

Документ подписан простой электронной подписью
 Информация о владельце:
 ФИО: Шамрай-Курбатова Лидия Викторовна
 Должность: Ректор
 Дата подписания: 27.05.2026 09:54:59
 Уникальный программный ключ:
 b1e4399771b07e18f31755456972d73b2ccfc531

**Автономная некоммерческая организация высшего образования
 «Волгоградский институт бизнеса»**

Рабочая программа учебной дисциплины

Ценообразование

(Наименование дисциплины)

38.03.01 Экономика, направленность (профиль) «Финансы и Кредит»

(Направление подготовки / Профиль)

Бакалавр

(Квалификация)

Кафедра разработчик

Финансово-экономических дисциплин

Год набора

2026

Вид учебной деятельности	Трудоемкость (объем) дисциплины					
	Очная форма	Очно-заочная форма		Заочная форма		
		д	в	св/ву	з	сз
Зачетные единицы	3	3	3	3		3
Общее количество часов	108	108	108	108		108
Аудиторные часы контактной работы обучающегося с преподавателями:	32	16	16	20		14
– Лекционные (Л)	16	8	8	10		6
– Практические (ПЗ)	16	8	8	10		8
– Лабораторные (ЛЗ)						
– Семинарские (СЗ)						
Самостоятельная работа обучающихся (СРО)	40	38	38	79		85
К (Р-Г) Р (П) (+;-)						
Тестирование (+;-)						
ДКР (+;-)						
Зачет (+;-)						
Зачет с оценкой (+;- (Кол-во часов))						
Экзамен (+;- (Кол-во часов))	+ (36)	+ (54)	+ (54)	+ (9)		+ (9)

Волгоград 2026

Содержание

Раздел 1. Организационно-методический раздел.....	3
Раздел 2. Тематический план.....	6
Раздел 3. Содержание дисциплины	9
Раздел 4. Организация самостоятельной работы обучающихся	14
Раздел 5. Фонд оценочных средств для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации обучающихся	16
Раздел 6. Оценочные средства промежуточной аттестации (с ключами)	20
Раздел 7. Перечень учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины	24
Раздел 8. Материально-техническая база и информационные технологии	26
Раздел 9. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины	29

Раздел 1. Организационно-методический раздел

1.1. Цели освоения дисциплины

Дисциплина «Ценообразование» входит в «Обязательную часть» дисциплин подготовки обучающихся по направлению подготовки «38.03.01 Экономика», направленность (профиль) «Финансы и кредит».

Целью дисциплины является формирование **компетенций** (в соответствии с ФГОС ВО и требованиями к результатам освоения основной профессиональной образовательной программы (ОПОП ВО)):

ПК-3 Способен осуществлять мониторинг конъюнктуры рынка банковских услуг, рынка ценных бумаг, иностранной валюты, товарно-сырьевых рынков и консультировать клиента по поводу поставщиков, финансовых продуктов и услуг, обеспечивать осуществление финансовых взаимоотношений с организациями, органами государственной власти и местного самоуправления

Дескрипторы профессиональных компетенций:

ПК-3.1 Способен осуществлять мониторинг процесса ценообразования на банковские, страховые и инвестиционные продукты и услуги

ПК-3.2 Способен проводить исследование финансовых рынков, на основании которого консультировать физических и юридических лиц по поводу содержания финансовых продуктов и услуг, по оформлению сделок с поставщиком финансовой услуги (кроме операционной деятельности)

В результате освоения дисциплины у студентов должны быть сформированы индикаторы компетенций:

Обобщенная трудовая функция/ трудовая функция	Код и наименование дескриптора компетенций	Код и наименование индикатора достижения компетенций (из ПС)
ПС 08.008 «Специалист по финансовому консультированию» А/01.6 Мониторинг конъюнктуры рынка банковских услуг, рынка ценных бумаг, иностранной валюты, товарно-сырьевых рынков А/02.6 Подбор в интересах клиента поставщиков финансовых услуг и консультирование клиента по ограниченному кругу финансовых продуктов ПС 08.015 «Специалист по корпоративному кредитованию» А/01.6 Подготовка сделок кредитования	ПК-3.1 Способен осуществлять мониторинг процесса ценообразования на банковские, страховые и инвестиционные продукты и услуги	<i>Знание:</i> ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию ИД-1 ПК-3.1. Базовые банковские, страховые и инвестиционные продукты и услуги А/02.6 ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию ИД-3 ПК-3.1 Основы банковского дела, экономики, организации труда и управления А/01.6, А/02.6 <i>Умения:</i> ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию ИД-5 ПК-3.1. Сравнить параметры финансовых продуктов А/02.6 ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию ИД-7 ПК-3.1 Использовать весь спектр доступной информации для оценки А/06.6 <i>Навыки и (или) опыт деятельности:</i> ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию ИД-9 ПК-3.1 Организация и поддержание постоянных контактов с рейтинговыми агентствами, аналитиками инвестиционных организаций, консалтинговыми организациями,

<p>корпоративных заемщиков А/02.6 Оценка платежеспособности и кредитоспособности потенциального корпоративного заемщика А/06.6 Оценка эффективности каналов</p>		<p>аудиторскими организациями, оценочными фирмами, государственными и муниципальными органами управления, общественными организациями, средствами массовой информации, информационными, рекламными агентствами А/01.6 ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию ИД-11 ПК-3.1 Сбор первоначальной информации о каналах продвижения продуктов кредитования корпоративных заемщиков А/06.6</p>
<p>продвижения, продаж кредитных продуктов корпоративным клиентам</p>	<p>ПК-3.2 Способен проводить исследование финансовых рынков, на основании которого консультировать физических и юридических лиц по поводу содержания финансовых продуктов и услуг, по оформлению сделок с поставщиком финансовой услуги (кроме операционной деятельности)</p>	<p><i>Знание:</i> ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию ИД-2 ПК-3.2. Экономические и юридические аспекты оказания финансовых и консультационных услуг А/02.6 ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию ИД-4 ПК-3.2 Современные методы получения, анализа, обработки информации А/01.6, А/02.6, А/06.6 <i>Умения:</i> ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию ИД-6 ПК-3.2. Получать, интерпретировать и документировать результаты исследований А/01.6 ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию ИД-8 ПК-3.2 Применять программные продукты (в том числе автоматизированную банковскую систему), организационно-технические средства и оборудование в профессиональной сфере А/02.6 <i>Навыки и (или) опыт деятельности:</i> ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию ИД-10 ПК-3.2. Осуществление операционного и информационного обслуживания клиентов, самостоятельно обратившихся за финансовой консультацией А/02.6 ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию ИД-12 ПК-3.2 Формирование кредитного досье заемщиков (юридических лиц и индивидуальных предпринимателей) А/01.6</p>

1.2. Место дисциплины в структуре ОПОП ВО

направления подготовки «38.03.01 Экономика», направленность (профиль) «Финансы и кредит»

№	Предшествующие дисциплины (дисциплины, изучаемые параллельно)	Последующие дисциплины
1	2	3

1	Экономическая теория	Деньги, кредит, банки
2	Микроэкономика	Рынок ценных бумаг
3	Финансы	Мировая экономика и международные экономические отношения

Последовательность формирования компетенций в указанных дисциплинах может быть изменена в зависимости от формы и срока обучения, а также преподавания с использованием дистанционных технологий обучения.

1.3. Нормативная документация

Рабочая программа учебной дисциплины составлена на основе:

- Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по направлению подготовки **«38.03.01 Экономика»**;
- Учебного плана направления подготовки **«38.03.01 Экономика», направленность (профиль) «Финансы и кредит»** 2026 года набора;
- Образца рабочей программы учебной дисциплины (приказ № 27-О от 01.02.2021 г.).

Раздел 2. Тематический план

Очная форма обучения (полный срок)

№	Тема дисциплины	Трудоемкость				СРО	Код индикатора и дескриптора достижения компетенций
		Всего	Аудиторные занятия				
			Л	ПЗ (ЛЗ, СЗ)			
1	2	3	4	5	6	7	
1	Понятие и сущность цены	6	2		4	ИД-1 ПК-3.1. ИД-2 ПК-3.2.	
2	Система цен в национальной экономике	7	2	2	3	ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2	
3	Базовые элементы цены	5	2		3	ИД-1 ПК-3.1. ИД-2 ПК-3.2. ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2	
4	Особенности формирования свободных цен	5		2	3	ИД-1 ПК-3.1. ИД-2 ПК-3.2. ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2	
5	Формирование ценовой стратегии	7	2	2	3	ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2 ИД-5 ПК-3.1. ИД-6 ПК-3.2.	
6	Виды ценовых стратегий	5	2		3	ИД-5 ПК-3.1. ИД-6 ПК-3.2.	
7	Ценовая политика и ее типичные задачи	7	2	2	3	ИД-7 ПК-3.1 ИД-8 ПК-3.2	
8	Затратный подход к ценообразованию	7	2	2	3	ИД-8 ПК-3.2 ИД-9 ПК-3.1	
9	Ценностная модель ценообразования	7	2	2	3	ИД-7 ПК-3.1 ИД-8 ПК-3.2 ИД-9 ПК-3.1	
10	Управление ценами в организациях	3			3	ИД-9 ПК-3.1 ИД-10 ПК-3.2.	
11	Отраслевые особенности ценообразования	5		2	3	ИД-10 ПК-3.2. ИД-11 ПК-3.1	
12	Государственное регулирование цен в условиях рынка	5		2	3	ИД-9 ПК-3.1 ИД-10 ПК-3.2. ИД-11 ПК-3.1 ИД-12 ПК-3.2	
13	Мировые цены	3			3	ИД-11 ПК-3.1 ИД-12 ПК-3.2	
Вид промежуточной аттестации (Экзамен)		36					
Итого		108	16	16	40		

Очно-заочная форма обучения (полный срок, ускоренное обучение, полное ускоренное обучение)

№	Тема дисциплины	Трудоемкость	Код индикатора и дескриптора
---	-----------------	--------------	------------------------------

						достижения компетенций
		Всего	Аудиторные занятия		СРО	
			Л	ПЗ (ЛЗ, СЗ)		
1	2	3	4	5	6	7
1	Понятие и сущность цены	4	2		2	ИД-1 ПК-3.1. ИД-2 ПК-3.2.
2	Система цен в национальной экономике	7	2	2	3	ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2
3	Базовые элементы цены	3			3	ИД-1 ПК-3.1. ИД-2 ПК-3.2. ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2
4	Особенности формирования свободных цен	5		2	3	ИД-1 ПК-3.1. ИД-2 ПК-3.2. ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2
5	Формирование ценовой стратегии	7	2	2	3	ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2 ИД-5 ПК-3.1. ИД-6 ПК-3.2.
6	Виды ценовых стратегий	3			3	ИД-5 ПК-3.1. ИД-6 ПК-3.2.
7	Ценовая политика и ее типичные задачи	3			3	ИД-7 ПК-3.1 ИД-8 ПК-3.2
8	Затратный подход к ценообразованию	7	2	2	3	ИД-8 ПК-3.2 ИД-9 ПК-3.1
9	Ценностная модель ценообразования	3			3	ИД-7 ПК-3.1 ИД-8 ПК-3.2 ИД-9 ПК-3.1
10	Управление ценами в организациях	3			3	ИД-9 ПК-3.1 ИД-10 ПК-3.2.
11	Отраслевые особенности ценообразования	3			3	ИД-10 ПК-3.2. ИД-11 ПК-3.1
12	Государственное регулирование цен в условиях рынка	3			3	ИД-9 ПК-3.1 ИД-10 ПК-3.2. ИД-11 ПК-3.1 ИД-12 ПК-3.2
13	Мировые цены	3			3	ИД-11 ПК-3.1 ИД-12 ПК-3.2
Вид промежуточной аттестации (Экзамен)		54				
Итого		108	8	8	38	

Заочная форма обучения (полный срок)

№	Тема дисциплины	Трудоемкость				Код индикатора и дескриптора достижения компетенций
		Всего	Аудиторные занятия		СРО	
			Л	ПЗ (ЛЗ, СЗ)		

1	2	3	4	5	6	7
1	Понятие и сущность цены	8	2		6	ИД-1 ПК-3.1. ИД-2 ПК-3.2.
2	Система цен в национальной экономике	10	2	2	6	ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2
3	Базовые элементы цены	6			6	ИД-1 ПК-3.1. ИД-2 ПК-3.2. ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2
4	Особенности формирования свободных цен	8		2	6	ИД-1 ПК-3.1. ИД-2 ПК-3.2. ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2
5	Формирование ценовой стратегии	10	2	2	6	ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2 ИД-5 ПК-3.1. ИД-6 ПК-3.2.
6	Виды ценовых стратегий	6			6	ИД-5 ПК-3.1. ИД-6 ПК-3.2.
7	Ценовая политика и ее типичные задачи	6			6	ИД-7 ПК-3.1 ИД-8 ПК-3.2
8	Затратный подход к ценообразованию	10	2	2	6	ИД-8 ПК-3.2 ИД-9 ПК-3.1
9	Ценностная модель ценообразования	8		2	6	ИД-7 ПК-3.1 ИД-8 ПК-3.2 ИД-9 ПК-3.1
10	Управление ценами в организациях	6			6	ИД-9 ПК-3.1 ИД-10 ПК-3.2.
11	Отраслевые особенности ценообразования	6			6	ИД-10 ПК-3.2. ИД-11 ПК-3.1
12	Государственное регулирование цен в условиях рынка	8	2		6	ИД-9 ПК-3.1 ИД-10 ПК-3.2. ИД-11 ПК-3.1 ИД-12 ПК-3.2
13	Мировые цены	7			7	ИД-11 ПК-3.1 ИД-12 ПК-3.2
Вид промежуточной аттестации (Экзамен)		9				
Итого		108	10	10	79	

Заочная форма обучения (ускоренное обучение, полное ускоренное обучение)

№	Тема дисциплины	Трудоемкость			СРО	Код индикатора и дескриптора достижения компетенций
		Всего	Аудиторные занятия			
			Л	ПЗ (ЛЗ, СЗ)		
1	2	3	4	5	6	7
1	Понятие и сущность цены	8	2		6	ИД-1 ПК-3.1. ИД-2 ПК-3.2.
2	Система цен в национальной	8		2	6	ИД-3 ПК-3.1

	экономике					ИД-4 ПК-3.2
3	Базовые элементы цены	6			6	ИД-1 ПК-3.1. ИД-2 ПК-3.2. ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2
4	Особенности формирования свободных цен	8		2	6	ИД-1 ПК-3.1. ИД-2 ПК-3.2. ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2
5	Формирование ценовой стратегии	8	2		6	ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2 ИД-5 ПК-3.1. ИД-6 ПК-3.2.
6	Виды ценовых стратегий	6			6	ИД-5 ПК-3.1. ИД-6 ПК-3.2.
7	Ценовая политика и ее типичные задачи	9		2	7	ИД-7 ПК-3.1 ИД-8 ПК-3.2
8	Затратный подход к ценообразованию	9	2		7	ИД-8 ПК-3.2 ИД-9 ПК-3.1
9	Ценностная модель ценообразования	9		2	7	ИД-7 ПК-3.1 ИД-8 ПК-3.2 ИД-9 ПК-3.1
10	Управление ценами в организациях	7			7	ИД-9 ПК-3.1 ИД-10 ПК-3.2.
11	Отраслевые особенности ценообразования	7			7	ИД-10 ПК-3.2. ИД-11 ПК-3.1
12	Государственное регулирование цен в условиях рынка	7			7	ИД-9 ПК-3.1 ИД-10 ПК-3.2. ИД-11 ПК-3.1 ИД-12 ПК-3.2
13	Мировые цены	7			7	ИД-11 ПК-3.1 ИД-12 ПК-3.2
Вид промежуточной аттестации (Экзамен)		9				
Итого		108	6	8	85	

Раздел 3. Содержание дисциплины

3.1. Содержание дисциплины

Тема 1. Понятие и сущность цены

Понятие и сущность цены. Функции цены в современной экономике. Связь категории «цена» с другими экономическими категориями в отечественном и зарубежном учебно-методическом обеспечении о социально-экономических процессах и явлениях. Ценообразующие факторы. Теоретические основы цены, необходимые для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов. Принципы ценообразования: принцип научности, целевая направленность цен, принцип непрерывности, принцип единства процесса ценообразования и контроля за соблюдением цен.

Тема 2. Система цен в национальной экономике

Система цен в экономике. Основные виды цен, как инструментальные средства для обработки экономических данных. Стадии товардвижения и стадии ценообразования. Оптовая и розничная цена. Контрактная цена: понятие, виды. Расчет скользящей цены. Система цен и их классификация. Классификация цен в зависимости от обслуживаемой ими сферы товарного обращения. Общие сведения о порядке ценообразования.

Тема 3. Базовые элементы цены

Издержки производства и обращения - стоимостная основа цены. Чистый доход. Состав затрат, включаемых в себестоимость продукции. Методы проектирования прибыли. Модели цены в различных сферах деятельности.

Тема 4. Особенности формирования свободных цен

Основные понятия рыночной экономики, используемые в отечественном и зарубежном учебно-методическом обеспечении о социально-экономических процессах и явлениях. Совершенная и несовершенная конкуренция. Законы спроса и предложения. Равновесные цены. Уравновешивающая функция цены. Валовые и предельные издержки. Предельный доход и цена. Правило равенства предельного дохода предельным издержкам как основа определения свободной цены. Особенности ценообразования на рынке совершенной конкуренции. Особенности ценообразования на рынке монополистической конкуренции. Особенности ценообразования в условиях олигополии. Особенности ценообразования на монополизированном рынке.

Тема 5. Формирование ценовой стратегии

Ценовая стратегия предприятия и условия ее выбора. Основные этапы разработки ценовой стратегии. Этапы разработки стратегии. Особенности установления цены на новые товары в различных сферах деятельности.

Тема 6. Виды ценовых стратегий

Стратегия дифференцированного ценообразования в различных сферах деятельности.

Стратегия ассортиментного ценообразования в различных сферах деятельности.

Стратегия конкурентного ценообразования в различных сферах деятельности.

Тема 7. Ценовая политика и ее типичные задачи

Ценовая политика фирмы, ее задачи в различных сферах деятельности. Зависимость ценовой политики от типа рынка и норм, регулирующих бюджетные, налоговые, валютные отношения в области страховой, банковской деятельности, учета и контроля.

Тема 8. Затратный подход к ценообразованию

Общая характеристика методик определения цены в различных сферах деятельности. Метод установления цены товара на основе издержек производства. Метод полных издержек производства. Расчет цен на основе рентабельности. Метод безубыточности. Метод целевой прибыли. Параметрические методы – метод удельной цены, балльный метод, метод регрессии, метод с учетом потребительского эффекта.

Тема 9. Ценностная модель ценообразования

Методы потребительской оценки. Методы стимулирования сбыта продукции - определение цен с ориентацией на спрос в различных сферах деятельности. Ценовые скидки. Виды скидок. «Психологическое ценообразование». Подход к ценообразованию на основе ощущаемой ценности товара. Экономическая ценность товара. Процедура определения экономической ценности товара.

Тема 10. Управление ценами в организациях

Дифференциация цен, ее сущность и варианты в области страховой, банковской деятельности, учета и контроля. Ценовая дискриминация и ее типы в различных сферах деятельности. Ценовая тактика, ее виды и способы реализации.

Тема 11. Отраслевые особенности ценообразования

Ценообразование в различных сферах деятельности. Ценообразование в сфере услуг. Цена на лицензии и ноу-хау. Роялти и паушальные платежи. Ценообразование в сфере услуг. Цена инженерно-консультационных услуг. Ценообразование на сельскохозяйственном рынке.

Установление цен на продукцию производственно-технического назначения. Ценообразование на рынке труда. Ценообразование на рынке потребительских товаров и услуг. Ценообразование на рынке недвижимости.

Тема 12. Государственное регулирование цен в условиях рынка

Основные недостатки рынка. Необходимость и цели государственного регулирования цен. Характеристика государственного регулирования цен в странах с развитой рыночной экономикой и в России. Основные виды регулируемых цен. Методы регулирования цен в различных сферах деятельности. Роль государства в процессе ценообразования. Три степени ограничения государством свободы ценообразования. Формы государственной защиты от недобросовестной конкуренции.

Тема 13. Мировые цены

Воздействие государства на экспортные цены (товарный и валютный демпинг, экспортное субсидирование, девальвация, таможенно-тарифное регулирование). Мировая цена. Источники информации о мировых ценах. Цены по международной терминологии «Инкотермс» - от минимальных до максимальных обязанностей продавца. Основные факторы, определяющие движение цен в международной торговле. Расчет импортной цены. Расчет экспортной цены.

3.2. Содержание практического блока дисциплины Очная форма обучения (полный срок)

№	Тема практического (семинарского, лабораторного) занятия
<i>1</i>	<i>2</i>
ПЗ 1	Система цен в национальной экономике
ПЗ 2	Особенности формирования свободных цен
ПЗ 3	Формирование ценовой стратегии
ПЗ 4	Ценовая политика и ее типичные задачи
ПЗ 5	Затратный подход к ценообразованию
ПЗ 6	Ценностная модель ценообразования
ПЗ 7	Отраслевые особенности ценообразования
ПЗ 8	Государственное регулирование цен в условиях рынка

Очно-заочная форма обучения (полный, ускоренное обучения, полное ускоренное обучение)

№	Тема практического (семинарского, лабораторного) занятия
<i>1</i>	<i>2</i>
ПЗ 1	Особенности формирования свободных цен
ПЗ 2	Формирование ценовой стратегии
ПЗ 3	Формирование ценовой стратегии
ПЗ 4	Затратный подход к ценообразованию

Заочная форма обучения (полный срок)

№	Тема практического (семинарского, лабораторного) занятия
<i>1</i>	<i>2</i>
ПЗ 1	Система цен в национальной экономике
ПЗ 2	Особенности формирования свободных цен
ПЗ 3	Формирование ценовой стратегии
ПЗ 4	Затратный подход к ценообразованию
ПЗ 5	Ценностная модель ценообразования

Заочная форма обучения (ускоренное обучение, полное ускоренное обучение)

№	Тема практического (семинарского, лабораторного) занятия
<i>1</i>	<i>2</i>
ПЗ 1	Система цен в национальной экономике

ПЗ 2	Особенности формирования свободных цен
ПЗ 3	Ценовая политика и ее типичные задачи
ПЗ 4	Ценностная модель ценообразования

3.3. Образовательные технологии

Очная форма обучения (полный срок)

№	Тема занятия	Вид учебного занятия	Форма / Методы интерактивного обучения	% учебного времени
<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>	<i>5</i>
1	Система цен в национальной экономике	ПЗ	Case-study	100
2	Особенности формирования свободных цен	ПЗ	Case-study	100
3	Формирование ценовой стратегии	ПЗ	Case-study	100
4	Затратный подход к ценообразованию	ПЗ	Case-study	100
Итого %				20%

Заочная форма обучения (полный срок)

№	Тема занятия	Вид учебного занятия	Форма / Методы интерактивного обучения	% учебного времени
<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>	<i>5</i>
1	Особенности формирования свободных цен	ПЗ	Case-study	80
2	Формирование ценовой стратегии	ПЗ	Case-study	80
3	Формирование ценовой стратегии	ПЗ	Case-study	80
4	Затратный подход к ценообразованию	ПЗ	Case-study	80
5	Ценностная модель ценообразования	ПЗ	Case-study	80
Итого %				25%

Очно-заочная форма обучения (полный, ускоренное обучения, полное ускоренное обучение)

№	Тема занятия	Вид учебного занятия	Форма / Методы интерактивного обучения	% учебного времени
<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>	<i>5</i>
1	Особенности формирования свободных цен	ПЗ	Case-study	80
2	Формирование ценовой стратегии	ПЗ	Case-study	80
3	Формирование ценовой стратегии	ПЗ	Case-study	80
4	Затратный подход к ценообразованию	ПЗ	Case-study	80
Итого %				20%

Заочная форма обучения (ускоренное обучение, полное ускоренное обучение)

№	Тема занятия	Вид учебного занятия	Форма / Методы интерактивного обучения	% учебного времени
<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>	<i>5</i>
1	Система цен в национальной экономике	ПЗ	Case-study	80
2	Особенности формирования свободных цен	ПЗ	Case-study	80
3	Ценовая политика и ее типичные задачи	ПЗ	Case-study	80
4	Ценностная модель ценообразования	ПЗ	Case-study	80
Итого %				25%

Раздел 4. Организация самостоятельной работы обучающихся

4.1. Организация самостоятельной работы обучающихся

№	Тема дисциплины	№ вопросов	№ рекомендуемой литературы
1	2	3	4
1	Понятие и сущность цены	1	1,3,5
2	Система цен в национальной экономике	2	2,5
3	Базовые элементы цены	3	1,2,3,5
4	Особенности формирования свободных цен	4, 5	1,4,5
5	Формирование ценовой стратегии	6	1,3,5
6	Виды ценовых стратегий	7, 8, 9	1,3,5
7	Ценовая политика и ее типичные задачи	10, 11	2,5
8	Затратный подход к ценообразованию	12	1,2,3,5
9	Ценностная модель ценообразования	13-18	1,4,5
10	Управление ценами в организациях	19, 20, 21	1,3,5
11	Отраслевые особенности ценообразования	22-26	1,2,3
12	Государственное регулирование цен в условиях рынка	27-29	4,6
13	Мировые цены	30-34	2,5

Перечень вопросов, выносимых на самостоятельную работу обучающихся

1. Принципы ценообразования в отечественном и зарубежном учебно-методическом обеспечении о социально-экономических процессах и явлениях
2. Классификация цен в зависимости от обслуживаемой ими сферы товарного обращения.
3. Модели цены в различных сферах деятельности.
4. Особенности ценообразования в условиях олигополии.
5. Особенности ценообразования на монополизированном рынке
6. Особенности установления цены на новые товары
7. Стратегия дифференцированного ценообразования в различных сферах деятельности
8. Стратегия ассортиментного ценообразования в различных сферах деятельности.
9. Стратегия конкурентного ценообразования в различных сферах деятельности.
10. Ценовая политика фирмы, ее задачи в области страховой, банковской, бюджетной, налоговой деятельности, учета и контроля.
11. Зависимость ценовой политики от типа рынка.
12. Параметрические методы ценообразования.
13. Методы потребительской оценки. Методы стимулирования сбыта продукции - определение цен с ориентацией на спрос.
14. Ценовые скидки. Виды скидок.
15. «Психологическое ценообразование».
16. Подход к ценообразованию на основе ощущаемой ценности товара.
17. Экономическая ценность товара.
18. Процедура определения экономической ценности товара.
19. Дифференциация цен, ее сущность и варианты в области страховой, банковской деятельности, учета и контроля.
20. Ценовая дискриминация и ее типы.
21. Ценовая тактика, ее виды и способы реализации.
22. Ценообразование на сельскохозяйственном рынке.
23. Установление цен на продукцию производственно-технического назначения.
24. Ценообразование на рынке труда.
25. Ценообразование на рынке потребительских товаров и услуг.
26. Ценообразование на рынке недвижимости.

27. Три степени ограничения государством свободы ценообразования.
28. Формы государственной защиты от недобросовестной конкуренции.
29. Воздействие государства на экспортные цены (товарный и валютный демпинг, экспортное субсидирование, девальвация, таможенно-тарифное регулирование).
30. Мировая цена. Источники информации о мировых ценах.
31. Цены по международной терминологии «Инкотермс» - от минимальных до максимальных обязанностей продавца.
32. Основные факторы, определяющие движение цен в международной торговле.
33. Расчет импортной цены.
34. Расчет экспортной цены.

4.2. Перечень учебно-методического обеспечения самостоятельной работы обучающихся

Самостоятельная работа обучающихся обеспечивается следующими учебно-методическими материалами:

1. Указаниями в рабочей программе по дисциплине (п.4.1.)
2. Лекционные материалы в составе учебно-методического комплекса по дисциплине
3. Заданиями и методическими рекомендациями по организации самостоятельной работы обучающихся в составе учебно-методического комплекса по дисциплине.
4. Глоссарием по дисциплине в составе учебно-методического комплекса по дисциплине.

Раздел 5. Фонд оценочных средств для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации обучающихся

Фонд оценочных средств по дисциплине представляет собой совокупность контролируемых материалов предназначенных для измерения уровня достижения обучающимися установленных результатов образовательной программы. ФОС по дисциплине используется при проведении оперативного контроля и промежуточной аттестации обучающихся. Требования к структуре и содержанию ФОС дисциплины регламентируются Положением о фонде оценочных материалов по программам высшего образования – программам бакалавриата, магистратуры.

5.1. Паспорт фонда оценочных средств Очная форма обучения (полный срок)

№	Контролируемые разделы (темы) дисциплины	Оценочные средства			Код индикатора и дескриптора достижения компетенций
		Л	ПЗ (ЛЗ, СЗ)	СРО	
1	2	3	4	5	6
1	Понятие и сущность цены	УО		ПРВ	ИД-1 ПК-3.1. ИД-2 ПК-3.2.
2	Система цен в национальной экономике	УО	КМ	ПРВ	ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2
3	Базовые элементы цены	УО		ПРВ	ИД-1 ПК-3.1. ИД-2 ПК-3.2. ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2
4	Особенности формирования свободных цен		КМ	ПРВ	ИД-1 ПК-3.1. ИД-2 ПК-3.2. ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2
5	Формирование ценовой стратегии	УО	КМ	ПРВ	ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2 ИД-5 ПК-3.1. ИД-6 ПК-3.2.
6	Виды ценовых стратегий	УО		ПРВ	ИД-5 ПК-3.1. ИД-6 ПК-3.2.
7	Ценовая политика и ее типичные задачи	УО	УО	ПРВ	ИД-7 ПК-3.1 ИД-8 ПК-3.2
8	Затратный подход к ценообразованию	УО	КМ	ПРВ	ИД-8 ПК-3.2 ИД-9 ПК-3.1
9	Ценностная модель ценообразования	УО	УО	ПРВ	ИД-7 ПК-3.1 ИД-8 ПК-3.2 ИД-9 ПК-3.1
10	Управление ценами в организациях			ПРВ	ИД-9 ПК-3.1 ИД-10 ПК-3.2.
11	Отраслевые особенности ценообразования		УО	ПРВ	ИД-10 ПК-3.2. ИД-11 ПК-3.1
12	Государственное регулирование цен в условиях рынка		УО	ПРВ	ИД-9 ПК-3.1 ИД-10 ПК-3.2. ИД-11 ПК-3.1 ИД-12 ПК-3.2
13	Мировые цены			ПРВ	ИД-11 ПК-3.1 ИД-12 ПК-3.2

Заочная форма обучения (полный срок)

№	Контролируемые разделы (темы) дисциплины	Оценочные средства			Код индикатора и дескриптора достижения компетенций
		Л	ПЗ (ЛЗ, СЗ)	СРО	
1	2	3	4	5	6
1	Понятие и сущность цены	УО		ПРВ	ИД-1 ПК-3.1. ИД-2 ПК-3.2.
2	Система цен в национальной экономике	УО	КМ	ПРВ	ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2
3	Базовые элементы цены			ПРВ	ИД-1 ПК-3.1. ИД-2 ПК-3.2. ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2
4	Особенности формирования свободных цен		КМ	ПРВ	ИД-1 ПК-3.1. ИД-2 ПК-3.2. ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2
5	Формирование ценовой стратегии	УО	КМ	ПРВ	ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2 ИД-5 ПК-3.1. ИД-6 ПК-3.2.
6	Виды ценовых стратегий			ПРВ	ИД-5 ПК-3.1. ИД-6 ПК-3.2.
7	Ценовая политика и ее типичные задачи			ПРВ	ИД-7 ПК-3.1 ИД-8 ПК-3.2
8	Затратный подход к ценообразованию	УО	КМ	ПРВ	ИД-8 ПК-3.2 ИД-9 ПК-3.1
9	Ценностная модель ценообразования		КМ	ПРВ	ИД-7 ПК-3.1 ИД-8 ПК-3.2 ИД-9 ПК-3.1
10	Управление ценами в организациях			ПРВ	ИД-9 ПК-3.1 ИД-10 ПК-3.2.
11	Отраслевые особенности ценообразования			ПРВ	ИД-10 ПК-3.2. ИД-11 ПК-3.1
12	Государственное регулирование цен в условиях рынка	УО		ПРВ	ИД-9 ПК-3.1 ИД-10 ПК-3.2. ИД-11 ПК-3.1 ИД-12 ПК-3.2
13	Мировые цены			ПРВ	ИД-11 ПК-3.1 ИД-12 ПК-3.2

Очно-заочная форма обучения (полный, ускоренное обучения, полное ускоренное обучение)

№	Контролируемые разделы (темы) дисциплины	Оценочные средства			Код индикатора и дескриптора достижения компетенций
		Л	ПЗ (ЛЗ, СЗ)	СРО	
1	2	3	4	5	6
1	Понятие и сущность цены	УО		ПРВ	ИД-1 ПК-3.1. ИД-2 ПК-3.2.
2	Система цен в национальной экономике	УО	КМ	ПРВ	ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2

3	Базовые элементы цены			ПРВ	ИД-1 ПК-3.1. ИД-2 ПК-3.2. ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2
4	Особенности формирования свободных цен		КМ	ПРВ	ИД-1 ПК-3.1. ИД-2 ПК-3.2. ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2
5	Формирование ценовой стратегии	УО	КМ	ПРВ	ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2 ИД-5 ПК-3.1. ИД-6 ПК-3.2.
6	Виды ценовых стратегий			ПРВ	ИД-5 ПК-3.1. ИД-6 ПК-3.2.
7	Ценовая политика и ее типичные задачи			ПРВ	ИД-7 ПК-3.1 ИД-8 ПК-3.2
8	Затратный подход к ценообразованию	УО	КМ	ПРВ	ИД-8 ПК-3.2 ИД-9 ПК-3.1
9	Ценностная модель ценообразования			ПРВ	ИД-7 ПК-3.1 ИД-8 ПК-3.2 ИД-9 ПК-3.1
10	Управление ценами в организациях			ПРВ	ИД-9 ПК-3.1 ИД-10 ПК-3.2.
11	Отраслевые особенности ценообразования			ПРВ	ИД-10 ПК-3.2. ИД-11 ПК-3.1
12	Государственное регулирование цен в условиях рынка			ПРВ	ИД-9 ПК-3.1 ИД-10 ПК-3.2. ИД-11 ПК-3.1 ИД-12 ПК-3.2
13	Мировые цены			ПРВ	ИД-11 ПК-3.1 ИД-12 ПК-3.2

Заочная форма обучения (ускоренное обучение, полное ускоренное обучение)

№	Контролируемые разделы (темы) дисциплины	Оценочные средства			Код индикатора и дескриптора достижения компетенций
		Л	ПЗ (ЛЗ, СЗ)	СРО	
1	2	3	4	5	6
1	Понятие и сущность цены	УО		ПРВ	ИД-1 ПК-3.1. ИД-2 ПК-3.2.
2	Система цен в национальной экономике		КМ	ПРВ	ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2
3	Базовые элементы цены			ПРВ	ИД-1 ПК-3.1. ИД-2 ПК-3.2. ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2
4	Особенности формирования свободных цен		КМ	ПРВ	ИД-1 ПК-3.1. ИД-2 ПК-3.2. ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2
5	Формирование ценовой стратегии	УО		ПРВ	ИД-3 ПК-3.1 ИД-4 ПК-3.2 ИД-5 ПК-3.1. ИД-6 ПК-3.2.
6	Виды ценовых стратегий			ПРВ	ИД-5 ПК-3.1.

					ИД-6 ПК-3.2.
7	Ценовая политика и ее типичные задачи		КМ	ПРВ	ИД-7 ПК-3.1 ИД-8 ПК-3.2
8	Затратный подход к ценообразованию	УО		ПРВ	ИД-8 ПК-3.2 ИД-9 ПК-3.1
9	Ценностная модель ценообразования		КМ	ПРВ	ИД-7 ПК-3.1 ИД-8 ПК-3.2 ИД-9 ПК-3.1
10	Управление ценами в организациях			ПРВ	ИД-9 ПК-3.1 ИД-10 ПК-3.2.
11	Отраслевые особенности ценообразования			ПРВ	ИД-10 ПК-3.2. ИД-11 ПК-3.1
12	Государственное регулирование цен в условиях рынка			ПРВ	ИД-9 ПК-3.1 ИД-10 ПК-3.2. ИД-11 ПК-3.1 ИД-12 ПК-3.2
13	Мировые цены			ПРВ	ИД-11 ПК-3.1 ИД-12 ПК-3.2

Условные обозначения оценочных средств (Столбцы 3, 4, 5):

УО – устный (фронтальный, индивидуальный, комбинированный) опрос;

ПРВ – проверка рефератов, отчетов, рецензий, аннотаций, конспектов, графического материала, эссе, переводов, решений заданий, выполненных заданий в электронном виде и т.д.;

КМ – Кейс-метод.

5.2. Оценочные средства текущего контроля

Перечень практических (семинарских) заданий

Тема 2. Система цен в национальной экономике

Задача 1

1. Определите регулируемые оптовую и розничную цены на новое изделие предприятия пищевой промышленности.

2. Составьте структуру регулируемой розничной цены. Исходные данные:

- сырье и материалы – 10,8% руб.;
- затраты на обработку изделия – 3,2 руб.;
- внепроизводственные расходы – 6% к производственной себестоимости;
- рентабельность, исчисленная как отношение прибыли к себестоимости – 20%;
- НДС – 20% к регулируемой розничной цене (за вычетом торговой скидки);
- торговая скидка – 15% к регулируемой розничной цене.

Задача 2

1. Определите:

- а) свободную розничную цену изделия;
- б) цену, по которой предприятие розничной торговли будет рассчитываться с оптовой базой;
- в) прибыль промышленного предприятия от реализации данного изделия и рентабельность производства изделия.

2. Составьте структуру свободной розничной цены. Исходные данные:

- себестоимость – 25 120 руб.;
- НДС – 20% к отпускной цене (без НДС);
- отпускная цена (с НДС) – 45 380 руб.;
- оптовая надбавка – 8% к отпускной цене;
- торговая надбавка – 20% к отпускной цене.

Тема 4. Особенности формирования свободных цен

Решить задачи:

Задача 1

I. Составьте калькуляцию себестоимости 100 пар мужских модельных ботинок и прибыль, оставшуюся в распоряжении предприятия.

II. Определите прибыль от реализации одной пары ботинок и прибыль, оставшуюся в распоряжении предприятия.

III. Составьте структуру свободной отпускной цены одной пары ботинок.

Исходные данные:

1. Затраты на 100 пар ботинок:

- сырье и основные материалы – 12 250 руб.;
- вспомогательные материалы – 75 руб.;
- топливо и электроэнергия на технологические цели – 2 руб.;
- зарплата производственных рабочих – 1060 руб.;
- отчисления на социальное страхование – 37% к зарплате производственных рабочих;
- расходы по содержанию и эксплуатации оборудования – 47% к зарплате производственных рабочих;
- цеховые расходы – 20% к зарплате производственных рабочих;
- общезаводские расходы – 79% к зарплате производственных рабочих;
- внепроизводственные расходы – 0,3% к производственной себестоимости;
- транспортные расходы – 14% к производственной себестоимости.

2. Свободная отпускная цена одной пары мужских модельных ботинок (с НДС) – 287,9 руб.

3. НДС – 20% к свободной отпускной цене (без НДС).

4. Ставки налога на прибыль – 35%.

Задача 2

I. Составьте калькуляцию себестоимости стиральной машины.

II. Определите прибыль завода от реализации этой стиральной машины.

III. Определите свободную розничную цену стиральной машины и составьте ее структуру.

Исходные данные:

1. Затраты на производство стиральной машины:

- сырье и основные материалы – 1200 руб.;
- полуфабрикаты – 150 руб.;
- транспортные расходы по доставке сырья, материалов, полуфабрикатов – 132 руб.;
- топливо и электроэнергия на технологические цели – 9 руб.;
- основная зарплата производственных рабочих – 300 руб.;
- дополнительная зарплата производственных рабочих – 15% к основной зарплате производственных рабочих
- отчисления на социальное страхование – 37% ко всей сумме зарплате производственных рабочих;
- расходы по содержанию и эксплуатации оборудования – 162% к основной зарплате производственных рабочих;
- цеховые расходы – 142% к основной зарплате производственных рабочих;
- общезаводские расходы – 125% к основной зарплате производственных рабочих;
- прочие производственные расходы – 62% к основной зарплате производственных рабочих;
- внепроизводственные расходы – 0,55% к производственной себестоимости.

2. Свободная отпускная цена (с НДС – 4 400 руб.).

3. НДС – 20% к свободной отпускной цене (без НДС).

4. Торговая надбавка – 25% к свободной отпускной цене.

Тема 5. Формирование ценовой стратегии

Задача 1

Определите прибыль и рентабельность реализации импортного товара.

Исходные данные:

- свободная розничная цена, сложившаяся на рынке с учетом спроса и предложения – 200 руб.;
- таможенная стоимость, включая расходы по доставке товара до границы России, – 10 долл. (курс рубля к доллару принимается на момент решения задачи);
- ставка акциза – 35%;
- таможенная пошлина – 15% от таможенной стоимости;
- сборы за таможенное оформление – 0,15% от таможенной стоимости;
- ставка НДС – 20%;

- снабженческо-сбытовые расходы – 11 руб.;
- торговые издержки – 30 руб.

Задача 2

Определите структуру свободной отпускной и розничной цен платья женского шелкового, реализуемого частным магазином. Известно, что полная себестоимость платья составляет 2680 руб., свободная отпускная цена с НДС – 3860 руб., свободная розничная (рыночная) цена – 5095 руб., ставка НДС – 20%, оптовая надбавка – 11%.

3. В случае установления цен на уровне более низком, чем, по мнению большинства покупателей, заслуживает товар с данной экономической ценностью, и получение большой массы прибыли за счет увеличения объема продаж и захваченной доли рынка, используется:

- стратегия ценового прорыва;
- стратегия премиального ценообразования;
- стратегия скорейшего возврата средств;
- нейтральная ценовая стратегия;
- стратегия ступенчатых премий.

Тема 10. Управление ценами в организации

Решите задачи:

Задача 1

Известно, что на рынке по цене 40 долл. было предложено 8 ед. определенного товара; по 30 долл. – 6 ед., по 22,5 долл. – 4 ед., по 17,5 долл. – 2 ед. С другой стороны, по цене 50 долл. Пользовались спросом 2 ед. товара, по цене 30 долл. – 4 ед., по 20 долл. – 7 ед. и по 15 долл. – 11 ед.

Постройте графики спроса и предложения, определите эластичен ли спрос. Найдите равновесную цену.

Задача 2

Определите состав и структуру свободной розничной цены автомобиля (схематично, в абсолютных показателях и в %) исходя из следующих данных:

- себестоимость автомобиля – 22 000 руб.;
- рентабельность производства автомобиля – 25% к его себестоимости;
- ставка акциза на автомобиль – 30% к отпускной цене производителя;
- ставка НДС – 20%;
- оптовая надбавка – 10%;
- торговая надбавка – 20%.

Тема 12. Государственное регулирование цен в условиях рынка

Решите задачи:

Задача 1

Используя метод балловых оценок, определите свободную розничную цену фотоаппарата «Зоркий» и «Зенит-М». Для расчета себестоимости одного балла следует принять фотоаппарат «Зоркий», себестоимость которого составляет 105 руб. Коэффициент классности фотоаппарата «Зенит» установлен 1,25.

Балловая оценка различных параметров указанных марок фотоаппарата такова:

Марка	Удобство пользования	Долговечность	Надежность	Дизайн	Сумма баллов
«Зоркий»	24	35	18	13	
«Зенит-М»	26	40	15	14	

Уровень рентабельности, рассчитанный предприятием на фотоаппарат «Зоркий», составляет 30% к себестоимости на «Зенит-М» – 40% к себестоимости; НДС – 18%; торговая надбавка – 15%.

Задача 2

I. Определите:

- а) прибыль в свободной отпускной цене изделия;
- б) свободную скидку в регулируемой розничной цене.

2. Составьте структуру регулируемой розничной цены. Исходные данные:

- стоимость сырья и материалов – 1100 руб.;
- затраты на обработку изделия – 600 руб.;
- внепроизводственные расходы – 2% к производственной себестоимости;
- НДС – 20% к регулируемой розничной цене;
- свободная отпускная цена – 3200 руб.;
- регулируемая розничная цена – 4750 руб.

5.3. Тематика письменных работ обучающихся

Тематика рефератов, докладов, эссе:

1. Ценовая информация и ее использование для анализа конъюнктуры рынка.
2. Разработка и использование ценового прогноза. Методы прогнозирования цен.
3. Рыночная конъюнктура и ценообразование на основных товарных рынках.
4. Ценообразование в сфере услуг. Виды и рынок услуг, его формирование в России и ее отдельных регионах.
5. Тарифы на транспортные услуги.
6. Ценообразование на рынке ценных бумаг.
7. Государственный ценовой контроль и региональная ценовая политика.
8. Государственное регулирование цен в различных странах.
9. Рыночная цена земли.
10. Ценообразование в системе АПК.
11. Розничные цены на товары народного потребления.
12. Ценообразование на рынке недвижимости.
13. Ценообразование на рынке труда.
14. Ценообразование в производственной рыночной практике. Методология ценообразования в условиях конкурентного рынка.
15. Ценообразование в системе страхования (страховой рынок и его элементы, страховой тариф как элемент системы цен, тарифная ставка и методы ее расчета, страховые платежи и страховое возмещение).
16. Опыт ценообразования за рубежом и пути его использования в РФ.
17. Плановое ценообразование. Система цен в бывшем СССР, ее достоинства и недостатки.

5.4. Перечень вопросов промежуточной аттестации по дисциплине

Вопросы к экзамену:

1. Понятие и сущность цены. Функции цены в отечественном и зарубежном учебно-методическом обеспечении о социально-экономических процессах и явлениях.
2. Связь категории «цена» с другими экономическими категориями.
3. Ценообразующие факторы в различных сферах деятельности.
4. Принципы ценообразования: принцип научности, целевая направленность цен, принцип непрерывности, принцип единства процесса ценообразования и контроля за соблюдением цен.
5. Система цен в экономике, как инструментальные средства для обработки экономических данных..
6. Основные виды цен в различных сферах деятельности, необходимые для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов
7. Стадии товародвижения и стадии ценообразования. Оптовая и розничная цена.
8. Контрактная цена: понятие, виды. Расчет скользящей цены.
9. Издержки производства и обращения - стоимостная основа цены. Чистый доход.
10. Состав затрат, включаемых в себестоимость продукции.
11. Методы проектирования прибыли. Модели цены.

12. Основные понятия рыночной экономики. Совершенная и несовершенная конкуренция.
13. Законы спроса и предложения. Равновесные цены. Уравновешивающая функция цены.
14. Валовые и предельные издержки. Предельный доход и цена. Правило равенства предельного дохода предельным издержкам как основа определения свободной цены.
15. Особенности ценообразования на различных типах рынка.
16. Ценовая стратегия предприятия и условия ее выбора.
17. Основные этапы разработки ценовой стратегии.
18. Особенности установления цены на новые товары.
19. Стратегия дифференцированного ценообразования в различных сферах деятельности
20. Стратегия ассортиментного ценообразования в различных сферах деятельности
21. Стратегия конкурентного ценообразования в различных сферах деятельности
22. Ценовая политика фирмы, ее задачи в области страховой, банковской, бюджетной, налоговой деятельности, учета и контроля.
23. Зависимость ценовой политики от типа рынка.
24. Общая характеристика методик определения цены.
25. Метод безубыточности. Метод целевой прибыли.
26. Параметрические методы – метод удельной цены, балльный метод, метод регрессии, метод с учетом потребительского эффекта
27. Расчет цен на основе рентабельности и издержек.
28. Методы потребительской оценки. Методы стимулирования сбыта продукции - определение цен с ориентацией на спрос.
29. Ценовые скидки. Виды скидок.
30. «Психологическое ценообразование».
31. Подход к ценообразованию на основе ощущаемой ценности товара.
32. Экономическая ценность товара.
33. Дифференциация цен, ее сущность и варианты в области страховой, банковской деятельности, учета и контроля.
34. Ценовая дискриминация и ее типы.
35. Ценовая тактика, ее виды и способы реализации.
36. Ценообразование в сфере услуг. Цена на лицензии и ноу-хау. Роялти и паушальные платежи.
37. Ценообразование в сфере услуг. Цена инженерно-консультационных услуг.
38. Ценообразование на сельскохозяйственном рынке.
39. Установление цен на продукцию производственно-технического назначения.
40. Ценообразование на рынке труда.
41. Ценообразование на рынке потребительских товаров и услуг.
42. Ценообразование на рынке недвижимости.
43. Основные недостатки рынка. Необходимость и цели государственного регулирования цен.
44. Характеристика государственного регулирования цен в странах с развитой рыночной экономикой и в России.
45. Основные виды регулируемых цен и методы их регулирования.
46. Формы государственной защиты от недобросовестной конкуренции.
47. Воздействие государства на экспортные цены (товарный и валютный демпинг, экспортное субсидирование, девальвация, таможенно-тарифное регулирование).
48. Мировая цена. Источники информации о мировых ценах.
49. Цены по международной терминологии «Инкотермс» - от минимальных до максимальных обязанностей продавца.
50. Расчет экспортной и импортной цены.

Раздел 6. Оценочные средства промежуточной аттестации (с ключами)

1. Прочитайте текст и запишите развернутый обоснованный ответ. Ответ следует записать с маленькой буквы:

Дайте определение понятию **маржинальная прибыль**– это ...

Правильный ответ: разность между выручкой от реализации продукции и переменными затратами (ответ студента может быть представлен в интерпретации, эквивалентной приведенному правильному ответу)

2. Прочитайте текст и запишите правильный ответ. Ответ следует записать с маленькой буквы. На рынках с высокой чувствительностью покупателей к цене целесообразно ...

Правильный ответ: снижать цены (или снижать цену, или снизить цену, или снизить цены) (ответ студента может быть представлен в интерпретации, эквивалентной приведенному правильному ответу)

3. Укажите правильное соответствие понятий и их определений:

1. обоснованный выбор цены (или перечня цен) из нескольких вариантов, направленный на достижение максимальной (нормативной) прибыли для фирмы в планируемом периоде.
 2. утверждённый в организации комплекс принципов и методик определения цен на товары и услуги с учётом типа сложившейся на рынке конкурентной модели.
 3. метод формирования цен на товары и услуги в рамках принятой ценовой стратегии
- А) ценовая политика;
Б) ценовой метод;
В) ценовая стратегия;

Правильный ответ: 1-в), 2-а), 3-б)

4. Прочитайте текст и выберите два правильных ответа. Определите внешние факторы, влияющие на ценообразование:

- а) Сезонность покупательского спроса
- б) Общий покупательский спрос на продукцию
- в) Качество материалов и труда
- г) Себестоимость продукции

Правильный ответ: а), б)

5. Укажите правильную последовательность формирования этапов ценообразования:

- А) анализ цен и услуг конкурентов;
- Б) оценка издержек компании;
- В) определение спроса и предложения на услугу;
- Г) постановка цели ценообразования;

Правильный ответ: г), в), б), а)

6. Прочитайте текст и запишите правильный ответ. Ответ следует записать в виде числа. Если цена товара выросла с 1,5 до 2 тыс. руб., а объем спроса сократился с 1000 до 900 единиц, то коэффициент ценовой эластичности равен:

Правильный ответ: 0,37

7. Установите соответствие между понятием и определением:

А. Какие затраты относятся к прямым?	1. В рамках определенной масштабной базы остаются неизменными, как бы ни менялась деловая активность предприятия. Могут быть постоянными и удельно постоянными.
Б. Какие затраты относятся к	2. Затраты, которые невозможно непосредственно

косвенным?	отождествить с тем или иным объектом калькуляции.
В. Какие затраты являются постоянными?	3. Затраты, которые можно напрямую отнести на конкретный объект калькуляции (вид продукции, подразделение).

Правильный ответ: А – 3, Б – 2, В – 1.

8. Прочитайте текст и установите соответствие. К каждой позиции, данной в левом столбце, подберите соответствующую позицию из правого столбца:

Понятие	Трактовка понятия
1. Предприниматель	А. самостоятельный объект рыночных отношений действующий на свой страх и риск в целях получения прибыли
2. Прибыль	Б. продукт труда, произведенный для продажи и удовлетворения спроса на рынке
3. Товар	В. экономическая величина, получаемая в результате превышения доходов над расходами

Правильный ответ: 1-А, 2-В, 3-Б

Раздел 7. Перечень учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины

7.1. Основная литература

1. Лев, М. Ю. Ценообразование : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Финансы и кредит», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», «Мировая экономика», «Налоги и налогообложение» / М. Ю. Лев. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2023. — 719 с. — ISBN 978-5-238-01463-0. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/141509.html>
2. Ценообразование основы денежно-ценовой стратегии российского государства : учебное пособие для магистров / И. К. Ларионов, А. В. Новичков, Г. П. Сорокина [и др.] ; под редакцией И. К. Ларионова, А. В. Новичкова, Г. П. Сорокиной. — 2-е изд. — Москва : Дашков и К, 2024. — 430 с. — ISBN 978-5-394-05859-2. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/136548.html>
3. Ларионова, О. А. Ценообразование. Методы ценообразования : учебное пособие / О. А. Ларионова. — Рязань : Рязанский государственный радиотехнический университет, 2022. — 49 с. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/134881.html>

7.2. Дополнительная литература

4. Автухова, Е. Э. Трансфертное ценообразование как инструмент управления компанией : монография / Е. Э. Автухова. — Москва : Ай Пи Ар Медиа, 2026. — 159 с. — ISBN 978-5-4497-4838-6. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/155135.html>
5. Леванова, Л. Н. Ценовая политика организации: теория и практика : учебно-методическое пособие для бакалавров по направлению 38.03.02 - «Менеджмент» / Л. Н. Леванова. — Саратов : Издательство Саратовского университета, 2022. — 244 с. — ISBN 978-5-292-04788-9. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/127153.html>
6. Теоретические основы ценообразования : учебное пособие / Т. В. Кушнарченко, Е. В. Воронцова, Е. В. Довлатова [и др.]. — Ростов-на-Дону : Донской государственный технический университет, 2024. — 140 с. — ISBN 978-5-7890-2205-4. — Текст :

электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/150078.html>

7. Ценообразование во внешней торговле : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Таможенное дело», направлению подготовки «Экономика», профиль «Мировая экономика» / В. Б. Мантусов, В. А. Орешкин, В. В. Наумов [и др.] ; под редакцией В. Б. Мантусова. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2023. — 247 с. — ISBN 978-5-238-03051-7. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/141602.html>
8. Ценообразование и сметное дело. Ч.2 : учебно-методическое пособие. В двух частях / составители Б. А. Донгак [и др.]. — Кызыл : Издательство Тувинского государственного университета, 2023. — 193 с. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/149497.html>

7.3. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»

1. <http://www.consultant.ru/>— Консультант Плюс
2. <http://www.garant.ru/>— Гарант
3. Программное обеспечение для организации конференции

Раздел 8. Материально-техническая база и информационные технологии

Материально-техническая база, необходимая для осуществления образовательного процесса по дисциплине:

Материально-техническое обеспечение дисциплины «**Ценообразование**» включает в себя учебные аудитории для проведения занятий, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, самостоятельной работы обучающихся.

Учебные аудитории укомплектованы специализированной мебелью и техническими средствами обучения. Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети Интернет.

Дисциплина может реализовываться с применением дистанционных технологий обучения. Специфика реализации дисциплины с применением дистанционных технологий обучения устанавливается дополнением к рабочей программе. В части не противоречащей специфике, изложенной в дополнении к программе, применяется настоящая рабочая программа.

Материально-техническая база, необходимая для осуществления образовательного процесса по дисциплине с применением дистанционных образовательных технологий включает в себя:

Компьютерная техника, расположенная в учебном корпусе Института (ул. Качинцев, 63, кабинет Центра дистанционного обучения):

1. Intel i 3 3.4Ghz\O3Y 4Gb\500GB\RadeonHD5450
2. Intel PENTIUM 2.9GHz\O3Y 4GB\500GB

Зличные электронные устройства (компьютеры, ноутбуки, планшеты и иное), а также средства связи преподавателей и студентов.

Информационные технологии, необходимые для осуществления образовательного процесса по дисциплине с применением дистанционных образовательных технологий включают в себя:

- система дистанционного обучения (СДО) (Learning Management System) (LMS) Moodle (Modular Object-Oriented Dynamic Learning Environment);

- электронная почта;
- система компьютерного тестирования;
- электронная библиотека IPR SMART;
- система интернет-связи skype;
- телефонная связь;
- ПО для организации конференции

Обучение обучающихся инвалидов и обучающихся с ограниченными возможностями здоровья осуществляется посредством применения специальных технических средств в зависимости от вида нозологии.

При проведении учебных занятий по дисциплине используются мультимедийные комплексы, электронные учебники и учебные пособия, адаптированные к ограничениям здоровья обучающихся.

Лекционные аудитории оборудованы мультимедийными кафедрами, подключенными к звуковым колонкам, позволяющими усилить звук для категории слабослышащих обучающихся, а также проекционными экранами, которые увеличивают изображение в несколько раз и позволяют воспринимать учебную информацию обучающимся с нарушениями зрения.

При обучении лиц с нарушениями слуха используется усилитель слуха для слабослышащих людей Cyber Ear модель NAP-40, помогающий обучаемым лучше воспринимать учебную информацию.

Обучающиеся с ограниченными возможностями здоровья, обеспечены печатными и электронными образовательными ресурсами (программы, учебники, учебные пособия, материалы для самостоятельной работы и т.д.) в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья и восприятия информации:

для лиц с нарушениями зрения:

- в форме электронного документа;
- в форме аудиофайла;

для лиц с нарушениями слуха:

- в печатной форме;
- в форме электронного документа;

для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата:

- в печатной форме;
- в форме электронного документа;
- в форме аудиофайла.

Раздел 9. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Для успешного усвоения лекционного материала обучающийся должен просмотреть учебную литературу по теме лекции с тем, чтобы иметь хотя бы представление о проблемах, которые будут разбираться в лекции. Он должен также мысленно припомнить то, что уже знает, когда-то читал, изучал по другим предметам применительно к данной теме. Главное в проделанной работе к лекции – формирование субъективного настроя на характер информации, которую он получит в лекции по соответствующей теме. Иногда для этого бывает достаточно ознакомиться с типовой рабочей программой или учебным руководством.

Проблемная лекция не только раскрывает пункты, проблемы, темы, которые находятся в программе, но и заставляет обучающего мыслить экономически грамотно, искать новые пути и средства решения наиболее сложных проблем. Она обладает большой информационной емкостью, и за короткое время преподаватель успевает изложить так много проблем, мыслей, идей, что надо не потеряться в этой информации. Обучающийся должен помнить, что никакой учебник, никакая монография или статья не могут заменить учебную лекцию. В свою очередь, работа на лекции – это сложный вид познавательной, интеллектуальной работы, требующей напряжения, внимания, воли, затрат нервной и физической энергии. Весь проблемный материал, сообщаемый преподавателем, должен не просто прослушиваться. Он должен быть активно воспринят, т.е. услышан, осмыслен, понят, зафиксирован на бумаге и закреплен в памяти. Приступая к слушанию нового материала, полезно мысленно установить его связь с ранее изученным, уяснить, на что опирается изложенная тема. Следя за техникой чтения лекции (акцент на существенном повышении тона, изменения ритма, пауза и т.п.), обучающийся должен вслед за преподавателем уметь выделять основные категории, законы и их содержание, проблемы и их возможные решения, доказательства и выводы. Осуществляя такую работу, обучающийся значительно облегчает себе глубокое понимание материала, его конспектирование и дальнейшее изучение.

Запись лекции является важнейшим элементом работы обучающегося на лекции. Конспект позволяет ему обработать, систематизировать и лучше сохранить полученную информацию с тем, чтобы в будущем он смог восстановить в памяти основные содержательные моменты лекции.

Типичная ошибка обучающихся – дословное конспектирование. Как правило, при записи слово в слово не остается времени на обдумывание, анализ и синтез информации. Искусство конспектирования сводится к навыкам свертывания информации, т.е. записи ее своими словами, частично словосочетаниями лектора, определенными и просто необходимыми сокращениями и иными приемами, но так, чтобы суметь вновь развернуть информацию без существенной потери. Отбирая нужную информацию, главные мысли, проблемы, решения и выводы, обучающейся сокращает текст и строит свой, в котором он сможет разобраться.

При ведении конспекта лекций есть материал, который записывается дословно, например, формулировки нормативных актов, определения основных криминологических категорий и законов. При этом обучающийся должен для себя в конспекте выделить главную мысль, идею в определении того или иного понятия, его сущность, не стараясь сразу понять его в деталях. Это позволит изначально усвоить экономические понятия, опираясь на главную идею, уяснить сущность.

В конспекте лекций обязательно записываются: название темы лекции, основные вопросы плана, рекомендуемая литература. Текст лекции должен быть разделен в соответствии с планом.

С окончанием лекции работа над конспектом не может считаться завершенной. Нужно еще восстановить отдельные места, проверить, все ли понятно, уточнить что-то на консультации, предпринять иные меры с тем, чтобы конспект мог быть использован в процессе подготовки к семинарам, экзамену, для дальнейшего изучения темы, на практике. Конспект лекций – незаменимый учебный документ, необходимый для самостоятельной работы.

Тематическим планом изучения дисциплины предусмотрены практические занятия. Подготовка к практическому занятию предполагает два этапа работы обучающихся.

Первый этап – усвоение теоретического материала. На первом этапе обучающийся должен отработать и усвоить учебно-программный вузовский материал, используя методические рекомендации по подготовке к семинару.

Второй этап предполагает выполнение практического задания. Конкретно такое задание дается обучающемуся преподавателем в конце занятия, предшествующего практическому. Это может быть подготовка конспекта, план работы по той или иной ситуации, план беседы и т.п.

Задания должны быть выполнены письменно. Кроме того, по теоретическим вопросам обучающийся должен подготовить рабочие планы своих ответов на них.

Домашнее задание обучающийся готовит самостоятельно, уделяя на подготовку не менее трех часов. При выполнении домашнего задания он может пользоваться техническими средствами, учебной литературой, конспектами лекций и д.р. Рекомендуется чаще обращаться за консультациями и оказанием необходимой помощи к преподавателям кафедры.

Учебно-методическое издание

Рабочая программа учебной дисциплины

Ценообразование

(Наименование дисциплины в соответствии с учебным планом)

Чернявская Екатерина Юрьевна

(Фамилия, Имя, Отчество составителя)
