В рамках Империи, в то время как возникает новая форма центральной власти, которая развивается через институты Принцепса, Августа, Императора и Нобилиссимуса Цезаря, основы легитимности государства остаются верными республиканскому идеалу даже в те эпохи идеологической радикализации и авторитаризма в которых был достигнут прогресс, рассматривая Императора как «живое божество». Тот факт дело в том, что обожествление римских императоров, будь то при жизни или посмертно, было в основном продуктом личного политического культа главы государства и в этом смысле имманентно политическому сообществу, а не, как в случае с восточными авторитариями древнего мира, культ религиозный, основанный на силах, которые считаются трансцендентными к нему.

Во втором веке христианской эры Тацит объясняет признание населением централизованной власти Императора в силу четкой и даже естественной связи, установленной между ее укреплением и достижением общественного блага. По словам Хинсли, кажущаяся «легкость, с которой все слои общества воспринимают они сели на триумфальную колесницу Империи» в значительной степени было результатом политического успеха дискурса о легитимации, по сути, республиканского, который сделал возможным восхождение Императора [10].

Таким образом, становится ясно, что Риму не требовалась юридически-политическая концепция, которая позволила бы оправдать и узаконить верховную власть Императора по отношению к другим державам и корпорациям, расположенным внутри государства. Тема объединения и централизации власти как явной стратегии государственной реорганизации не присутствовала среди римских политических трактатов даже в рамках исторического перехода от Республики к Империи. Для Рима не было необходимости создавать дискурс, направленный на отстаивание территориальных прав перед другими политическими корпорациями. За исключением так называемой Евфратской границы с Парфянской империей, чья установка и сохранение было результатом многочисленных военных столкновений, завершившихся подписанием различных договоров; территориальные границы и права Империи и Доминиона, которые Рим закрепил за Северной Африкой, Малой Азией и Европой, были результатом материальной экспансии, которая сделала возможным его растущий военный и административный потенциал, и, следовательно, они не требовали построения дискурса оправдательного характера в отношении территориальных притязаний, выдвигаемых иностранными державами, обладающими уровнем развития и эквивалентной военной мощи [3].

В любом случае, классическая мировая философия и, в частности, богатый римский опыт в вопросах политической и правовой организации стали фундаментальными ориентирами для идеологических предшественников современности [1]. Как и во многих других структурных преобразованиях, произошедших в контексте эпохи Возрождения, современность и суверенитет включала в себя прямой отказ от идеологических основ средневекового мира.

Качества превосходства и независимости, присущие новой концентрированной и централизованной политической власти, которая должна была быть передана монархическому институту, стали предметом широкого и глубокого доктринального развития с XVI века [5].

Развитие этих идей позволило Канту создать свою доктрину правового государства, которая, несомненно, является центральным вкладом в историю политической и правовой мысли западного мира. В соответствии с этой доктриной суверенная власть государства, исходящая от народа и первоначально установленная в соответствии с общественным договором, должна быть «ограничена» (т. е. как и в случае со свободой личности), чтобы защитить основные права граждан, и это ограничение должно исходить из Закона. Правовое государство понимается как «рациональная форма государства» и как единственная модель социальной организации, способная гарантировать полное осуществление как свободы, так и демократии [2]. По мнению Канта, суверенная государственная власть должна быть не только высшей и независимой, но и законной, и это легитимность неотделима от ее рациональности и законности.

С телеологической точки зрения Кант, как и Руссо, считает, что высшая цель государства – это не что иное, как сделать возможной свободу людей [9]. Однако, в отличие от женевого, он содержит систематическую теорию о том, как государство должно быть организовано юридически и институционально, чтобы иметь возможность выполнять свою историческую миссию. Это не абсолютная свобода, а рациональная свобода, закрепленная в законе и гарантированная институтами правительственной, та, которую постулирует прусский философ [4]. Принцип законности, таким образом, отменяет и его логика в отношении частной сферы, устанавливая, что частные лица могут делать все то, что

прямо не запрещено Законом [8]. Из вышесказанного становится очевидным, что для Канта свобода – это не материальное качество, а формальное качество, основанное на правовом обосновании и предполагающее положение абсолютного равенства всех граждан перед суверенной властью государства, закрепленной в Законе. Свобода в рамках правового государства подразумевает, что каждый человек обладает способностью эффективно использовать суверенную власть в интересах своих законных прав и интересов. Это обращение к верховной власти государства может включать как требование об ограничении и реституции, направленное на действия других лиц, так и требование об ограничении и реституции, направленное против актов власти, исходящих от государственных учреждений [7].

Общественный договор Канта действует как фундаментальная гипотеза, призванная служить основой для построения рационального и основанного на законе политического порядка [6]. Если она должна быть законной и, следовательно, демократической, верховная государственная власть не может опираться на несправедливые и абсурдные законы, которые народ, образованный из союза разумных индивидуумов, был бы неспособен принять. Что касается аксиологического измерения, основанного на руководящей концепции «категорического императива», Кант считает, что этическая основа общественного договора и, следовательно, государства точно так же это не права отдельных лиц, рассматриваемые изолированно и конкретно, а их интеграция в универсальные и абстрактные законы, которые могут применяться ко всем людям на равных условиях. Именно в результате этой по существу юридической аргументации, начиная с Канта, концепция суверенитета будет рассматриваться как центральный элемент современных конституций, а доктрина суверенитета будет рассматриваться как тематическая ось конституционного права.

#### **Список используемой литературы**

1. Горький А.О. Допустимость условий, с помощью которых можно решать проблемы познания // Инновационные технологии развития образования в пространстве социально-гуманитарных, психолого-педагогических и технических наук. Материалы I Всероссийской научно-практической конференции молодых исследователей. Пятигорск, 2024. С. 28–33.

2. Горький А.О., Щупленков О.В. Воспитание гуманистических ценностей через интеграцию методологических концепций // Актуальные социально-экономические проблемы развития общества в России и за рубежом. Сборник материалов V Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Волгоград, 2023. С. 679–682.

3. Дербиш Ю.Д. Онтологические последствия субъектно-объектных отношений в теории образования // Инновационные технологии развития образования в пространстве социально-гуманитарных, психолого-педагогических и технических наук. Материалы I Всероссийской научно-практической конференции молодых исследователей. Пятигорск, 2024. С. 42–48.

4. Приходько М.А. Развитие мышления и субъектно-объектных отношений познания в истории человечества // Инновационные технологии развития образования в пространстве социально-гуманитарных, психолого-педагогических и технических наук. Материалы I Всероссийской научно-практической конференции молодых исследователей. Пятигорск, 2024. С. 103–109.

5. Прокопенко Ю.С., Щупленков О.В. Роль дидактики истории в формировании концептуальной модели времени // Актуальные социально-экономические проблемы развития общества в России и за рубежом. Сборник материалов V Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Волгоград, 2023. С. 549–552.

6. Тищенко Н.А. Проблема субъектно-объектных отношений знания // Инновационные технологии развития образования в пространстве социально-

гуманитарных, психолого-педагогических и технических наук. Материалы I Всероссийской научно-практической конференции молодых исследователей. Пятигорск, 2024. С. 123–129.

7. Шевцов Д.М., Щупленков О.В. Соотношение межкультурного взаимодействия и справедливости в образовательном пространстве // Актуальные социально-экономические проблемы развития общества в России и за рубежом. Сборник материалов V Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Волгоград, 2023. С. 588–591.

8. Щупленков О.В. Геополитическая стратегия центра в области межнациональных отношений // Власть истории и история власти. 2017. Т. 3. № 4 (10). С. 449–452.

9. Щупленков О.В. Методологические основы получения исторического знания // Актуальные проблемы современного образования: опыт и инновации. Материалы всероссийской научно-практической конференции с дистанционным и международным участием. Ульяновск, 2023. С. 622–627.

10. Hinsley F.H. El Concepto de Soberanía. Barcelona: Labor. 1972. 228 p.

### УДК 316.33

#### Современное государство и суверенитет в социально-философском аспекте

*Щупленков Олег Викторович,  
кандидат исторических наук, доцент  
кафедры истории, права и общественных дисциплин  
Ставропольского государственного педагогического института  
Филиал в г. Ессентуки*

**Аннотация.** Основная цель настоящего исследования – отразить происхождение и эволюцию концепции суверенитета, подчеркнув глубокое влияние, оказавшее на процесс политического и правового структурирования современного государства. Выявлены структурные, экономические и политические характеристики, характерные для феодального строя, предшествовавшего образованию первых национальных государств, а также идеологическое влияние, которое классический мир оказал на современную концепцию государства.

**Ключевые слова:** власть; государство; закон; легитимность; политика; суверенитет; феодализм.

Концепция суверенности государства занимает центральное место в процессе идеологического и институционального структурирования современного государства. Исходя из вышесказанного, в этом кратком исследовании мы намеревались поразмышлять о его происхождении, а также о глубоком влиянии, которое его теоретическое и доктринальное развитие оказало на великие исторические процессы политических преобразований, которые сделали возможным возникновение и укрепление как абсолютистского, так и демократического государства. Для достижения нашей цели мы начнем с анализа структурных особенностей феодального строя, предшествовавшего образованию первых национальных государств, а также влияние, которое классический мир оказал на ренессансную концепцию государства как централизованной, унитарной территориальной корпорации, наделенной имманентной легитимацией, исходящей от политического сообщества.

Огромное историческое пространство продолжительностью около десяти веков находится между упадком и крахом имперского Рима и зарождением современной государственности. В течение этого длительного периода социальное воспроизводство в западном мире было основано на экономических и политических структурах феодального характера. В качестве теоретической категории феодализм относится к модели

экономической и политической организации, основанной на существовании свободных производителей, которые вынуждены обрабатывать землю, на которой они не имеют полного господства в силу существования кабальных политико-правовых отношений, подчиняющих их помещичьей и милитаристской аристократии [7]. Эта производственная организация действует в рамках социальной и политической структуры, построенной на установлении вассальных отношений, узаконенных обычаями и основанных на свободном и вертикальном распределении земель между аристократами, занимающими различные иерархические должности сословного характера. Центром, генерирующим общественное богатство в феодализме, является земля, и она находится под правовой властью сеньоров. Земля, находящаяся в крепостном праве, обрабатывается крепостными, трудовые отношения которых с землевладельцами не вытекают, как в случае капиталистических обществ, из процессов свободного найма [3].

В этом смысле, далекий от того, чтобы представлять собой систему, способствующую всестороннему развитию общества, феодализм характеризуется значительной степенью социальной неподвижности, обусловленной жесткостью, присущей его идеологическим и нормативным структурам; а также высокий уровень политической нестабильности, обусловленный непрекращающейся конкуренцией за земли и вассалов, которая часто приводит к нестабильности в обществе, принимает форму военных столкновений различного масштаба и интенсивности между феодалами [8]. Особая репродуктивная динамика формы экономической организации, при которой площадь земли, находящейся в собственности, и количество вассалов, над которыми осуществляется господство, составляют основу богатства, власти и престижа, помещает Европу в состояние более или менее постоянной войны, которая, как известно, не может продолжаться вечно, это значительно ограничивает их возможности для производственных преобразований и социального развития [10].

В отличие от капиталистической конкуренции, основанной на инновациях и обмене товарами на экспансивных рынках, феодальный экономический процесс не способствует преобразованию фундаментальных структур общества, сохраняя его в состоянии застоя и повсеместной бедности, которые сохраняются на протяжении веков. В рамках этого сценария нестабильности и фрагментации власть и командные способности короля в его качестве главы феодально-вассальной системы распределения земель в обмен на из-за политической лояльности и военной поддержки он носит скорее формальный, чем фактический характер [2].

Исходя из вышесказанного, можно утверждать, что современное государственное строительство есть исторический процесс, органически связанный как с зарождением торгового капитализма как основной формы экономического воспроизводства, так и с укреплением монархического института как стержня, обеспечивающего верховную и независимую политическую власть. Оба процесса были не просто параллельными или синхронными, но, по существу, взаимозависимыми в том смысле, что между ними обоими были построены отношения взаимной решимости. В то время как торговый капитализм должен был стать стержнем процесса экономической экспансии, основным инициатором и бенефициаром которого была бы монархия; централизация политической власти должна была бы позволить интеграцию национальных рынков за счет устранения внутренних границ и местных налогов, а также за счет создания позитивной правовой системы, основанной на абстрактном характере и универсального закона; и административного аппарата, основанного на профессиональной бюрократии, иерархически организованной и непосредственно зависящей от центральной власти [4].

Мы находим четкое подтверждение вышесказанному в том факте, что, несмотря на высокий уровень развития политической мысли, достигнутый в классической Греции и, в частности, в городе-государстве Афинах, идея суверенитета так и не зародилась. В греческой политической литературе правительство не рассматривается как организация, структурно отличающаяся от сообщества граждан и специализирующаяся на ведении

государственных дел через административную организацию, основанную на профессионализированном бюрократическом аппарате и автономный [1].

Преодоление феодального строя было результатом длительного и сложного процесса социальных изменений, которые в конечном итоге привели к радикальной трансформации экономических и политических структур Европы в исторических рамках так называемого позднего средневековья. В то время как экономические преобразования включали постепенную замену автаркии, присущей феодальной деревне, системой, основанной на производстве для рынка и создании все более широких и интегрированных торговых сетей; политическая трансформация включала в себя процесс сосредоточения и централизации власти в монархическом институте. Этот второй процесс включал в себя ожесточенную политическую, идеологическую и военную борьбу, которая должна была вестись на двух крупных фронтах [5].

В любом случае важно подчеркнуть, что как переход от средневекового полиархического к централизованному государству в политической сфере, так и переход от средневекового к современному централизованному государству, как и переход от феодализма к торговому капитализму в экономической сфере, были исторически длительными процессами, которые следовали собственной динамике в различных европейских странах [8].

Однако во всех этих случаях имела место одна и та же фундаментальная динамика, отмеченная укреплением монархии как оси политической власти и торговой буржуазии как оси процесса накопления капитала [6]. В то время как землевладельческая знать должна была бы сохранить свою экономическую власть и политическое влияние в течение некоторого времени, именно новый класс торговых, а затем и промышленных капиталистов должен был бы стать гегемоном или доминирующим в рамках новой модели социальной организации.

В этом смысле становится очевидным, что зарождение концепции суверенитета явилось результатом теоретической и культурной эволюции, неотделимой от крупных структурных преобразований, которые они возникли в исторических рамках позднего средневековья и что в конечном итоге они должны были сделать возможным появление «современности», понимаемой как новый цивилизационный порядок, или, если использовать концепцию, придуманную А. Грамши как новый «исторический блок». В своей «Общей теории государства» немецкий юрист Г. Еллинек справедливо отмечает, что концепция суверенитета была открыта не «в кабинете ученых, чуждых миру», а была продуктом «очень могущественных сил», борьба которых определяла «содержание целых веков» [9].

Современное государство и суверенитет, следовательно, должны пониматься как два взаимозависимых и взаимодополняющих аспекта в рамках одного и того же процесса формирования современности. В то время как современное государство формируется путем успешного утверждения его суверенных прав; эти права приобретают смысл и теоретическую значимость только с точки зрения экзистенциальных императивов, выдвигаемых этой конкретной формой политического господства. Вот почему концепция суверенитета рождается вместе с современным государством, и его теоретическое и доктринальное развитие тесно связано с его меняющимися историческими императивами легитимности и законности.

### **Список используемой литературы**

1. Рябова Е.И., Щупленков Н.О. Динамика и прогнозы развития международной миграции // Власть истории и история власти. 2019. Т. 5. № 1 (15). С. 59–71.
2. Рябова Е.И., Щупленков Н.О. Новые проявления международной миграции населения // Власть истории и история власти. 2019. Т. 5. № 1 (15). С. 42–58.
3. Щупленков Н.О. Межкультурное образование через научный дискурс // Актуальные социально-экономические проблемы развития общества в России и за

рубежом. Сборник материалов V Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Волгоград, 2023. С. 598–603.

4. Щупленков Н.О. Политическая культура в научно-исследовательском поле // Культура Мира. 2022. Т. 10. № 27 (2). С. 72–81.

5. Щупленков Н.О. Проблемы человеческого знания // Инновационные технологии развития образования в пространстве социально-гуманитарных, психолого-педагогических и технических наук. Материалы I Всероссийской научно-практической конференции молодых исследователей. Пятигорск, 2024. С. 155–161.

6. Щупленков Н.О. Социально-политический аспект политической культуры // Культура Мира. 2022. Т. 10. № 29 (4). С. 119–130.

7. Щупленков Н.О. Условия использования виртуального пространства в обучении // Категория "социального" в современной педагогике и психологии. Материалы 12-й всероссийской научно-практической конференции с дистанционным и международным участием. Ульяновск, 2024. С. 565–570.

8. Щупленков Н.О. Экзистенции как философская проблема // Актуальные социально-экономические проблемы развития общества в России и за рубежом. Материалы IV Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. 2022. С. 829–832.

9. Jellinek G. Teoría General del Estado. México: FCE. 2004. 687 p.

10. Hilton R. H. Conflicto de Clases y Crisis del Feudalismo. Barcelona: Editorial Crítica. 1988. 211 p.

**СЕКЦИЯ 6**  
**ФОРМИРОВАНИЕ КУЛЬТУРЫ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ**  
**В СОВРЕМЕННОМ ИНКЛЮЗИВНОМ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОСТРАНСТВЕ:**  
**СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ, ТЕНДЕНЦИИ**

УДК 376.1

**Формирование представлений о здоровье в процессе организации обучения детей с ОВЗ**

*Борисова Наталья Витальевна,  
мастер производственного обучения,  
Красноярский техникум социальных технологий*

**Аннотация.** Организовывая правильный, целенаправленный, систематический процесс для укрепления здоровья поможет сформировать представления о здоровьесберегающих факторах и научит детей вести здоровый образ жизни и в дальнейшем беречь свое здоровье и своих близких.

**Ключевые слова:** здоровье, питание, требования, привычки, гигиена, спорт.

На сегодняшний день одним из приоритетных направлений развития инклюзивного образования является проблема формирования здорового образа жизни и укрепление здоровья учащихся. Основной задачей этого направления – это подготовка человека с раннего детства адаптироваться к социально – экономической среде, прививать самостоятельность, аккуратность и приспособленность, в том числе и ведение здорового образа жизни.

Обучить здоровому образу жизни можно, для этого необходимо организовать целенаправленный, систематический и непрерывный процесс для укрепления здоровья детей и подростков.

Правильная организация обучения способствует формированию представлений о здоровье, научит детей вести здоровый образ жизни, сформирует понятие о вредных привычках. Только эти знания, навыки и привычки нужно прививать детям с раннего детства, что бы они в последствии стали важным принципом общей культуры человека на протяжении жизни.

Всем нам известно, что здоровье – это важная социальная ценность человека и общества, из этого следует, что формирование здорового образа жизни у детей и детей с ограниченными возможностями во многом зависит от психического и физического здоровья.

Большая ответственность за формирование и развития здорового образа жизни возлагается на учебное заведение, где обучается подросток, а также на классного руководителя или мастера производственного обучения. Именно в стенах школы, техникума, под контролем социального педагога, преподавателей, мастера формируется алгоритм по ведению и построению здорового образа жизни, а в домашних условиях эти знания и умения должны закрепляться вместе с родителями.

Еще с детского сада детей знакомят с информацией о здоровом образе жизни, в семье учат о личной гигиене, режиме дня и сна, правильном питании, важности прогулок на свежем воздухе и проветривании помещений, о профилактике заболеваний.

Так же есть необходимость формировать у детей с ОВЗ умения навыки по сохранению и укреплению собственного здоровья. Своевременное прохождение осмотра у врача, систематическое наблюдение и обращение к специалистам, в случае необходимости.



О своей работе по формированию здорового образа жизни у обучающихся с ограниченными возможностями здоровья автор готов поделиться.

1. Что бы повысить эффективное педагогическое воздействие над ребенком необходимо тесное взаимодействие с родителями. Поэтому, моими помощниками являются родители моих обучающихся. На протяжении нескольких лет в мессенджере я создаю родительские чаты, куда скидываю всю информацию (замена уроков, участие в соревнованиях, посещение запланированных мероприятий, а также, фото и видео отчеты, в том числе и с учебной практики и конкурсов профессионального мастерства).

2. Основным компонентом здорового образа жизни является спорт, поэтому вместе с ребятами, стараемся принимать участия во всех спортивных мероприятиях, мастер – классах, экскурсиях, совместные выезды на природу, пешие прогулки. Очень много выпускников, приобщившись к таким прогулкам продолжают эти выезды, но уже со своими близкими и друзьями.

3. Регулярно провожу инструктажи по технике безопасности, беседуем о вредных привычках современной молодежи (о не курении и не употреблении спиртных напитков). На примере видеороликов наглядно демонстрирующих, как ведет себя организм человека, который выпивает и курит, в том числе электронные сигареты. Многие ребята, после таких систематических разговоров, о вреде курения и употребления алкоголя бросают курить.

4. Разговоры о важном и общая линейка в техникуме (вынос флага, прослушивание гимна России) тоже имеет для ребят большое значение. Многие стали уважительнее относиться к Родине, ценить и быть добрее. А еще обсуждаем с ребятами специальную военную операцию и присоединение новых регионов в состав нашей страны.

5. Часто говорим о гигиене, санитарном состоянии комнат в общежитии, где ребята проживают в период обучения, о правилах пользования душем и кухней (правила проживания в общежитии). Частое проветривание помещения и влажная уборка - это главный фактор профилактики заболеваний. В связи с этим очень часто прихожу к обучающимся в общежитие.

6. Еще одним немаловажным компонентом здорового образа жизни – это питание. От питания зависит самочувствие, посещаемость и успеваемость ребят. Поэтому важно соблюдать режим правильного и сбалансированного питания. Об этом тоже ведем частые беседы, а местами даже спорим, особенно об неупотреблении энергетических напитков, которые усугубляют и портят здоровье.

7. На занятиях учебной практики стараюсь создать дружелюбную обстановку, чтобы ребята чувствовали себя комфортно, на переменах между лентами пьем чай. Когда проводим генеральную уборку в мастерской (1-2 раза в месяц) включаем легкую не навязчивую музыку, она воздействует на чувства, позволяет расслабиться, не думать об занятиях.

8. Проводим чаепитие в группе. Отмечаем день именинника, государственные праздники. Рисуем стенгазеты. Проводим викторины, конкурсы с подарками. Такой вид отдыха помогает ребятам раскрыться, сдружиться, что - то рассказать о своей семье, поделиться проблемами. Сейчас готовимся с ребятами к конкурсу между группами, на лучшую новогоднюю елочку. В прошлом году парни победили в конкурсе на лучший новогодний ролик и выиграли сладкий приз.

Все это и много другое помогает ребятам в поддержании стабильного физического и психологического здоровья. После выпуска ребята продолжают общение и дружбу со мной и одноклассниками, часто пишут сообщения о своих успехах и победах, кто то делится трудностями, кто то просит дать дельный совет, скидывают фото своих семей, в общем не забывают и очень часто вспоминают то время, когда они учились в техникуме.

**Тяжелая атлетика как смысл жизни***Бутрименко Илья Евгеньевич,**Студент 1 курса специальности 43.02.15**Поварское и кондитерское дело**АНПОО «Академический колледж»**Научный руководитель: Мелихова Екатерина Валерьевна,**Преподаватель истории и обществознания*

**Аннотация:** В данной статье исследуется роль тяжелой атлетики в жизни человека, рассматриваются аспекты, которые делают этот вид спорта важным и полноценным. Через разные призмы — физическую, психологическую и философскую — проанализированы различные принципы, того, как занятия тяжелой атлетикой способны изменить восприятие жизни, способствовать личностному росту и формировать у человека уникальную жизненную философию. Эта статья предназначена для всех, кто интересуется спортом, личной эффективностью и стремится найти свой жизненный путь.

**Ключевые слова:** тяжелая атлетика, сила, выносливость, физическое развитие, смысл жизни, философия движений, дисциплина, мотивация.

Что же вкладывается в понятие «сила» в физическом воспитании и в занятиях спортом? Очевидно, это физическое качество человека, определенное природой для того, чтобы посредством мускулатуры преодолевать внешние воздействия [2, с.7]. Для этой цели природа создала величайший по своей конструкции опорно-двигательный аппарат, с которым не может сравниться ничто, созданное руками человека за многие тысячелетия его существования. Человек способен преодолевать большие физические нагрузки. И этот фактор был одним из решающих для того, чтобы выжить в борьбе за свое существование. Для этого человеку приходилось проявлять недюжинные способности: выносливость, чтобы длительное время преследовать дичь; силу и ловкость, чтобы смело вступить в схватку с хищным зверем и выйти из этой схватки победителем. Именно в то далекое время закладывались качества, которые так необходимы и для современного человека, — это стремление к единоборству.

Есть очень спорное утверждение о том, что занятия с тяжестями приводят только к одностороннему физическому развитию, что не только не подтверждается серьезными научными исследованиями, а даже, наоборот, при помощи различных исследований, доказывает, что тяжелая атлетика — это не просто спорт и физические нагрузки; это настоящая философия, воплощенная в целеустремленности и настойчивости.

Тяжелая атлетика — это такой вид спорта, в котором спортсмены соревнуются в поднятии тяжестей в классическом двоеборье — рывке и толчке. Такая программа соревнований штангистов действует только с 1972 г. благодаря решению Международной федерации тяжелой атлетики. А до этого (с 1934г.) штангисты соревновались в сумме троеборья — жиме, рывке и толчке. За многолетнюю историю развития тяжелоатлетического спорта изменялись и весовые категории. Для мужчин весовая категория варьируется с 56 до 105 кг и выше, а для женщин с 48 до 75 кг и выше [5, с.119].

Соревнования по подъему тяжестей стали проводиться в США в 60-е гг. XIX столетия. В Европе в начале 70-х гг. XIX столетия. А с 1896 года тяжелая атлетика уже была включена в программу Международных олимпийских игр [5, с.123].

Многолетние занятия тяжелой атлетикой накладывают определенный отпечаток и на внешний облик атлета, и на его поведение. Преодоление трудностей в тренировке, постоянно быть настроенным на проявление максимальной силы для достижения намеченной цели в борьбе с металлом, проявляется в его уверенности в своих силах,

достоинстве и доброжелательности к людям. Необходимость управлять своими действиями во время кратковременных силовых проявлений позволяет тяжелоатлету научиться сохранить ясность ума в самых сложных условиях спортивного единоборства и эмоционального возбуждения, когда за несколько секунд, отведенных для выполнения упражнения, он реализует годы тренировок [1, с.15-16].

Для достижения таких высоких целей необходимо использовать эффективную философскую технику, чтобы настроить свой организм на определённую структуру. Впервые предложенная Чжао Цинкуем и усовершенствованная после многолетней практики и исследований, техническая философия движений тяжёлой атлетики – включает в себя пять принципов – «близко, быстро, низко, своевременно и стабильно».

1) «Близко» - принцип техники означает, что траектория движения центра тяжести спортсмена должна быть близка к вертикальной линии над точкой равновесия стопы. Этот принцип техники удерживает некоторые мышцы ближе к их длине покоя, что способствует проявлению максимальной силы человеческого тела. Принцип техники «близко» способствует поддержанию равновесия тела на протяжении всего движения.

2) «Быстро» - термин «быстро» означает, что скорость подъема штанги или железа должна быть быстрой. Быстрая скорость способствует увеличению силы и мощности.

3) «Низко» - принцип техники означает, что спортсмен должен ловить штангу или железо в самом нижнем положении, сохраняя равновесие и напряжение.

4) «Своевременно» - принцип относится к координации частей тела и мышц в нужное время для приложения наибольшей и наиболее сконцентрированной силы и достижения очень четкого ритма движений.

5) «Стабильно» - принцип техники означает, что прием должен происходить в максимально устойчивом положении. Чтобы полностью реализовать этот принцип, спортсмен должен выполнить несколько целей, иначе он рискует получить травму или провалить попытку. Во-первых, спортсмен должен увеличить угол устойчивости, который представляет собой угол, образованный краями ступней и соединенный вертикальной линией, проходящей через центр опорной поверхности, которая проходит до высоты неподвижной штанги и железа. Чем больше угол устойчивости, тем устойчивее движение и наоборот. Поскольку длина стопы спортсмена фиксирована, опорная поверхность, которую они создают, ограничена, поэтому спортсмен должен максимально низко держать свое тело, чтобы увеличить угол устойчивости [2, с.225-228].

Актуальным данный спорт и особая философская техника пришлась и у российских спортсменов. Основоположником развития атлетизма стал петербургский врач – Владислав Францевич Краевский, который в 1885 г. организовал кружок любителей атлетики, ставший колыбелью русской тяжелой атлетики, гиревого спорта, силового троеборья и атлетизма, профессиональной и любительской борьбы и бокса [4, с.28].

Методика развития силы, которую разработал для своих учеников В.Ф. Краевский, не устарела и по сей день. Она легла в основу отечественной школы тяжелой атлетики. Его научный рецепт был прост. Необходимо было следовать следующим принципам:

#### 1. Физическая подготовка и здоровье:

Физическая культура играет ключевую роль в обеспечении качества жизни. Тяжелая атлетика в этом контексте наиболее значима.

- Укрепление здоровья. Регулярные тренировки помогают устранять лишний вес, укрепляя сердечно-сосудистую систему. Это очень важно для всех возрастных групп. Занятия тяжелой атлетикой могут уменьшить риск сердечно-сосудистых заболеваний на 30-50% [6, с.52].

- Профилактика заболеваний. Научные исследования показывают, что физическая активность, включая тяжелую атлетику, снижает диабет, ожирение и даже некоторые виды рака. Применение свободных весов формирует мышечную массу, что позитивно отражается на обмене веществ.

- Улучшение физической формы. Занятия тяжелой атлетикой способствуют развитию силы, выносливости и гибкости. Постоянные тренировки позволяют достигнуть результатов, которые вдохновляют человека к следующим шагам в жизни.

## 2. Дисциплина и самоорганизация

Одним из ключевых аспектов тяжелой атлетики является привитие дисциплины. Это может быть особенно полезно в повседневной жизни.

- Установка целей. Атлеты учатся ставить краткосрочные и долгосрочные цели, что является важным навыком для успешной жизни. Каждый подъем веса — это шаг к достижению новой цели. Это устанавливает систему подготовки и учит организовывать свое время [7, с.84].

- Управление временем. Для занятия тяжелой атлетикой необходимо планирование: расписание тренировок, режим питания и отдыха. Эти навыки способны помочь в управлении временем в профессии или учебе.

- Принятие ответственности. Спорт формирует чувство ответственности за результаты. Каждый атлет знает, что успех — это результат их усилий, что поощряет их быть более ответственными в других областях жизни.

## 3. Психологические аспекты

Тяжелая атлетика предлагает множество психологических бонусов.

- Преодоление страхов. Подъем тяжестей может быть пугающим, однако, преодолевая эти страхи, люди начинают менять свое отношение и к другим жизненным трудностям. Они учатся принимать вызовы и верить в свои силы.

- Эмоциональное состояние. Занятия спортом оказывают положительное влияние на психическое здоровье, позволяя уменьшить уровень стресса и тревожности. Во время тренировки организм вырабатывает эндорфины, отвечающие за ощущение счастья [3, с.27].

- Чувство достижения. Каждая поставленная цель, каждая новая тяжесть становятся шагом к самосознанию и самоуважению. Даже небольшие успехи могут повысить уверенность в себе.

Таким образом, можно сделать вывод, что на протяжении многолетней истории развития тяжелоатлетического спорта особое внимание уделялось изучению и практическому совершенствованию тренировочного процесса, направленного на эффективную спортивную подготовку атлетов с различных точек зрения. Можно сделать вывод, что тяжелая атлетика имеет глубокие философские корни. Она учит восприятию жизни с разных сторон. В процессе тренировок атлеты учатся не только наслаждаться успехами, но и принимать поражения. Каждая неудача становится уроком, который следует проанализировать и использовать в будущем.

Тяжелая атлетика создает пространство для постоянного развития. Именно стремление к улучшению своих показателей формирует философию жизненного роста, позволяя человеку осознать, что прогресс всегда возможен.

Для многих атлетов тяжелая атлетика становится не просто хобби, а образом жизни.

Как отметил В.Ф. Краевский: «Отношение к спорту как к образу жизни не только повышает качество жизни, но и заряжает окружающих. Это формирует новую философию, основанную на здоровье и активном образе жизни» [4, с.59].

Тяжелая атлетика — это не просто физическое состояние, а глубинное философское учение о жизни, трудностях и преодолении. Она помогает человеку не только укрепить свое здоровье, но и обрести смысл жизни, стремление к личностному росту и успешному взаимодействию с окружающими. Все аспекты тяжелой атлетики — дисциплина, психологические аспекты, социальные связи и философские принципы — делают её важным и ценным компонентом жизни для многих.

Данный вид спорта - это не только вид спорта, а особый философский путь к самосовершенствованию и поиску гармонии с собой и миром.

### Список используемой литературы:

1. Воробьев, А.Н. Тяжелоатлетический спорт. Очерки по физиологии и спортивной тренировке. 2-е изд. – М.: Физкультура и спорт, 1977
2. Дворкин, Л. С. Тяжелая атлетика в 2 т. Том 1 : учебник для среднего профессионального образования / Л. С. Дворкин. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 380 с. — (Профессиональное образование). — ISBN 978-5-534-11143-9. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт].
3. Иванов Д. «Тяжёлая атлетика» / автор-составитель Д. Иванов. — М.: «Физкультура и спорт», 1979. — («Спорт в СССР»).
4. Краевский, В. Ф.. Развитие физической силы без гирь и при помощи гирь. — 2-е; ил. — СПб.: В. И. Губинский, 1902. — 64 с.
5. Трескин А. В., Мельникова Н. Ю. Часть II. Глава 9 «Развитие физической культуры и спорта во второй половине XIX века». § 9.4 «Создание спортивных клубов и развитие спорта» // «История физической культуры и спорта. Учебник» / под ред. проф. Н. Ю. Мельниковой. — 2-е изд., изм. и доп.. — М.: «Litres», «Спорт», 2018. — С. 119—125. — 432 с.
6. Филановский С., Сурков А., «Отец русской атлетики» // Культура тела : журнал / Глав. ред. А. Б. Веселов. — СПб.: ООО «Журнал Культура тела», 2000. — № 2(3). — С. 52—53.,
7. Г. Н. Сагеева. История возникновения атлетизма в России [Электронный ресурс] : [рус.]. — В: Сборник статей по материалам международного научного конгресса «Интерэкспо Гео-Сибирь» // «Интерэкспо Гео-Сибирь» : науч. журн. / Ред. кол.: А. П. Карпик, И. А. Мусихин. — Новосибирск : Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Сибирский государственный университет геосистем и технологий», 2014. — Т. 2, № 6.

### УДК 377

#### **Создание адаптированных ресурсов коллективного использования как средство учебно-методического обеспечения инклюзивного профессионального образования**

*Гвоздкова Ирина Николаевна,*

*к.п.н., доцент, заведующий кафедрой Волгоградского института бизнеса,  
доцент ГАУ ДПО «ВГАПО», Волгоград*

*Зайцева Нина Николаевна,*

*к.п.н., доцент, руководитель БПОО, РУМЦ СПО  
ГБПОУ «Волгоградский профессиональный техникум кадровых ресурсов,  
Почетный работник общего образования России, Волгоград*

**Аннотация.** В статье рассматривается вопрос создания и\или адаптации учебно-методических ресурсов для обучающейся молодежи с ограниченными возможностями здоровья и инвалидностью. Раскрыты проблемы, препятствующие эффективному учебно-методическому обеспечению обучения инвалидов и лиц с ОВЗ в системе среднего профессионального образования. Представлены направления работы по учебно-методическому обеспечению инклюзивного профессионального образования на региональном уровне.

**Ключевые слова:** модель сетевого и партнерского взаимодействия, обучающиеся с инвалидностью и ограниченными возможностями здоровья, адаптированные ресурсы коллективного использования, учебно-методическое обеспечение инклюзивного профессионального образования.

Основными целями системы среднего профессионального образования (далее - СПО) являются подготовка специалистов среднего звена или высококвалифицированных рабочих и создание условий для развития личности обучающегося в образовательном процессе. Их достижение зависит от сформированности содержания образования, т. е. от того, как поставлен процесс овладения знаниями, умениями, компетенциями, в течение которого складываются черты творческой деятельности молодого человека, мировоззренческие и поведенческие качества его личности, развиваются познавательные способности, формируется профессиональная культура. Это имеет особую актуальность для работы с обучающимися с инвалидностью и ограниченными возможностями здоровья (далее – ОВЗ).

На формирование содержания обучения влияет большое число факторов: педагогическое мастерство преподавателя и мастера производственного обучения, их квалификация и энтузиазм, материальная база образовательного учреждения, развитие научно-технического прогресса, региональные требования и установленные регионом компоненты. При этом, важнейшую роль играет наличие учебно-методического обеспечения, отвечающего требованиям федеральных государственных образовательных стандартов среднего профессионального образования (далее - ФГОС СПО), и комплексного обеспечения инклюзивного образовательного процесса.

Именно учебно-методическое обеспечение определяет качество среднего профессионального образования и представляет собой совокупность средств обучения и технологий их использования. Система комплексного учебно-методического обеспечения учебного процесса представляет собой планирование, разработку и создание оптимального комплекса учебно-методической документации и средств обучения, необходимых для полного и качественного обучения обучающихся с инвалидностью и ОВЗ, определяемых ФГОС СПО и соответствующей образовательной программой.

Однако, проблема учебно-методического обеспечения инклюзивного профессионального образования достаточно часто недооценивается представителями руководства разных уровней и, как следствие, не находит необходимой оценки у педагогов профессиональных образовательных организаций (далее – ПОО). Это приводит к тому, что, во-первых, финансирование направления, как правило, осуществляется по остаточному принципу; соответственно уровень профессиональной компетентности руководящих и педагогических кадров недостаточен, а учебно-научно-методическое обеспечение инклюзивного профессионального образования находится на низком уровне. А во-вторых, становится очевидной проблема отсутствия актуальных курсов повышения квалификации, особенно в части развития методической компетентности педагога СПО.

Понимая важность проблемы, Базовая профессиональная образовательная организация Волгоградского профессионального техникума кадровых ресурсов (далее – БПОО) в Волгоградской области системно подходит к ее решению. Так, на ближайшие три года определены направления деятельности по повышению уровня учебно-методического обеспечения инклюзивного профессионального образования посредством создания адаптированных ресурсов коллективного использования или адаптации имеющихся. Так, среди прочих следует выделить такие направления как:

- объединение усилий ПОО региона для укрепления сетевого взаимодействия;
- расширение круга партнеров в рамках сетевого взаимодействия;
- привлечение финансовых средств для приобретения или адаптации ресурсов коллективного пользования;
- разработка системы мероприятий по созданию продуктов образовательной деятельности;
- создание единого информационного ресурса для обеспечения доступа пользователям сети.

Первые два направления, несомненно, между собой взаимосвязаны. С учетом сложившейся в Российской Федерации практики региональных моделей сетевого

взаимодействия в рамках инклюзивного профессионального образования и на основе анализа проблем и актуальных тенденций развития СПО мы выстроили *региональную модель сетевого и партнерского взаимодействия инклюзивного образования Волгоградской области*, которая отличается от других тем, что объединяет возможности сетевого и партнерского взаимодействия. Обязательным шагом к укреплению модели стало стопроцентное включение в нее ПОО региона. Кроме того, определен круг партнеров для взаимодействия всех участников модели.

Среди партнеров, это прежде всего, общественные организации инвалидов, Центры занятости населения не только муниципального уровня, но и уровня города Волгограда и Волгоградской области; это и Центральная психолого-медико-педагогическая комиссия; региональная Академия последипломного образования в лице специализированного Центра; это и достаточно новые объединения – ФУМО и РУМО по УГПС. Здесь, безусловно, в приоритете предприятия-партнеры по профилю реализуемых программ СПО и Совет директоров профессиональных образовательных организаций Волгоградской области.

БПОО и РУМЦ СПО Волгоградской области используют все возможности для привлечения финансовых средств для приобретения ресурсов коллективного пользования. Так, в течение последних трех лет ежегодно подавались соответствующие заявки на получение «грантовых» средств: 2022 г. - 11 850 568 руб.; 2023 г. - 3 894 091 руб.; 2024 г. - 5 165 580 руб. Часть привлеченных средств направлено на закупку готовых продуктов образовательной деятельности, а часть на их разработку и адаптацию.

Так, для педагогов учреждений СПО разработаны материалы по самым разным аспектам инклюзивного образования: архитектурная доступность в ПОО, материально-техническое обеспечение общих целевых зон, спортивного и актового залов, библиотеки и техническое оснащение учебных кабинетов и лабораторий и пр.

Обеспечение обучающихся с инвалидностью и ОВЗ является приоритетной задачей в деятельности БПОО и РУМЦ СПО. Разработка и адаптация примерных адаптированных образовательных программ по 4 нозологическим группам, учебно- научно-методических материалов (далее - УНММ) для того, чтобы пополнить региональные ресурсы, стало целью сразу нескольких конкурсов профессионального мастерства. Английский философ У. Чанинг сказал: «Целеустремленный человек находит способы, а когда не может найти, создает их».

Конкурсами, позволяющими создавать свои ресурсы, стали:

- конкурс видеороликов о доступных для инвалидов профессиях и специальностях,
- конкурс презентаций о предприятиях-партнерах, которые предоставляют выпускникам с инвалидностью обустроенные под нозологию рабочие места,
- конкурс методических разработок родительских собраний для родителей детей с инвалидностью и ОВЗ и пр.

Но особое место занимает конкурс для педагогов инклюзивного профессионального образования «Методический потенциал инклюзивного профессионального образования». Одной из задач конкурса является выявление и обобщение эффективного педагогического опыта по комплексному учебно-методическому обеспечению реализуемых образовательных программ различных нозологических групп, в том числе с применением дистанционных образовательных технологий, электронного обучения. Конкурс проводится по номинациям, каждая из которых может быть представлена по одной из 4-х нозологий по выбору участника конкурса. Номинации соответствуют всем элементам учебно-методического обеспечения, начиная от адаптированной рабочей программы по учебной дисциплине/ профессиональному модулю и заканчивая методическими материалами по организации выполнения и защиты курсовой (дипломной) работы/ проекта. По итогам лучшие работы победители и работы призеры размещаются в информационном банке БПОО и РУМЦ СПО для того, чтобы ими могли пользоваться все участники региональной модели сетевого и партнерского взаимодействия. Поскольку Конкурс

проводится с периодичностью один раз в полгода, то ресурс пополняется достаточно быстро.

Созданные и постоянно пополняемые ресурсы коллективного пользования представлены на сайте БПОО и РУМЦ СПО легко доступным и удобным для пользователя способом [1]. Для этого на сайтах всех ПОО региона создана специальная страница, которая позволяет быстро найти необходимый ресурс и воспользоваться им.

Происходящие в настоящее время процессы глобальной информатизации современного общества определяют разработанную модель сетевого и партнерского взаимодействия для нашего региона как базовую для того, чтобы совместными усилиями всех участников обеспечить своевременную учебно-методическую поддержку инклюзивного профессионального образования. В то же время такое тесное сотрудничество можно рассматривать и как отправную точку для дальнейшего развития и совершенствования всех участников региональной модели сетевого и партнерского взаимодействия.

### **Информационные источники и ресурсы Интернета:**

1. Официальный сайт ГБПОУ «Волгоградский профессиональный техникум кадровых ресурсов» // Страница РУМЦ СПО, БПОО <https://vptkr.ru/ru/inklyuziya/index.php>

**УДК 159.923.2**

### **Нарушение пищевого поведения и иррациональные установки в юношеском возрасте**

*Забродина Татьяна Игорьевна,  
кандидат педагогических наук,  
доцент кафедры социологии, общей и  
юридической психологии Волгоградского  
института управления - филиала Российской  
академии народного хозяйства при  
Президенте Российской Федерации*

**Аннотация:** нарушение пищевого поведения определяется внутренними и внешними факторами, в частности, иррациональными установками, провоцирующими дисфункциональные психические и физиологические состояния, нарушающими здоровьесбережение в юношеском возрасте.

В результате исследования особенностей пищевого поведения и иррациональных установок юношей и девушек в возрасте от 17 до 22 лет выявлена слабая положительная взаимосвязь между шкалами «эмоциогенное пищевое поведение» и «фрустрационная толерантность» а также средняя положительная взаимосвязь обнаружена между шкалами «эмоциогенное пищевое поведение» и «должестование в отношении себя».

**Ключевые слова:** нарушение пищевого поведения, иррациональная установка, типы пищевого поведения, юношество.

Стремительные социальные, политические, экономические изменения, происходящие в современном мире, могут оказывать нежелательное влияние на психическое состояние молодых людей, отношение к себе и к своему телу, определять особенности поведения, препятствовать гармоничному развитию. Нарушение пищевого поведения, часто являясь следствием воздействия негативных средовых и личностных факторов, создает риски возникновения неадекватной самооценки, суицидальных намерений, депрессивных состояний, формирования критических нарушений обменных



процессов, что и определило актуальность исследования различных аспектов проблемы расстройств пищевого поведения.

Как отмечают F. R. Smink и авт., расстройство пищевого поведения характеризуется одним из самых высоких уровней смертности в отличие от других психических расстройств [7], причем основную группу составляют юноши и девушки в возрасте от 15 до 25 лет [8].

Надо отметить ряд современных исследований, связанных с проблемой расстройства пищевого поведения: А. А. Хохрина и Д. В. Иванов выявили зависимость процессов формирования булимии и стремления к худобе от высокого уровня притязаний и неадекватной (завышенной) самооценки [5], Л. А. Проскуряковой описана взаимосвязь между уровнем тревожности и компульсивным пищевым поведением [4], А. П. Захарова утверждает, что возникновение нарушения пищевого поведения предопределяется нарушением этических и моральных норм и ценностей, которое сопровождается чувством вины [2], Н. Л. Антонова и Д. В. Нагноенко в своем исследовании сделали вывод о том, что основными социальными факторами, влияющими на возникновение пищевых расстройств, являются принятие стереотипа об идеальной модели тела и мнения друзей и близких [1].

Часть научных разработок посвящена проблеме разработки систем и методик совладания личности с пищевыми расстройствами. И. Г. Малкина-Пых предложила ряд техник психотерапии [3], N. Schnackenberg описала возможные психологические упражнения и телесные практики для людей, страдающих нарушениями пищевого поведения [6].

Таким образом, определены социальные, теоретические и практические предпосылки исследования проблемы возникновения, предотвращения и коррекции пищевых расстройств, однако такой аспект как взаимосвязь нарушения пищевого поведения и иррациональных установок личности в юношеском возрасте представлена в научных исследованиях недостаточно, что и определило проблему и тему исследования.

Целью исследования являлось установление взаимосвязи особенностей иррациональных установок молодых людей и показателей предрасположенности к расстройству пищевого поведения.

Гипотезой исследования являлось предположение о том, что иррациональные установки личности обуславливают наличие возникновения расстройства пищевого поведения.

Выборку составили 90 юношей и девушек в возрасте от 17 до 21 года, студенты 1 и 2 курсов ВИУ РАНХиГС. В качестве методики для определения качественной и количественной оценки расстройств пищевого поведения был применен «Голландский опросник пищевого поведения» (DEBQ, автор T. VanStrien et al.), для оценки наличия и выраженности иррациональных установок - «Методика диагностики иррациональных установок (SPB автор Н. Kassinove, в адаптации А. Каменюкина, Д. Ковпака).

Результаты исследования по «Голландскому опроснику пищевого поведения» позволили сделать следующие выводы:

- у 35 студентов (38,8%) выявлено ограничительное пищевое поведение, связанное со спонтанными, чаще диетическими ограничениями в приеме пищи, эта группа отличается недостаточным самоконтролем, повышенным уровнем тревожности;

-эмоциогенное пищевое поведение характерно для 52 (57,7%) испытуемых, что свидетельствует о наличии компульсивного переедания или синдромом ночной еды;

-экстернальное пищевое поведение наблюдается у 50 (55,5%) испытуемых, для которых еда выступает в качестве удовольствия, еда принимается «по настроению», без сигналов голода;

Таким образом, единичные или комбинированные отклонения от нормы выявлены у 71 (78,8%) испытуемого.

В результате проведения методики «Диагностика иррациональных установок» получены следующие данные:

- у 40 (44,4%) испытуемых выявлены низкие показатели по шкале «катастрофизация», что свидетельствует о склонности к преувеличению значимости неблагоприятных событий;

- у 35 (38,8%) человек результаты по шкале «должествование в отношении себя» отклоняются от нормы, что может характеризовать эту группу студентов как склонных к стрессовому реагированию в случае бездействия или выполнения обязательств;

- отклонения по шкале «должествование в отношении других» выявлено у 47 (52,2%) испытуемых, для них характерно испытывать тревогу при невыполнении, по их представлениям, обязанностей других по отношению к ним;

- по шкале «фрустрационная толерантность» отклонения выявлены у 30 (33,3%) респондентов, их постоянно сопровождает разочарование в различных жизненных аспектах и событиях.

Статистическая обработка первичных данных была осуществлена с использованием коэффициента корреляции Спирмена.

Выявлены следующие взаимосвязи:

- слабая положительная взаимосвязь наблюдается между шкалами «эмоциогенное пищевое поведение» и «фрустрационная толерантность»:  $r=0,321$  при  $p \leq 0,05$ ;

- средняя положительная взаимосвязь обнаружена между шкалами «эмоциогенное пищевое поведение» и «должествование в отношении себя»:  $r=0,535$  при  $p \leq 0,01$ .

Таким образом, выдвинутая гипотеза о том, что иррациональные установки личности обуславливают наличие возникновения расстройства пищевого поведения, подтвердилась.

Практическая значимость исследования заключается в возможности использовать результаты теоретического анализа и эмпирического исследования при изучении ряда дисциплин психологической направленности, в практике коррекции пищевого поведения.

Перспективы дальнейшего исследования проблемы мы видим в разработке системы коррекционной работы с юношами и девушками, у которых проявляются отклонения от нормы пищевого поведения.

### Список используемой литературы

1. Антонова Н. Л., Нагноенко Д. В. Социальные факторы формирования пищевых расстройств: опыт социологического исследования // *Acta Biomedica Scientifica*. 2024. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sotsialnye-factory-formirovaniya-pischevyh-rasstroystv-opyt-sotsiologicheskogo-issledovaniya> (дата обращения: 04.12.2024).

2. Захарова А. П. Чувства вины и стыда как причина нарушений пищевого поведения: сборник трудов конференции. / А. П. Захарова, Е. С. Вареца // *Психология личностного взаимодействия в современном обществе: семейные традиции и инновации* : сборник материалов III Всерос. науч.-практ. конф. с междунар. участием (Армавир, 12 апр. 2024 г.) / редкол.: И. В. Ткаченко [и др.] – Чебоксары: ИД «Среда», 2024. – С. 188-192

3. Малкина-Пых И. Г. *Терапия пищевого поведения: справочник практического психолога* / И. Г. Малкина-Пых. М. : Эксмо, 2019. 1041 с.

4. Проскуракова, Л. А. Оценка риска нарушений пищевого поведения и особенности питания у студентов с различным уровнем личностной тревожности / Л. А. Проскуракова, Е. Н. Лобыкина // *Профилактическая медицина*. – 2019. – Т. 22, № 6. – С. 80-86.

5. Хохрина А. А., Иванов Д. В. Особенности восприятия себя в юношеском возрасте у студентов с нарушениями пищевого поведения // *Бюллетень науки и практики*. - 2021. - Т. 7. №9. - С. 504-510.

6. Шнаккенберг Н. *Мнимые тела, подлинные сущности: Преодоление конфликтов идентичности с внешностью и возвращение к подлинному Я* / Пер. с англ. — 3-е изд., переем. — Калининград: Phoca Books, 2019. — 376 с.

7. Smink F.R., van Hoeken D., Hoek H.W. Epidemiology of eating disorders: incidence, prevalence and mortality rates. *Curr Psychiatry Rep.* 2012 Aug;14(4):406, p. 14.
8. Wozniak G., Rekleiti M., Roupá Z. Contribution of social and family factors in anorexia nervosa // *Health Science Journal.* 2012. Volume 6, Issue 2. P. 257–269.

**УДК 376.1**

### **Развитие эмоционального интеллекта через применение на уроках интерактивных технологий, как способ формирования ЗОЖ**

*Поляновская Анна Николаевна,  
мастер производственного обучения по профессии 16472 Пекарь,  
Фомичева Галина Николаевна,  
старший методист  
КГБПОУ «Красноярский техникум социальных технологий»  
Россия, г. Красноярск*

Современному миру нужны высоконравственные, образованные, предприимчивые, творческие люди, которые могут самостоятельно принимать ответственные решения и прогнозировать их последствия; способные к профессиональному развитию и активностью в поддержании здорового образа жизни. В настоящее время важнейшей задачей социальной политики государства в деле охраны и укрепления здоровья нации является формирование здорового образа жизни у молодежи и в целом населения России.

В нашем техникуме обучается, 138 слушателей с ОВЗ, 6 групп профессиональной подготовки. Проблема детей с умственной отсталостью в науке раскрыта достаточно обширно и полно, такими деятелями науки как Л.С. Выготский, В.И. Лубовский, В.Г. Петрова, С.Я. Рубинштейн, У.В. Ульенкова, Ж.Пиаже и многими другими.

Обучающиеся с интеллектуальными нарушениями испытывают определенные трудности в период обучения. Они имеют психологические проблемы, связанные с познавательной сферой проблемами в коммуникативной сфере. Как следствие – появление различного рода ограничений, влияющих на образовательный процесс: способности к самообслуживанию, мобильности, возможности заниматься различными видами деятельности, профессиональных перспектив.

В связи с этим, важнейшее значение имеет сокращение адаптационного периода, создание благоприятной психологической обстановки в группе, как следствие сохранение психологического здоровья. Здоровый образ жизни – это не только физические показатели, но и психологические. Конечно, в этом плане нужно избегать стрессов, может помочь разгрузка эмоционального напряжения. Наши студенты активно принимают участие в спортивных, культурных, профилактических мероприятиях. Но подходу к вопросу комплексно необходимо в образовательном процессе выбирать оптимальную стратегию, использовать те, образовательные технологии, которые создадут творческую атмосферу образовательного процесса и сформируют положительный социально-психологический климат в группе.

Одной из самых удачных технологий для этого является технология интерактивного обучения. Интерактивные методы позволяют сделать процесс обучения активным и для мастера производственного обучения, и для обучающихся. Использование интерактивных технологий на уроках учебной практики позволяют развивать профессиональные компетенции обучающегося, формируют у него необходимые для профессии умения и навыки, создают предпосылки для психологической готовности внедрять в реальную практику освоенные умения и навыки.

Принцип активности обучающихся в реализации практических занятий, был и остается одним из основных. Под этим понятием понимают такое качество деятельности,

которое характеризуется высоким уровнем мотивации, осознанной потребностью в усвоении знаний, умений и результативностью.

Для слушателей группы профессиональной подготовки по профессии «Пекарь» на занятиях производственной практики применяются такие игровые методы как: творческие, деловые, ролевые игры; кейс-технологии, элементы тренингов; проектирование. Предпочтение в своей работе я отдаю игре, так как игровые технологии:

опираются на потребности личности в самовыражении, самоутверждении, самореализации;

дают возможность приобрести опыт действия до столкновения с «настоящей» практикой;

позволяют развить ответственность за действие в игре;

служат первым шагом на пути развития профессионально-познавательной активности слушателей;

осваивая правила игры, обучающийся исследует основы взаимоотношений между членами команды, учится самоконтролю и приобретает навыки планирования поведения.

Таким образом, благодаря играм обучающиеся намного быстрее устанавливают контакты друг с другом, кроме того, игра способствует ускорению темпа реакции и одновременно даёт возможность выражать свои эмоции, повышается самооценка и мотивация. И главное, в игре это позитивный настрой, хорошее настроение и положительные эмоции, а это значит эмоциональное здоровье.

Важно проводя интерактивные занятия, чтобы все члены группы были вовлечены в процесс игры. Для этого каждый урок у нас начинается с приветствия, с приятных пожеланий на работу друг другу. Это помогает психологически включиться в работу. Полезны также разминки, постоянное поощрение за активное участие в работе. Четкое закрепление (фиксация) процедур и регламента. Об этом договариваемся в самом начале, и ребята стараются не нарушать его, например, все обучающиеся проявляют терпимость к любой точке зрения, уважают право каждого на свободу слова, уважают его достоинства. Не менее важно и завершение занятия, где каждый может не только проанализировать свои ошибки, проговорить те эмоции, которые он испытывает сейчас, услышать чувства других, но и получить одобряющий комплимент от ребят и мастера. Никто не уходит с плохим настроением! Это наше правило!

Американские психологи П. Сэловей и Дж. Майер определяют эмоциональный интеллект как «способность отслеживать собственные и чужие чувства и эмоции, различать их и использовать эту информацию для направления мышления и действий».

Эмоциональное развитие является важной основой успеха в любом деле, а эмоциональные навыки лежат в основе и поддерживают как социальное, так и профессиональное развитие обучающихся. Отличие от других областей компетенций в области здоровьесбережения в том, что этот подход носит менее явный характер в поддержке здоровья. В этой связи, нужно отметить, что психология, психотерапия и медицина считают важным развитие эмоционального интеллекта для формирования ЗОЖ. На уроках учебной практики обучающиеся учатся не только профессиональным навыкам, но и осознавать свои эмоции, регулировать их интенсивность, конструктивно справляться с негативными эмоциями, позитивно относиться к себе, своей деятельности и к миру. Именно таким видим мы нашего выпускника.

#### **Список литературы:**

1. Зеер Э.Ф., Павлова А.М., Сыманюк Э.Э Модернизация профессионального образования: компетентностный подход. М.-2005. <https://cyberleninka.ru/>

2. Технологический инструментарий современной системы педагогического образования: учебное пособие / М. В. Фоминых. Екатеринбург: Изд-во Рос. гос. проф.-пед. ун-та, 2021. 52 с. URL: <http://elar.rsvpu.ru/978-5-8050-0718-8>. Текст: электронный. ISBN 978-5-8050-0718-8

3. Анашкина И.В. Активные и интерактивные формы обучения: методические рекомендации. - Тамбов: Изд-во ООО Орион, 2011. - 39 с.
4. Еделева Е.И. Интерактивные техники групповой работы // Школьный психолог. -2004. -№ 15.
5. <https://infourok.ru/nauchnaya-statsya-ispolzovanie-interaktivnyh-tehnologij-na-uroke-inostrannogo-yazyka-dlya-povysheniya-urovnya-emocionalnogo-inte-6038978.html>
6. <https://solncesvet.ru/opublikovannyye-materialyi/rolevaya-igra-i-delovaya-igra-v-obucheni.21202565504/>
7. Кононов А.Н. Феномен тревоги о будущем как отдельное понятие в психологической науке / А.Н. Кононов – Текст : электронный / Статья в выпуске: [4 \(38\), 2016 года](#). Вестник Красноярского государственного педагогического университета им. В.П. Астафьева\_@vestnik-kspu

## УДК 37.032.2

### Развитие эмоционального интеллекта младших школьников как средство повышения эффективности работы учителя-логопеда

*Розка Ксения Витальевна,  
студент института социальной и коррекционной педагогики  
ФГБОУ ВО «ВГСПУ»*

*Розка Виталий Юрьевич,  
кандидат исторических наук, доцент кафедры  
социально-гуманитарных дисциплин  
и менеджмента в образовании ГАУ ДПО «ВГАПО»,  
г.Волгоград*

**Аннотация:** Авторы статьи представляют эмоциональный интеллект младшего школьника как фактор, обеспечивающий повышение эффективности коррекционной работы учителя-логопеда, показывают варианты моделирования взаимодействия субъектов образовательной деятельности с учетом этого фактора.

**Ключевые слова:** эмоциональный интеллект, учитель-логопед, младший школьник, «Школа возможностей».

Когда мы слышим слово «эмоция» то в зависимости от нашего настроения в данный момент можем улыбнуться, нахмурить брови или остаться невозмутимым и эта реакция выступит основой для выбора стратегии поведения нашего собеседника. Всё это от того, что эмоции являются основой проявления оценочного отношения к существующим или возможным ситуациям объективной действительности.

Эмоциональная реакция – это один из важнейших компонентов взаимодействия с окружающими людьми. Каждый из нас видел реакцию мамы, когда младенец, узнав её улыбается, а испытав неприятные ощущения кричит. С возрастом реакции человека на окружающий мир усложняются и детализируются и тогда, как подчеркивает американский психолог Д. Гоулманом «в основе каждой сильной эмоции лежит побуждение к действию. Умение управлять этим побуждением составляет сущность эмоционального интеллекта». [1, С.4]

Обладая высоким уровнем эмоционального интеллекта, мы можем ориентироваться как в своих, так и в эмоциях другого человека, а также регулировать эмоциональные состояния и содействовать трансформации эмоций других людей. Впервые по-настоящему я об этом задумалась во время прохождения непрерывной педагогической практики, в ходе

которой мы взаимодействует с детьми как дошкольного, так и младшего школьного возраста, которые бесспорно являются носителями эмоционального интеллекта.

Чтобы добиться эффективности в решении любого вопроса необходимо погрузиться в понятийное содержание, определить смысловое поле категорий, лежащих в основе этого вопроса. Научные корни понятия «эмоциональный интеллект» уходя в 1990 год., когда Дж. Мэйер, П. Сэловей и Д. Карузо впервые обратили внимание на способность личности идентифицировать собственные эмоции и эмоции окружающих, а также описали средства и условия применения этой информации для принятия решений.

При подготовке к учебным занятиям с обучающимися, нуждающимися в коррекции речи, учителем-логопедом особое внимание уделяется четырем компонентам эмоционального интеллекта человека, которые предложили эти ученые: идентификации эмоций, использованию эмоций для повышения эффективности мышления, пониманию эмоций, управлению эмоциями.

Так, при подборе раздаточного материала, учитель-логопед не только ориентируется на фактор идентификации эмоций, который очень важен при построении индивидуальной работы с конкретным учеником, но и фокусирует внимание на прогнозировании восприятия им необходимых для оптимального проведения занятия эмоций.

В связи с решением этой задачи претерпевал изменение сценарный план занятия в той части, где учитель-логопед предполагал построение обратной связи или рефлексии по поводу свершаемых учеником коррекционных действий, выводя его на проживание собственных успехов и различение подлинных/мнимых причин потерь.

Как показала практика, ученики легче идут на контакт и готовы работать над собой, когда чувствуют эмоциональный комфорт, создаваемый на занятии. А значит, они улавливают разницу между подлинной эмоцией и её имитацией. В подобной ситуации выигрывают обе стороны: логопед реализует поставленные задачи, а ученик обретает опыт сопереживания своим усилиям при решении конкретного затруднения и понимания ценности открытого обсуждения своих переживаний для решения подобных задач.

Принимая во внимание, что ученик может распознать эмоцию, установить, какую именно эмоцию испытывает он сам или другой человек, и найти для нее словесное выражение, а также понимает причины, вызвавшие данную эмоцию, и следствия, к которым она приведет. Теперь и при подготовке учебных занятий мы в своей практике стали больше внимания уделять этому фактору.

Не менее значимым результатом рассмотрения учебного занятия сквозь призму эмоционального интеллекта можно считать обретение опыта контролировать свои эмоции, решать эмоционально нагруженные проблемы без подавления связанных с ними отрицательных эмоций.

Эмоциональный интеллект помогает человеку сформировать готовность к пониманию и управлению собственными эмоциями, составлению методической копилки, помогающей преодолеть свои собственные дефициты и улучшению межличностных отношений в целом.

Погружение в профессиональную деятельность, которое состоялось в условиях непрерывной педагогической практики, позволило нам прочувствовать, что для детей младшего школьного возраста (1 класс) начало обучения в школе связано с погружением в новую социальную среду, предъявляющую новые требования и особую социальную роль – ученик. В данный период ребенку необходимо адаптироваться к новым социальным условиям, что затрагивает его психоэмоциональную сферу.

Психологическая готовность к школе подразумевает достаточное развитие эмоционально-волевой сферы и коммуникативных навыков. Чтобы легче адаптироваться к новой роли ученика, ребёнку пригодится способность самостоятельно управлять и справляться со своими эмоциями, понимать и идентифицировать эмоции педагогов и сверстников для построения коммуникации. Именно поэтому необходимо развивать эмоциональный интеллект у детей младшего школьного возраста.

Методический арсенал коррекционных педагогов, несмотря на то, что он разнообразен, не может не включать в себя использование ресурсов, порождаемых информационным обществом. Использование в коррекционно-развивающем процессе информационно-коммуникационных технологий служит эффективным дополнением к общепринятым наиболее популярным классическим технологиям и методикам, разработанным и доказавшим свою эффективность ранее.

Так, к примеру, платформа «Вклад в будущее» [2] при организации работы с родителями младших школьников позволяет разнообразить дидактический материал («Город эмоций» Образовательная игра для детей младшего школьного возраста по социально-эмоциональному развитию). [3]

В ходе игровой деятельности, которую мы организовали, младшие школьники смогли определять состояние у себя и других, обрели опыт понимания причин возникновения конкретных эмоций и выражения этих эмоций. В нашей совместной с ними деятельности мы приступили к составлению эмоционального словаря, и обсудили условия, в которых они будут лучше понимать других, смогут научиться выражать себя, начнут прислушиваться к себе и узнают, как справляться с сильными эмоциями.

При организации работы с родителями учителю-логопеду предлагается обратить их внимание на то, что игра разработана с заботой о здоровье младшего школьника, а персонажи напоминают ребенку о важности отдыха от цифрового устройства. Когда мы описывали преимущество этого информационного продукта группе родителей, то подчеркнули, что игровая механика содержит сюжетные паузы и не стимулирует дойти до финала игры за один раз, а значит, попробовала на практике следовать рекомендациям авторов, говорящих о ценности эмоционального интеллекта – сняла опасение родителей и перевела его в продуктивное русло.

Выводя на первый план преимущества продукта обратили внимание родителей на то, что достижению большей эффективности для них подготовлены материалы, которые подскажут, как продолжать развивать социально-эмоциональные навыки младшего школьника, показав варианты развития, обозначив перспективы.

В данном случае проявилась не только готовность к диалогу с родителями, но и эмпатия, связанная с пониманием переживаний и опасений родителей, но предлагающая им конструктивный выход из ситуации, что в перспективе может привести к построению доверительных отношений с ними.

Так какую же роль для учителя-логопеда играет «эмоциональный интеллект»: ориентир самосовершенствования или набор эффективных практик преодоления противоречий и сложностей в построении своего взаимодействия с внешним миром? Однозначного ответа нет.

Но то, что очевидно, погрузившись в информационное поле этого многозначного термина в каждой конкретной жизненной ситуации, мы будем помнить о том, что благодаря развитию эмоционального интеллекта младших школьников учитель-логопед обретает дополнительный инструмент влияния на поведение младшего школьника, что обеспечивает повышение эффективности коррекционной работы в целом. А умение справляться с эмоциональными трудностями и восстанавливаться после них способствует улучшению психического и физического здоровья каждого участника образовательной деятельности, а значит, человеку, которые мечтает состояться в профессии, необходимо совершенствовать свой эмоциональный интеллект.

#### **Литература:**

1. Эмоциональный интеллект в цифровой среде: инструменты развития: методические рекомендации / Уральский государственный педагогический университет; авторы-составители Д. Д. Гильмутдинова, В. Г. Каримова, А. И. Матвеева. – Екатеринбург: [б. и.], 2022. – С.4.
2. Школа возможностей. – URL: <https://teacher.vbudushee.ru/> (дата обращения 21.11.2024).
3. Школа возможностей. – URL: <https://eigame.vbudushee.ru/> (дата обращения 21.11.2024).

## Психологические аспекты формирования здорового образа жизни у детей с ограниченными возможностями здоровья

*Сивко Елизавета Александровна,  
студентка 3 курса направления «Психология»,  
Волгоградский государственный университет*

**Аннотация:** В данной статье рассматривается важность формирования здорового образа жизни у детей с ограниченными возможностями здоровья с точки зрения психологии, какие психологические аспекты способствуют этому формированию. Здоровый образ жизни выступает важным составляющим жизнедеятельности, в особенности для лиц с ограниченными возможностями. Данный вопрос представляет актуальность и значимость в наше время.

**Ключевые слова:** здоровый образ жизни, дети с ограниченными возможностями здоровья, психологические аспекты, воспитание, влияние родителей.

Цель: теоретически выявить ключевые факторы, влияющие на формирование здорового образа жизни у детей с ограниченными возможностями здоровья.

Формирование здорового образа жизни является крайне важным моментом в развитии и воспитании детей, в особенности у лиц с ограниченными возможностями здоровья. Здоровый образ жизни прививают детям их родители. Родители должны с малых лет воспитывать у ребёнка правильные привычки, спортивные активности, способствовать развитию у ребёнка понимания значимости и важности спорта и здорового образа жизни. Благодаря здоровому образу жизни улучшается физическое и психическое состояния человека, укрепляется иммунитет, воспитывается выносливость, целеустремлённость, в последствие улучшается и общее самочувствие человека. Помимо физического улучшения здоровья ребёнка, регулярные занятия спортом повышают психоэмоциональное состояние личности, повышается уровень эндорфинов в организме, способствует улучшению настроения. Для лиц с ограниченными возможностями здоровья занятия спортом, здоровый образ жизни очень важен.

Физические ограничения лиц с ограниченными возможностями здоровья затрудняют возможность занятия спортом. Помимо физических ограничений дети так же могут столкнуться с психологическими сложностями. Распространённой проблемой в настоящем мире является дискриминация, непринятие детей с особенностями. Дети с ограниченными возможностями здоровья могут встретиться с различным родом трудностей, которые в последствие могут развиваться у них в комплексы, сложности с коммуникацией и даже привести к психическим расстройствам. Чтобы избежать этого, необходимо просвещать окружающих людей о наличии подобных проблем, с которыми могут столкнуться лица с ограниченными возможностями здоровья. Здесь очень важна роль родителей и семьи ребёнка, ведь именно семья является первой и самой значимой социальной средой, благодаря которой у ребёнка формируются определённые черты характера, самооценка, уверенность в себе, доброжелательность. Родители должны прививать своему ребёнку такие качества, как доброту, толерантность, отзывчивость, стремление помогать. Таким образом, детям с ограниченными возможностями здоровья будет более комфортно, ведь психологический комфорт является важным аспектом для каждой личности [1, 2].

К психологическим аспектам формирования здорового образа жизни можно отнести: психологический комфорт, мотивация занятий физической культурой, эмоциональное состояние, поддержка, социальная адаптация детей. Дети должны понимать необходимость занятий спортом, их важность для здоровья и благополучного состояния.



Дети с ограниченными возможностями здоровья должны находить поддержку в окружающей среде, преодолевать стеснение и неуверенность. Этому может поспособствовать поддержка со стороны значимых людей, в первую очередь родителей, а также друзей, преподавателей. За малейшие достижения необходимо поощрять ребёнка, хвалить, гордиться им. Благодаря наличию поддержки ребёнок понимает и осознаёт свои успехи, появляется стремление, амбициозность и упорство [2].

К признакам наличия здорового образа жизни человека относятся [1]:

- 1) оптимальный распорядок дня, который включает в себя время пробуждения и отхода ко сну, здоровый сон, рацион питания, двигательные активности и умственную деятельность;
- 2) отсутствие вредных привычек и зависимостей;
- 3) соблюдение личной гигиены.

Таким образом, формирование здорового образа жизни у детей с ограниченными возможностями здоровья является крайне важным и необходимым в наше время. Чтобы дети с ограниченными возможностями здоровья вели здоровый образ жизни, занимались физической активностью необходимо осуществлять им нужную поддержку, мотивировать на занятия физической культурой. Во многом всё зависит от родителей и педагогов, их вклад очень значим. Также дети с ограниченными возможностями здоровья нуждаются в социальной адаптации, общении со сверстниками. Так, у детей будут формироваться навыки эффективной коммуникации, уверенность в себе, здоровая самооценка, что также способствует формированию здорового образа жизни.

#### Список литературы

1. Колесникова М. В., Сорокопуд Ю. В. Роль здорового образа жизни для детей с ОВЗ // Педагогический вестник. 2019. №8. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rol-zdorovogo-obraza-zhizni-dlya-detey-s-ovz>
2. Савицкий А. А. Психолого-педагогические основы формирования здорового образа жизни у школьников подросткового возраста // Вестник ЛГУ им. А.С. Пушкина. 2018. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/psihologo-pedagogicheskie-osnovy-formirovaniya-zdorovogo-obraza-zhizni-u-shkolnikov-podrostkovogo-vozrasta>

УДК 159.9

### Орторексия и тревога: взаимосвязь пищевых ограничений и уровня тревоги в период юношеского возраста

*Слепуха Дарья Вячеславовна,  
студентка 3 курса, группа БкПс-300, 37.03.01 «Психология»  
Научный руководитель: Забродина Татьяна Игорьевна  
кандидат педагогических наук, доцент кафедры социологии, общей и юридической  
психологии Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС*

**Аннотация:** В статье рассматриваются особенности взаимосвязи выраженности орторексии и уровня тревоги между орторексией и уровнем тревоги в юношеском возрасте. Гипотезой является предположение то том, что чем выше уровень..., тем выше.... Для проверки гипотезы использовались «Римский опросник нервной орторексии» (ORTO-15) под адаптацией В.А. Руженкова и Л.И. Захаровой и «Шкала тревоги» А. Бека.

**Ключевые слова:** нервная орторексия, питание, тревога, стресс, юношество.

В XXI веке тема расстройств пищевого поведения приобретает особую актуальность в свете ряда значимых изменений, происходящих в обществе. В эпоху стремительных технологических и культурных изменений, когда общество переживает ускоренные темпы роста и трансформации, традиционные модели питания и жизненного уклада подвергаются

значительным трансформациям. Прокудина Д.А. в своей статье пишет, что это создает новые вызовы для поддержания физического и ментального благополучия [4].

Основным аспектом является изменение социальных норм и ценностей, что отражается в росте популярности определенных эстетических идеалов, диктуемых средствами массовой информации и социальными сетями. Давление на соответствие стандартам красоты и здоровья нередко ведет к развитию навязчивых мыслей о своем теле и питании, что может перерасти в расстройства пищевого поведения. Фатеева М. считает, что молодежь особенно подвержена таким рискам, так как она наиболее восприимчива к внешним влияниям и социальным трендам [7].

Кроме того, быстрое развитие технологий и цифровизация общества привели к появлению новых видов стресса и тревоги, связанных с необходимостью постоянного присутствия в информационном пространстве и поддержания продуктивности в условиях многозадачности. Такие формы стресса могут провоцировать нарушения пищевого поведения, которые служат механизмом компенсации или отвлечения от повседневных трудностей [1, 3]. Орторексия характеризуется навязчивым стремлением к здоровому питанию, при котором человек испытывает сильное беспокойство по поводу состава и чистоты потребляемой пищи.

Таким образом, различные аспекты исследования проблемы взаимосвязи особенностей пищевого поведения и психоэмоционального состояния выступают весьма актуальными.

Целью исследования: является выявление гендерных особенностей взаимосвязи уровня орторексии и уровня тревожности у студентов.

Исследование проводилось на базе Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС г. Волгограда. В исследовании приняли участие 56 испытуемых факультета Государственного и муниципального управления в возрасте 20-22 лет, из них 28 юношей и 28 девушек.

Для исследования были использованы «Римский опросник нервной орторексии» (ORTO-15) под адаптацией В.А. Руженкова и Л.И. Захаровой и «Шкала тревоги» А. Бека [5].



Рисунок 1. Результаты «Римского опросника нервной орторексии» (ORTO-15)

Согласно результатам по методике В.А. Руженкова и Л.И. Захаровой (рис. 1), которая направлена на диагностику нервной орторексии, среди юношей преобладает значительное отсутствие приверженности к здоровому питанию (64,2%), тогда как среди девушек только десятая часть (10,7%) продемонстрировала низкий уровень безразличного отношения к своему питанию. Такой уровень демонстрируют испытуемые, для которых питание – это

рутинный и естественный процесс, который необходим для поддержания жизненной энергии и восстановления сил.

У 25% испытуемых мужского пола и 60,7% испытуемых женского пола выявлен субклинический уровень нервной орторексии, что говорит о том, что они в большей степени склонны к переяданию при возникновении различных эмоциональных состояний, к введению различных ограничений в употреблении пищи, по сравнению с лицами, описанными выше.

У 10,8% юношей и 28,6% девушек результаты свидетельствуют о клинически значимом уровне нервной орторексии, что позволяет сделать вывод о, как правило, искаженном представлении своего рациона в аспекте преувеличения недостатков и игнорирования достоинств и постоянном чувстве вины из-за употребления недостаточно здоровой, по их мнению, пищи. Испытуемые непоколебимо уверены в своей правоте выбора системы питания, из-за чего обладают узким кругом общения, которому стараются не демонстрировать приемы пищи, дабы не услышать в ответ критику.



Рисунок 2. Результаты «Шкалы тревоги» А. Бека

Согласно результатам «Шкалы тревоги» А. Бека (рис. 2) 25% девушек и 46,5% юношей отличаются незначительным уровнем тревоги, что говорит о наличии у них собственной точки зрения, способности её аргументированно выражать и защищать. Они имеют достаточно высокую самооценку, спокойно реагируют на критику и могут проявлять тенденцию к лени, испытывая тревогу только в случаях реальной угрозы.

28,6% испытуемых женского пола и всего 7,1% испытуемых мужского пола обладают очень высоким уровнем тревоги, что сопровождается постоянным чувством сильного беспокойства, переживанием за все, даже если реального повода нет. Такие люди пытаются заранее предусмотреть все возможные проблемы, исключить отклонения от намеченного плана – планируют будущее в то время, как настоящее проходит мимо них.

Результаты 42,8% девушек и 21,4% юношей со средней выраженностью тревоги свидетельствуют о том, что они обычно обладают спокойным эмоциональным состоянием, общительны и имеют умеренную самооценку, более открыты по сравнению с теми, у кого тревожность выше. Однако, и они могут испытывать необоснованное беспокойство без явных на то причин.

При обработке первичных данных использовался статистический пакет IBM SPSS Statistic 27, посредством которого была выявлена заметная прямая связь между уровнем орторексии и уровнем тревоги ( $r=0,621$ ,  $p<0,001$ ). Это может свидетельствовать о том, что повышенное внимание к правилам питания и сильное беспокойство по поводу собственного рациона могут становиться источником дополнительного стресса и тревожности.

Соответственно, управление тревожностью может играть важную роль в уменьшении симптомов орторексии, а работа над пищевым поведением может способствовать снижению уровня тревоги.

Таким образом, когда навязчивое стремление становится доминирующим элементом мышления, оно может создавать дополнительный источник стресса и тревожности. Чем больше человек сосредотачивается на соблюдении строгих правил питания, тем сильнее может расти уровень тревоги, связанный с возможным нарушением этих правил или опасением последствий употребления «неправильной» пищи.

Выявленная взаимосвязь демонстрирует, что навязчивые мысли о питании и стремление к жесткому контролю над рационом могут увеличивать общую тревожность, вызывая замкнутый круг, в котором повышенная тревожность подпитывает орторексическое поведение, а последнее, в свою очередь, усиливает тревогу. Это состояние может ухудшать качество жизни, затрудняя нормальное функционирование в повседневной жизни и приводя к ухудшению эмоционального фона.

Таким образом, мы можем сделать вывод, что управление тревожностью в таком контексте становится неотъемлемой частью терапии орторексии, поскольку снижение уровня тревожности может ослабить симптомы орторексии. В свою очередь, работа над пищевым поведением и снижение строгости требований к своему рациону может способствовать уменьшению тревожности. Этот цикл обратной связи требует особого внимания специалистов, работающих с пациентами, демонстрирующими признаки орторексии, так как эффективное лечение должно включать стратегии, направленные на снижение тревожности и корректировку дисфункциональных убеждений о питании.

#### **Список литературы:**

1. Звенигородская М.А. Тревожность в современном обществе: определение, значение и влияние данного феномена на поведение людей // Молодой ученый. 2020. № 4 (294).
2. Кан К.Д., Макаричева Э.В. Исследование распространенности и специфики проявления нервной орторексии у обучающихся // ОмГУ. 2024. №1.
3. Лихи Р. Лекарство от нервов. Как перестать волноваться и получить удовольствие от жизни. СПб. Питер. 2018.
4. Прокудина Д.А. Психологические аспекты нервной орторексии как расстройства пищевого поведения // Мир педагогики и психологии: международный научно-практический журнал. 2023. № 06 (83).
5. Руженков В. А., Захарова Л.И. Русскоязычная адаптация теста «ORTO-15» для скрининг-диагностики нервной орторексии // Вестник неврологии, психиатрии и нейрохирургии. 2019. № 8.
6. Скрипачева Е.Н., Подунова Т.В. Современные представления о тревоге в работах отечественных и зарубежных психологов // Вестник Московского информационно-технологического университета – Московского архитектурно-строительного института. 2023. №4.
7. Фатеева М.С. «Orthorexia Nervosa: история возникновения термина, диагностические критерии и место среди известных расстройств пищевого поведения» // ResearchGate. 2021.

## Система развития и поддержки талантливой молодежи с ограниченными возможностями здоровья

*Хасенгалиев Алексей Львович,*

*кандидат педагогических наук,*

*доцент кафедры естественных наук и профессиональных коммуникаций  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»*

**Аннотация.** В статье рассматривается актуальный вопрос выявления, развития и поддержки талантливой молодежи с ограниченными возможностями здоровья. Раскрыты проблемы, препятствующие эффективной работе с талантливой молодежью с ограниченными возможностями здоровья в системе профессионального образования. Представлена характеристика возможностей и потенциал развития, и совершенствования системы поддержки талантливой молодежи с ограниченными возможностями здоровья на региональном уровне.

**Ключевые слова:** кадровый резерв, образовательный процесс, талантливая молодежь, профессиональная подготовка, профессиональное образование лиц с ОВЗ.

Профессиональное становление, самоопределение, саморазвитие студентов с инвалидностью и ОВЗ рассматриваются как комплекс специальных мер, направленных на оказание социальной помощи со стороны государства в их профессиональном становлении и выборе оптимального вида занятости с учетом потребностей, возможностей и социально-экономической ситуации на рынке труда. Особое место в этой системе, по мнению авторов, является система выявления и поддержки талантливой молодежи с ограниченными возможностями здоровья. Талант — это системное, развивающееся в течение жизни качество личности, которое определяет возможность достижения человеком на основе его интеллектуальных, культурных, психофизиологических особенностей более высоких, незаурядных результатов в одном или нескольких видах деятельности по сравнению с другими людьми. Одаренный (талантливый) подросток, молодой человек выделяется яркими, очевидными, иногда выдающимися достижениями (или имеет внутренние предпосылки для таких достижений) в том или ином виде деятельности. Уровень, качественное своеобразие и характер развития одаренности (таланта) определяется сложным комплексом природных задатков и социокультурной среды, опосредованного деятельностью личности (учебной, творческой, трудовой). В связи с этим особое значение для проявления и развития способностей имеют условия для собственной активности талантливых детей и молодежи [1].

Типичные причины отсутствия условий для реализации таланта – «неадекватное» социокультурное окружение и недостаток материальных и финансовых ресурсов семьи или местного сообщества, инфраструктура профессиональной образовательной организации, формы и средства, применяемые в процессе образовательной деятельности в системе СПО. В некоторых случаях причиной, задерживающей становление одаренности, являются те или иные особенности развития обучающегося, связанные с его эмоциональным и физическим здоровьем [3].

Частой причиной подавления таланта на уровне системы профессионального образования является невозможность модификации стандартной образовательной траектории обучающегося с ограниченными возможностями здоровья. Дефицит норм, регулирующих образование, отсутствие открытой и общедоступной системы мероприятий по выявлению таланта, способностей на муниципальном, региональном и федеральном уровнях.

Социальная значимость таланта молодежи связана с профессиональной деятельностью. Признаком одаренности (таланта), как правило, является достижение выдающихся результатов в сфере профессиональной деятельности. Одаренность вне сферы профессионального образования и профессиональной деятельности, как правило, не получает общественного признания (не выходит за рамки персональных увлечений и личного досуга). Ключевой задачей для государства и общества становится организация такой системы отбора на программы профессионального образования (обучения), которая основывалась бы на максимально полном выявлении способностей и интереса к определенному направлению деятельности среди студентов с ограниченными возможностями здоровья [2].

Остановимся на основных проблемах, препятствующих эффективной работе с талантливой молодежью с ограниченными возможностями здоровья:

1. Высокая степень методологической неопределенности в раннем распознавании таланта обучающегося с ОВЗ. Субъективизм в оценках одаренности (таланта) подростка со стороны педагогов ПОО.

2. Незрелость механизмов выявления таланта, форм и методов поиска, воспитания и поддержки талантливых детей школьного возраста, студенческой молодежи и молодых профессионалов в системе инклюзивного образования.

3. Низкая психологическая и педагогическая компетентность, и мотивация преподавателей ПОО в выявлении и поддержке талантливой студенческой молодежи и молодых профессионалов.

4. Отсутствие в образовательных организациях системной работы по выявлению и поддержке талантливой студенческой молодежи и молодых профессионалов с ограниченными возможностями здоровья. Ограниченность ресурсных возможностей, в создании условий для реализации одаренности (развитии таланта) подростков и молодежи в различных сферах человеческой деятельности.

Система интеллектуальных, творческих и спортивных соревнований обучающихся с ограниченными возможностями здоровья зарекомендовала себя как эффективный инструмент поиска и выявления талантливых детей и молодежи.

Система интеллектуальных и творческих состязаний повышает интерес обучающихся к интеллектуальной и творческой деятельности, создает стимулы к получению знаний сверх обязательной программы. Основными направлениями развития и совершенствования этой системы должны стать:

– совершенствование системы олимпиад обучающихся как модели интеграционного процесса, выстраивающего взаимосвязи между ПОО, научными учреждениями и школами;

– расширение тематики интеллектуальных и творческих состязаний, организация олимпиад и конкурсов по основным направлениям науки и творческой деятельности – от философии до аграрных и медицинских технологий;

– создание системы стимулов для участия в олимпиадах и конкурсах, особенно для обучающихся первых курсов;

– развитие системы региональных интеллектуальных состязаний среди студентов ПОО с целью повышения качества профессионального образования молодежи с ограниченными возможностями здоровья;

– совершенствование системы государственного и общественного контроля над организацией и проведением интеллектуальных и творческих состязаний, обеспечение прозрачности экспертиз и конкурсных процедур (включая публикацию работ победителей в сети Интернет).

Комплекс мер, направленных на формирование и развитие системы интеллектуальных состязаний (олимпиад, научных и инновационных конкурсов) обучающихся включает:

- предоставление победителям и призерам интеллектуальных состязаний обучающихся дополнительных возможностей для профессионального роста (программы

повышение квалификации, грантовые программы, специальные стипендиальные программы и др.);

- создание системы грантовой поддержки олимпиад, научных и инновационных конкурсов студентов с ограниченными возможностями здоровья;
- создание системы поддержки победителей и призеров интеллектуальных состязаний обучающихся с ограниченными возможностями здоровья при приеме на работу.

Система поиска и выявления талантливой студенческой молодежи и молодых профессионалов с ограниченными возможностями здоровья может стать работоспособной и эффективной только в случае, если ее будут органично дополнять механизмы по сопровождению и поддержке талантливой молодежи с ограниченными возможностями здоровья в течение всего периода их обучения и формирования как высококвалифицированных специалистов. Такими мерами могут быть:

- развитие системы вовлечения талантливых обучающихся в научно-исследовательскую проектную деятельность через создание и развитие студенческих научных обществ, научно-учебных лабораторий, проектно-учебных групп, включения обучающихся в деятельность научных лабораторий, в том числе работающих под руководством ведущих ученых, научно-образовательных центров;

- привлечение талантливых обучающихся с ограниченными возможностями здоровья к творческой деятельности посредством создания творческих коллективов на базе ПОО с обеспечением финансовой поддержки деятельности творческих коллективов;

- поддержка профессиональной карьеры одаренной молодежи через развитие корпоративной системы привлечения одаренных студентов к отраслевым проектам и программам, предоставление дополнительных возможностей для профессионального роста, реализация мероприятий по закреплению элитных специалистов в компаниях и предприятиях (социальные пакеты, предоставление жилья и т.п.).

На наш взгляд, очень современным и передовым для системы профессионального образования Волгоградской области будет создание информационно-образовательного портала поиска и поддержки талантливых детей и молодежи, обучающихся с ограниченными возможностями здоровья [4].

Портал должен содержать актуальную информацию обо всех участниках системы поиска и поддержки талантливых детей и молодежи: учреждениях и организациях, участниках. Портал должен объединять Интернет-ресурсы о событиях, конкурсных мероприятиях, проектах и возможностях для самореализации детей и молодежи.

Задачи портала:

- профессиональная ориентация детей и молодежи;
- консультационная и юридическая поддержка участников системы поиска и поддержки талантливых детей и молодежи;
- публикация открытых рейтингов школ, учреждений профессионального образования, некоммерческих организаций и вузов в сфере инклюзивного образования;
- оперативное предоставление и распространение педагогического и организационного опыта;
- проведение Интернет-конференций и телемостов;
- проведение Интернет-конкурсов и олимпиад;
- обеспечение единых регистрационных процедур для всех видов творческих состязаний, формирование единой базы данных талантливых детей и молодежи и их наставников по итогам проведенных творческих состязаний;
- размещение базы данных и индивидуальных мультимедийных портфолио учебных заведений, обучающихся и студентов с ограниченными возможностями здоровья;
- открытые разделы электронных библиотек вузов (персонализированный и открытый).

Самые активные и талантливые обучающиеся Волгоградской области должны составить студенческий кадровый резерв, представленный всеми профессиональными

организациями региона. Молодые люди, входящие в кадровый резерв, должны активно проявлять себя в науке, творчестве и общественной жизни. Они коммуникабельны и наделены лидерскими качествами. Целью создания кадрового резерва станет повышение потенциала Волгоградской области, выявление молодых лидеров ПОО, призванных в ближайшей перспективе сыграть ведущую роль в жизни нашей страны.

#### **Список используемой литературы:**

1. Бабанский, Ю. К. Педагогика / Ю. К. Бабанский. – Москва: Академия, 2016. – URL:<http://www.p-lib.ru/pedagogika/babanskiy-pedagoika/index.html> (дата обращения 25.11.2024). – Текст: электронный.
2. Зырянова, Н. И. Введение в профессионально-педагогическую деятельность: учебное пособие / Н. И. Зырянова; Рос. гос. проф.-пед. ун-т. – Екатеринбург: Издательство РГППУ, 2019. – 153 с. – Текст: непосредственный.
3. Панюкова, С.В. Организационно-методические и правовые аспекты обучения студентов с инвалидностью в вузе./ Учебное пособие. под ред. С.В. Панюковой. – М.: МГППУ, 2017.– 88 с. – Текст: непосредственный.
4. Хасенгалиев, А.Л. Эффективные механизмы поддержки талантливой молодежи в системе профессионального образования / А.Л. Хасенгалиев. – Текст : непосредственный // Наука, образование и инновации: сборник статей Международной научно-практической конференции. Часть 3. – Уфа, 2016. – С. 117 – 121.

**УДК 377.5**

### **Формирование безопасной образовательной среды в условиях учреждений СПО**

*Цыбизова Ирина Викторовна,  
ГБПОУ «Дубовский зооветеринарный колледж  
имени Героя Советского Союза А.А. Шарова»,  
г. Дубовка, Волгоградская область, Российская Федерация*

**Аннотация.** В статье рассматривается создание безопасности образовательной среды в профессиональной образовательной организации.

**Ключевые слова:** безопасность, безопасная среда, охрана, система видеонаблюдения, система передачи тревожных сообщений, система противопожарной безопасности, образовательная среда.

Все стороны жизни человека напрямую связаны с его безопасностью. Проблемы безопасности жизнедеятельности по праву относят к глобальным проблемам человечества. Безопасность — это такое состояние, без которого не могут нормально развиваться ни личность, ни социальная организация, ни общество в целом.

Средние профессиональные образовательные учреждения играют все более заметную роль в разработке современных гуманитарных и производственных технологий. Среднее профессиональное образование на современном этапе развития российского общества претерпевает структурные изменения. Оно находится на новом рубеже своего формирования и качественного реформирования, что привносит в образовательную среду новые риски и угрозы, влияющие в первую очередь на психологическую безопасность всех субъектов образовательного процесса.

Безопасная среда в учреждениях СПО — это условие сохранения жизни и здоровья обучающихся, а также материальных ценностей образовательных учреждений от возможных несчастных случаев. В связи с этим защита непосредственных участников образовательного процесса от возможных рисков является государственной задачей, которая прописана в Федеральном законе № 273-ФЗ «Об образовании в РФ».



Современное учреждение среднего профессионального образования представляет собой сложную систему, компонентами которой в первую очередь являются люди, материальные средства, сложное техническое оборудование. Все, что окружает человека во время его работы, жизнедеятельности, требует особого внимания, поэтому должна быть разработана четкая система мер по обеспечению безопасного образовательного пространства включающая:

- постоянное обновление нормативно-правовой базы учреждений СПО по формированию безопасного образовательного пространства;
- совершенствование механизмов управления безопасностью образовательного пространства, создание команды, четкое распределение обязанностей;
- материально-техническое оснащение;
- создание эффективной системы обучения работников образовательной организации;
- внедрение инновационных образовательных технологий, программ по ОБЖ;
- совершенствование системы взаимодействия с органами безопасности (службой МЧС, ГИБДД);
- разработку и внедрение системы мониторинга безопасности образовательного пространства колледжа.

Интеграция всех элементов системы безопасности обеспечивает эффективность решения проблем данного направления. Только упорядоченность и согласованность всех элементов дают требуемое качество и эффективность системы безопасности образовательной организации.

Одним из важнейших направлений деятельности администрации колледжа по её обеспечению является организация охраны сооружений и территории образовательного учреждения, с целью защиты обучающихся и персонала от преступлений против личности и имущества.

В целях обеспечения надежной охраны здания, помещений и имущества, безопасного функционирования образовательного учреждения, пропускной режим в здания образовательного учреждения осуществляется сотрудниками частной охранной организаций. Проход в здание осуществляется по документам, удостоверяющим личность посетителя, с уточнением цели прибытия в колледж. Обучающиеся колледжа проходят в здания по студенческому билету. Посторонние лица не пропускаются.

Объекты оснащены оборудованными на первом этаже, помещением для охраны с установкой в нем систем видеонаблюдения, охранной сигнализации и средств передачи тревожных сообщений (КТС) в подразделения войск национальной гвардии РФ.

#### Здания колледжа оснащены:

- системой видеонаблюдения по внешнему периметру;
- системой видеонаблюдения внутри объектов;
- охранной сигнализацией;
- системой противопожарной сигнализации;
- организованы паспорта безопасности объектов антитеррористической защищенности по новым требованиям с категоричностью
  - учебный корпус и общежитие оборудованы системой оповещения и управления эвакуацией, обучающихся и иных лиц, находящихся на объекте (территории), о потенциальной угрозе возникновения или о возникновении чрезвычайной ситуации;
  - системами передачи тревожных сообщений в подразделения войск национальной гвардии РФ или в систему обеспечения вызова экстренных оперативных служб по единому номеру «112» и поддержание их в исправном состоянии;
  - системой наружного освещения;
  - наглядными пособиями.

Территория учебного корпуса и общежития имеет ограждения по внешнему периметру. Въезды на объект (территорию) оснащены воротами, обеспечивающими жесткую

фиксацию их створок в закрытом положении.

В настоящее время планируется из бюджета колледжа, провести замену системы противопожарной сигнализации в учебных корпусах и студенческом общежитии.

Практические мероприятия по предотвращению актов терроризма в образовательном учреждении и на его территории:

- запасные выходы закрыты;

проводятся тренировочные эвакуации: «Действия работников и обучающихся при получении сообщения о возникновении пожара», «Организация и проведение эвакуации учащихся и работников при угрозе ЧС террористического характера»;

- разработаны инструкции: «Действия сотрудников и учащихся при обнаружении предмета, похожего на взрывное устройство», «Действия сотрудников и учащихся при поступлении угрозы террористического акта по телефону», «Действия сотрудников и учащихся при поступлении угрозы террористического акта в письменном виде», «Правила поведения при захвате террористами заложников», «Рекомендации должностному лицу по предотвращению террористических актов», «Рекомендации должностному лицу при получении угрозы о взрыве», «Рекомендации должностному лицу при обнаружении предмета, похожего на взрывоопасный», «Инструкция по ведению телефонного разговора при угрозе взрыва»;

- с персоналом колледжа и обучающимися проводятся инструктажи и профилактические беседы по антитеррористической защищенности колледжа.

Согласно Федеральному закону РФ № 238-ФЗ от 23.07.2013 г «О техническом регулировании» «безопасность образовательного учреждения включает все виды безопасности и, в первую очередь: пожарную безопасность, электрическую безопасность, взрывобезопасность, безопасность, связанную с техническим состоянием среды обитания, природными факторами, антитеррористическую защищенность, в области обеспечения безопасности дорожного движения, экологическую, радиационную безопасность, безопасность в области охраны труда и техники безопасности».

Развитие культуры безопасности в учреждениях СПО должно стать приоритетной задачей. Это включает не только формирование знаний о правилах безопасности, но и развитие ценностей, связанных с безопасным поведением, как среди студентов, так и среди преподавателей. Важно внедрять практики, которые способствуют формированию у всех участников образовательного процесса ответственности за собственную безопасность и безопасность окружающих.

#### **Список литературы**

1. Баева И. А. Психологическая безопасность в образовании: монография / И. А. Баева. Санкт-Петербург: Союз, 2002. 271 с.
2. Баева И. А. Мониторинг психологической безопасности среды и качества образования в условиях модернизации [Электронный ресурс] / И. А.Баева // Психологическая наука и образование. 2013. №1. Режим доступа: [http://psyjournals.ru/psyedu\\_ru/2013/n1/59067.shtml](http://psyjournals.ru/psyedu_ru/2013/n1/59067.shtml).
3. Кабаченко Т. С. Психология управления / Т.С. Кабаченко. Москва: Педагогическое общество России, 2003. 384 с.
4. Ковров В. В. Воспитательная система образовательного учреждения как ресурс обеспечения психологической безопасности / В. В. Ковров, М. С. Мириманова, Н. Т. Оганесян. Москва: Эконом-Информ, 2012. 181 с

## СЕКЦИЯ 7 СОВРЕМЕННЫЙ ПЕДАГОГИЧЕСКИЙ ИНСТРУМЕНТАРИЙ В ОБРАЗОВАНИИ

УДК 37.011

### Аксиологическая компетентность студентов юридических специальностей

*Орехова Мария Андреевна,  
аспирант ФГАОУ ВО «Волгоградский  
государственный университет»*

**Аннотация.** В статье проанализированы подходы к пониманию компетентностного подхода в высшем образовании, выявлены трактовки к определению компетентности. Автором дано определение аксиологической компетентности студентов юридических специальностей.

**Ключевые слова:** аксиологический подход, компетенция, компетентностный подход, аксиологическая компетентность.

Актуальность аксиологизации профессиональной подготовки современных специалистов юридических специальностей заключается в том, что на современном этапе развития общества в целом наблюдается общая тенденция трансформации ценностей. И в этом случае, по мнению Н.И. Рыжовой, Н.И. Башмаковой, О.Н. Громовой, аксиологический подход может выступать: «во-первых, в качестве базовой основы, обеспечивающей формирование в условиях вуза особой образовательной среды, характер которой определяется целями гуманитарного образования, формируемыми в соответствии с внешними требованиями к высшим учебным заведениям; во-вторых, в качестве методологии, посредством которой транслируются ценности культуры и формирование ценностного «Я» как системы профессионально-ценностных ориентаций будущего специалиста» [4].

Так, мы видим, что современное высшее образование в России строится на основе компетентностного подхода. Л.О. Филатова выделяет основные идеи компетентностного подхода: «компетентность объединяет в себе интеллектуальную и навыковую составляющую образования; понятие компетентности включает не только когнитивную и операционально-технологическую составляющие, но и мотивационную, этическую, социальную и поведенческую; оно включает результаты обучения (знания и умения), систему ценностных ориентаций, привычки и др.; компетентность означает способность мобилизовать полученные знания, умения, опыт и способы поведения в условиях конкретной ситуации, конкретной деятельности; в понятии компетентности заложена идеология интерпретации содержания образования, формируемого «от результата» («стандарт на выходе»); компетенция – это способность менять в себе то, что должно измениться как ответ на вызов определенной ситуации с сохранением некоторого ядра образования: целостное мировоззрение, ценности; компетенция описывает потенциал, который проявляется ситуативно, следовательно, может лечь в основу оценки лишь отсроченных результатов обучения» [2].

Сегодня нет однозначного определения компетентности. Компетентность учеными трактуется по-разному: как системное единство особенностей и компонентов (А.Г. Бермус), как готовность специалистов (А.М. Аронов), как способность действовать (О.Е. Лебедев), как опыт жизнедеятельности человека (И.А. Зимняя) и др. И.В. Губаренко определяет профессиональную компетентность так: это «комплексная характеристика личности и рассматривается, как умение актуализировать накопленные знания и умения в нужный момент и использовать их в процессе реализации своих профессиональных функций». Автор при этом подчеркивает, что профессиональная компетентность – это интегральная

характеристика профессионала как субъекта деятельности; это системное проявление знаний, умений, опыта, способностей и личностных качеств, позволяющих успешно решать профессиональные задачи; она формируется в процессе профессиональной подготовки; используется для описания конечного результата обучения; она характеризует уже состоявшееся личностное качество (совокупность качеств) [2].

С.В. Кондратюк в своем исследовании под аксиологической компетентностью понимает способность оценивать социальную и личностную значимость приобретаемых профессиональных знаний, умений, качеств; готовность выбирать целевые и смысловые установки для своих действий и поступков, применять их для решения профессиональных практических задач на основе гуманистических идеалов. В составе аксиологической компетентности автор выделяет следующие компетенции: ценностно-смысловая ориентация; саморазвитие; социальное взаимодействие. [3, с. 25-26].

Н.У. Ярычев и А.А. Цамаева в определении компетентности юриста придерживаются идеи синтеза внутренней составляющей (мотивационно-ценностное отношение к профессиональной деятельности, интеллектуальная активность и ответственность за ее результаты) и внешней составляющей (наличие навыков стратегического мышления, адекватность и оптимизация в профессиональных действиях, организационно-управленческие, информационные и предпринимательские умения, которые формируются на основе развития аналитических, прогностических и проективных умений, сформированных потребностями в непрерывном профессиональном самосовершенствовании и самореализации). Так, авторы указывают, что в составе профессиональных компетенций, формируемых в процессе подготовки будущего юриста в вузе, должны быть морально-этическая, методологическая, информационно-когнитивная и коммуникативная компетенции, каждая из которых структурируется в три блока: оценочно-мотивационный, операционный и рефлексивный [5, с.1321-1322].

Р.А. Громов определяет следующие аксиологические компетенции студентов:

- компетенции ценностно-смысловой ориентации (понимание ценности культуры, науки, производства, рационального потребления; осознание социальной значимости своей будущей профессии; высокая мотивация к выполнению профессиональной деятельности);

- компетенции саморазвития и самосовершенствования (способность к познавательной деятельности; осознание необходимости, потребности и способности учиться; стремление к саморазвитию, повышению своей квалификации и мастерства; умение критически оценивать свои достоинства и недостатки, намечать пути и выбирать средства развития достоинств и устранения недостатков; готовность критически переосмысливать накопленный опыт, изменять при необходимости профиль своей профессиональной деятельности);

- компетенции социального взаимодействия (способность использования эмоциональных и волевых обязанностей психологии личности, готовность к сотрудничеству; расовая, национальная, религиозная терпимость, умение погашать конфликты, способность к социальной адаптации, коммуникативность, толерантность; готовность к кооперации с коллегами, к работе в коллективе; к выполнению профессиональных функций при таком виде работы);

- компетенции самоорганизации (способность организовывать свою работу ради достижения поставленных целей; готовность к использованию инновационных идей; способность работать самостоятельно, принимать решения в пределах своих полномочий);

- лидерский потенциал и организационно-управленческая компетенция (способность использовать организационно-управленческие навыки в профессиональной и социальной деятельности) [1, с.124-130].

*Таким образом, мы определяем аксиологическую компетентность студентов юридических специальностей как интегральную (цельную) характеристику, включающую общекультурные и профессиональные компетенции, отражающие общечеловеческие и специальные профессиональные ценности и ценностные ориентации.*

### Список используемой литературы:

1. Громов Роман Александрович Формирование аксиологических компонентов профессиональной компетентности у студентов технического вуза // Вестник Балтийского федерального университета им. И. Канта. Серия: Филология, педагогика, психология. 2010. №11. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-aksiologicheskikh-komponentov-professionalnoy-kompetentnosti-u-studentov-tehnicheskogo-vuza> (дата обращения: 03.11.2024).
2. Губаренко И. В. Роль аксиологического подхода в формировании профессиональной компетентности выпускника образовательной организации высшего образования // Наука. Искусство. Культура. 2015. №1 (5). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rol-aksiologicheskogo-podhoda-v-formirovanii-professionalnoy-kompetentnosti-vypusknika-obrazovatelnoy-organizatsii-vysshego> (дата обращения: 29.08.2024).]
3. Кондратюк С.В. Структурно-функциональная модель формирования аксиологической компетентности студентов-будущих педагогов дошкольного образования / С.В. Кондратюк // Вестник БарГУ. Серия: Педагогические науки. Психологические науки. Филологические науки. Выпуск 5/2017, с. 23-28
4. Рыжова Наталья Ивановна, Башмакова Наталья Ивановна, Громова Ольга Николаевна Актуальность аксиологизации профессиональной подготовки современных специалистов в условиях трансформации ценностей // Наука и школа. 2016. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/aktualnost-aksiologizatsii-professionalnoy-podgotovki-sovremennyh-spetsialistov-v-usloviyah-transformatsii-tsennostey> (дата обращения: 29.08.2024).]
5. Ярычев Н.У., Цамаева А.А. Особенности профессиональной деятельности и структура практико-ориентированных профессиональных компетенций будущего юриста // Фундаментальные исследования. – 2015. – № 2-6. – С. 1318-1322; URL: <https://fundamental-research.ru/ru/article/view?id=37028> (дата обращения: 12.12.2024).

УДК 37.011

### Взаимосвязь стрессоустойчивости и социально-психологической адаптации студентов-первокурсников

*Гусейнова Тамамет Насруллаевна,*

*Студентка 3-го курса*

*Научный руководитель: Забродина Татьяна Игорьевна,*

*Кандидат педагогических наук, доцент кафедры социологии, общей и юридической психологии*

*Волгоградский институт управления-филиал РАНХиГС, г. Волгоград, РФ*

Аннотация: Данная статья посвящена исследованию стрессоустойчивости и социально-психологической адаптации студентов-первокурсников. В работе рассматривается важность соотношения таких понятий как стрессоустойчивость и социально-психологическая адаптация.

Ключевые слова : стрессоустойчивость, социально-психологическая адаптация, студенты

Личности в современном меняющемся и развивающемся мире приходится быть готовой к постоянным изменениям и конкуренции. В следствие этого проблема стрессоустойчивости личности и ее адаптационных способностей приобретает все большую актуальность, особенно, в рамках необходимости обеспечения определенного

уровня стрессоустойчивости для эффективного осуществления профессиональной деятельности.

Стрессоустойчивость – это система личностных качеств, которые помогают человеку переносить негативные воздействия окружающей среды, проявляясь в способности быстро адаптироваться в ситуации неопределенности.

Важно отметить значимость рассмотрения соотношения между уровнем адаптации и стрессоустойчивости личности. Адаптация — процесс активного приспособления индивида к условиям среды путем установления оптимального соответствия личности и окружающей среды в процессе деятельности, которая позволяет индивидууму удовлетворять актуальные потребности и реализовать связанные с ними значимые цели. В современной социологии и психологии понятие адаптации рассматривается как процесс и результат установления гармоничных взаимоотношений между личностью и социальной средой.

Человек в своей жизни переживает множество адаптационных периодов, тем самым приспособляясь к выдвигаемым средой условиям. Например, процесс адаптации к обучению в вузе занимает в среднем около 6 месяцев и включает в себя, прежде всего, приспособление к новым видам деятельности (к учебным нагрузкам, к преподавателям, к своей группе, к различным мероприятиям, проводимым учебным заведением), что, в случае неуспешной адаптации, приводит к стрессовым переживаниям.

**Целью** исследования являлось выявление особенностей соотношения стрессоустойчивости и социально-психологической адаптации студентов первого курса.

**Выборку** составили 60 студентов первого курса ВИУ РАНХиГС в возрасте 17-18 лет.

Для достижения цели были поставлены следующие **задачи**:

- провести теоретический анализ понятий социально-психологической адаптации и стрессоустойчивости;
- охарактеризовать особенности социально-психологической адаптации студентов – первокурсников;
- провести эмпирическое исследование стрессоустойчивости и социально-психологической адаптации студентов-первокурсников;

В качестве **гипотезы** выступило предположение о том, что уровень социально-психологической адаптации взаимосвязан с уровнем стрессоустойчивости.

Для проверки гипотезы были использованы следующие **методики**: тест Стрессоустойчивость и социальная адаптация Холмса и Раге; Методика диагностики социально-психологической адаптации К. Роджерса и Р. Даймонда;

**Научная новизна** – в теоретической систематизации научных взглядов и уточнении понятий «стрессоустойчивость» и «адаптация»; определении критериев стрессоустойчивости личности. В рамках реализованного эмпирического исследования в выявлении особенностей взаимосвязи показателей стрессоустойчивости и адаптации студентов...

**Предмет исследования**: соотношение стрессоустойчивости и адаптации студентов первого курса.

**Методы исследования**: организационные методы исследования; эмпирические методы исследования; интерпретационные методы.

**Практическая значимость исследования**: заключается в том, что полученные разработки, делают возможным эффективно повышать уровень стрессоустойчивости и адаптации людей, в том числе студентов-первокурсников.

В результате исследования были получены следующие данные:

Первичные показатели *теста стрессоустойчивости и социальной адаптации Холмса и Раге* показали, что у 40 (54%) испытуемых высокая стрессоустойчивость, что свидетельствует о их более быстрой адаптации в условиях новой окружающей среды, а именно в вузе; у 28 (38%) человек пороговая стрессоустойчивость, откуда можно сделать

вывод, что данные респонденты также комфортно адаптируются к новым условиям среды и учебной деятельности; у 6 человек (8%) стрессоустойчивость низкая.

*Результаты методики диагностики социально-психологической адаптации К. Роджерса и Р. Даймонда* выявили следующее:

По шкале «Адаптация»: Из общей массы выбранных участников, можно прийти к следующему выводу: 3% опрошенных, принимавшим участие в опросе, характерен низкий уровень приспособления к общему процессу обучения, что может свидетельствовать о недостаточно активном приспособлении к условиям среды ВУЗа, у 22% опрошенных средний уровень адаптации, у большей части опрашиваемых молодых людей, а именно у 75% опрошенных, высокий уровень адаптации, что говорит об удовлетворительном и своевременном приспособлении респондентов к условиям новой для них среды.

По шкале «Самопринятие»: высокий уровень адекватной оценки всех положительных и негативных качеств, черт и склонностей в самом себе, был выявлен у 90% опрошенных, что может свидетельствовать об уровне воспитания каждого из участника проведенной диагностики, выраженном в осознании личной-индивидуальной ценности, самопонимании у студентов, средний уровень был зафиксирован у 10% опрошенных, низкого уровня самопринятия не обнаружилось ни у одного из студентов (0%).

По шкале «Принятие других»: у 70% опрошенных респондентов был выявлен высокий уровень осознания того, что в других людях, есть некие особенности, которые часто могут отличаться от их общего понимания «стандартов», то что они могут отличаться от них самих, что свидетельствует о способности опрошенных принимать других своих коллег и остальных людей, с кем каждому приходится сталкиваться изо дня в день в разных условиях, объективно оценивать их поступки, у 25% опрошенных – средний уровень, возвращаясь к одному из предыдущих пунктов, можно подметить, что им менее свойствен активный уровень адаптации в новой среде, у 5% опрошенных – низкий уровень, что может говорить о их низкой способности, или же невозможности к принятию существующего окружения.

По шкале «Эмоциональная комфортность»: высокий уровень был выявлен у 50% юношей и девушек, это может отображать уютную обстановку, что является очень важным фактором для ментального состояния каждого из обучающихся, также большие показатели положительного уровня эмоциональной комфортности описывают предоставленные в учебном заведении необходимые удобства, которые в полной мере удовлетворяют студентов при нахождении в учебном заведении, а так же во время проводимых занятий, о высоком уровне подготовки преподавателей к проходимым дисциплинам, а также от взаимодействия с однокурсниками во время учебного процесса; средний уровень у 40% опрошенных, низкий уровень 10% опрошенных, подобные негативные отзывы о комфортности нахождения в учебной обстановке должны фиксироваться каждым из ВУЗов, во избежание повышения чувства дискомфорта у обучаемых, низкий уровень свидетельствует о отсутствии удовольствия от процесса обучения и взаимодействия в стенках ВУЗа.

По шкале «Интернальность»: Показатель интернальность был выявлен на высоком уровне у 53% опрошенных, что говорит о их способности к принятию ответственности за события, которые происходят в их жизни, на среднем уровне у 40% испытуемых, на низком уровне у 7% испытуемых.

По шкале «Стремление к доминированию»: на высоком уровне у 60% испытуемых, что эти испытуемые стремятся к доминированию в группе, к власти в ней, у 37% испытуемых на среднем, у 3% опрошенных на низком, что говорит о не выраженному стремлению к власти и доминированию.

По шкале «Эскапизм»: высокий уровень показали 15% испытуемых, средний уровень 71% испытуемых и низкий – 14% испытуемых.

Таким образом, для большинства испытуемых характерны показатели социально-психологической адаптации, самопринятие, интернальность, принятие других, окружающих их людей, стабильное чувство эмоционального комфорта в рабочем процессе и адаптация на высоком уровне характерны для большего количества респондентов, то есть им свойственны такие качества, как положительное отношение к самому себе, что в следствии сможет помочь поспособствовать их доверительному и конструктивному взаимодействию с окружающим миром и с постоянно возникающими нестандартными для них ситуациями, также им свойственно считать, что все зависит исключительно от них самих.

В программе SPSS был проведен поиск связи уровня стрессоустойчивости с социально-психологической адаптацией. Для выявления корреляционных связей был использован коэффициент корреляции Спирмена.

В результате корреляционного анализа были получены следующие данные:

Таблица 1. Результаты корреляции стрессоустойчивости и социально-психологической адаптации.

Стрессоустойчивость	Стрессоустойчивость и соц.адаптация
1	0,856

В ходе исследования была выявлена прямая связь между социальной адаптацией и стрессоустойчивостью ( $r=0,856$ ), что свидетельствует о наличии значимой взаимосвязи между стрессоустойчивостью и адаптацией.

Таким образом, по результатам проведенного исследования можно сделать вывод, что показатели адаптации опрошенных студентов-первокурсников находятся на высоком уровне, что свидетельствует о быстрой и легкой адаптации студентов к обучению в ВУЗе.

Подтверждено предположение о том, что психологическая адаптация студентов – первокурсников обусловлена уровнем их стрессоустойчивости.

#### Список используемой литературы:

1. Агаева А. Э. Особенности адаптации студентов I курса к обучению в вузе // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 11. – С. 1221–1225. – URL: <http://e-koncept.ru/2016/86264.htm>.
2. Дьяков С. И. СТРЕССОУСТОЙЧИВОСТЬ СТУДЕНТОВ-ПСИХОЛОГОВ РАЗНОГО ПРОФИЛЯ ОБУЧЕНИЯ // Ученые записки Крымского федерального университета имени В. И. Вернадского. Социология. Педагогика. Психология. 2022. №1 (74). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/stressoustoychivost-studentov-psihiologov-raznogo-profilya-obucheniya> (дата обращения: 05.12.2024).
3. Куряев Игорь Анатольевич Стресс и стрессоустойчивость студентов // Вестник РУДН. Серия: Экология и безопасность жизнедеятельности. 2013. №5. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/stress-i-stressoustoychivost-studentov> (дата обращения: 05.12.2024).
4. Питкевич М. Ю., Куряев И. А. Взаимосвязь психо-эмоционального состояния и уровня стрессоустойчивости студентов высшей школы // МНКО. 2014. №6 (49). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vzaimosvyaz-psiho-emotsionalnogo-sostoyaniya-i-urovnnya-stressoustoychivosti-studentov-vysshey-shkoly> (дата обращения: 05.12.2024).



**Влияние отечественного кинематографа на формирование патриотической культуры студентов, получающих юридическое образование на базе СПО**

*Семченко Ксения Алексеевна,*

*Студентка 1 курса Специальности 40.02.02*

*Правоохранительная деятельность*

*АНПОО «Академический колледж»*

*Научный руководитель: Мелихова Екатерина Валерьевна*

*Преподаватель истории и обществознания*

**Аннотация:** Статья рассказывает об отечественном кинематографе и его влиянии на становление личности студента, получающего юридическую специальность на базе среднего профессионального образования. Раскрывается система воспитания молодёжи посредством просмотра фильмов разных жанров и тематик. Как с их помощью можно воспитать подрастающее поколение. Раскрываются положительные и отрицательные моменты в просмотре отечественных кинолент.

**Ключевые слова:** патриотическая культура, кинематограф, базовые ценности, студенты, патриотическое воспитание, любовь к Родине, защита Отечества.

Несмотря на то, что понятия «патриот», «патриотизм» стали употребляться только в период Великой французской революции (1789–1793), проблема воспитания патриотизма и формирования патриотической культуры до сих пор остается актуальной. Патриотическому воспитанию всегда отводится главенствующая роль, что позволяет сформировать у подрастающего поколения чувства любви и долга перед Родиной, мужество и героизм. В истории России идея патриотизма является опорой для укрепления государственности, воспитания преданности своему народу и государству, формирования национального самосознания.[1, С. 38]

В психолого-педагогической литературе рассматриваются различные аспекты патриотического воспитания молодежи, толерантности, гражданственности, методы и формы их воспитания, а также актуализируют потребность современного государства в усовершенствовании системы патриотического воспитания (А.Н. Выршиков, С.П. Поляков, О.А. Коряковцева, Т.В. Бугайчук, Т.В. Макеева, В.Н. Гурьянчик, В.В. Шоган и др.). Воспитание будущих юристов (или студентов, которые выбрали специальность: 40.02.02 Правоохранительная деятельность или 40.02.04 Юриспруденция) на базе СПО посредством приобщения к отечественному кинематографу должно быть направлено на формирование чувства любви к родине, высокого патриотического сознания, чувства верности своему Отечеству, готовности к выполнению конституционных обязанностей по защите интересов Родины и воинского долга.

Как же сформировать такие качества у студентов, выбравших профессию – защищать Родину? Как влияет отечественный кинематограф на психическое состояние молодежи?

Можно сказать, что современные ученые-исследователи активно реализуют исследование воспитательного и развивающего потенциала медиа-и кинообразования молодежи в контексте формирования их социальной вовлеченности и солидарности, гражданского самосознания, чувства патриотизма и гордости за нашу страну на примере отечественных художественных фильмов военно-патриотической тематики и исторических драм, художественных фильмов о подвигах героев в военное и мирное время, кинофильмов об общественном и служебном долге, художественных кинообразов известных исторических личностей, отечественных художественных кинофильмов о любви к «малой»

Родине, включая знакомство с кинообразами известных исторических личностей, национальных героев или заслуженных деятелей разных профессий, внесших значительный вклад в развитие нашей страны. В этой связи в воспитательной работе с молодежью целесообразно использование критического анализа художественных фильмов о героизме, самопожертвовании, благотворительности, морально-нравственных ценностях и социально-исторической ответственности. [2, С. 680-681]

Подчеркивая важность кинообразования, К. Бээлгэт, Д. Букингэм обращают особое внимание педагогов на тот факт, что «экранные герои не «превосходят» печатные, но для мотивированности молодежи подходят разные образовательные технологии» [6. С. 100].

Понятие «патриотическая культура» определяется в таких категориях как гражданская идентичность, социальная инициатива и солидарность, активная гражданская позиция, приверженность к традициям и истории своей страны, общечеловеческим, национальным и местным ценностям. И в этом смысле воспитание патриотической культуры неотъемлемо от патриотического воспитания молодежи как важного фактора социализации и социокультурного развития личности на основе формирования гражданского идеала и социально-ответственного мировоззрения. [1, С. 19]

Кинообразование на материале отечественного художественного кинематографа обладает значительным воспитательным и развивающим потенциалом в контексте формирования гражданско-патриотической культуры студенческой молодежи, если оно опирается на развитие критического мышления молодежной зрительской аудитории [5, с. 21]. В работах Л. Мастермана определены основные принципы критического анализа медиатекстов и критической автономии личности: «Основная цель медиаобразование - не просто критическое осознание и понимание, а критическая автономия, способность и готовность обучающихся к критическому пониманию медиа, с которыми они столкнутся в будущем» [4. С. 130].

Изучением технологий кинообразования для повышения медиакомпетентности и формирования гражданской активности молодых людей занимаются многие отечественные и зарубежные исследователи О.А. Баранов, Ю.М. Рабинович, С.Н. Пензин, Л.К. Раудсепп [3, с.85].

В широком историческом и социокультурном контексте с целью формирования гражданско-патриотической культуры молодежи, развития их социальной активности, исторического и гражданского самосознания, на занятиях в студенческой аудитории можно обратиться к анализу художественных кинообразов известных русских исторических личностей разных эпох, воплощенных в отечественных художественных фильмах разных лет. Например, в таких историко-биографических кинофильмах как: «Александр Невский» (СССР, 1938, С. Эйзенштейн, Д. Васильев, Б. Иванов), «Суворов» (СССР, 1940, реж. В. Пудовкин), «Иван Грозный» (СССР, 1944, реж. С. Эйзенштейн), «Адмирал Ушаков» (СССР, 1953, реж. М. Ромм), «Михайло Ломоносов» (СССР, 1955, реж. А. Иванов; СССР, 1986, реж. А. Прошкин), «Ярослав Мудрый» (СССР, 1981, реж. Г. Кохан), «Легенда о княгине Ольге» (СССР, 1984, реж. И. Ильенко), «Багратион» (СССР, 1985, реж. К. Мгеладзе, Г. Чохонелидзе), «Даниил - князь Галицкий» (СССР, 1987, реж. Я. Лупий), «Житие Александра Невского» (СССР, 1991, реж. Г. Кузнецов), «Ярослав. Тысячу лет назад» (Россия, 2010, реж. Д. Коробкин) и многие другие.

При этом целесообразно, по возможности, провести герменевтический и идеологический анализ нескольких экранизаций об известной российской исторической личности, снятых в разное время и разными режиссерами, возможно, в отечественном и зарубежном кинематографе, с учетом социокультурного, общественно-политического и идеологического контекста времени их создания. [3, С. 128]

Например, анализ отечественных художественных фильмов военно-патриотической тематики и исторических драм способствует формированию таких важных морально-нравственных качеств личности как любовь к Родине, преданность своей стране, чувство гражданского долга и ответственности перед собой и соотечественниками, осознание своей

сопричастности к истории и культуре своего народа, гордость за героическое прошлое своей страны. В данном случае целесообразно обратиться к анализу художественных фильмов о Великой Отечественной войне, созданных в советское и постсоветское время: «А зори здесь тихие» (СССР, 1972, реж. С. Ростоцкий; Россия, 2016, реж. Р. Давлетьяров), «Баллада о солдате» (СССР, 1959, реж. Г. Чухрай), «Бессмертный гарнизон» (СССР, 1956, реж. З. Аграненко), «Битва за Москву» (СССР, 1985, реж. Ю. Озеров), «Блокада» (СССР, 1974-1977), «Весна на Одере» (СССР, 1967, реж. Л. Сааков), «Во имя Родины» (СССР, 1943, реж. В. Пудовкин, Д. Васильев), «Горячий снег» (СССР, 1972, реж. Г. Егиазаров), «Дорогой мой человек» (СССР, 1958, реж. И. Хейфиц), «Звезда» (СССР, 1949, реж. А. Иванов; Россия, 2002, реж. Н. Лебедев), «Летят журавли» (СССР, 1957, реж. М. Калатозов), «Минута молчания» (СССР, 1971, реж. И. Шатров), «Они сражались за Родину» (СССР, 1975, реж. С. Бондарчук), «Повесть о настоящем человеке» (СССР, 1948, реж. А. Столпер), «Помни имя свое» (СССР, 1974, реж. С. Колосов), «Судьба человека» (СССР, 1959, реж. С. Бондарчук), «Фронт в тылу врага» (СССР - ГДР - ЧССР, 1981, реж. И. Гостев, 161), «В бой идут одни "старики"» (СССР, 1973, реж. Л. Быков), «Аты-баты, шли солдаты...» (СССР, 1977, реж. Л. Быков), «Батальоны просят огня» (СССР, 1985, реж. А. Боголюбов, В. Чеботарев), «Экипаж машины боевой» (СССР, 1983, реж. В. Василевский), «Генерал» (Россия, 1992, реж. И. Николаев), «Звезда» (СССР, 1949, реж. А. Иванов; Россия, 2002, реж. Н. Лебедев), «В августе 44-го» (Россия - Беларусь, 2000, реж. М. Пташук), «Битва за Севастополь» (Россия - Украина, 2015, реж. С. Мокрицкий) и многие другие.

Поскольку многие из вышеупомянутых фильмов являются экранизациями литературных произведений, то желательно при анализе фильмов обратиться к первоисточнику - литературному произведению, по мотивам которого создавался фильм, и обсудить, какие ключевые эпизоды нашли отражение в сюжете фильма, а какие, возможно, остались за кадром. т.к. большая часть военно-исторических драм основана на реальных событиях и повествует о реальных подвигах русского народа и героизме реальных людей, то целесообразно при анализе содержания фильма обсудить, какие подлинные исторические события легли в основу фильма и являются историческими фактами, а какие - художественным вымыслом. Кроме того, очень важно обратить внимание молодежной аудитории на личность людей - реальных участников исторических событий, ставших прототипами главных героев фильма, узнать биографию и судьбу этих людей, чтобы их героические подвиги не были забыты. [6, С. 115]

Героизм как высшая форма гражданского или военного мужества, отваги и жертвенности, находит отражение в художественных фильмах о героических поступках людей разных профессий, которые могут служить ярким положительным примером для будущих военнослужащих. Прежде всего, речь идет о кинофильмах, повествующих о реальных военных подвигах героев Великой Отечественной войны или героев труда, например, «Двадцать восемь панфиловцев» (Россия, 2016, реж. К. Дружинин, А. Шальопа), «Молодая гвардия» (СССР, 1948, реж. С. Герасимов; Россия, 2015, реж. Л. Пляскин), «Зоя» (Россия, 2020, реж. М. Бриус, Л. Пляскин), «Битва за Севастополь» (СССР, 1944, реж. В. Беляев; Россия, Украина, 2015, реж. С. Мокрицкий), «Сталинград» (СССР, 1943, реж. Л. Варламов; СССР, США, ГДР, Чехословакия, 1989, реж. Ю. Озеров; Россия, 2013, реж. Ф. Бондарчук), «Брестская крепость» (Беларусь, Россия, 2010, реж. А. Котт), «Несокрушимый» (Россия, 2018, реж. К. Максимов), «Собибор» (Литва, Россия, 2018, реж. К. Хабенский), «Подольские курсанты» (Россия, 2020, реж. В. Шмелев) и другие.

Кинематограф пытается показать обществу, как он считает современный мир. Исходя из этого, молодым людям навязывают другую реальность, и именно здесь идет психологическое воздействие, которое не всегда положительно влияет на воспитание личности. Очень важно, чтобы отечественная киноиндустрия, выпуская очередной шедевр, помнила не только об интересующих темах и проблемах молодежи, но воспитании и образовании человека. [5, С. 24]

В наши дни проблема нравственного воспитания подростков становится особенно актуальной. Учитывая то, что наша страна на сегодняшний день направлена на возрождение духовно-нравственных ценностей подрастающего поколения.

Для того чтобы кинофильмы приносили пользу, а не вред в воспитании будущих военнослужащих, студентов СПО и всей молодёжи — прежде всего зависит от того сохранится ли «стихийность» их просмотров, или педагогикой будет найден и приведен в действие механизм, который обеспечит гармоничное развитие воспитательного процесса подростков во взаимосвязи с культурой кинематографа.

Следует еще раз обратить внимание на значимость кинематографа в трансляции патриотических ценностей, в формировании исторической памяти о значимых событиях в истории нашей страны. Военные фильмы показывают нам солдат и гражданское население, их героизм, подвиги, их боль и преодоление как на поле сражения, так и в тылу. Многие отечественные киноленты транслируют истинные ценности и смыслы, своей глубиной эмоционально и сильно воздействует на зрителя. Важной целью современного российского кино должна стать передача реальных фактов, историй и событий в противовес фальсификации, которая часто встречается в зарубежных фильмах. Они должны вызывать у будущих студентов-юристов интерес к истории своей родины, формировать чувство гордости за свою страну и за подвиги своих соотечественников.

#### **Список используемой литературы:**

1. Вырщикова, А.Н. Военно-патриотическое воспитание молодежи / А.Н. Вырщикова, М.Б. Кусамрцев, В.И. Лутовинов. Волгоград: Волгоградский институт бизнеса, 2009. – С. 162.
2. Гаджиева, П.Д. Гражданско-патриотическое воспитание молодежи как необходимое условие развития общества / П.Д. Гаджиева // Актуальные проблемы науки и практики: Гатчинские чтения–2019: Сборник научных трудов по материалам VI Международной научно-практической конференции, Гатчина, 17–18 мая 2019 года. – Гатчина: Государственный институт экономики, финансов, права и технологий, 2019. – С. 680-682.
3. Пензин, С.Н. Кино и эстетическое воспитание: методологические проблемы / С.Н. Пензин. - Воронеж: Издательство Воронеж. Ун-та., 1987. – С. 176.
4. Реймер, М.В. Применение интерактивных методов обучения на уроках истории в школе / М.В. Реймер, А.В. Якутина // Тенденции развития науки и образования. – 2022. – № 89-2. – С. 130-132.
5. Ситникова, О.В. Кинопедагогика как средство художественного метода в педагогическом образовании: методическое пособие для педагогов / О.В. Ситникова; Государственное автономное образовательное учреждение высшего образования Ленинградской области «Ленинградский государственный университет им. А. С. Пушкина». - СПб: ЛГУ им. А.С. Пушкина, 2020. – С. 46.
6. Циулина, М.В. Патриотическое воспитание школьников возможностями социобразовательной среды: монография / М.В. Циулина. – Челябинск: Издательство Цицеро, 2012. – С. 203.

**УДК 37.013**

#### **Воспитание современного поколения на основе наследия Сталинградской битвы**

*Стульникова Римма Владимировна,  
преподаватель высшей категории*

*АНПОО «Академический колледж» г.Волгоград*

**Аннотация:** статья содержит материалы, раскрывающие деятельность преподавателя истории и общественных дисциплин, по патриотическому воспитанию

студентов через Уроки Победы. Методы и приемы организации Уроков Победы как возможность обсуждения представлений о мужестве и долге перед Отечеством.

**Ключевые слова:** Уроки Победы, приемы и методы организации Уроков Победы, всемирно-историческое значение и роль Победы советского народа в сохранении и развитии мировой цивилизации, педагогические технологии.

Подготовка и празднование 80-летнего юбилея Победы советского народа в Великой Отечественной войне способствовали восстановлению в современном российском обществе ценностей и духовного смысла защиты Родины, укрепления ее могуществу в мире, углубления веры в будущее России. Осознание идентичности с Великой Победой, активизация самосознания современного поколения молодежи должны стать важным фактором единения и консолидации многонационального народа России, формирования гражданской идентичности, укрепления национальной безопасности и государственности. Достижению этих целей способствуют Уроки Победы.

Уроки Победы – это форма патриотического воспитания обучающихся, они дают возможность обсуждения представлений о мужестве, долге, нравственных и гражданских ценностей.

Уроки Победы направлены на реализацию следующих целей:

- формирование у обучающихся представления об основных этапах Сталинградской битвы;
- формирования у обучающихся представления о всемирно-историческом значении и роли Победы советского народа в сохранении и развитии мировой цивилизации;
- формирование у обучающихся ценностного отношения к культурному и историческому Победой, формирование потребности обращаться к урокам прошлого для познания настоящего и определения образов будущего;
- формирование у молодого поколения культуры познания и освоения духовного мира старших поколений.

При проведении Уроков Победы следует обратить внимание на принципы педагогической техники:

- свобода выбора темы (события или личности);
- открытость (определять проблемы в изложении темы, решить которые можно всестороннее изучив литературу);
- деятельность (освоение студентами знаний, умений, навыков преимущественно в форме деятельности, студент должен уметь использовать свои знания);
- обратная связь (регулярно контролировать процесс обучения с помощью развитой системы приемов обратной связи).

Содержание Уроков Победы должно быть понятным, доступным и запоминающимся, материал следует подбирать с учетом возрастных особенностей студентов. Особое внимание при подготовке следует обратить на краеведческий материал, посвященный истории Сталинградской битвы, информацию о событиях, происходивших в период этой битвы в родном населенном пункте, муниципальном районе, акцентировать внимание на малоизвестных фактах, логически связывать события Великой Отечественной войны с современными угрозами в мире и событиями проведения СВО.

Подводя итоги Урока Победы, особое внимание студентов следует обратить внимание на то, что признаком культуры и образованности человека является знание истории своего Отечества, его героев, уважительное отношение к государственным и общественным ценностям.

В результате проведения Уроков Победы – одной из эффективных форм становления новых поколений Победителей на основе традиций Великой Отечественной войны – в духовном мире молодого поколения получают свое развитие духовные идеалы защитников Родины, в основе которых лежат образы героев войны; происходит активизация индивидуальной потребности в самоутверждении, саморазвитии и самореализации на благо

Отечества, формируется готовность к испытаниям в экстремальных условиях через способность к духовной и физической мобилизации личности.

Предлагаемые темы Уроков Победы к историческим датам: 17 июля 1942г. – начало оборонительного этапа Сталинградской битвы, 23 августа 1942г. – массированная бомбардировка города, жертвы среди мирного населения, 19 ноября 1942г. – контрнаступление советских войск в Сталинградской битве, 14 октября 1942г. – оборона Сталинградского тракторного завода, единство фронта и тыла, 2 февраля 1943г. – Победа в Сталинградской битвы, причины победы и значение Сталинградской битвы, 9 мая 1945г. - Родные лица Великой Победы: жители и защитники Сталинградской битвы; Сталинградская битва глазами детей; Памятники бессмертного подвига нашего города; Герои Советского Союза –наши земляки; Герой истории и история героя; Историческое значение Победы советского народа в Великой Отечественной войне.

#### **Список используемой литературы:**

1.История России. В 2 ч. Часть 2. 1941-2015: учебник для среднего профессионального образования / М.В. Ходяков [и др.]; под редакцией М.В. Ходякова. – 8-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2020. – 300с. – (Профессиональное образование). Текст: непосредственный

2.История. История России, 1914–1945 го-ды. 10 кл. Базовый уровень: учебник / В. Р. Мединский, А. В. Торкунов. – Москва: Просвещение, 2023. – 496 с.

3.Зуев, М. Н. История России XX - начала XXI века : учебник и практикум для среднего профессионального образования / М. Н. Зуев, С. Я. Лавренов. — 5-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 419 с. — (Профессиональное образование). — ISBN 978-5-534-17067-2. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт].

4.Федеральный центр информационно-образовательных ресурсов. - URL: <http://fcior.edu.ru/> - Текст: электронный.

5.ФГБНУ «Федеральный институт педагогических измерений». - URL: <https://fipi.ru/>- Текст: электронный

6.Федеральный портал «История.РФ». - URL: <https://histrf.ru> - Текст: электронный

7.Российское историческое общество. - URL: <https://historyrussia.org>. - Текст: электронный

**УДК 37.048.43**

#### **Дистанционные технологии в профориентации: видеоконференции и онлайн-консультации**

*Поленова Марьяна Игоревна,  
аспирант кафедры естественнонаучного  
образования и коммуникативных технологий МПГУ*

**Аннотация** Раскрыты теоретические и практические аспекты использования видеоконференций и онлайн-консультаций в профессиональной ориентации. Определены преимущества и недостатки данных дистанционных технологий в профессиональной ориентации.

**Ключевые слова:** профессиональная ориентация, дистанционные технологии, видеоконференции, онлайн-консультации

Современный мир представляет все больше возможностей для дистанционного взаимодействия, и сфера профессиональной ориентации не является исключением. Интернет и современные технологии открыли новые горизонты для ориентации молодежи в мире профессий. Видеоконференции и онлайн-консультации становятся неотъемлемой

частью процессов профессиональной ориентации, позволяя предоставлять индивидуализированные рекомендации и поддержку.

Реализация поставленных задач национального проекта «Образование» заключается в развитии цифрового потенциала, а также в создании многоуровневой системы поддержки для учителей и обучающихся. Создание современной образовательной среды позволяет не только интегрировать цифровые решения, но и обогатить учебный процесс, делая его более интерактивным и доступным. Образовательные учреждения получают шанс адаптироваться к динамичным изменениям в мире технологий и культуры, эффективно отвечая на вызовы времени. [4]

С развитием интернета и цифровых платформ профориентация обучающихся перешла в онлайн режим, что позволило профориентологам работать с молодежью независимо от их географического расположения. Это не только ускорило процесс ориентации, но и сделало его более доступным.

Преимущества использования дистанционных технологий связаны с тем, что они обеспечивают большую гибкость, доступность и экономическую эффективность. Однако они также создают вызовы, связанные с необходимостью поддержания высокого уровня вовлеченности и взаимодействия в удаленном формате. Поимому выделяют и недостатки дистанционного образования. Основными из них являются такие аспекты как отсутствие живого общения между преподавателем и обучающимся, а также необходимость наличия персонального компьютера и постоянного доступа в Интернет [1, с.3].

Выделяют технологические платформы, с помощью которых организуют дистанционный образовательный процесс [1, с.2]:

- Кейсовые (Специализируются на самостоятельном изучении обучающимися текстовых, мультимедийных и аудиовизуальных учебно-методических материалах, которые рассылают учителя своим ученикам. Контроль и коррекция знаний происходит в формате очных или онлайн-конференций);

- Телекоммуникационные (Телевещание, глобальные и локальные сети. Асинхронные сети (оффлайн-обучение) – процесс обучения не ограничен временными рамками: форумы, подкасты, электронная почта. Синхронные сети (онлайн-обучение) – процесс обучения происходит в реальном времени при помощи Skype, Zoom, Яндекс Телемост: видеоконференции, вебинары, видеоконференции, онлайн-консультации)

*Видеоконференции* как инструмент профориентации представляют собой мощное средство для массового обучения, позволяя охватить широкую аудиторию в процессе профориентационной деятельности.

Использование видеоконференций в образовательном процессе предлагает множество возможностей. Так, можно организовать дистанционные лекции с участием ведущих преподавателей со всего мира. Помимо этого, учебные заведения имеют возможность расширять свою аудиторию и экономить ресурсы (время и средства), связанные с командировками преподавателей. Обучающиеся с ограниченными возможностями, способны получить образование, оставаясь дома, а отсутствующие – заниматься дистанционно или просматривать лекции в записи. Видеоконференции позволяют без географических ограничений демонстрировать новые и улучшенные технологии для их интеграции в учебный процесс [6, с.164].

Учителя, педагоги дополнительного образования, школьные психологи, а также советники директора по воспитанию могут использовать видеоконференции для ознакомления обучающихся с трендами на рынке труда, обучения навыкам поиска работы и подготовки к собеседованиям. Контент видеоконференции может быть представлен тематическими презентациями, интерактивными играми, подкастами, записями интервью и фильмами по той или иной профессии.

Для достижения наибольшей эффективности важно обеспечить интерактивность видеоконференций, используя опросы, голосования и живую связь с аудиторией. Это

помогает удерживать внимание участников и способствует более глубокому пониманию и усвоению материала.

Неотъемлемой частью профессиональной ориентации являются *консультации*. Они могут проводиться как в очном, так и в онлайн режиме, а также иметь групповую или индивидуальную форму работы. В отличие от групповой консультации персонализированное взаимодействие профориентолога с профориентируемым позволяет адаптировать рекомендации по профессиональной ориентации под конкретные нужды и запросы обучающегося. Использование видеосвязи и мессенджеров делает консультации удобными и эффективными [3 с.31].

Онлайн-консультаций также проводятся специалистами сетевых платформ: «Поступи Онлайн», «Нетология», «ПрофГид» и др. Обучающимся важно знать, не исчезнет ли профессия в будущем, какому специалисту проще найти работу, каков карьерный рост в той или иной профессии и др. Консультанты данных платформ помогут с выбором профессии и ответят на вопросы, которые волнуют современных обучающихся [5].

Процесс консультирования, обучающегося разделяется на несколько стадий:

- диагностика – для выяснения способностей и интересов;
- проектирование – сосредоточено на создании наиболее подходящей профориентационной траектории для каждого обучающегося, учитывает возможности получения основного и дополнительного образования, а также развитие потенциала через конкурсы и олимпиады, выявление критических точек с возможностью случайных или запланированных изменений курса;

- внедрение – связанное с реализацией разработанной траектории;
- контроль – направлен на оценку эффективности следования образовательному пути и полноты его реализации;

- коррекция – предусматривает необходимые изменения для достижения установленного результата [2 с. 70].

Профориентационное консультирование выступает инструментом процесса личностного и профессионального становления. Индивидуализированный подход, заложенный в основу каждой стадии, помогает раскрыть потенциал обучающегося и подготовить его к будущему, полному возможностей для развития и успеха.

С непрерывным развитием технологий дистанционная профориентация будет становиться более интерактивной и персонализированной, основанной на современных знаниях о профессиях настоящего и будущего. Такой подход откроет новые возможности для профессионального развития людей на разных стадиях их карьеры.

Дистанционные технологии в виде видеоконференций и онлайн-консультаций предлагают широкий спектр возможностей для улучшения и оптимизации процессов профориентации. Они становятся важным звеном в системе образования и профессионального развития, способствуя созданию более гибкой и адаптированной к индивидуальным потребностям системы профориентации.

#### **Список используемой литературы**

1. Горбунова Е. Е., Бутюгина А. А., Полушкина Т. В. Дистанционные технологии в образовании //Актуальные вопросы современной экономики. – 2021. – №. 1. – С. 428-433.
2. Канашевич Т. Н., Галенчик Л. В. Роль образовательного консалтинга в повышении качества образования и профориентации учащейся молодежи. – 2022.
3. Михайлов М. Г. Роль учреждений дополнительного образования в профессиональной ориентации обучающихся //Социальные отношения. – 2016. – №. 1. – С. 29-33.
4. Национальный проект "Образование" // Национальные проекты.рф URL: <https://национальныепроекты.рф/> (дата обращения: 20.10.2024).
5. Поступи онлайн // Помощь в выборе профессии: онлайн консультация URL: <https://www.promo.postupi.online/> (дата обращения: 21.10.2024).



6. Третьяков А. Л. Возможности видеоконференцсвязи для реализации идей открытого образования //Общественные науки в школе и жизни: метод. навигатор: метод. сб. – 2015. – С. 271-275.

**УДК 37.01**

**Использование квест технологии для активизации учебной деятельности обучающихся на занятиях истории**

*Белоусова Галина Александровна,  
старший методист*

*ГАПОУ "Волгоградский медицинский колледж"*

*Черненко Марина Васильевна,*

*заместитель директора*

*по научно – методической работе*

*ГАПОУ "Волгоградский медицинский колледж"*

**Аннотация.** Одной из актуальных проблем современного образовательного пространства является разнообразие учебного процесса, активизация самостоятельной познавательной деятельности обучающихся, расширение сфер их интересов и их непосредственное участие в образовательном процессе. Всем вышеперечисленным требованиям отвечает квест технология.

**Ключевые слова:** инновационная технология, квест, история, игровая технология, игра, творчество, метапредметные результаты, образовательный квест, личностные и предметные результаты.

Квест как педагогическая технология - это модель совместной педагогической деятельности по проектированию, организации и проведению учебного процесса с определенными целями, диагностикой текущих и конечных результатов, которая имеет определенные этапы с выделенными процедурными характеристиками. Квест предполагает четкую, последовательную педагогическую дидактическую разработку целей обучения и воспитания; структурирования, упорядочения учебной информации; комплексное применение дидактических, технических и компьютерных средств обучения и контроля; усиления диагностических функций обучения; гарантированность высокого уровня качества обучения.

Квест, как игровая технология, осуществляется по структуре игровой деятельности и содержит следующие компоненты: побудительный (потребности, мотивы, интересы, побуждающие к участию), ориентировочный (выбор средств и способов игровой деятельности), исполнительный (действия, операции, которые предоставляют возможности реализовать игровую цель) и контрольно-оценочный (корректировка и стимулирования активности в игровой деятельности).

По целевой направленности выделяют такие виды квестов: 1) игровые квесты. Они способствуют ознакомлению с определенной совокупностью предметных знаний или отдельными, разрозненными предметными фактами. Целью игровых квестов является увлечение обучающихся интересной игрой и вместе с тем ознакомление их с новыми предметными сведениям; 2) исследовательские квесты. Они позволяют осуществлять углубление изученных студентами знаний по учебному предмету, они могут охватывать содержание какой-нибудь одной учебной проблемы, носить узкий характер или, наоборот, задействовать знания из различных областей учебного предмета; 3) тематические квесты. Они позволяют решать важную задачу совершенствования предметной подготовки студентов, развития их познавательной самостоятельности. [1, с. 37]

Как отмечают А. Козлова и Т. Сакова, работа над квестом включает три этапа, которые и обуславливают его структуру: 1) начальный, содержание которого предусматривает постановку преподавателем заданий для обучающихся - участников квеста; 2) ролевой – обеспечивает выполнение обучающимися определенных ролевых задач (поисковых, исследовательских и др.) 3) заключительный – оценка и обсуждение результатов [3, с. 17].

Необходимо отметить, что в зависимости от предмета, целей, типа квеста, продолжительности, содержание этапов квеста может изменяться и дополняться. Так, например, для проведения "живых" квестов обязательным является разработка правил поведения на природе и ознакомление студентов с техникой безопасности.

Важным этапом в создании квеста и требованием к квесту как учебной технологии является разработка детальных критериев оценки, как ученической деятельности, так и созданных ими продуктов. Квест является комплексной задачей, поэтому оценка его выполнения должна основываться на нескольких критериях, ориентированных на тип проблемной задачи и форму представления результата. Например, можно разбить критерии оценки на: 1) понимание задачи (включение материала, большое количество источников информации, совершенный анализ и оценка полученной информации адекватно поставленной задаче), 2) выполнение задания (аргументированность выводов, достоверность источников информации), 3) результат работы (четкое и логическое представление информации, критический анализ и оценка материала, определенность позиции), 4) творческий подход (разнообразие подходов к решению проблемы, индивидуальный характер выполненных заданий).

В образовательном процессе квест – это специальным образом организованный вид исследовательской деятельности, для выполнения которой обучающиеся осуществляют поиск информации по указанным маршрутам, включая и поиск этих маршрутов или иных объектов, людей, заданий.

Основные цели квеста:

-образовательные (обобщить знания по теме, вовлечь каждого обучающегося в активный познавательный процесс);

-развивающие (развитие интереса к предмету, творческих способностей, воображения обучающихся; формирование навыков исследовательской деятельности, умений самостоятельной работы с информацией, расширение кругозора, эрудиции, мотивации);

-воспитательные (воспитание личной ответственности за выполнение задания, воспитание уважения к культурным традициям, истории, краеведению).

В зависимости от сюжета, квесты могут быть:

-линейными, в которых игра выстроена по цепочке: разгадав одно задание, участники получают следующее, и так до тех пор, пока не пройдут весь маршрут;

-штурмовыми, где все игроки получают основное задание и перечень точек с подсказками, но при этом самостоятельно выбирают путь решения задач;

-кольцевыми, они представляют собой тот же "линейный" квест, но замкнутый в круг. Команды стартуют с разных точек, которые будут для них финишными.

Выделяют следующие элементы квеста:

1. Введение - вступление, где четко описаны главные роли участников и сценарий квеста, предварительный план работы, обзор всего квеста.

2. Задание - четко определен итоговый результат самостоятельной работы (задана серия вопросов, на которые нужно найти ответы; анонсирована проблема, которую нужно решить; определена позиция, которая должна быть обоснована; указана другая деятельность, которая направлена на переработку и представление результатов, исходя из собранной информации).

3. Ресурсы - список информационных ресурсов (в электронном виде, на компакт-дисках, видео/аудио носителях, в бумажном виде, раздаточный материал, ссылки на ресурсы в Интернет, адреса сайтов по теме), необходимых для выполнения задания.

4. Процесс работы - описание процедуры работы, которую необходимо выполнить каждому участнику квеста при самостоятельном выполнении задания (этапы).

5. Оценка - описание критериев и параметров оценки выполнения заданий квеста. Критерии оценки зависят от типа образовательных задач, которые решаются в квесте.

6. Заключение - раздел, где суммируется опыт, который будет получен участниками квеста. Необходимо в заключение включить риторические вопросы, стимулирующие активность обучающихся на дальнейшее изучение и исследование учебного материала.

Представим возможный алгоритм проведения квест-игры:

- определить цели и задачи квест-игры;
- определить количество команд;
- разработать легенду игры, ее формат и правила, написать сценарий (конспект);
- рассчитать количество организаторов и помощников;
- составить паспорт прохождения этапов или карту маршрута;
- подготовить задания, раздаточный материал, необходимое снаряжение и реквизит для квест-игры;
- провести игру;
- обобщить и презентовать результаты квест-игры;
- проанализировать полученные результаты.

При проведении квеста преподаватель может использовать следующие приёмы: игры разной направленности;

интеллектуальные викторины;  
задания творческого характера;  
загадки, кроссворды, ребусы, пазлы;  
экспериментирование;  
музыкальные композиции;  
лабиринт и т.д. [1, С.17].

Педагогу, разрабатывающему квест, необходимо определить цели и задачи квеста, целевую аудиторию и количество участников, сюжет и форму квеста, написать сценарий, определить необходимое пространство и ресурсы, количество помощников, организаторов, назначить дату и заинтересовать участников.

Хочется особо обратить внимание на то, что после каждой игры участник анализирует свое место в команде. Он учится проводить самоанализ своих возможностей, умений и навыков, понимая, что ему не хватило для достижения оптимального результата.

Подробнее остановимся на использовании образовательного квеста на занятиях по истории. Организатором квеста выступает преподаватель, который определяет тему, цель проведения, а также разрабатывает план игры. Преподаватель может выбрать рабочую группу из числа студентов для разработки сценария игры, определения правил игры, критериев оценки победителей. Так как занятие по истории в основном ограничено перемещением и проходит в кабинете, удобен в использовании линейный вид квеста. Студенческую группу можно разбить на команды и устроить между ними соревнование, либо участвовать в одной команде всей группой. Для проведения квеста, педагог должен владеть не только предметными компетенциями, но и ИКТ-компетенциями. С помощью ИКТ, можно создать маршрутные листы с названием станций, которые приведут к конечному результату по сюжету квеста [2, С.37]. Задания могут быть различными: решение образовательного кейса; решение загадок-заданий, исторических кроссвордов и викторин; посещение виртуального музея или проведения виртуальной экскурсии; работа с историческими документами и другими историческими источниками.

Таким образом, образовательный квест в процессе обучения становится не только игрой, но и инструментом обучения одновременно. В преподавании истории,

образовательный квест имеет большие перспективы, в ходе игры у обучающихся появляется возможность по-новому рассмотреть процессы исторического развития нашей страны. Данная деятельность способствует более глубокому осмыслению обучающимися прошлого и настоящего, ведет к развитию критического и творческого мышления. Внедрение квестов в образовательный процесс среднего профессионального образования позволяет расширить рамки образовательного пространства.

Технология образовательных квестов призвана не только улучшить восприятие учебного материала, но позволяет стимулировать умственное и нравственное развитие обучающихся. Образовательный квест способствует формированию личностных и предметных результатов у студентов, которые будут применены в повседневной жизни и профессиональной деятельности.

Таким образом, использование технологии образовательного квеста в сочетании с активными педагогическими приемами организации учебной деятельности позволяет длительное время поддерживать заинтересованность обучающихся, решать задачи деятельностного обучения, способствует повышению качества обучения.

#### **Список использованной литературы**

1.Гарифуллина Н.Л. Образовательный квест как деятельностная форма организации учебного занятия в рамках реализации ФГОС // Актуальные проблемы преподавания истории в образовательных организациях различных типов: коллективная монография. Ч. 7 / отв. ред. д-р ист. наук, проф., Л.В. Алексеева. Нижневартовск: НВГУ, 2020. С. 83-99.

2.Напалков, С.В. Об общей структуре и содержательной специфике тематического образовательного Web-квеста по математике / С.В. Напалков, М.И. Зайкин // Современные проблемы науки и образования. - 2013. - № 5. - БКБ: <http://www.science-education.ru/111-10511> (дата обращения: 21.11.2024).

3.Нурмухаметова А.Р. Специфика использования образовательных квестов в процессе обучения истории // Мир педагогики и психологии: международный научно-практический журнал. 2023. № 05 (82). Режим доступа: <https://scipress.ru/pedagogy/articles/spetsifika-ispolzovaniya-obrazovatelnykh-kvestov-v-protssesse-obucheniya-istorii.html> (Дата обращения: 21.11.2024)

**УДК 37.01**

#### **Междисциплинарные связи - основа комплексного изучения предмета «Обществознание» в современных школах России**

*Бондарь Ирина Алексеевна,  
доктор исторических наук, доцент, профессор кафедры истории,  
права и общественных дисциплин, Филиал ГБОУ ВО СГПИ, Ессентуки.*

*Кулик Анастасия Юрьевна,  
студентка 4 курса Филиал ГБОУ ВО СГПИ, Ессентуки*

**Аннотация:** В статье особое внимание уделяется примерам успешных педагогических практик в междисциплинарном изучении школьного предмета «Обществознание», как способа улучшения понимания учениками не только теоретических знаний и практических умений, а также развития навыков межличностного общения. Авторы освещают мнение о комплексном подходе в преподавании данного предмета, способствующему более углубленному пониманию социальных явлений и процессов.

**Ключевые слова:** школа, преподавание, интеграции, мотивация, интересы, ученик.

В последние десятилетия современное образование претерпевает значительные изменения, направленные на улучшение качества знаний и подготовку учащихся к жизни в сложном и многогранном обществе. Одним из важных подходов, который находит все большее применение в образовательной практике, является междисциплинарность.

Междисциплинарный подход позволяет видеть взаимосвязи между различными явлениями и процессами, что способствует более глубокому пониманию социальной реальности. Особенно очевидной данная тенденция становится в изучении таких предметов, как обществознание, где необходимо учитывать широкий спектр факторов, влияющих на социальные процессы. Например, изучая экономические механизмы, школьники могут осмыслить их влияние на социальные структуры, а при анализе исторических событий понять, как культурные и правовые аспекты формировали общественные отношения. Из этого следует, что ученики могут исследовать, каким образом культурные и правовые аспекты формировали общественные отношения в различные исторические эпохи. Процесс понимания таких взаимосвязей помогает развивать навыки критического мышления и анализа, что является важным в условиях современного общества, которое требует от людей способности к анализу сложных социальных явлений. Несомненно, междисциплинарные связи не только обогащают содержание предмета, но и помогают формировать более комплексное и целостное восприятие социальных процессов и явлений. Все это формирует у школьников целостный взгляд на мир, делает их более осведомленными и активными гражданами, готовыми влиять на свою среду и принимать участие в общественной жизни [1, с. 238].

Преподаватели, использующие междисциплинарные связи, могут задействовать не только традиционные методы, но и проектную деятельность, исследования, дебаты и другие активные формы обучения. Данный метод позволяет создать более интерактивную образовательную среду, где каждый становится не просто потребителем информации, но и активным участником процесса познания. Кроме того, такой подход к обучению предполагает использование проектной деятельности, где любой школьник с 6 - 11 классы может заниматься исследовательскими проектами, разрабатывать собственные идеи и предлагать решения реальных проблем. Вышеупомянутые методы в свою очередь способствуют развитию креативности и навыков командной работы. Дебаты и обсуждения также становятся неотъемлемой частью учебного процесса, позволяя отрабатывать навыки аргументации и критического анализа, что, безусловно, важно для их будущей профессиональной деятельности [4, с. 90].

Интерактивная образовательная среда, рожденная благодаря междисциплинарному подходу, помогает создать атмосферу, где каждый чувствует себя вовлеченными и заинтересованными в изучаемом материале, становясь не просто пассивными восприимчивыми информации, а активными участниками, способными формировать свое понимание и задавать важные вопросы. В долгосрочной перспективе такое обучение формирует самостоятельность, аналитическое мышление и готовность к жизни в быстро меняющемся мире, где междисциплинарные связи становятся ключевыми для решения комплексных задач [3, с. 117].

Применение междисциплинарных подходов в изучении обществознания дает возможность не только усваивать теоретические знания, но и развивать практические навыки, необходимые для успешного функционирования в современном обществе. Например, при рассмотрении вопросов права ученики могут обратиться к Конституции РФ, что поможет им понять комплексные аспекты права гражданина нашей страны, а также его обязанности перед государством. Такие занятия не только углубляют их понимание данного вопроса, но и формируют способность критически мыслить и анализировать информацию из разных источников. Важно отметить, что междисциплинарный подход способствует развитию мягких навыков, таких как сотрудничество, коммуникация. В условиях нарастающего неравенства, многие люди сталкиваются с ограниченными возможностями для развития своих потенциалов. Образование и профессиональная подготовка становятся критически важными для обеспечения равного доступа к ресурсам и возможностям. Развитие навыков позволяет не только улучшить качество жизни индивидов, но и способствует устойчивому экономическому росту, создавая более инклюзивные общества [2, с. 70].

Понимая, как различные дисциплины пересекаются и влияют друг на друга, школьники учатся разрабатывать многогранные решения на реальные проблемы, что делает их более подготовленными к вызовам современности. В результате, образование, построенное на междисциплинарных методах, не только углубляет знания учащихся, но и вдохновляет их на активное участие в общественной жизни. Формирование активной гражданской позиции у молодежи, основанное на осознании взаимосвязанности социальных явлений, позволяет им становиться не просто пассивными наблюдателями, а активными участниками социальных изменений. Это, в свою очередь, способствует созданию более ответственного, социально ориентированного поколения, способного не только обсуждать сложные проблемы, но и работать над их решением [5, с. 369].

В заключение, можно с уверенностью утверждать, что междисциплинарные связи являются важнейшим инструментом для формирования целостного понимания мира в преподавании школьного предмета «Обществознание». Объединяя знания из различных областей - истории, экономики, социологии, права - учитель создает многогранную картину социальных процессов и явлений. Такой подход позволяет не только усвоить фактический материал, но и развить критическое мышление, умение анализировать данные и делать выводы. Несомненно, что применение междисциплинарного подхода способствует интерактивному обучению, где учащиеся могут обсуждать актуальные социальные проблемы, связывая теоретические знания с практикой, позволяющее им лучше понимать, как различные факторы влияют на общество и на их жизнь. Педагоги, обеспечивая доступ к различным точкам зрения и способствуя активному взаимодействию, помогают им развиваться как критически мыслящим и социально ответственным гражданам. Школьники учатся видеть процессы в их целостности и сложности, что открывает новые горизонты для изучения и осмысления своей роли в обществе. Формирование такого рода навыков не только углубляет учебный процесс, но и укрепляет основы гражданского общества, где каждый индивид осознает свою роль и ответственность. Соотношение между личными действиями и общественными последствиями становится более очевидной, что, в свою очередь, побуждает молодежь быть более активной в социальных инициативах и решении актуальных проблем. Такой подход к образованию создает условия для формирования гармоничного и сознательного общества, где каждый его член осмысленно подходит к своим действиям и их влиянию на окружающую среду. Так, в конечном итоге, образование становится не просто передачей знаний, но инструментом формирования осознанного и активного гражданского общества, где каждый человек понимает свою значимость и влияние на общее благо. Важно не только передавать знания, но и формировать у учащихся способность увидеть взаимосвязи и зависимости, что в конечном итоге приведет к более гармоничному и сознательному гражданскому обществу.

#### **Список использованной литературы:**

1. Антонова А.В. Развитие профессиональных компетенций – будущих учителей истории в процессе внеаудиторной работы, тема диссертации и автореферата по ВАК РФ 00.00.00, кандидат наук Антонова Анна Валерьевна, 2022 г., 309 с.
2. Елкин О.М. Моделирование междисциплинарных связей в содержании общего образования, тема диссертации и автореферата по ВАК РФ 00.00.00, кандидат наук Елкин Олег Максимович, г. Москва, 2023 г., 178 с.
3. Лобанов И.А. Формирование профессиональной компетентности учителя обществознания в условиях усиления воздействия медиа среды, тема диссертации и автореферата по ВАК РФ 13.00.08, кандидат наук Лобанов Илья Анатольевич, 2021 г., 199 с.
4. Прямикова Е.В. Развитие социального мышления старшеклассников в процессе изучения общественных наук, тема диссертации и автореферата по ВАК РФ 22.00.06, кандидат социологических наук Прямикова, Елена Викторовна, 2004 г, 166 с.

5. Реморенко И.М. Государственно-общественное регулирование образования: инновации и тенденции развития, тема диссертации и автореферата по ВАК РФ 13.00.01, доктор наук Реморенко Игорь Михайлович, 2019 г., 515 с.

УДК 37.013.2

**Методы активного обучения: от традиционных подходов к современным инновациям на примере уроков биологии в медицинском колледже**

*Холодова Ирина Михайловна,  
преподаватель биологии  
ГАПОУ «Волгоградский медицинский колледж»*

**Аннотация:** статья посвящена анализу методов активного обучения в контексте преподавания биологии в медицинском колледже. В ней рассматриваются традиционные подходы, такие как лекции и семинарские занятия, и их эволюция в сторону современных инновационных методов, включая проектное обучение, проблемное обучение и использование технологий.

**Ключевые слова:** активное обучение, методы обучения, биология, медицинский колледж, инновационные технологии, проектное обучение, критическое мышление.

В последние десятилетия в образовательной практике наблюдается переход от традиционных методов обучения к более активным и инновационным подходам. Это связано с необходимостью подготовки специалистов, способных к критическому мышлению, самостоятельному принятию решений и эффективной работе в команде. Важность этого процесса особенно актуальна в медицинском образовании, где студенты должны не только усваивать теоретические знания, но и уметь применять их на практике. В данной статье мы рассмотрим методы активного обучения на примере уроков биологии в медицинском колледже, проанализируем традиционные подходы и инновационные практики.

*Традиционные методы обучения*

Традиционные методы обучения, такие как лекции и семинары, остаются основой образовательного процесса. На уроках биологии преподаватели часто используют лекционный формат, в котором информация излагается в форме монолога. Однако данный подход имеет свои ограничения: студенты могут быть пассивными слушателями, что затрудняет усвоение материала. В большинстве случаев, такие занятия не способствуют развитию критического мышления и навыков анализа.

Кроме того, традиционные методы обучения, как правило, ориентированы на передачу готовых знаний от преподавателя к студенту. Это не позволяет в полной мере раскрыть творческий потенциал учащихся и сформировать у них навыки самостоятельного поиска и обработки информации. В современных условиях, когда объем знаний стремительно растет, а информация становится легкодоступной, необходимо переходить к более активным методам, которые будут способствовать развитию познавательной активности студентов [1].

*Применение активных методов обучения*

Для повышения эффективности обучения и вовлеченности студентов в процесс необходимо использовать активные методы, которые стимулируют исследовательскую деятельность и самостоятельное изучение материала. Рассмотрим несколько таких методов, применимых на уроках биологии в медицинском колледже [5].

1. Групповая работа. Студенты делятся на небольшие группы и получают задание исследовать определённую тему, например, строение клеток или процессы фотосинтеза. В процессе работы они обсуждают, обмениваются мнениями и готовят презентацию для

остальной группы. Это способствует развитию командной работы, критического мышления и навыков публичного выступления. Групповая работа также позволяет студентам учиться друг у друга, обмениваться идеями и находить нестандартные решения поставленных задач.

2. Метод кейсов. Преподаватель предлагает студентам рассмотреть реальные клинические случаи, связанные с биологическими аспектами медицины. Например, анализ случаев заболеваний, связанных с нарушениями обмена веществ. Студенты должны определить причины, механизмы и возможные способы лечения. Это помогает им применять теоретические знания на практике, развивает аналитические навыки, а также навыки

3. Проектная деятельность. Студенты могут работать над проектами, связанными с актуальными проблемами в области биологии и медицины. Например, исследование влияния факторов окружающей среды на здоровье человека. Это позволяет им интегрировать знания из различных сфер, развивать исследовательские навыки, а также навыки планирования, организации и презентации результатов своей работы. Проектная деятельность способствует формированию у студентов целостного представления о биологических процессах и их взаимосвязи с медициной [2].

4. Использование технологий. Внедрение информационно-коммуникационных технологий (ИКТ) в образовательный процесс открывает новые возможности для активного обучения. Применение интерактивных платформ, онлайн-курсов и симуляторов дает студентам возможность самостоятельно изучать биологические процессы и проводить виртуальные эксперименты. Это позволяет им лучше визуализировать и понять сложные биологические концепции, а также развивает их навыки работы с современными технологиями.

5. Ролевые игры. Студенты могут принимать на себя роли медиков, пациентов или исследователей, что позволяет им вжиться в различные ситуации и лучше понять биологические аспекты медицины. Например, в ходе ролевой игры можно смоделировать процесс диагностики и лечения заболевания, что поможет студентам освоить практические навыки взаимодействия с пациентами. Ролевые игры развивают коммуникативные навыки, эмпатию и способность принимать решения в нестандартных ситуациях [2].

6. Дискуссии и дебаты. Организация дискуссий и дебатов на уроках биологии позволяет студентам развивать критическое мышление, навыки аргументации и публичных выступлений. Преподаватель может предложить студентам обсудить актуальные вопросы, связанные с биологическими аспектами медицины, такие как этические проблемы генной инженерии или влияние экологических факторов на здоровье человека. Участие в дискуссиях помогает студентам формировать собственную точку зрения и учиться отстаивать ее.

7. Перевернутый класс. Метод перевернутого класса, при котором студенты заранее изучают теоретический материал дома, а на занятиях занимаются его обсуждением и практическим применением, позволяет более эффективно использовать аудиторное время. Это дает преподавателю возможность уделять больше внимания взаимодействию со студентами, ответам на их вопросы и организации активной познавательной деятельности.

8. Геймификация. Использование геймификации, то есть внедрение игровых элементов в образовательный процесс, также набирает популярность. Создание биологических викторин, конкурсов и учебных игр делает обучение не только более увлекательным, но и способствует лучшему усвоению материала. Игровые методы позволяют студентам в интерактивной форме закреплять полученные знания и развивать необходимые навыки [6].

9. Симуляции и лабораторные исследования. Проведение симуляций и практических лабораторных работ позволяет студентам взаимодействовать с реальными биологическими процессами и экспериментами. Например, студенты могут выполнять эксперименты по микроскопии, изучая клетки различных организмов, или проводить биохимические анализы. Это не только углубляет понимание теоретических концепций, но и развивает



практические навыки, необходимые для будущей профессиональной деятельности. Лабораторные работы также укрепляют научный подход к исследованию и формируют критическое мышление, поскольку студенты учатся анализировать результаты и делать выводы.

10. Кросс-дисциплинарные подходы. Важно интегрировать знания из разных областей, таких как химия, физика и даже социальные науки, чтобы дать студентам более полное понимание биологических процессов. Например, изучение биохимии клеток может быть связано с основами химии, а обсуждение влияния социальных факторов на здоровье требует понимания социологии и психологии. Такой кросс-дисциплинарный подход позволяет студентам увидеть взаимосвязи между различными науками и развивает системное мышление.

11. Обратная связь и рефлексия. Внедрение систематической обратной связи и рефлексии в образовательный процесс помогает студентам оценивать свои успехи и выявлять области для улучшения. Преподаватели могут организовывать сессии по самооценке и оценке коллег, где студенты обсуждают свои достижения и трудности. Это не только способствует личностному развитию, но и формирует у студентов привычку к постоянному обучению и самосовершенствованию.

12. Исследовательская деятельность. Поощрение студентов к участию в исследовательских проектах, конференциях и конкурсах помогает развивать их исследовательские навыки и интерес к науке. Студенты могут проводить собственные исследования под руководством преподавателей, что дает им возможность углубиться в интересующие их темы и внести вклад в научное сообщество. Участие в таких проектах развивает у студентов навыки работы в команде, критического мышления и самоуправления.

Методы активного обучения представляют собой эффективный способ повышения вовлеченности студентов в образовательный процесс, особенно в контексте медицинского образования. Применение активных методов, таких как групповая работа, проектная деятельность, симуляции и использование технологий, создает динамичную учебную среду, способствующую развитию критического мышления, самостоятельности и навыков работы в команде [4].

Актуальность внедрения этих методов в уроки биологии в медицинском колледже невозможно переоценить, так как они помогают подготовить студентов к вызовам современного медицинского мира. Обучение, основанное на активном участии и взаимодействии, не только делает процесс более увлекательным, но и формирует у студентов навыки, которые будут необходимы им в их будущей профессиональной деятельности. Таким образом, переход к активным методам обучения становится важным шагом на пути к качественному образованию в области медицины.

#### **Список используемой литературы:**

1. Бондарева, Г. А. Активные методы обучения в медицинском образовании / Г. А. Бондарева // Медицинское образование и профессиональное развитие. - 2016. - № 2. - С. 59-65.
2. Гузеев, В. В. Методы и организационные формы обучения / В. В. Гузеев. - М.: Народное образование, 2001. - 128 с.
3. Ефремова, Н. Ф. Компетенции в образовании: формирование и оценивание / Н. Ф. Ефремова. - М.: Национальное образование, 2012. - 416 с.
4. Зайцева, О. В. Активные методы обучения как средство формирования профессиональных компетенций студентов медицинского колледжа / О. В. Зайцева // Среднее профессиональное образование. - 2015. - № 7. - С. 34-37.
5. Панина, Т. С. Современные способы активизации обучения / Т. С. Панина, Л. Н. Вавилова. - М.: Академия, 2008. - 176 с.

6. Селевко, Г. К. Современные образовательные технологии / Г. К. Селевко. - М.: Народное образование, 1998. - 256 с.
7. Смирнов, С. Д. Педагогика и психология высшего образования: от деятельности к личности / С. Д. Смирнов. - М.: Академия, 2001. - 304 с.
8. Хуторской, А. В. Современная дидактика / А. В. Хуторской. - М.: Высшая школа, 2007. - 639 с.
9. Якиманская, И. С. Личностно-ориентированное обучение в современной школе / И. С. Якиманская. - М.: Сентябрь, 1996. - 96 с.

**УДК 371.321.5**

### **Методы преподавания физики: современные инструменты для активного обучения в системе СПО**

*Бибик Елена Александровна,  
преподаватель физики  
АНПОО «Академический колледж»*

**Аннотация.** В статье рассматриваются современные подходы к обучению в системе среднего профессионального образования (СПО), акцентируется внимание на новых педагогических методах и технологиях, которые помогают преподавателям эффективно решать задачи образовательного процесса. Описываются преимущества использования интерактивных методов обучения, цифровых платформ, а также роль проектного метода и геймификации в образовательном процессе. Особое внимание уделено тому, как эти инструменты могут повысить мотивацию студентов и улучшить качество усвоения материала. Приводятся примеры успешного внедрения современных технологий в процесс преподавания физики в СПО.

**Ключевые слова:** интерактивные методы, цифровые платформы, проектный метод, геймификация.

Современные вызовы, стоящие перед системой образования, требуют от педагогов постоянного поиска новых подходов и инструментов для повышения качества учебного процесса [1, с. 23-24]. Традиционные методы обучения, основанные на передаче знаний через лекции и учебники, уже не всегда соответствуют потребностям современного общества. Для того чтобы подготовить конкурентоспособных специалистов, необходимо использовать современные технологии и методики, которые способствуют развитию критического мышления, самостоятельности и креативности у обучающихся.

#### **Основные аспекты современного педагогического инструментария**

**1. Интерактивные методы обучения.** Интерактивные методы обучения позволяют вовлечь студентов в активный учебный процесс, сделать их полноправными участниками обсуждения и решения учебных задач [3, с. 42-43]. Среди таких методов можно выделить:

- **Дискуссии и дебаты.** Эти формы работы стимулируют развитие коммуникативных навыков, учат аргументированно выразить свою точку зрения и слушать других.
- **Рольевые игры.** Они помогают студентам лучше понять сложные физические процессы, примеряя на себя роли различных участников событий.
- **Мозговой штурм.** Этот метод позволяет генерировать новые идеи и находить нестандартные решения проблем.

Использование интерактивных методов способствует созданию благоприятной атмосферы в классе, повышает интерес к предмету и улучшает взаимодействие между студентами и преподавателем. Несмотря на успешность использования интерактивных технологий, стоит отметить, что их уже с трудом можно отнести к современным методам. Но коллаборация разных методов: современных и классических – приводят к наилучшим результатам.

**2. Цифровые образовательные платформы.** С каждым годом использование цифровых платформ набирает обороты, и они заняли уверенную позицию в ряду современных педагогических технологий. Цифровые платформы играют важную роль в улучшении процесса обучения благодаря ряду преимуществ, которые они предлагают как преподавателям, так и учащимся. Во-первых, круглосуточный доступ к учебным материалам, что позволяет студентам учиться в удобное для них время и месте. Это особенно важно для тех, кто совмещает учёбу с работой или другими обязательствами. Во-вторых, персонализированные учебные траектории, позволяющие адаптировать материал под уровень и потребности каждого обучающегося. В-третьих, содержание широкого спектра учебных материалов: тексты, видео, аудиозаписи, интерактивные задания, симуляции и многое другое [4, с. 156-157].

Благодаря цифровому формату, преподаватели могут легко внедрять новые методы и подходы к обучению, тестировать их эффективность и получать обратную связь от студентов. Это способствует постоянному совершенствованию учебного процесса и адаптации его к современным требованиям.

В своей работе я активно использую платформу Moodle, которая дает возможность преподавателю создать гибкий курс для каждой специальности и наполнить его теми заданиями и материалами, которые нужны конкретно этим студентам. А для обучающихся эта платформа открывает возможности для самостоятельного изучения курса, отработки пропущенных занятий, ознакомления с дополнительными материалами, проверки знаний. Также при изучении физики в СПО можно использовать платформу «ЯКласс» для проведения онлайн-тестирований и выполнения лабораторных работ. Студентам предоставляются виртуальные лабораторные установки, где они могут проводить эксперименты без риска повреждения оборудования. Результаты экспериментов автоматически сохраняются и доступны для анализа преподавателем. Это позволяет студентам глубже понять физические законы и их применение на практике.

Для работы существует множество цифровых платформ, каждая из которых имеет свои уникальные особенности и подходит для разных целей. Вот некоторые из наиболее популярных и эффективных платформ, которые я могу порекомендовать:

- OpenStax предлагает бесплатные учебники по физике, написанные специалистами в данной области. Учебники сопровождаются практическими заданиями и тестами. <https://openstax.org/subjects>

- Brilliant фокусируется на развитии аналитического мышления и решении задач по физике. Платформа предлагает интерактивные курсы и задачи различного уровня сложности. <https://brilliant.org/>

- PhET Interactive Simulations разрабатывает интерактивные симуляции физических явлений, которые можно использовать для визуализации и понимания сложных концепций. <https://phet.colorado.edu/>

- MIT OpenCourseWare предоставляет бесплатный доступ к курсам Массачусетского технологического института, включая курсы по физике. Высокий уровень преподавания, доступ к лекциям и материалам реальных курсов MIT. К сожалению, видеолекции представлены без перевода, но можно переводить конспекты лекций с помощью нейросети или смотреть записи реальных экспериментов, проводимых на занятиях ведущего мирового института. <https://ocw.mit.edu/courses/physics/>

Таким образом, цифровые платформы значительно улучшают процесс обучения, делая его более удобным, эффективным и интересным для всех участников образовательного процесса. Цифровизация образования открывает новые возможности для преподавателей и студентов.

**3. Проектный метод.** Проектный метод предполагает работу над реальными задачами, решение которых требует применения теоретических знаний и практических навыков [5, с. 98-99]. Студенты работают в командах, распределяют обязанности,

планируют свои действия и представляют результаты своей работы. Такой подход развивает навыки сотрудничества, планирования времени и управления проектами.

Например, при изучении темы «Электричество» студенты могут работать над проектом создания модели энергосберегающего дома. Это позволит им применить знания о законах сохранения энергии, принципах работы электрических цепей и других аспектах физики. Или при изучении законов кинематики я предлагаю студентам самостоятельно определить предмет исследования и выбрать необходимое оборудование. Одна группа выбирает найти зависимость ускорения от массы, вторая - рассчитать тормозной путь.

**4. Геймификация.** Геймификация – это использование игровых элементов в учебном процессе. Игровые элементы являются мощным инструментом для мотивации студентов и улучшения усвоения материала [6, с. 64-65]. Я использую несколько видов игровых механик, которые помогают сделать процесс обучения более увлекательным и продуктивным. Вот некоторые из них:

1. Квесты и приключения. Квесты – это отличный способ превратить изучение сложного материала в захватывающее приключение. Например, при изучении законов Ньютона можно предложить студентам пройти квест, где они должны решить серию задач, связанных с движением тел, чтобы спасти планету от катастрофы. Каждый правильный ответ приближает их к финалу и вознаграждению.

2. Симуляторы и виртуальные лаборатории. Симуляторы позволяют студентам безопасно экспериментировать с физическими явлениями, не рискуя повредить оборудование или причинить вред себе. Например, виртуальная лаборатория по электричеству дает возможность собирать электрические цепи и наблюдать за результатами, не используя реальные компоненты.

3. Ролевые игры. Ролевые игры позволяют студентам примерить на себя роли ученых, инженеров или исследователей. Например, можно провести ролевую игру, где студенты должны разработать новый вид транспорта, используя знания о законах термодинамики. Это помогает развивать креативное мышление и умение применять теорию на практике. Особенно важно использовать этот метод при решении профориентированных задач, когда студенты почувствовать себя в роли будущего специалиста: экономист, логист, судья.

4. Мини-игры и викторины. Мини-игры и викторины можно использовать для закрепления пройденного материала. Например, после изучения темы "Оптика" можно предложить студентам сыграть в мини-игру, где нужно правильно ответить на вопросы о преломлении света. За каждый правильный ответ начисляются очки.

5. Элементы фэнтези и научной фантастики. Элементы фэнтези и научной фантастики добавляют элемент неожиданности и волшебства в процесс обучения. Например, можно представить тему "Космос" как путешествие на далекую планету, где студенты должны исследовать местные физические явления и решать задачи, связанные с гравитацией и движением планет.

Все эти игровые элементы помогают сделать процесс обучения более увлекательным и интересным, что, в свою очередь, способствует лучшему усвоению материала и повышению мотивации студентов.

В заключении хотелось бы сказать, что современный педагогический инструментарий включает в себя множество методов и технологий, которые помогают преподавателям эффективно решать задачи образовательного процесса. Использование этих инструментов в сочетании с традиционными методами обучения позволяет достичь высоких результатов в подготовке квалифицированных специалистов, готовых к работе в условиях быстро меняющегося мира.

#### **Список используемой литературы:**

1. Леднев В.С. Содержание образования: сущность, структура, перспективы. М.: Высшая школа, 2010. 360 с.

2. Кларин М.В. Инновации в обучении: стратегии, технологии, оценки. М.: Просвещение, 2008. 224 с.
3. Гладкова А.Н., Левина Е.А. Методические рекомендации по использованию интерактивных методов обучения в СПО. М.: Академия, 2017. 96 с.
4. Попова Н.Г. Цифровая трансформация образования: возможности и риски. СПб.: Питер, 2020. 256 с.
5. Иванов П.И. Проектный метод в образовании: теория и практика. Ростов-на-Дону: Феникс, 2019. 352 с.
6. Смирнов Д.А. Геймификация в образовании: принципы и примеры. Екатеринбург: УрФУ, 2018. 128 с.

**УДК: 37.018(045)**

**Образование будущего - расширение педагогического инструментария, как метод достижения высоких результатов в обучении**

*Дробышева Анжелика Викторовна,*

*Студентка 4 курса Филиал ГБОУ ВО «Ставропольский государственный педагогический институт» в г. Ессентуки*

*Бондарь Ирина Алексеевна,*

*доктор исторических наук, доцент, профессор кафедры истории, права и общественных дисциплин, Филиал ГБОУ ВО «Ставропольский государственный педагогический институт» в г. Ессентуки.*

**Аннотация:** В статье рассматриваются ключевые аспекты трансформации образовательного процесса в условиях стремительных изменений в обществе и технологиях, а также обсуждаются инновационные подходы и методы, способствующие повышению качества обучения и вовлеченности учащихся. В работе также особое внимание уделяется необходимости постоянного профессионального развития педагогов для успешной реализации новых методов и обеспечения качественного образования в будущем.

**Ключевые слова:** Образование, платформы, персонализированное обучение, инновации, технологии.

В условиях стремительного научно-технического прогресса и постоянных изменений в потребностях общества образование будущего постепенно модернизируется под более адаптивные и многогранные формы. Ключевым фактором для успешного обучения является обогащение педагогического инструментария - создание новых методик и технологий, способствующих более эффективному усвоению знаний и навыков. В образовательном контексте возникает настоятельная необходимость в переосмыслении традиционных методов преподавания, что в первую очередь связано с изменениями в требованиях к подготовке специалистов. Проектное и проблемное обучение становятся все более популярными, позволяющие учащимся не только усваивать теоретические знания, но и применять их на практике, решая реальные задачи. Следует добавить, что проблемное обучение, например, создает ситуации, в которых ученики сталкиваются с реальными проблемами и требуют поиска эффективных решений. Данное явление, не просто улучшает когнитивные навыки, но и способствует развитию командной работы и способности к коммуникации, что является важным аспектом профессиональной жизни [3, с. 90].

Инновационные технологии предоставляют педагогам новые возможности для интеграции новаторских подходов в образовательный процесс. Например, применение цифровых платформ и образовательных приложений делает обучение более доступным и комфортным в любом формате, будь то очное, дистанционное или смешанное обучение. Активное использование различных инструментов взаимодействия, таких как онлайн-конференции и форумы, помогают создать пространство для обмена идеями и совместного

решения проблем. Важным аспектом использования современных технологий является возможность для коллаборации. Платформы, которые поддерживают командную работу, позволяют учащимся объединяться для выполнения проектов, обмениваться мыслями и находить совместные решения. Вышеупомянутое особенно актуально в условиях глобализации, когда профессиональные и образовательные взаимодействия все чаще происходят в международном контексте. Такой подход способствует созданию учебных программ, которые более соответствуют потребностям рынка труда и реальному миру. Учащиеся обучаются работать в командах, обмениваться мнениями и создавать инновационные решения, что делает их более конкурентоспособными. Учащиеся получают возможность работать над реальными проектами, что способствует не только глубокому усвоению знаний, но и развитию практических навыков. Следует добавить, что важным элементом обогащения педагогического инструментария является также внедрение методов оценки, которые отражают реальный уровень знаний и умений учащихся. Виртуальная реальность, к примеру, позволяет создать уникальные условия для обучения, где ученики могут погрузиться в иммерсивные ситуации, моделируя реальные сценарии, такие как исторические события, делая процесс обучения более увлекательным, но и позволяет развивать практические навыки в безопасной и контролируемой среде [1, с. 120].

Социальная и эмоциональная составляющие обучения становятся все более важными в современных образовательных системах. В условиях быстроменяющегося мира, где профессиональные навыки часто устаревают, а требования к сотрудникам трансформируются с невероятной скоростью, недостаточно просто передавать знания. Формирование эмоционального интеллекта и связанных с ним компетенций играет ключевую роль в подготовке специалистов к трудностям и неожиданностям, которые они могут встретить на будущем трудовом рынке [4, с. 170].

В условиях высокой конкуренции и изменчивости современных профессий, успешные работники сталкиваются не только с техническими задачами, но и с необходимостью эффективно взаимодействовать в командах, разрешать конфликты и адаптироваться к новым условиям. Научить педагогов эффективно использовать новейшие инструменты – задача, требующая комплексного подхода со стороны руководства учебных заведений. Только так можно создать условия, которые способствуют не только успешному обучению, но и личностному развитию, ведь в центре образовательного процесса всегда должна оставаться личность ученика и его стремление к знаниям. Только так можно создать условия, которые способствуют не только успешному обучению, но и личностному развитию, ведь в центре образовательного процесса всегда должна оставаться личность ученика и его стремление к знаниям. Важно, чтобы учителя активно осваивали эти технологии и адаптировали их под нужды учеников, создавая тем самым динамичный и гибкий образовательный процесс [5, с. 120].

Интерактивные методы обучения, такие как проектная деятельность, групповые обсуждения и использование мультимедийных ресурсов, могут значительно повысить вовлеченность учащихся и сделать процесс более увлекательным. К тому же, критическое мышление и навыки сотрудничества становятся неотъемлемыми составляющими современного образования. Учителям следует создавать атмосферу, в которой ученики смогут свободно обмениваться идеями, ставить вопросы и высказывать свою точку зрения. Учитывая разнообразие учащихся, важно внедрять инклюзивные практики и подходы, которые позволят каждому чувствовать себя частью образовательной среды. В конечном итоге, цель образования должна заключаться не только в передаче знаний, но и в формировании гармоничной и всесторонне развитой личности, готовой к вызовам современного мира. Важно, чтобы учителя активно осваивали эти технологии и адаптировали их под нужды учеников, создавая тем самым динамичный и гибкий образовательный процесс. Учителя, ставшие посредниками в этой интеграции знаний, должны не только обладать высоким уровнем профессионализма, но и уметь вдохновлять учеников на активное участие в учебном процессе. Уверенно можно сказать, что

современное образование должно быть ориентировано на развитие необходимых в XXI веке навыков и умений [2, с. 137].

Резюмируя вышесказанное, необходимо отметить, что современные технологии предоставляют уникальные возможности для создания интерактивных и персонализированных методов обучения, помогающие учитывать индивидуальные потребности каждого ученика. Актуальные подходы, такие как проектное обучение, виртуальная и дополненная реальность, а также использование искусственного интеллекта, расширяют горизонты образовательного процесса и делают его более увлекательным и доступным. Однако внедрение инноваций требует не только технического оснащения, но и изменения в подходах к обучению и методах работы педагогов. Педагогический инструментарий должен быть нацелен на развитие критического мышления, креативности и навыков сотрудничества у учащихся. Важно также учитывать культурные и социальные аспекты образования, чтобы обеспечить равные возможности для всех. Обогащение образовательного инструментария — это не просто техническое усовершенствование, а комплексный процесс, направленный на формирование нового поколения граждан, готовых к вызовам времени и способных вносить вклад в устойчивое развитие общества. Интеграция практического опыта, проектов и социально ориентированных инициатив в учебный процесс способствует формированию навыков, необходимых для решения сложных задач современности. Образование будущего должно быть пространством, где заживет гармония между теорией и практикой, индивидуальными интересами и коллективными вызовами.

#### **Список используемой литературы:**

1. Дворецкая И.В. Процессная оценка освоения цифровых технологий российскими школами / тема диссертации и автореферата по ВАК РФ 00.00.00, кандидат наук Дворецкая Ирина Владимировна – 2022 г. – 195 с.
2. Савинова Н.А. Педагогический потенциал персонализированного обучения учащихся в информационно-образовательной среде современной школы / тема диссертации и автореферата по ВАК РФ 13.00.01, кандидат наук Савинова Наталья Алексеевна – 2021 г.- 199 с.
3. Сысоева Е.В. Опережающая педагогическая поддержка формирования компетенции саморазвития первокурсников вуза / тема диссертации и автореферата по ВАК РФ 00.00.00, кандидат наук Сысоева Екатерина Валентиновна- 2021 г.-206 с.
4. Фомина А.П. Формирование ценностных ориентаций у подростков в условиях общеобразовательной школы / тема диссертации и автореферата по ВАК РФ 00.00.00, кандидат наук Фомина Александра Павловна – 2022 г.- 283 с.
5. Шаповалова О.Н. Формирующее оценивание как технология развития метапредметных результатов обучающихся основной школы / тема диссертации и автореферата по ВАК РФ 13.00.01, кандидат наук Шаповалова Ольга Николаевна – 2021 г. – 135 с.

**УДК 303.01**

#### **Новаторские методы обучения - способ улучшения уровня образования в области русского языка и литературы**

*Малякина Татьяна Николаевна,  
преподаватель Камышинского филиала  
ГАПОУ “Волгоградский медицинский колледж”,  
г. Камышин Волгоградской области, Российская Федерация*

**Аннотация:** Изучение единой научной картины мира включает в себя синтез конкретно-научных и философских понятий. Этот метод помогает обучающимся лучше

понимать природу, общество, человека, труд, искусство и науку. Важным аспектом обучения стало ознакомление с результатами научной интеграции, так как это повышает мотивацию к обучению, улучшает речь и расширяет кругозор. Связь между различными предметами необходима для более глубокого изучения сходных тем.

**Ключевые слова:** инновационные технологии, занятия, развитие, расширение, обучение, способности, аргументация, информация, методы.

Преподаватель русского языка и литературы стремится развивать коммуникативные способности обучающихся и расширять их общелингвистический и культурологический кругозор на каждом учебном занятии.

Обучение в различных областях профессиональной деятельности имеет свои особенности, такие как усвоение знаний, физический труд, умение выражать свои мысли, оперативное применение полученных навыков и умений для достижения положительных результатов. В медицине особое внимание уделяется гуманности и высокому профессионализму, что требует особых качеств от личности. Поэтому формирование профессиональной культуры в процессе обучения является основой для подготовки медицинских специалистов, а их профессиональная деятельность требует глубокого осознания своего профессионального долга и моральной ответственности за качество и результаты работы.

Среди современных методов обучения важно отметить исследовательские подходы, проектные методы и использование игровых технологий, таких как ролевые игры, деловые симуляции и другие обучающие игры. Также важно учиться в коллективе, работая в команде.

Изучение русского языка и литературы необходимо для медицинских работников, так как они постоянно взаимодействуют с пациентами, их близкими и коллегами, составляют документацию и ведут разговоры на различные темы. Будущие специалисты в области медицины должны обладать хорошим языковым стилем, богатой лексикой и умением ясно и доступно объяснять научные концепции пациентам и их близким.

В учебном процессе по русскому языку и литературе обучающиеся учатся, принимая участие в различных практических занятиях, олимпиадах и внеаудиторной работе, чтобы улучшить свои знания. Каждый год проводятся междисциплинарные соревнования, такие как "Мир русского языка" и "Литературный огонёк", конкурс стихов "Мир поэзии", написание эссе на тему "Значимость моей будущей профессии", участие в региональном конкурсе "Профессиональная траектория" и организация творческих выставок, таких как "Медицина и современность". В процессе развития социальной компетенции обучающиеся используют различные методы работы в рамках изучаемых учебных предметов, включая изучение истории учебного заведения и города, где они проживают и учатся. Они также пишут отзывы о просмотренном материале, исторических фигурах, бывших выпускниках медицинского учебного заведения и их участии в исторических военных конфликтах.

Обучающиеся развивают свои личностные навыки и качества через разнообразные организационные мероприятия. Они принимают участие в студенческих научных кружках, участвуют в научно-практических конференциях, конкурсах и викторинах, связанных с изучаемыми предметами. Также они участвуют в конкурсах графических изображений, которые соответствуют темам, заложенным в плане воспитательной работы, и помогают привлечь и подготовить обучающихся для участия в профориентационной работе.

Формированию методических компетенций способствуют различные виды деятельности. Обучающиеся самостоятельно ищут информацию по своей профессиональной направленности, а также готовят публичные выступления, рефераты и тезисы по определённым темам и активно участвуют в научно-практических мероприятиях разного уровня.



Использование различных средств обучения, таких как мультимедиа, позволяет значительно улучшить процесс обучения, сделать его более информативным и точным. Это также стимулирует мотивацию обучающихся и позволяет повторять наиболее сложные моменты, которые были рассмотрены во время занятия. Одновременное представление информации в различных формах, включая визуальную и звуковую, улучшает доступность и восприятие материала. Все эти факторы являются важными элементами новой модели среднего профессионального образования, которая акцентирует внимание на практических навыках, применении знаний на практике и реализации собственных проектов. В процессе обучения русскому языку и литературе используются разнообразные методы, такие как создание конспектов, использование синквейнов, определение ключевых терминов, формирование логических цепочек, медиапроекты, создание лингвистических карт, анализ текстов, работа с тестовыми материалами и выполнение нетрадиционных домашних заданий. Для того чтобы быть в тренде, необходимо включать обучающихся в исследовательскую деятельность.

Для достижения хорошего результата рекомендуется использовать разнообразные методы обучения, такие как практические занятия, лекции, семинары, исследовательские задания и презентации с использованием компьютера. Особый интерес представляет проектно-исследовательская деятельность, включающая создание мультимедийных презентаций и написание проектов, что способствует повышению качества научно-практических и научно-исследовательских работ. Изучение отдельных разделов грамматики, орфографии и морфологии через проекты является важной задачей подготовки к тестированию. Решение этих задач позволяет комплексно проработать необходимый материал для успешного выполнения тестов.

Изучение литературы в рамках проектной деятельности приобретает практическое значение, так как объединяет различные темы и предметы гуманитарного цикла. Важной частью проектной деятельности является работа с источниками, сбор основных материалов и применение полученных результатов на практике. Суть проекта заключается в решении проблемной задачи, связанной с учебной темой, и представлении конкретного продукта, который имеет социальную значимость для участников. Метод проектов основан на решении реальной проблемы, что позволяет использовать различные методы и средства обучения, включая исследовательские, поисковые и проблемные подходы, а также находить новое содержание в учебной работе и применять новые методические решения. Обучающиеся, выполняя поставленные задачи и решая проблемы, получают новые знания, навыки и компетенции, развивают свою личность и приобретают необходимые для жизни умения.

Активные формы обучения русскому языку - это практические задания, которые могут занимать всё занятие или его часть, а также внеаудиторные задания в виде практических работ. Они помогают активизировать познавательную деятельность, развивают навыки правильного использования языковых средств в различных ситуациях общения, углубляют знания и учат работать с дополнительной литературой. Темы таких заданий могут быть разнообразными, например, языковая норма, лексикография, лингвистический анализ, стилистика, пунктуация и подготовка к промежуточной аттестации. На практических занятиях студенты приобретают навыки лингвистического анализа, расширяют свой словарный запас и развивают способности к дальнейшей активизации познавательной деятельности. Некоторые задания направлены на развитие нестандартного мышления, например, разгадывание ребусов, составление кроссвордов, подготовка текстов и диалогов.

Внедрение информационных технологий в учебный процесс способствует развитию навыков работы с информацией, различных видов мышления, практической ориентации, а также формирует внимательность, усидчивость и коллективизм. При использовании проблемного обучения обучающиеся ищут и собирают информацию для ответа на основополагающий вопрос, используя современные информационные

технологии. Презентация, как часть учебного занятия, включает использование компьютера на различных этапах. Например, при объяснении нового материала можно показывать презентации с иллюстративным материалом, таким как картины, фотографии, видеоряд и текст. В других случаях могут использоваться демонстрационные программы, которые наглядно представляют теоретические сведения с помощью графиков и иллюстраций. Иллюстрации компьютерного альбома отличаются от иллюстративного материала, который содержится в учебниках и пособиях, тем, что они более продуманы, наглядны, красочны и позволяют полностью представить тему.

Использование методов критического мышления помогает развивать у обучающихся навыки исследовательской работы и эффективного управления информацией. В рамках этой технологии наиболее часто используются следующие приемы: метод кластеров, который помогает выявить основные идеи и понятия раздела или темы и охватить большой объем информации; графическое представление материала, которое позволяет синтезировать имеющиеся знания и наглядно показать связи между ключевыми словами и другими понятиями и явлениями; работа в парах или малых группах, которая способствует формированию коммуникативных навыков и повышает ответственность за свою часть работы; метод незаконченных предложений, который помогает активизировать и сосредоточить внимание обучающихся.

Использование игровых технологий позволяет развивать профессиональные и личностные компетенции у обучающихся. К таким компетенциям относятся умение устанавливать контакт с окружающими, развитие речи, неконфликтность, уравновешенность, умение справляться со стрессом, самоконтроль, способность регулировать свое поведение, уверенность в себе, гибкость, умение убеждать и управлять своим временем.

Регулярная работа с использованием новых методов обучения, информационных технологий помогает увеличить заинтересованность в учебных предметах, активизирует обучающихся и позволяет глубже усвоить изучаемый материал. Она также способствует развитию мышления, памяти и речи, а также ет формированию честности и ответственного отношения к учебному процессу.

#### **Список используемой литературы**

6. 1.Борисова, Н. В.Образовательные технологии, как объект педагогического выбора [Текст]: учеб. пособие / Н.В. Борисова.- М.: ИЦПКПС, 2018. -106 с.
7. 2.Гуслова, М.Н. Инновационные педагогические технологии [Текст]: учеб. пособие для учреждений СПО / М. Н. Гуслова, 4-е изд., испр. - М.: ИЦ Академия, 2016. - 189 с.
8. 3.Киселев, Г.М. Информационные технологии в педагогическом образовании [Текст]: Учебник./- Г.М. Киселев.- М.: Дашков и К., 2016. - 288 с.
9. 4.Лапыгин, Ю.Н. Методы активного обучения: учебник [Текст]/Ю.Н. Лапыгин.- М.: Юрайт, 2017. - 204 с.

### **УДК 303.01**

#### **Обучение иностранным языкам в группах с большой наполняемостью**

**Шкиль Юлия Владимировна,**  
*Преподаватель иностранного (английского) языка  
кафедры общеобразовательных и гуманитарных дисциплин  
АНПОО Академический колледж*

В данной статье освещены проблемные вопросы преподавания иностранного языка для больших аудиторий (группы более 15-20 человек). Автором был проведен анализ

причин необходимости поиска новых методов преподавания, а также даны рекомендации и примеры по преодолению трудностей и повышения эффективности обучен

Специфика изучения любого иностранного языка подразумевает работу с группами не более 10-12 участников, что оптимально для успешного формирования, развития и совершенствования всех навыков и видов речевой деятельности. Максимально эффективную работу рекомендуется организовывать в группах 6-8 человек. В этом случае можно говорить о результативности и продуктивности обучения

В последнее время ввиду объективных обстоятельств и приостановкой кабинетной системы обучения многие учителя иностранных языков столкнулись с необходимостью поиска и разработки методов работы с большой аудиторией.

Для начала, необходимо понять с какими трудностями сталкивается педагог при работе с группами в несколько раз превышающими рекомендованные нормы. Одна из наиболее значимых проблем - это **поддержание дисциплины**. Обучение иностранным языкам имеет, прежде всего, коммуникативную направленность, то есть предполагает говорение на протяжении большей части урока, а при большом количестве обучающихся сложно понять, носит ли шум рабочий характер или же это просто болтовня на родном языке под видом выполнения задания. **Недостаток активной устной практики** в расчете на каждого ученика является основной проблемой. **Сложно обеспечить индивидуальный подход** в условиях, когда в классе 25-30 учеников. Более слабые учащиеся чувствуют себя неуверенно, не зная, как выполнить задание.

Отмечу также **проблему дискомфорта**. Совместная работа учеников затруднена из-за отсутствия свободного пространства.

**Оценивание**. Отсутствует возможность проверить результат работы всех учеников, правильность произношения. К тому же учитель испытывает **недостаток времени**, которое требуется для оценивания каждого из них.

**Ставится под вопрос эффективность обучения**. В большом классе учителю трудно понять, кто что усвоил, какой ребенок нуждается в помощи, а какой понял все, что было запланировано на уроке.

Столкнувшись со всеми вышеперечисленными проблемами в своей ежедневной практике педагоги опытным путем адаптируют уже имеющиеся методы обучения и разрабатывают новые подходы для продуктивной работы на занятиях.

### **Стратегии обучения больших классов.**

Давайте рассмотрим наиболее интересные стратегии обучения иностранным языкам больших аудиторий.

#### **Дисциплина и рабочая атмосфера**

И первое, с чего нужно начать, - это создать рабочую атмосферу. Что можно для этого сделать?

1. Установите четкие classroom routines, всегда их придерживайтесь, так уроки будут проходить спокойнее и более гладко, более того студенты будут привыкать к стадиям урока и знать, как себя надо вести. Так установите время, когда студенты должны максимально сосредоточено и тихо работать и периоды, когда студенты могут немного расслабиться, то есть стадии шумной работы. Во избежание шума, придумайте звук, который будет сигнализировать о том, что надо говорить тише или об окончании работы в парах, группе и т.д. Используйте одни и те же сигналы на протяжении всех уроков, начиная с самого первого. С большим количеством студентов, звук должен быть громче, например, звонок или хлопок. Включите в урок «тихие задания», например, silent reflection – студенты в течение 5 минут должны подумать об изученной проблеме и написать свои мысли об этом или студенты должны написать 3 самых интересных факта с урока. Вы также можете назначить ответственного в группе, того, кто будет помогать поддерживать дисциплину. Они также могут помогать раздавать задания или собирать тесты и домашнее задание.

2. Также студенты должны четко знать, что им дозволено, а что нет. Особенно это касается младших школьников. В начале работы с такой группой разработайте список правил, повесьте их в кабинете на видном месте. Придумайте систему наказаний и поощрений, например, песня или игра и т.д.

3. Если возникла проблема посещаемости, вводите participation grade. По своему опыту могу сказать, что это работает. Если есть уважительная причина отсутствия и студент заранее предупредил, то оценка не снижается. Устанавливайте конечные сроки, после которых работы не принимаются.

4. Более того, надо учитывать, что в больших группах больше вероятность опаздывающих. Такие студенты часто мешают остальным, подрывают ход урока, поэтому установите правила, например, одно опоздание, без уважительной причины, минус 5% из теста и т.д. Оставляйте один или два стула около двери, чтобы опаздывающие тихо зашли в кабинет и не мешали другим. Не стоит полностью переключать внимание на них и заново объяснять материал, покажите студенту, чтобы он сел и по возможности дайте задание классу. Затем подойдите к опоздавшими и тихо поговорите с ним.

5. Организовать пространство в классе так, чтобы не было ощущения толпы, духоты и хаоса. Возможно, придется оставить минимум мебели и материалов.

6. Установить психологический контакт, добиться взаимопонимания и взаимоуважения. Для этого как можно чаще ходить по кабинету, подходить ближе к отвечающим, просить учеников раздавать материалы для уроков и просить помогать неуспевающим, обращаться к ученикам по именам.

7. Можно завести на каждого учащегося учебное портфолио, где будет отслеживаться прогресс в обучении и будет основная информация об особенностях личности и усвоения информации.

8. Стимулировать учащихся говорить на каждом уроке, задавать вопросы, выражать свое мнение.

9. Быть интересным собеседником, говорить о своем опыте изучения языка, предупреждать возможные ошибки и проблемы, рассказывая о трудностях, с которыми вы сталкивались, и о типичных ошибках.

10. Быть доступным для общения во внеурочное время: устанавливать контакт на переменах, интересуясь новостями, настроением и состоянием своих учеников; назначить время, в которое они смогут задать вам индивидуальные вопросы по изученному материалу, так как они могут стесняться делать это при всей группе.

11. Обращать особое внимание на тех, кто в нем нуждается либо по семейным или личным соображениям либо в учебном плане. С такими учащимися нужно обязательно проводить индивидуальные консультации.

## **Повышение эффективности обучения**

### **1. Четкое планирование уроков.**

Хороший план урока сразу решает две задачи: во-первых, он дает представление о том, что и в какой последовательности будет, по мнению учителя, происходить на уроке, а во-вторых, дает понять ученикам, что учитель готов к уроку и уверен в своих словах и действиях.

В больших группах нельзя давать спонтанные задания. Все виды деятельности, их последовательность и тайминг должны быть продуманы и спланированы заранее. Вы должны понимать, что вы будете делать на уроке, зачем и как. Тогда вы будете спокойны, уверены и последовательны на уроке, и эта уверенность и спокойствие передадутся учащимся.

- Желательно озвучить цели и задачи урока, чтобы каждый понимал, чему на этом занятии он должен научиться, и в конце урока вернуться к задачам, посмотреть, что удалось, а что нет.

### **2. Использование разнообразных методов обучения**

**Лекции.** Это, пожалуй, самый древний прием и самый часто используемый, особенно в больших классах. У лекции есть как преимущества, так и недостатки.

Если вы планируете лекцию в большом классе, то учтите следующие моменты:

- Убедитесь, что вы хорошо владеете темой.
- Планируйте непродолжительную по времени лекцию с включением активностей для учащихся.
- В начале лекции задайте вопрос, ответ на который должны получить по итогу лекции, или воспользуйтесь другим способом привлечь внимание учащихся (шутка, история, анекдот и др).
- Предоставьте «дорожную карту» вашей лекции: озвучьте план и/или цели и задачи, основные моменты вынесите на доску или презентацию.
- Объясните связь темы лекции с реальной жизнью и ежедневными событиями.
- Представьте свою лекцию в интересной манере, чтобы она лучше запомнилась: играйте голосом, контролируйте и меняйте темп речи, выделяйте интонационно наиболее значимые моменты, ходите по классу, устанавливайте зрительный контакт, используйте юмор и другие способы показать свою воодушевленность и заинтересованность в презентуемом материале.
- Запрашивайте обратную связь: задавайте вопросы, просите задать вопросы вам, попробуйте провести опрос/ голосование либо при помощи поднятия рук, либо цветowych индикаторов и карточек, используйте похвалу.
- В конце лекции суммируйте основную информацию или попросите отдельных учащихся сделать это.
- Попросите задать вам вопросы или высказать комментарии по поводу проведенной лекции, можно провести анкетирование, в том числе анонимное, чтобы узнать, насколько значима для учащихся была изложенная информация.

#### **Методы активного обучения.**

Активные методы обучения предполагают не пассивную передачу информации от учителя к ученику (как во время лекции, например), а действия учащихся по добыче и анализу необходимой информации. Эти методы направлены на развитие навыков аналитического и критического мышления. Через них и учитель, и ученик участвуют в процессе обучения и быстрее получают результат.

- Индивидуальные минутные задания. Вместо того, чтобы задать вопрос всему классу и ждать ответ в полной тишине, лучше дать нескольким ученикам задания, которые не требуют длительной и тщательной подготовки (нарисовать схему, составить опросник, предложить вариант решения проблемной ситуации, придумать что-то и т.д.). При этом такие задания нужно практиковать постоянно, так ученики не будут знать, когда именно выпадет их очередь, и будут внимательнее слушать вас на занятиях.
- Групповые задания. Успешным в больших группах будет работа в парах, тройках и командах (их может быть три или четыре). Деление на подгруппы может проводиться по разным критериям: по готовности к уроку (выполнение домашнего задания (провести мини-опрос), по уровню подготовки учащихся (насколько успешно усвоен новый материал (по итогам контрольной работы), по наличию пробелов в усвоении предыдущих тем, по заинтересованности в теме урока и т.д.

#### **Примеры активных методов работы:**

- **Круг.** Каждый должен в течение 2-3 минут высказаться по изученной теме, в то время как другие слушают.
- **Мозговой штурм.** Попросите каждого индивидуально подумать над решением какого-то вопроса и набросать варианты ответа на бумаге, после объедините учащихся в небольшие группы, где они должны составить новый, коллективный список вариантов, с учетом мнения всех участников группы.
- **Симуляторы и игры.** Речь идет преимущественно спонтанных ролевых играх и драматизации, проигрывании и проживании определенных ситуаций.

- **Построение модели.** В ходе решения какой-то проблемной ситуации группа должна построить шаблон решения, схемы, графики, диаграммы.
- **Опыт и демонстрация.** Индивидуальная или групповая работа, в ходе которой учащиеся должны показать на опыте, как что-то работает или как прийти к решению учебной задачи.
- **Взаимообучение.** Назначьте учащегося или группу учеников, которые должны изучить необходимую информацию, а потом объяснить её отдельным учащимся, группе или целому классу.
- **Выставка постеров.** Изученную информацию ученики должны представить в виде постеров, а после защитить их.

**Перечень самых распространенных игр, которые хорошо подходят для больших групп:**

- *chinese whisper* (*Испорченный телефон*)
- *mingling* (Это интерактивное упражнение на уроке, во время которого ученики ходят по классу и разговаривают друг с другом. Они работают в парах или небольших группах, сменяя партнёров для общения при выполнении определённого задания.)
- *jigsaw reading* (Суть метода заключается в групповой работе над материалом. Класс делится на группы, каждый участник получает индивидуальную карточку с фрагментом текста, материал которой отличен от материала карточки другого члена подгруппы.)
- *debates* (это **формализованное обсуждение, построенное на основе заранее подготовленных выступлений участников двух противостоящих команд.**)
- *running dictation* (Running dictation предполагает соревнование между группами или индивидуальными учениками, критерий победы которого — точность воспроизведения. Суть данного вида контроля очень проста – каждый ученик стремится первым подбежать к своему стулу, на котором находятся карточки с картинками, либо русским переводом слов, переворачивает одну карточку и возвращается обратно к столу/парте, чтобы записать уже **английский** вариант слова на листке/в тетради.)
- *board games* (*настольные игры*)
- *find someone who...etc.* (*Игра найди кого-то кто..., подразумевает поиск информации посредством задавания различных вопросов*)

### **3. Оценка учащихся и эффективности преподавания**

Очевидно, что чем больше вы комментируете успехи своих подопечных, тем лучше, прежде всего для вас, как для учителя.

Часто бывает, что учитель, преподавая в классах с большой наполняемостью, старается обеспечить жесткий контроль процесса обучения. Избыточный контроль создает напряжение для учителя и имеет отрицательное влияние на учащихся. Иногда необходимо немного «отступить», стремиться к более мягкой атмосфере. Ученики должны общаться, и это означает, что классная комната будет шумной, но этот шум - производительный.

Приведем несколько рекомендаций для оптимального оценивания и оптимизации работы как преподавателя, так и студентов.

- Подбирайте задания так, чтобы они проверяли конкретные умения и навыки, а также содержали не только задания по типу «верно-неверно» и множественный выбор, но и демонстрировали умение рассуждать и объяснять многие явления. Используйте систему «портфолио» и один-два раза за учебный период смотрите результативность таких работ, чтобы вовремя выявить учащихся с особыми образовательными нуждами и потребностями.

- Создавайте такие тесты и викторины, которые легче проверить или проверяются автоматически. Просите студентов заносить ответы тестов в форму для ответов, таким образом будет немного меньше уходить времени на проверку. Также можно создать тесты в гугл документах, который автоматически отмечает правильные и неправильные ответы. Удобство документа в том, что его можно использовать из группы в группу, из курса в курс.

- Чтобы меньше времени уходило на проверку домашнего задания, распечатайте студентам правильные ответы, проведите self-check или попросите поменяться работами с соседом и проверить друг у друга. Использовать peer assessment, когда возможно. Помните, самое главное — это регулярная проверка домашнего задания.

- Контрольные срезы и зачеты/ экзамены. Используйте вопросы и задания, к которым вы обращались во время изучения темы в классных и домашних упражнениях, чтобы работа не вызывала панического страха.

- Предложите учащимся самим составить задания для зачета. Используйте потом эти работы в своей практике. А также применяйте взаимооценивание и самопроверку по ключам.

Подводя итоги, следует заметить, что нет идеального способа и метода обучения больших классов, но каждый может найти что-то для себя, что подойдет под ваш стиль преподавания, под особенности ваших учеников и цели и атмосферу ваших уроков. Хочется еще раз подчеркнуть, что основные условия эффективной работы - логичная организация хода занятия, учет интересов учеников, создание у них мотивации, и обязательно - творчество учителя. Главное, не сомневаться в себе, творить и получать удовольствие от процесса обучения и никогда не останавливаться в совершенствовании своих преподавательских умений и навыков.

#### Список используемой литературы:

1. Practical tips for teaching large classes. A Teacher's guide. UNESCO Bankog office, 2015
2. <https://xn--j1ahfl.xn--p1ai/library/obuchenie-inostrannim-yazykam-v-gruppah-s-bolshoj-na-224245.html?ysclid=m48con4oer441668064>
3. <https://www.pedopyt.ru/categories/19/articles/3391?ysclid=m48cej07qa499282087>
4. <https://urok.1sept.ru/articles/694079?ysclid=m48cg5x63x484489640>
5. <https://skyteach.ru/methods/4-lajfhaka-dlya-raboty-s-bolshoj-gruppoj/?ysclid=m48cgylmqm52499930>
6. <https://www.bkc.ru/blog/about-language/expertise/effektivnost-bolshikh-grupp-v-izuchenii-inostrannogo-yazyka/?ysclid=m48ciu0erv698748732>

УДК 159.92

#### Особенности взаимосвязи самооценки и стратегий поведения в конфликте у студентов-психологов: возможности групповой работы

*Забродина Татьяна Игорьевна,*

*кандидат педагогических наук,*

*доцент кафедры социологии, общей и юридической психологии Волгоградского института управления - филиала Российской академии народного хозяйства при*

*Президенте Российской Федерации*

**Аннотация:** самооценка представляется как сложный социально-психологический феномен, который характеризует содержание личности и направленность человека, а также является неотъемлемой частью системы отношений личности. Для будущего психолога профессионально важными особенностями являются принятие себя, навыки ассертивного общения.

В результате исследования стратегий поведения в конфликте и уровня самооценки у студентов 4 и 5 курсов, осваивающих профессию психолога, выявлены корреляционные

связи базовых оснований самооценки, уровня самооценки и стратегий поведения при возникновении конфликтных ситуаций.

**Ключевые слова:** самооценка, стратегии конфликтного поведения, конфликт, межличностные отношения, студенчество, общение.

Динамично изменяющийся мир детерминирует ситуации неопределенности, провоцирующие стрессовое реагирование личности, связанное с повышением тревожности, нарушениями межличностных отношений, развитием неуверенности, фрустрационными реакциями. Различные виды психической, физической, эмоциональной, информационной нагрузки у молодых людей могут приводить к формированию нарушенной самооценки, повышению конфликтности, психологическому неблагополучию, неспособности к самореализации в профессиональной деятельности. Поэтому разработка различных аспектов проблемы становления адекватной самооценки и конструктивного реагирования в конфликтных ситуациях у специалистов социомических профессий является весьма актуальной.

Самооценку как социально-психологическую характеристику личности активно исследуют отечественные и зарубежные ученые. W. James, впервые описавший самооценку как личностную ценность, понимал под этой характеристикой личности удовлетворенность или неудовлетворенность индивида собой и определил самооценку через понятие самоуважения, которое является частным от деления успеха на притязание [8], К. Хорни рассматривала самооценку и оценивание себя с другими как основу тяжелых переживаний, а идеализированную оценку собственной личности как источник невротического конфликта [7], К. Роджерс разделял понятия «Я - реальное» и «Я - идеальное» и говорил о важности понимания и принятия себя, что является неотъемлемой частью самооценки [5]; самооценка, отмечает А.Н. Леонтьев, является одним из важнейших условий преобразования индивида в личность и является специфическим механизмом саморегуляции и саморазвития личности [1].

Современные ученые исследуют различные аспекты проблемы становления самооценки. Ю.И. Мухина рассматривает особенности критериев самооценки как формы проявления самосознания [4], З.Н. Лукьянова охарактеризует особенности влияния уровня самооценки на стиль общения в юношеском возрасте [2], именно процесс взаимодействия с обществом, по мнению О.Н. Молчановой, формирует устойчивую самооценку [3], развитию которой могут помешать недостаточной сформированные ассертивные умения личности, заключающиеся в том числе в способности принимать на себя ответственность, уважать мнение других, организовывать позитивное общение, эффективно разрешать конфликтные ситуации.

Выбор стратегии разрешения конфликта влияет на процессы взаимопонимания и самопонимания, И.Э. Соколовская утверждает, что стратегии поведения личности в конфликтном противостоянии обуславливаются локусом контроля, причем личности с экстернальностью чаще выбирают компромисс [6], что свидетельствует высокой степени уверенности, адекватной самооценке.

Таким образом, ряд авторов указывает на специфику стиля общения человека в качестве одного из критериев самооценки, однако такой аспект как взаимосвязь характеристик самооценки и стратегий поведения личности в конфликтной ситуации представлен в научных исследованиях недостаточно.

Целью нашего исследования являлось выявление взаимосвязи структурных элементов самооценки и особенностей поведения в конфликте студентов-будущих психологов.

Выборку составили 80 студентов 3-4 курсов ВИУ РАНХиГС, получающих психологическое образование в возрасте 20-23 лет.

Гипотеза исследования заключалась в предположении, что структурные элементы самооценки связаны с выбором стратегии поведения в конфликте.



Для получения первичных данных, определения качественных и количественных характеристик самооценки были определены методики: «Базовые основания самооценки» (Дж. Крокер, адаптация О.Н. Молчанова, Т.Ю. Некрасова) и «Определение уровня самооценки» (С.В.Ковалёв); для выявления стратегий поведения при возникновении конфликтных ситуаций - тест-опросник «Томаса-Килманна» (К. Томас, Р. Килманн, адаптация Н. В. Шаньгина).

Статистическая обработка первичных данных с помощью критерия Тау Кендалла, позволила выявить следующие корреляционные связи:

- между уровнем самооценки и стратегией «соперничество» выявлена сильная корреляционная положительная связь, свидетельствующая о том, что при высоком уровне самооценки повышается вероятность проявления соперничества при конфликте ( $r = 0,901 > 0,90$ );

- между уровнем самооценки и стратегией «приспособление» выявлена сильная корреляционная отрицательная связь, свидетельствующая о том, что при низком уровне самооценки повышается вероятность проявления приспособления в конфликтной ситуации ( $r = - (0,701) > 0,70$ );

- выявлена отрицательная взаимосвязь между показателем «одобрение других» и стратегией «соперничество» ( $r = - (0,721) > 0,70$ ), что свидетельствует о том, что чем больше личность принимает других, тем менее возможна конфронтация в форме соперничества;

- показатель «одобрение других» имеет положительную корреляционную связь со стратегиями «сотрудничество» ( $r = 0,709 > 0,70$ ) и «приспособление» ( $r = 0,821 > 0,80$ ), то есть понимание и прислушивание испытуемых к мнению других предопределяет неконфронтационные стратегии;

- показатель базовых оснований самооценки «нравственные нормы» имеет среднюю положительную связь, как со стратегией «компромисс» ( $r = 0,621 > 0,60$ ), так и со стратегией «приспособление» ( $r = 0,812 > 0,80$ ), то есть, личности, придерживающейся нравственных ценностей соответствует высокая частота выбора не усугубляющих конфликт стратегий.

Таким образом, между структурными элементами самооценки и выбором стратегии поведения в конфликте обнаружены взаимосвязи, что подтвердило выдвинутую нами гипотезу.

Для формирования необходимых будущему психологу компетенций нами была разработана система занятий, целью которых было развитие ассертивных умений и коррекция самооценки. Встречи проходили 1 раз в неделю на протяжении 2 месяцев, в группе состояли 12 студентов.

Коррекционная работа включала 3 этапа: этап первичной психологической диагностики, этап проведения групповой коррекционной работы и этап проведения вторичной психодиагностики.

В процессе работы были выявлены иррациональные убеждения участников о себе, переоценка негативных, по мнению студентов, личностных качеств, помощь в формировании личных границ, умениях самостоятельно принимать решения, анализировать возникающие эмоции и чувства, а также формирование представлений о способах конструктивного разрешения конфликта и развитие коммуникативных навыков.

В процессе проведения занятий применялись различные психотерапевтические техники: психодрамы, когнитивно-поведенческой терапии, техники работы с метафорическими ассоциативными картами, аутогенная тренировка, медитативные техники, реинтерпретации личностных черт.

Безусловно, небольшой период проведения занятий недостаточен для статистического подтверждения динамики процесса, однако, по свидетельству студентов, были отмечены следующие изменения в их поведении: более свободные жесты и уменьшение напряженности в процессе общения, обозначение личных границ, разработка процессов планирования времени и техники принятия решений, реализация навыков

убеждения собеседника, использование знаний об особенностях невербального поведения собеседника, применение методов саморегуляции.

Совокупность этих компетенций крайне важна при осуществлении профессиональной психологической деятельности, выстраивании асертивного общения, основанного на адекватной самооценке.

### Список используемой литературы

1. Леонтьев, А.Н. Деятельность, сознание, личность : учебное пособие / А.Н. Леонтьев. – Москва : Издательство политической литературы, 1975. – 304 с.
2. Лукьянова, З. Н. Влияние самооценки личности на характер общения школьников и студентов : монография / З. Н. Лукьянова. — Барнаул : АлтГИК, 2020. — 163 с.
3. Молчанова, О. Н. Психология самооценки : учебное пособие для вузов / О. Н. Молчанова. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва : Юрайт, 2023. — 308 с.
4. Мухина, Ю. И. Самооценка как форма проявления самосознания / Ю. И. Мухина – Текст : непосредственный // Вопросы науки и образования. – 2018. – № 3 (15). – С. 203–206.
5. Роджерс К.Р. Становление личности. Взгляд на психотерапию. / К.Р. Роджерс. - М.: Изд-во ЭКСМО-Пресс, 2001. - 416 с.
6. Соколовская, И.Э. Взаимосвязь локуса контроля со стратегиями поведения личности в конфликте / И.Э. Соколовская, А. В. Аверина – Текст : непосредственный // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2023. - № 1-2 (76). – С. 38-40.
7. Хорни, К. Самосознание / К. Хорни. – М.: Эксмо, 2012. – 310 с.
8. James, William. The principles of psychology. — New York : Holt, 1890-01-01. — P. 194.

УДК 159.937.53

### Педагогический потенциал студенческих сообществ в формировании темпоральной культуры лидеров-наставников

*Голованова Виктория Сергеевна,  
аспирант кафедры педагогики,  
психологи и социальной работы  
Волгоградского государственного университета*

**Аннотация:** Проведен анализ потенциала студенческих сообществ для определения модели формирования темпоральной культуры.

**Ключевые слова:** педагогический потенциал, наставничество, самореализация темпоральная культура, время.

В педагогической возрастной периодизации выделяется возраст от 18 до 21 лет как критический и характеризуется значительными изменениями в личностном и психологическом развитии. Индивидуальность начинает становиться и происходит интеллектуальное развитие. Студенты вузов стремятся к самореализации и самоутверждению, объединяясь в студенческие сообщества, входящие в студенческое самоуправление вуза.

Студенческие сообщества развиваются более 15 лет и обладают достаточным творческим и организационным потенциалом. Лидеры студенческих сообществ передают традиции, ценности и опыт младшим студентам. Тем самым осуществляют педагогическую

помощь неосознанно. В связи с этим необходимо оказать лидерам-наставникам педагогическую помощь путем формирования темпоральной культуры.

Темпоральная культура объединяет в себе тот объем культуры сознания человека во времени, включающая в поле своей проблематики темпоральное самоопределение, темпоральный интеллект и темпоральное саморазвитие. Являясь сложной личностной характеристикой включает в себя определенный уровень овладения временными ценностями, личностно-ориентированными образовательными технологиями и приемами творческой самореализации. Для нас формирование темпоральной культуры лидера-наставника выступает как системообразующий процесс.

Субъект темпоральной культуры трактуется как интегральная характеристика личности лидера-наставника, который на высоком уровне внутренне детерминированной сознательности и активности не только осуществляет освоение и потребление артефактов темпоральной культуры, но и реализует свое культуротворческое начало, проектируя пространство студенческого общественного объединения для саморазвития личности младших студентов.

Темпоральная культура является частью общей культуры. С позиций аксиологической концепции культуры лидер-наставник как субъект темпоральной культуры отличается активным и сознательным характером освоения, усвоения, присвоения и трансляции педагогических ценностей.

Субъектность лидера-наставника в темпоральной культуре с позиций деятельностной концепции культуры проявляется в его способности осуществлять наставническую деятельность на уровне педагогической культуры, в активном и сознательном освоении и реализации личностно-ориентированных технологий, способности к инновационным процессам. С позиций личностно-творческой концепции культуры лидер-наставник как субъект темпоральной культуры не только развивает свое педагогическое мастерство, но и обнаруживает личностную потребность в творческой самореализации. При этом самореализация личности наставника-лидера есть процесс трансляции его общей, педагогической и темпоральной культур, направленный на развитие системы культурных ценностей личности младшего студента.

Как образовательный результат темпоральная культура характеризует системно-целостную, ценностно-смысловую внутреннюю и внешнюю организацию наставнической деятельности лидера студенческого общественного объединения включает в себя методы создания необходимых условий формирования жизненной стратегии посредством организации системы событий, ориентированной на закономерности и этапы его самоопределения, а также методы организации своей деятельности в студенческом общественном объединении.

#### Педагогический потенциал

Сущностными характеристиками педагогического потенциала СОО являются, социокультурность, системность, социоструктурность, полисферность, институциональность, организационность, стратификационность, нормативно-правовая обусловленность, ментальность, традиционность. Указанные характеристики взаимосвязаны между собой, находятся в постоянном взаимодействии, являются не иерархически соподчинёнными, а рядоположенными, т.к. одновременно, в своей совокупности, обеспечивают социально-педагогическую деятельность всех его элементов и устремлены к личности обучающегося, её развитию в студенческой среде.

Эмпирический уровень исследования сущности педагогического потенциала [3] СОО связан с изучением следующих функций СОО в процессе профессионализации обучающихся:

– *обучающей* – обеспечивающей профессиональное обучение обучающихся в условиях СОО;

– *воспитательной* – как конкретизирующей воспитание, формирование (социализацию) личности лидера-наставника, при этом основной целью воспитания

являются формирование и развитие у обучающихся качеств и отношений гражданина-патриота, высоконравственной личности;

– *организационно-кадровой* – заключающейся в профориентационной деятельности;

– *нормативно-регулятивной* – состоящей в стандартизации, регламентации и организации повседневной жизнедеятельности и процесса профессионализации обучающихся на основе официальных нормативных правовых актов различной юридической силы, этического кодекса обучающихся, норм и ценностей, принятых в СОО;

– *коммуникации* – выражающейся в обеспечении профессионального взаимодействия обучающихся на основе информационного обеспечения, распределения информации внутри СОО с целью передачи накопленного социального опыта формирования профессионализма новым студентам, формирования у них определённых мировоззренческих, морально-психологических и профессиональных качеств, необходимых для выполнения ими социальной роли и достойных граждан страны;

– *отбора* – т.е. приема в состав СОО тех обучающихся, которые в большей степени заинтересованы в педагогической деятельности, роли наставника, предрасположенных к адаптации в новых условиях профессиональной жизнедеятельности, эффективно выполняющих свои и специальные обязанности в течение продолжительного времени;

– *материально-стимулирующей* – заключающаяся в материально-техническом, а также финансовом стимулировании деятельности обучающегося.

Указанные функции педагогического потенциала СОО в своей совокупности отражают процесс формирования профессионализма обучающихся, формирования у них готовности выполнять свои должностные и специальные обязанности, определяемые спецификой деятельности СОО.

Выделенные нами функции СОО, а также его сущностные характеристики позволили определить в структуре педагогического потенциала СОО следующие структурные компоненты:

– *педагогический* – названный нами так потому, что именно он способен образовывать, развивать и осуществлять педагогические функции, заключающиеся в прямом или опосредованном влиянии на процесс воспитательного образования обучающихся, и обладающий наиболее эффективным действием на уровне студенческого объединения;

– *организационно-управленческий* – названный нами так потому, что он способен осуществлять указанные функции в ходе организационного и управленческого обеспечения профессионализации наставляемых в атмосфере студенческого общественного объединения;

– *материально-технический и финансовый компонент* – названный нами так потому, что он способен воздействовать на реализацию всех функций СОО на уровне всех СО.

Средством формирования саморазвития выступает активное самовоспитание – целенаправленная сознательная, планомерная и управляемая личностью работа над собой, созидательная творческая деятельность (личная программа развития), которая сопровождается количественными и качественными изменениями. Мощными средствами самовоспитания выступают соревнование с собой, самообязательство, самомотивация и т.п. [2].

Функциональную основу самовоспитания составляет самоуправление, характеризующееся преодолением возникающих проблем и трудностей.

В качестве стимулирующих саморазвитие условий является многоуровневое и разноплановое взаимодействие студентов с однокурсниками, преподавателями, участниками СОО, ближайшим окружением в учебно-творческой, социально-инициативной, исследовательской и досуговой практике в процессе выполнения социально-культурных проектов. Формирование адекватной конструктивной самооценки посредством реализации системы параллельных методов оценивания и самооценивания,

осуществляемых самим студентом, его коллегами, научными руководителями и педагогами-экспертами. Особую значимость определяет внутренняя мотивация студента к саморазвитию.

Наряду со стимулирующими условиями обнаружены факторы, препятствующие эффективному саморазвитию. Среди них выделены объективные факторы (большая загруженность в учебе, отсутствие способностей к саморазвитию, самопрогнозированию, невладение методами и навыками самовоспитания, собственная инертность, лень, неспособность мобилизовать ресурсы личностного роста; разочарование в профессиональной и личностной сферах, излишняя самоуверенность, блокирующая стремление к инновациям и изменениям) [1].

К внешним субъективным барьерам отнесены отсутствие благоприятного психологического климата в вузе, отсутствие поддержки и враждебное отношение со стороны близких, коллег, преподавателей, конфликтогенная обстановка.

Таким образом нами представлен анализ потенциала студенческого общественного объединения, который обладает воспитательной атмосферой для формирования темпоральной культуры.

#### **Список используемой литературы**

1. Боброва И.А., Чурсинова О.В. Профессиональное саморазвитие педагога как условие его непрерывного образования // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2018. № 10-1. С. 41-43.
2. Гамидуллаев Б.Н. Самоуправление: потенциал личности. – Ростов н/Д: Феникс, 2006.С. 23.
3. Шафиков М.Т. Потенциал: сущность и структура/ М.Т. Шафиков//Соц.-гуманит.знания. 2002 №1.С. 238/

**УДК 37.091.3**

#### **Применение элементов игровых технологий при обучении химии для нехимических специальностей СПО**

*Жигулева Галина Александровна,  
Преподаватель химии  
АНПОО «Академический колледж»*

**Аннотация:** роль технологии в обучении химии высока, так как она способствует повышению интереса учащихся к предмету. Игровое обучение — это форма образовательного процесса в условных ситуациях, направленная на воссоздание и усвоение социального опыта во всех его проявлениях: знаниях, навыках, умениях, а также развитие способностей ребенка и формирование общеобразовательных действий, таких как постановка целей, планирование, прогнозирование, контроль, коррекция, оценка, саморегуляция. Игровые методы предусматривают активные формы работы, направленные на вовлечение студентов в динамичную деятельность, обеспечение их понимание теоретического материала и развитие интеллекта, приобретение практических навыков самостоятельной деятельности.

**Ключевые слова:** деятельность, преподавание, игра, обучение, химия, игровые технологии

Занятия, основанные на играх, стали популярным стратегией преподавания по различным предметам, в том числе по химии. Этот подход предполагает использование компьютеров или традиционных игр, в которых используются разные методы преподавания понятий химии. Цель игровых технологий состоит в том, чтобы сделать

обучение более интерактивным и увлекательным для учащихся, одновременно улучшая их понимание основных понятий по химии.

Включение игровой деятельности в педагогический подход на уроках химии выглядит многообещающим преимуществом для студентов. Одним из существенных плюсов является потенциал для повышения мотивации и вовлеченности учащихся, что приводит к большему увлечению и пониманию предмета. Еще одним достоинством является возможность учащихся реализовать полученные знания и компетенции в практических ситуациях, следовательно, совершенствовать свое аналитическое мышление. Наконец, интеграция таких мероприятий может эффективно решить повторяющуюся проблему незаинтересованности и недостаточное понимание химии среди студентов многих нехимических специальностей.

Игровые технологии могут быть использованы как дополнительный инструмент традиционного обучения и могут быть интегрированы в существующие учебные программы по химии.

В играх обязателен элемент соревнования, что всегда приводит к повышению самоконтроля учащихся, их активизация и строгое соблюдение установленных правил. В таких играх для них важно победить, что является достаточно сильным мотивом, побуждающим к активности и к дальнейшему участию в игре.

Игровые стратегии позволяют проводить дифференцированное обучение, которое учитывает индивидуальные способности и потребности студентов.

Игровые технологии можно использовать на различных этапах преподавания химии.

Например, при изучении темы «Строение вещества» [4]. Обучающиеся самостоятельно моделируют молекулы вещества и рассматривают их в 2D и 3D-проекциях. Это позволяет представить вещества в пространстве.

При повторении темы «Химические уравнения» [5] учащимся предоставляется возможность отработать расстановку коэффициентов в уравнениях реакции.

Интернет-ресурс [6] предлагает множество заданий и шаблонов выполнения

При повторении «Периодической системы Д.И. Менделеева» [6] преподаватель предлагает различные задания: найти элементы второго периода, найти элементы пятой группы. Учащиеся должны сами выбрать шаблон игры.

Игра повышает мыслительные способности ученика, повышает его эрудицию, интерес к предмету, повышает качество знаний.

Знание химии – это не только знание фактов и теорий, которые описаны в уроках и в учебнике, но и умение объяснять химические явления, происходящие в окружающем мире. Умение учителя вызвать интерес к предмету является одним из условий успешного обучения.

#### Список используемой литературы

1. Тунгушбек, М. Б. Применение игровых технологий в преподавании химии: виды химических игр и методические рекомендации / М. Б. Тунгушбек, А. К. Курмет. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2024. — № 34 (533).

2. Фуникова Т.А., Сазонова Е.И. Методические рекомендации «Занимательная химия» (в рамках программы базового уровня «Нескучные науки. Химия»)/ Т.А. Фуникова, Е.И. Сазонова – Краснодар: ГБУ ДО КК ЭБЦ, 2020 – 47 с

3. Химическая игротека: сборник дидактических игр по химии : учебное пособие для учащихся общеобразовательных учреждений / [Исаев Д. С., Родина О. Н., Трубникова Е. Е. и др.] ; под ред. А. Е. Соболева ; М-во образования Тверской области, Тверское отд-ние Межрегиональной общественной организации "Ассоциация учителей и преподавателей химии". - Тверь : СФК-офис, 2017. - 100 с

4. <https://molview.org>

5. <https://phet.colorado.edu>

6. <https://wordwall.net>

**Проектирование инновационной образовательной системы  
(на примере МОУ СШ № 55 «Долина знаний» Советского района Волгограда)**

*Фирсова Алла Евгеньевна,  
кандидат педагогических наук,  
доцент кафедры педагогики, психологии и социальной работы  
ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»*

**Аннотация.** В статье анализируется опытно-экспериментальная работа как необходимое условие разработки и реализации модели целостного учебно-воспитательного процесса. Описывается технология организации ОЭР.

**Ключевые слова:** педагогический опыт, инновационная деятельность, экспериментальная деятельность, Программа развития, инновационная площадка.

Сегодня очень часто на практике мы сталкиваемся с трудностями «учительских будней», заключающиеся в обобщении, оформлении собственного опыта. «Найденные в опыте педагога эффективные приемы, методы, примененные педагогом или в другом классе, в другой школе могут не дать желаемого результата, потому что эмпирическое знание – конкретно. <...> И сейчас еще слышны сетования на то, что «ученые труды страдают абстрактностью». Но ведь абстракция – теоретическое обобщение опыта. В этом определении весь ответ: не может быть теории без предшествующего ей опыта, существование теории составляют наиболее общие закономерности, т.е. абстракция [1, с.130].

Сегодня в помощь педагогам школ действует государственная методическая поддержка. Сайт Единое содержание общего образования (edsoo.ru) – помощник, в котором учитель найдет всё для своей работы: нормативные документы, методические документы, методические пособия, рекомендации, интерактивные кейсы, семинары и видеоуроки, наконец, конструктор рабочих программ и пр., а для администрации работает конструктор учебных планов. Все это значительно опрощает методическую деятельность учителя. Ведь сегодня в быстроменяющихся условиях цифровизации образования, информационном перенасыщении учителю нужно уметь быстро перестраиваться и приспосабливаться к этим новым условиям. А разработке части документов никто не обучал, и, таким образом, специальной подготовке по этой деятельности учителя не имеют.

С введением Федеральных образовательных программ, Федеральных рабочих программ учебных предметов, Федеральной программы воспитания в нашем государстве складываются условия для формирования единого образовательного пространства. Несмотря на это, казалось бы, на первый взгляд, однообразие, каждое образовательное учреждение все равно «ищет себя», свое направление развития. С 2023 года некоторые школы России вошли в проект «Школа Минпросвещения России» и МОУ СШ № 55 «Долина знаний» состоит в этом проекте. В этой связи каждая школа на основе результатов самодиагностики разрабатывает свою собственную Программу развития. Автоматизированная самодиагностика осуществляется по 121 показателю магистральных направлений и ключевым условиям. Магистральные направления: «Знание» (27 показателей оценивания), «Здоровье» (12), «Творчество» (13), «Воспитание» (16), «Профориентация» (14); ключевые условия: «Учитель. Школьная команда» (14), «Школьный климат» (13), «Образовательная среда» (12). В личном кабинете Школ формируется шаблон Программы развития. Где же здесь уникальность и инновационность? Таким образом, каждое ОО нашей страны должно иметь Программу развития на 5 лет. Она выкладывается на сайте образовательной организации, и таким образом, в Программе развития мы увидим уникальность и неповторимость каждой школы.

Где же еще в образовательной организации ведется экспериментальная работа? Зачем она нужна и как организуется?

Результаты поисковой деятельности педагога могут отражаться через участие в конкурсах, всероссийских мероприятиях (участие, призеры, победители), конкурсах инновационных, методических разработок для аттестации на первую, высшую категории, категории педагог-методист, педагог-наставник.

Экспериментальная и инновационная деятельность в ОО регламентируется ст. 20 ФЗ «Об образовании в РФ» [2].

МОУ СШ № 55 «Долина знаний» г. Волгограда является молодым образовательным учреждением, начавшим свою работу 1 сентября 2018 года. Со дня основания Школа тесно сотрудничает с ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет» по различным направлениям: курсовая подготовка учителей, практическая подготовка студентов, профориентационные мероприятия. С 23.03.2022 г. на базе Волгоградского государственного университета создан Научный Центр РАО, возглавляемый д.пед.н., проф. Борытко Н.М. МОУ СШ № 55 «Долина знаний» активно участвует в деятельности лабораторий НЦ РАО ВолГУ «Дидактика общего образования» и «Исследования педагогических проблем семьи». Кроме того, МОУ СШ № 55 «Долина знаний» располагается в новом, динамично застраиваемом микрорайоне «Долина». ЖК «Долина» является крупнейшим жилищным проектом города Волгограда, что вызывает резкий прирост численности обучающихся. Ежегодно прирост учащихся вырастает на 10-13%, это дети из совершенно разных семей с разным воспитательным потенциалом (микроклиматом, материальным положением, составом и структурой, наконец, национальностью).

В результате проведенного анализа работы с 2018 года (обращения граждан, результаты запросов в службу медиации, формы работы директора с родителями «Разговор с родителями «без галстуков») мы пришли к выводу о необходимости создания Центра формирования психолого-педагогической культуры с целью повышения уровня доверия участников образовательных отношений к возможностям психолого-педагогической помощи. Кроме того, есть необходимость в формировании организационно-управленческой, нормативно-правовой, научно-методической и информационной системы для формирования психолого-педагогической культуры взаимодействия участников образовательных отношений. В связи с этим, школа начала готовить заявку на признание инновационной площадкой РАО. МОУ СШ № 55 «Долина знаний» на данном этапе ждет приказ и свидетельство о признании инновационной площадкой РАО. Инновационная площадка РАО планирует и осуществляет свою деятельность, привлекая научных консультантов; осуществляет мониторинг реализуемого проекта (программы); организует информационное сопровождение реализации проекта (программы) посредством информирования родителей (законных представителей) несовершеннолетних обучающихся и иных лиц о целях, задачах, механизмах реализации, результативности реализации проекта (программы); обеспечивает соблюдение прав и законных интересов участников образовательных отношений.

Как же обеспечить это соблюдение прав и законных интересов участников образовательных отношений? Когда речь заходит именно о «психолого-педагогической» помощи, культуре и т.д., бытует мнение среди родительской общественности, что педагоги-психологи «вмешиваются» куда не следует и нужно обязательное согласие родителя (законного представителя). Однако на деле нужно руководствоваться нормативными актами РФ. Так, в п.1 с.34 ФЗ «Об образовании» «обучающимся предоставляются академические права на предоставление условий для обучения с учетом особенностей их психофизиологического развития и состояния здоровья, в том числе получение социально-педагогической и психологической помощи, бесплатной психолого-медико-педагогической помощи» [2]. В документе-приказе Министерства просвещения Российской Федерации от 06.11.2024 г. № 778 «Об утверждении типового порядка организации деятельности по оказанию психолого-педагогической, медицинской и социальной помощи, в том числе типового порядка деятельности центра психолого-педагогической,



медицинской и социальной помощи» мы находим, что в образовательных организациях *предусмотрено психолого-педагогическое сопровождение реализации основных общеобразовательных программ*, включая адаптированные основные общеобразовательные программы. А уже согласно п.1 ст.42 ФЗ «Об образовании» психолого-педагогическая, медицинская и социальная помощь оказывается детям, *испытывающим трудности* в освоении основных общеобразовательных программ, развитии и социальной адаптации, <...>, в центрах психолого-педагогической, медицинской и социальной помощи, <...>, а также психологами, педагогами-психологами организаций, осуществляющих образовательную деятельность, в которых такие дети обучаются. Т.е. *по запросу* психолого-педагогическая, медицинская и социальная помощь оказывается детям на основании заявления или согласия в письменной форме их родителей (законных представителей). Психолого-педагогическое сопровождение в образовательной организации осуществляется в различных формах и с различными целями: профилактика, диагностика, консультирование, развивающая и коррекционная работа, психологическое просвещение [3].

Таким образом, осуществление экспериментальной и/или инновационной деятельности в общеобразовательной организации возможно при наличии: запроса практики, желания сотрудников, наличия квалифицированных научных кадров для обобщения и популяризации опыта, одобрения вышестоящих инстанций.

#### **Список используемой литературы:**

1. Борытко, Н.М. Методология психолого-педагогических исследований: Учебник для магистрантов и студ.пед.вузов /Н.М. Борытко, А.В. Моложавенко, И.А. Соловцова; Под ред.Н.М. Борытко. Изд.2-е испр.и доп. – Волгоград: ИЗД-ВО вгипк ро, 2006. – 284 с.
2. Федеральный закон "Об образовании в Российской Федерации" от 29.12.2012 N 273-ФЗ
3. Формы и методы психолого-педагогического сопровождения // [https://mouasoh.edumsko.ru/activity/psih\\_ped/support/post/2024030](https://mouasoh.edumsko.ru/activity/psih_ped/support/post/2024030)

**УДК 17.022.1**

#### **Роль коммуникативных практик в системе отношений вуз-общество**

*Пристюк Наталия Дмитриевна,*

*Студентка 4 курса*

*Ставропольского государственного педагогического института*

*Филиал в г. Ессентуки*

**Аннотация.** В статье рассматриваются фундаментальные элементы социальных пространств: учебное заведение (институт) и взаимодействующие субъекты (участники коммуникации), в частности преподаватели. Характер и функции, из которых складываются составляющие элементы практического пространства вузовского сообщества, определяют характеристики его отношений с вневузовским сообществом и обществом; а также специфика системы коммуникации.

**Ключевые слова:** ВУЗ; знания; инновации; коммуникация; наука; общество.

В рамках взаимосвязей между функциями, процессами и членами вузовского сообщества развиваются сложные процессы производства общих значений, которые свидетельствуют об актуальности коммуникации и, в частности, экстенсивных коммуникативных практик субъектов для достижения необходимого динамического

равновесия в сообществе как в системе, основанной на знаниях в комплексе, а также для выполнения своей роли в процессах распространения и использования знаний.

Общество характеризует постоянное противоречие между знаниями и невежеством. Наука и процесс познания в целом представляют собой социальные конструкции, возникающие в результате взаимодействия различных субъектов друг с другом, с природой и с обществом; но все социальное взаимодействие основано на практиках коммуникативного характера, которые нельзя игнорировать [10]. Знания, наука, технологии, инновации, коммуникация и участие вовлеченных субъектов не возникают в вакууме, это процессы, которые зависят от конкретных ситуаций и контекстов; от различных принципов, ценностей, интересов и потребностей; от конкретных политических, культурных и образовательных взглядов, на которые они также оказывают определенное влияние, в том числе и в сфере образования. в то время как существующие отношения имеют двусторонний характер [8].

Структура отношений, в которую встроена научная практика, может генерировать исследовательские программы и социально-технические траектории, позволяющие проводить новые исследования, актуальные с научной точки зрения, применимость которых может выйти за рамки контекста, который их породил. Исследования должны способствовать инновациям.

Модель отношений между институтом и обществом является интерактивной, с двойным движением между ее компонентами. Знания, имеющие отношение к развитию, должны строго учитывать контекст их применения.

Чтобы полностью соответствовать вышесказанному, институту необходимо преодолеть укоренившиеся во времени тенденции, унаследованные от позитивизма, гносеологизма, редукционизма, нетерпимости и авторитаризма. Преподаватель должен окончательно отказаться от роли игрока, информатора и стать настоящим посредником в знаниях, настоящим коммуникатором, чтобы ученик мог определенно постичь свою собственную истину; для этого он должен обладать набором знаний и способностей, которые гарантируют успешное выполнение его задач и функций в соответствии с характеристиками участников, а также контекстуальных и ситуативных элементов, обуславливающих образовательный процесс; то есть преподаватели и академические руководители должны обладать высокой коммуникативной компетенцией [7].

Кроме того, необходимо учитывать, что наука – это особая форма знания, но не единственная, что реальность носит системный характер и научные знания, имеющие отношение к общественному и социальному развитию, не могут игнорироваться социальными субъектами, контекстом их применения или различными взаимосвязями, которые действительно существуют, факты встречаются между всеми компонентами практического пространства и общества в целом, а также между теми ненаучными элементами или аспектами, которые формируют, обогащают и определяют реальность; таким образом, концептуальный аппарат науки и ее собственные методы могут оказаться недостаточными для полного понимания объекта науки [5].

Существование различных подходов и идеологических позиций в отношении института привело к появлению различных определений и типологий вузовского образования, с момента зарождения последнего, в девятнадцатом веке, до наших дней. Также разнообразны концепции коммуникации, начиная с первых исследований в этой области человеческой деятельности в первые десятилетия двадцатого века и заканчивая сегодняшним днем [4]. Поэтому для успеха вузовской образовательной работы важно иметь адекватное представление о значении институтского образования и коммуникации, а также о роли, которую они должны играть в современном контексте высшего образования и кубинского общества.

В 1867 году в Кембриджском университете была учреждена первая программа повышения квалификации, которая позже распространилась на другие английские и европейские университеты; хотя, собственно, термин «расширение университетского

образования» впервые был использован в 1871 году. Эта так называемая «реформистская» модель, исторически связанная с Кембриджской моделью, сосредотачивает отношения между университетом и обществом на идеале демократизации знаний и знаний. В Соединенных Штатах программа начала развиваться с 1879 года, хотя с 1860-х годов, с созданием колледжей Land Grant Colleges, уже существовали другие примеры, открывающие другой аспект в отношении политико-концептуального определения расширения вузовского образования, в то время как отношения между вузом и обществом зависят от экономических факторов [2].

Несмотря на существование немалого количества определений высшего профессионального образования, в общем смысле можно утверждать, что оно всегда было связано с «любыми образовательными, научно-техническими, культурными или социальными действиями, предпринимаемыми университетом по отношению к обществу или государству»; таким образом, распространение знаний подразумевает обмен определенными знаниями, открытием, техникой, инновациями; то есть расширению возможностей сообществ жить в соответствии со своей культурой, своей идентичностью, своими традициями и ценностями [1].

Обмен с обществом знаниями, накопленными вузом в процессе преподавания и исследований, посредством распространения знаний в институтах, придает учреждению легитимность и подчеркивает приверженность центра высшего образования общественному и социальному развитию [6]. В этом процессе вклада в социальное присвоение научных знаний, необходимых для достижения успеха, развитие человеческого потенциала, устойчивое, инклюзивное и основанное на социальной справедливости, расширение вузовского образования последовательно объединяет основные функции преподавания и исследований путем продвижения и распространения научной культуры в сообществах внутри и за пределами вуза; для этого важно, чтобы участники, которым поручено руководить процессом, обладали высоким научным уровнем и профессиональные и коммуникативные компетенции, необходимые для развития коммуникативных практик в соответствии с их задачами и функциями. Все это влияет на улучшение производства и услуг в области образования, здравоохранения и культуры в целом.

Исходя из вышесказанного и тесной взаимосвязи, существующей между образовательными, культурными и коммуникативными процессами, можно утверждать, что высшее образование представляет собой систему диалогических коммуникативных практик между процессами и практиками обучения в высших учебных заведениях, а также между ними и их социальным окружением с целью обмена с обществом, а также с университетским сообществом – культурным достоянием человечества, чтобы способствовать усвоению его ценностей субъектами, вовлеченными в процессы культурного и человеческого развития, которые он поддерживает [3]. Информационно-пропагандистская деятельность позволяет вести диалог между членами, коммуникативными, образовательными процессами и функциями вуза, а также между ними и обществом, для чего он использует в качестве фундаментального метода продвижение культуры.

Человеческое общение – это исследование, поскольку с его помощью получается полезная информация для испытуемых и можно регулировать само общение; это также способствует познанию аспектов субъективности людей и преобразованию социальной среды. Исследования всегда связаны с коммуникацией [9]. Каждый социальный процесс или явление, так или иначе, включает в себя процесс производства смысла, и наоборот: процессы производства смысла – это социальные процессы.

Из всей этой коммуникативной структуры нельзя исключать социальные и гуманитарные науки. Большие проблемы, стоящие перед человеком, требуют для своего решения целостного подхода, который преодолевает традиционное разделение между научной и литературной культурой и одинаково ценит как так называемые естественные, точные и прикладные науки, так и социальные и гуманитарные науки.

### Список используемой литературы

1. Горький А.О. Допустимость условий, с помощью которых можно решать проблемы познания // Инновационные технологии развития образования в пространстве социально-гуманитарных, психолого-педагогических и технических наук. Материалы I Всероссийской научно-практической конференции молодых исследователей. Пятигорск, 2024. С. 28–33.
2. Горький А.О., Щупленков О.В. Воспитание гуманистических ценностей через интеграцию методологических концепций // Актуальные социально-экономические проблемы развития общества в России и за рубежом. Сборник материалов V Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Волгоград, 2023. С. 679–682.
3. Дербиш Ю.Д. Онтологические последствия субъектно-объектных отношений в теории образования // Инновационные технологии развития образования в пространстве социально-гуманитарных, психолого-педагогических и технических наук. Материалы I Всероссийской научно-практической конференции молодых исследователей. Пятигорск, 2024. С. 42–48.
4. Приходько М.А. Развитие мышления и субъектно-объектных отношений познания в истории человечества // Инновационные технологии развития образования в пространстве социально-гуманитарных, психолого-педагогических и технических наук. Материалы I Всероссийской научно-практической конференции молодых исследователей. Пятигорск, 2024. С. 103–109.
5. Прокопенко Ю.С., Щупленков О.В. Роль дидактики истории в формировании концептуальной модели времени // Актуальные социально-экономические проблемы развития общества в России и за рубежом. Сборник материалов V Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Волгоград, 2023. С. 549–552.
6. Тищенко Н.А. Проблема субъектно-объектных отношений знания // Инновационные технологии развития образования в пространстве социально-гуманитарных, психолого-педагогических и технических наук. Материалы I Всероссийской научно-практической конференции молодых исследователей. Пятигорск, 2024. С. 123–129.
7. Шевцов Д.М., Щупленков О.В. Соотношение межкультурного взаимодействия и справедливости в образовательном пространстве // Актуальные социально-экономические проблемы развития общества в России и за рубежом. Сборник материалов V Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Волгоград, 2023. С. 588–591.
8. Щупленков Н.О. Проблемы человеческого знания // Инновационные технологии развития образования в пространстве социально-гуманитарных, психолого-педагогических и технических наук. Материалы I Всероссийской научно-практической конференции молодых исследователей. Пятигорск, 2024. С. 155–161.
9. Щупленков О.В. Геополитическая стратегия центра в области межнациональных отношений // Власть истории и история власти. 2017. Т. 3. № 4 (10). С. 449–452.
10. Щупленков О.В. Методологические основы получения исторического знания // Актуальные проблемы современного образования: опыт и инновации. Материалы всероссийской научно-практической конференции с дистанционным и международным участием. Ульяновск, 2023. С. 622–627.

*Ильин Владимир Витальевич,  
Студент Филиал ГБОУ ВО  
«Ставропольский государственный  
педагогический институт», Ессентуки*

**Аннотация:** В статье рассматриваются проблемы использования ролевых игр в образовательном процессе, показаны пути и средства их преодоления, доказывается эффективность этого методического приема для самостоятельного творческого мышления, принятия решений производственных задач и ситуаций, аргументированного выражения своих идей, быстрой адаптации и моделирования работы в команде. Объектом исследования является применение ролевых игр на уроках обществознания. Предметом исследования является влияние ролевых игр на эффективность обучения в предмете обществознание.

**Ключевые слова:** ролевая игра, социальный конфликт, цель игры, классификация, фаза, проведение, творческое мышление.

Одной из технологий обучения, обеспечивающих активность студентов, являются педагогические деловые игры. Мотивация к игровой деятельности обеспечивается элементами соревнования, удовлетворением потребности в самоутверждении и самореализации. Педагогические игры в соответствии с игровой методикой подразделяются на тематические; сюжетные; ролевые; деловые; имитационные; драматизационные. Практически все виды педагогических игр, используемых в системе высшего и среднего специального профессионального образования, по своему содержанию являются деловыми играми, так как обычно разрабатываются в рамках определенных учебных дисциплин, в них есть сюжеты и роли, моделируются различные ситуации. То есть деловые игры в системе высшего и среднего профессионального образования обладают всеми компонентами, которые характеризуют педагогические игры.

Ролевая игра – это комплексный метод обучения, при котором небольшая группа в форме игровой презентации критически рассматривает актуальную для нее тему, чаще всего социальный конфликт (диагностика и разрешение), и при этом участники находятся в воображаемых защищенных ситуациях, как в модели реальной ситуации. Дидактическая цель ролевой игры состоит, прежде всего, в том, чтобы способствовать развитию компетентности в действии, показать и обосновать возможности альтернативных действий. Методическая цель ролевых игр состоит в том, чтобы разыграть и отработать стратегии решения проблем в конфликтных ситуациях, а также осознать и проанализировать свои собственные или чужие действия, при необходимости изменить свою точку зрения и поведение.

Прежде всего, стимулируется эмпатия, способность наблюдать, сотрудничать и общаться с другими людьми, а также решать проблемы для достижения образовательной цели. Дидактическая ролевая игра имеет следующие особенности: исходная позиция: конфликтная тема, имеющая связь с окружающим миром; систематический процесс обучения.; элементы: критика, вариативность, смена ролей, обсуждение, анализ; модель нового конструирования реальности; повторяемость, вариативность, прозрачность; игроки, состоящие из небольших групп и наблюдателей, а не зрителей; гибкий ход игры, отсутствие заданного текста. В литературе выделяют следующую классификацию ролевых игр, и само собой разумеется, что в поведении используются смешанные формы: спонтанные (тема или ситуация определяются и разрабатываются самими участниками, без указаний руководителя игры; прежде всего, в дошкольном возрасте и на уровне начальной школы, в отличие от дидактических игр, используются управляемые роли). - Открытые (нет

заданного хода и концовки игры, в отличие от замкнутого хода ролевой игры и концовки игры) {5}.

Ролевая игра с участием главного героя (участника в качестве главного действующего лица). Тема: Личное душевное состояние, лично пережитые ситуации. В отличие от ролевой игры, в которой участвует вся группа. Социальные, экономические, экологические или культурные отношения в отличие от сюжетно-ролевой игры (знакомство с культурой на основе текста или разработка истории). Игра с участием всей группы. Социальные, сценические игры, имитационные игры. Помимо ролевых игр, существуют также формы живописной игры, сценические постановки (короткие сцены, осознанный выбор событий, например, из повседневной школьной жизни), психодрама (для терапии пациентов с ослабленной психикой, чтобы они играли свою роль), социодрама (совместная обработка важного события). конфликт для группы), Имитационная игра (рациональная разработка ориентированного на реальность решения, ориентированного на реальность в упрощенных условиях) {2}.

У них есть общее: воссоздание модели реальности; метакоммуникация на протяжении всей игры, главным образом в оценке обучения / усвоения знаний через осознание; когнитивно-эмоциональная связь; социальные контакты и восприятие (в отличие от образовательных инструментов, таких как книги, фильмы). Ролевые игры зародились в театральной сфере (Греция: зрелищные мероприятия, на пергаментных свитках), а через психодраму и импровизационную игру нашли свое применение в педагогике.

В начале 1970-х годов появилась широкая реклама ролевых игр для профессиональной подготовки и повышения квалификации учителей, воспитательниц, социальных работников и социологов, но она не была использована. С середины 1970-х годов ролевые игры получили широкое, но противоречивое применение, главным образом в школе. Спорно, потому что некоторые учителя видели в ролевой игре как в образовательном инструменте только адаптацию ролей ("публичные роли должны быть сыграны"), что шло вразрез с современным пониманием и представлениями того времени: ролевая игра не предусматривает каких-либо специальных инструкций по подготовке желаемых ролей, и не существует "чудодейственных средств для устранения отклонений от поведенческих норм", и ролевые игры в настоящее время часто являются неосторожными и неправильными {4}.

Этот метод зарекомендовал себя во многих областях, в различных возрастных группах и учреждениях (детский сад, школа, средняя школа, образование для взрослых, развитие лидерских качеств, тренинги, консультирование, терапия). Он используется для инициирования педагогически ориентированных процессов обучения и как часть терапевтического лечения. Во многих учебных планах и программах утверждается, что использование ролевых игр стимулируется, поскольку в образовательном контексте они обогащают все образовательные и преподавательские мероприятия. Следовательно, ролевые игры следует использовать и "тренировать" уже при обучении учителей. Многим студентам ролевые игры знакомы по компьютерным играм. Желательно, чтобы преподаватели использовали этот факт, а учащиеся сначала сами поняли, как ввести тему и с чего начать критический анализ.

В настоящее время ведутся дискуссии об использовании ролевых игр как метода сбора данных в рамках качественных социальных исследований для диагностики и планирования процессов производства изменений.

Другим условием использования ролевых игр является то, что учащиеся одной группы/класса должны хорошо знать друг друга, в коллективе должна царить атмосфера сотрудничества и общения в обязательном порядке соблюдаются следующие правила игры: интересы и мнения излагаются четко и убедительно; игра разрабатывается должным образом и обсуждается честно. У каждого есть возможность высказаться. Возможность высказаться предоставляется и другим; мы должны стремиться к подходящему решению в

ролевой игре. Правила проведения этапов ролевой игры должны быть обсуждены или сформулированы заранее и оставаться обязательными на протяжении всей игры, поскольку это единственный способ обеспечить отсутствие обязательств и творческий характер действий, дистанцию ролевой игры.

Для игры могут быть использованы следующие материалы (если основное внимание уделяется передаче знаний, а не обучению общению и принятию решений): информационные карточки (введение, описание конфликтного случая, дополнительная информация по теме); карточки с ролями (помощь в обсуждении отдельных ролей, дополнительная информация); карточки с оценками и заданиями (различные формулировки заданий, дополнительная информация по общим темам); Карточки для обсуждения (инструкции по проведению беседы в классе на этапе обсуждения). Отправными точками ролевой игры являются, как правило, конфликтные ситуации (меж ролевые конфликты), связанные с жизненным миром большинства или даже всех участников {7}. Тема и персонажи ролевой игры принимаются всеми, как исполнителями, так и наблюдателями. Ролевая игра делится на три основных этапа, которые в литературе частично называются по-разному.

Фаза мотивации; подготовительный этап; фаза разминки; фаза действия (разработка и внедрение); фаза игры; поведение; фаза анализа; подведение итогов; фаза оценки; оценивание/валидация; последующее выполнение- предварительное обсуждение; обсуждение и оценка. Некоторые авторы, такие как К. Райх, включают после игры еще один этап - этап освобождения, на котором участники освобождаются от своих ролей. Такое отделение от актера и роли необходимо для защиты исполнителя, чтобы подготовить критику поведения исполнителя роли, а не конкретного человека. Как следует из названия, этапы характеризуются следующими знаками или действиями. Подготовка: оживляющий момент / "разминка", в основном для более длительных ролевых игр и в неопытных группах ( с помощью пантомимы и т.д.), определение и планирование/описание сценариев/тем (конфликт, ситуация, роли), выбор исполнителей (предпочтительно способ снятия), согласование/подготовка ролей исполнителей и наблюдателей в их функции наблюдения, разъяснение недоразумений, ознакомление с правилами игры и целями; кроме того, : раздача игровых материалов и регистрационных анкет, результатов наблюдения/заданий для наблюдения, предоставление реквизита {10}.

Поведение: разыгрывание ролей в воображаемой сцене (на той же высоте, что и Наблюдатель), по возможности, не прерываясь. Цель: определение роли метода: круглый аквариум/бассейн с рыбками: одна группа играет, другая наблюдает ( при необходимости, может устно вмешаться), метод со сложной структурой (множественный метод): одновременная игра в нескольких небольших группах ( в небольшой группе., несколько групп по 2-3 участника, соответственно, с наблюдателем, оценка в общей группе), смена ролей (замена участников), ротация ролей (чередование основных ролей), оценка (по крайней мере, такой же продолжительности, как и игра); Оптимально: дважды как можно дольше): выход из роли исполнителей (важно, чтобы волнение или раздражение, возникшие в игре, не продолжались после игры); прямая обратная связь со всеми или обмен опытом для выполнения на мета уровне: оценка процесса и поведения; самооценка и оценка со стороны; осознание и оценка действия (вербальное выражение); сравнение желаемых/определенных целей с реальными результатами; составление выводов; дополнительно: перенос знаний на другие ситуации; дальнейшая ролевая игра (исправленные/измененные роли, возможности для альтернативных действий и решений и т.д.); Связать предыдущее обучение и разработать план будущего обучения; определить ограничения в передаче результатов и методе ролевых игр. Методами/инструментами оценки являются: наблюдение (р. sh наблюдение), с окончательной подготовкой протокола); опрос (группы или отдельного участника): письменный: устный опросник: интервью (с сопровождением инструкцией, рассказом); тест (оценка знаний и поведения.); техника: метод мозгового штурма, обратная связь; видеозапись (запись ролевой игры на магнитную

ленту); белая доска / пинпоинтер / флипчарт (для комментариев наблюдателей). Вопросы о достижении намеченных социальных и когнитивных целей обучения (оценка результата или продукта/оценка целей обучения).

Ролевые игры должны быть тщательно интегрированы в общий учебный процесс, чтобы учащиеся не воспринимали их как прикладную деятельность, к которой, следовательно, не следует относиться серьезно. Дидактический анализ "ролевой игры" (сильные стороны, ограничения) метода обучения на подготовительном этапе или этапе оценки поможет избежать этого. Многие преподаватели считают ролевую игру слишком затратной с точки зрения времени, которое она занимает (подготовка результатов и последующий анализ), но это не обязательно должно быть так, например, при проведении коротких ролевых игр в течение академического часа в первый раз или вовремя отправляйтесь в путешествие со всем классом. Страх, что ролевая игра "выйдет из-под контроля" из-за ее открытого характера, что учитель больше не является "ситуационным мастером", можно преодолеть с помощью изучения литературы и постоянного тестирования (контактное лицо, смотрите ниже). Осознание и принятие того факта, что ролевая игра также может содержать и выражать высокий процент участия (свои собственные чувства, свою собственную точку зрения), в то время как учащиеся получают больше знаний/будут иметь больше опыта по данной теме, чем преподаватель, является важным условием для всех участников {1}. Учитель должен, прежде всего, испытывать или развивать радость и уверенность в ролевой игре, чтобы иметь возможность передать вдохновение от игры ученикам, чтобы иметь возможность спонтанно присоединиться к роли второстепенного персонажа, если этого требует ситуация. Обнаженный-чувствительный, доктор медицинских наук. Консультация, а не оценка, поддержка дидактической ролевой игры и знания — вот основные условия ее успешного проведения. Преподаватель, как руководитель игры, выполняет следующие функции: собирает информацию, создает сцены, содержащие диалоги, доводит до сознания ролевую дистанцию, контролирует время, принимает решения (например, о смене ролей, прерывании игры), вмешивается при появлении навязчивых элементов, исправляет проблемы, ведет обсуждение. Учитель понимает, что перед ним группа людей с разными потребностями, которые преследуют общую цель, и что одна и та же игра в разных группах (смена ролей) и классах может иметь разные подходы к решению проблем и связанным с этим последствиям.

В заключение хочется сказать, что игровые технологии на уроках в основной школе оказывают положительное воздействие на обучающихся. В игре активизируются психические процессы участников игровой деятельности: внимание, память, восприятие, мышление. Применение в практике преподавания игровых технологий способствует повышению эффективности урока, познавательной активности учащихся, даже пассивные обучающиеся будут включены в урок. Благодаря игре у учащихся будет формироваться инициативность, способность мыслить неординарно, находить интересные решения, принимать решения в нестандартных ситуациях, брать ответственность за результат, умение работать с информацией, выстраивать коммуникации внутри группы, высказывать и отстаивать свою позицию. Происходит становление личности ребенка, расширение кругозора, ориентация в мире ценностей, применение различных социальных ролей, развитие творческого потенциала. Использование игровой технологии позволяет учащимся сделать оптимальный профессиональный выбор. В настоящее время, игровая технология не является значимой, часто используемой на уроках среди педагогов, потому что недостаточно знаний по применению игр. Так как практически отсутствуют образовательные платформы, на которых можно встретить в содержании курса повышения квалификации игровые технологии, литературы по применению игровой технологии, методических рекомендаций, предполагающих конкретное описание сути игры и особенности её применения в зависимости от класса. Но, не смотря на это, есть учителя, которые в своей педагогической практике используют игровые технологии, они могут, как



посвятить весь урок проведению игры, так и использовать лишь элементы игровой технологии.

#### **Список используемой литературы:**

1. Борзова Л. П.. Игры на уроке истории. Методическое пособие для учителя / М.: Владос - Пресс, 2003. - 160 с.
2. Воронцов А.Б., Чудинова Е.В. Учебная деятельность: введение в систему Д.Б. Эльконина-В.В. Давыдова. / М.: Издатель Рассказов А.И., 2004. - 303 с.
3. Гин А. Приемы педагогической техники: Свобода выбора. Открытость. Деятельность. Обратная связь. Идеальность. Пособие для учителя / М.: Вита-Пресс, 2009. - 112 с.
4. Григорьев В.М. Педагогическое руководство игровой деятельностью подростков, Диссертационная работа / ил РГБ ОД 61:85-13/54 /<http://www.lib.ua-ru.net/diss/cont/157833.html>
5. Макаренко А.С. Педагогическая поэма./ <http://archive.1september.ru/gazeta/2000/52/2-1.htm>
6. Макарьев И. "Если ваш ребёнок левша. / Лань, 2007. - 128 с.
7. Монтессори М. Помоги мне это сделать самому /М.: Изд. Дом "Карапуз", 2004. - 272 с.
8. Черномырдина, О. М. Использование интерактивных методов в процессе формирования общекультурной компетентности на уроках истории и обществознания / О. М. Черномырдина // Муниципальное образование: инновации и эксперимент. – 2011
9. Шипоша, М. А. Использование игровой технологии на уроках обществознания на примере изучения внешней среды предприятия ООО «АЭМЗ» / М. А. Шипова // Инновационная наука. - 2016.
10. Чернецкий, С. Н. Правовая компетентность современного учителя общественных дисциплин / С. Н. Чернецкий // Эксперимент и инновации в школе. - 2014.

**УДК 37.013**

#### **Семья как условие формирования мировоззрения личности в преподавании гуманитарных дисциплин**

*Логачева Татьяна Николаевна,  
кандидат педагогических наук,  
доцент кафедры естественных наук и  
профессиональных коммуникаций  
АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса,  
методист АНПО «Академический колледж», г. Волгоград.*

**Аннотация:** В статье рассматриваются условия и основания формирования ценностной картины мира личности в рамках современного гуманитарного образования. Обосновывается актуальность ценностных оснований гуманитарного образования в процессе становления личности, его направленность на формирование ценностных ориентиров обучающихся. Выдвигается тезис о роли и значимости ценностей семьи, их места в содержании гуманитарного образования. Делается вывод о фрагментарном характере использования ценностей семьи в содержании гуманитарного образования и необходимости изменения данной ситуации.

В связи с переходом общества на новую ветвь развития, в современном мире возникла иная социально-духовная атмосфера. Несомненно, эти изменения влекут за собой формирование иного типа личности.

В сфере информационного общества, приоритетом человека становится умение быстро подстроиться под изменения мира, прогнозирование и технический склад ума.

Обратимся к закону «Об образовании в Российской Федерации», где говорится, что «образование - единый целенаправленный процесс воспитания и обучения, являющийся общественно значимым благом и осуществляемый в интересах человека, семьи, общества и государства, а также совокупность приобретаемых знаний, умений, навыков, ценностных установок, опыта деятельности и компетенции, определенных объема и сложности в целях интеллектуального, духовно-нравственного, творческого, физического и (или) профессионального развития человека, удовлетворения его образовательных потребностей и интересов» [1]. Здесь явно прослеживается, что ориентир образования направлен на формирование личности. Но, если человек будет приучаться подстраиваться к изменению мира, умению выживать, то, скорее всего из него выйдет не личность, а самостоятельная единица-индивид.

Но что же может восполнить социальное и культурное развитие людей? По мнению современного отечественного философа Б.Н. Бессонова: «В России сегодня возникла и углубляется трещина, разрывающая нашу культурную общность» [2]. В действительности, не редко современная молодёжь, обозначая качества будущей деятельности, выделяет их утилитарную значимость и совсем не считается с нравственными ценностями.

Как замечает Н.С. Киробаев: «Образование – это не только рынок образовательных услуг, но и школа жизни, диалога культур и цивилизаций. Оно должно использовать технологии и достижения науки в унитарных целях, но так же учитывать потребности тех или иных многообразных культурных, национальных, этнических, религиозных и иных сообществ. Технократический подход должен уступить место критическому гуманитарному образованию. Оно призвано служить высоким духовным ценностям культуры, связанным с этническими и политическими императивами, ответственностью человека и общества за судьбы нашего мира!» [3]

Вопрос о сущности и основаниях гуманитарного образования обсуждается в отечественной педагогике достаточно давно. Основным вопросом, служившим для дискуссий, стал вопрос о том, какую личность должно воспитывать образование.

Так политический деятель К.П. Победоносцев видел в отечественных школах храм российских традиций, нравственных норм и религиозных устоев. А отечественный философ Н.А Бердяев поднимал вопрос о нравственном воспитании человека. Все высшие школы этого времени стремились донести до учащихся о вере в человека и силу его души, об осознании совести, чтобы развить дух свободы и творчества личности.

Педагоги гуманисты начала XX в: Н.Ф. Бунаков, П.Ф. Каптерев и др. были сторонниками того, чтобы в образовании присутствовали ценности мировой культуры. В предмете культурологического подхода принимались попытки особенного восприятия личности, так как человек является частью исторического развития. Ученые В.П. Борисенков, И.А Колесникова и др. выдвигали мнение о том, что образование должно соответствовать культуре в существующем периоде исторического развития.

Исследования психологов и педагогов говорят о том, что воспитание личности всегда идет от социально-коллективного к индивидуальному. Так Л.С Выготский писал: «Изучая процессы высших функций у детей, мы пришли к следующему выводу: всякая высшая форма поведения появляется в своем развитии на сцене дважды – сперва как коллективная форма поведения, как функция интерпсихологическая, затем как функция интрапсихологическая» [4]. Согласно этому высказыванию, человек, взаимодействуя с социумом, образует свой собственный взгляд на мир, через психологические функции. Но если раньше, так или иначе, через образование, размышление ученых и государство, формировалась личность, поскольку высшими идеалами и ценностями были уважение, сострадание, принцип гуманности, то несмотря на декларацию этих идей в высших эшелонах власти общество демонстрирует иное.

Так президент Российской Федерации В.В. Путин отмечает: «В условиях современного противоречивого мира ценность гуманитарного образования только возрастает» [5], однако при этом в обществе строится модель жизни человека основанная

на западных ценностях: собственный дом, машина, отдых за границей, карьера и др. Теперь человек в большей мере не зависит от коллектива, а гонится за своими идеалами и приобретает статус потребителя, не отдавая ничего взамен.

В.В. Путиным был подписан указ: «О создании Фонда «Русский мир», целью которого является изучение и популяризация русского языка и в нашей стране, и в мире, а в целом – распространение и развитие богатейшего культурного наследия России, важнейшую часть которого составляют именно гуманитарные науки и гуманитарное знание» [5]. Но реализация этих целей дело пока еще далеко не решенное.

Гуманитарное образование выступает системой для освоения человеком окружающего мира, так как традиционно принято считать, что гуманитарное образование формирует взгляды и убеждения человека.

Содержание гуманитарного образования включает в себя две составляющие: ориентир на современность и ориентир на ценности, которые общество считает наиболее значимыми [6].

Присвоение гуманистических ценностей предполагает не усвоением учеником знаний, как информации для воспроизведения, а освоение социокультурного опыта, который можно получить в личностном общении преподавателя и ученика. Целесообразно возникает вопрос о том, каким должен быть человек, приобретая гуманитарные знания? Здесь выступает принцип соотношения человека и эпохи, в которой он проживает. Тогда культура выступает не просто как результат достигнутой деятельности, но и пробуждает у человека чувство творить: право изменить что-то.

Связь ценностных ориентиров и возникнувшее чувство формирует у личности такие качества как ответственность, толерантность, патриотизм, гражданственность и др.

В основе развития личности лежит становление ценностного сознания. Целостность общества составляет некая «система ценностей», которая в свою очередь представляет способность людей принимать решения в условиях свободного выбора.

Сегодня мир становится все более целостным и у человека есть необходимость вступать в общение с людьми другой культуры. Для этого необходимо составить представление о мире и своего места в нем. В большей мере ценностными ориентирами человека, для построения картины мира выступают: Отечество, Патриотизм, Мир, Традиции, Семья, Новации, Время, Пространство и др. Все они являются взаимодействующими и изменение одного параметра, влечет изменение другого. Именно эти ценности являются побудителями к определенным действиям, сличающие людей.

В зависимости от того, какие ценности несет в себе человек, строится современное образование. Для этого он должен перевести свой опыт на гуманный уровень. Это означает, что современный гражданин должен являться созидателем нового мира, который наделен способностью принимать решения и нести за них ответственность. Он должен гордиться своим народом, страной, нацией.

Но, несмотря на это, люди в какой-то мере сами не стараются присвоить себе те или иные ценностные показатели и в связи с этим можно наблюдать деградацию современного общества. Рассмотрим это подробнее на примере такой ценности как семья. На специфику конкретных ценностей на разных стадиях развития семьи существенное влияние оказывают социально-экономические, идеологические, конкретно-исторические, этнические, религиозные факторы. Социально-экономические факторы воздействуют на семью не непосредственно, а через культурные ценности. В современном обществе произошло выпадение семейных ценностей из системы ценностей индивида. Это отразилось на росте числа разводов. В настоящее время ценности родительства, многодетности отходят на задний план. Важнейшая проблема – снижение рождаемости, возрастает ориентация населения на однодетность.

Причиной снижения потребности в традиционной семье, детей можно назвать достижения современной цивилизации. Нежелание жертвовать своим комфортом, своим временем, успехом исключает как деторождение, так и семью вообще. Малодетность,

помимо желания самих супругов, объясняется увеличением требований к уровню социализации детей, увеличением сроков образования. Помимо этого существуют экономические факторы малодетности, среди которых можно выделить рост стоимости жизни, рост стоимости образования детей, потребность в квалифицированной рабочей силе, возможность профессионального роста, карьеры для женщины, что отвлекает ее от рождения и воспитания детей.

Можно сделать вывод о том, что в обществе не хватает гуманитарного просвещения для людей, ведь гуманитарное образование обеспечивает различные виды отношений: трудовых, общественных, в том числе и семейных. Расширив ветвь гуманитарного образования в российском обществе, человек научится выстраивать взаимоотношения с обществом и воспитывать в себе гражданственность.

В реальное время главные задачи российского образования в целом и основного общего образования в частности, возможно определить следующим образом: формирование общей культуры, духовно-нравственное, социальное, личностное и интеллектуальное развитие обучающихся, создание основ для самостоятельной реализации учебной деятельности, которая может обеспечить социальную успешность, развитие творческих способностей, саморазвитие и самосовершенствование. Анализ образовательных стандартов, программ и учебников показал, если в младших классах представление об обществе и семье дается в более широком понятии, то к началу «средней школы» можно проследить более детальное углубление этой темы. Так например, в учебнике «История России» (6 класс) мы можем заметить различных правителей Руси. Особым образом отличается Владимир Мономах, написавший произведение «Поучение детям». Это произведение ни как верно и достоверно может отразить семейные ценности и заботу родителя о своих сыновьях. Перечисляя многие свои «пути» и «ловы», Мономах имеет в виду личным примером научить своих детей и всех тех, кто прочтёт его «грамотицу», которая была написана, разумеется, не только для детей князя. Этот исторический пример поучает учащихся с заботой и вниманием относиться к своей будущей жизни, семье и детям.

Можно сказать, что история в средних классах для учеников является не только средством изучения государственных и вне государственных дел политических деятелей, во многом есть моменты рассказывающие жизнь и быт царей. Ученик среднего звена, должен через призму уже полученных знаний в начальной школе, делать вывод о своих действиях в отношении окружающих и семьи.

Переходя от среднего звена к старшему можно сделать вывод о том, что всё накопленное с годами растворяется в рутине повседневного бытия. Этот обоснованное решение можно сделать, к примеру, из содержания учебника по литературе 10-11 класса [7].

Обучающиеся ориентируются больше на такие цели как:

1. воспитание средствами художественной литературы духовно-развитой личности, готовой к самопознанию и самоусовершенствованию;
2. углубление эстетического восприятия литературных произведений;
3. подготовка к осознанному выбору будущей профессии в гуманитарной сфере.

По сути можно заметить, что предмет гуманитарного цикла, представляется собой подготовку к четко поставленным действиям и целям, ориентир которых направлен на свою будущую жизнь и профессию. Ни слова не сказано в оглавлениях учебной литературы о жизненных, родительских и семейных ценностях.

Можно сделать вывод о том, что в образовании присутствует «фундамент» ориентира учеников на семейные ценности, но чем старше они становятся, тем больше эти ориентиры уходят на второй план. Конечно, это целесообразно с точки зрения взросления, вступления во взрослую жизнь и выбора своей будущей деятельности, на которую ученики направляют свои силы.

Но забывая то, о чем нас учили с самых малых лет, мы начинаем сталкиваться опять с теми же проблемами как потеря семьи, традиций и переход на технический уровень развития. Теряя взаимосвязь с обществом, как с элементом гуманитарного образования, человек становится индивидом в мире прогрессивного развития техники, вместо того, чтобы быть ячейкой, взаимосвязывающей каждого в единое целое.

Подводя итог, можно сказать о том, что гуманитарные ценности утрачиваются в нашем современном обществе. Агенты первичной социализации воспитывают все необходимые нравственные качества для человека, начиная от рождения. Но это происходит ровно до той поры, пока в воспитание не подключаются агенты вторичной социализации. Они по большей мере оказывают влияние на протяжении периода взросления личности.

Современное общество воспитывает людей технического характера и склада ума, нацеленных на четкий и быстрый результат. Это объясняется не только образовательной стороной, но и экономической: XXI век – век потребительского общества.

Целесообразно полагать, что в старшей школе и вузовском пространстве нужно больше внимания уделять гуманитарному образованию и гуманитарному способу познания мира. А для этого государство и общество должны не только приложить все меры по восстановлению нравственности среди населения, но и найти действенные механизмы передачи подрастающему поколению ценностей настоящего гражданина. Стать математиком может каждый, но, а сохранить человечность единицы.

#### **Список используемой литературы:**

1. СПС «КонсультантПлюс». Статья 2. Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» от 29.12.2012 N 273-ФЗ (действующая редакция, 2016). Режим доступа:

[http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_140174/b819c620a8c698de35861ad4c9d9696ee0c3ee7a/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_140174/b819c620a8c698de35861ad4c9d9696ee0c3ee7a/)

2. Бессонов Б.Н. Этнос и нации. Национальные отношения и национальная политика// Вестник Московского городского педагогического университета. Серия «Философские науки» № 2(4)-М., 2011. С. 8-17. Режим доступа: <http://elibrary.ru/item.asp?id=17673513>

3. Санкин Л.А. Викторенкова С.В. Духовно-нравственное воспитание студентов// Педагогика: научно-теоретический журнал Российской академии образования №10. 2008. Режим доступа: <http://kounb.kurganobl.ru/cgi-bin/irbis64r13/cgiirbis64.exe?LNG=&C21COM=S&I21DBN=CKC&P21DBN=CKC&S21FMT=fullwebr&S21ALL=<>A%3DCанкин,%20Л.%20А.%40<>&Z21ID=&S21SRW=GOD&S21SRD=&S21STN=1&S21REF=&S21CNR=20>

4. Выготский Л.С. Психология развития как феномен культуры/ Под ред. М.П. Ярошевского – М: Издательство: Институт практической психологии – Воронеж: НПО «МОДЭК» 1996.

5. В.В. Путин: В современном мире возрастает ценность гуманитарного образования статья в журнале «Высшее образование сегодня». М., 2007 г. Режим доступа: <http://elibrary.ru/item.asp?id=15137185>

6. Ковешникова О.Т. Чернуха О.А. Федеральные государственные образовательный стандарт основного общего образования сквозь призму ценностного подхода // Школа будущего: научно-методический журнал. – 2011. - № 5 . С. 24-29 Режим доступа: <http://elibrary.ru/item.asp?id=17064577>

7. Лебедев Ю.А. Учебное пособие: Литература 10 класс. // М., 2011.

## Современные и традиционные педагогические методы обучения

*Бывальцев Игнатий Михайлович,*

*Студент 2 курса ИФиМК, ВолГУ*

*Научный руководитель: Корнилова Лариса Алексеевна,*

*кандидат педагогических наук,*

*доцент кафедры педагогики, психологии*

*и социальной работы, ВолГУ*

**Аннотация:** В статье представлен краткий анализ традиционных и современных методов обучения, их роль, особенности, преимущества и недостатки. Рассматривается возможность сочетания традиционных и современных методов обучения.

**Ключевые слова:** традиционные методы обучения, современные методы обучения, эффективность методов обучения.

Преподавание – это искусство передачи знаний таким образом, чтобы они стали полезным инструментом для обучающихся на протяжении всей их жизни. Образование, как и общество, постоянно развивается, отражая культурные, технологические и социальные изменения. Это требует от педагога высокой степени профессионализма и компетентности. Для того чтобы обучение оставалось эффективным, педагогу необходимо уметь организовывать учебную среду, максимально и продуктивно использовать время, владеть в совершенстве содержанием предмета, методами, формами обучения, воспитания и контроля.

Федеральный государственный образовательный стандарт (ФГОС) существенно изменил вектор обучения, отдавая приоритетную роль деятельности обучающегося. В связи с изменением направления, целей и задач обучения и воспитания, меняются методы построения урока и содержания образовательного процесса. Сегодня педагоги обладают доступом к широкому спектру педагогических инструментов (традиционных и современных методов, приемов, форм и других), что позволяет сделать образовательный процесс более эффективным с учетом интересов и индивидуальных особенности обучающихся. Однако не редко у педагогов возникают затруднения при выборе методов обучения. Основные причины этого обусловлены ограниченными знаниями о них, недостаточными представлениями о развивающих, образовательных и воспитательных возможностях методов обучения и их конкретной направленности.

Целесообразно обратиться к сравнительному анализу традиционных и современных методов обучения, к практическому личному опыту их применения и к опыту зарубежных педагогов (Албания, США, Молдова и ОАЭ).

Методом обучения называют способ упорядоченной взаимосвязанной деятельности преподавателя и обучаемых, направленной на решение задач образования (Ю.К. Бабанский).

Целью традиционных методов является передача обучающемуся новых знаний по какой-либо дисциплине. Основываются такие методы на деятельности информативно-иллюстративного характера со стороны педагога и деятельности репродуктивного характера со стороны обучающегося. К традиционным методам обучения относятся: лекция, рассказ, объяснение, беседа, дискуссия, работа с книгой, демонстрация, упражнения, взаимообучение, лабораторная работа, практика и самостоятельная работа. Основным недостатком традиционных методов обучения является то, что обучающийся получает знания-шаблоны, которые легко забываются и не могут быть применимы к другим типам проблем и задач. Несмотря на это, традиционные методы активно использовались и продолжают использоваться педагогами. Так, согласно исследованию, проведенному

Гвидо Швердтом и Амели С. Вупперманн, «увеличение общего времени, посвященного лекционному стилю обучения, приводит к улучшению результатов тестов, если учитывать категории решения задач и другие виды деятельности в классе». [5]

Современные педагогические технологии и методы обучения быстрыми темпами внедряются в образовательный процесс с целью обеспечения более эффективного закрепления полученных знаний и интерактивного обучения. [1]. Внедрение технологий – таких как интерактивные панели, цифровые платформы и интернет-ресурсы и других – делает процесс обучения более увлекательным. Групповая работа и проектная деятельность развивают у обучающихся навыки коммуникации и командного взаимодействия. Современные методы акцентируют внимание на экспериментах и практическом обучении, что делает процесс интересным и актуальным.

Однако есть и недостатки. Например, использование презентаций вместо записей снижает долговременное запоминание у обучающихся. Это приводит к тому, что знания остаются в кратковременной памяти, не достигая при этом долговременной. [4].

Во многих случаях, традиционные и современные методы, могут быть скомбинированы на одном занятии, поскольку небольшое количество фактов, правил или действий должно быть сначала усвоено, прежде чем приступить к освоению концепции, модели или абстракции. В этих условиях ни один из методов не может исключать другой. [2]

Зарубежный опыт педагогов Румынии, показал, что обучающиеся предпочитают сочетание традиционных и современных формы и методов обучения: традиционные занятия с физическим присутствием и использование онлайн-ресурсов и платформ. Личные встречи и использование цифровых методов не только способствуют развитию критического мышления, исследовательских навыков и адаптивности — важнейших качеств для современного мира, но и помогают обучающимся экономить время, уменьшая необходимость в поездках. Эта комбинация традиционных и современных форм и методов позволяет обучающимся максимально эффективно использовать образовательный процесс, наслаждаясь при этом гибкостью и удобством. [3]

По мнению педагогов, для минимизации недостатков современных методов обучения необходимо адаптировать подходы к каждому предмету. Традиционные методы особенно подходят для дисциплин, связанных с аналитическим мышлением и сложными расчетами. Традиционные методы (лекции, беседы, дискуссии) помогают обучающимся точных наук (физика, химия, математика и др.) сосредоточиться на расчетах и осмыслении ключевых концепций. Слишком большое количество визуальных эффектов может снижать концентрацию внимания у обучающихся, что препятствует глубокому пониманию материала.

Традиционные и современные методы обучения имеют общую цель – развитие знаний, умений и навыков у обучающихся. Однако роль педагога в этих системах различается: в традиционной модели он передает знания, а в современной – наставляет и поддерживает самостоятельную работу обучающихся.

Традиционные методы остаются полезными для освоения теоретических знаний, но они уступают современным в развитии навыков, необходимых в реальной жизни. Современные методы делают процесс обучения более интерактивным и практико-ориентированным, однако требуют осознанного подхода. Сочетание традиционных и современных методов способствует всестороннему развитию личности и помогает обучающимся подготовиться к вызовам современного мира.

#### **Список используемой литературы**

1. Чапкин Н. С. Современные педагогические технологии и методы // Педагогика. 2024. № 75. С. 137–144.
2. Balliu V., Belshi M. Modern Teaching Versus Traditional Teaching: Albanian Teachers Between Challenges and Choices // ISSN 2414-8385, ISSN 2414-8377. P. 20–26.

3. Leuțanu G. Comparative Study Between the Traditional Teaching Method and the Online Teaching Method // ISBN: 978-605-06286-2-3. P. 330–333.
4. Yuemeng Wang. A Comparative Study on the Effectiveness of Traditional and Modern Teaching Methods // A. Holl et al. (Eds.): ICHESS 2022, ASSEHR 720. 2022. P. 270–277.
5. Guido Schwerdt, Amelie C. Wuppermann. Is traditional teaching really all that bad? A within-student between-subject approach // URL: <https://www.sciencedirect.com/science/article/abs/pii/S0272775710001640> (дата обращения: 13.12.2024).

УДК 377

**Теория и практика формирования профессиональной готовности студентов социально-педагогического профиля в системе среднего профессионального образования**

*Хасенгалиев Алексей Львович,  
кандидат педагогических наук,  
доцент кафедры педагогики, психологии и социальной работы  
ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»*

**Аннотация.** В данной статье рассматривается проблема организации процесса формирования профессиональной готовности студентов системы СПО. Автором охарактеризован современный подход к эффективной организации образовательной среды. Перечислены различные виды деятельности, используемые в педагогической практике по организации образовательного процесса. В статье делается попытка – выявить и охарактеризовать реальные возможности успешной практики организации процесса формирования профессиональной готовности студентов социально-педагогического профиля.

**Ключевые слова:** формирование профессиональной готовности, образовательный процесс, система среднего профессионального образования, профессиональная подготовка, социально-педагогическая деятельность.

Новые возможности профессионального и карьерного роста в системе профессионального образования России, актуализация Перечня профессий рабочих, должностей служащих, по которым осуществляется профессиональное обучение (2024), применение современных инновационных форм организации социально-педагогической деятельности акцентируют внимание профессионального сообщества на профессиональную деятельность будущего специалиста, организационно-педагогические условия ее реализации. Федеральные проекты «Молодые профессионалы», «Цифровая образовательная среда», «Социальная активность», «Стратегия развития воспитания в Российской Федерации на период до 2025 года» акцентируют особое внимание на содержание профессиональной подготовки студентов в системе профессионального образования к будущей педагогической деятельности, что обуславливает поиски наиболее эффективных и действенных путей его решения. В этой связи следует подчеркнуть, что основная сложность в процессе профессиональной подготовки социально-педагогических кадров – это отстраненность от существующих реалий, которые имеют место в семье, школе, социуме. Связано это, прежде всего, с точки зрения авторов, с расхождением требований между результатами освоения основных образовательных программ в процессе реализации ФГОС СПО и трудовыми характеристиками (функциями), содержащихся в современных профессиональных стандартах, которые определяют основные требования к специалистам, и на основе которых разрабатываются должностные инструкции для



педагогов. В настоящее время профессиональные организации, реализующие программы профессиональной подготовки, самостоятельно актуализируют и вносят дополнения в результаты освоения ОПОП сверх того, что предусматривает образовательный стандарт СПО. Такой подход обусловлен тем, что для формирования устойчивых профессиональных знаний, умений, приобретения практического опыта в процессе обучения в условиях педагогического колледжа необходимо внести соответствующие изменения за счет формирования общих и профессиональных компетенций. Это направление профессиональной подготовки студентов, на наш взгляд, наиболее успешное, так как оно ориентировано на активизацию познавательной и социальной активности обучающегося, важность будущей профессиональной деятельности специалистов педагогического профиля.

Понятие «формирование» занимает особое положение и играет ключевую роль в системе профессиональной подготовки кадров: формирование личностных и профессиональных качеств, формирование общих и профессиональных компетенций, знаний, умений и т.д. Формирование – это целостный процесс, направленный на приобретение объектом (студентами) определенных качеств, свойств в зависимости от цели и содержания процесса формирования. Ориентируясь на наши предположения, можно сказать, что в целом понимании процесс «формирования» направлен на обучение, воспитание, оказание помощи, содействия, поддержки в становлении определенных качеств.

М.И. Дьяченко, Л.А. Кандыбович, В.А. Пономаренко выделяют следующие этапы [1]:

1. Предварительное формирование готовности.
2. Непосредственное формирование готовности.
3. Поддержание готовности в процессе выполнения сложной задачи.

Различия в интерпретации понятия «профессиональная готовность» обуславливают сложности изучения проблемы, что предопределяет подробное рассмотрение особенностей содержания формирования профессиональной готовности в контексте профессиональной подготовки обучающихся в среднепрофессиональном образовании. По мнению М.В. Циулиной, «профессиональная подготовка — это процесс овладения системой специальных знаний, общими и специфическими умениями, навыками, а готовность — интегративное профессионально значимое качество будущего специалиста» [7, с.124].

Согласно части 1 статьи 68. ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» «среднее профессиональное образование направлено на решение задач интеллектуального, культурного и профессионального развития человека и имеет целью подготовку квалифицированных рабочих или служащих и специалистов среднего звена по всем основным направлениям общественно полезной деятельности в соответствии с потребностями общества и государства...».

Содержание подготовки педагога той или иной специальности представлено в квалификационной характеристике — нормативной модели компетентности, которая объединяет весь перечень профессиональных знаний, умений и навыков. Квалификационная характеристика — свод обобщенных требований к учителю на уровне его теоретического и практического опыта [4]. В совершенстве сформированность способности педагогически мыслить и действовать, на наш взгляд, представляют собой соответствие современного педагога квалификационным требованиям и характеристикам.

Вышеперечисленные термины, идеи и взгляды, тесно переплетаясь, составляют сложную структуру процесса формирования профессиональной готовности будущего педагога и определяют его личностно-профессиональную характеристику как итог целенаправленного воздействия в ходе совместной деятельности. По итогам анализа нормативно-правовой документации (стандарт, квалификационные требования), а также теоретического обоснования терминов «компетентность» и «профессиональная готовность» возможно, предположить, что степень и показатели сформированности

профессиональной готовности соотносятся с уровнем и показателями профессиональной компетентности. При этом допустимо сопоставление уровня профессиональной готовности и профессиональной компетентности конкретного педагога с более обширным профессионально-деятельностным контекстом, к примеру, уровнем готовности и компетентности педагогов в реализации определенного (специфичного) вида профессиональной деятельности.

Федеральный государственный образовательный стандарт СПО – требования, обязательные к исполнению в процессе профессиональной подготовки студентов (обучающихся). Образовательные стандарты призваны обеспечить единство требований подготовки специалистов на всей территории Российской Федерации, и обеспечить общие требования к основным результатам освоения основных профессиональных образовательных программ, соотношение между инвариантной и вариативной частями при реализации ОПОП.

Образовательный стандарт определяет результаты освоения ОПОП специальности (профессии) как сформированность общих и профессиональных компетенций. Под формированием вышеприведенных компетенций необходимо понимать поэтапное и постепенное усвоение знаний, умений и приобретение практического опыта в сфере будущей профессиональной деятельности. Общие компетенции системы подготовки в профессиональном образовании являются совокупностью личностного практического опыта студентов, сформированных умений и приобретенных знаний, а «профессиональная компетенция – способность успешно действовать на основе усвоенных и приобретенных умений, знаний и практического опыта для решения необходимых задач будущей профессиональной деятельности» [2, с.240].

Общие и профессиональные компетенции (ОК и ПК) формируются на протяжении всего процесса практической подготовки в профессиональной образовательной организации при изучении общепрофессиональных дисциплин, профессиональных модулей и в ходе прохождения практики (учебной, по профилю специальности).

Наличие специфических функций и характеристик в контексте подготовки специалистов сферы образования и организация образовательного процесса по формированию профессиональной готовности позволяет будущему педагогу эффективно заниматься профессиональной деятельностью в различных направлениях и в различных образовательных (социальных) организациях.

В методических рекомендациях для системы СПО авторы В.И. Блинов, Е.Ю. Есенина отмечают, что в процессе разработки перечня основных результатов освоения программы профессионального обучения представляется нецелесообразным выделять общие компетенции, так как профессиональное обучение направлено на приобретение профессиональной компетенции (трудовой функции) [5; 6]. В данном случае можно говорить о формировании и развитии в процессе обучения, непосредственно на местах производственной практики культуры труда, технологической и трудовой дисциплины. Все эти требования проявляются в процессе профессиональной деятельности и могут быть отражены в описании профессиональных компетенций, практического опыта, умений [3].

На наш взгляд, в процессе формирования профессиональной готовности студентов социально-педагогического профиля к будущей практической деятельности, одним из основных направлений может выступать ориентир на современные требования образовательных организаций, предъявляемых к педагогу. Следует подчеркнуть, что эта деятельность должна проводиться задолго до начала реализации ОПОП подготовки социально-педагогических кадров. Только при должном анализе нормативно-правовой документации (ФГОС СПО, ПС, ЕКС), своевременной актуализации программ обучения, на основании предложений работодателей и с учетом происходящих социо-культурных изменений, возможно, выстроить эффективную систему подготовки педагогических кадров на уровне среднепрофессионального образования.

Анализ содержания и выявление специфики процесса формирования профессиональной готовности студентов к социально-педагогической работе невозможно без анализа и обобщения передового опыта. Образовательный процесс подготовки студентов социально-педагогического профиля должен стать практикоориентированным, который позволяет изменять содержание вариативной части ОПОП, избегать элемента «фрагментарности» при изучении учебных дисциплин и профессиональных модулей, совершенствовать практические профессиональные навыки, применять активные методы и технологии обучения в условиях профессиональной образовательной организации.

#### **Список используемой литературы:**

1. Дьяченко, М. И. Психологические проблемы готовности к деятельности / М. И. Дьяченко, Л. А. Кандыбович. – Минск: БГУ, 1976. – 175 с. – Текст: непосредственный.
2. Дурай-Новакова, К. М. Формирование профессиональной готовности студентов к педагогической деятельности: диссертация ... доктора педагог. наук: 13.00.01 // Крыстына Мечиславовна Дурай-Новакова. – Москва, 1983. – 356 с. – Текст: непосредственный.
3. Дьяченко, М. И. Психологические проблемы готовности к деятельности / М. И. Дьяченко, Л. А. Кандыбович. – Минск: БГУ, 1976. – 175 с. – Текст: непосредственный.
4. Зырянова, Н. И. Введение в профессионально-педагогическую деятельность: учебное пособие / Н. И. Зырянова; Рос. гос. проф.-пед. ун-т. — Екатеринбург: Издательство РГППУ, 2019. — 153 с. – Текст: непосредственный.
5. Методические рекомендации по разработке профессиональных образовательных программ / Авт.- сост.: В. И. Блинов, Е. Ю. Есенина. — Москва: ФИРО РАНХиГС. — 2019. — 42 с. – Текст: непосредственный.
6. Методические рекомендации по актуализации действующих федеральных государственных образовательных стандартов среднего профессионального образования. – Москва, 2021.– 15 с. – URL: <https://firo.ranepa.ru/files/docs/spo> (дата обращения: 01.10.2024). – Текст: электронный.
7. Циулина, М. В. Профессиональная подготовка педагога: социально-педагогические предпосылки / М. В. Циулина. – Текст: непосредственный // Теория и практика образования в современном мире : материалы IX Междунар. науч. конф. — Санкт-Петербург : Свое издательство, 2016. — С. 123 – 126.

**УДК 37.011**

#### **Ценностные ориентации современной студенческой молодежи (на примере ФГБОУ ВО «Волгоградский государственный аграрный университет»)**

*Идолбаева Дарига Мендекановна,  
начальник отдела молодежных инициатив, аспирант  
Волгоградского государственного аграрного университета*

**Аннотация.** В статье рассматриваются интерпретации понятий «Ценностные ориентации» и «молодежь» с фокусом на студенческую молодежь в возрасте 16 - 20 лет. Представлены результаты исследования, основанного на анкетировании студентов 2-3 курсов с использованием методики М. Рокича и ежегодного онлайн опроса студентов Волгоградского ГАУ. Результаты исследования могут быть применены в образовательной деятельности для студентов высших учебных заведений.

**Ключевые слова:** ценности, ценностные ориентации, молодежь, студенческая молодежь.

В современных социальных условиях молодежь (16-30 лет) как социально-демографическая группа обладает высокой мобильностью и способностью к быстрой адаптации. Социологи, такие как В.Т. Лисовский и И. Кон, подчеркивают важность этой

группы на этапе формирования ценностей и жизненных приоритетов. Исследования ценностных ориентаций молодежи проводились разными учеными, включая П.А. Сорокина, Т. Парсонса и К.Х. Момджяна, которые отмечали важность ценностей для культуры и социальных систем. Поколение Z, социализировавшееся в эпоху цифровых технологий, проявляет смещение акцентов от традиционных ценностей к прагматизму и открытости, предпочитая мировоззрение, сформированное под влиянием медийных личностей. Актуальность исследования заключается в использовании качественной социологической методологии для анализа паттернов и дискурсов ценностей студенческой молодежи, учитывая современный социально-экономический и политический контекст. Цель исследования — определить главные жизненные ценности студенческой молодежи Волгоградского государственного аграрного университета.

Социологическое исследование проводилось в сентябре 2024 г. среди студентов 2-3 курса Волгоградского государственного аграрного университета. Участие приняли 127 студентов (59 юношей и 68 девушек) в возрасте 16-22 лет. В качестве инструментария использовалась анкета по методике М. Рокича, который делит ценности на терминальные (конечные цели) и инструментальные (предпочтительные действия или качества). Методика позволяет оценить восемнадцать терминальных ценностей, включая престиж, материальное положение и саморазвитие, в различных сферах жизни (профессиональной, учебной, семейной). Исследование направлено на выявление иерархии индивидуальных ценностей, описываемой статистически через медиальные ранги ответов студентов. Участникам предложено проранжировать 36 ценностей (по 18 в каждой группе) от более значимых до менее значимых, что отражает их важность для испытуемых.

В результате исследования индивидуальной иерархии ценностей студентов были выделены три группы: значимые, безразличные и незначимые ценности. Среди терминальных ценностей для студентов наибольшее значение имеют: семья (30%), саморазвитие (20%), здоровье (19%), материальное обеспечение (18%) и наличие друзей (13%). Менее значимыми являются: счастье других (29%), развлечения (19%) и творчество (15%). Семья рассматривается как источник поддержки и защищённости, что может быть связано с ностальгией студентов по родным. Важность материального обеспечения также велика, несмотря на снижение его значимости с возрастом. Здоровье воспринимается как престижное, но рассматривается как атрибут статуса, а не как самооценочность. Студенты, ставшие на последние позиции «развлечения», указывают на слабый альтруизм. Характерные черты молодёжи включают независимость (20%), честность (18%) и ответственность (20%), в то время как менее важными являются чуткость и непримиримость. Таким образом, основные ценности студентов - семья, материальное положение, здоровье и друзья, с приоритетами в независимости и ответственности.

В заключении подчеркивается, что ценностные ориентации респондентов отражают их отношение к материальным и духовным благам, учебе и планам на будущее. Приоритетной задачей высшего учебного заведения является создание условий для полной самореализации студентов, учитывающих их потребности и интересы, что способствует формированию ценностного мира. К основным задачам данного процесса относятся: формирование у студентов социально значимых мировоззренческих установок; передача опыта ценностного отношения к профессии; приобщение студентов к традициям и профессиональным ценностям; обеспечение личностного развития студента в современных условиях, необходимого для успешного овладения профессией и др. Образование становится все более личностно-ориентированным, что делает изучение ценностных ориентаций студенческой молодежи важным.

#### **Список используемой литературы:**

1. Игошин Ю.Т. Ценностные ориентации личности // Мир психологии. 2014. № 4. С. 74-77.

2. Кон И.С. В поисках себя: Личность и её самосознание: монография. – М.: «Политиздат», 1984. – С. 192-207.
3. Левин К. Личность с позиции психологического исследования // Вопросы психологии. 2015. № 4. С. 58-61.
4. Леонтьев Д.А. От социальных ценностей к личностным: социогенез и феноменология ценностной регуляции деятельности // Вестник Московского университета. Сер. 14: Психология. 1996. № 4. С. 35–44.
5. Лисовский, В.Т. Социология молодёжи: учебное пособие. – Санкт-Петербург, 1996. – 460 с. – ISBN 5-288-01660-7.
6. Момджян К. Х. О проблеме общечеловеческих ценностей // Вопросы философии. 2020. № 3. С. 25–41. <https://doi.org/10.21146/0042-8744-2020-3-25-41>.
7. Рокич М. Ценностные ориентации. СПб.: Питер, 2015. 704 с.
8. Рындигина, А.С. Истоки теории ценностей в социологии и направления ее развития // Вестник Российского университета дружбы народов. – 2021. – №21. – С. 590-609.
9. Савощикова Е.В. Ценности в праве, правовые ценности в механизме правового регулирования, ценность жизни и здоровья. Вопросы эффективности реализации ценностей в праве // International Law Journal. 2022. Т. 5, № 6. С. 212–216
10. Хорунжий И.И. Смыслжизненные ориентации молодежи // Мир психологии. 2014. № 4. С. 85-89.

**УДК 504.062**

### **Что нужно для формирования экологического мировоззрения?**

***Кузнецов Владимир Владимирович,**  
преподаватель кафедры ООГД автономного  
некоммерческого профессиональной  
образовательной организация  
«Академический колледж»*

**Аннотация:** В статье уделено внимание необходимости формирования научного подхода в преподавании экологии. Понятие «мировоззрение» понимается как систематизации знаний (понятий, терминов) и реализация этих знаний через экологическое образование, целью которого является развитие у обучающихся не категориального мышления.

**Ключевые слова:** мировоззрение обучающихся, экологическое образование, не категориальное мышление.

Человек совершил огромную ошибку, когда возмнил,  
что может отделить себя от природы  
и не считаться с её законами

В.И. Вернадский

На этот вопрос можно было бы ответить просто - знания. Знания в области науки, технологий, искусства, ремесла. Знания на базовом уровне таких естественнонаучных учебных предметов как физика, химия, биология; гуманитарных: обществознание, география; основ безопасной жизнедеятельности.

А что такое «экологическое мировоззрение»? - высшее свойство личности, возникшее вследствие адаптации человека к действующим факторам окружающего мира, представленное системой обобщенных знаний об окружающем мире, места в нем человека, о возможных взаимосвязях в системе «человек – окружающий мир, трансформирующихся в суждениях активной деятельности субъекта по сохранению окружающей среды и собственного здоровья» (П. В. Полищук)

И оно невозможно без «экологического образования», по определению И.Д. Зверева, - это «непрерывный процесс обучения, воспитания и развития личности, направленный на формирование системы научных и практических знаний и умений, ценностных ориентаций, нравственно-этических и эстетических отношений, обеспечивающих экологическую ответственность личности за состояние и улучшение социоприродной среды»

Как результат проявление «экологической грамотности» - это способность человека осваивать и использовать естественнонаучные знания и знания закономерностей взаимодействия природы, человека и общества для распознавания и постановки вопросов, связанных с освоением новых знаний, необходимых для объяснения явлений и формирования основанных на научных доказательствах выводов в области сохранения и оздоровления окружающей среды, определения конкретных последствий влияния активности человека и различных технологий на материальную, интеллектуальную и культурную сферы общества, осуществления осознанного выбора, реализующего его потребность в проявлении заботы о сообществе всего живого и обеспечении эффективной природоохранной деятельности.

Естественнонаучно грамотный человек стремится участвовать в аргументированном обсуждении проблем, относящихся к естественным наукам и технологиям. Он научно объясняет явления, понимает основные особенности естественнонаучного исследования, интерпретирует данные и использует научные доказательства для получения выводов.

С какими проблемами сталкивается сегодня образование в этом вопросе?

1. Недостаточная интеграция экологических тем в образовательные программы, экология остаётся второстепенной дисциплиной. Отсутствует система непрерывного экологического образования, которое представляется поверхностно (антропогенное воздействие, хозяйственная деятельность человека, охрана природы, «сбор мусора»). В итоге выпускники не понимают происходящих планетарных изменений.

2. Отсутствие практических занятий. Теоретическая информация без практического применения теряет свою значимость. Учащиеся и студенты должны иметь возможность применять свои знания на практике, участвовать в реальных проектах по охране природы.

3. Нехватка квалифицированных преподавателей. Преподаватели, обучающие экологии, должны обладать глубокими знаниями в этой области и уметь донести информацию до учащихся и студентов доступным языком. А отсутствие учебно-методических рекомендации по межпредметным областям знаний, добавляет существенные трудности.

4. Недоступность образовательных ресурсов, ограниченность финансирования. Недостаточное финансирование экологического образования ограничивает возможности образовательных организаций в разработке и реализации программ, связанных с охраной природы. Наблюдается слабое материально-техническое обеспечение образовательных организаций, средства, имеющиеся в распоряжении педагогов, более чем скромные.

5. Сопротивление изменениям. Преподаватели и руководители образовательных учреждений могут сопротивляться внедрению новых подходов и методов обучения, считая их излишними или ненужными.

6. Совершенно не уделяется внимание правовым вопросам ответственности физических и юридических лиц в случае причинения ущерба окружающей среде, вопросам экологического права, формированию гражданской позиции.

Что мы можем сделать уже сегодня для формирования экологического мировоззрения?

1. Развитие образовательных программ, внедрение экологических курсов, создание специализированных центров и лабораторий для изучения экологии.

2. Повышение квалификации педагогов, проведение тренингов и семинаров для учителей и преподавателей, чтобы они могли эффективно преподавать экологию и прививать учащимся и студентам любовь к природе. Учитесь мыслить не категориями и шаблонами, а ориентироваться на предвидение последствий вмешательства человека в

природные процессы. При изучении естественнонаучных учебных предметов необходимо объединить понятия (термины), возникающие в межпредметной (межнаучной) среде и рассматривать их с позиции современного развития науки, технологий (1 проблема = много предметных (научных) областей).

3. Использование интерактивных методов обучения, применение игровых методик, виртуальных симуляций, проектов и конкурсов для привлечения внимания учащихся к вопросам экологии.

4. Поддержка научных исследований, финансирование и поощрение научных исследований в области экологии, разработка инновационных решений для защиты природы.

5. Взаимодействие с общественными организациями, сотрудничество с экологическими НКО и другими организациями для проведения совместных мероприятий, акций и кампаний по охране природы.

6. Создание экопросветительских платформ, разработка онлайн-ресурсов, где люди смогут получать актуальную информацию о состоянии окружающей среды, узнавать о способах участия в природоохранных инициативах. Важно информировать людей, повышать уровень образования в этой области, популяризировать роль, значение и перспективы развития естественных наук.

7. Привлечение бизнеса, стимулирование компаний к внедрению экологически чистых технологий, поддержке экологических проектов и участию в программах устойчивого развития.

8. Личное участие каждого гражданина:

-- мы можем использовать общественный транспорт чаще, чем личные автомобили;

-- мы можем экономить электроэнергию в наших домах, учреждениях;

-- мы можем сократить потребление мяса (производство мяса связано с эмиссией CO<sub>2</sub>);

-- мы можем наладить переработку мусор;

-- мы можем использовать товары, бывшие в употреблении (чем меньше мы потребляем товаров, тем меньше новой продукции необходимо производить);

-- мы можем экономить пресную воду (производство чистой воды связано с массовыми выбросами CO<sub>2</sub>);

9. Принятие законодательных актов, направленных на охрану природы, поддержку экологических инициатив и контроль за соблюдением экологических норм.

10. Взаимодействие между странами для решения глобальных экологических проблем, таких как изменение климата, утрата биоразнообразия и загрязнение океанов.

В ст. № 3 Федерального закона от 10 января 2002 г. № 7 «Об охране окружающей среды» говорится, что граждане обязаны руководствоваться следующими принципами: «приоритет охраны жизни и здоровья человека, обеспечения благоприятных экологических условий для жизни, труда и отдыха населения; обеспечение благоприятных условий жизнедеятельности человека; научно-обоснованное сочетание экологических, экономических и социальных интересов человека, общества и государства в целях обеспечения устойчивого развития и благоприятной окружающей среды; рациональное использование природных ресурсов с учетом законов природы, потенциальных возможностей окружающей природной среды, необходимости воспроизводства природных ресурсов и недопущения необратимых: последствий для окружающей природной среды и здоровья человека»

В 2009 году большая группа ученых под руководством д-ра Йохана Рокстрема из Центра устойчивого развития Швеции опубликовала статью «Планетарные границы: определение безопасных пределов для деятельности человечества» Ученые проанализировали существующие тенденции развития и вопросы, необходимые для поддержания устойчивой природной среды. Проведенное исследование получило название теории планетарных границ. Результаты исследования показали, что люди стали

крупнейшим фактором изменения в экосистемах на Земле с начала 1950-х годов. Меняя облик планеты и преобразуя ландшафты в промышленные и сельскохозяйственные площадки, преобразуя окружающую среду в целях непрерывно растущего потребления природных ресурсов человечество по ряду показателей перешагнуло условную «точку невозврата»

Экология - как фундаментальная наука о природе, объединяющая знания основ многих естественных наук, способна системно исследовать процессы жизни, изучать состав, структуру, свойства систем, она позволит обучающимся общеобразовательных учреждений научиться отличать науку от не науки, проверять и интерпретировать данные, научно объяснять явления, аргументированно обсуждать проблемы связанные с предвидением последствий вмешательства человека в природные процессы нарушающие экологическую безопасность. Формирование экологического мировоззрения – это сложный и многогранный процесс, который требует системного подхода и вовлечения различных аспектов жизни общества.

#### **Список используемой литературы:**

1. Вернадский В.И. 2012. Биосфера и ноосфера. М., Айрис-пресс, 576 с.
2. Зверев И. Д. Экологическое образование и воспитание: узловые вопросы. Экологическое образование: концепции и технологии [Текст]/И. Д. Зверев//Сборник научных трудов. - Волгоград, 1996. - С. 78.
3. Полещук П. В. Методика развития экологического мировоззрения у школьников [Текст]: дис. канд. пед. наук: 13.00.02/Полещук П. В. - Омск, 2004. - 215 с.
4. Rockstrom, J. et al. 2009. Planetary boundaries: Exploring the safe operating space for humanity. Ecology and Society: 14 (2). 32.
5. СПС «Консультант Плюс»

#### **УДК 303.01**

#### **Эффективные методы и приёмы формирования читательской компетенции**

*Мещерякова Наталия Владимировна,  
преподаватель русского языка и литературы кафедры общеобразовательных и гуманитарных дисциплин АНПОО «Академический колледж»*

Изучение поэтических произведений представляет собой увлекательный процесс, ведь мысли и чувства авторов скрыты за такими элементами, как метафоры, цветовые образы, звуковые рифмы и символика. Их необходимо выявить и расшифровать. Таким образом, стратегический подход учителя к воспитанию литературного восприятия направлен на внимание к вечным ценностям классических произведений. Все усилия сосредоточены на формировании интереса к чтению литературы, особенно классической, и на способствовании нравственного развития подростков.

Педагогам следует ставить перед собой более конкретные цели: необходимо собирать запоминающиеся эпизоды, чтобы затем использовать их в своих работах. Читатели запомнят лишь то, что вызовет у них эмоциональный отклик, а не то, к чему они останутся безразличными. В этом педагог должен помочь найти тот самый отклик.

Анализ литературы воспринимается каждым ребенком индивидуально. Некоторым трудно из-за проблем с абстрактным мышлением, другим — легче благодаря хорошему интеллекту и воображению. Есть и те, кто умеет самостоятельно ставить вопросы и мыслить нестандартно, так что задача учителя — направлять их мысли в нужное русло.

«Читательская компетентность» – способность осмысливать тексты и размышлять о них, а также использовать их содержание для достижения различных целей:



- владение читательской грамотностью предполагает глубокое понимание текста;
- анализ его содержания;
- оценку его значения;
- формулирование собственных мыслей о прочитанном.

Концепция «читательская компетентность» охватывает более широкий спектр. Существует следующая структура читательской компетентности, состоящая из различных компонентов:

- Познавательный – объем и полнота знаний;
- Операционально-технологический – умения, их уровень освоения и способность переноса;
- Ценностно-смысловой – отношение к процессам и результатам деятельности.

Формирование читательской компетентности осуществляется в семье, дошкольных и учебных учреждениях, отражая результаты воспитания и образования, а также развитие критического мышления и личностных качеств.

К ключевым задачам учителей, работающих с текстами, в процессе формирования читательских навыков можно отнести:

- создание у учеников необходимого социального уровня читательской компетентности, что включает в себя:
  - осведомленность об информационных ресурсах, представленных в учебной литературе, и способов их поиска;
  - способность организовать эти ресурсы для решения актуальных задач, важных для учеников;
  - понимание структуры культурно-коммуникативного пространства и передача знаний и навыков адаптации к его различным аспектам, а также умение использовать разные коды письменной культуры;
  - проведение диагностики и оценки уровня читательских навыков на разных этапах их формирования;
  - формирование упорядоченной социокультурной среды, способствующей освоению различных умений работы с письменными источниками и решению различных задач;
  - знание ключевых теорий и концепций, касающихся формирования нужного социального уровня читательской компетентности и умение применять соответствующие методы и технологии;
  - организация внеурочных мероприятий, направленных на реализацию полученных знаний и навыков, таких как книжные праздники, викторины, дебаты и обсуждения;
  - владение техниками развития речевых и письменных навыков учеников на основе прочитанного;
  - построение программы обучения чтению с целью развития познавательных и эмоциональных компонентов;
  - обучение переходу между различными кодами письменности и интерпретации текстов в зависимости от социокультурного контекста;
  - поощрение движения от низкого уровня понимания к более высокому, начиная с интерпретации чужих текстов и заканчивая созданием собственных.

Работа с текстом развивает:

методы концентрации внимания при чтении;

интеллектуальные приемы для обеспечения понимания текста;

методики освоения учебного материала, включая составление плана и организацию тем.

Методы, способствующие усвоению образовательных материалов, включают в себя составление схемы организации информации по конкретным темам, ответы на вопросы из учебников, пересказ содержания и интерпретация его смысла в рамках изучаемой дисциплины.

Увеличение читательской компетенции возможно через внедрение на уроках элементов современных образовательных технологий, таких как проблемное, интегрированное, игровое и информационное обучение.

Современные подходы к интерактивному чтению учебных текстов предполагают три ключевых этапа: предшествующий тексту, сам текст и посттекстовый.

Приём «Глоссарий» подразумевает, что во время первичного чтения ученики подчёркивают незнакомые слова. По завершении чтения те, кто полностью понял текст, могут быть массово опрошены для объяснения непонятных частей. Это обеспечивает целенаправленную работу со словарями.

Метод «Чтение с остановками» позволяет ученикам делать предположения о дальнейшем развитии событий после прочтения отдельных фрагментов, развивая способность учитывать чужую точку зрения.

Приём «Синквейн» включает в себя групповые и индивидуальные задания и предполагает творческую работу по усвоению прочитанного.

Метод «Работа с вопросником» активизирует самостоятельное изучение, а «Знаю, узнал, хочу узнать» помогает инициировать дальнейшие исследования.

Приём «Мозговой штурм» способствует креативному мышлению, позволяя ученикам высказывать любые идеи для решения проблем.

Читательская компетенция включает в себя те знания, навыки и умения, которые позволяют учащемуся самостоятельно планировать и реализовывать деятельность по освоению художественных текстов. Важно отметить, что восприятие художественного произведения подростком – это сложный творческий процесс, который зависит от жизненного, эмоционального и эстетического опыта молодого читателя. Личность человека во многом формируется его читательскими интересами, поскольку компетентность подразумевает способность адекватно воспринимать текст, понимать его основную идею и вести конструктивный диалог с автором.

Крайне важно, чтобы подростки учили воспринимать чтение не как обязательный и скучный процесс, а как источник удовольствия; важно развить у них осознание того, что книга – это не «орудие пыток», а верный друг, который может предложить полезные советы или ответы на ключевые вопросы жизни; необходимо донести до них мысль о том, что писатель – это не просто изображение на стене, а человек с уникальной и интересной судьбой. Этому способствуют уроки литературы, которые акцентируют связь классической и современной литературы, демонстрируя единство культуры и неизменные нравственные ценности. Поэтому государственная программа «Внедрение современной модели образования на период до 2020 года» ставит перед преподавателями задачу формирования гармонично развитой личности, обладающей необходимыми знаниями и умениями для жизни в современном мире.

#### **Список используемой литературы:**

1. Айзерман, Л.С. Литература в старших классах: Уроки и проблемы [Текст] / Л.С. Айзерман. – М.: Просвещение, 2002. - 237 с.
2. Болотов, В. А., Сериков, В. В. Компетентностная модель: от идеи к образовательной программе [Текст]/ В.А. Болотов, В.В. Сериков// Педагогика. - 2006. - №10.- С. 8-14.
3. Гализина, Е. Г. Лингводидактические особенности формирования навыков профессионально-ориентированного чтения [Текст]: автореф. дис. ... канд. пед. наук: 1998/ Елена Григорьевна Гализина.- Воронеж, 1998.- 16 с.

4. Как создать читательскую среду в школе [Текст]: научно-методический сборник /редкол.: Е. С. Романичева и др. – М.: Московский гуманитарный пед. институт, 2009. - 82 с.
5. Кудряшов, Н.И. О некоторых актуальных задачах методики литературы [Текст]/ Н.И. Кудряшов// Литература в школе. - 1948. - №1.- С. 12- 15.
6. Формирование универсальных учебных действий в основной школе: от действий к мысли: пособие для учителя [Текст]/ под ред. А.Г. Асмолова. – М.: Просвещение, 2011.- 159 с.

*Научное издание*

**АКТУАЛЬНЫЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ  
РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ**

*материалы VI Всероссийской научно-практической конференции  
с международным участием,  
Волгоград, 27 декабря 2024 года*

Материалы участников конференции  
публикуются в авторской редакции

ISBN 978-5-00207-776-2



Подписано в печать 20.02.2025. Формат 60×84 1/16.

Гарнитура Times New Roman. Бумага офсетная.

Усл. печ. л. 59,99.

Тираж 500 (1-й – 70) экз. Заказ № 974-25.

Отпечатано в соответствии с предоставленными материалами  
в ООО «Амирит», 410004, г. Саратов, ул. Чернышевского, 88.

Тел.: 8-800-700-86-33 | (845-2) 24-86-33

Сайт: [amirit.ru](http://amirit.ru)